

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Локтионова Оксана Геннадьевна

Должность: проректор по учебной работе

Дата подписания: 22.10.2024 16:53:45

Уникальный программный ключ:

0b817ca911e6668abb13a5d426d39e5f1c11eabbf73e943df4a4851fda56d089

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Юго-Западный государственный университет

УТВЕРЖДАЮ:

Заведующий кафедрой

таможенного дела и мировой

экономики

(наименование кафедры полностью)


Н.Е. Деркач

(подпись)

« 21 » 05 2024 г.

ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА

для текущего контроля успеваемости
и промежуточной аттестации обучающихся
по дисциплине

Основы внешнеэкономической деятельности

(наименование дисциплины)

40.05.01 Правовое обеспечение национальной безопасности
специализация «Международно-правовая»

с присвоением двух квалификаций одного уровня высшего образования

(код и наименование ОПОП ВО)

1 ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ

1.1 ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

Раздел (тема, дисциплины №1 «Мировая экономика как система»

1. Динамика мирового хозяйства и этапы его развития.
2. Международное разделение труда.
3. Открытая экономика и ее показатели.
4. Определение и структура международных экономических отношений (МЭО).
5. Сущность международного разделения труда. Факторы, влияющие на участие стран в МРТ.
6. Ретроспективный анализ использования понятия «внешнеэкономическая деятельность».
7. Сущность и причины возникновения мирового хозяйства.
8. Институционализация международной торговли товарами и услугами: преимущества и недостатки.
9. Оценка показателей степени и характера участия стран в международном разделении труда.
10. Понятие условий торговли и их использование при анализе экономических отношений между странами.
11. Экономическая взаимозависимость и экономическая безопасность стран.

Раздел (тема, дисциплины №2 «Внешняя торговля и внешнеторговая политика»

1. Сущность и задачи внешней торговли.
2. Экономическая эффективность внешней торговли.
3. Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности.
4. Либерализация внешней торговли и протекционизм в международной торговле.
5. Инструменты внешнеторговой политики государства.
6. Таможенные тарифы и пошлины. Виды таможенных пошлин.
7. Особенности товарной и географической структуры мировой торговли к началу XXI в.
8. Изменение положения традиционных отраслей в экономике промышленно развитых и новых индустриальных стран.
9. Научно-техническое лидерство в мире: особенности, влияние на будущее мировое устройство.
10. Особенности развития рынка топливно-энергетических ресурсов в современном мире. Сланцевая революция: миф или реальность.
11. Формирование «глобального производства» в XXI веке.
12. Особенности осуществления внешней торговли в СССР как фактор влияния на формирование национальной модели экономики Беларуси.
13. Роль Всемирной торговой организации в развитии мировой и национальных экономик в XXI в.
14. Влияние региональной экономической интеграции на систему регулирования международной торговли.

Раздел (тема, дисциплины №3 «Организация внешнеторговых операций»

1. Внешнеторговые операции.
2. Организация внешнеторговых операций за рубежом.
3. Организация управления внешнеэкономической деятельностью.

4. Международные финансовые договоры.
5. Классификация внешнеторговых документов. Контракты в международной торговле
6. Проблемы и преимущества либерализации внешней торговли в мировой и национальной экономике (на примере конкретной страны).
7. Эмбарго как метод регулирования международных отношений (на примере конкретной страны).
8. Эволюция внешнеторговой политики Республики Беларусь: между либерализацией и протекционизмом.
9. Изменение роли государства в мировой и национальной экономике в XXI в. (на примере конкретной страны).
10. Особенности государственного регулирования внешней торговли в развивающихся странах (на примере конкретной страны).
11. Экологический протекционизм в международной торговле.

Раздел (тема, дисциплины №4 «Внешнеторговые посредники»

1. Роль посредников в организации внешней торговли.
2. Виды посредников. Простые посредники. Поверенные. Комиссионеры. Консигнаторы. Дистрибьюторы. Торговые агенты. Агентства. Биржевые посредники. Брокеры. Маклеры.
3. Условия работы посредников на рынке. Содержание договоров с посредниками.
4. Вознаграждение посредников.
5. Понятие и классификация международных коммерческих операций.
6. Методы международной торговли.
7. Понятие и виды электронной торговли.
8. Способы обеспечения исполнения обязательств внешнеторговых сделок.
9. Виды уступок права требования.

Раздел (тема, дисциплины №5 «Страхование во внешней торговле»

1. Необходимость страхования внешнеторговых сделок.
2. Страхование как форма экономических отношений.
3. Страхование как гарантия возмещения убытков.
4. Содержание страхового полиса.
5. Основные виды страхования.

Раздел (тема, дисциплины №6 «Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности»

1. Организация управления внешнеэкономической деятельностью.
2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок.
3. Общие принципы регулирования внешнеэкономической деятельности.
4. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование.
5. Таможенные процедуры.
6. Международная практика нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.
7. Характеристика системы мер нетарифного регулирования в рамках ГАТТ/ВТО.
8. Особенности применения ценовых ограничений в практике нетарифного регулирования промышленно развитых стран.
9. Аграрный протекционизм развитых стран.

10. Методические подходы к оценке влияния последствий введения нетарифных мер на физические объемы внешней торговли страны.
11. Институт специмпортеров в Республике Беларусь: содержание и значение.
12. Фитосанитарный и ветеринарный контроль в ЕАЭС.

Раздел (тема. дисциплины №7 «Россия в мировой экономике»

1. Ресурсный потенциал России.
2. Значение внешней торговли для экономики России.
3. Динамика, товарная и географическая структура внешней торговли Российской Федерации.
4. Формирование внешнеторговой политики и внешнеторгового законодательства.
5. Россия и ВТО.

Шкала оценивания: 1,2-балльная (для очной формы обучения), 1,25-балльная (для заочной формы обучения)

Критерии оценивания (для очной формы обучения):

1,2 балла выставляется обучающемуся, если он принимает активное участие в беседе по большинству обсуждаемых вопросов (в том числе самых сложных); демонстрирует сформированную способность к диалогическому мышлению, проявляет уважение и интерес к иным мнениям; владеет глубокими (в том числе дополнительными) знаниями по существу обсуждаемых вопросов, ораторскими способностями и правилами ведения полемики; строит логичные, аргументированные, точные и лаконичные высказывания, сопровождаемые яркими примерами; легко и заинтересованно откликается на неожиданные ракурсы беседы; не нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

0,9 балла выставляется обучающемуся, если он принимает участие в обсуждении не менее 50% дискуссионных вопросов; проявляет уважение и интерес к иным мнениям, доказательно и корректно защищает свое мнение; владеет хорошими знаниями вопросов, в обсуждении которых принимает участие; умеет не столько вести полемику, сколько участвовать в ней; строит логичные, аргументированные высказывания, сопровождаемые подходящими примерами; не всегда откликается на неожиданные ракурсы беседы; не нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

0,6 балла выставляется обучающемуся, если он принимает участие в беседе по одному-двум наиболее простым обсуждаемым вопросам; корректно выслушивает иные мнения; неуверенно ориентируется в содержании обсуждаемых вопросов, порой допуская ошибки; в полемике предпочитает занимать позицию заинтересованного слушателя; строит краткие, но в целом логичные высказывания, сопровождаемые наиболее очевидными примерами; теряется при возникновении неожиданных ракурсов беседы и в этом случае нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

Критерии оценивания (для заочной формы обучения):

1,25 балла выставляется обучающемуся, если он принимает активное участие в беседе по большинству обсуждаемых вопросов (в том числе самых сложных); демонстрирует сформированную способность к диалогическому мышлению, проявляет уважение и интерес к иным мнениям; владеет глубокими (в том числе дополнительными) знаниями по существу обсуждаемых вопросов, ораторскими способностями и правилами ведения полемики; строит логичные, аргументированные, точные и лаконичные высказывания, сопровождаемые яркими примерами; легко и заинтересованно откликается на неожиданные ракурсы беседы; не нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

0,9 балла выставляется обучающемуся, если он принимает участие в обсуждении не менее 50% дискуссионных вопросов; проявляет уважение и интерес к иным мнениям, доказательно и корректно защищает свое мнение; владеет хорошими знаниями вопросов, в обсуждении которых принимает участие; умеет не столько вести полемику, сколько участвовать в ней; строит логичные, аргументированные высказывания, сопровождаемые подходящими примерами; не всегда откликается на неожиданные ракурсы беседы; не нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

0,6 балла выставляется обучающемуся, если он принимает участие в беседе по одному-двум наиболее простым обсуждаемым вопросам; корректно выслушивает иные мнения; неуверенно ориентируется в содержании обсуждаемых вопросов, порой допуская ошибки; в полемике предпочитает занимать позицию заинтересованного слушателя; строит краткие, но в целом логичные высказывания, сопровождаемые наиболее очевидными примерами; теряется при возникновении неожиданных ракурсов беседы и в этом случае нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

0 баллов выставляется обучающемуся, если он не владеет содержанием обсуждаемых вопросов или допускает грубые ошибки; пассивен в обмене мнениями или вообще не участвует в дискуссии; затрудняется в построении монологического высказывания и (или) допускает ошибочные высказывания; постоянно нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

1.2 ТЕМЫ СООБЩЕНИЙ

Раздел (тема. дисциплины №1 «Мировая экономика как система»

1. Процесс глобализации: объективные и субъективные стороны
2. Основные векторы развития мирового хозяйства
3. Анализ динамики развития мировой экономики
4. Формирование региональных центров развития (глокализация).
5. Особенности эволюции международного разделения труда (МРТ).
6. Интеграционные объединения мировой экономической системы

Раздел (тема. дисциплины №2 «Внешняя торговля и внешнеторговая политика»

1. Сравнительный анализ внешнеторговой политики США и КНР
2. Основные модели внешней торговли
3. Предпосылки возникновения международного разделения труда и специализации стран
4. Основные типы внешнеторговой политики
5. Интеграционные объединения во внешнеторговой политике (на примере России, США, КНР, Великобритании, Бразилии)

Раздел (тема. дисциплины №3 «Организация внешнеторговых операций»

1. Особенности осуществления внешнеторговых операций
2. Сравнительный анализ Инкотермс 2010 и Инкотермс 2020
3. Базисные условия поставки по Инкотермс 2010
4. Особенности внешнеторговых контрактов купли-продажи
5. Особенности перемещения грузов различными видами транспорта
6. Особенности перемещения грузов через таможенную границу ЕАЭС
7. Особенности осуществления внешнеторговых бартерных сделок

Раздел (тема. дисциплины №4 «Внешнеторговые посредники»

1. Методы определения и формы вознаграждения внешнеторговых посредников

2. Посредники в международных транспортных перевозках
3. Основные услуги внешнеторговых посредников и их особенности
4. Взаимодействие посредников во внешней торговле с таможенными органами
5. Условия необходимости привлечения посредников

Раздел (тема. дисциплины №5 «Страхование во внешней торговле»

1. Хеджирование внешнеторговых рисков
2. Валютные риски во внешней торговле
3. Виды рисков во внешнеторговой деятельности
4. Основные пакеты страховых услуг во внешней торговле
5. Договор страхования внешнеэкономической деятельности

Раздел (тема. дисциплины №6 «Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности»

1. Особенности таможенно-тарифного регулирования в России
2. Особенности нетарифного регулирования в России
3. Валютное регулирование и валютный контроль в России
4. Основы государственного регулирования в РФ (по ФЗ №164)
5. Минпромторг России: роль в регулировании внешнеэкономической деятельности
6. Система экспортного контроля в РФ

Раздел (тема. дисциплины №7 «Россия в мировой экономике»

1. Анализ состояния внешнеторгового сальдо России.
2. Исследование объема, структуры и форм иностранных инвестиций в Россию.
3. Внешнеторговый баланс РФ.
4. Внешний долг РФ.
5. Участие России в международных экономических организациях

Шкала оценивания: 2-балльная (для очной формы обучения), 1,3-балльная (для заочной формы обучения)

Критерии оценивания (для очной формы обучения):

2 балла выставляется обучающемуся, если содержание сообщения соответствует заявленной в названии тематике; сообщение имеет чёткую композицию и структуру; в тексте сообщения отсутствуют логические нарушения в представлении материала; отсутствуют орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; сообщение представляет собой самостоятельное исследование, представлен качественный анализ найденного материала, отсутствуют факты плагиата.

1,5 балла выставляется обучающемуся, если содержание сообщения соответствует заявленной в названии тематике; сообщение имеет чёткую композицию и структуру; сообщение имеет спорные заимствованные утверждения, устаревшую статистическую информацию; отсутствуют орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; сообщение представляет собой самостоятельное исследование, представлен качественный анализ найденного материала, отсутствуют факты плагиата.

1 балл выставляется обучающемуся, если содержание сообщения не соответствует заявленной в названии тематике; в целом сообщение имеет чёткую композицию и структуру, но в тексте сообщения есть логические нарушения в представлении материала;

есть орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте.

Критерии оценивания (для заочной формы обучения):

1,25 балла выставляется обучающемуся, если содержание сообщения соответствует заявленной в названии тематике; сообщение имеет чёткую композицию и структуру; в тексте сообщения отсутствуют логические нарушения в представлении материала; отсутствуют орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; сообщение представляет собой самостоятельное исследование, представлен качественный анализ найденного материала, отсутствуют факты плагиата.

1 балл выставляется обучающемуся, если содержание сообщения соответствует заявленной в названии тематике; сообщение имеет чёткую композицию и структуру; сообщение имеет спорные заимствованные утверждения, устаревшую статистическую информацию; отсутствуют орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; сообщение представляет собой самостоятельное исследование, представлен качественный анализ найденного материала, отсутствуют факты плагиата.

0,5 балла выставляется обучающемуся, если содержание сообщения не соответствует заявленной в названии тематике; в целом сообщение имеет чёткую композицию и структуру, но в тексте сообщения есть логические нарушения в представлении материала; есть орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте.

0 баллов выставляется обучающемуся, если сообщение не представлено.

1.3 ВОПРОСЫ И ЗАДАНИЯ В ТЕСТОВОЙ ФОРМЕ

Раздел (тема. дисциплины №1 «Мировая экономика как система»

1. Этап становления мирового хозяйства приходится на период:
 - а. начало XIX века;
 - б. 70-е годы XIX века;
 - в. начало XX века;
 - г. после Второй мировой войны.
2. Подсистемы мирового хозяйства могут быть экстенсивными и интенсивными по:
 - а. уровню хозяйственного развития;
 - б. типу экономического развития;
 - в. уровню и характеру внешнеэкономических связей;
 - г. социальной структуре экономики.
3. При переходе товарного производства от стадии мирового рынка к стадии мирового хозяйства возникает:
 - а. международное перемещение товара;
 - б. международное перемещение факторов производства;
 - в. международное перемещение капитала;
 - г. верны а и б.
4. Производство ориентировано на экспорт, а потребление на импорт в:
 - а. развитых странах;
 - б. развивающихся странах;
 - в. новых индустриальных странах;
 - г. странах с переходной экономикой.
5. Отличие мирового хозяйства от мирового рынка заключается в том, что:
 - а. рынок проявляется только через международное движение товаров;
 - б. рынок проявляется только через международное движение факторов производства;

в. рынок проявляется не столько через международное движение товаров, сколько через международное движение факторов производства;

г. нет отличий.

б. Формирующееся глобальное мировое хозяйство включает в себя национальные экономики:

а. промышленно развитых стран;

б. стран-поставщиков сырья;

в. стран с экономикой переходного типа;

г. новых индустриальных стран;

д. развивающихся стран.

7. Основными причинами развития разделения труда между странами являются:

а. различия в природно-климатических условиях;

б. использование информационных преимуществ;

в. геополитические особенности положения страны;

г. наличие различных факторов производства.

8. Экономические выгоды от участия страны в МРТ заключаются в:

а. получении новейшей информации о конкурентах;

б. экономии национальных затрат на отказе от внутреннего производства товаров и услуг за счёт их более дешёвого импорта;

в. извлечении земельной ренты;

г. получении разницы (выгоды) между интернациональной и национальной стоимостью экспортируемых и импортируемых товаров и услуг.

9. Основным побудительным мотивом участия страны в МРТ является:

а. получение доступа к новым технологиям и знаниям;

б. передел сфер влияния между странами;

в. получение экономических выгод;

г. доступ к источникам сырья и энергии.

10. К формам экономической интеграции НЕ относится:

а. зона свободной торговли;

б. международное разделение труда;

в. общий рынок;

г. экономический и валютный союз.

11. Дополните определение:

_____ - совокупность норм, определяющих для целей таможенного регулирования условия и порядок использования товаров на таможенной территории Союза или за ее пределами.

12. Установите последовательность применения методов определения таможенной стоимости товаров:

1. Метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами.

2. Метод по стоимости сделки с идентичными товарами.

3. Метод по стоимости сделки с однородными товарами.

4. Метод вычитания.

5. Метод сложения.

6. Резервный метод.

