Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Емельянов Сергей Геннадьевич

Должность: ректор

Дата подписания: 08.09.2024 18:16:23 Уникальный программный ключ: Аннотация к рабочей программе дисциплины «Цены и ценообразование»

9ba7d3e34c012eba476ffd2d064cf2781953be730df2374d16f3c0ce536f0fc6

Цель преподавания дисциплины

Цель преподавания дисциплины - является создание у студентов прочной основы в области знаний ценообразования в рыночных условиях, научить выбирать обоснованную ценовую стратегию установления цен на конкретных товаров определять рынках И услуг; уметь цены соответствующие надбавки к ним с учетом различных ценообразующих факторов; получить навыки ПО решению конкретных вопросов ценообразования производстве, возникающих практической деятельности, получения фундаментального экономического образования по избранному направлению формирование И V них самостоятельного экономического мышления.

Задачи изучения дисциплины

- формирование представления о составе и структуре цены;
- овладение основами формирования и регулирования цены;
- освоение существующих методов формирования цен;
- -формирование ценовой политики предприятия.

Индикаторы компетенций, формируемые в результате освоения дисциплины:

Анализирует состав цены на товары, работы, услуги по элементам затрат (ПК-3.1)

Применяет различные методы ценообразования для анализа затрат и расчета показателей рентабельности (ПК-3.2)

Планирование и прогнозирование на предприятии (ПК-3.3)

Разделы дисциплины

Концептуальные подходы в ценообразовании

Система цен в национальной экономике

Структура цены и характеристика ее элементов.

Основные подходы к установлению цены на продукцию.

Прогнозирование спроса в

зависимости от уровня цен

Характеристика типов рынка по ценовому фактору.

Ценовая политика предприятия

Ценообразование в отраслях и сферах деятельности

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Юго-Западный государственный университет

	Экономики и менеджмента (наимендвание ф-та полностью) Т.Ю. Ткачева (пожись, инициалы, фамилия) « 31 » О8 202/ г.
	РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
	<u>Цены и ценообразование</u> (наименование дисциплины)
ОПОП ВО	38.03.01 Экономика,

шифр и наименование направления подготовки (специальности)

направленность «Экономика предприятий и организаций» наименование направленности (профиля, специализации)

(очная, очно-заочная, заочная)

форма обучения

УТВЕРЖДАЮ: Декан факультета

Рабочая программа дисциплины составлена в соответствии с ФГОС ВО – бакалавриат (специалитет, магистратура) по направлению подготовки 38.03.01 Экономика на основании учебного плана ОПОП ВО 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика предприятий и организаций», одобренного Ученым советом университета (протокол № 9. «25» 2021 г.). Рабочая программа дисциплины обсуждена и рекомендована к реализации в образовательном процессе для обучения студентов по ОПОП ВО 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика предприятий и организаций» на заседании кафедры Экономики, управления и аудита № 20 «22»06 20_24 г.
(наименование кафедры, дата, номер протокола)
Зав. кафедрой Бессонова Е.А. Разработчик программы
К.Э.Н., ДОЦЕНТ Шугаева О.В. (ученая степень и ученое звание, Ф.И.О.)
(ученая степень и у ченое звание, Ф.И.О.) [3] / Директор научной библиотеки Жих Макаровская В.Г.
Рабочая программа дисциплины пересмотрена, обсуждена и рекомендована к реализации в образовательном процессе на основании учебного плана ОПОП ВО 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика и управление на предприятиях», одобренного Ученым советом университета протокол № «15» 06 20 Дг., на заседании кафедры № № № № № № № № № № № № № № № № № № №
(наименование кафедры, дата, номер протокола)
Зав. кафедрой
Рабочая программа дисциплины пересмотрена, обсуждена и рекомендована к реализации в образовательном процессе на основании учебного плана ОПОП ВО 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика и управление на предприятиях», одобренного Ученым советом университета протокол № «_ » _ 20 г., на заседании кафедры
Зав. кафедрой

1 Цель и задачи дисциплины. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения основной профессиональной образовательной программы

1.1 Цель дисциплины

Цель преподавания дисциплины - является создание у студентов прочной основы в области знаний ценообразования в рыночных условиях, научить выбирать обоснованную ценовую стратегию установления цен на товаров и услуг; конкретных уметь определять соответствующие надбавки к ним с учетом различных ценообразующих факторов; получить навыки ПО решению конкретных вопросов ценообразования на производстве, возникающих практической деятельности, получения фундаментального экономического образования по избранному направлению формирование у них И самостоятельного экономического мышления.

1.2 Задачи дисциплины

Основными задачами дисциплины является:

- формирование представления о составе и структуре цены;
- овладение основами формирования и регулирования цены;
- освоение существующих методов формирования цен;
- -формирование ценовой политики предприятия.

1.3 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Таблица 1.3 – Результаты обучения по дисциплине

Планируемые результаты освоения		Код	Планируемые результаты	
основной профессиональной		и наименование	обучения по дисциплине,	
образоват	ельной программы	индикатора	соотнесенные с	
(компетен	щии, закрепленные	достижения	индикаторами достижения	
за д	исциплиной)	компетенции,	компетенций	
код	наименование	закрепленного		
компетенции	компетенции	за дисциплиной		
ПК-3	Способен проводить	ПК-3.1	Знать:	
	анализ	Анализирует состав	Знать факторы, влияющие на	
	формирования цен,	цены на товары,	формирование цены на	
	прогнозировать	работы, услуги по	работы, товары и услуги для	
	диапазон цен на	элементам затрат	их прогнозирования в	
	товары, работы и		перспективе развития	
	услуги		организации;	
			Уметь:	
			–проводить анализ	
			изменения цены на работы,	
			товары и услуги по	

Плания	n anning the anning to a contract to	W - 2	Падамириодина
Планируемые результаты освоения		Код	Планируемые результаты
основной профессиональной		и наименование	обучения по дисциплине,
_	гльной программы	индикатора	соотнесенные с
,	ции, закрепленные	достижения	индикаторами достижения
	исциплиной)	компетенции,	компетенций
код	наименование	закрепленного	
компетенции	компетенции	за дисциплиной	
			элементам затрат в условиях
			изменяющегося рынка
			Владеть:
			–методами анализа при
			определение цены на
			товары, работы и услуги.
		ПК-3.2	Знать:
		Применяет	– основные методы
		различные методы	ценообразования на товары,
		ценообразования	работы и услуги
		для анализа затрат и	учитывающие все виды
		расчета показателей	затрат предприятия
		рентабельности	(организации) для выбора
			более эффективного
			варианта;
			Уметь:
			– использовать различные
			методы ценообразования
			для наиболее эффективного
			учета затрат;
			Владеть:
			– механизмами
			взаимодействия цены
			и спроса;
			– - методикой и
			методологией
			ценообразования

Планируемые і	результаты освоения	Код	Планируемые результаты
основной профессиональной		и наименование	обучения по дисциплине,
образовательной программы		индикатора	соотнесенные с
-	ции, закрепленные	достижения	индикаторами достижения
,	исциплиной)	компетенции,	компетенций
код	наименование	закрепленного	,
компетенции	компетенции	за дисциплиной	
		ПК-3.3	Знать:
		Применяет	– методы управления
		соответствующие	текущими затратами и
		методы	прибылью при
		прогнозирования	формировании цены
		затрат при	Уметь:
		формировании	-использовать тактику,
		прогнозов	стратегию и политику
		диапазона цен на	ценообразования на
		товары, работы,	предприятии.
		услуги	Владеть:
			-методами оценки
			эффективности
			деятельности предприятия с
			учетом отраслевой
			принадлежности
			-

2 Указание места дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Цены и ценообразование» входит в обязательную часть блока 1 «Дисциплины (модули») образовательной программы – программы бакалавриата (специалитета, магистратуры) 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика предприятий и организаций». Дисциплина изучается на 4 курсе в 7 семестре.

3 Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость (объем) дисциплины составляет 3 зачетные единицы (з.е.), 108 академических часов.

Виды учебной работы	Всего,
Виды учесной рассты	часов
Общая трудоемкость дисциплины	108
Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам	54,15
учебных занятий (всего)	
в том числе:	
лекции	36,
лабораторные занятия	0
практические занятия	18
Самостоятельная работа обучающихся (всего)	53,85
Контроль (подготовка к экзамену)	0
Контактная работа по промежуточной аттестации (всего АттКР)	0,15
в том числе:	
зачет	0,15
зачет с оценкой	не предусмотрен
курсовая работа (проект)	не предусмотрена
экзамен (включая консультацию перед экзаменом)	не предусмотрен

4 Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

4.1 Содержание дисциплины

Таблица 4.1.1 – Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам)

	15ACTUVI)	
No	Раздел (тема)	Содержание
п/п	дисциплины	Содержинне
1	2	3
1	Концептуальные	Экономическое содержание цены. Функции цены. Основные
	подходы в	принципы ценообразования.
	ценообразовании	
2	Система цен в	Сиотомо ном и приономи, помочнио в оо осново
	национальной	Система цен и признаки, лежащие в ее основе.
	экономике	Виды цен и их характеристика
3	Структура цены и	Виды издержек для целей ценообразования. Методы
	характеристика ее	калькулирования себестоимости. Влияние прибыли на
	элементов.	формирование цены. Акцизы, НДС и их влияние на величину
		цены
4	Основные подходы к	Затратное ценообразование. Ценностное
	установлению цены на	ценообразование
	продукцию.	цепообразование
5	Прогнозирование	Понятие спроса и предложения. Зависимость
	спроса в	спроса и предложения от цены. Характеристика
	зависимости от уровня	ценовой эластичности спроса и предложения
	цен	ценовой эластичности спроса и предложения
6	Характеристика типов	Цены на товары для конкретных рынков. Ценовая
	рынка по ценовому	стратегия рынка. закономерности
	фактору.	ценообразования в зависимости от соотношения
		спроса и предложения
		- mpower in population

7	Ценовая политика предприятия	Цели предприятия и стратегия ценообразования. Установление цен на новый товар. Ценообразование в рамках товарной номенклатуры. Установление цен по географическому принципу. Установление цен со скидками и зачетами. Переговоры о ценах.
8	Ценообразование в отраслях и сферах деятельности	Ценообразование на рынке продовольственных товаров. Ценообразование на рынке топливно- энергетических ресурсов. Ценообразование в сфере услуг. Определение тарифов на рынке транспортных услуг. Принципы формирования закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию. Ценообразование в строительстве

