

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Локтионова Оксана Геннадьевна  
Должность: проректор по учебной работе  
Дата подписания: 22.10.2024 16:53:04  
Уникальный программный ключ:  
0b817ca911e6668abb13a5d426d39e5f1c11eabbf73e943df4a4851fda56d089

1

1

## МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«Юго-Западный государственный университет»  
(ЮЗГУ)

Кафедра таможенного дела и мировой экономики

УТВЕРЖДАЮ  
Проректор по учебной работе  
О. Г. Локтионова  
« 4 » 09  
103ГУ2024



## ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Методические указания по организации самостоятельной работы  
студентов специальности 40.05.01 Правовое обеспечение  
национальной безопасности, специализация  
«Международно-правовая» с присвоением двух квалификаций  
одного уровня высшего образования

Курск 2024

УДК 330.3(075.8)

Составитель: И.В. Минакова

Рецензент

Доктор экономических наук *М.А. Пархомчук*

**Экономическая теория:** методические указания по организации самостоятельной работы студентов специальности 40.05.01 Правовое обеспечение национальной безопасности, специализация «Международно-правовая» с присвоением двух квалификаций одного уровня высшего образования / Минобрнауки России, Юго-Зап. гос. ун-т; сост. И.В. Минакова. Курск, 2024. 191 с., Библиогр.: с.188-189.

Методические указания содержат рекомендации по организации самостоятельной работы студентов в рамках изучения дисциплины «Экономическая теория».

Предназначены для студентов специальности Предназначены для студентов специальности 40.05.01 Правовое обеспечение национальной безопасности, специализация «Международно-правовая» с присвоением двух квалификаций одного уровня высшего образования.

Текст печатается в авторской редакции

Подписано в печать *18.09.24* . Формат 60x84 1/16.  
Усл.печ.л. 1,4. Уч.-изд.л. 1,3. Тираж 100 экз. Заказ. Бесплатно. *931*  
Юго-Западный государственный университет.

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение	4
Планируемые результаты освоения образовательной программы	6
Значение самостоятельной работы студентов в изучении дисциплины	9
Формы и приемы самостоятельной работы студентов	10
Тема «Введение в экономическую теорию»	12
Тема «Теория спроса, предложения и рыночного равновесия»	39
Тема «Свобода потребительского выбора и поведение потребителя»	46
.....	46
Тема «Типы рыночных структур и поведение фирмы»	49
Тема «Рынки факторов производства»	66
Тема «Роль государства в экономике: эволюция подходов»	93
Тема «Макроэкономическая нестабильность»	115
Тема «Мировая система хозяйства: содержание, структура и основные тенденции в развитии»	153
Методические рекомендации по подготовке сообщений	182
Методические рекомендации к подготовке к коллоквиуму	184
Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины	188
Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины	190

## **ВВЕДЕНИЕ**

Экономическая теория является универсальной наукой, выступает в качестве методологического фундамента сложного комплекса экономических наук и оказывает значительное влияние на развитие социальных наук. Вместе с тем, как справедливо отмечал Дж. М. Кейнс, экономическая теория - не есть набор уже готовых рекомендаций, применимых непосредственно в хозяйственной политике. Она является скорее инструментом, техникой мышления, помогая тому, кто владеет ею, придти к правильным заключениям.

**Цель дисциплины** – формирование компетенций, необходимых для осуществления профессиональной деятельности – способности использовать основы экономических знаний для принятия экономически обоснованных решений в различных сферах деятельности и способности применять знания о закономерностях функционирования и государственного регулирования экономики, поведения ее субъектов на микро- и макроуровнях, анализировать и содержательно объяснять процессы, происходящие в мировой и российской экономике.

### **Задачи дисциплины:**

1. Формирование у обучающихся системы теоретических знаний в области экономики, позволяющих ясно и последовательно объяснять процессы и явления социально-экономической жизни общества.

2. Развитие понимания многообразия экономических процессов в современном мире, а также умения определить их связь с другими процессами, происходящими в обществе.

3. Формирование умений выносить аргументированные суждения по экономическим вопросам.

4. Формирование умений применять накопленные по дисциплине знания при решении профессиональных проблем в реальных (смоделированных) условиях на микро- и макроэкономическом уровне.

5. Формирование у обучающихся навыков использования источников экономической информации для решения практических и (или) исследовательских задач в профессиональной деятельности.

6. Формирование навыков использования инструментария экономической теории в профессиональной деятельности для обеспечения вхождения в мировое сообщество с четкой концепцией и строгим соблюдением национальных интересов.

## **ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

В результате освоения дисциплины студент:

**1. Применяет знания в сфере экономики для решения практических и (или) исследовательских задач в профессиональной деятельности.**

**Знает:**

- основные методы и положения микро- и макроэкономики; особенности функционирования российских рынков; роль государства в согласовании экономических интересов общества; современное состояние мировой экономики.

**Умеет:**

- логически верно, аргументировано и ясно строить устную и письменную речь;

- высказывать и обосновывать свою позицию по вопросам, касающимся экономического и социально-политического развития общества, гуманитарных и социальных ценностей;

- применять принципы и законы гуманитарных наук, формы и методы научного познания в профессиональной деятельности;

- использовать экономические знания для анализа социально значимых проблем и процессов, решения социальных и профессиональных задач.

**Владеет:**

- культурой мышления, способностью к обобщению, анализу и восприятию информации;

- навыками сбора, систематизации и самостоятельного анализа информации о социально-политических и экономических процессах;

- навыками использования различных социально-экономических методов для анализа тенденций развития современного общества.

**2. Применяет знания в сфере управления для решения практических и (или) исследовательских задач в профессиональной деятельности.**

**Знает:**

– основные теоретические положения и ключевые концепции всех разделов дисциплины, направления развития экономической теории.

**Умеет:**

- использовать методы экономической науки в своей профессиональной и организационно-социальной деятельности;
- выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций на микро - и макроуровнях, предлагать способы их решения и оценивать ожидаемые результаты.

**Владеет:**

- категориальным аппаратом микро- и макроэкономики на уровне понимания и свободного воспроизведения;
- методикой расчета наиболее важных коэффициентов и показателей, важнейшими методами анализа экономических явлений.

**3. Анализирует потенциал и тенденции развития российской и мировой экономик для решения практических и (или) исследовательских задач в профессиональной деятельности.**

**Знает:**

- закономерности функционирования экономики на макроуровне;
- основные законы макроэкономики в целях профессиональной деятельности;
- современные особенности мирового экономического процесса;
- принципы организации, проведения и интерпретации результатов исследований в области экономики.

**Умеет:**

- анализировать мировоззренческие проблемы с использованием понятийного аппарата макроэкономики;
- анализировать основные события и процессы мирового и отечественного хозяйства;
- аргументировать свою мысль теоретическими определениями и приводить соответствующие факты; раскрывать абстрактные понятия на конкретных примерах из экономической реальности;
- использовать источники экономической, социальной, управленческой информации;

– анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей;

– представлять результаты аналитической и исследовательской работы в виде выступления, доклада, научной работы.

**Владеет:**

– навыками экономического мышления для выработки системного, целостного взгляда на проблемы общества;

- навыками коммуникации в образовательной среде, изучающей макроэкономику;

- способами ориентации в профессиональных источниках информации;

- методами и приемами анализа экономических, социальных и политических явлений и процессов.

## **ЗНАЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ В ИЗУЧЕНИИ ДИСЦИПЛИНЫ**

Самостоятельная работа студентов – планируемая учебная, учебно-исследовательская, научно-исследовательская работа студентов, выполняемая во внеаудиторное время по заданию и при методическом руководстве преподавателя, но без его непосредственного участия (при частичном непосредственном участии преподавателя, оставляющем ведущую роль за работой студентов).

Цель самостоятельной работы студента - осмысленно и самостоятельно работать сначала с учебным материалом, затем с научной информацией, заложить основы самоорганизации и самовоспитания с тем, чтобы привить умение в дальнейшем непрерывно повышать свою профессиональную квалификацию.