13. Установите соответствие между термином и определением

1. Наличные денежные средства	А - денежные знаки в виде банкнот и казначейских билетов, монет, за исключением монет из драгоценных металлов, находящиеся в обращении и являющиеся законным платежным средством в государствах-членах или государствах (группе государств., не
-------------------------------	---

	являющихся членами Союза, включая изъятые либо изымаемые из обращения, но подлежащие обмену на находящиеся в обращении денежные знаки
2. Авансовые платежи	Б - денежные средства (деньги), внесенные в счет уплаты предстоящих таможенных пошлин, налогов, таможенных сборов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин и не идентифицированные плательщиком в разрезе конкретных видов и сумм таможенных пошлин, налогов, таможенных сборов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в отношении конкретных товаров, если внесение таких авансовых платежей устанавливается в соответствии с законодательством государств-членов
3. Меры таможенно-тарифного регулирования	В - меры, применяемые в соответствии с Договором о Союзе в отношении ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Союза товаров и включающие в себя применение ставок ввозных таможенных пошлин, тарифных квот, тарифных преференций, тарифных льгот

Раздел (тема. дисциплины №2 «Внешняя торговля и внешнеторговая политика»

1. В товарной структуре мировой торговли наиболее динамично растет объем торговли:
 - а. продукцией добывающей промышленности;
 - б. сельскохозяйственной продукцией;
 - в. промышленными товарами.
2. Согласно теории жизненного цикла товара на стадии зрелости его производство размещается:
 - а. только в промышленно развитых странах;
 - б. в различных странах;
 - в. в стране нововведения;
 - г. преимущественно в развивающихся странах.
3. Согласно теории сравнительного преимущества международная специализация страны определяется:
 - а. размером страны;
 - б. правительством;
 - в. транспортными расходами;
 - г. все перечисленное неверно.
4. Кривая производственных возможностей показывает:
 - а. возможности роста объема производства одного блага при снижении объемов производства другого блага;
 - б. зависимость между объемом производства товара и ресурсами (факторами производства., необходимыми для получения этого товара);
 - в. зависимость спроса на товар от его цены;
 - г. сочетание любых двух ресурсов, которые можно приобрести за определенную сумму денег.

5. Введение страной таможенного тарифа на импорт:
- а. всегда ухудшает благосостояние потребителей этой страны;
 - б. всегда приносит дополнительный выигрыш производителям импортозамещающей продукции;
 - в. всегда приносит дополнительный доход государству;
 - г. все перечисленные ответы верны;
 - д. все перечисленные ответы верны, кроме ответа а.
6. Компенсационная пошлина - это:
- а. ответная мера на таможенный тариф, наложенный торговым партнером;
 - б. налог, введенный против наплыва дешевого импорта из-за рубежа;
 - в. ответная мера на демпинг;
 - г. специальная субсидия экспортеру вследствие его дополнительных издержек проникновения на зарубежные рынки;
 - д. специальная пошлина, направленная на компенсацию потерь национальных импортеров.
7. Кто больше всех выигрывает от свободной внешней торговли?
- а. потребители;
 - б. отрасли, конкурирующие с импортом;
 - в. развивающиеся страны;
 - г. молодые отрасли производства;
 - д. экспортоориентированные отрасли.
8. Понятие «условия торговли» означает:
- а. разницу между экспортом и импортом;
 - б. отношение экспорта к импорту;
 - в. соотношение экспортных и импортных цен;
 - г. соотношение между ценами на сельскохозяйственную и промышленную продукцию;
 - д. режим внешнеторговых ограничений между двумя странами.
9. Если правительство установило, что размер таможенной пошлины составит 10 % от таможенной стоимости товара, то такая пошлина называется:
- а. адвалорная;
 - б. специфическая;
 - в. номинальная;
 - г. эффективная;
 - д. верны а и в.
10. Теория жизненного цикла продукта:
- а. объясняет несоответствие структуры экспорта и структуры факторов производства экспортных товаров;
 - б. характеризует внешнюю торговлю в мировой экономике с точки зрения внутрифирменной торговли ТНК;
 - в. является частью неоклассических концепций внешней торговли;
 - г. утверждает, что одинаковый жизненный цикл характеризует всю внешнюю торговлю продуктами в мировой экономике;
 - д. нет правильного ответа.
11. Какое из перечисленных ниже соотношений издержек в отсутствие внешней торговли является определяющим для налаживания взаимовыгодных внешнеторговых отношений?
- а. соотношение издержек на производство товара А в данной стране и за рубежом;
 - б. соотношение издержек на производство товара А и Б в данной стране;
 - в. соотношение издержек на производство товара А, выраженных в единицах товара Б, в данной стране и за рубежом;

г. все вышесказанное верно; д. ничего из вышеперечисленного.

12. Введение импортной квоты отличается от введения импортного тарифа тем, что:

- а. при введении квоты правительство не получает доход;
- б. квота поднимает внутреннюю цену на импортируемый товар;
- в. квота ограничивает внутренний спрос на товар;
- г. нет правильного ответа.

13. Потери от импортной пошлины несут:

- а. потребители в импортирующей стране;
- б. производители в импортирующей стране;
- в. государство, вводящее таможенную пошлину;
- г. потребители в экспортирующей стране.

14. Если в России 120 млн работников и 200 млн га земли, а во Вьетнаме - 90 млн работников и 30 млн га земли, то в каком соотношении будет происходить торговля между странами?

- а. Россия экспортирует трудоемкие товары, а Вьетнам - землеемкие;
- б. Россия экспортирует и трудоемкие и землеемкие товары, а Вьетнам - только трудоемкие;
- в. Россия экспортирует землеемкие, а Вьетнам - трудоемкие товары;
- г. Россия только импортирует, а Вьетнам экспортирует оба вида товаров;
- д. торговля будет отсутствовать.

15. Теорема Хекшера-Олина:

- а. утверждает, что экспорт товаров - это экспорт факторов производства в замаскированной форме;
- б. отрицает классические теории внешней торговли;
- в. объясняет рост внутрифирменной торговли внутри ТНК;
- г. была поддержана и развита В. Леонтьевым;
- д. нет правильного ответа.

16. Теория жизненного цикла продукта:

- а. объясняет несоответствие структуры экспорта и структуры факторов производства экспортных товаров;
- б. характеризует внешнюю торговлю в мировой экономике с точки зрения внутрифирменной торговли ТНК;
- в. является частью неоклассических концепций внешней торговли;
- г. утверждает, что одинаковый жизненный цикл характеризует всю внешнюю торговлю продуктами в мировой экономике.
- д. нет правильного ответа.

17. Теория эффекта масштаба:

- а. призвана объяснить торговлю между двумя одинаковыми по уровню развития странами;
- б. объясняет встречную торговлю сходными промышленными товарами;
- в. не относится к неоклассической школе;
- г. все предыдущие ответы верны;
- д. все предыдущие ответы неверны.

18. Парадокс Леонтьева:

- а. утверждает, что торговля на основе международного разделения труда невыгодна;
- б. ставит под сомнение теорию сравнительных преимуществ;
- в. отрицает теорию абсолютных преимуществ;
- г. все предыдущие ответы верны;
- д. все предыдущие ответы неверны.

19. Чтобы объяснить более быстрый рост торговли между развитыми странами, чем между ними и развивающимися, следует прибегнуть к:

- а. теории жизненного цикла продукта;

- б. теории эффекта масштаба;
 - в. парадоксу Леонтьева;
 - г. теории Хекшера-Олина;
 - д. нет правильного ответа.
20. Дополните определение:

_____ - находящиеся на таможенной территории Союза товары, приобретшие статус товаров Союза либо признанные товарами Союза в соответствии с ТК ЕАЭС либо до его вступления в силу

3.21. Установите последовательность административных процедур при перемещении через таможенную границу ЕАЭС товаров автомобильным транспортом

1. Проверка представленной предварительной информации.
2. Регистрация уведомления о прибытии товаров и транспортных средств на таможенную территорию ЕАЭС, а также документов и сведений, представленных при убытии товаров и транспортных средств с таможенной территории ЕАЭС.
3. Проверка наличия документов и сведений, установленных статьями 89 и 92 таможенного кодекса Союза.
4. Проверка документов и сведений.

22. Установите соответствие между термином и определением

1. Таможенные операции	А - действия, совершаемые лицами и таможенными органами в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и (или) законодательством государств-членов о таможенном регулировании
2. Товар	Б - любое движимое имущество, в том числе валюта государств-членов, ценные бумаги и (или) валютные ценности, дорожные чеки, электрическая энергия, а также иные перемещаемые вещи, приравненные к недвижимому имуществу
3. Товары Союза	В - находящиеся на таможенной территории Союза товары, полностью произведенные (добытые, полученные, выращенные) на таможенной территории Союза

Раздел (тема. дисциплины №3 «Организация внешнеторговых операций»

1. Содержание и объем транспортных операций во внешней торговле определяются:
 - а) условиями поставки товаров в договорах купли-продажи;
 - б) состоянием внешнеторгового баланса страны;
 - в) характером внешнеторговых перевозок грузов.
2. Внешнеторговые грузы перевозятся:
 - а) теми же транспортными средствами и с помощью тех же предприятий и объектов транспортной инфраструктуры, что и грузы, предназначенные для потребления внутри страны;
 - б) с помощью специальных объектов транспортной инфраструктуры, принципиально отличающихся от тех, которые используются для внутренних перевозок;
 - в) специальными транспортными средствами.
3. Внешнеторговые транспортные операции входят в состав:
 - а) основных внешнеторговых операций;
 - б) вспомогательных (обеспечивающих) внешнеторговых операций.

4. Грузы, которые принимаются от грузоотправителя и выдаются грузополучателю либо по количеству мест или штук, указанных в перевозочном документе, либо по массе, обозначенной на самом грузе, называются:

- а) генеральные;
- б) тарно-штучные;
- в) навалочные.

5. Упакованная или неупакованная продукция, перевозимая водным транспортом поштучно или укрупненными грузовыми местами, представляет собой ... грузы.

- а) тарно-штучные;
- б) навалочные;
- в) генеральные.

6. Грузы, которые перевозятся по железной дороге в крытых специализированных вагонах без упаковки, относятся к числу:

- а) генеральных;
- б) навалочных;
- в) насыпных.

7. Транспортные характеристики внешнеторговых грузов включают в себя:

- а) совокупность свойств груза, определяющих условия и технику его перевозки, перегрузки и хранения;
- б) товаросопроводительные документы;
- в) условия страхования грузов.

8. В составе внешнеторговых транспортных операций, помимо непосредственно перевозочных операций, имеют место:

- а) фрахтование;
- б) экспедиционные операции;
- в) взимание таможенных пошлин;
- г) шипчандлерские операции;
- д) ведение таможенной статистики.

9. Работы, связанные с осуществлением погрузочно- разгрузочных операций и укладкой грузов на судне, называются...

- а) экспедиционные;
- б) стивидорские;
- в) агентские.

10. Предприятия, которые наряду с обслуживанием потребителей оказывают также услуги транспортным предприятиям, предлагая и выполняя оптимальные варианты доставки грузов, относятся к числу...

- а) экспедиционных;
- б) стивидорских;
- в) агентских;
- г) посреднических.

11. При проработке транспортных условий внешнеторговых контрактов купли-продажи необходимо:

- а) точно определить цели и задачи транспортного обслуживания при осуществлении данной внешнеторговой сделки;
- б) гарантировать поставку товара надлежащего качества;
- в) добиться согласованной реализации контракта на всех этапах поставки товара покупателю.

12. Базисные условия поставки «ИНКОТЕРМС» могут применяться в контракте при транспортировке товара:

- а) любым видом транспорта, в том числе и при смешанных перевозках;
- б) водным транспортом;
- в) любым видом транспорта, но только при унимодальных перевозках.

13. При несовпадении содержания условий контракта и положений «ИНКОТЕРМС» приоритет имеют:

- а) положения «ИНКОТЕРМС»;
- б) положения международных конвенций;
- в) условия контракта.

14. Базисное условие поставки ... означает, что продавец передает перевозчику товар, прошедший таможенную очистку, в названном пункте, но перевозчик должен быть указан покупателем.

- а) FAS;
- б) FCA;
- в) FOB.

15. Термин . подразумевает, что продавец для выполнения своих обязательств по поставке товара должен разместить груз на причале вдоль борта судна в обусловленном пункте отгрузки.

- а) FAS;
- б) FCA;
- в) FOB.

16. По условию поставки ... продавец должен заключить договор перевозки, оплатить перевозку до согласованного пункта назначения и передать товар перевозчику.

- а) CFR;
- б) CIF;
- в) CPT;
- г) CIP.

17. По условию_____. продавец обязан доставить товар, прошедший все таможенные формальности, в согласованный пункт на границе и передать его покупателю в неразгруженном виде.

- а) DAF;
- б) DES;
- в) DEQ.

18. Договоры купли-продажи, заключаемые на условиях следующих групп, относятся к категории договоров на условиях отгрузки:

- а) «E»;
- б) «F»;
- в) «C»;
- г) «D».

19. Величина транспортной составляющей в экспортной цене товара определяется такими основными факторами, как:

- а) подготовка товара к перевозке;
- б) нормативные акты, регулирующие деятельность естественных монополий в транспортной сфере;
- в) способы перевозки, перегрузки и хранения грузов;
- г) транспортное страхование грузов;
- д) транспортно-экспедиторское обслуживание перевозок;
- е) своевременное оформление транспортной, внешнеторговой, товаросопроводительной и иной документации;

ж) таможенное законодательство стран-импортеров.

20. Транспортная составляющая в экспортной цене товара характеризует:

а) уровень затрат на доставку товара от поставщика к потребителю;

б) уровень развития внешнеторгового законодательства страны;

в) величину издержек на производство данного товара.

21. Дополните определение:

_____ - таможенный документ, содержащий сведения о товарах и иные сведения, необходимые для выпуска товаров.

22. Установите последовательность указания сведений в графе 1 CMR:

1. Город;

2. Индекс;

3. Номер дома;

4. Полный юридический адрес фирмы-отправителя;

5. Страна;

6. Улица;

7. Наименование фирмы-отправителя.

23. Установите соответствие между термином и определением

1. Товары Союза	А - товары, вывезенные с таможенной территории Союза и сохранившие статус товаров Союза в соответствии с ТК ЕАЭС
2. Выпуск товаров	Б - действие таможенного органа, после совершения которого заинтересованные лица вправе использовать товары в соответствии с заявленной таможенной процедурой или в порядке и на условиях, которые установлены в отношении отдельных категорий товаров, не подлежащих в соответствии с ТК ЕАЭС помещению под таможенные процедуры
3. Иностранские товары	В - товары, не являющиеся товарами Союза, в том числе утратившие статус товаров Союза в соответствии с ТК ЕАЭС, а также товары, которые приобрели статус иностранных товаров (признаны иностранными товарами) в соответствии с ТК ЕАЭС

Раздел (тема. дисциплины №4 «Внешнеторговые посредники»

1. Когда продавец или покупатель может осуществлять свои торговые операции как через данного посредника, так и через любого другого, а также самостоятельно, имеет место:

а) преимущественное право посредничества;

б) простое право посредничества;

в) монопольное право;

г) монопольное право с ограничениями.

2. Возникновение права посредника на вознаграждение может происходить в момент:

а) заключения соглашения между экспортером/импортером и посредником;

б) заключения соглашения между продавцом и покупателем с участием посредника;

в) фактического оказания посреднических услуг;

- г) расторжения договора принципала с посредником;
- д) исполнения второй стороной по сделке своих обязательств (момент завершения сделки).

3. Посредник, выступающий при заключении договора морской перевозки по полномочию фрахтователя или по полномочию судовладельца, именуется:

- а) агент;
- б) фрахтовый брокер;
- в) экспедитор.

4. Условие договора перевозки, согласно которому перевозчик должен вручить доставленный в место назначения груз грузополучателю или другому уполномоченному лицу, носит название:

- а. агентирование;
- б. экспедирование;
- в. консигнация.

5. Наиболее распространенным видом агентского вознаграждения являются:

- а) фиксированные суммы;
- б) комиссионные от суммы заключенных сделок;
- в) процент от прибыли по данной внешнеторговой операции;
- г) комбинированные выплаты.

6. Лизинговые операции, при которых участники являются юридическими лицами одной страны, однако капитал арендодателя может частично принадлежать иностранным банкам и лизинговым компаниям, относятся к:

- а) прямому зарубежному лизингу;
- б) косвенному лизингу;
- в) экспортному лизингу;
- г) транзитному лизингу.

7. Лизинговые платежи устанавливаются на срок:

- а) соответствующий сроку налоговой амортизации;
- б) физического износа предмета лизинга;
- в) морального устаревания предмета лизинга.

8. Транспортно-экспедиторское обслуживание начинается с момента:

- а) заключения внешнеторгового контракта купли-продажи;
- б) принятия груза к перевозке и хранению;
- в) осуществления перевозки груза.

9. Транспортно-экспедиторское обслуживание может включать в себя такие операции, как:

- а) подготовка груза к транспортировке;
- б) дорожного и автомобильного транспорта, а также аэропортам, морским и речным портам;
- в) проверка платежных документов;
- г) оформление перевозочных документов;
- д) сдача груза перевозчику;
- е) упаковка и маркировка груза;
- ж) искам от имени принципала.

10. Организационными, правовыми, техническими и другими вопросами деятельности экспедиторов занимается международная организация:

- а. ФИАТА;
- б. ЮНКТАД.