Таблица 4.1.2 – Содержание дисциплины и его методическое обеспечение

No	Раздел (тема)	Виды деятельности		Учебно-	Формы текущего контроля	Компетенции	
	дисциплины	лек., час	№ лаб.	№ пр.	методические материалы	успеваемости (по неделям семестра)	
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Концептуальные подходы в ценообразовании	4		2	У-1, 2, 3, МУ-1,2	C, P 2	ПК - 3
2	Система цен в национальной экономике	4		2	У-1, 3 МУ-1,2	C, P, T 4	ПК - 3
3	Структура цены и характеристика ее элементов.	4		2	У-1, 3, 5 МУ-1 2	C, P, T 6	ПК - 3
4	Основные подходы к установлению цены на продукцию.	6		4	У-1, 2, 6, 8, МУ -1,2	C, P8	ПК - 3
5	Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен	4		2	У-1, 3, 7, 9, МУ-1,2	C, P; T10	ПК - 3
6	Характеристика типов рынка по ценовому фактору.	4		2	У-1, 4, 5, 9, У-1,2	C, P; T14	ПК - 3
7	Ценовая политика предприятия	6		2	У-1, 3, 7, 9, МУ-1,2	C, P, T 16	ПК - 3
8	Ценообразование в отраслях и сферах деятельности	4		2	У-1, 3, 7, 9, МУ-1,2	C, P, T 18	ПК - 3

С – собеседование, Т – тестирование, Р – защита (проверка) рефератов

4.2 Лабораторные работы и (или) практические занятия

4.2.1 Практические работы

Таблица 4.2.1 – Лабораторные работы

No	Наименование лабораторной работы	Объем, час.
1	2	3
1	Концептуальные подходы в ценообразовании	2
2	Система цен в национальной экономике	2
3	Структура цены и характеристика ее элементов.	2
4	Основные подходы к установлению цены на продукцию.	4
5	Прогнозирование спроса в	2
	зависимости от уровня цен	2
6	Характеристика типов рынка по ценовому фактору.	2
7	Ценовая политика предприятия	2
8	Ценообразование в отраслях и сферах деятельности	2
Итого		18

.3 Самостоятельная работа студентов (СРС)

Таблица 4.3 – Самостоятельная работа студентов

№ раздела (темы)	Наименование раздела (темы) дисциплины	Срок выполнения	Время, затрачиваемое на выполнение СРС, час
1	2	3	4
1.	Концептуальные подходы в ценообразовании	2 неделя	6
2.	Система цен в национальной экономике	4 неделя	6
3.	Структура цены и характеристика ее элементов.	6 неделя	6
4.	Основные подходы к установлению цены на продукцию.	8 неделя	6
5.	Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен	10 неделя	8
6.	Характеристика типов рынка по ценовому фактору.	14 неделя	8
7	Ценовая политика предприятия	16 неделя	7
8	Ценообразование в отраслях и сферах деятельности	18 неделя	6,85
Итого			53,85

5 Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

Студенты могут при самостоятельном изучении отдельных тем и вопросов дисциплин пользоваться учебно-наглядными пособиями, учебным

оборудованием и методическими разработками кафедры в рабочее время, установленное Правилами внутреннего распорядка работников.

Учебно-методическое обеспечение для самостоятельной работы обучающихся по данной дисциплине организуется:

библиотекой университета:

- библиотечный фонд укомплектован учебной, методической, научной, периодической, справочной и художественной литературой в соответствии с УП и данной РПД;
- имеется доступ к основным информационным образовательным ресурсам, информационной базе данных, в том числе библиографической, возможность выхода в Интернет.

кафедрой:

- путем обеспечения доступности всего необходимого учебнометодического и справочного материала;
- путем предоставления сведений о наличии учебно-методической литературы, современных программных средств.
 - путем разработки:
- методических рекомендаций, пособий по организации самостоятельной работы студентов;
 - тем рефератов;
 - вопросов к зачету;
 - -методических указаний к выполнению лабораторных работ и т.д. *типографией университета*:
- помощь авторам в подготовке и издании научной, учебной и методической литературы;
- -удовлетворение потребности в тиражировании научной, учебной и методической литературы.

6 Образовательные технологии. Технологии использования воспитательного потенциала дисциплины

Реализация компетентностного подхода предусматривает широкое использование в образовательном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования универсальных, общепрофессиональных и профессиональных компетенций обучающихся. В рамках дисциплины предусмотрены встречи с экспертами и специалистами Комитета по труду и занятости населения Курской области.

Таблица 6.1 – Интерактивные образовательные технологии, используемые при проведении аудиторных занятий

No	Наименование раздела (темы лекции,	Используемые интерактивные	Объем,
110	практического или лабораторного занятия)	образовательные технологии	час.
1	2	3	4
1	Лекции раздела «Процесс управления	Разбор конкретных ситуаций	4
	проектом. Функции управления		
	проектом.».		
2	Система цен в национальной экономике		4
3	Практическая работа Основные подходы	Разбор конкретных ситуаций	4
	к установлению цены на продукцию		
Ито	го:		12

Содержание дисциплины обладает значительным воспитательным потенциалом, поскольку в нем аккумулирован современный социокультурный и научный опыт человечества. Реализация воспитательного потенциала дисциплины осуществляется в рамках единого образовательного и воспитательного процесса и способствует непрерывному развитию личности каждого обучающегося. Дисциплина вносит значимый вклад в формирование профессиональной культуры обучающихся. Содержание дисциплины способствует правовому, экономическому, профессиональнотрудовому, культурно-творческому воспитанию обучающихся.

Реализация воспитательного потенциала дисциплины подразумевает:

целенаправленный отбор преподавателем и включение в лекционный материал, материал практических занятий содержания, ДЛЯ демонстрирующего обучающимся образцы настоящего научного подвижничества создателей и представителей данной отрасли науки (производства, экономики, культуры), высокого профессионализма ученых их ответственности за результаты и последствия деятельности для природы, И общества: примеры подлинной нравственности человека людей. причастных к развитию науки, культуры, экономики и производства, а также примеры высокой духовной культуры, творческого мышления;

применение технологий, форм и методов преподавания дисциплины, имеющих высокий воспитательный эффект за счет создания условий для взаимодействия обучающихся с преподавателем, другими обучающимися, представителями работодателей (командная работа, проектное обучение, деловые игры, разбор конкретных ситуаций, решение кейсов, мастер-классы;

личный пример преподавателя, демонстрацию им в образовательной деятельности и общении с обучающимися за рамками образовательного процесса высокой общей и профессиональной культуры.

Реализация воспитательного потенциала дисциплины на учебных занятиях направлена на поддержание в университете единой развивающей образовательной и воспитательной среды. Реализация воспитательного потенциала дисциплины в ходе самостоятельной работы обучающихся способствует развитию в них целеустремленности, инициативности, креативности, ответственности за результаты своей работы — качеств, необходимых для успешной социализации и профессионального становления.

7 Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

7.1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Таблица 7.1 – Этапы формирования компетенций

Код и наименование				
компетенции	и дисциплины (модули)и практики, при изучении/ прохождении			
	которых формируется данная компетенция			
	начальный основной завершающий			
1	2	3	4	
ПК-3 Способен	Цены и ценообразование;			
проводить анализ	Экономика управления	качеством		
формирования цен,				
прогнозировать диапазон				
цен на товары, работы и				
услуги				

7.2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Таблица 7.2 – Показатели и критерии оценивания компетенций, шкала оценивания

Код	Показатели	Критерии и шкала оценивания компетенций			
компетенци и/ этап (указываетс я название этапа из n.7.1)	оценивания компетенций (индикаторы достижения компетенций, закрепленные за дисциплиной)	Пороговый уровень («удовлетворитель но)	Продвинутый уровень (хорошо»)	Высокий уровень («отлично»)	
1	2	3	4	5	

	Τ	Γ		
Код компетенци	Показатели оценивания	Критерии и шкала от Пороговый	ценивания компето Продвинутый	енций Высокий
и/ этап (указываетс я название этапа из n.7.1)	компетенций (индикаторы достижения компетенций, закрепленные за дисциплиной)	уровень («удовлетворитель но)	уровень (хорошо»)	уровень («отлично»)
1	2	3	4	5
ПК-3/	ПК - 3.1			_
завершающ	Анализирует	Знать: - теоретические	Знать: - методы сбора	<i>Знать:</i> Знать факторы,
ий	состав цены на	основы цены;	и обработки	влияющие на
	товары, работы,	- классификацию и	учетной и	формирование
	услуги по	виды цен;	статистической	цены на работы,
	элементам	Уметь:	и отчетной	товары и услуги
	затрат	– владеть	информации	для их
		методами оценки эффективности	для анализа цен	прогнозирования
		деятельности	на товары, работы и	в перспективе развития
		предприятия;	услуги	организации;
		Владеть:	Уметь:	Уметь:
		- методикой и	- определять	–проводить
		методологией	наиболее	анализ
		ценообразования	эффективные	изменения цены
			методы ценообразован	на работы, товары и услуги
			ия для каждого	по элементам
			товара по	затрат в
			элементам	условиях
			затрат;	изменяющегося
			Владеть:	рынка
			- методикой и	Владеть:
			методологией ценообразован	методами анализа при
			ия на товары,	определение
			работы, услуги	цены на товары,
			по элементам	работы и услуги.
	HIG 2 2		затрат	
	ПК-3.2	Знать:	Знать:	Знать:
	Применяет различные	- виды издержек, учитываемые при	- структуру и содержание	– основные методы
	методы	исчислении	ценовой	ценообразовани
	ценообразования	себестоимости для	политики	я на товары,
	для анализа	анализа затрат и		работы и услуги
	затрат и расчета	расчета	анализа затрат	учитывающие
	показателей	показателей	и расчета	все виды затрат
	рентабельности	рентабельности	показателей	предприятия
		Уметь: - использовать	рентабельности Уметь:	(организации) для выбора
		методы		более
		ценообразования в	самостоятельно	эффективного
		различных	использовать	варианта;
		рыночных	теоретические	Уметь:
		структурах	знания в	– использовать