Задачами организации самостоятельной работы студентов в рамках изучения дисциплины «Экономическая теория» являются:

- обобщение, систематизация, закрепление, углубление и расширение полученных знаний и умений студентов;
- формирование умений поиска и использования информации необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач профессионального и личностного роста;
- развитие познавательных способностей и активности студентов: творческой инициативы, самостоятельности, ответственности и организованности;
- формирование самостоятельности профессионального мышления: способности к профессиональному и личностному развитию, самообразованию и самореализации;
- формирование умений использования информационно-коммуникационных технологий в профессиональной деятельности;
- развитие культуры межличностного общения, взаимодействия между людьми, формирования умений работы в команде.

## **ФОРМЫ И ПРИЕМЫ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ**

Самостоятельная работа приводит обучающихся к получению нового знания, упорядочению и углублению имеющихся знаний, формированию у него профессиональных навыков и умений.

Самостоятельная работа выполняет ряд функций:

- развивающую;
- информационно-обучающую;
- ориентирующую и стимулирующую;
- воспитывающую;
- исследовательскую.

В рамках курса выполняются следующие виды самостоятельной работы:

1. Проработка учебного материала (по конспектам, учебной и научной литературе).
2. Выполнение разноуровневых задач и заданий.
3. Работа с экономическими текстами, тестами и вопросами для самопроверки.

### **Самостоятельная работа с книгой**

Начинать изучение курса в целом или темы семинарского занятия необходимо с рассмотрения его содержания по программе, затем приступить к рассмотрению отдельных тем. Сначала знакомятся с содержащимися в данной теме вопросами, их последовательностью, а затем уже приступают к изучению содержания темы. При первом чтении необходимо получить общее представление об излагаемых вопросах. При повторном чтении необходимо параллельно вести конспект, в который заносить все основные понятия и закономерности рассматриваемой темы, зависимости и их выводы; впервые встретившиеся термины с краткими пояснениями их сущности. По возможности старайтесь систематизировать материал, представляйте его в виде графиков, схем, диаграмм, таблиц - это облегчает запоминание материала и позволяет легко восстановить его в памяти при повторном обращении. Не старайтесь наполнить конспект отдельными фактами и цифрами, их всегда можно отыскать в соответствующих справочных материалах. Вникайте в сущность того или иного вопроса - это способствует более глубокому и прочному усвоению материала.

Переходить к изучению новой темы следует только после полного изучения теоретических вопросов предыдущей темы.

## **Самопроверка**

Закончив изучение темы, ответьте на вопросы для самопроверки, которые акцентируют внимание на наиболее важных вопросах темы. При этом старайтесь не пользоваться конспектом или учебником. Частое обращение к конспекту показывает недостаточное усвоение основных вопросов темы.

### **Выполнение упражнений (решение тестов)**

Для более прочного усвоения теоретического материала после самопроверки необходимо выполнить упражнения и ответить на вопросы тестов по пройденной теме.

### **Консультации**

При возникновении затруднений при изучении теоретической части курса, ответов на вопросы для самопроверки или решении задач, следует обращаться за письменной или устной консультацией к преподавателю.

Работая самостоятельно с учебной литературой, желательно вести конспект, в котором отражать термины, важнейшие нормативные документы и т.п. Кроме того, после прочтения материала по теме для конкретизации прочитанной информации ее можно представить в виде таблиц, схем, графиков. Это позволяет упорядочить знания, а при повторном чтении - легко восстановить в памяти. Не стоит вести конспект на основе отдельных фактов и цифр, их всегда можно отыскать в соответствующих справочных материалах.

### **Методические рекомендации по подготовке сообщений**

По объему текст, который рекомендуется использовать для сообщения, близок к объему текста эссе: для устного сообщения – не более трех страниц печатного текста. Если сообщение делается в письменном виде – объем его должен быть 3 – 5 страниц.

Устное сообщение может сопровождаться презентацией. Рекомендуемое количество слайдов – около 10. Текст слайда должен дополнять информацию, которая произносится докладчиком во время выступления. Полностью повторять на слайде текст выступления не целесообразно. Приоритет при написании слайдов отдается таблицам, схемам, рисункам, кратким заключениям и выводам.

Время выступления – 5 – 7 минут.

Литература и другие источники могут быть найдены обучающимся самостоятельно или рекомендованы преподавателем (если возникнут сложности с поиском материала по теме).

## ТЕМА «ВВЕДЕНИЕ В ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ТЕОРИЮ»

### Основные понятия

*Предмет экономической теории. Микро-, мезо-, макроэкономика, мировая экономика. Методы экономического исследования: синтез, анализ, индукция и дедукция, сравнение, аналогия, гипотезы, экономическое моделирование. Потребности, блага и ресурсы. Экономические и неэкономические блага. Ограниченность ресурсов. Производственные возможности. Линия производственных возможностей. Экономические агенты. Модель кругооборота доходов и расходов в рыночной экономике. Экономическая система. Типы экономических систем. Доиндустриальное, индустриальное и постиндустриальное общества. Традиционная, командная, рыночная, смешанная экономики: сравнительный анализ.*

**Задание 1.** На рисунке 1 изображена схема кругооборота ресурсов, денег, товаров и услуг.

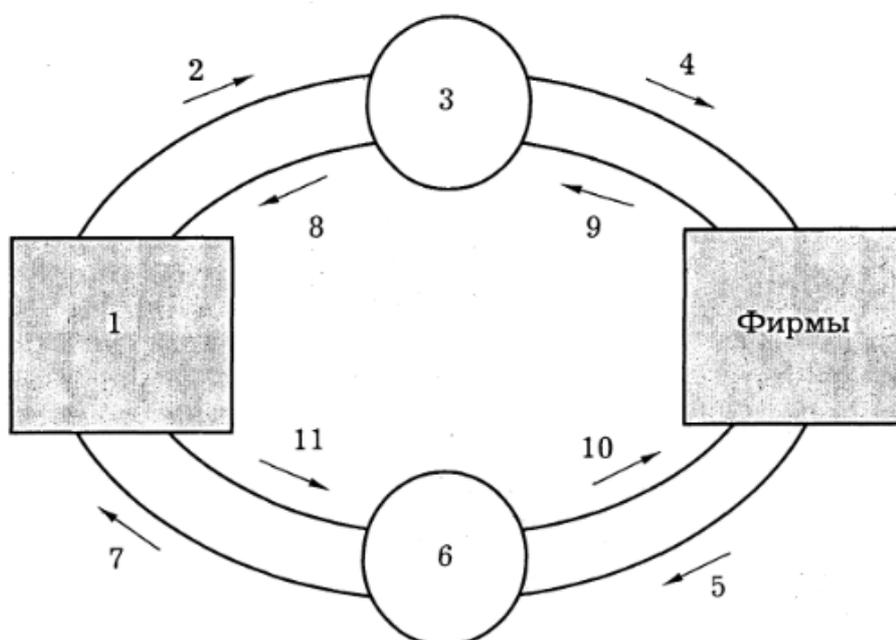


Рисунок 1 - Схема экономического кругооборота

Определите соответствие цифр на выносках и понятий, приведенных в списке (табл. 1).

Таблица 1 – Понятия, используемые в рамках описания экономического кругооборота

Цифры на выносках	Соответствие	Список понятий
1	_____	1. Конкуренты
2	_____	2. Государство
3	_____	3. Покупатели
4	_____	4. Рынок ресурсов
5	_____	5. Рынок товаров и услуг
6	_____	6. Налоговая инспекция
7	_____	7. Домохозяйства
8	_____	8. Ресурсы
9	_____	9. Факторы производства
10	_____	10. Товары и услуги
11	_____	11. Экономические блага
		12. Цены
		13. Запасы
		14. Потоки
		15. Деньги
		16. Руководство

**Задание 2.** Изобразите на модели кривых производственных возможностей изменения в экономике нашей страны в некоторые переломные моменты ее социально-экономического развития:

- 1) изменения в экономике СССР с 1940 г. по 1942 г.;
- 2) изменения в экономике России по состоянию на 1995 г. в сравнении с экономикой СССР 1985 г.;
- 3) изменения в экономике России, которых следует добиваться в ближайшие годы.