11. Дополните определение:

_____ - вредное по своим последствиям происшествие технического, технологического или иного характера, произошедшее с транспортными средствами и (или) иными товарами, находящимися под таможенным контролем, повлекшее за собой не предусмотренные международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования их количественные и (или) качественные изменения, которые не вызваны преднамеренными действиями собственника и (или) лица, во владении которого товары находились на момент таких изменений, за исключением естественных изменений при нормальных условиях перевозки (транспортировки) и (или) хранения, а также изменений вследствие действия непреодолимой силы.

12. Установите последовательность листов книжки МДП:

1. Желтый грузовой манифест (не для таможенных целей).
2. Задняя сторона обложки с отрывной частью.
3. Обложка.
4. Парные белые и зеленые отрывные листки (с корешками).
5. Протокол.

13. Установите соответствие между термином и определением

1. Товары Союза	А - товары, вывезенные с таможенной территории Союза и сохранившие статус товаров Союза в соответствии с ТК ЕАЭС
2. Общепринятые принципы бухгалтерского учета	Б - система правил бухгалтерского учета, применяемая в установленном порядке в соответствующем государстве в соответствующий период времени
3. Товары того же класса или вида	В - товары, которые относятся к одной группе или ряду товаров, включая идентичные и однородные товары, и изготовление которых относится к соответствующему виду экономической деятельности

Раздел (тема. дисциплины №5 «Страхование во внешней торговле»

1. Страхование ВЭД — это:

а) комплекс видов страхования, которые обеспечивают защиту от риска участников международного сотрудничества;

б) способ защиты от рисков случайного характера, требующих значительных финансовых средств, которых у конкретного субъекта в нужный момент может не оказаться;

в) компенсация ущерба при наступлении неблагоприятных событий.

2. В договоре страхования внешнеэкономической деятельности устанавливаются:

а) страховая стоимость;

б) страховая сумма;

в) страховой взнос;

г) страховой риск;

д) страховой случай;

е) страховой тариф;

ж) все ответы верны.

3. Страхованием жизни и здоровья обеспечивается защита жизненно необходимых интересов страхователей должна обеспечиваться форма страхования:

а) добровольная;

б) личная;

в) обязательная;

г) имущественная.

4. Страхование в ВЭД включает следующие разновидности:

- а) личное страхование;
- б) транспортное страхование;
- в) имущественное страхование;
- г) страхование гражданской ответственности;
- д. акционерное страхование.

5. Плата за страхование, которую обязан внести страхователь, - это:

- а) страховой тариф;
- б) страховой взнос;
- в) страховая выплата.

6. Международным перевозчикам предлагается следующий пакет страховых услуг:

- а) обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории России и выезжающих за рубеж;
- б) страхование ответственности перевозчиков при выполнении международных перевозок грузов на условиях Конвенции КДПП

7. Дополните определение:

_____ - лицо, интересы которого в отношении товаров затрагиваются решениями, действиями (бездействием) таможенных органов или их должностных лиц.

8. Установите последовательность видов транспорта по хронологии введения обязательного предварительного информирования:

- 1. Автомобильный транспорт.
- 2. Железнодорожный транспорт.
- 3. Воздушный транспорт.
- 4. Морской транспорт.

9. Установите соответствие между термином и определением

1. Таможенная пошлина	А - обязательный платеж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу Союза
2. Налоги	Б - налог на добавленную стоимость, акцизы (акцизный налог или акцизный сбор), взимаемые в связи с ввозом товаров на таможенную территорию Союза
3. Меры защиты внутреннего рынка	В - специальные защитные, антидемпинговые, компенсационные меры и иные меры защиты внутреннего рынка, установленные в соответствии с <u>Договором</u> о Союзе, вводимые в отношении товаров, происходящих из третьих стран и ввозимых на таможенную территорию Союза

Раздел (тема, дисциплины №6 «Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности»

Номер закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»?

- а) №173-ФЗ;
- б) №289-ФЗ;
- в) №164-ФЗ;

г) №184-ФЗ.

2. Закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» вводит разграничение внешнеторговой деятельности в области?

- а) Внешней торговли товарами, услугами, информацией и электроэнергией;
- б) Внешней торговли товарами, услугами, информацией и атомной энергией;
- в) Внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью;

г) внешней торговли товарами, услугами, информацией и перемещением товаров через государственную границу;

3. Внешняя торговля товарами определена как?

- а) импорт и экспорт товаров;
- б) импорт и реэкспорт;
- в) реимпорт и экспорт;
- г) реимпорт и реэкспорт.

4. Участниками внешнеэкономической деятельности являются?

- а) Российские лица;
- б) Иностранные лица;
- в) Российские лица и иностранные лица;
- г) Только иностранные лица.

5. Какие существуют формы внешнеэкономического договора как сделки?

- а) устная и по электронной почте;
- б) устная и письменная;
- в) письменная;
- г) только по электронной почте.

6. Международный контракт купли-продажи товаров начинается с?

- а) Определения сторон;
- б) Преамбула;
- в) Условий и порядка поставки;
- г) Оплаты за доставку товара на склад покупателя.

7. Специализация и международное разделение труда, сопровождаемые развитием мировой торговли:

- а) увеличит вероятность безработицы во всем мире;
- б) увеличит мировое производство товаров и услуг;
- в) приведет к снижению уровня жизни в бедных странах;
- г) уничтожит разницу в уровнях жизни в разных странах.

8. Выделите основные формы организации международной торговли:

- а) сделки купли-продажи;
- б) ссудные операции;
- в) аукционная торговля;
- г) бартерные сделки;

9. Продажа товаров, предусматривающая его вывоз за границу - это:

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) реэкспорт;
- г) реимпорт.

10. Вывоз ранее ввезенных товаров, не подвергшихся переработке в данной стране - это:

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) реэкспорт;
- г) реимпорт.

11. Перечислите основные инструменты внешнеторгового регулирования:

- а) таможенные тарифы и нетарифные методы регулирования;
- б) все ответы верны;
- в) нетарифные методы регулирования;
- г) меры по стимулированию экспорта.

12. Импортозамещение - это:

- а) замена одних импортных товаров другими;
- б. политика замены импортной продукции товарами отечественного производства;
- б) политика смены одних фирм-импортеров другими.
- в) все ответы верны.

13. Дефицит торгового баланса страны существует, если:

- а) она продает товары за рубеж большей стоимости, чем приобретает оттуда;
- б) она покупает за рубежом товары большей стоимости, чем туда продает;
- в) она больше вкладывает капитала за рубеж, чем оттуда получает;
- г) государственные расходы превышают налоговые поступления.

14. Какое утверждение о таможенных тарифах верно?

- а) тарифы расширяют рынок для экспорта;
- б) тарифы сокращают занятость в защищенных отраслях;
- в) тарифы выгодны некоторым группам за счет других;
- г) тарифы способствуют росту наиболее эффективных отраслей.

15. Снижение таможенных тарифов обычно приводит к:

- а) сокращению рабочих мест;
- б) сокращению рабочих мест в экспортирующих отраслях;
- в) снижению среднего уровня жизни;
- г) повышению потребительских цен.

16. Очередной раз в стране повысили таможенные пошлины на ввоз импортных автомобилей. Это пример политики:

- а) либерализации;
- б) протекционизма;
- в) монетаризма;
- г) экспансионизма.

17. В результате повышения таможенных пошлин на ликероводочные изделия благосостояние страны:

- а) не изменится;
- б) вырастет;
- в) упадет;
- г. может измениться неопределенно.

18. Специфическая пошлина взимается:

- а) со стоимости, превышающей лимитную стоимость товаров;
- б)) в процентах от таможенной стоимости товаров;
- в) в виде твердой ставки с единицы товара (штуки, веса, объеме);
- г. с разницы между стоимостью ввозимой продукции и стоимостью национальных товаров.

19. Укажите основную цель деятельности Всемирной торговой организации:

- а) решение спорных вопросов в торговле между странами-членами ВТО;
- б) осуществление дальнейшей либерализации мировой торговли;
- в) установление мировых цен на важнейшие группы товаров;
- г) установление объема экспорта и импорта стран-членов ВТО.

20. Что такое оферта?

- а) вид банковской операции;
- б) платежное средство;
- в) предложение о заключении сделки;
- г. свидетельство о приеме товара на складское хранение.

20. Дополните определение:

_____ - применяемые в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Союза, меры нетарифного регулирования, в том числе вводимые в одностороннем порядке в соответствии с Договором о Союзе, меры технического регулирования, санитарные, ветеринарно-санитарные и карантинные фитосанитарные меры, меры экспортного контроля, в том числе меры в отношении продукции военного назначения, и радиационные требования, установленные в соответствии с Договором о Союзе и (или) законодательством государств-членов

21. Установите последовательность действий декларанта в процессе подтверждения соблюдения запретов и ограничений, прав интеллектуальной собственности, требований валютного законодательства:

- 1. заполнение таможенной декларации;
- 2. отнесение (неотнесение) ввозимых товаров к подконтрольным объектам, в отношении которых установлены и применяются запреты и ограничения;
- 3. отнесение (неотнесение) ввозимых товаров, в отношении которых установлены и применяются запреты и ограничения, к товарам, подконтрольным таможенным органам;
- 4. получение (принятие) либо регистрация документов и (или) сведений о соблюдении ограничений, необходимых при ввозе товаров, в отношении которых установлены и применяются запреты и ограничения;
- 5. подача таможенной декларации и представление документов о соблюдении ограничений и (или) сведений о таких документах.

22. Установите соответствие между термином и определением

1. Товар	А - любое движимое имущество, в том числе валюта государств-членов, ценные бумаги и (или) валютные ценности, дорожные чеки, электрическая энергия, а также иные перемещаемые вещи, приравненные к недвижимому имуществу
2. Ввоз товаров на таможенную территорию Союза	Б - совершение действий, которые связаны с пересечением таможенной границы Союза и в результате которых товары прибыли на таможенную территорию Союза любым способом, включая пересылку в международных почтовых отправлениях, использование трубопроводного транспорта и линий электропередачи, до выпуска таких товаров таможенными органами
3. Заинтересованное лицо	В - лицо, интересы которого в отношении товаров затрагиваются

	решениями, действиями (бездействием) таможенных органов или их должностных лиц
--	--

Раздел (тема. дисциплины №7 «Россия в мировой экономике»

1. Основная часть долга России - это долги:

- а) Парижскому клубу;
- б) Лондонскому клубу;
- в) промышленно развитым странам;
- г) бывшим социалистическим странам;
- д) странам, не являющимся членами Парижского клуба;
- е) поставщикам.

2. В соответствии с принятым Госдумой России в декабре 1994 г. федеральным законом может ли Россия заимствовать больше средств, чем выделяется бюджетом за год на погашение уже имеющейся задолженности?

- а) да;
- б) нет;
- в) не знаю.

Это делается с целью:

- а) добросовестного обслуживания внешнего долга;
- б) избежать дальнейшего накопления внешнего долга;
- в) восстановить и модернизировать экономику страны;
- г) поддержать курс рубля.

3. Основной компонент в российском экспорте в страны Западной Европы:

- а) электроэнергия;
- б) промышленная продукция;
- в) полуфабрикаты;
- г) топливно-сырьевые ресурсы;
- д) сельскохозяйственная продукция;
- е) машины и оборудование.

4. Основным методом выхода России на западно-европейский рынок, учитывая нежелательность конкурента для западных стран, может стать:

- а) прямой товарообмен;
- б) научно-техническая кооперация;
- в) производственная кооперация;
- г) подрядное производство;
- д) развитие экспортно-импортных связей.

5. Активная интеграция Европы в направлении создания экономического, валютного и политического союзов без участия России:

- а) никак не повлияет на жизненно важные интересы России;
- б) нанесет весьма существенный ущерб жизненно важным интересам России;
- в) будет способствовать более активным действиям по прямому присоединению России к ЕС;
- г) активизирует интеграционные процессы внутри СНГ;
- д) будет способствовать развитию эффективных экономических связей с Россией на основе взаимовыгодного партнерства.

6. В условиях активно протекающего интеграционного процесса в европейских странах России необходимо:

- а) всесторонне развивать взаимовыгодные научно-технические и экономические связи с западно-европейскими странами;

б) последовательно и целенаправленно подключаться к западно-европейским структурам в формах, отражающих специфику положения России и ее подходов к общеевропейскому сотрудничеству;

в) стараться «перетянуть» на свою сторону бывших партнеров по СЭВ;

г) активизировать интеграционные процессы на постсоюзном пространстве и в Восточной Европе;

д) активизировать МЭО с АТР, США и Японией;

е) диверсифицировать внешние экономические связи России.

7. Отметить основные составляющие экспорта России в страны ЦВЕ:

а) машины и оборудование;

б) продовольствие;

в) топливно-сырьевые товары;

г) древесина;

д) алюминий;

е) химикаты;

ж) продукция легкой промышленности;

з) высокотехнологические изделия;

и) услуги.

8. Современное экономическое взаимодействие России и США тесно связано со следующими направлениями стратегического и иного сотрудничества:

а) образование;

б) стратегическая стабильность;

в) мирное освоение космоса;

г) нераспространение оружия массового уничтожения и средств его доставки;

д) контроль за распространением обычного оружия и «критичных» технологий;

е) поддержание региональной стабильности;

ж) сотрудничество в области экологии;

з) противодействие антидемпинговой политике;

и) открытие американского рынка для российских производителей;

9. Потенциально перспективы взаимодействия России и Японии:

а) незначительны;

б) велики;

в) довольно посредственны;

г) отсутствуют; вследствие причин, которые носят характер:

д) экономический;

е) политический;

ж) идеологический;

з) культурный.

10. Экономические и научно-технические взаимосвязи РФ и Китая:

а) весьма перспективны;

б) противоречивы;

в) экономически невыгодны;

г) мало перспективны.

11. В целях оказания содействия росту частного сектора и мобилизации внутреннего капитала для развития бизнеса в развивающихся странах была создана такая международная организация, как:

а) МБРР;

б) Международная финансовая корпорация;

в) Международная ассоциация развития;

г. МВФ.

12. Какая из перечисленных стран не входит в состав МВФ?

а) Румыния;

- б) РФ;
- в) Куба;
- г) Польша.

13. В систему ООН не входит:

- а) Международная организация труда;
- б) МВФ;
- в) Международная торговая палата;
- г) Всемирный банк.

14. Деятельность ЮНКТАД направлена на развитие:

- а) международного НТП;
- б) международных средств связи;
- в) международной торговли;
- г) культурной среды;
- д) искусства;
- е) промышленного сотрудничества;
- ж) на решение проблем развивающихся стран.

15. Дополните определение:

_____ - находящиеся на таможенной территории Союза товары, полностью произведенные (добытые, полученные, выращенные) на таможенной территории Союза

16. Установите последовательность действий декларанта по обеспечению защиты прав интеллектуальной собственности при подготовке к таможенному декларированию и его осуществлению

1. Установление факта предоставления объекту интеллектуальной собственности правовой охраны на территории Российской Федерации и осуществления защиты таможенными органами.

2. Соблюдение требований законодательства в сфере охраны и защиты прав на объекты интеллектуальной собственности.

17. Установите соответствие между термином и определением

1. Таможенные пошлины, налоги, взимаемые по единым ставкам	А - сумма таможенных пошлин, налогов, исчисленная в отношении товаров для личного пользования без разделения на составляющие ее таможенные пошлины, налоги
2. Вывоз товаров с таможенной территории Союза	Б - совершение действий, направленных на вывоз товаров с таможенной территории Союза любым способом, в том числе пересылка в международных почтовых отправлениях, использование трубопроводного транспорта и линий электропередачи, включая пересечение таможенной границы Союза
3. Иностранное лицо	В - лицо, не являющееся лицом государства-члена

Шкала оценивания: 2-балльная (для очной формы обучения), 1,3-балльная (для заочной формы обучения).

Критерии оценивания (для очной формы обучения):

2 балла выставляется обучающемуся за тестирование по одной теме, если он ответил правильно более, чем на 75% вопросов по теме.

0,85 балла выставляется обучающемуся за тестирование по одной теме, если он ответил правильно более, чем на 50% вопросов по теме, но менее, чем на 75% вопросов.

Критерии оценивания (для заочной формы обучения):

1,3 балла выставляется обучающемуся за тестирование по одной теме, если он ответил правильно более, чем на 75% вопросов по теме.

0,85 балла выставляется обучающемуся за тестирование по одной теме, если он ответил правильно более, чем на 50% вопросов по теме, но менее, чем на 75% вопросов.

0 баллов выставляется обучающемуся за тестирование по одной теме, если он ответил правильно менее, чем на 50% вопросов.

1.4 КОМПЕТЕНТНОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫЕ ЗАДАЧИ

Раздел (тема. дисциплины №1 «Мировая экономика как система»

Компетентностно-ориентированная задача № 1.

Россия купила в Белоруссии мебель, произведенную совместным российско-белорусским предприятием.

Какие формы международных экономических отношений были использованы в этой сделке?

Какими показателями можно охарактеризовать эффективность внешнеэкономической деятельности государства? Обоснуйте свой ответ.

Компетентностно-ориентированная задача № 2.

Определить, из какой страны будет возможная эмиграция рабочих, если для рынка труда в стране 1 функция спроса на труд равна $D1=100-5w$, а функция предложения труда $S1=60+3w$, (w – зарплата в долл. за час), а в стране 2 соответствующие функции имеют вид: $D1=120-3w$; $S1=40+5w$?