Код	Показатели	Критерии и шкала ог	ценивания компет	енций
компетенци и/ этап (указываетс я название этапа из n.7.1)	оценивания компетенций (индикаторы достижения компетенций, закрепленные за дисциплиной)	Пороговый уровень («удовлетворитель но)	Продвинутый уровень (хорошо»)	Высокий уровень («отлично»)
1	2	3	4	5
	ПК-3.3 Применяет соответствующи е методы прогнозировани я затрат при формировании прогнозов диапазона цен на товары, работы, услуги	Знать: - инструменты и методы управления ценообразованием при необходимости регулирования цен в рыночных условиях Уметь: - определять диапазона цен на товары, работы, услуги Владеть: - навыками работы с учебной литературой и электронными базами данных	Знать: - структуру и содержание ценовой политики фирмы; - методы регулирования цен и контроля за ними для составления прогнозных планов Уметь: - управлять ценой на продукцию производственн о-технического назначения; - анализировать условия безубыточност и при изменении цен; Владеть: - особенностями регулирования цен в странах с развитой рыночной экономикой и уметь адаптировать их в современных российских условиях.	Знать: -методы управления текущими затратами и прибылью при формировании цены Уметь: -использовать тактику, стратегию и политику ценообразования на предприятии. Владеть: методами оценки эффективности деятельности предприятия с учетом отраслевой принадлежности

7.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Таблица 7.3 - Паспорт комплекта оценочных средств для текущего контроля успеваемости

№		Код контролируем	Технология формирован	- 1		Описание шкал
п/ п	Раздел (тема) дисциплины	ой компетенции (или ее части)	ия	наименование	<u>№№</u> задани й	оценивани
1	2	3	4	5	6	7
1	Концептуальны е подходы в ценообразовани	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 1-3	Согласно табл.7.2
	И		е занятие	тесты		
				вопросы для собеседован ия	№ 1-8	
2	Система цен в национальной экономике	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 4-6	Согласно табл.7.2
			е занятие	тесты		
				вопросы для собеседован ия	№ 9- 17	
3	Структура цены и характеристика	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 7-9	Согласно табл.7.2
	ее элементов.		е занятие	тесты	№ 2	
				вопросы для собеседован ия	№18- 26	
4	Основные подходы к установлению	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 10- 14	Согласно табл.7.2
	цены на продукцию		е занятие	тесты		
				вопросы для собеседован ия	№27 - 35	

No	Dearer (mare)	Код контролируем	Технология формирован	1 '		Описание шкал
п/ п	Раздел (тема) дисциплины	ой компетенции (или ее части)	ия	наименование	<u>№№</u> задани й	оценивани я
1	2	3	4	5	6	7
5	Прогнозирован ие спроса в зависимости от	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 15- 18	Согласно табл.7.2
	уровня цен		е занятие	тесты		
				вопросы для собеседован ия	№ 36 - 44	
6	Характеристика типов рынка по ценовому	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 19- 22	Согласно табл.7.2
	фактору.		е занятие	тесты		
				вопросы для собеседован ия	№ 45- 53	
7	Ценовая политика	ПК- 3	Лекция, СРС,	рефераты	№ 23- 26	Согласно табл.7.2
	предприятия		практическо е занятие	тесты		
				вопросы для собеседован ия	№ 54- 60	
8	Ценообразован ие в отраслях и	ПК- 3	Лекция, СРС,	рефераты	№ 27- 28	Согласно табл.7.2
	сферах		практическо	тесты		
	деятельности		е занятие	вопросы для собеседован ия	№ 61- 65	

Примеры типовых контрольных заданий для проведения текущего контроля успеваемости

Вопросы в тестовой форме по разделу (теме) 3 «Структура цены и характеристика ее элементов».

- 1. Деление затрат на прямые и косвенные осуществляется в зависимости от:
 - а) объекта учета затрат;
 - б) цели учета затрат;

в) задач учета затрат.

Вопросы для коллоквиума по разделу (теме) 3 «Структура цены и характеристика ее элементов»

Экономическое содержание цены.

- 2. Виды цен и их классификация.
- 3. Ценообразующие факторы.
- 4. Функции цены.
- 5. Уровень цен.
- 6. Ценовая эластичность. Коэффициент эластичности.
- 7. Индекс цен.
- 8. Система цен.
- 9. Отпускные и розничные цены
- 10. Государственное регулирование цен
- 11. Мировые цены
- 12. Динамика цен и инфляция

Темы рефератов

- 1. Законодательное и нормативное регулирование цен
- 2. Определение цены для целей налогообложения
- 3. Эластичность спроса. Оценка ценовой чувствительности потребителя
 - 4. Методы ценообразования
 - 5. Разработка ценовой политики и стратегии предприятия
 - 6. Риски в ценообразовании и страхование цен

Задача для контроля результатов практической подготовки обучающихся на практическом занятии N 2

Известны следующие данные:

НДС 18 % к свободной отпускной цене (без НДС) ювелирного изделия. Свободная отпускная цена (с НДС) - 1000 руб. Оптовая надбавка -10 %. Торговая надбавка – 30 %.

Определите:

- а) свободную розничную цену изделия при условии, что товар поступает в розничную торговую сеть через оптовую базу;
- б) прибыль промышленного предприятия от реализации изделия по свободным отпускным ценам. Прибыль равна 10% от себестоимости.
- 770.45 себестоимость. Следовательно, прибыль = 770.45*0.1=77.045 (руб).
 - в) составьте структуру свободной розничной цены.

Типовые задания для проведения промежуточной аттестации обучающихся

Промежуточная аттестация по дисциплине проводится в форме зачета. Зачет проводится в виде бланковое и компьютерное тестирования.

Для тестирования используются контрольно-измерительные материалы (КИМ) — вопросы и задания в тестовой форме, составляющие банк тестовых заданий (БТЗ) по дисциплине, утвержденный в установленном в университете порядке.

Проверяемыми на промежуточной аттестации элементами содержания являются темы дисциплины, указанные в разделе 4 настоящей программы. Все темы дисциплины отражены в КИМ в равных долях (%). БТЗ включает в себя не менее 100 заданий и постоянно пополняется. БТЗ хранится на бумажном носителе в составе УММ и электронном виде в ЭИОС университета.

Для проверки *знаний* используются вопросы и задания в различных формах:

- закрытой (с выбором одного или нескольких правильных ответов),
- открытой (необходимо вписать правильный ответ),
- на установление правильной последовательности,
- на установление соответствия.

«Результаты практической подготовки (умения, навыки (или опыт деятельности) и компетенции) проверяются с помощью компетентностноориентированных задач (ситуационных, производственных или кейсового характера) и различного вида конструкторов».

Все задачи являются многоходовыми. Некоторые задачи, проверяющие уровень сформированности компетенций, являются многовариантными. Часть умений, навыков и компетенций прямо не отражена в формулировках задач, но они могут быть проявлены обучающимися при их решении.

В каждый вариант КИМ включаются задания по каждому проверяемому элементу содержания во всех перечисленных выше формах и разного уровня сложности. Такой формат КИМ позволяет объективно определить качество освоения обучающимися основных элементов содержания дисциплины и уровень сформированности компетенций.

Примеры типовых заданий для проведения промежуточной аттестации обучающихся

- 1. В «директ-костинге» ключевым является деление затрат на:
- а) прямые и косвенные по отношению к видам продукции;
- б) на переменные и постоянные;
- в) на основные и накладные.

7.4 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций, регулируются следующими нормативными актами университета:

- положение П 02.016 «О балльно-рейтинговой системе оценивания результатов обучения по дисциплинам (модулям) и практикам при освоении обучающимися образовательных программ»;
- методические указания, используемые в образовательном процессе, указанные в списке литературы.

Для *текущего контроля успеваемости* по дисциплине в рамках действующей в университете балльно-рейтинговой системы применяется следующий порядок начисления баллов:

Таблица 7.4 – Порядок начисления баллов в рамках БРС

Форма контроля	N	Линимальный балл	M	Т аксимальный балл
	бал	примечание	балл	примечание
	Л			
1	2	3	4	5
Практическое занятие №1.	2	Выполнил,	4	Выполнил
Концептуальные подходы в ценообразовании		но «не защитил».		и «защитил»
Практическое занятие №2.	2	Выполнил,	4	Выполнил
Система цен в национальной экономике	_	но «не защитил»		и «защитил»
Практическое занятие №3.	2	Выполнил,	4	Выполнил
Структура цены и характеристика ее элементов		но «не защитил»		и «защитил»
Практическое занятие №4.	2	Выполнил,	4	Выполнил
Основные подходы к		но «не защитил»		и «защитил»
установлению цены на		·		·
продукцию				
Практическое занятие №5.	2	Выполнил,	4	Выполнил
Прогнозирование спроса в		но «не защитил»		и «защитил»
зависимости от уровня цен				
политика предприятия				
Практическое занятие №6.	2	Выполнил,	4	Выполнил
Характеристика типов рынка		но «не защитил»		и «защитил»
по ценовому фактору Практическое занятие № 7	2	Выполнил,	4	Выполнил
Практическое занятие № / Ценовая политика	2	· ·	4	
предприятия		но «не защитил»		и «защитил»
Практическое занятие №8	2	Выполнил,	4	Выполнил
Ценообразование в отраслях	_	но «не защитил»	·	и «защитил».
и сферах деятельности				
СРС (реферат)	8	Тема раскрыта не	16	Выполнено
		полностью, не даны		индивидуальное
		ответы на вопросы.		задание в полном
		•		объеме, даны ответы
				на поставленные
				вопросы

Итого	24		48	
Посещаемость	0	Не посещал занятия	16	Посетил все занятия, предусмотренные расписанием
Зачет	12	Ответы неполные, удовлетворительное знание материала	36	Даны полные ответы на все вопросы, ответы на дополнительные вопросы
Итого	36		100	

Для промежуточной аттестации, проводимой в форме тестирования, используется следующая методика оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности. В каждом варианте КИМ - 16 заданий (15 вопросов и одна задача).

Каждый верный ответ оценивается следующим образом:

- задание в закрытой форме 2 балла,
- задание в открытой форме 2 балла,
- задание на установление правильной последовательности 2 балла,
- задание на установление соответствия 2 балла,
- решение задачи 6 баллов.