**Задание 3.** Прочитайте представленный ниже фрагмент:

Гонка за обладание природными ресурсами порождается их ограниченностью, исчерпаемостью и неравномерностью распределения. Так, оставшиеся запасы минеральных ресурсов в основном сосредоточены в развивающихся странах. Фактически ни одно государство не располагает запасами всех необходимых видов минерального сырья и не может обойтись без его импорта. К примеру, США обеспечивают свои потребности только по 22 видам полезных ископаемых, завися по многим видам стратегического сырья от импорта, который обеспечивает 15-20% необходимых потребностей.

Топливо-энергетические ресурсы традиционно выступали причиной конфликтов в XX и XXI вв. (первое нефтяное эмбарго – 1973 г., вторжение Ирака в Кувейт – 1990 г., война в Ираке – 2003 г., война в Ливии – 2011 г. и др.). Уникальность их распределения состоит в том, что география стран производителей и потребителей не совпадает, что и порождает войны за эти ресурсы, спекуляции на финансовых

рынках. Так, на долю стран Ближнего и Среднего Востока приходится около 28% добываемой нефти, Северной Америки – 24%, стран СНГ – 15%. Доля 10 стран, достигших наибольшего уровня извлечения нефти из недр сегодня, достигает 65% от общей мировой годовой добычи. Эти же страны обладают и наибольшими разведанными доказанными запасами нефти.

Рассмотрим 10 наиболее ресурсообеспеченных стран (по общей их оценочной стоимости по состоянию на 2021 г., по данным Statista).

### *1. Россия*

По оценкам Statista, запасы природных ресурсов России оцениваются в 75 триллионов долларов. Прежде всего, это уголь, нефть, природный газ, золото, древесина и редкоземельные металлы. Россия обладает крупнейшими в мире доказанными запасами природного газа – 1,32 квадриллиона кубических футов, что составляет почти 20% от общемировых запасов по состоянию на 2020 г. Россия также занимает второе место по величине запасов золота – 6800 тонн, что составляет более 12% от общемирового объема (на 2021 г.).

В 2020 г. Россия была третьим по величине производителем сырой нефти в мире, на долю которой приходилось 12% ее мировых поставок. Что касается промышленных алмазов, то в 2021 г. на Россию приходилась треть мировой добычи и 61% запасов сырья.

### *2. Соединенные Штаты Америки*

Оценочная стоимость природных ресурсов в Соединенных Штатах Америки составляет 45 триллионов долларов, почти 90% из которых приходится на древесину и уголь. Другие ресурсы включают крупные месторождения меди, золота, нефти и природного газа.

### *3. Саудовская Аравия*

Саудовская Аравия обладает природными ресурсами на сумму 34,4 триллиона долларов. Страна является одним из крупнейших экспортеров нефти в мире с момента ее обнаружения здесь в 1938 г.

Имея 15% мировых запасов (по состоянию на 2020 г.), экономика Саудовской Аравии в значительной степени зависит от ее экспорта. Однако начиная с 2015 г., здесь существенно увеличились объемы переработки природного газа при одновременном сокращении переработки нефти. Другие природные ресурсы Саудовской Аравии – это медь, полевой шпат, фосфаты, серебро, сера, вольфрам и цинк.

### *4. Канада*

Эта огромная страна обладает природными ресурсами,

оцениваемыми в 33200 миллиардов долларов. Она занимает третье место по запасам нефти после Венесуэлы и Саудовской Аравии. Кроме того, Канада располагает такими полезными ископаемыми, как гипс, известняк, каменная соль и калий, а также уголь, уран, золото, платина и серебро.

#### *5. Иран*

Природные ресурсы Ирана оцениваются примерно в 27,3 триллиона долларов. По состоянию на 2020 г. эта страна была пятым по величине производителем сырой нефти в ОПЕК. По состоянию на 2019 г. это был третий по величине производитель природного газа в мире. Другие природные ресурсы включают уголь, хром, медь, железную руду, свинец, марганец, цинк и серу.

#### *6. Китай*

Природные ресурсы Китая оцениваются в 23 триллиона долларов. Девяносто процентов ресурсов Китая составляют уголь и редкоземельные металлы. Еще одним важным природным ресурсом страны является древесина, а также пахотные земли.

Кроме того, благодаря своим природным водным ресурсам Китай обладает наибольшим гидроэнергетическим потенциалом в мире.

#### *7. Бразилия*

Бразилия располагает природными ресурсами на сумму 21,8 триллиона долларов, включая золото, железо, нефть и уран.

#### *8. Австралия*

Австралия обладает природными ресурсами на сумму около 19,9 триллиона долларов, включая уголь, древесину, медь, железную руду, золото и уран. Австралия является крупным производителем нефти и сжиженного природного газа. Ее доказанные запасы нефти на конец 2021 г. составили 2,4 миллиарда баррелей.

Страна также является крупнейшим экспортером угля, на долю который приходится 29% мирового экспорта угля. Другие природные ресурсы включают железную руду, медь, олово, золото, серебро, уран, никель, вольфрам, редкоземельные элементы, минеральные пески, свинец, цинк и алмазы.

#### *9. Ирак*

Природные ресурсы Ирака оцениваются в 15,9 триллиона долларов. Это нефть, природный газ, фосфаты, сера. Ирак является вторым по величине производителем сырой нефти в ОПЕК.

#### *10. Венесуэла*

Эта южноамериканская страна обладает природными ресурсами,

оцениваемыми в 14,3 триллиона долларов. Они включают железо, природный газ и нефть. В 2019 г. Венесуэла была четвертым по величине производителем нефти членом ОПЕК. Она также занимает десятое место по запасам природного газа в мире. Другие природные ресурсы включают железную руду, золото, бокситы, алмазы.

При этом отметим, что страны, хорошо обеспеченные природными ресурсами (нефть, газ, золото и т.д.), не обязательно являются самыми процветающими и богатыми в мировом рейтинге.

Например, Нигерия. Эта самая густонаселенная страна Африки обладает значительным сельскохозяйственным и горнодобывающим потенциалом, а также располагает крупными углеводородными ресурсами. При этом ее экономика очень зависима от нефтяных доходов (90% экспорта, две трети налоговых поступлений обеспечивает исключительно нефть). Страна характеризуется высоким уровнем бедности, коррупции, вооруженными конфликтами.

Другая африканская страна, Ангола также обладает значительным экономическим потенциалом (алмазы, железо, золото, гидроэнергетические ресурсы и т.д.). Это крупный производитель нефти и сжиженного природного газа. При этом экономика страны также зависит от колебаний цен на энергоресурсы. Здесь сохраняется высокая безработица, сильное социальное неравенство, межрегиональная дифференциация.

Мадагаскар также располагает значительными запасами полезных ископаемых (драгоценные камни, никель, кобальт) и нефти, а также имеет хороший сельскохозяйственный потенциал. Остров является ведущим производителем ванили в мире. Тем не менее, страна страдает от хронической политической нестабильности, следствием которой является бедность: 90% населения живет менее чем на 2 доллара в день.

В этой связи некоторые экономисты отмечают, что страны, располагающие значительными природными ресурсами, имеют более низкие темпы экономического роста, чем аналогичные страны, менее обеспеченные природными ресурсами [5]. Эта закономерность, установленная в конце 70-х гг., получила название «голландской болезни».

В 1959 г. в недрах провинции Гронинген Нидерландов были обнаружены около 2820 миллиардов кубометров природного газа. Началась активная разработка данного месторождения. Какое-то время это способствовало ускоренному экономическому росту.

Однако сосредоточение всех ресурсов в добывающей сфере привело к стагнации других секторов, особенно обрабатывающей промышленности, что, в целом, негативно отразилось на конкурентоспособности страны. В 70-е гг. промышленность Нидерландов оказалась в кризисном состоянии, безработица выросла более чем в три раза. Этот феномен, явившийся следствием концентрации ресурсов на добыче газа, получил название «голландской болезни».