Раздел (тема. дисциплины №2 «Внешняя торговля и внешнеторговая политика»

Компетентностно-ориентированная задача № 1.

Торговый баланс страны А (в млрд. долл.) составляет -220, баланс текущих операций -210, увеличение официальных резервов иностранной валюты составляет -10.

Ответить на поставленные вопросы:

2. Верно ли, что положительное сальдо баланса официальных расчетов составляет +10?

3. Верно ли, что чистые (факторные и нефакторные) услуги и чистые текущие трансферты составляют положительную величину, и какова их величина?

4. Верно ли, что в страну А происходит приток капитала и в каком объеме?

5. Верно ли, что в стране А национальные сбережения превышают национальные инвестиции?

6. Какова разность между национальными сбережениями и национальными инвестициями?

Компетентностно-ориентированная задача № 2.

Влияние внешней торговли по-разному отражается на распределении доходов между владельцами факторов производства. В соответствии с этим определите, выигрывает или проигрывает владелец фактора производства в результате интенсификации процессов внешнего обмена, если:

А. фактор производства специализирован в экспортном производстве;

Б. фактор производства специализирован в импортозамещающем производстве.

Компетентностно-ориентированная задача № 3.

Германия производит автомобили. Цена одного автомобиля на внутреннем рынке - 6 тыс. долл., 50% материалов и комплектующих деталей, необходимых для производства самолетов, закупается за границей. Доля стоимости импортных комплектующих в цене

конечной продукции составляет 20%. В целях защиты национальных производителей и поддержания занятости Германия вводит таможенный тариф, в соответствии с которым ставка таможенной пошлины на импортный автомобиль составляет 15%, а на импортные материалы и комплектующие, используемые в автомобилестроении - 10%.

Каков в этом случае фактический уровень таможенной защиты самолетостроения в стране?

Раздел (тема. дисциплины №3 «Организация внешнеторговых операций»

Компетенстно-ориентированная задача № 1.

Американская корпорация поставляет сырье для производства кормов английской компании. С 1 января курс фунта стерлингов поднялся с 1.7 доллара до 2,1 доллара за фунт стерлингов. Сумма невыполненных контрактов американскими экспортерами перед партнерами составляет 93 млн. фунтов стерлингов. Определите, какие доходы или убытки получают американские экспортеры.

Компетенстно-ориентированная задача № 2.

Рассчитать затраты времени на международные транспортные перевозки.

Маршрут: Испания (Мадрид. - Италия (Рим) - Австрия (Вена. - Польша (Варшава. - Беларусь (Брест) - Россия (Самара. - Казахстан (Астана..

Протяженность маршрута - 6687 км.

Автомобиль - сидельный тягач РЕНО.

Емкость топливного бака - 250 л.

Расход топлива на 100 км - 29 л.

Средняя скорость движения - 100 км/час.

Компетенстно-ориентированная задача № 3.

Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку машин марки «Renault».

Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

Раздел (тема. дисциплины №4 «Внешнеторговые посредники»

Компетенстно-ориентированная задача № 1.

Определить оптимальные параметры поставок материалов (сырья) одного вида (оптимальный размер одной поставки, средний текущий запас, точку заказа, интервал между поставками, число поставок, минимальные годовые затраты) при соблюдении сроков поставки по исходным данным. Сделать выводы.

Исходные данные:

1. Годовая потребность в материалах = 1823 шт.

2. Стоимость хранения единицы материала в месяц = 120 ден. ед.

3. Стоимость заказа и доставки одной партии, в т.ч. НДС = 4620 ден. ед.

4. Время доставки материала от поставщика = 35 дней.

Компетенстно-ориентированная задача № 2.

Австралийская компания поставляет сырье для производства мобильных устройств английской компании. С 1 января курс фунта стерлингов поднялся с 1,7 доллара до 2,1 доллара за фунт стерлингов. Сумма невыполненных контрактов американскими экспортерами перед партнерами составляет 18 млн. фунтов стерлингов.

Определите, какие доходы или убытки получают американские экспортеры.

Раздел (тема. дисциплины №5 «Страхование во внешней торговле»

Компетенстно-ориентированная задача № 1.

Определить метод котировки на валютных рынках: 1. Цюрих на Франкфурт-на-Майне: 1 евро = 0,9264 швейцарских франка;

3. Токио на Нью-Йорк: 1 доллар США = 124,871 японских

йен;

4. Париж на Нью-Йорк: 1 доллар США = 0,8349 евро;

5. Франкфурт-на-Майне на Лондон: 1 фунт стерлингов = 2,3800 евро;

6. Лондон на Франкфурт-на-Майне: 1 фунт стерлингов = 2,3800 евро;

7. Лондон на Нью-Йорк: 1 фунт стерлингов = 1,4535 долларов США;

8. Лондон на Милан: 1 фунт стерлингов = 2,2020 евро;

9. котировка канадских долларов, швейцарских франков, японских йен в Нью-Йорке:

1 доллар США = 1,8347 канадских долларов; 1 доллар США = 1,4953 швейцарских франков; 1 доллар США = 125,431 японских йен.

Компетенстно-ориентированная задача № 2.

Банк 20.11.03 огласил такую котировку валют: USD/UAN=5,3530-5,3620; USD/EUR=0,9210-0,9400.

Определить кросс-курс покупки-продажи EUR/UAN.

Раздел (тема. дисциплины №6 «Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности»

Компетенстно-ориентированная задача № 1.

Объясните, каким образом российский импортер автомобилей может финансировать поставку автомобилей «Ford» из США.

Объясните также такое утверждение: «Российский экспорт зарабатывает валюту, которую россияне могут использовать для финансирования импорта.

Компетенстно-ориентированная задача № 2.

США производят самолеты. Цена одного самолета на внутреннем рынке - 50 млн. долл. 45% материалов и комплектующих деталей, необходимых для производства самолетов, закупается за границей. Доля стоимости импортных комплектующих в цене конечной продукции составляет 20%. В целях защиты национальных производителей и поддержания занятости США вводят таможенный тариф, в соответствии с которым ставка таможенной пошлины на импортный самолет составляет 15%, а на импортные материалы и комплектующие, используемые в самолетостроении - 10%. Каков в этом случае фактический уровень таможенной защиты самолетостроения в стране?

Компетенстно-ориентированная задача № 3.

Допустим, говядина стоит 4,8 долл. за 1 кг. По этой цене российские фермеры производят 25 тыс. т., тогда как спрос составляет 80 тыс. т. В странах ближнего зарубежья цена говядины составляет 3,0 долл. за 1 кг. По такой цене российские фермеры могут произвести только 12 тыс. тонн, а спрос тогда увеличится до 92 тыс. т. Для защиты внутреннего рынка Россия вводит импортную квоту, стоимость лицензии на которую составляет как раз разницу между внутренней и внешней ценой говядины (т.е. 1,8 долл. за кг.).

Вопросы:

1. Каков будет объем импорта говядины до и после введения квоты?

2. Как скажется введение квоты на производителях и на потребителях?

Компетенстно-ориентированная задача № 4.

В прошедшем году индекс цен на товары, вывозимые из условной страны, упал на 7 процентных пунктов, а индекс импортных цен вырос на 4 процентных пунктов.

Рассчитайте, каким был в прошедшем году индекс условий внешней торговли.

Компетенстно-ориентированная задача № 5.

Условные страны А и Б производят ноутбуки и пшеницу в условиях возрастающих альтернативных издержек. Обе страны имеют абсолютно идентичные кривые (границы) производственных возможностей, однако в стране А в условиях автаркии обменивается

большее количество центнеров пшеницы за один ноутбук, нежели в стране Б во всех ценовых отношениях.

Определите:

В какой стране ноутбуки являются относительно более дешевыми в условиях автаркии?

Какая страна в условиях свободной торговли будет экспортировать пшеницу?

Раздел (тема. дисциплины №7 «Россия в мировой экономике»

Компетенстно-ориентированная задача № 1.

Страна А, решившая вступить в ВТО, проводит экономическую экспертизу своих краткосрочных выигрышей и проигрышей этого шага. К выигрышам она отнесла:

2. Расширение объемов экспорта.
3. Возможность получения новых прямых иностранных инвестиций.
4. Возможность получить более дешевое импортное оборудование.

Среди проигрышей страна А отметила:

1. Потери относительно депрессивных отраслей из-за давления возрастающего высококонкурентного товарного импорта.
2. Нарастание инфляционных процессов, связанных с возможным обесценением национальной валюты.

Оценивая суммарный краткосрочный эффект от вступления в ВТО, эксперты пришли к выводу, что проигрыши и выигрыши страны уравниваются друг друга. Тем не менее, правительство страны приняло решение не откладывать вступление страны в ВТО. Какими аргументами оно могло руководствоваться?

Компетенстно-ориентированная задача № 2.

Влияние внешней торговли по-разному отражается на распределении доходов между владельцами факторов производства. В соответствии с этим определите, выигрывает или проигрывает владелец фактора производства в результате интенсификации процессов внешнего обмена, если:

- А. фактор производства специализирован в экспортном производстве;
- Б. фактор производства специализирован в импортозамещающем производстве.

Шкала оценивания: 2-балльная (для очной формы обучения), 1,3-балльная (для заочной формы обучения).

Критерии оценивания (для очной формы обучения):

2 балла выставляется обучающемуся, если задача решена правильно, в установленное преподавателем время или с опережением времени, при этом обучающимся предложено оригинальное (нестандартное) решение, или наиболее эффективное решение, или наиболее рациональное решение, или оптимальное решение.

1,5 балла выставляется обучающемуся, если задача решена правильно, в установленное преподавателем время, типовым способом; допускается наличие несущественных недочетов.

1 балл выставляется обучающемуся, если при решении задачи допущены ошибки некритического характера и (или) превышено установленное преподавателем время.

Критерии оценивания (для заочной формы обучения):

1,3 балла выставляется обучающемуся, если задача решена правильно, в установленное преподавателем время или с опережением времени, при этом обучающимся предложено оригинальное (нестандартное) решение, или наиболее эффективное решение, или наиболее рациональное решение, или оптимальное решение.

1 балл выставляется обучающемуся, если задача решена правильно, в установленное преподавателем время, типовым способом; допускается наличие несущественных недочетов.

0,5 баллов выставляется обучающемуся, если при решении задачи допущены ошибки некритического характера и (или) превышено установленное преподавателем время.

0 баллов выставляется обучающемуся, если задача не решена.

2 ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ

2.1 БАНК ВОПРОСОВ И ЗАДАНИЙ В ТЕСТОВОЙ ФОРМЕ

1 Задания в закрытой форме

1.1 В качестве видов внешнеэкономической деятельности следует назвать:

- а. внешнеторговую деятельность;
- б. сотрудничество в области культуры;
- в. совместное предпринимательство;
- г. сотрудничество в области спорта;
- д. инвестиционное сотрудничество;

1.2 Внешнеэкономическая деятельность предприятия – это сфера:

- а. экспорта товаров и услуг;
- б. импорта товаров и услуг;
- в. производственной кооперации с иностранным партнером;
- г. научно–технической кооперации с зарубежными организациями;
- д. все вышеперечисленные позиции.

1.3 Какие виды деятельности относятся к основным формам ВЭД?

- а. внешняя торговля;
- б. оказание услуг на мировом рынке;
- в. совместное предпринимательство;
- г. содействие сотрудничеству;
- д. все ответы правильные;

1.4 Направление внешнеторговой политики:

- а. протекционизм;
- б. фритрейдерство;
- в. оба ответа правильные.

1.5 Уровни внешнеторговых связей:

- а. государственный;
- б. ведомственный;
- в. гражданско-правовой;
- г. хозяйственный;
- д. все ответы правильные

1.6 Первый уровень валютных отношений – это:

- а. Валютные отношения в системе национальной экономики;
- б. Валютные отношения в системе мировой экономики;
- в. Валютные отношения в системе международной экономики;
- г. Валютные отношения в системе региональных группировок.

1.7 Гарантия валютного контроля – это:

- а. Документ о движении денежных средств;
- б. Обязательство, выдаваемое Банком Импортера по просьбе Импортера;
- в. Документ отдельного учета;
- г. Базовый документ валютного контроля.

1.8 Методические рекомендации по организации проверок финансово-хозяйственной деятельности участников ВЭД составлены в:

- а. 1993 году;

б. 1995 году;

в. 1994 году;

г. 1996 году.

1.9 В зависимости от объема ограничений на объем валюты выделяют:

а. Четыре типа конвертируемости ;

б. Три типа конвертируемости;

в. Пять типов конвертируемости;

г. Два типа конвертируемости.

1.10 Различают риски при торговле валютой – валютный риск:

а. Потери, возникающие при проведении платежей;

б. Риск возможных потерь при открытой позиции в иностранной валюте;

в. Риск неблагоприятной динамики процентных ставок;

г. Опасность потерь, возникающих вследствие изменения рыночных цен.

1.11 Курс доллара за месяц вырос на 10%, поэтому цены на импортные товары, скорее всего:

а. увеличатся;

б. уменьшатся;

в. не изменятся;

г. движение цен на импортные товары не связано с курсом доллара.

1.12 Предположим, что годовые темпы инфляции в России равняются 100 %, а в США – только 5%. Что должно произойти через год с курсом американского доллара к российскому рублю?

а. курс американского доллара вырастет на 105 % относительно курса рубля;

б. курс американского доллара понизится на 95% относительно курса рубля;

в. курс американского доллара вырастет на 90% относительно курса рубля;

г. рубль подешевеет относительно доллара на 100%.

1.13 Россия, как известно, экспортноориентированная страна. В случае роста курса рубля относительно доллара, наиболее вероятно произойдет следующее:

а. падение выручки экспортных компаний;

б. рост выручки экспортных компаний; в. на предприятиях это никак не скажется;

г. падение выручки импортных компаний.

1.14 Предположим, что ожидаемая реальная процентная ставка составляет в США 9% годовых, а в странах ЕС – 4% годовых. Что, по вашему мнению, произойдет с реальным курсом доллара к евро через один год?

а. курс доллара по отношению к евро повысится;

б. повысятся курсы обеих валют по отношению к другим;

в. курс евро по отношению к доллару повысится;

г. курсы этих валют останутся стабильными по отношению друг к другу.

1.15 Бреттонвудская валютная система - это

а. система золотого стандарта

б. система золотодевизного стандарта

в. золотомонетный стандарт

г. система золотовалютного стандарта д. система «плавающих» курсов

1.16 «Валютная корзина» рассчитывается как

а. сумма валют разных стран

б. средняя сумма валют основных стран

в. средневзвешенный курс одной валюты по отношению к определенному набору других валют

г. средневзвешенный курс определенного набора валют к одной валюте д. все ответы неверны

1.17 В современных условиях валютный курс базируется на:

а. золотом паритете

- б. валютном паритете
- в. монетном паритете
- г. все ответы верны
- д. все ответы неверны

1.18 ЭКЮ представляет собой

- а. денежная единица, обладающая более широкими функциями, чем СДР
- б. денежная единица, обладающая меньшими функциями, чем СДР.
- в. мировая денежная единица
- г. европейская денежная единица
- д. все ответы верны

1.19 Валютный курс определяется следующими факторами:

- а. покупательной способностью денежной единицы
- б. темпами инфляции
- в. состоянием платежного баланса
- г. уровнем процентной ставки
- д. степенью доверия к валюте на мировых рынках
- е. все предыдущие ответы верны

1.19 Если курс единицы иностранной валюты выражается в национальной валюте, то предполагается:

- а. прямая котировка
- б. косвенная котировка
- в. кросс-курс
- г. нет верного ответа
- д. верны ответы а. и в.

1.20 Если реальный обменный курс российского рубля увеличивается, то:

- а. импортные товары становятся дешевле для российских граждан
- б. падает российский чистый экспорт
- в. сокращаются долгосрочные инвестиции в Россию
- г. все перечисленное верно
- д. все перечисленное неверно

1.21 Исходя из паритета покупательной способности, если телевизор стоит 500 долларов в США и 2000 юаней в Китае, то прямой валютный курс юаня составит:

- а. 2,5
- б. 10
- в. 4
- г. 0,25
- д. 1

1.22 Если Центральный банк продает официальные валютные резервы для поддержания валютного курса, то:

- а. курс национальной валюты зафиксирован на уровне ниже его равновесного значения
- б. курс национальной валюты зафиксирован на уровне выше его равновесного значения
- в. платежный баланс сводится с положительным сальдо
- г. нельзя сказать ничего определенного
- д. курс национальной валюты понизится

1.23 Под влиянием экономической конъюнктуры снижение номинального курса рубля идет более быстрыми темпами, чем намечалось. Для исправления ситуации центральный банк должен:

- а. увеличить денежное предложение
- б. повысить ставку рефинансирования
- в. увеличивать валютные резервы

г. ввести ограничения на импорт капитала в Россию

д. осуществить все перечисленные меры

1.24 Письменное предложение на продажу определенной партии товара, посланное офферентом одному возможному покупателю, с указанием срока, в течении которого продавец является связанным своим предложением и не может сделать аналогичное предложение другому покупателю – это

а. заказ;

б. твердая оферта;

в. свободная оферта; г. акцепт.

1.25 При каких способах установления контактов с потенциальными покупателями инициатива исходит от продавца:

а. направление оферты; б. участие в торгах;

в. размещение рекламы; г. подтверждение заказа.