Максимальное количество баллов за тестирование - 36 баллов.

9Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

8.1 Основная учебная литература

- 1. Чалдаева, Л. А. Экономика предприятия [Текст]: учебник / Л. А. Чалдаева; Финансовая академия при Правительстве Российской Федерации. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2011. 348 с.
- 2. Экономика предприятия (фирмы) [Текст]: учебник / под ред. д-ра эконом.наук, проф. В. Я. Горфинкеля. М.: Проспект, 2011. 640 с.
- 3. Шатаева, О. В. Экономика предприятия (фирмы) [Электронный ресурс]: учебное пособие / О. В. Шатаева. Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2015. 129 с. Режим доступа : http://biblioclub.ru/

8.2 Дополнительная учебная литература

- 4. Ерохина, Л. И. Экономика предприятия в сфере товарного обращения [Текст]: учебник /Л. И. Ерохина, Е. В. Башмачникова, Т. И. Марченко. М.: КноРус, 2009. 304 с.
- 5. Чечевицына, Л. Н. Экономика фирмы [Текст]: учебное пособие / Л. Н. Чечевицына, И. Н. Чуев. 2-е изд., перераб. и доп. Ростов н/Д.: Феникс, $2009.-382~\mathrm{c}$.

- 6. Экономика организации (предприятия) [Текст]: учебник / под ред. Н.А.Сафронова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Экономистъ, 2009. 618 с.
- 7. Экономика предприятия. Тесты, задачи, ситуации [Электронный ресурс]: учебное пособие. 5-е изд., стереотип. Москва: Юнити-Дана, 2012. 336 с. Режим доступа: http://biblioclub.ru/
- 8. Сергеев, И. В. Экономика организаций (предприятий) [Текст]: учебник / И. В.Сергеев, И. И. Веретенникова; под ред. И. В.Сергеева. 3-е изд., перераб. и доп.— М.: Проспект, 2009. 560 с.
- 9. Адамчук, А. М. Экономика предприятия [Текст]: учебник / А. М. Адамчук. Старый Оскол: ТНТ, 2010. 456 с.

8.3 Перечень методических указаний

- 1. Шугаева, О.В. Ценообразование в отраслях и сферах деятельности [Текст]: методические рекомендации для практических занятий направления подготовки 38.04.01 Экономика / О.В. Шугаева Курск: Юго-Зап. гос. ун-т 2018 15 с.
- 7. Ценообразование в отраслях и сферах деятельности: методические рекомендации для самостоятельной работы направления подготовки 38.04.01 Экономика / О.В. Шугаева Курск: Юго-Зап. гос. ун-т 2018. 29 с.

9 Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

- 1. http://www.government.ru Интернет-портал Правительства Российской Федерации
- 2. http://www.economy.gov.ru Министерство экономического развития Российской Федерации
- 3. http://www.gks.ru Федеральная служба государственной статистики
- 4. http://www.rbcnet.ru Торгово-промышленная палата РФ
- 5. http://www.ecsocman.edu.ru «Экономика. Социология. Менеджмент».
- 6. http://www.rbc.ru РИА «РосБизнесКонсалтинг».
- 7. http://elibrary.ru Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU.
- 8. SimuTrain тренинг по управлению проектами разработанный компанией STS (www.sts.ch).
- 9. https://www.e-xecutive.ru Интернет-сообщество профессиональных менеджеров
- 10. https://search.proquest.com/AuthErrorPage?errorPageSource=3006&flo=flo Pro-Quest:

10 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Основными видами аудиторной работы студента при изучении дисциплины «Цены и ценообразование» являются лекции и практические занятия. Студент не имеет права пропускать занятия без уважительных причин.

На лекциях излагаются и разъясняются основные понятия темы, связанные с ней теоретические и практические проблемы, даются рекомендации для самостоятельной работы. В ходе лекции студент должен внимательно слушать и конспектировать материал.

Изучение наиболее важных тем или разделов дисциплины завершают лабораторные занятия, которые обеспечивают контроль подготовленности студента; закрепление учебного материала; приобретение опыта устных публичных выступлений, ведения дискуссии, в том числе аргументации и защиты выдвигаемых положений и тезисов.

Практическому занятию предшествует самостоятельная работа студента, связанная с освоением материала, полученного на лекциях, и материалов, изложенных в учебниках и учебных пособиях, а также литературе, рекомендованной преподавателем.

По согласованию с преподавателем или по его заданию студенты готовят рефераты по отдельным темам дисциплины, выступают на занятиях с докладами. Основу докладов составляет, как правило, содержание подготовленных студентами рефератов.

Качество учебной работы студентов преподаватель оценивает по результатам тестирования, собеседования, защиты отчетов по лабораторным работам, а также по результатам докладов.

Преподаватель уже на первых занятиях объясняет студентам, какие формы обучения следует использовать при самостоятельном изучении дисциплины «Цены и ценообразование»: конспектирование учебной литературы и лекции, составление словарей понятий и терминов и т. п.

В процессе обучения преподаватели используют активные формы работы со студентами: чтение лекций, привлечение студентов к творческому процессу на лекциях, отработку студентами пропущенных лекций, участие в групповых и индивидуальных консультациях (собеседовании). Эти формы способствуют выработке у студентов умения работать с учебником и литературой. Изучение литературы составляет значительную самостоятельной работы студента. Это большой труд, требующий усилий и желания студента. В самом начале работы над книгой важно определить цель и направление этой работы. Прочитанное следует закрепить в памяти. Одним из приемов закрепления освоенного материала является конспектирование, без которого немыслима серьезная работа над литературой. Систематическое конспектирование помогает научиться правильно, кратко и четко излагать своими словами прочитанный материал.

Самостоятельную работу следует начинать с первых занятий. От занятия к занятию нужно регулярно прочитывать конспект лекций,

знакомиться с соответствующими разделами учебника, читать и конспектировать литературу по каждой теме дисциплины. Самостоятельная работа дает студентам возможность равномерно распределить нагрузку, способствует более глубокому и качественному освоению учебного материала. В случае необходимости студенты обращаются за консультацией к преподавателю по вопросам дисциплины «Цены и ценообразование» с целью освоения и закрепления компетенций.

Основная цель самостоятельной работы студента при изучении дисциплины «Цены и ценообразование» - закрепить теоретические знания, полученные в процессе лекционных занятий, а также сформировать практические навыки самостоятельного анализа особенностей дисциплины.

11 Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)

Libreoffice операционная система Windows Антивирус Касперского (или ESETNOD)

12 Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа кафедры экономики, управления и аудита, оснащенные учебной мебелью: столы, обучающихся; преподавателя; ДЛЯ стол, стул ДЛЯ Проекционный экран на штативе; Мультимедиацентр: ноутбук ASUSX50VLPMD-T2330 / 14" /1024Mb /160Gb /сумка / проектор inFocusIN24+ (39945,45).

13 Особенности реализации дисциплины для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья

При обучении лиц с ограниченными возможностями здоровья учитываются их индивидуальные психофизические особенности. Обучение инвалидов осуществляется также в соответствии с индивидуальной программой реабилитации инвалида (при наличии).

Для лиц с нарушением слуха возможно предоставление учебной информации в визуальной форме (краткий конспект лекций; тексты заданий, напечатанные увеличенным шрифтом), на аудиторных занятиях допускается присутствие ассистента, а также сурдопереводчиков и тифлосурдопереводчиков. Текущий контроль успеваемости осуществляется в письменной форме: обучающийся письменно отвечает на вопросы, письменно выполняет практические задания. Доклад (реферат) также может быть представлен в письменной форме, при этом требования к содержанию

остаются теми же, а требования к качеству изложения материала (понятность, качество речи, взаимодействие с аудиторией и т. д.) заменяются на соответствующие требования, предъявляемые к письменным работам (качество оформления текста и списка литературы, грамотность, наличие иллюстрационных материалов и т.д.). Промежуточная аттестация для лиц с нарушениями слуха проводится в письменной форме, при этом используются общие критерии оценивания. При необходимости время подготовки к ответу может быть увеличено.

 $\Delta \Pi$ ля лиц с нарушением зрения допускается аудиальное предоставление информации, использование на аудиторных также занятиях звукозаписывающих устройств (диктофонов и т.д.). Допускается присутствие (помощника), оказывающего занятиях ассистента обучающимся Текущий контроль техническую помощь. необходимую успеваемости осуществляется в устной форме. При проведении промежуточной аттестации для лиц с нарушением зрения тестирование может быть заменено на устное собеседование по вопросам.

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата, на аудиторных занятиях, а также при проведении процедур текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации могут быть предоставлены необходимые технические средства (персональный компьютер, ноутбук или другой гаджет); допускается присутствие ассистента (ассистентов), оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь (занять рабочее место, передвигаться по аудитории, прочитать задание, оформить ответ, общаться с преподавателем).