Венесуэла, Нигерия, Алжир, Ангола, Демократическая Республика Конго и др. страны впоследствии также испытали на себе «голландскую болезнь». На этом фоне складывается впечатление, что нефть, газ и другие полезные ископаемые могут подорвать стабильное экономическое развитие государств. В научной литературе есть немало трудов, посвященных данному вопросу, названному «ресурсным проклятием», одним из проявлений которого и является «голландская болезнь».

Одновременно чрезмерная зависимость от мировых цен на ресурсы, усиливает макроэкономическую волатильность, что, в свою очередь, оказывает негативное влияние на динамику инвестиций. Помимо экономических последствий, выделяют и такие политические эффекты, обусловленные имеющимися запасами полезных ископаемых, как усиление коррупции, нарастание конфликтности внутри страны и т.д.

Коррупция – одна из основных проблем, сопровождающих разработку природных ресурсов. В этой связи показателен пример Анголы, экономика которой преимущественно основана на эксплуатации полезных ископаемых: алмазов и нефти, на которые приходится 90% национального экспорта.

Страна входит в число самых коррумпированных в мире, с Индексом восприятия коррупции (СРІ) 33 из 100 (чем ниже значение индекса, тем более коррумпированной является экономика).

Доходы, связанные с разработкой полезных ископаемых, сопровождаются не только распространением коррупции, но и вооруженными конфликтами внутри страны. Так, в Анголе гражданская война длилась с момента обретения независимости в 1975 г. вплоть до 2002 г.

На наш взгляд, теория «ресурсного проклятия» все же не абсолютна и не универсальна. В истории мировой экономики известны случаи, когда природные ресурсы становились основой

экономического роста. Многие страны, такие как Англия или США, исторически использовали свои запасы угля, природного газа или нефти для обеспечения динамичного развития в девятнадцатом и двадцатом веках.

При этом экономический рост возможен исключительно при условии, если прибыль, получаемая от добычи полезных ископаемых, направляется на развитие обрабатывающей промышленности, сферы образования, медицину и т.д. Ряд ученых полагают, что конечный итог влияния природного изобилия на экономику будет зависеть от качества институтов, которые определяют способы распределения и использования природной ренты.

Другой вариант – создание суверенного фонда благосостояния по образцу норвежского или катарского. Такие страны, как Малайзия или Ботсвана, достигли устойчивого экономического развития за счет диверсификации экономической деятельности и экспорта на основе грамотного макроэкономического управления. Индонезия благодаря финансовым средствам от модернизировала свой сельскохозяйственный и промышленный сектор, сократив на этой основе уровень бедности в стране и зависимости экспорта от нефти.

**Ответьте на следующие вопросы и выполните предложенные задания:**

1. Какова, на Ваш взгляд, взаимосвязь между взаимосвязи между природными ресурсами и социально-экономическим развитием страны?

2. Что такое «ресурсное проклятие»? Является ли оно непреодолимым?

3. Составь список 10 наиболее ресурс обеспеченных экономик мира. Составь список 10 стран, занимающих лидирующей позиции по уровню ВВП в мире. Существует ли корреляция между двумя этими рейтингами.

4. Приведи примеры, когда страны, не располагающие природными ресурсами, достигали высокого уровня социально-экономического развития.

**Задание 4.** Прочитайте представленный ниже фрагмент.

В настоящей главе излагаются фактические результаты экономической политики, проводившейся в России в первое постсоветское десятилетие на основе ультралиберальной идеологии рыночного фундаментализма. Этот период закончился с уходом с поста президента России Б. Ельцина, слепо следовавшего

рекомендациям из Вашингтона вопреки как национальным интересам, так и позиции российской науки. Именно в этот период сформировалась институциональная структура нынешней российской экономики, предопределившая ее продолжающуюся деградацию.

В отличие от общих рассуждений относительно эффективности экономических реформ приводимые в настоящей главе данные объективны и отражают их реальные результаты. Десятилетие — большой срок, в течение которого должны реализоваться основные цели реформ. За этот период Китай, также осуществлявший переход от административной экономики к рыночной, совершил прорыв на второе место в мире по объемам промышленного производства, включая высокотехнологический экспорт. Финляндия, о которой раньше говорили как о сателлите советской плановой системы, вышла в число самых инновационных экономик и передовых стран по уровню и качеству жизни.

Накануне перехода к рынку Россия обладала намного большим научно-производственным и интеллектуальным потенциалом, чем эти бедные соседи, и могла бы рассчитывать на свое экономическое чудо. Однако, слепо следуя навязанным извне догмам и чужим рецептам, руководство страны увело ее далеко от современной модели высокоразвитой социально ориентированной рыночной экономики. В России сформировалась хорошо известная в экономической литературе и широко распространенная в слаборазвитых странах Африки и Азии неокOLONиальная модель производственных отношений, для которой характерно резкое социальное неравенство, концентрация богатства в немногих руках и нищета большинства населения. Эта модель характеризуется монополизацией контроля над производством и распределением базовых для национальной экономики продуктов властвующей олигархией, она лишена конкуренции и, следовательно, стимулов к развитию. Подобные модели социально-экономического устройства характерны для стран, составляющих периферию мировой экономической системы. Они сочетают нефеодалские производственные отношения во внутренних делах и либеральную систему регулирования внешнеэкономической деятельности. Это вполне отвечает интересам транснациональных корпораций и крупного международного капитала, обеспечивая им посредством прямого контроля над туземными властителями полную свободу действий по освоению природных и человеческих ресурсов периферии. Разумеется, освоение

это носит неэквивалентный характер - в оплату процентов за привлекаемый иностранный капитал, оборудование и технологии периферийные страны вынуждены поставлять на экспорт свои невозпроизводимые природные ресурсы и трудоемкие товары. Тем самым они фактически обменивают свою природную ренту и дешевый труд на интеллектуальную и монопольную ренту, содержащуюся в импортируемых товарах и услугах, и финансируют таким образом экономический рост за рубежом.

Именно такая модель рыночной экономики была навязана России под видом прогрессивных либеральных реформ. Поток капитала, дешевых энергоносителей, природных и трудовых ресурсов, устремившийся из развалившейся мировой социалистической системы в ведущие капиталистические страны на два десятилетия продлил их успешное бескризисное развитие, подпитывая стагнирующие производства и поддерживая рост экономической активности. С исчерпанием накопленных СССР богатств в экономике ведущих западных стран обнажились диспропорции, повлекшие глобальный кризис. Россия могла бы его избежать и использовать открывающиеся новые возможности экономического роста, если бы проводившаяся экономическая политика не обрекла ее на роль периферийной и зависимой страны.

### **Деградация человеческого потенциала**

Состояние человеческого потенциала измеряется численностью и продолжительностью жизни населения, уровнем и качеством его жизни, развитием образования и здравоохранения. По всем этим показателям все годы радикальных реформ наблюдалось последовательное ухудшение. Их резкое падение в начале 1990-х годов сменилась последующей стагнацией на уровне слаборазвитых стран, продолжающейся по настоящее время.

Динамика социальных показателей является хорошим индикатором и состояния экономики. Самым наглядным отражением ее эффективности является уровень жизни населения и состояние социальной сферы. В конечном счете смысл хозяйственной деятельности заключается в производстве потребительских благ в целях повышения общественного благосостояния. Когда оно ухудшается и падает уровень жизни, это означает снижение эффективности экономики. В отличие от макроэкономических показателей, которые сильно зависят от широты статистического охвата различных видов деятельности, динамики цен и даже погодных

условий, демографические показатели, как говорится, не обманешь. В показателе средней продолжительности жизни отражаются как ее материальные условия, характеризующие уровень экономического развития, так и соотношение человеческих притязаний и фактических возможностей их реализации, свидетельствующие об эффективности экономических институтов.