1.26 Какие условия контракта международной купли продажи товаров являются существенными в соответствии с ГК РФ?

а. предмет договора;

б. цена и общая стоимость поставки; в. срок и место поставки;

г. порядок сдачи-приемки товаров.

1.27 Вес товара с тарой, когда стоимость тары приравнивается к стоимости товара – это а. вес брутто;

б. вес нетто;

в. вес брутто за нетто.

1.28 Какой способ определения качества товара в контракте купли продажи предполагает установление минимально допустимого содержания полезных веществ и максимально допустимого содержания нежелательных элементов и примесей:

а. по стандарту;

б. по справедливому среднему качеству;

в. по содержанию отдельных веществ в товаре; г. по выходу готового продукта.

1.29 В какой группе базисных условий поставки наибольшая ответственность приходится на продавца?

а. группа Е

б. группа F

в. группа С

г. группа D

1.30 В каких сделках купли продажи товаров образуется неконвертируемое сальдо?

а. бартерные сделки;

б. прямые компенсационные сделки;

в. глобальные соглашения.

1.31 Поручение одной стороной независимой от нее другой стороне совершение фактических и юридических действий, связанных с продажей или покупкой товара на оговоренной территории за счет и от имени принципала – это

а. операция по перепродаже;

б. агентская операция;

в. комиссионная операция;

г. брокерская операция

1.32 Какая функция международных товарных бирж является формой страхования цены, по которой продается или покупается товар в будущем?

а. котирование цен; б. хеджирование

в. гарантия поставки товара.

1.33 Какой инжиниринг предполагает поставку оборудования, техники или монтаж установок, включая при необходимости инженерные работы?

а. консультативный; б. технологический; в. строительный;

г. комплексный.

1.34 Какие ограничения импорта считаются тарифными: а. выставление национальных технических стандартов

б. введение или повышение импортных пошлин в. введение импортных квот

1.35 Какие ограничения импорта не считаются нетарифными:

а. ведение ввозных пошлин

б. введение импортных лицензий в. введение импортных квот

г. использование соглашений о «добровольных» ограничениях импорта

д. установление национальных технических стандартов

1.36 Лицензия - это:

а. разрешение на свободную торговлю товарами

б. разрешение на продажу товаров по определенной цене

в. разрешение на внешнеторговые операции, подлежащие лицензированию

г. разрешение на свободный импорт товаров

д. разрешение на свободный импорт ограниченной продукции

1.37 Специфическая пошлина взимается:

а. со стоимости, превышающей лимитную стоимость товара

б. в процентах от таможенной стоимости товара

в. в виде твердой ставки с единицы товара (штуки, веса, объема).

г. с разницы стоимости ввозимой продукции и стоимости национальных товаров в оптовых ценах

1.38 Антидемпинговые разбирательства используются:

а. даже если небольшое количество продукции импортируется по низким ценам

б. даже если небольшая партия товаров импортируется по высоким ценам

в. только если большая партия товаров импортируется по заниженным ценам

г. только если большая партия товаров импортируется по завышенным ценам

1.39 Таможенные пошлины по способу взимания бывают:

а. экспортные

б. сезонные

в. импортные

г. преференциальные

д. транзитные

е. специфические

ж. адвалорные

з. комбинированные

1.40 Отметить верное утверждение:

а. таможенные тарифы почти всегда улучшают уровень благосостояния страны, их вводящей

б. если страна, являясь крупнейшим производителем тех или иных товаров, может влиять на мировые цены на них, то можно найти уровень тарифа, приносящий ей выигрыш

в. как импортные, так и экспортные пошлины могут оправдываться интересами обеспечения обороноспособности страны

г. экспортные пошлины характерны для стран с развитой рыночной экономикой

1.41 Запрещение ввоза в какую-либо страну или вывоза из какой-либо страны тех или иных товаров, в том числе оружия и научно-технической информации, - это:

а. демпинг

в. квотирование

б. лицензирование

г. эмбарго

1.42 Введение протекционистского тарифа позволяет:

а. наиболее эффективно использовать имеющиеся ресурсы

б. поднять жизненный уровень населения

- в. увеличить импорт из других стран
- г. обеспечить интересы отдельных производителей внутри страны.

1.43 Введение импортной квоты отличается от введения импортного тарифа тем, что:

- а. при введении квоты правительство не пополняет доходы государственного бюджета;
- б. квота поднимает внутреннюю цену на импортируемый товар;
- в. квота ограничивает внутренний спрос на товар;
- г. все перечисленное верно.

1.44 Этап становления мирового хозяйства приходится на период:

- а. начало XIX века;
- б. 70-е годы XIX века;
- в. начало XX века;
- г. после Второй мировой войны.

1.45 Подсистемы мирового хозяйства могут быть экстенсивными и интенсивными

по:

- а. уровню хозяйственного развития;
- б. типу экономического развития;
- в. уровню и характеру внешнеэкономических связей;
- г. социальной структуре экономики.

1.46 При переходе товарного производства от стадии мирового рынка к стадии мирового хозяйства возникает:

- а. международное перемещение товара;
- б. международное перемещение факторов производства;
- в. международное перемещение капитала;
- г. верны а и б.

1.47 Производство ориентировано на экспорт, а потребление на импорт в:

- а. развитых странах;
- б. развивающихся странах;
- в. новых индустриальных странах;
- г. странах с переходной экономикой.

1.48 Отличие мирового хозяйства от мирового рынка заключается в том, что:

- а. рынок проявляется только через международное движение товаров;
- б. рынок проявляется только через международное движение факторов производства;
- в. рынок проявляется не столько через международное движение товаров, сколько через международное движение факторов производства;
- г. нет отличий.

1.49 Формирующееся глобальное мировое хозяйство включает в себя национальные экономики:

- а. промышленно развитых стран;
- б. стран-поставщиков сырья;
- в. стран с экономикой переходного типа;
- г. новых индустриальных стран;
- д. развивающихся стран.

1.50 Основными причинами развития разделения труда между странами являются:

- а. различия в природно-климатических условиях;
- б. использование информационных преимуществ;
- в. геополитические особенности положения страны;
- г. наличие различных факторов производства.

1.51 Экономические выгоды от участия страны в МРТ заключаются в:

- а. получении новейшей информации о конкурентах;

б. экономии национальных затрат на отказе от внутреннего производства товаров и услуг за счёт их более дешёвого импорта;

в. извлечении земельной ренты;

г. получении разницы (выгоды) между интернациональной и национальной стоимостью экспортируемых и импортируемых товаров и услуг.

1.52 Основным побудительным мотивом участия страны в МРТ является:

а. получение доступа к новым технологиям и знаниям;

б. передел сфер влияния между странами;

в. получение экономических выгод;

г. доступ к источникам сырья и энергии.

1.53 К формам экономической интеграции НЕ относится:

а. зона свободной торговли;

б. международное разделение труда;

в. общий рынок;

г. экономический и валютный союз.

1.54 В товарной структуре мировой торговли наиболее динамично растет объем торговли:

а. продукцией добывающей промышленности;

б. сельскохозяйственной продукцией;

в. промышленными товарами.

1.55 Согласно теории жизненного цикла товара на стадии зрелости его производство размещается:

а. только в промышленно развитых странах;

б. в различных странах;

в. в стране нововведения;

г. преимущественно в развивающихся странах.

1.56 Согласно теории сравнительного преимущества международная специализация страны определяется:

а. размером страны;

б. правительством;

в. транспортными расходами;

г. все перечисленное неверно.

1.57 Кривая производственных возможностей показывает:

а. возможности роста объема производства одного блага при снижении объемов производства другого блага;

б. зависимость между объемом производства товара и ресурсами (факторами производства., необходимыми для получения этого товара);

в. зависимость спроса на товар от его цены;

г. сочетание любых двух ресурсов, которые можно приобрести за определенную сумму денег.

1.58 Введение страной таможенного тарифа на импорт:

а. всегда ухудшает благосостояние потребителей этой страны;

б. всегда приносит дополнительный выигрыш производителям импортозамещающей продукции;

в. всегда приносит дополнительный доход государству;

г. все перечисленные ответы верны;

д. все перечисленные ответы верны, кроме ответа а.

1.59 Компенсационная пошлина - это:

а. ответная мера на таможенный тариф, наложенный торговым партнером;

б. налог, введенный против наплыва дешевого импорта из-за рубежа;

в. ответная мера на демпинг;

г. специальная субсидия экспортеру вследствие его дополнительных издержек проникновения на зарубежные рынки;

д. специальная пошлина, направленная на компенсацию потерь национальных импортеров.

1.60 Кто больше всех выигрывает от свободной внешней торговли?

а. потребители;

б. отрасли, конкурирующие с импортом;

в. развивающиеся страны;

г. молодые отрасли производства;

д. экспортоориентированные отрасли.

1.61 Понятие «условия торговли» означает:

а. разницу между экспортом и импортом;

б. отношение экспорта к импорту;

в. соотношение экспортных и импортных цен;

г. соотношение между ценами на сельскохозяйственную и промышленную продукцию;

д. режим внешнеторговых ограничений между двумя странами.

1.62 Если правительство установило, что размер таможенной пошлины составит 10 % от таможенной стоимости товара, то такая пошлина называется:

а. адвалорная;

б. специфическая;

в. номинальная;

г. эффективная;

д. верны а и в.

1.63 Теория жизненного цикла продукта:

а. объясняет несоответствие структуры экспорта и структуры факторов производства экспортных товаров;

б. характеризует внешнюю торговлю в мировой экономике с точки зрения внутрифирменной торговли ТНК;

в. является частью неоклассических концепций внешней торговли;

г. утверждает, что одинаковый жизненный цикл характеризует всю внешнюю торговлю продуктами в мировой экономике;

д. нет правильного ответа.

1.64 Какое из перечисленных ниже соотношений издержек в отсутствие внешней торговли является определяющим для налаживания взаимовыгодных внешнеторговых отношений?

а. соотношение издержек на производство товара А в данной стране и за рубежом;

б. соотношение издержек на производство товара А и Б в данной стране;

в. соотношение издержек на производство товара А, выраженных в единицах товара Б, в данной стране и за рубежом;

г. все вышесказанное верно; д. ничего из вышеперечисленного.

1.65 Введение импортной квоты отличается от введения импортного тарифа тем, что:

а. при введении квоты правительство не получает доход;

б. квота поднимает внутреннюю цену на импортируемый товар;

в. квота ограничивает внутренний спрос на товар;

г. нет правильного ответа.

1.66 Потери от импортной пошлины несут:

а. потребители в импортирующей стране;

б. производители в импортирующей стране;

в. государство, вводящее таможенную пошлину;

г. потребители в экспортирующей стране.

1.67 Если в России 120 млн работников и 200 млн га земли, а во Вьетнаме - 90 млн работников и 30 млн га земли, то в каком соотношении будет происходить торговля между странами?

- а. Россия экспортирует трудоемкие товары, а Вьетнам - землеемкие;
- б. Россия экспортирует и трудоемкие и землеемкие товары, а Вьетнам - только трудоемкие;
- в. Россия экспортирует землеемкие, а Вьетнам - трудоемкие товары;
- г. Россия только импортирует, а Вьетнам экспортирует оба вида товаров;
- д. торговля будет отсутствовать.

1.68 Теорема Хекшера-Олина:

- а. утверждает, что экспорт товаров - это экспорт факторов производства в замаскированной форме;
- б. отрицает классические теории внешней торговли;
- в. объясняет рост внутрифирменной торговли внутри ТНК;
- г. была поддержана и развита В. Леонтьевым;
- д. нет правильного ответа.

1.69 Теория жизненного цикла продукта:

- а. объясняет несоответствие структуры экспорта и структуры факторов производства экспортных товаров;
- б. характеризует внешнюю торговлю в мировой экономике с точки зрения внутрифирменной торговли ТНК;
- в. является частью неоклассических концепций внешней торговли;
- г. утверждает, что одинаковый жизненный цикл характеризует всю внешнюю торговлю продуктами в мировой экономике.
- д. нет правильного ответа.

1.70 Теория эффекта масштаба:

- а. призвана объяснить торговлю между двумя одинаковыми по уровню развития странами;
- б. объясняет встречную торговлю сходными промышленными товарами;
- в. не относится к неоклассической школе;
- г. все предыдущие ответы верны;
- д. все предыдущие ответы неверны.

1.71 Парадокс Леонтьева:

- а. утверждает, что торговля на основе международного разделения труда невыгодна;
- б. ставит под сомнение теорию сравнительных преимуществ;
- в. отрицает теорию абсолютных преимуществ;
- г. все предыдущие ответы верны;
- д. все предыдущие ответы неверны.

1.72 Чтобы объяснить более быстрый рост торговли между развитыми странами, чем между ними и развивающимися, следует прибегнуть к:

- а. теории жизненного цикла продукта;
- б. теории эффекта масштаба;
- в. парадоксу Леонтьева;
- г. теории Хекшера-Олина;
- д. нет правильного ответа.

1.73 Содержание и объем транспортных операций во внешней торговле определяются:

- а. условиями поставки товаров в договорах купли-продажи;
- б. состоянием внешнеторгового баланса страны;
- в. характером внешнеторговых перевозок грузов.

1.74 Внешнеторговые грузы перевозятся:

а. теми же транспортными средствами и с помощью тех же предприятий и объектов транспортной инфраструктуры, что и грузы, предназначенные для потребления внутри страны;

б. с помощью специальных объектов транспортной инфраструктуры, принципиально отличающихся от тех, которые используются для внутренних перевозок;

в. специальными транспортными средствами.

1.75 Внешнеторговые транспортные операции входят в состав:

а. основных внешнеторговых операций;

б. вспомогательных (обеспечивающих) внешнеторговых операций.

1.76 Грузы, которые принимаются от грузоотправителя и выдаются грузополучателю либо по количеству мест или штук, указанных в перевозочном документе, либо по массе, обозначенной на самом грузе, называются:

а. генеральные;

б. тарно-штучные;

в. навалочные.

1.77 Упакованная или неупакованная продукция, перевозимая водным транспортом поштучно или укрупненными грузовыми местами, представляет собой ... грузы.

а. тарно-штучные;

б. навалочные;

в. генеральные.

1.78 Грузы, которые перевозятся по железной дороге в крытых специализированных вагонах без упаковки, относятся к числу:

а. генеральных;

б. навалочных;

в. насыпных.

1.79 Транспортные характеристики внешнеторговых грузов включают в себя:

а. совокупность свойств груза, определяющих условия и технику его перевозки, перегрузки и хранения;

б. товаросопроводительные документы;

в. условия страхования грузов.

1.80 В составе внешнеторговых транспортных операций, помимо непосредственно перевозочных операций, имеют место:

а. фрахтование;

б. экспедиционные операции;

в. взимание таможенных пошлин;

г. шипчандлерские операции;

д. ведение таможенной статистики.

1.81 Работы, связанные с осуществлением погрузочно-разгрузочных операций и укладкой грузов на судне, называются...

а. экспедиционные;

б. стивидорские;

в. агентские.

1.82 Предприятия, которые наряду с обслуживанием потребителей оказывают также услуги транспортным предприятиям, предлагая и выполняя оптимальные варианты доставки грузов, относятся к числу...

г. экспедиционных;

д. стивидорских;

е. агентских;

г. посреднических.

1.83 При проработке транспортных условий внешнеторговых контрактов купли-продажи необходимо:

- а. точно определить цели и задачи транспортного обслуживания при осуществлении данной внешнеторговой сделки;
- б. гарантировать поставку товара надлежащего качества;
- в. добиться согласованной реализации контракта на всех этапах поставки товара покупателю.

1.84 Базисные условия поставки «ИНКОТЕРМС» могут применяться в контракте при транспортировке товара:

- а. любым видом транспорта, в том числе и при смешанных перевозках;
- б. водным транспортом;
- в. любым видом транспорта, но только при унимодальных перевозках.

1.85 При несовпадении содержания условий контракта и положений «ИНКОТЕРМС» приоритет имеют:

- а. положения «ИНКОТЕРМС»;
- б. положения международных конвенций;
- в. условия контракта.

1.86 Базисное условие поставки ... означает, что продавец передает перевозчику товар, прошедший таможенную очистку, в названном пункте, но перевозчик должен быть указан покупателем.

- а. FAS;
- б. FCA;
- в. FOB.

1.87 Термин . подразумевает, что продавец для выполнения своих обязательств по поставке товара должен разместить груз на причале вдоль борта судна в обусловленном пункте отгрузки.

- а. FAS;
- б. FCA;
- в. FOB.

1.89 По условию поставки ... продавец должен заключить договор перевозки, оплатить перевозку до согласованного пункта назначения и передать товар перевозчику.

- а. CFR;
- б. CIF;
- в. CPT;
- г. CIP.

1.90 По условию . продавец обязан доставить товар, прошедший все таможенные формальности, в согласованный пункт на границе и передать его покупателю в неразгруженном виде.

- а. DAF;
- б. DES;
- в. DEQ.

1.91 Договоры купли-продажи, заключаемые на условиях следующих групп, относятся к категории договоров на условиях отгрузки:

- а. «E»;
- б. «F»;
- в. «C»;
- г. «D».