14 Лист дополнений и изменений, внесенных в рабочую программу дисциплины

Номера страниц					Основание		
Номер изменени я	изменённ ых	замененн ых	аннулированн ых	НОВ ЫХ	Всего страни ц	Да та	для изменения и подпись лица, проводившег о изменения

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Юго-Западный государственный университет

УТВЕРЖДАЮ:
Декан факультета
Экономики и менеджмента
(наименование ф-та полностью)
Т.Ю. Ткачева
(новпись инициалы, фамилия)
«31» ОЯ 204 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

	Цены и	ценообразование		
	(наимен	нование дисциплины)		
ОПОП ВО	38.03.01 Эко	номика,	,	
	шифр и наименование нап	правления подготовки (спет	циальности)	-
	направленность	«Экономика	предприятий	И
<u>организаций»</u>				
	наименование направл	пенности (профиля, специа	пизации)	
форма обучения	очная-	-заочная		
	(OUDING OUDO-SAOUDAG SAOUDAG)			

Рабочая программа дисциплины составлена в соответствии с ФГОС ВО – бакалавриат (специалитет, магистратура) по направлению подготовки 38.03.01 Экономика на основании учебного плана ОПОП ВО 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика предприятий и организаций», одобренного Ученым советом университета (протокол № 9. «25» 2021 г.). Рабочая программа дисциплины обсуждена и рекомендована к реализации в образовательном процессе для обучения студентов по ОПОП ВО 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика предприятий и организаций» на заседании кафедры Экономики, управления и аудита № 20 «22»
(наименование кафедры, дата, номер протокола)
Зав. кафедройБессонова Е.А. Разработчик программы
к.э.н., доцент Шугаева О.В. (ученая степень и ученое звание, Ф.И.О.)
(ученая степень и у ченое звание, Ф.И.О.) [3] ////////////////////////////////////
Рабочая программа дисциплины пересмотрена, обсуждена и рекомендована к реализации в образовательном процессе на основании учебного плана ОПОП ВО 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика и управление на предприятиях», одобренного Ученым советом университета протокол № «Д» 06.20Дг., на заседании кафедры Ушл № от 19.06.20Дг. на заседании кафедры Образовательном процессе на основании учебного плана ОПОП ВО 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика и управление на предприятиях», одобренного Ученым советом университета протокол № «»20_г., на заседании кафедры
(наименование кафедры, дата, номер протокола)
Зав. кафедрой
Рабочая программа дисциплины пересмотрена, обсуждена и рекомендована к реализации в образовательном процессе на основании учебного плана ОПОП ВО 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика и управление на предприятиях», одобренного Ученым советом университета протокол № «»20_г., на заседании кафедры

1 Цель и задачи дисциплины. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения основной профессиональной образовательной программы

1.1 Цель дисциплины

Цель преподавания дисциплины - является создание у студентов прочной основы в области знаний ценообразования в рыночных условиях, научить выбирать обоснованную ценовую стратегию установления цен на товаров и услуг; конкретных уметь определять соответствующие надбавки к ним с учетом различных ценообразующих факторов; получить навыки ПО решению конкретных вопросов ценообразования производстве, возникающих практической на деятельности, получения фундаментального экономического образования по формирование у них избранному направлению и самостоятельного экономического мышления.

1.2 Задачи дисциплины

Основными задачами дисциплины является:

- формирование представления о составе и структуре цены;
- овладение основами формирования и регулирования цены;
- освоение существующих методов формирования цен;
- -формирование ценовой политики предприятия.

1.3 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Таблица 1.3 – Результаты обучения по дисциплине

Планируемые результаты освоения		Код	Планируемые результаты
основной профессиональной		и наименование	обучения по дисциплине,
образоват	ельной программы	индикатора	соотнесенные с
(компетен	ции, закрепленные	достижения	индикаторами достижения
3a à	исциплиной)	компетенции,	компетенций
код	наименование	закрепленного	
компетенции	компетенции	за дисциплиной	
ПК-3	Способен проводить	ПК-3.1	Знать:
	анализ	Анализирует состав	Знать факторы, влияющие на
	формирования цен,	цены на товары,	формирование цены на
	прогнозировать	работы, услуги по	работы, товары и услуги для
	диапазон цен на	элементам затрат	их прогнозирования в
	товары, работы и		перспективе развития
	услуги		организации;
			Уметь:
			–проводить анализ
			изменения цены на работы,
			товары и услуги по

основной п образоват (компетен			Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с индикаторами достижения компетенций	
		ПК-3.2 Применяет различные методы ценообразования для анализа затрат и расчета показателей рентабельности	элементам затрат в условиях изменяющегося рынка Владеть: —методами анализа при определение цены на товары, работы и услуги. Знать: — основные методы ценообразования на товары, работы и услуги учитывающие все виды затрат предприятия (организации) для выбора более эффективного варианта; Уметь: — использовать различные методы ценообразования для наиболее эффективного учета затрат; Владеть: — механизмами взаимодействия цены и спроса; — методикой и методологией ценообразования	

Планируемые результаты освоения		Код	Планируемые результаты
основной профессиональной		и наименование	обучения по дисциплине,
образовательной программы		индикатора	соотнесенные с
(компетен	ции, закрепленные	достижения	индикаторами достижения
за да	исциплиной)	компетенции,	компетенций
код	наименование	закрепленного	
компетенции	компетенции	за дисциплиной	
		ПК-3.3	Знать:
		Применяет	-методы управления
		соответствующие	текущими затратами и
		методы	прибылью при
		прогнозирования	формировании цены
		затрат при	Уметь:
		формировании	-использовать тактику,
		прогнозов	стратегию и политику
		диапазона цен на	ценообразования на
		товары, работы,	предприятии.
		услуги	Владеть:
			-методами оценки
			эффективности
			деятельности предприятия с
			учетом отраслевой
			принадлежности

2 Указание места дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Цены и ценообразование» входит в обязательную часть блока 1 «Дисциплины (модули») образовательной программы — программы бакалавриата (специалитета, магистратуры) 38.03.01 Экономика, направленность (профиль, специализация) «Экономика предприятий и организаций». Дисциплина изучается на 4 курсе в 8 семестре.

3 Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость (объем) дисциплины составляет 3 зачетные единицы (з.е.), 108 академических часов.

Таблица 3 – Объем дисциплины

Duran naccount	Всего,
Виды учебной работы	часов
Общая трудоемкость дисциплины	108
Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам	54,1
учебных занятий (всего)	
в том числе:	
лекции	18
лабораторные занятия	0
практические занятия	8
Самостоятельная работа обучающихся (всего)	77,9
Контроль (подготовка к экзамену)	0
Контактная работа по промежуточной аттестации (всего АттКР)	0,1
в том числе:	
зачет	0,1
зачет с оценкой	не предусмотрен
курсовая работа (проект)	не предусмотрена
экзамен (включая консультацию перед экзаменом)	не предусмотрен

4 Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

4.1 Содержание дисциплины

Таблица 4.1.1 – Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам)

No	Раздел (тема)	
п/п	дисциплины	Содержание
1	2	3
1	Концептуальные подходы в ценообразовании	Экономическое содержание цены. Функции цены. Основные принципы ценообразования.
2	Система цен в национальной экономике	Система цен и признаки, лежащие в ее основе. Виды цен и их характеристика
3	Структура цены и характеристика ее элементов.	Виды издержек для целей ценообразования. Методы калькулирования себестоимости. Влияние прибыли на формирование цены. Акцизы, НДС и их влияние на величину цены
4	Основные подходы к установлению цены на продукцию.	Затратное ценообразование. Ценностное ценообразование
5	Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен	Понятие спроса и предложения. Зависимость спроса и предложения от цены. Характеристика ценовой эластичности спроса и предложения
6	Характеристика типов рынка по ценовому фактору.	Цены на товары для конкретных рынков. Ценовая стратегия рынка. закономерности ценообразования в зависимости от соотношения спроса и предложения

7	Ценовая политика	Цели предприятия и стратегия ценообразования.	
	предприятия	Установление цен на новый товар. Ценообразование в рамках	
		товарной номенклатуры. Установление цен по	
		географическому принципу. Установление цен со скидками и	
		зачетами. Переговоры о ценах.	
8	Ценообразование в	Ценообразование на рынке продовольственных товаров.	
	отраслях и сферах	Ценообразование на рынке топливно- энергетических	
	деятельности	ресурсов. Ценообразование в сфере услуг. Определение	
		тарифов на рынке транспортных услуг. Принципы	
		формирования закупочных цен на сельскохозяйственную	
		продукцию. Ценообразование в строительстве	

Таблица 4.1.2 – Содержание дисциплины и его методическое обеспечение

№ Раздел (тема)		Виды деятельности		Учебно-	Формы текущего контроля		
	дисциплины	лек., час	<u>№</u> лаб.	№ пр.	методические материалы	успеваемости (по неделям семестра)	Компетенции
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Концептуальные подходы в ценообразовании	4		2	У-1, 2, 3, МУ-1,2	C, P 2	ПК - 3
2	Система цен в национальной экономике	4		2	У-1, 3 МУ-1,2	C, P, T 4	ПК - 3
3	Структура цены и характеристика ее элементов.	4		2	У-1, 3, 5 МУ-1 2	C, P, T 6	ПК - 3
4	Основные подходы к установлению цены на продукцию.	6		4	У-1, 2, 6, 8, МУ -1,2	C, P8	ПК - 3
5	Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен	4		2	У-1, 3, 7, 9, МУ-1,2	C, P; T10	ПК - 3
6	Характеристика типов рынка по ценовому фактору.	4		2	Y-1, 4, 5, 9, Y-1,2	C, P; T14	ПК - 3
7	Ценовая политика предприятия	6		2	У-1, 3, 7, 9, МУ-1,2	C, P, T 16	ПК - 3
8	Ценообразование в отраслях и сферах деятельности	4		2	У-1, 3, 7, 9, МУ-1,2	C, P, T 18	ПК - 3

С – собеседование, Т – тестирование, Р – защита (проверка) рефератов

4.2 Лабораторные работы и (или) практические занятия

4.2.1 Практические работы

Таблица 4.2.1 – Практическая работа

No	Наименование лабораторной работы	Объем, час.
1	2	3
1	Концептуальные подходы в ценообразовании	1
2	Система цен в национальной экономике	1
3	Структура цены и характеристика ее элементов.	1
4	Основные подходы к установлению цены на продукцию.	1
5	Прогнозирование спроса в	1
	зависимости от уровня цен	1
6	Характеристика типов рынка по ценовому фактору.	1
7	Ценовая политика предприятия	1
8	Ценообразование в отраслях и сферах деятельности	1
Итого		8

.3 Самостоятельная работа студентов (СРС)

Таблица 4.3 – Самостоятельная работа студентов

№ раздела (темы)	Наименование раздела (темы) дисциплины	Срок выполнения	Время, затрачиваемое на выполнение СРС, час
1	2	3	4
1.	Концептуальные подходы в ценообразовании	2 неделя	9
2.	Система цен в национальной экономике	4 неделя	9
3.	Структура цены и характеристика ее элементов.	6 неделя	10
4.	Основные подходы к установлению цены на продукцию.	8 неделя	10
5.	Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен	10 неделя	10
6.	Характеристика типов рынка по ценовому фактору.	14 неделя	10
7	Ценовая политика предприятия	16 неделя	10
8	Ценообразование в отраслях и сферах деятельности	18 неделя	8,9
Итого			77,9

5 Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

Студенты могут при самостоятельном изучении отдельных тем и вопросов дисциплин пользоваться учебно-наглядными пособиями, учебным оборудованием и методическими разработками кафедры в рабочее время, установленное Правилами внутреннего распорядка работников.