### Вырождение народа

Ожидаемая продолжительность жизни при рождении упала в первые годы радикальной реформы с 70 лет в 1986–1987 гг. (у мужчин — 65, у женщин — 74,5) до 64 лет. В 1994 году этот показатель составлял 57,6 года у мужчин и 71 у женщин (рис. 1). И в настоящее время продолжительность жизни в нашей стране на 12 лет меньше, чем в США, на 8 лет меньше, чем в Польше, на 5 лет меньше, чем в Китае. По продолжительности жизни Россия сегодня находится в одном ряду с Монголией, Марокко и Гватемалой. Несмотря на то что продолжительность жизни гражданина России в 2009 году составила в среднем 69 лет, немного повысившись по сравнению с предыдущими годами, она по-прежнему находится ниже дореформенного уровня и остается одной из самых низких среди стран СНГ.

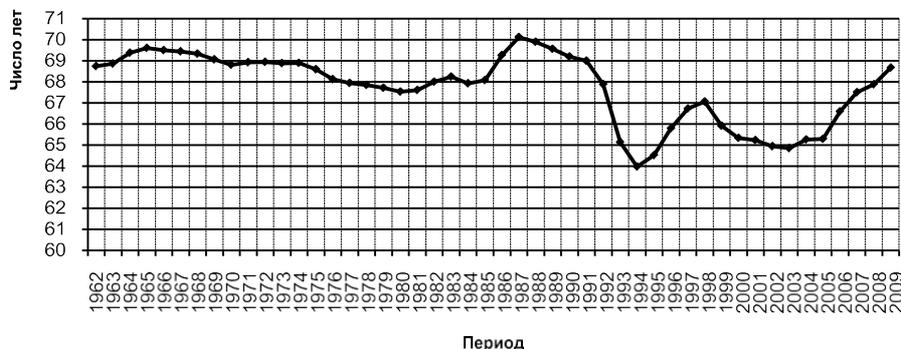


Рисунок 1 – Ожидаемая продолжительность жизни населения России при рождении

*Источник:* Современная демографическая ситуация в Российской Федерации (аналитический материал). - М.: Росстат, 2010.

Главной составляющей падения продолжительности жизни явилось резкое увеличение смертности людей трудоспособного возраста. Согласно данным «Демографических ежегодников России», в 1990 году в трудоспособном возрасте в РФ на 100 000 человек населения умерло от всех причин 488 человек, а в 1994 году — 841. В том числе мужчин — 759 и 1324 человека соответственно в 1990 и 1994 годах.

С 1992 года в России наблюдается устойчивая тенденция депопуляции, характеризующаяся превышением числа умерших над

числом родившихся в 1,5–1,7 раза. Убыль населения имеет место в подавляющем большинстве субъектов Российской Федерации. При этом самый высокий показатель естественной убыли отмечается в Центральной России.

На рисунке 2 изображен «русский крест», отражающий тенденции снижения рождаемости и роста смертности в современной России.

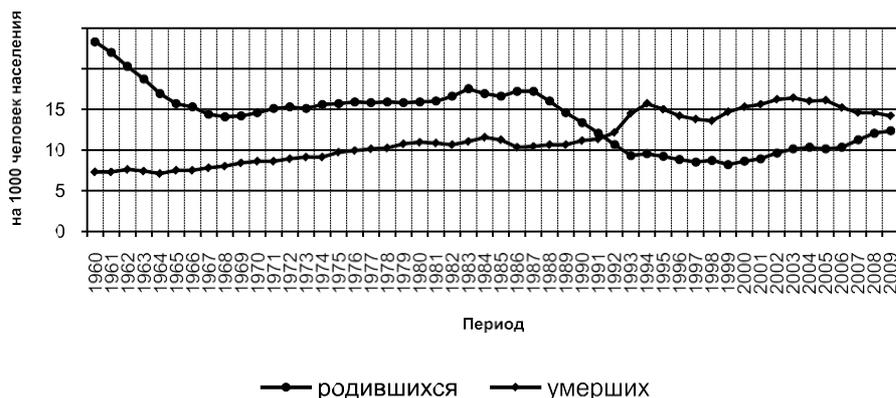


Рисунок 2 – Общие показатели рождаемости и смертности

*Источник:* Современная демографическая ситуация в Российской Федерации (аналитический материал). – М.: Росстат, 2010.

Превышение числа умерших над числом родившихся за 1992–1997 годы оценивается в 3,89 млн человек. Общие демографические потери России за первое десятилетие реформ оцениваются более чем в 12 млн человек, из которых около 3 млн - преждевременно умершие и около 5 млн — не родившиеся в результате резкого падения детородной активности. Около 10 миллионов молодых семей откладывали рождение ребенка из-за отсутствия нормальных жизненных условий, гарантий безопасности и возможности дать детям образование в будущем. Интенсивность ежегодных потерь населения более чем вдвое превысила потери периода сталинских репрессий и массового голода первой половины 1930-х годов. К этому количеству огромных потерь человеческого потенциала следует прибавить около 8 миллионов спившихся, доведенных до отчаяния и опустившихся на социальное дно трудоспособных граждан.

Проводившаяся в 1990-е годы социально-экономическая политика повлекла за собой деградацию значительной части человеческого потенциала страны, обесценение образования и квалификации миллионов специалистов и рабочих, десятки миллионов личных катастроф людей, поставленных в невыносимые жизненные условия. Количество лиц, фактически лишенных

каких-либо социальных гарантий, социальных и экономических прав, достигло не менее 10% городского населения страны, или 14 млн человек.

Характерным признаком разложения общества стал резкий рост самоубийств отчаявшихся людей, а также смертности от несчастных случаев, отравлений и травм. Число тех, кто добровольно расстался с жизнью, возросло с 39 тысяч в 1990 году до 57 тысяч в 2000 году, и среди них около 2 тысяч - детей и подростков. В среднем 40 человек из 100 тыс. россиян ежегодно добровольно уходят из жизни.

Существенной причиной участвовавших преждевременных смертей стала криминализация общества вследствие быстрого роста безработицы, резкого падения уровня жизни, деморализации населения. В 1991–1995 годах преступность выросла втрое, при этом особенно быстро росло количество тяжких преступлений. В 2000 году от рук убийц погибли 41 тыс. человек - почти в 2 раза больше, чем в 1990 году (21 тыс. человек). Еще одна социальная причина роста преждевременной смертности - резкое увеличение потребления наркотических веществ. По данным МВД, за первое десятилетие реформ число смертельных исходов в результате употребления наркотиков увеличилось в 12 раз, а среди детей - более чем в 40 раз. Смертность населения от отравления некачественным, в том числе импортным, алкоголем возросла в первые годы реформ втрое. Ежегодно госпитализировалось до 90 тыс. человек, отравившихся суррогатным алкоголем, из них умирали от 40 до 50 тыс. человек в год.

Долгосрочный прогноз охвативших Россию демографических тенденций вырождения говорит об угрозе двукратного сокращения численности населения страны в течение ближайших 60–80 лет. В свете этих тенденций кажутся пророческими слова английского премьер-министра Д. Мейджера, следующим образом сформулировавшего цель англо-американской политики в отношении России: «Задача России - обеспечить ресурсами благополучные страны. Но для этого их нужно всего 50–60 млн человек». Имеющиеся прогнозы изменения численности населения России недалеки от этой оценки.

За годы реформ в России произошел срыв механизмов нормального воспроизводства населения, которое приобрело суженый характер: каждое поколение родившихся количественно меньше поколения своих родителей и не может восполнить убыль населения.

Такой тип воспроизводства населения обладает большой устойчивостью. В 1996 году «чистый» коэффициент воспроизводства населения снизился до катастрофической по демографическим последствиям цифры - 0,603, причем у городского населения он еще ниже - 0,544. Такого беспрецедентно низкого уровня воспроизводства населения ранее не отмечалось ни в нашей стране, ни в других странах мира даже во время войн.

Причины роста смертности и снижения рождаемости можно разделить на две группы: первая включает в себя неблагоприятные изменения в условиях жизни людей, вторая - ухудшение системы здравоохранения.