1.92 Величина транспортной составляющей в экспортной цене товара определяется такими основными факторами, как:

- а. подготовка товара к перевозке;
- б. нормативные акты, регулирующие деятельность естественных монополий в транспортной сфере;
- в. способы перевозки, перегрузки и хранения грузов;
- г. транспортное страхование грузов;
- д. транспортно-экспедиторское обслуживание перевозок;
- е. своевременное оформление транспортной, внешнеторговой, товаросопроводительной и иной документации;
- ж. таможенное законодательство стран-импортеров.

1.93 Транспортная составляющая в экспортной цене товара характеризует:

- а. уровень затрат на доставку товара от поставщика к потребителю;
- б. уровень развития внешнеторгового законодательства страны;
- в. величину издержек на производство данного товара.

1.94 Когда продавец или покупатель может осуществлять свои торговые операции как через данного посредника, так и через любого другого, а также самостоятельно, имеет место:

- а. преимущественное право посредничества;
- б. простое право посредничества;
- в. монопольное право;
- г. монопольное право с ограничениями.

1.95 Возникновение права посредника на вознаграждение может происходить в момент:

- а. заключения соглашения между экспортером/импортером и посредником;
- б. заключения соглашения между продавцом и покупателем с участием посредника;
- в. фактического оказания посреднических услуг;
- г. расторжения договора принципала с посредником;
- д. исполнения второй стороной по сделке своих обязательств (момент завершения сделки).

1.96 Посредник, выступающий при заключении договора морской перевозки по полномочию фрахтователя или по полномочию судовладельца, именуется:

- а. агент;
- б. фрахтовый брокер;
- в. экспедитор.

1.97 Условие договора перевозки, согласно которому перевозчик должен вручить доставленный в место назначения груз грузополучателю или другому уполномоченному лицу, носит название:

- а. агентирование;
- б. экспедирование;
- в. консигнация.

1.98 Наиболее распространенным видом агентского вознаграждения являются:

- а. фиксированные суммы;
- б. комиссионные от суммы заключенных сделок;
- в. процент от прибыли по данной внешнеторговой операции;
- г. комбинированные выплаты.

1.99 Лизинговые операции, при которых участники являются юридическими лицами одной страны, однако капитал арендодателя может частично принадлежать иностранным банкам и лизинговым компаниям, относятся к:

- а. прямому зарубежному лизингу;

- б. косвенному лизингу;
- в. экспортному лизингу;
- г. транзитному лизингу.

1.100 Лизинговые платежи устанавливаются на срок:

- а. соответствующий сроку налоговой амортизации;
- б. физического износа предмета лизинга;
- в. морального устаревания предмета лизинга.

1.101 Транспортно-экспедиторское обслуживание начинается с момента:

- а. заключения внешнеэкономического контракта купли-продажи;
- б. принятия груза к перевозке и хранению;
- в. осуществления перевозки груза.

1.102 Транспортно-экспедиторское обслуживание может включать в себя такие операции, как:

- а. подготовка груза к транспортировке;
- б. дорожного и автомобильного транспорта, а также аэропортам, морским и речным портам;
- в. проверка платежных документов;
- г. оформление перевозочных документов;
- д. сдача груза перевозчику;
- е. упаковка и маркировка груза;
- ж. искам от имени принципала.

1.103 Организационными, правовыми, техническими и другими вопросами деятельности экспедиторов занимается международная организация:

- а. ФИАТА;
- б. ЮНКТАД.

1.105 Страхование ВЭД — это:

а. комплекс видов страхования, которые обеспечивают защиту от риска участников международного сотрудничества;

б. способ защиты от рисков случайного характера, требующих значительных финансовых средств, которых у конкретного субъекта в нужный момент может не оказаться;

в. компенсация ущерба при наступлении неблагоприятных событий.

1.106 В договоре страхования внешнеэкономической деятельности устанавливаются:

- а. страховая стоимость;
- б. страховая сумма;
- в. страховой взнос;
- г. страховой риск;
- д. страховой случай;
- е) страховой тариф;
- ж) все ответы верны.

1.107 Страхование жизни и здоровья физических лиц должно обеспечивать форма страхования:

- а. добровольная;
- б. личная;
- в. обязательная;
- г. имущественная.

1.108 Страхование в ВЭД включает следующие разновидности:

- а. личное страхование;
- б. транспортное страхование;
- в. имущественное страхование;

г. страхование гражданской ответственности;

д. акционерное страхование.

1.109 Плата за страхование, которую обязан внести страхователь, - это:

а. страховой тариф;

б. страховой взнос;

в. страховая выплата.

1.110 Международным перевозчикам предлагается следующий пакет страховых услуг:

а. обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории России и выезжающих за рубеж;

б. страхование ответственности перевозчиков при выполнении международных перевозок грузов на условиях Конвенции КДПП

1.111 Номер закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»?

а. №173-ФЗ;

б. №289-ФЗ;

в. №164-ФЗ;

г.184.

1.112 Закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» вводит разграничение внешнеторговой деятельности в области?

а. Внешней торговли товарами, услугами, информацией и электроэнергией;

б. Внешней торговли товарами, услугами, информацией и атомной энергией;

в. Внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью;

г. внешней торговли товарами, услугами, информацией и перемещением товаров через государственную границу;

1.113 Внешняя торговля товарами определена как?

а. импорт и экспорт товаров;

б. импорт и реэкспорт;

в. реимпорт и экспорт;

г. реимпорт и реэкспорт.

1.114 Участниками внешнеэкономической деятельности являются?

а. Российские лица;

б. Иностранные лица;

в. Российские лица и иностранные лица;

г. Только иностранные лица.

1.115 Какие существуют формы внешнеэкономического договора как сделки?

а. устная и по электронной почте;

б. устная и письменная;

в. письменная;

г. только по электронной почте.

1.116 Международный контракт купли-продажи товаров начинается с?

а. Определения сторон;

б. Преамбула;

в. Условий и порядка поставки;

г. Оплаты за доставку товара на склад покупателя.

1.117 Специализация и международное разделение труда, сопровождаемые развитием мировой торговли:

- а. увеличит вероятность безработицы во всем мире;
- б. увеличит мировое производство товаров и услуг;
- в. приведет к снижению уровня жизни в бедных странах;
- г. уничтожит разницу в уровнях жизни в разных странах.

1.118 Выделите основные формы организации международной торговли:

- а. сделки купли-продажи;
- б. ссудные операции;
- в. аукционная торговля;
- г. бартерные сделки;

1.119 Продажа товаров, предусматривающая его вывоз за границу - это:

- а. экспорт;
- б. импорт;
- в. реэкспорт;
- г. реимпорт.

1.120 Вывоз ранее ввезенных товаров, не подвергшихся переработке в данной стране

- это:

- а. экспорт;
- б. импорт;
- в. реэкспорт;
- г. реимпорт.

1.121 Перечислите основные инструменты внешнеторгового регулирования:

- а. таможенные тарифы и нетарифные методы регулирования;
- б. все ответы верны;
- в. нетарифные методы регулирования;
- г. меры по стимулированию экспорта.

1.122 Импортзамещение - это:

- а. замена одних импортных товаров другими;
- б. политика замены импортной продукции товарами отечественного производства;
- б. политика смены одних фирм-импортеров другими.
- в. все ответы верны.

1.123 Дефицит торгового баланса страны существует, если:

- а. она продает товары за рубеж большей стоимости, чем приобретает оттуда;
- б. она покупает за рубежом товары большей стоимости, чем туда продает;
- в. она больше вкладывает капитала за рубеж, чем оттуда получает;
- г. государственные расходы превышают налоговые поступления.

1.124 Какое утверждение о таможенных тарифах верно?

- а. тарифы расширяют рынок для экспорта;
- б. тарифы сокращают занятость в защищенных отраслях;
- в. тарифы выгодны некоторым группам за счет других;
- г. тарифы способствуют росту наиболее эффективных отраслей.

1.125 Снижение таможенных тарифов обычно приводит к:

- а. сокращению рабочих мест;
- б. сокращению рабочих мест в экспортирующих отраслях;
- в. снижению среднего уровня жизни;
- г. повышению потребительских цен.

1.126 Очередной раз в стране повысили таможенные пошлины на ввоз импортных автомобилей. Это пример политики:

- а. либерализации;
- б. протекционизма;

- В. монетаризма;
- Г. экспансионизма.

1.127 В результате повышения таможенных пошлин на ликероводочные изделия благосостояние страны:

- а. не изменится;
- б. вырастет;
- в. упадет;
- г. может измениться неопределенно.

1.128 Специфическая пошлина взимается:

- а. со стоимости, превышающей лимитную стоимость товаров;
- б. в процентах от таможенной стоимости товаров;
- в. в виде твердой ставки с единицы товара (штуки, веса, объеме);
- г. с разницы между стоимостью ввозимой продукции и стоимостью национальных товаров.

1.129 Укажите основную цель деятельности Всемирной торговой организации:

- а. решение спорных вопросов в торговле между странами-членами ВТО;
- б. осуществление дальнейшей либерализации мировой торговли;
- в. установление мировых цен на важнейшие группы товаров;
- г. установление объема экспорта и импорта стран-членов ВТО.

1.130 Что такое оферта?

- а. вид банковской операции;
- б. платежное средство;
- в. предложение о заключении сделки;
- г. свидетельство о приеме товара на складское хранение.

1.131 Основная часть долга России - это долги:

- а. Парижскому клубу;
- б. Лондонскому клубу;
- в. промышленно развитым странам;
- г. бывшим социалистическим странам;
- д. странам, не являющимся членами Парижского клуба;
- е. поставщикам.

1.132 В соответствии с принятым Госдумой России в декабре 1994 г. федеральным законом может ли Россия заимствовать больше средств, чем выделяется бюджетом за год на погашение уже имеющейся задолженности?

- а. да;
- б. нет;
- в. не знаю. Это делается с целью:
- г. добросовестного обслуживания внешнего долга;
- д. избежать дальнейшего накопления внешнего долга;
- е. восстановить и модернизировать экономику страны;
- ж. поддержать курс рубля.

1.133 Основной компонент в российском экспорте в страны Западной Европы:

- а. электроэнергия;
- б. промышленная продукция;
- в. полуфабрикаты;
- г. топливно-сырьевые ресурсы;
- д. сельскохозяйственная продукция;
- е. машины и оборудование.

1.134 Основным методом выхода России на западно-европейский рынок, учитывая нежелательность конкурента для западных стран, может стать:

- а. прямой товарообмен;

- б. научно-техническая кооперация;
- в. производственная кооперация;
- г. подрядное производство;
- д. развитие экспортно-импортных связей.

1.135 Активная интеграция Европы в направлении создания экономического, валютного и политического союзов без участия России:

- а. никак не повлияет на жизненно важные интересы России;
- б. нанесет весьма существенный ущерб жизненно важным интересам России;
- в. будет способствовать более активным действиям по прямому присоединению России к ЕС;
- г. активизирует интеграционные процессы внутри СНГ;
- д. будет способствовать развитию эффективных экономических связей с Россией на основе взаимовыгодного партнерства.

1.136 В условиях активно протекающего интеграционного процесса в европейских странах России необходимо:

- а. всесторонне развивать взаимовыгодные научно-технические и экономические связи с западно-европейскими странами;
- б. последовательно и целенаправленно подключаться к западно-европейским структурам в формах, отражающих специфику положения России и ее подходов к общеевропейскому сотрудничеству;
- в. стараться «перетянуть» на свою сторону бывших партнеров по СЭВ;
- г. активизировать интеграционные процессы на постсоюзном пространстве и в Восточной Европе;
- д. активизировать МЭО с АТР, США и Японией;
- е. диверсифицировать внешние экономические связи России.

1.137 Отметить основные составляющие экспорта России в страны ЦВЕ:

- а. машины и оборудование;
- б. продовольствие;
- в. топливно-сырьевые товары;
- г. древесина;
- д. алюминий;
- е. химикаты;
- ж. продукция легкой промышленности;
- з. высокотехнологические изделия;
- и. услуги.

1.138 Современное экономическое взаимодействие России и США тесно связано со следующими направлениями стратегического и иного сотрудничества:

- а. образование;
- б. стратегическая стабильность;
- в. мирное освоение космоса;
- г. нераспространение оружия массового уничтожения и средств его доставки;
- д. контроль за распространением обычного оружия и «критичных» технологий;
- е. поддержание региональной стабильности;
- ж. сотрудничество в области экологии;
- з. противодействие антидемпинговой политике;
- и. открытие американского рынка для российских производителей;

1.139 Потенциально перспективы взаимодействия России и Японии:

- а. незначительны;
- б. велики;
- в. довольно посредственны;
- г. отсутствуют; вследствие причин, которые носят характер:
- д. экономический;

- е. политический;
- ж. идеологический;
- з. культурный.

1.140 Экономические и научно-технические взаимосвязи РФ и Китая:

- а. весьма перспективны;
- б. противоречивы;
- в. экономически невыгодны;
- г. мало перспективны.

1.141 В целях оказания содействия росту частного сектора и мобилизации внутреннего капитала для развития бизнеса в развивающихся странах была создана такая международная организация, как:

- а. МБРР;
- б. Международная финансовая корпорация;
- в. Международная ассоциация развития;
- г. МВФ.

1.142 Какая из перечисленных стран не входит в состав МВФ?

- а. Румыния;
- б. РФ;
- в. Куба;
- г. Польша.

1.143 В систему ООН не входит:

- а. Международная организация труда;
- б. МВФ;
- в. Международная торговая палата;
- г. Всемирный банк.

1.144 Деятельность ЮНКТАД направлена на развитие:

- а. международного НТП;
- б. международных средств связи;
- в. международной торговли;
- г. культурной среды;
- д. искусства;
- е. промышленного сотрудничества;
- ж. на решение проблем развивающихся стран.

2 Вопросы в открытой форме

2.1 Дополните определение:

_____ - совокупность норм, определяющих для целей таможенного регулирования условия и порядок использования товаров на таможенной территории Союза или за ее пределами.

2.2 Дополните определение:

_____ - находящиеся на таможенной территории Союза товары, приобретшие статус товаров Союза либо признанные товарами Союза в соответствии с ТК ЕАЭС либо до его вступления в силу

2.3 Дополните определение:

_____ - таможенный документ, содержащий сведения о товарах и иные сведения, необходимые для выпуска товаров.

2.4 Дополните определение:

_____ - вредное по своим последствиям происшествие технического, технологического или иного характера, произошедшее с транспортными средствами и (или) иными товарами, находящимися под таможенным контролем, повлекшее за собой не предусмотренные международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования их количественные и (или) качественные изменения, которые не вызваны

преднамеренными действиями собственника и (или) лица, во владении которого товары находились на момент таких изменений, за исключением естественных изменений при нормальных условиях перевозки (транспортировки) и (или) хранения, а также изменений вследствие действия непреодолимой силы.

2.5 Дополните определение:

_____ - лицо, интересы которого в отношении товаров затрагиваются решениями, действиями (бездействием) таможенных органов или их должностных лиц.

2.6 Дополните определение:

_____ - применяемые в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Союза, меры нетарифного регулирования, в том числе вводимые в одностороннем порядке в соответствии с Договором о Союзе, меры технического регулирования, санитарные, ветеринарно-санитарные и карантинные фитосанитарные меры, меры экспортного контроля, в том числе меры в отношении продукции военного назначения, и радиационные требования, установленные в соответствии с Договором о Союзе и (или) законодательством государств-членов

2.7 Дополните определение:

_____ - находящиеся на таможенной территории Союза товары, полностью произведенные (добытые, полученные, выращенные) на таможенной территории Союза

2.8 Дополните определение:

_____ - обязательные платежи, взимаемые за совершение таможенными органами таможенных операций, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением транспортных средств, а также за совершение иных действий, установленных ТК ЕАЭС и (или) законодательством государств-членов о таможенном регулировании.

2.9 Дополните определение:

_____ - таможенная декларация и иные документы, составляемые исключительно для совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля, а также в ходе и по результатам совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля.

3 Вопросы на установление последовательности

3.1 Установите последовательность применения методов определения таможенной стоимости товаров:

7. Метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами.
8. Метод по стоимости сделки с идентичными товарами.
9. Метод по стоимости сделки с однородными товарами.
10. Метод вычитания.
11. Метод сложения.
12. Резервный метод.

3.2 Установите последовательность административных процедур при перемещении через таможенную границу ЕАЭС товаров автомобильным транспортом

5. Проверка представленной предварительной информации.
6. Регистрация уведомления о прибытии товаров и транспортных средств на таможенную территорию ЕАЭС, а также документов и сведений, представленных при убытии товаров и транспортных средств с таможенной территории ЕАЭС.
7. Проверка наличия документов и сведений, установленных [статьями 89 и 92](#) таможенного кодекса Союза.
8. Проверка документов и сведений.

3.3 Установите последовательность указания сведений в графе 1 CMR:

8. Город;

9. Индекс;
10. Номер дома;
11. Полный юридический адрес фирмы-отправителя;
12. Страна;
13. Улица;
14. Наименование фирмы-отправителя.

3.4 Установите последовательность листов книжки МДП:

6. Желтый грузовой манифест (не для таможенных целей).
7. Задняя сторона обложки с отрывной частью.
8. Обложка.
9. Парные белые и зеленые отрывные листки (с корешками).
10. Протокол.