Учебно-методическое обеспечение для самостоятельной работы обучающихся по данной дисциплине организуется: библиотекой университета:

- библиотечный фонд укомплектован учебной, методической, научной, периодической, справочной и художественной литературой в соответствии с УП и данной РПД;
- имеется доступ к основным информационным образовательным ресурсам, информационной базе данных, в том числе библиографической, возможность выхода в Интернет.
 - кафедрой:
- путем обеспечения доступности всего необходимого учебнометодического и справочного материала;
- путем предоставления сведений о наличии учебно-методической литературы, современных программных средств.
 - путем разработки:
- методических рекомендаций, пособий по организации самостоятельной работы студентов;
- тем рефератов;
- вопросов к зачету;
- -методических указаний к выполнению лабораторных работ и т.д. *типографией университета:*
- помощь авторам в подготовке и издании научной, учебной и методической литературы;
- -удовлетворение потребности в тиражировании научной, учебной и методической литературы.

6 Образовательные технологии. Технологии использования воспитательного потенциала дисциплины

Реализация компетентностного подхода предусматривает широкое использование в образовательном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования универсальных, общепрофессиональных и профессиональных компетенций обучающихся. В рамках дисциплины предусмотрены встречи с экспертами и специалистами Комитета по труду и занятости населения Курской области.

Таблица 6.1 – Интерактивные образовательные технологии, используемые при проведении аудиторных занятий

No	Наименование раздела (темы лекции,	Используемые интерактивные	Объем,
110	практического или лабораторного занятия)	образовательные технологии	час.
1	2	3	4
1	Лекции раздела «Процесс управления	Разбор конкретных ситуаций	2
	проектом. Функции управления		
	проектом.».		
2	Система цен в национальной экономике		2
3	Практическая работа Основные подходы	Разбор конкретных ситуаций	2
	к установлению цены на продукцию		
Ито	го:		6

Содержание дисциплины обладает значительным воспитательным потенциалом, поскольку в нем аккумулирован современный социокультурный и научный опыт человечества. Реализация воспитательного потенциала дисциплины осуществляется в рамках единого образовательного и воспитательного процесса и способствует непрерывному развитию личности каждого обучающегося. Дисциплина вносит значимый вклад в формирование профессиональной культуры обучающихся. Содержание дисциплины способствует правовому, экономическому, профессиональнотрудовому, культурно-творческому воспитанию обучающихся.

Реализация воспитательного потенциала дисциплины подразумевает:

целенаправленный отбор преподавателем и включение в лекционный практических материал, материал ДЛЯ занятий содержания, демонстрирующего обучающимся настоящего образцы научного подвижничества создателей и представителей данной отрасли науки (производства, экономики, культуры), высокого профессионализма ученых их ответственности за результаты и последствия деятельности для природы, общества; примеры подлинной нравственности причастных к развитию науки, культуры, экономики и производства, а также примеры высокой духовной культуры, творческого мышления;

применение технологий, форм и методов преподавания дисциплины, имеющих высокий воспитательный эффект за счет создания условий для взаимодействия обучающихся с преподавателем, другими обучающимися, представителями работодателей (командная работа, проектное обучение, деловые игры, разбор конкретных ситуаций, решение кейсов, мастер-классы;

личный пример преподавателя, демонстрацию им в образовательной деятельности и общении с обучающимися за рамками образовательного процесса высокой общей и профессиональной культуры.

Реализация воспитательного потенциала дисциплины на учебных занятиях направлена на поддержание в университете единой развивающей образовательной и воспитательной среды. Реализация воспитательного

потенциала дисциплины в ходе самостоятельной работы обучающихся способствует развитию в них целеустремленности, инициативности, креативности, ответственности за результаты своей работы — качеств, необходимых для успешной социализации и профессионального становления.

7 Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

7.1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Таблица 7.1 – Этапы формирования компетенций

Код и наименование	Этапы* формирования компетенций			
компетенции	и дисциплины (модули)и практики, при изучении/ прохождении			
	которых формируется данная компетенция			
	начальный	основной	завершающий	
1	2	2 3		
ПК-3 Способен	Цены и ценообразование;			
проводить анализ	Экономика управления качеством			
формирования цен,				
прогнозировать диапазон				
цен на товары, работы и				
услуги				

7.2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Таблица 7.2 – Показатели и критерии оценивания компетенций, шкала оценивания

Код	Показатели	Критерии и шкала оценивания компетенций			
компетенци и/ этап (указываетс я название этапа из n.7.1)	оценивания компетенций (индикаторы достижения компетенций, закрепленные за дисциплиной)	Пороговый уровень («удовлетворитель но)	Продвинутый уровень (хорошо»)	Высокий уровень («отлично»)	
1	2	3	4	5	

	Τ	Γ		
Код компетенци	Показатели оценивания	Критерии и шкала от	1	1
и/ этап (указываетс я название этапа из n.7.1)	компетенций (индикаторы достижения компетенций, закрепленные за дисциплиной)	Пороговый уровень («удовлетворитель но)	Продвинутый уровень (хорошо»)	Высокий уровень («отлично»)
1	2	3	4	5
ПК-3/	ПК - 3.1	Знать:	Знать:	Знать:
завершающ	Анализирует	- теоретические	- методы сбора	Знать факторы,
ий	состав цены на	основы цены;	и обработки	влияющие на
	товары, работы,	- классификацию и	учетной и	формирование
	услуги по	виды цен;	статистической	цены на работы,
	элементам	Уметь:	и отчетной	товары и услуги
	затрат	владетьметодами оценки	информации для анализа цен	для их прогнозирования
		эффективности	на товары,	в перспективе
		деятельности	работы и	развития
		предприятия;	услуги	организации;
		Владеть:	Уметь:	Уметь:
		- методикой и	- определять	–проводить
		методологией ценообразования	наиболее	анализ
		ценоооразования	эффективные методы	изменения цены на работы,
			ценообразован	товары и услуги
			ия для каждого	по элементам
			товара по	затрат в
			элементам	условиях
			затрат;	изменяющегося
			Владеть : - методикой и	рынка Владеть:
			методологией	методами
			ценообразован	анализа при
			ия на товары,	определение
			работы, услуги	цены на товары,
			по элементам	работы и услуги.
	ПК-3.2	Знать:	затрат <i>Знать:</i>	Знать:
	Применяет	- виды издержек,	- структуру и	– основные
	различные	учитываемые при	содержание	методы
	методы	исчислении	ценовой	ценообразовани
	ценообразования	себестоимости для	политики	я на товары,
	для анализа	анализа затрат и	1 1	работы и услуги
	затрат и расчета показателей	расчета	анализа затрат	учитывающие
	рентабельности	показателей рентабельности	и расчета показателей	все виды затрат предприятия
	рентиослиности	уметь:	рентабельности	(организации)
		- использовать	Уметь:	для выбора
		методы	-	более
		ценообразования в	самостоятельно	эффективного
		различных	использовать	варианта;
		рыночных	теоретические	Уметь:
		структурах	знания в	– использовать

Код	Показатели	Критерии и шкала оценивания компетенций				
компетенци и/ этап (указываетс я название этапа из n.7.1)	оценивания компетенций (индикаторы достижения компетенций, закрепленные за дисциплиной)	Пороговый уровень («удовлетворитель но)	Продвинутый уровень (хорошо»)	Высокий уровень («отлично»)		
1	2	3	4	5		
	ПК-3.3 Применяет соответствующи е методы прогнозировани я затрат при формировании прогнозов диапазона цен на товары, работы, услуги	Знать: - инструменты и методы управления ценообразованием при необходимости регулирования цен в рыночных условиях Уметь: - определять диапазона цен на товары, работы, услуги Владеть: - навыками работы с учебной литературой и электронными базами данных	Знать: - структуру и содержание ценовой политики фирмы; - методы регулирования цен и контроля за ними для составления прогнозных планов Уметь: - управлять ценой на продукцию производственн о-технического назначения; - анализировать условия безубыточност и при изменении цен; Владеть: - особенностями регулирования цен в странах с развитой рыночной экономикой и уметь адаптировать их в современных российских условиях.	Знать: -методы управления текущими затратами и прибылью при формировании цены Уметь: -использовать тактику, стратегию и политику ценообразования на предприятии. Владеть: методами оценки эффективности деятельности предприятия с учетом отраслевой принадлежности		

7.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Таблица 7.3 - Паспорт комплекта оценочных средств для текущего контроля успеваемости

№		Код контролируем	Технология формирован	Оценочные средства		Описание
п/ п	Раздел (тема) дисциплины	ой компетенции (или ее части)	ия	наименование	<u>№№</u> задани й	оценивани я
1	2	3	4	5	6	7
1	Концептуальны е подходы в ценообразовани	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№1-3	Согласно табл.7.2
	И		е занятие	тесты		
				вопросы для собеседован ия	№ 1-8	
2	Система цен в национальной экономике	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 4-6	Согласно табл.7.2
			е занятие	тесты		
				вопросы для собеседован ия	№ 9- 17	
3	Структура цены и характеристика	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 7-9	Согласно табл.7.2
	ее элементов.		е занятие	тесты	№ 2	
				вопросы для собеседован ия	№18- 26	
4	Основные подходы к установлению	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 10- 14	Согласно табл.7.2
	цены на продукцию		е занятие	тесты		
				вопросы для собеседован ия	№27 - 35	

№	D (Код контролируем	Технология формирован	Оценочные средства		Описание шкал	
п/ П	Раздел (тема) дисциплины	ой компетенции (или ее части)	ия	наименование	<u>№№</u> задани й	оценивани я	
1	2	3	4	5	6	7	
5	Прогнозирован ие спроса в зависимости от	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 15- 18	Согласно табл.7.2	
	уровня цен		е занятие	тесты			
				вопросы для собеседован ия	№ 36 - 44		
6	Характеристика типов рынка по ценовому	ПК- 3	Лекция, СРС, практическо	рефераты	№ 19- 22	Согласно табл.7.2	
	фактору.		е занятие	тесты			
				вопросы для собеседован ия	№ 45- 53		
7	Ценовая политика	ПК- 3	Лекция, СРС,	рефераты	№ 23- 26	Согласно табл.7.2	
	предприятия		практическо е занятие	тесты			
				вопросы для собеседован ия	№ 54- 60		
8	Ценообразован ие в отраслях и	ПК- 3	Лекция, СРС,	рефераты	№ 27- 28	Согласно табл.7.2	
	сферах		практическо	тесты			
	деятельности		е занятие	вопросы для собеседован ия	№ 61- 65		

Примеры типовых контрольных заданий для проведения текущего контроля успеваемости

Вопросы в тестовой форме по разделу (теме) 3 «Структура цены и характеристика ее элементов».