### **Обнищание населения и ухудшение качества жизни**

Не вызывает сомнений, что тенденции депопуляции и вырождения связаны с резким снижением доходов населения, а также со свертыванием системы социальных гарантий в результате проводившейся экономической политики. Начало реформ ознаменовалось конфискацией трудовых сбережений, трехкратным падением заработной платы и массовой безработицей.

Шоковая терапия, с которой началось радикальное реформирование российской экономики, привела к катастрофическому падению реальных зарплат и пенсий (рис. 3).

При этом резко возросло социальное неравенство. Соотношение средних доходов 10% наиболее и 10% наименее обеспеченных (децильный коэффициент фондов) достигло 14,2, коэффициента Джини - около 0,5. Это означает, что «верхней» 20%-ной группе населения принадлежит около половины общего фонда доходов, а «нижней» - чуть более 5% (табл. 1).

Самые богатые 10% получали в тот период 31,6% совокупных доходов, которые были в 13 раз выше, чем доходы самых бедных 10% населения, составляющие 2,4% совокупных доходов. Это расчеты, сделанные по данным официальной статистики. По более достоверным оценкам, сделанным с учетом величины сокрытых доходов, показатель дифференциации доходов должен быть увеличен не менее чем до 20–25 раз, а в Москве - до 45 раз. Разрыв в доходах 5%-ных крайних групп с наибольшими и с наименьшими доходами достиг 50 раз.

Доходы около трети населения опустились ниже прожиточного минимума. Все первое десятилетие реформ четверть российских граждан не могли свести концы с концами. С учетом двукратной

заниженности величины прожиточного минимума по отношению к реальной минимальной потребительской корзине доля населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума составляла не менее 40%.

Наглядное представление о социальном неравенстве в российском обществе дает социально-экономическая пирамида, построенная на основе обобщения и композиции статистических данных из разных источников (рис. 3).

Таблица 1 - Распределение денежных доходов по 20%-м группам населения, % общего объема доходов

Годы	20%-е группы				
	первая (с наименьшими доходами)	вторая	третья	четвертая	пятая (с наибольшими доходами)
1991	11,9	15,8	18,8	22,8	30,7
1992	6,0	11,6	17,6	26,5	38,3
1993	5,8	11,1	16,7	24,8	41,6
1994	5,3	10,2	15,2	23,0	46,3
1995	5,5	10,2	15,0	22,4	46,9
1996	6,2	10,7	15,1	21,6	46,4
1997	5,9	10,2	14,8	21,6	47,5
1998	6,0	10,4	14,8	21,2	47,6
1999	6,1	10,4	14,7	20,9	47,9
2000	6,0	10,4	14,8	21,2	47,6
2001	5,7	10,4	15,4	22,8	45,7
2002	5,7	10,4	15,4	22,7	45,8
2003	5,5	10,3	15,3	22,7	46,2
2004	5,4	10,1	15,1	22,7	46,7
2005	5,4	10,1	15,1	22,7	46,7
2006	5,2	9,9	15,0	22,6	47,3
2007	5,1	9,8	14,8	22,5	47,8
2008	5,1	9,7	14,8	22,5	47,9

*Источник:* Социальное положение и уровень жизни населения России. 2007. Стат. сб. — М.: Росстат, 2008.

Главной причиной обнищания населения и резкого роста социального неравенства стало катастрофическое падение оплаты труда. Уровень зарплаты в России все годы реформ был в 2–4 раза ниже рекомендуемого МОТ минимума 3 доллара в час. Снижение уровня зарплаты является одной из важнейших причин сокращения рождаемости населения.

Столь низкий уровень оплаты труда не может быть объяснен его низкой производительностью. Хотя последняя в России в 3–4 раза ниже по сравнению с наиболее развитыми странами, на единицу заработной платы российский работник производит в среднем втрое

больше, чем его европейский или американский коллега. Это означает, что степень эксплуатации наемного труда в России является одной из самых высоких в мире. Если из данных по исчислению средней зарплаты исключить высших менеджеров, назначающих себе астрономические оклады, фактически присваивая прибыль предприятий, то она уменьшится еще на треть. Сложившиеся в России трудовые отношения не соответствуют общепринятым в мире стандартам и больше напоминают положение пролетариата в позапрошлом веке, чем практику современного социального государства.



Рисунок 3 – Распределение населения России по ежемесячным доходам в начале XXI века

*Источник:* Вестник Российской академии наук. - 2004. - Т. 74.- № 3. - С. 209–218.

Резкое снижение оплаты труда дополнялось ростом безработицы. Численность безработных в России составляла в первые годы реформ 6,5 млн человек, или 9,1% экономически активного населения. А с учетом работающих в режиме неполной рабочей недели либо находящихся в отпусках без сохранения или с частичным сохранением

заработной платы общее количество безработных достигло 15 млн человек, или 20% экономически активного населения.

Быстрый рост безработицы стал следствием проводившейся экономической политики, выразившейся в разорении и деградации наиболее трудоемких отраслей экономики - сельского хозяйства, строительства, машиностроения, легкой промышленности, деревообработки и т.п. За пятилетку радикальных «реформ» объем промышленного производства и строительства сократился более чем вдвое, в том числе объем машиностроительного производства – более чем втрое, а инвестиционного машиностроения и товаров народного потребления - в 5–10 раз. В ряде наукоемких отраслей, определяющих современный экономический рост и обеспечивающих работой наиболее образованные кадры, например микроэлектронной, приборо-, авиа- и судостроительной промышленности, средств автоматизации и связи, спад производства составил десятки раз, что означало соответствующее, хотя и с запозданием, сокращение рабочих мест.

Оценивая долгосрочные социальные последствия массовой безработицы среди квалифицированных трудовых ресурсов, следует иметь в виду, что для российской культуры созидательный труд представляет одну из величайших ценностей, а российское общество всегда было обществом почти полной занятости, в котором иждивенчество трудоспособных рассматривалось как порок. Высокий уровень безработицы для российского общества стал настоящим социальным бедствием, сопровождавшимся массовой алкоголизацией молодежи, ростом преступности и психических расстройств. За первое десятилетие реформ уровень психических заболеваний в России вырос в 11,5 раза. Это, как считают врачи, обусловлено сложностями адаптации к быстрому ухудшению условий жизни, политической и экономической нестабильностью.

Важной причиной роста смертности стала пандемия социально обусловленных болезней. Так, если в 1990 году на 100 тысяч населения было 34,2 случая заболевания активным туберкулезом, то в 2000 году их число выросло до 90,4. Заболеваемость сифилисом выросла за годы реформ в 50 раз. В 1997 году зафиксирован печальный рекорд: было выявлено более 2 тысяч девочек до 14 лет, заболевших сифилисом, — в 144 раза больше, чем в 1990 году.

О быстром разрушении человеческого потенциала страны свидетельствуют данные о резкой алкоголизации общества. По

имеющимся оценкам, потребление абсолютного алкоголя в первые годы реформ достигло 15 литров на человека в год, что почти вдвое превышает установленный Всемирной организацией здравоохранения критический уровень, за которым наступает необратимая деградация генофонда нации. Алкоголизм охватил около 20 млн человек; 6 млн человек стали наркоманами, причем подавляющая часть наркоманов – молодые люди в возрасте до 25 лет, так и не приступившие к какой-либо созидательной деятельности.

В результате реформ около 20% городского населения оказались на социальном дне, две трети людей - в состоянии хронической бедности. В наихудшем положении оказались многодетные семьи. 80% семей с тремя и более детьми в годы реформ получали доходы на каждого члена семьи ниже прожиточного минимума. В рамках сложившейся системы распределения национального дохода вероятность для рождающегося ребенка получить хорошее образование, интересную и высокооплачиваемую работу упала до одной трети.