3.5 Установите последовательность видов транспорта по хронологии введения обязательного предварительного информирования:

1. Автомобильный транспорт.
2. Железнодорожный транспорт.
3. Воздушный транспорт.
4. Морской транспорт.

3.6 Установите последовательность действий декларанта в процессе подтверждения соблюдения запретов и ограничений, прав интеллектуальной собственности, требований валютного законодательства:

6. заполнение таможенной декларации;
7. отнесение (неотнесение) ввозимых товаров к подконтрольным объектам, в отношении которых установлены и применяются запреты и ограничения;
8. отнесение (неотнесение) ввозимых товаров, в отношении которых установлены и применяются запреты и ограничения, к товарам, подконтрольным таможенным органам;
9. получение (принятие) либо регистрация документов и (или) сведений о соблюдении ограничений, необходимых при ввозе товаров, в отношении которых установлены и применяются запреты и ограничения;
10. подача таможенной декларации и представление документов о соблюдении ограничений и (или) сведений о таких документах.

3.7 Установите последовательность действий декларанта по обеспечению защиты прав интеллектуальной собственности при подготовке к таможенному декларированию и его осуществлению

1. Установление факта предоставления объекту интеллектуальной собственности правовой охраны на территории Российской Федерации и осуществления защиты таможенными органами.
2. Соблюдение требований законодательства в сфере охраны и защиты прав на объекты интеллектуальной собственности.
3. Подача участником внешнеэкономической деятельности ДТ.

3.8 Установите последовательность мероприятий по обеспечению соблюдения законодательства в области экспортного контроля при таможенном декларировании вывозимых (ввозимых) товаров (продукции двойного назначения):

1. Подача участником внешнеэкономической деятельности декларации на товары.
2. Постановка лицензии на контроль в таможенном органе.
3. Получение лицензии ФСТЭК России.
4. Отнесение декларируемых товаров к товарам, в отношении которых установлены запреты и ограничения в области экспортного контроля.

3.9 Установите последовательность мероприятий по обеспечению соблюдения мер нетарифного регулирования при таможенном декларировании ввозимых и вывозимых товаров:

1. Получение разрешительных документов, предусмотренных правом ЕАЭС.
 2. Подача участником внешнеэкономической деятельности ДТ с заявленными сведениями о разрешительных документах.
 3. Отнесение продукции (товаров) к товарам, в отношении которых введены меры нетарифного регулирования.
- 3.10 Установите последовательность указания сведений в графе 31 «Грузовые места и описание товаров» транзитной декларации:
1. Сведения об упаковке и количестве мест.
 2. Наименование товара.
 3. Идентификационные номера контейнеров (при использовании контейнеров).

4 Вопросы на установление соответствия

4.1 Установите соответствие между термином и определением

1. Наличные денежные средства	А - денежные знаки в виде банкнот и казначейских билетов, монет, за исключением монет из драгоценных металлов, находящиеся в обращении и являющиеся законным платежным средством в государствах-членах или государствах (группе государств., не являющихся членами Союза, включая изъятые либо изымаемые из обращения, но подлежащие обмену на находящиеся в обращении денежные знаки
2. Авансовые платежи	Б - денежные средства (деньги), внесенные в счет уплаты предстоящих таможенных пошлин, налогов, таможенных сборов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин и не идентифицированные плательщиком в разрезе конкретных видов и сумм таможенных пошлин, налогов, таможенных сборов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в отношении конкретных товаров, если внесение таких авансовых платежей устанавливается в соответствии с законодательством государств-членов
3. Меры таможенно-тарифного регулирования	В - меры, применяемые в соответствии с Договором о Союзе в отношении ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Союза товаров и включающие в себя применение ставок ввозных таможенных пошлин, тарифных квот, тарифных преференций, тарифных льгот

4.2 Установите соответствие между термином и определением

1. Таможенные операции	А - действия, совершаемые лицами и таможенными органами в соответствии с международными договорами и актами в
------------------------	---

	сфере таможенного регулирования и (или) законодательством государств-членов о таможенном регулировании
2. Товар	Б - любое движимое имущество, в том числе валюта государств-членов, ценные бумаги и (или) валютные ценности, дорожные чеки, электрическая энергия, а также иные перемещаемые вещи, приравненные к недвижимому имуществу
3. Товары Союза	В - находящиеся на таможенной территории Союза товары, полностью произведенные (добытые, полученные, выращенные) на таможенной территории Союза

4.3 Установите соответствие между термином и определением

1. Товары Союза	- товары, вывезенные с таможенной территории Союза и сохранившие статус товаров Союза в соответствии с ТК ЕАЭС
2. Выпуск товаров	Б - действие таможенного органа, после совершения которого заинтересованные лица вправе использовать товары в соответствии с заявленной таможенной процедурой или в порядке и на условиях, которые установлены в отношении отдельных категорий товаров, не подлежащих в соответствии с ТК ЕАЭС помещению под таможенные процедуры
3. Иностраннне товары	В - товары, не являющиеся товарами Союза, в том числе утратившие статус товаров Союза в соответствии с ТК ЕАЭС, а также товары, которые приобрели статус иностранных товаров (признаны иностранными товарами) в соответствии с ТК ЕАЭС

4.4 Установите соответствие между термином и определением

1. Товары Союза	А - товары, вывезенные с таможенной территории Союза и сохранившие статус товаров Союза в соответствии с ТК ЕАЭС
2. Общепринятые принципы бухгалтерского учета	Б - система правил бухгалтерского учета, применяемая в установленном порядке в соответствующем государстве в соответствующий период времени
3. Товары того же класса или вида	В - товары, которые относятся к одной группе или ряду товаров, включая идентичные и однородные товары, и изготовление которых относится к соответствующему виду экономической деятельности

4.5 Установите соответствие между термином и определением

1. Таможенная пошлина	А - обязательный платеж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу Союза
2. Налоги	Б - налог на добавленную стоимость, акцизы (акцизный налог или акцизный сбор), взимаемые в связи с ввозом товаров на таможенную территорию Союза
3. Меры защиты внутреннего рынка	В - специальные защитные, антидемпинговые, компенсационные меры и иные меры защиты внутреннего рынка, установленные в соответствии с Договором о Союзе, вводимые в отношении товаров, происходящих из третьих стран и ввозимых на таможенную территорию Союза

4.6 Установите соответствие между термином и определением

1. Товар	А - любое движимое имущество, в том числе валюта государств-членов, ценные бумаги и (или) валютные ценности, дорожные чеки, электрическая энергия, а также иные перемещаемые вещи, приравненные к недвижимому имуществу
2. Ввоз товаров на таможенную территорию Союза	Б - совершение действий, которые связаны с пересечением таможенной границы Союза и в результате которых товары прибыли на таможенную территорию Союза любым способом, включая пересылку в международных почтовых отправлениях, использование трубопроводного транспорта и линий электропередачи, до выпуска таких товаров таможенными органами
3. Заинтересованное лицо	В - лицо, интересы которого в отношении товаров затрагиваются решениями, действиями (бездействием) таможенных органов или их должностных лиц

4.7 Установите соответствие между термином и определением

1. Коммерческие документы	А - документы, используемые при осуществлении внешнеторговой и иной деятельности, а также для подтверждения совершения сделок, связанных с перемещением товаров через таможенную границу Союза (счета-фактуры (инвойсы), спецификации, отгрузочные (упаковочные) листы и иные документы)
2. Меры таможенно-тарифного регулирования	Б - меры, применяемые в соответствии с Договором о Союзе в отношении ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Союза товаров и включающие

	в себя применение ставок ввозных таможенных пошлин, тарифных квот, тарифных преференций, тарифных льгот
3. Таможенная процедура	В - совокупность норм, определяющих для целей таможенного регулирования условия и порядок использования товаров на таможенной территории Союза или за ее пределами

4.8 Установите соответствие между термином и определением

1. Таможенные пошлины, налоги, взимаемые по единым ставкам	А - сумма таможенных пошлин, налогов, исчисленная в отношении товаров для личного пользования без разделения на составляющие ее таможенные пошлины, налоги
2. Вывоз товаров с таможенной территории Союза	Б - совершение действий, направленных на вывоз товаров с таможенной территории Союза любым способом, в том числе пересылка в международных почтовых отправлениях, использование трубопроводного транспорта и линий электропередачи, включая пересечение таможенной границы Союза
3. Иностранное лицо	В - лицо, не являющееся лицом государства-члена

4.9 Установите соответствие между термином и определением

1. Декларант	А - лицо, которое декларирует товары либо от имени которого декларируются товары
2. Выпуск товаров	Б - действие таможенного органа, после совершения которого заинтересованные лица вправе использовать товары в соответствии с заявленной таможенной процедурой или в порядке и на условиях, которые установлены в отношении отдельных категорий товаров, не подлежащих в соответствии с ТК ЕАЭС помещению под таможенные процедуры
3. Таможенное декларирование	В - заявление таможенному органу с использованием таможенной декларации сведений о товарах, об избранной таможенной процедуре и (или) иных сведений, необходимых для выпуска товаров

4.10 Установите соответствие между термином и определением

Термин	Определение
1. Международный валютный фонд	А. система национальных хозяйств (национально – государственных экономических структур) и транснациональных структур, многоукладное и многомерное экономическое пространство, в рамках 29 которого на основе объективных экономических закономерностей интернационализации хозяйственной жизни осуществляется взаимодействие различных хозяйствующих субъектов.
2. Множественность цен	Б. совокупность экономических (кроме таможенного тарифа., административных и технических мер, оказывающих регулирующее воздействие на внешнюю торговлю.
3. Нетарифные меры (методы) государственного регулирования внешнеторговой деятельности	В. явление, характерное для мирового рынка. Проявляется в различиях в цене на один и тот же товар в зависимости от многочисленных факторов, например, валюты платежа, условий расчета, характера поставки, географического положения рынка и т.д.
4. Паратарифные методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности	Г. специализированное учреждение ООН, полностью автономное в своих действиях. Осуществляет деятельность в валютной сфере.
5. Мировое хозяйство	Д. виды платежей (помимо таможенных пошлин), которые взимаются с иностранных товаров при их ввозе на территорию данной страны, в частности различные таможенные сборы, внутренние налоги, специальные целевые сборы. К числу наиболее часто используемых паратарифных методов относятся налог на добавленную стоимость и акцизы.

4.11 Установите соответствие между термином и определением

Термин	Определение
1. Перевод банковский	А. совокупность сегментов национальных рынков, которые связаны с зарубежными рынками и ориентированы на иностранных покупателей и продавцов.
2. Расчеты по открытому счету	Б. периодические платежи импортера экспортеру после получения товара.
3. Роялти	В. сфера экономического общения (обмена., в рамках которой все производственное и предназначенное для продажи реализуется внутри данной страны.
4. Рынок внутренний	Г. периодические отчисления лицензиатом (покупателем лицензии) за право пользования предметом лицензионного соглашения.

5. Рынок международный	Д. простое поручение коммерческого банка своему банку – корреспонденту выплатить определенную сумму денег по просьбе и за счет перевододателя иностранному получателю (бенефициару) с указанием способа возмещения банку – плательщику выплаченной суммы.
------------------------	---

4.12 Установите соответствие между термином и определением

Термин	Определение
1. Рынок мировой	А. рынок данной страны, часть которого связана с международным обменом (экспортом и импортом товаров и услуг..
2. Рынок национальный	Б. часть розничной цены товара, позволяющая возместить расходы, а также получить достаточную прибыль при доведении товара до потребителя.
3. Скидка торговая	В. синтетическое понятие, объединяющее рынки всех стран мира в единое целое.
4. Дилерские скидки	Г. предоставляются при оплате товара покупателем наличными деньгами или за долгосрочное осуществление платежей;
5. Скидки «сконто»	Д. предоставляются оптовым и розничным торговцам, торговым агентам и посредникам;

4.13 Установите соответствие между термином и определением

Термин	Определение
1. Цена демпинговая	А. цена продавца, публикуемая в биржевом бюллетене, в специализированных изданиях, бюллетенях и т.д., по каналам компьютерной информации.
2. Цена контрактная	Б. цены, распространенные в международной торговле, охватывающие значительную долю товарооборота; главный индикатор конъюнктуры внешнего рынка.
3. Цены мирового рынка (мировые цены)	В. Искусственно заниженная цена продажи товаров; в отдельных случаях ниже действительных издержек производства. Применяется как средство борьбы с конкурентами для вытеснения их с рынка и увеличения объема собственных продаж.
4. Цена скользящая	Г. согласованная и зафиксированная в контракте цена продаваемой/покупаемой продукции. Является источником наиболее достоверной информации о ценах на рынке.
5. Цена справочная	Д. цена, рассчитываемая на основе принципа скольжения, предполагающего необходимость учета изменений в издержках производства в период изготовления изделий. Обычно применяется в торговых сделках на изделия с длительным сроком изготовления.

4.14 Установите соответствие между термином и определением

Термин	Определение
1. Цена справочная	А. вывоз за границу товаров (услуг. для их реализации на внешнем рынке.
2. Цена статистическая	Б. процесс формирования цен на товары и системы цен в целом.
3. Цена твердая фиксированная	В. цена продавца, публикуемая в биржевом бюллетене, в специализированных изданиях, бюллетенях и т.д., по каналам компьютерной информации.
4. Ценообразование	Г. усредненная цена, публикуемая в различных национальных и международных справочниках.
5. Экспорт	Д. цена, устанавливаемая на дату подписания контракта и не подлежащая изменению до окончания его исполнения.

4.15 Установите соответствие между термином и определением

Термин	Определение
1. Перевод банковский	А. совокупность сегментов национальных рынков, которые связаны с зарубежными рынками и ориентированы на иностранных покупателей и продавцов.
2. Расчеты по открытому счету	Б. периодические платежи импортера экспортеру после получения товара.
3. Роялти	В. сфера экономического общения (обмена., в рамках которой все производственное и предназначенное для продажи реализуется внутри данной страны.
4. Рынок внутренний	Г. периодические отчисления лицензиатом (покупателем лицензии) за право пользования предметом лицензионного соглашения.
5. Рынок международный	Д. простое поручение коммерческого банка своему банку – корреспонденту выплатить определенную сумму денег по просьбе и за счет перевододателя иностранному получателю (бенефициару) с указанием способа возмещения банку – плательщику выплаченной суммы.

4.16 Установите соответствие между термином и определением

Термин	Определение
1. Рынок мировой	А. рынок данной страны, часть которого связана с международным обменом (экспортом и импортом товаров и услуг..
2. Рынок национальный	Б. часть розничной цены товара, позволяющая возместить расходы, а также получить достаточную прибыль при доведении товара до потребителя.
3. Скидка торговая	В. синтетическое понятие, объединяющее рынки всех стран мира в единое целое.

4. Дилерские скидки	Г. предоставляются при оплате товара покупателем наличными деньгами или за долгосрочное осуществление платежей;
5. Скидки «сконто»	Д. предоставляются оптовым и розничным торговцам, торговым агентам и посредникам;

4.17 Установите соответствие между термином и определением

Термин	Определение
1. Тариф таможенный	А. систематизированный свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу
2. Тарифные методы регулирования внешней торговли	Б. наиболее распространенные и постоянно используемые методы регулирования внешней торговли в форме импортных и (в меньшей степени) экспортных пошлин.
3. Цена аукциона	В. цена без вычетов
4. Цена биржевая (биржевая котировка.	Г. цена, складывающаяся в результате аукционных торгов.
5. Цена брутто	Д. цены на товары, торговля которыми производится на товарных биржах.

Шкала оценивания результатов тестирования: в соответствии с действующей в университете балльно-рейтинговой системой оценивание результатов промежуточной аттестации обучающихся осуществляется в рамках 100-балльной шкалы, при этом максимальный балл по промежуточной аттестации обучающихся по очной форме обучения составляет 36 баллов, по очно-заочной и заочной формам обучения – 60 баллов (установлено положением П 02.016).

Максимальный балл за тестирование представляет собой разность двух чисел: максимального балла по промежуточной аттестации для данной формы обучения (36 или 60) и максимального балла за решение компетентностно-ориентированной задачи (6).

Балл, полученный обучающимся за тестирование, суммируется с баллом, выставленным ему за решение компетентностно-ориентированной задачи.

Общий балл промежуточной аттестации суммируется с баллами, полученными обучающимся по результатам текущего контроля успеваемости в течение семестра; сумма баллов переводится в оценку по 5-балльной шкале следующим образом:

Сумма баллов по 100-балльной шкале	Оценка по дихотомической шкале
100-85	Отлично
84-70	Хорошо
69-50	Удовлетворительно
49 и менее	Неудовлетворительно

Критерии оценивания результатов тестирования:

Каждый вопрос (задание) в тестовой форме оценивается по дихотомической шкале: выполнено – **2 балла**, не выполнено – **0 баллов**.

2.2 КОМПЕТЕНТНОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫЕ ЗАДАЧИ

Компетентностно-ориентированная задача № 1.

Россия купила в Белоруссии мебель, произведенную совместным российско-белорусским предприятием.

Какие формы международных экономических отношений были использованы в этой сделке?

Какими показателями можно охарактеризовать эффективность внешнеэкономической деятельности государства? Обоснуйте свой ответ.

Компетенстно-ориентированная задача № 2.

Торговый баланс страны А (в млрд. долл.) составляет -220, баланс текущих операций -210, увеличение официальных резервов иностранной валюты составляет -10.