- 1. Деление затрат на прямые и косвенные осуществляется в зависимости от:
- а) объекта учета затрат;
- б) цели учета затрат;
- в) задач учета затрат.

Вопросы для коллоквиума по разделу (теме) 3 «Структура цены и характеристика ее элементов»

Экономическое содержание цены.

- 2. Виды цен и их классификация.
- 3. Ценообразующие факторы.
- 4. Функции цены.
- 5. Уровень цен.
- 6. Ценовая эластичность. Коэффициент эластичности.
- 7. Индекс цен.
- 8. Система цен.
- 9. Отпускные и розничные цены
- 10. Государственное регулирование цен
- 11. Мировые цены
- 12. Динамика цен и инфляция

Темы рефератов

- 1. Законодательное и нормативное регулирование цен
- 2. Определение цены для целей налогообложения
- 3. Эластичность спроса. Оценка ценовой чувствительности потребителя
- 4. Методы ценообразования
- 5. Разработка ценовой политики и стратегии предприятия
- 6. Риски в ценообразовании и страхование цен

Задача для контроля результатов практической подготовки обучающихся на практическом занятии № 2

Известны следующие данные:

НДС 18 % к свободной отпускной цене (без НДС) ювелирного изделия. Свободная отпускная цена (с НДС) - 1000 руб. Оптовая надбавка -10 %. Торговая надбавка -30 %.

Определите:

- а) свободную розничную цену изделия при условии, что товар поступает в розничную торговую сеть через оптовую базу;
- б) прибыль промышленного предприятия от реализации изделия по свободным отпускным ценам. Прибыль равна 10% от себестоимости.

770.45 – себестоимость. Следовательно, прибыль = 770.45*0.1=77.045 (руб).

в) составьте структуру свободной розничной цены.

Типовые задания для проведения промежуточной аттестации обучающихся

Промежуточная аттестация по дисциплине проводится в форме зачета. Зачет проводится в виде бланковое и компьютерное тестирования.

Для тестирования используются контрольно-измерительные материалы (КИМ) — вопросы и задания в тестовой форме, составляющие банк тестовых заданий (БТЗ) по дисциплине, утвержденный в установленном в университете порядке.

Проверяемыми на промежуточной аттестации элементами содержания являются темы дисциплины, указанные в разделе 4 настоящей программы. Все темы дисциплины отражены в КИМ в равных долях (%). БТЗ включает в себя не менее 100 заданий и постоянно пополняется. БТЗ хранится на бумажном носителе в составе УММ и электронном виде в ЭИОС университета.

Для проверки знаний используются вопросы и задания в различных формах:

- закрытой (с выбором одного или нескольких правильных ответов),
- открытой (необходимо вписать правильный ответ),
- на установление правильной последовательности,
- на установление соответствия.

«Результаты практической подготовки (умения, навыки (или опыт деятельности) и компетенции) проверяются с помощью компетентностно-ориентированных задач (ситуационных, производственных или кейсового характера) и различного вида конструкторов».

Все задачи являются многоходовыми. Некоторые задачи, проверяющие уровень сформированности компетенций, являются многовариантными. Часть умений, навыков и компетенций прямо не отражена в формулировках задач, но они могут быть проявлены обучающимися при их решении.

В каждый вариант КИМ включаются задания по каждому проверяемому элементу содержания во всех перечисленных выше формах и разного уровня сложности. Такой формат КИМ позволяет объективно определить качество освоения обучающимися основных элементов содержания дисциплины и уровень сформированности компетенций.

Примеры типовых заданий для проведения промежуточной аттестации обучающихся

- 1. В «директ-костинге» ключевым является деление затрат на:
- а) прямые и косвенные по отношению к видам продукции;
- б) на переменные и постоянные;
- в) на основные и накладные.

7.4 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций, регулируются следующими нормативными актами университета:

- положение П 02.016 «О балльно-рейтинговой системе оценивания результатов обучения по дисциплинам (модулям) и практикам при освоении обучающимися образовательных программ»;
- методические указания, используемые в образовательном процессе, указанные в списке литературы.

Для текущего контроля успеваемости по дисциплине в рамках действующей в университете балльно-рейтинговой системы применяется следующий порядок начисления баллов:

Таблица 7.4 – Порядок начисления баллов в рамках БРС

Балл Примечание Балл Примечание Балл Примечание Балл Примечание Балл Практическое занятие №1.	Форма контроля	N	Т инимальный балл	M	аксимальный балл
Практическое занятие №1. Концептуальные подходы в ценообразовании Практическое занятие №2. Система цен в национальной экономике О Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» 14 Выполнил и «защитил» 15 Выполнил и «защитил» 16 Выполнил и «защитил» 17 Выполнил и «защитил» 17 Выполнил и «защитил» 18 Выполнил и изащитил» 18 Выполн		балл	примечание	балл	примечание
Но «не защитил» и «защитил» и и защитил»	1	2	3	4	5
ценообразовании Практическое занятие №2. 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Костема цен в национальной экономике 1 но «не защитил» и «защитил» и «защитил» Практическое занятие №3. Структура цены и характеристика ее элементов 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №4. Основные подходы к установлению цены на предукцию 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №5. Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта пе полностью, не даны ответы на поставленные вопросы 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал зан	Практическое занятие №1.	0	Выполнил,	4	Выполнил
Пенобразовании	Концептуальные подходы в		но «не защитил».		и «защитил»
Система цен в национальной экономике но «не защитил» и «защитил» Практическое занятие №3. Структура цены и характеристика ее элементов 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №4. Основные подходы к установлению цены на продукцию 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №7 Пеновая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на поставленные вопросы 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием	ценообразовании		·		·
Экономике Практическое занятие №3. 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №4. Основные подходы к установлению цены на продукцию 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №5. Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №7 Практическое занятие №8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием	Практическое занятие №2.	0	Выполнил,	4	Выполнил
Практическое занятие №3. 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №4. 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №5. 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном задание в полном задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием	Система цен в национальной		но «не защитил»		и «защитил»
Структура цены и характеристика ее элементов но «не защитил» и «защитил» Практическое занятие №4. Основные подходы к установлению цены на продукцию 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №5. Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № 7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № 8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием	экономике				
Трактическое занятие №4. О но «не защитил» Основные подходы к установлению цены на продукцию Практическое занятие №5. О прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия Практическое занятие №6. О выполнил, но «не защитил» Основновому фактору Практическое занятие №7 О но «не защитил» Основная политика подновому фактору Практическое занятие № 7 О но «не защитил» Основная политика предприятия Практическое занятие № 7 О но «не защитил» Основная политика предприятия Основная политика по «не защитил» Основная политика предприятия Основная политика политика политика по «не защитил» Основная политика по «не защитил» Основная политика политити» Основная политика политика по объеме, даны ответы на вопросы Основная поставленные вопросы Основная поставленная пос		0	Выполнил,	4	Выполнил
Практическое занятие №4. Основные подходы к установлению цены на продукцию 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №5. Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием			но «не защитил»		и «защитил»
Основные подходы к установлению цены на продукцию но «не защитил» и «защитил» Практическое занятие №5. Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № 7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № 8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием					
установлению цены на продукцию Практическое занятие №5. Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору Практическое занятие № 7 Ценовая политика предприятия Практическое занятие № 8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности СРС (реферат) Посещаемость О Не посещал занятия Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» 14 Выполнил и «защитил» Выполнил, но «не защитил» Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы Посещаемость О Не посещал занятия Посетил все занятия, предусмотренные расписанием		0	· ·	4	
продукцию Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием			но «не защитил»		и «защитил»
Практическое занятие №5. 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием					
Прогнозирование спроса в зависимости от уровня цен политика предприятия Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору Практическое занятие № 7 Ценовая политика предприятия Практическое занятие № 7 Ценовая политика предприятия Практическое занятие № 8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности СРС (реферат) О Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. Итого О Не посещал занятия И «защитил» 14 Выполнил и «защитил» объеме, даны ответы на поставленные вопросы Посещаемость О Не посещал занятия Посетил все занятия, предусмотренные расписанием		0	D	4	D
зависимости от уровня цен политика предприятия Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору Практическое занятие № 7 Ценовая политика предприятия Практическое занятие № 8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности СРС (реферат) О Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. Иттерительности Иттерительности О Не посещал занятия Посещаемость О Не посещал занятия Новыполнил, но «не защитил» Выполнил, и «защитил» и «защитил». Выполнил и «защитил» Выполнил и «защитил» Посетил все занятия, предусмотренные расписанием		0	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	4	
политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № 7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № 8 Ценобразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием			но «не защитил»		и «защитил»
Практическое занятие №6. Характеристика типов рынка по ценовому фактору 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № 7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № 8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием	* ·				
Характеристика типов рынка по ценовому фактору но «не защитил» и «защитил» Практическое занятие № 7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № 1 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием		0	Виновина	1	Виполица
по ценовому фактору Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие № предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 36 Посещаемость Посетил все занятия, предусмотренные расписанием	1 1	U		4	
Практическое занятие № 7 Ценовая политика предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил» Практическое занятие №8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил». СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 36 Посещаемость Посетил все занятия, предусмотренные расписанием			но «не защитил»		и «защитил»
Ценовая политика предприятия но «не защитил» и «защитил» Практическое занятие №8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил». СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием		0	Выполнил	4	Выполнил
Предприятия 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил». Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнил и «защитил». СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на поставленные вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 36 Посещаемость предусмотренные расписанием			I		
Практическое занятие №8 Ценообразование в отраслях и сферах деятельности 0 Выполнил, но «не защитил» 4 Выполнил и «защитил». СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 36 Посещаемость 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием	· ·				ii (Suiiiiii)
Ценообразование в отраслях и сферах деятельности но «не защитил» и «защитил». СРС (реферат) 1 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 36 Посещаемость 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием		0	Выполнил,	4	Выполнил
сферах деятельности 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 36 Посещаемость 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием					и «защитил».
СРС (реферат) 0 Тема раскрыта не полностью, не даны ответы на вопросы. 4 Выполнено индивидуальное задание в полном объеме, даны ответы на поставленные вопросы Итого 0 36 Посещаемость 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием			,		
Итого 0 36 Посещаемость 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием		0	Тема раскрыта не	4	Выполнено
Итого 0 36 Посещаемость 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием			полностью, не даны		индивидуальное
Итого 0 36 Посещаемость 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием			ответы на вопросы.		=
Итого 0 36 Посещаемость 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием			1		
Итого 0 36 Посещаемость 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием					· ·
Итого 0 36 Посещаемость 0 Не посещал занятия 14 Посетил все занятия, предусмотренные расписанием					
предусмотренные расписанием	Итого	0		36	1
предусмотренные расписанием	Посещаемость	0	Не посещал занятия	14	Посетил все занятия
расписанием	11000 iiya Cinto		TTO HOODINGS SUIMING	' '	
. — эичет развитен развительный поливые ответы	Зачет	0	Ответы неполные,	60	Даны полные ответы