Обнищание народа выразилось в катастрофическом ухудшении питания, которое стало следствием резкого снижения покупательной способности зарплат, пенсий, социальных пособий, составлявших для подавляющего большинства граждан основной источник дохода. На среднюю номинально начисленную заработную плату в РСФСР в 1990 году можно было купить 95,9 кг говядины, или 1010 литров молока, или 776,9 кг хлеба пшеничного 1-го сорта. В 2000 году на среднюю месячную зарплату можно было купить всего лишь 38,6 кг говядины, 302,2 литра молока или 220,4 кг такого же хлеба. При этом больше всего подорожали молочные продукты, традиционно занимающие важное место в рационе питания россиян: если говядина в результате инфляции подорожала за 1992-1995 годы в 1338 раз, то кисломолочные продукты - в 21 229 раз.

В середине 1980-х годов Советский Союз, по оценкам ФАО - международной организации в области сельского хозяйства и продовольствия, - входил в десятку стран мира с наилучшим питанием населения. При всех нареканиях к системе распределения среднедушевое потребление продуктов питания соответствовало уровню развитых стран. За первые годы реформ, по данным Госкомстата РФ, калорийность продуктов, потребляемых россиянином за сутки, снизилась с 2590 кал в 1990 году до 2438 кал в 1992 году и до 2200 - в 1996 году. При этом сократилась доля

ценных продуктов, богатых животным белком (мясо, рыба, молоко, птица), возросла доля картофеля и круп. Так, в 1995 году по сравнению с 1991 годом потребление мясопродуктов упало на 28%, масла - на 37%, молока и сахара - на 25%. К концу десятилетия реформ потребление мяса среднестатистическим россиянином упало до 43 кг в год, в то время как среднестатистический американец потреблял 120 кг (табл. 3).

Обобщенным показателем качества питания является потребление белка. К 1996 году горожане стали получать менее 55 г белка на человека в день. Более половины обследованных женщин потребляли белка менее 0,75 г на кг массы тела - ниже безопасного уровня потребления для взрослого населения, принятого ВОЗ. В 1992 году до 20% детей обследованных групп 10 и 15 лет получали белка менее безопасного уровня, рекомендуемого ВОЗ.

Таблица 3 – Потребление основных продуктов питания в США и России (в среднем на душу населения, кг)

	США (1989)	РСФСР (1989)	США (1997)	РФ (1997)	США (2003)	РФ (2004)
Мясо и мясопродукты	113	69	114	46	119	49
Молоко и молокопродукты (в пересчете на молоко)	263	396	305	229	267	233
Яйца, шт.	229	309	239	210	253	242
Рыба и рыбопродукты	12,2	21,3	10	9,3	11	11,9
Сахар	28	45,2	30	33	27	37
Хлебные продукты	100	115	112	118	91	119
Картофель	57	106	57	130	64	128

*Источники:* Госкомстат СССР, Госкомстат России, Росстат.

Другой важный показатель качества жизни - доступность жилья. В течение реформ количество построенных и вводимых в действие за год квартир снизилось почти в 3,5 раза. Если за пятилетку 1986–1990 годов было введено в действие 343,4 млн кв. м жилья, то за 1996-2000 годы - всего 159,7 млн кв. м. При этом резко взлетели цены на рынке жилья. Если в 1987 году двухкомнатная квартира в Москве в среднем оценивалась в сумму, равную средней зарплате за три года, а оплата производилась в рассрочку, то уже в 1994 году такая же квартира стала стоить 15,2 средней годовой зарплаты. В 1999 году

однокомнатная квартира площадью 40 кв. м стоила сумму, равную средней зарплате за 20 лет. При этом была свернута система бесплатного предоставления жилья нуждающимся семьям: если в 1990 году бесплатное жилье получили 1 млн 296 тыс. семей, то в 2002 году - только 229 тыс., что составляет 5% от числа состоявших на учете на получение жилья. Многие люди лишились жилья: в 1993 году в стране было 3 млн бездомных, в 1996 году - около 4 млн.

Тенденции депопуляции и обнищания охватили подавляющее большинство российского населения, практически все регионы и почти все социальные и профессиональные группы. Исключение составили: небольшая группа преуспевающих бизнесменов, так называемых новых русских; высокопоставленные чиновники; служащие финансовых институтов; обслуживающие интересы иностранного капитала эксперты; а также организованные преступные группы. При этом львиная доля национального дохода оказалась в распоряжении нескольких приближенных к власти олигархов, узурпировавших право распоряжаться значительной частью накопленного национального богатства и монополизировавших государственную власть. Основная же часть вполне работоспособного населения лишилась не только накопленных ранее сбережений и устойчивых доходов, но и утратила свой статус в обществе, жизненные перспективы, стала чужой и ненужной в собственной стране.

Наблюдаемая быстрая деградация населения, особенно молодежи, не может быть объяснена какими-либо объективными причинами - ничего подобного в тысячелетней истории России еще не было. Даже в период Гражданской войны и коллективизации, когда геноциду подверглись основные социальные группы русского населения, не было столь беспредельной деморализации общества. Анализ факторов сокращения рождаемости и роста смертности населения, проведенный ведущими исследовательскими институтами страны, убедительно доказывает неестественный характер переживаемой Россией демографической катастрофы, ее обусловленность последствиями проводившейся социально-экономической политики.

В международной статистике в качестве обобщающего показателя уровня и качества жизни населения используется индекс человеческого развития (ИЧР), который соединяет в себе три показателя: среднедушевой доход, образование и продолжительность

предстоящей жизни населения. Все годы реформ величина этого показателя по России быстро снижалась. В 1992 году Россия занимала 52-е место, в 2004-м - 57-е, в 2005-м - 62-е, в 2006-м - 65-е, в 2007 году - 71-е место с индексом 0,81.

### Разрушение здравоохранения

С началом реформ произошло резкое снижение финансирования здравоохранения, которое в СССР велось как из средств государственного бюджета, так и за счет предприятий. Заменявшая первый источник система медицинского страхования основывалась на налогообложении зарплаты и стремительно сокращалась вместе с фондом оплаты труда. Второй источник вовсе исчез вместе с приватизацией предприятий. В результате снижения объемов и изменения структуры финансирования здравоохранения произошло обвальное падение инвестиций в развитие этой отрасли.

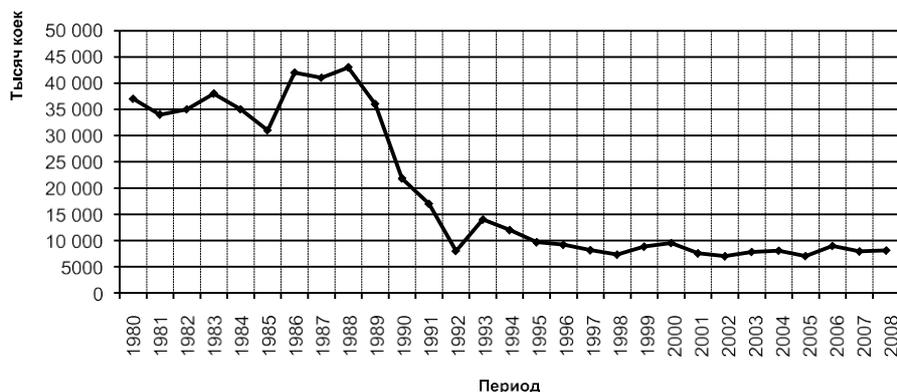


Рисунок 4 – Ввод в действие больниц в РСФСР и РФ, тыс. койек.

В советский период система здравоохранения базировалась на широкой сети лечебных и профилактических учреждений, постоянно растущей за счет строительства и оборудования *больниц и поликлиник*. В ходе радикальной реформы это строительство почти прекратилось (рис. 4). Если в 1989 году на 10 тыс. населения РСФСР имелось 138,7 больничной койки, то в 1994 году их осталось 127,4, а в 2003 году - 111,6.

Больше всего это сокращение ударило по жителям удаленных от больших центров сел и малых городов.

Резкое падение уровня инвестиций в здравоохранение привело к прекращению обновления основных фондов отрасли. В 1985 году коэффициент обновления основных фондов (в сопоставимых ценах) был равен 7,2%, в 1990 году - 5,7%. К 1995 году он упал до 1,5%, достиг минимума в 1998 году (0,7%) и затем стабилизировался на уровне около 1%.