Ответить на поставленные вопросы:

1. Верно ли, что положительное сальдо баланса официальных расчетов составляет +10?

2. Верно ли, что чистые (факторные и нефакторные) услуги и чистые текущие трансферты составляют положительную величину, и какова их величина?

3. Верно ли, что в страну А происходит приток капитала и в каком объеме?

4. Верно ли, что в стране А национальные сбережения превышают национальные инвестиции?

5. Какова разность между национальными сбережениями и национальными инвестициями?

Компетенстно-ориентированная задача № 3.

Влияние внешней торговли по-разному отражается на распределении доходов между владельцами факторов производства. В соответствии с этим определите, выигрывает или проигрывает владелец фактора производства в результате интенсификации процессов внешнего обмена, если:

А. фактор производства специализирован в экспортном производстве;

Б. фактор производства специализирован в импортозамещающем производстве.

Компетенстно-ориентированная задача № 4.

Германия производит автомобили. Цена одного автомобиля на внутреннем рынке - 6 тыс. долл., 50% материалов и комплектующих деталей, необходимых для производства самолетов, закупается за границей. Доля стоимости импортных комплектующих в цене конечной продукции составляет 20%. В целях защиты национальных производителей и поддержания занятости Германия вводит таможенный тариф, в соответствии с которым ставка таможенной пошлины на импортный автомобиль составляет 15%, а на импортные материалы и комплектующие, используемые в автомобилестроении - 10%.

Каков в этом случае фактический уровень таможенной защиты самолетостроения в стране?

Компетенстно-ориентированная задача № 5.

Американская корпорация поставляет сырье для производства кормов английской компании. С 1 января курс фунта стерлингов поднялся с 1.7 доллара до 2,1 доллара за фунт стерлингов. Сумма невыполненных контрактов американскими экспортерами перед партнерами составляет 93 млн. фунтов стерлингов. Определите, какие доходы или убытки получают американские экспортеры.

Компетенстно-ориентированная задача № 6.

Рассчитать затраты времени на международные транспортные перевозки.

Маршрут: Испания (Мадрид. - Италия (Рим) - Австрия (Вена. - Польша (Варшава. - Беларусь (Брест) - Россия (Самара. - Казахстан (Астана..

Протяженность маршрута - 6687 км.

Автомобиль - сидельный тягач РЕНО.

Емкость топливного бака - 250 л.

Расход топлива на 100 км - 29 л.

Средняя скорость движения - 100 км/час.

Компетенстно-ориентированная задача № 7.

Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку машин марки «Renault».

Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

Компетенстно-ориентированная задача № 7.

Определить оптимальные параметры поставок материалов (сырья) одного вида (оптимальный размер одной поставки, средний текущий запас, точку заказа, интервал между поставками, число поставок, минимальные годовые затраты) при соблюдении сроков поставки по исходным данным. Сделать выводы.

Исходные данные:

1. Годовая потребность в материалах = 1823 шт.
2. Стоимость хранения единицы материала в месяц = 120 ден. ед.
3. Стоимость заказа и доставки одной партии, в т.ч. НДС = 4620 ден. ед.
4. Время доставки материала от поставщика = 35 дней.

Компетенстно-ориентированная задача № 8.

Австралийская компания поставляет сырье для производства мобильных устройств английской компании. С 1 января курс фунта стерлингов поднялся с 1,7 доллара до 2,1 доллара за фунт стерлингов. Сумма невыполненных контрактов американскими экспортерами перед партнерами составляет 18 млн. фунтов стерлингов.

Определите, какие доходы или убытки получают американские экспортеры.

Компетенстно-ориентированная задача № 9.

Определить метод котировки на валютных рынках: 1. Цюрих на Франкфурт-на-Майне: 1 евро = 0,9264 швейцарских франка;

1. Токио на Нью-Йорк: 1 доллар США = 124,871 японских йен;
2. Париж на Нью-Йорк: 1 доллар США = 0,8349 евро;
3. Франкфурт-на-Майне на Лондон: 1 фунт стерлингов = 2,3800 евро;
4. Лондон на Франкфурт-на-Майне: 1 фунт стерлингов = 2,3800 евро;
5. Лондон на Нью-Йорк: 1 фунт стерлингов = 1,4535 долларов США;
6. Лондон на Милан: 1 фунт стерлингов = 2,2020 евро;
7. котировка канадских долларов, швейцарских франков, японских йен в Нью-

Йорке:

1 доллар США = 1,8347 канадских долларов; 1 доллар США = 1,4953 швейцарских франков; 1 доллар США = 125,431 японских йен.

Компетенстно-ориентированная задача № 10.

Банк 20.11.03 огласил такую котировку валют: USD/UAN=5,3530-5,3620; USD/EUR=0,9210-0,9400.

Определить кросс-курс покупки-продажи EUR/UAN.

Компетенстно-ориентированная задача № 11.

Объясните, каким образом российский импортер автомобилей может финансировать поставку автомобилей «Ford» из США.

Объясните также такое утверждение: «Российский экспорт зарабатывает валюту, которую россияне могут использовать для финансирования импорта».

Компетенстно-ориентированная задача № 12.

США производят самолеты. Цена одного самолета на внутреннем рынке - 50 млн. долл. 45% материалов и комплектующих деталей, необходимых для производства самолетов, закупается за границей. Доля стоимости импортных комплектующих в цене конечной продукции составляет 20%. В целях защиты национальных производителей и поддержания занятости США вводят таможенный тариф, в соответствии с которым ставка таможенной пошлины на импортный самолет составляет 15%, а на импортные материалы и комплектующие, используемые в самолетостроении - 10%. Каков в этом случае фактический уровень таможенной защиты самолетостроения в стране?

Компетенстно-ориентированная задача № 13.

Допустим, говядина стоит 4,8 долл. за 1 кг. По этой цене российские фермеры производят 25 тыс. т., тогда как спрос составляет 80 тыс. т. В странах ближнего зарубежья цена говядины составляет 3,0 долл. за 1 кг. По такой цене российские фермеры могут

произвести только 12 тыс. тонн, а спрос тогда увеличится до 92 тыс. т. Для защиты внутреннего рынка Россия вводит импортную квоту, стоимость лицензии на которую составляет как раз разницу между внутренней и внешней ценой говядины (т.е. 1,8 долл. за кг.).

Вопросы:

1. Каков будет объем импорта говядины до и после введения квоты?
2. Как скажется введение квоты на производителях и на потребителях?

Компетенстно-ориентированная задача № 14.

В прошедшем году индекс цен на товары, вывозимые из условной страны, упал на 7 процентных пунктов, а индекс импортных цен вырос на 4 процентных пунктов.

Рассчитайте, каким был в прошедшем году индекс условий внешней торговли.

Компетенстно-ориентированная задача № 15.

Условные страны А и Б производят ноутбуки и пшеницу в условиях возрастающих альтернативных издержек. Обе страны имеют абсолютно идентичные кривые (границы) производственных возможностей, однако в стране А в условиях автаркии обменивается большее количество центнеров пшеницы за один ноутбук, нежели в стране Б во всех ценовых отношениях.

Определите:

1. В какой стране ноутбуки являются относительно более дешевыми в условиях автаркии?

2. Какая страна в условиях свободной торговли будет экспортировать пшеницу?

Компетенстно-ориентированная задача № 16.

Страна А, решившая вступить в ВТО, проводит экономическую экспертизу своих краткосрочных выигрышей и проигрышей этого шага. К выигрышам она отнесла:

1. Расширение объёмов экспорта.
2. Возможность получения новых прямых иностранных инвестиций.
3. Возможность получить более дешевое импортное оборудование.

Среди проигрышей страна А отметила:

1. Потери относительно депрессивных отраслей из-за давления возрастающего высококонкурентного товарного импорта.

2. Нарастание инфляционных процессов, связанных с возможным обесценением национальной валюты.

Оценивая суммарный краткосрочный эффект от вступления в ВТО, эксперты пришли к выводу, что проигрыши и выигрыши страны уравнивают друг друга. Тем не менее, правительство страны приняло решение не откладывать вступление страны в ВТО. Какими аргументами оно могло руководствоваться?

Компетенстно-ориентированная задача № 17.

Влияние внешней торговли по-разному отражается на распределении доходов между владельцами факторов производства. В соответствии с этим определите, выигрывает или проигрывает владелец фактора производства в результате интенсификации процессов внешнего обмена, если:

- А. фактор производства специализирован в экспортном производстве;
- Б. фактор производства специализирован в импортозамещающем производстве.

Компетенстно-ориентированная задача № 18.

Задача 5 Ставка российского импортного тарифа на автомобили составляет 60%, на комплектующие к ним 30%, а стоимость комплектующих составляет 40% от стоимости автомобиля. На сколько процентов увеличится уровень эффективной защиты российского рынка автомобилей, если доля комплектующих вырастет до 60%?

Компетенстно-ориентированная задача № 19.

Ставка российской импортной пошлины на автомобили составляет 45%, на комплектующие к ним 30%, а стоимость комплектующих составляет 40% от стоимости

автомобиля. На сколько процентов увеличится уровень эффективной защиты российского рынка автомобилей, если ставка таможенной пошлины на автомобили возрастет до 54%?

Компетентностно-ориентированная задача №20.

Российская организация экспортирует моторные масла в Белоруссию. Цель экспорта - продажа товара белорусской организации. Каковы особенности таможенного декларирования? Подлежат ли уплате таможенные платежи?

Компетентностно-ориентированная задача №21.

В соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления декларируется подакцизный товар Б. Страна происхождения товара – Франция. Какие виды таможенных платежей необходимо уплатить декларанту? Ответ обоснуйте, опираясь на таможенное законодательство ЕАЭС.

Компетентностно-ориентированная задача №22.

Российская организация закупила партию импортных автомобилей. Автомобили прибыли на таможенную территорию и были помещены на временное хранение, а в месте их временного хранения (СВХ) произошел пожар, в результате которого все автомобили сгорели. При этом некоторые части сгоревших автомобилей (шасси) при разборке оказались пригодны для дальнейшего использования. Каким образом будет осуществляться таможенное оформление сгоревших автомобилей и их частей - шасси? Предусмотрена ли обязанность по уплате таможенных платежей в отношении сгоревших автомобилей?

Компетентностно-ориентированная задача №23.

Определить сумму таможенной пошлины при ввозе товара: бобы. Объем партии 40 т. Стоимость товара 230 Евро за тонну. Ставка импортной пошлины 10 %, но не менее 20 Евро за тонну. Ввоз из развивающейся страны

Компетентностно-ориентированная задача №24.

Декларируется вывозимый из Российской Федерации за пределы государств-участников соглашения о ЕАЭС товар: лом из свинца. Объем поставки 50 т. Таможенная стоимость товара 12 тыс. р. За тонну. Таможенная пошлина 30 %, но не менее 105 Евро за 1000 кг. Определить сумму таможенной пошлины.

Компетентностно-ориентированная задача №25.

Рассчитайте таможенную пошлину при ввозе из Танзании сувенирной бижутерии весом 320 кг, стоимостью 7 200 долларов США. На основе данных таможенной статистики проведите анализ поступления таможенных платежей в государственный бюджет РФ от ввоза рассматриваемой категории товаров. Сколько составят поступления таможенных платежей в государственный бюджет через 5 лет?

Компетентностно-ориентированная задача №26.

Российская организация поместила иностранные контейнеры под таможенную процедуру временного ввоза сроком на один год. Год спустя организация обратилась в таможенный орган с просьбой продлить срок временного ввоза контейнеров. На какой срок возможно продление срока временного ввоза контейнеров? Каким образом будут уплачиваться таможенные платежи?

Компетентностно-ориентированная задача №27.

Из России за пределы стран-участниц ЕАЭС вывозится легковой автомобиль на переработку (замена двигателя). Таможенная стоимость автомобиля составляет 780 000 рублей, объем двигателя – 2 500 см³, мощность – 126 кВт. Рассчитайте сумму подлежащей уплате таможенной пошлины в отношении товара, помещенного под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории, а также продукта переработки.

Компетентностно-ориентированная задача №28.

Декларируется вывозимый из Российской Федерации за пределы государств-участников соглашения о ЕАЭС товар: древесина необработанная. Объем поставки 159 879 м³. Таможенная стоимость товара 12 тыс. р. за м³. Таможенная пошлина 15 %, но не менее 10 Евро за за 10 м³ кг. Определить сумму таможенной пошлины.

Компетентностно-ориентированная задача №29.

Из России в Польшу в таможенной процедуре экспорта организацией-производителем вывозятся швейные машины бытовые, прочие. Таможенная стоимость составляет 600 тыс. руб. В связи с не укомплектованностью данные товары в течение 1 месяца ввозятся обратно в Россию. Товары помещаются под таможенную процедуру реимпорта. Таможенная стоимость товара составила 700 тыс. руб. Определите код товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС. Рассчитайте сумму подлежащей уплате таможенной пошлины.

Компетентностно-ориентированная задача №30.

При ввозе на таможенную территорию ЕАЭС декларируется груз – 400 кг одежды из хлопчатобумажной пряжи. Стоимость данной партии – 2 000 долларов США. Страна происхождения товара – Индонезия. Сертификат о происхождении товара при таможенном оформлении не предоставлен. Рассчитайте подлежащие уплате таможенные платежи. На основе данных таможенной статистики проведите анализ поступления таможенных платежей в государственный бюджет РФ от ввоза рассматриваемой категории товаров. Сколько составят поступления таможенных платежей в государственный бюджет через 5 лет?

Компетентностно-ориентированная задача №31.

Определить сумму акциза при ввозе товара: вино. Объем партии – 8000 л. Стоимость товара – 2 Евро за литр. Ставка ввозной пошлины 0,8 Евро за литр. Ставка акциза 88 р. за литр безводного этилового спирта. Объемная доля этилового спирта – 12 %. Ввоз из страны, которой Российская Федерация предоставляет режим наиболее благоприятствуемой нации.

Компетентностно-ориентированная задача №32.

Рассчитайте акциз на ввозимое из Швеции пиво с содержанием объемной доли этилового спирта 8,6% объемом 3 000 л, стоимостью 13 600 шведских крон

Компетентностно-ориентированная задача №33.

Определите размер ввозной таможенной пошлины для импортируемого из Кореи безалкогольного пива объемом 330 л. На основе данных таможенной статистики проведите анализ поступления таможенных платежей в государственный бюджет РФ от ввоза рассматриваемой категории товаров. Сколько составят поступления таможенных платежей в государственный бюджет через 5 лет?

Компетентностно-ориентированная задача №34.

Российской организацией, созданной путем реорганизации в форме слияния, на таможенную территорию ЕАЭС (РФ) ввозятся электронные системы доставки никотина (ЭСДН), жидкости для них, табак (табачные изделия), предназначенный для потребления путем нагревания. Подлежит ли уплате, при таможенном оформлении товара, акциз, какой коэффициент применяется в данном случае? В случае уплаты, подлежит ли вычету акциз на данный товар? Какой коэффициент будет приниматься

Шкала оценивания решения компетентностно-ориентированной задачи: в соответствии с действующей в университете балльно-рейтинговой системой оценивания результатов промежуточной аттестации обучающихся осуществляется в рамках 100-балльной шкалы, при этом максимальный балл по промежуточной аттестации обучающихся по очной форме обучения составляет 36 баллов, по очно-заочной и заочной формам обучения – 60 (установлено положением П 02.016).

Максимальное количество баллов за решение компетентностно-ориентированной задачи – 6 баллов.

Балл, полученный обучающимся за решение компетентностно-ориентированной задачи, суммируется с баллом, выставленным ему по результатам тестирования.

Общий балл промежуточной аттестации суммируется с баллами, полученными обучающимся по результатам текущего контроля успеваемости в течение семестра; сумма баллов переводится в оценку по 5-балльной шкале следующим образом:

<i>Сумма баллов по 100-балльной шкале</i>	<i>Оценка по дихотомической шкале</i>
100-85	Отлично
84-70	Хорошо
69-50	Удовлетворительно
49 и менее	Неудовлетворительно

Критерии оценивания решения компетентностно-ориентированной задачи:

6-5 баллов выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует глубокое понимание обучающимся предложенной проблемы и разностороннее ее рассмотрение; свободно конструируемая работа представляет собой логичное, ясное и при этом краткое, точное описание хода решения задачи (последовательности (или выполнения) необходимых трудовых действий) и формулировку доказанного, правильного вывода (ответа.; при этом обучающимся предложено несколько вариантов решения или оригинальное, нестандартное решение (или наиболее эффективное, или наиболее рациональное, или оптимальное, или единственно правильное решение); задача решена в установленное преподавателем время или с опережением времени.

4-3 балла выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует понимание обучающимся предложенной проблемы; задача решена типовым способом в установленное преподавателем время; имеют место общие фразы и (или) несущественные недочеты в описании хода решения и (или) вывода (ответа).

2-1 балла выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует поверхностное понимание обучающимся предложенной проблемы; осуществлена попытка шаблонного решения задачи, но при ее решении допущены ошибки и (или) превышено установленное преподавателем время.

0 баллов выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует непонимание обучающимся предложенной проблемы, и (или) значительное место занимают общие фразы и голословные рассуждения, и (или) задача не решена.