		удовлетворительное		на в	се вопросы,
		знание материала		ответы	на
				дополн	ительные
				вопрост	Ы
Итого	0		100		

8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

8.1 Основная учебная литература

- 1. Чалдаева, Л. А. Экономика предприятия [Текст]: учебник / Л. А. Чалдаева; Финансовая академия при Правительстве Российской Федерации. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2011. 348 с.
- 2. Экономика предприятия (фирмы) [Текст]: учебник / под ред. д-ра эконом.наук, проф. В. Я. Горфинкеля. М.: Проспект, 2011. 640 с.
- 3. Шатаева, О. В. Экономика предприятия (фирмы) [Электронный ресурс]: учебное пособие / О. В. Шатаева. Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2015. 129 с. Режим доступа : http://biblioclub.ru/

8.2 Дополнительная учебная литература

- 4. Ерохина, Л. И. Экономика предприятия в сфере товарного обращения [Текст]: учебник /Л. И. Ерохина, Е. В. Башмачникова, Т. И. Марченко. М.: КноРус, 2009. 304 с.
- 5. Чечевицына, Л. Н. Экономика фирмы [Текст]: учебное пособие / Л. Н. Чечевицына, И. Н. Чуев. 2-е изд., перераб. и доп. Ростов н/Д.: Феникс, 2009.-382 с.
- 6. Экономика организации (предприятия) [Текст]: учебник / под ред. Н.А.Сафронова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Экономистъ, 2009. 618 с.
- 7. Экономика предприятия. Тесты, задачи, ситуации [Электронный ресурс]: учебное пособие. 5-е изд., стереотип. Москва: Юнити-Дана, 2012. 336 с. Режим доступа: http://biblioclub.ru/
- 8. Сергеев, И. В. Экономика организаций (предприятий) [Текст]: учебник / И. В.Сергеев, И. И. Веретенникова; под ред. И. В.Сергеева. 3-е изд., перераб. и доп.— М.: Проспект, 2009. 560 с.
- 9. Адамчук, А. М. Экономика предприятия [Текст]: учебник / А. М. Адамчук. Старый Оскол: ТНТ, 2010. 456 с.

8.3 Перечень методических указаний

1. Шугаева, О.В. Ценообразование в отраслях и сферах деятельности [Текст]: методические рекомендации для практических занятий

направления подготовки 38.04.01 Экономика / О.В. Шугаева – Курск: Юго-Зап. гос. ун-т 2018 – 15 с.

7. Ценообразование в отраслях и сферах деятельности: методические рекомендации для самостоятельной работы направления подготовки 38.04.01 Экономика / О.В. Шугаева – Курск: Юго-Зап. гос. ун-т 2018. – 29 с.

9 Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

- 1. http://www.government.ru Интернет-портал Правительства Российской Федерации
- 2. http://www.economy.gov.ru Министерство экономического развития Российской Федерации
- 3. http://www.gks.ru Федеральная служба государственной статистики
- 4. http://www.rbcnet.ru Торгово-промышленная палата РФ
- 5. http://www.ecsocman.edu.ru «Экономика. Социология. Менеджмент».
- 6. http://www.rbc.ru РИА «РосБизнесКонсалтинг».
- 7. http://elibrary.ru Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU.
- 8. SimuTrain тренинг по управлению проектами разработанный компанией STS (www.sts.ch).
- 9. https://www.e-xecutive.ru Интернет-сообщество профессиональных менеджеров
- 10. https://search.proquest.com/AuthErrorPage?errorPageSource=3006&flo=flo Pro-Quest:

10 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Основными видами аудиторной работы студента при изучении дисциплины «Цены и ценообразование» являются лекции и практические занятия. Студент не имеет права пропускать занятия без уважительных причин.

На лекциях излагаются и разъясняются основные понятия темы, связанные с ней теоретические и практические проблемы, даются рекомендации для самостоятельной работы. В ходе лекции студент должен внимательно слушать и конспектировать материал.

Изучение наиболее важных тем или разделов дисциплины завершают лабораторные занятия, которые обеспечивают контроль подготовленности студента; закрепление учебного материала; приобретение опыта устных публичных выступлений, ведения дискуссии, в том числе аргументации и защиты выдвигаемых положений и тезисов.

Практическому занятию предшествует самостоятельная работа студента, связанная с освоением материала, полученного на лекциях, и

материалов, изложенных в учебниках и учебных пособиях, а также литературе, рекомендованной преподавателем.

По согласованию с преподавателем или по его заданию студенты готовят рефераты по отдельным темам дисциплины, выступают на занятиях с докладами. Основу докладов составляет, как правило, содержание подготовленных студентами рефератов.

Качество учебной работы студентов преподаватель оценивает по результатам тестирования, собеседования, защиты отчетов по лабораторным работам, а также по результатам докладов.

Преподаватель уже на первых занятиях объясняет студентам, какие формы обучения следует использовать при самостоятельном изучении дисциплины «Цены и ценообразование»: конспектирование учебной литературы и лекции, составление словарей понятий и терминов и т. п.

В процессе обучения преподаватели используют активные формы работы со студентами: чтение лекций, привлечение студентов к творческому процессу на лекциях, отработку студентами пропущенных лекций, участие в групповых и индивидуальных консультациях (собеседовании). Эти формы способствуют выработке у студентов умения работать с учебником и литературой. Изучение литературы составляет значительную самостоятельной работы студента. Это большой труд, требующий усилий и желания студента. В самом начале работы над книгой важно определить цель и направление этой работы. Прочитанное следует закрепить в памяти. Одним из приемов закрепления освоенного материала является конспектирование, без которого немыслима серьезная работа над литературой. Систематическое конспектирование помогает научиться правильно, кратко и четко излагать своими словами прочитанный материал.

Самостоятельную работу следует начинать с первых занятий. От занятия к занятию нужно регулярно прочитывать конспект лекций, знакомиться с соответствующими разделами учебника, читать и конспектировать литературу по каждой теме дисциплины. Самостоятельная работа дает студентам возможность равномерно распределить нагрузку, способствует более глубокому и качественному освоению учебного материала. В случае необходимости студенты обращаются за консультацией к преподавателю по вопросам дисциплины «Цены и ценообразование» с целью освоения и закрепления компетенций.

Основная цель самостоятельной работы студента при изучении дисциплины «Цены и ценообразование» - закрепить теоретические знания, полученные в процессе лекционных занятий, а также сформировать практические навыки самостоятельного анализа особенностей дисциплины.

11 Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)

12 Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа кафедры экономики, управления и аудита, оснащенные учебной мебелью: столы, обучающихся; ДЛЯ стол, СТУЛ ДЛЯ преподавателя; Проекционный экран на штативе; Мультимедиацентр: ноутбук ASUSX50VLPMD-T2330 / 14" /1024Mb /160Gb /сумка / проектор inFocusIN24+ (39945,45).

13 Особенности реализации дисциплины для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья

При обучении лиц с ограниченными возможностями здоровья учитываются их индивидуальные психофизические особенности. Обучение инвалидов осуществляется также в соответствии с индивидуальной программой реабилитации инвалида (при наличии).

Для лиц с нарушением слуха возможно предоставление учебной информации в визуальной форме (краткий конспект лекций; тексты заданий, напечатанные увеличенным шрифтом), на аудиторных занятиях допускается присутствие ассистента, также сурдопереводчиков a тифлосурдопереводчиков. Текущий контроль успеваемости осуществляется в форме: обучающийся письменно отвечает письменно выполняет практические задания. Доклад (реферат) также может быть представлен в письменной форме, при этом требования к содержанию а требования к качеству изложения материала остаются теми же, (понятность, качество речи, взаимодействие с аудиторией и т. д.) заменяются на соответствующие требования, предъявляемые к письменным работам (качество оформления текста и списка литературы, грамотность, наличие иллюстрационных материалов и т.д.). Промежуточная аттестация для лиц с нарушениями слуха проводится в письменной форме, при этом используются общие критерии оценивания. При необходимости время подготовки к ответу может быть увеличено.

Для лиц с нарушением зрения допускается аудиальное предоставление информации, также использование на аудиторных занятиях звукозаписывающих устройств (диктофонов и т.д.). Допускается присутствие занятиях ассистента (помощника), оказывающего обучающимся техническую помощь. Текущий контроль успеваемости осуществляется в устной форме. При проведении промежуточной аттестации для лиц с нарушением зрения тестирование может быть заменено на устное собеседование по вопросам.

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата, на аудиторных занятиях, а также при проведении процедур текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации могут быть предоставлены необходимые технические средства (персональный компьютер, ноутбук или другой гаджет); допускается присутствие ассистента (ассистентов), оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь (занять рабочее место, передвигаться по аудитории, прочитать задание, оформить ответ, общаться с преподавателем).

14 Лист дополнений и изменений, внесенных в рабочую программу дисциплины

		Номера с	траниц			Основание
Номер изменени я	изменённ ых	замененн	аннулированн ых	новы х	Всего страни ц	для изменения и подпись лица, проводивше го изменения
						nomentum/