Одним из преимуществ советской системы здравоохранения была развитая система санаторно-профилактического лечения. В результате приватизации предприятий, разрушения профсоюзной системы и обеднения трудящихся использование санаториев резко сократилось, прекратилось их строительство.

### **Разрушение производственного потенциала**

Резкое падение производства вследствие непродуманных и поспешных радикальных реформ стало неожиданностью для реформаторов, обещавших автоматический подъем эффективности и рост экономики в результате перехода к рыночным отношениям. Позже они придумают ничего не объясняющий термин - трансформационный спад, научнообразно иллюстрирующий якобы неизбежное падение производства при смене общественного строя. При этом без каких-либо объективных оснований реформаторы придумали миф о неизбежности экономической катастрофы в случае сохранения социалистической системы хозяйствования, выдавая себя за спасителей отечества.

По расчетам Института народнохозяйственного прогнозирования РАН, в отсутствие каких-либо изменений в организации общественного производства в 1991–1993 годах нас ожидала бы депрессия с сокращением производства не более чем на 2%. В случае же научно обоснованного и планируемого перехода к рынку можно было бы добиться экономического роста с темпом не менее 3% в год. Опыт Китая показывает, что в результате продуманного выстраивания новых рыночных отношений при сохранении механизмов воспроизводства ранее созданного производственного потенциала и институтов планирования можно было обеспечить устойчивый экономический рост с 7%-ным темпом ежегодного прироста ВВП.

Уже в первый год проведения радикальных реформ падение ВВП составило 15%, а реальной зарплаты – более 30%. За один 1992 год по объему промышленного производства Россия откатилась на 12 лет назад. В период 1991-1998 годов уровень производства в России сократился на 42%, став меньше, чем в любой из стран «семерки», вдвое меньше, чем в Индии, и вчетверо меньше, чем в Китае. В целом доля российского ВВП в мировом выпуске сократилась почти вдвое — с 5,5% в 1990 году до 3,0% в 1995 году и 2,7% в 2001 году (табл. 4).

Таблица 4 – Изменение доли России в мировом выпуске в 1990–2001 гг.

	Россия		Весь мир		Доля России в мировом выпуске, % <sup>4</sup>
	млрд долл. <sup>1</sup>	темп роста, % <sup>2</sup>	млрд долл. <sup>1</sup>	темп роста, % <sup>3</sup>	
1990	1661	97,0	30 204	102,7	5,5
1991	1578	95,0	30 748	101,8	5,1
1992	1349	85,5	31 363	102,0	4,3
1993	1232	91,3	32 084	102,3	3,8
1994	1075	87,3	33 271	103,7	3,2
1995	1031	95,9	34 469	103,6	3,0
1996	996 <sup>2</sup>	96,6	35 848 <sup>4</sup>	104,0	2,8
1997	1005	100,9	37 354	104,2	2,7
1998	956	95,1	38 400	102,8	2,5
1999	1007	105,4	39 782	103,6	2,5
2000	1091	108,3	41 652	104,7	2,6
2001	1146	105,0	42 651	102,4	2,7

<sup>1</sup> В ценах 1996 г.

<sup>2</sup> Российский статистический ежегодник 2001 г., на основе программы международных сопоставлений.

<sup>3</sup> World Economic Outlook, October 1998, May 1999, May 2000, December 2001.

<sup>4</sup> Расчет на основе данных Российского статистического ежегодника 2001 г. и Handbook of International Economic Statistics: Central Intelligence Agency, Directorate of Intelligence.

Еще в большей степени сжался объем инвестиций в основной капитал, который упал в первые годы реформ почти впятеро и до сих пор остается ниже дореформенного уровня (рис. 5).



Рисунок 5 – Темпы роста основных экономических показателей, % к 1990 г.

Источники: Госкомстат России, Росстат.

Следует заметить, что в течение всего периода радикальных реформ, вплоть до конца 1990-х происходило устойчивое падение объемов производственной деятельности и инвестиций в основной капитал, так же, как и показателей экономической эффективности (табл. 5).

Таблица 5 – Темы роста основных макроэкономических показателей (в сопоставимых ценах), % к предыдущему году

Год	Валовой внутренний продукт	Инвестиции в основной капитал	Производительность труда занятых в экономике
1991	95,0	88,9	91,0
1992	85,5	60,0	85,5
1993	91,3	88,0	94,5
1994	87,3	76,0	92,5
1995	95,9	90,0	97,0
1996	96,6	82,0	98,3
1997	100,9	95,0	105,8
1998	95,1	88,0	89,6
1999	105,4	105,0	104,7
2000	108,3	117,0	107,6
2001	105,1	110,0	104,4
2002	104,7	102,8	103,8
2003	107,3	112,5	106,6
2004	107,2	113,7	106,5
2005	106,4	110,9	105,8
2006	107,7	116,7	107,1
2007	108,1	122,7	106,8
2008	105,6	109,9	104,9
2009	92,1	83,8	90,9

*Источники:* Госкомстат России, Росстат.

Наибольшие разрушения произошли в наукоемкой промышленности, инвестиционном и сельскохозяйственном машиностроении, в легкой промышленности и производстве промышленных товаров народного потребления, где уровень производства упал на порядок, а также в отраслевой науке. При этом если объем российского ВВП стал меньше, чем США, в 7 раз (по паритету покупательной способности), то объем производства наукоемкой продукции - более чем в сотню раз.

Наиболее болезненно реформы пережили производители конечной продукции, столкнувшиеся с резким ростом издержек из-за разрушения складывавшихся десятилетиями кооперационных связей и острой конкуренцией со стороны импорта. В различных отраслях

глубина падения производства была пропорциональна его сложности и соответственно величине добавленной стоимости. В наибольшем упадке оказались отрасли, которые могли бы составить основу социально ориентированной рыночной экономики и стать движущей силой ее подъема, обеспечивая связь роста внутреннего производства и спроса. Правильно организованный переход к рыночной экономике мог бы обеспечить повышение их эффективности и расширение производства, что позволило бы не только избежать чрезмерного уровня безработицы в регионах с высокой концентрацией наукоемкой и обрабатывающей промышленности, но и превратить их в локомотивы экономического роста и центры роста занятости.

Деградация структуры экономики сопровождалась деградацией почти всех ее отраслей, выразившейся в снижении производительности труда, росте энергоемкости, падении фондоотдачи. Разрушение воспроизводственных механизмов повлекло прекращение инвестиционной активности и переход к режиму проедания ранее накопленного потенциала. За исключением торговли, финансового сектора, телекоммуникаций, во всех отраслях экономики происходило старение основных фондов, падение эффективности и ухудшение структуры выпуска производимой продукции.

Многие перспективные отрасли наукоемкого машиностроения, высокотехнологической промышленности и науки, имевшие конкурентные преимущества и высокий потенциал роста в масштабах мирового рынка, прекратили свое существование. Необратимому разрушению подверглось инвестиционное машиностроение, приборостроение, фармацевтическая и биотехнологическая промышленность, многие другие вполне конкурентоспособные отрасли, обладавшие передовым технологическим уровнем по мировым стандартам. Россия утратила приоритет в космосе, на грани необратимого разрушения оказались авиационная и электротехническая промышленность, продукция которых еще недавно успешно продавалась на мировом рынке.

Объем производства промышленной продукции сжался в первые годы реформ более чем в два раза, откатившись в 1992 году сразу же на 10 лет назад.

За 10 лет реформ объем производства гражданского машиностроения упал более чем в 6 раз, включая производство потребительских товаров. К 2000 году производство металлорежущих

станков упало до 4 тыс. штук по сравнению со 100 тыс. штук в год в середине 1980-х годов. В том числе производство станков с ЧПУ сократилось до 200 штук по сравнению с 16,7 тыс. десятилетие назад. Фактически прекратилось изготовление ткацких станков и прядильных машин, производство которых в РСФСР достигало 20 тыс. штук и 3,8 тыс. штук соответственно. Производство кузнечно-прессовых машин, достигавшее в РСФСР 40 тыс. штук в год, упало в 40 раз, фактически прекратился выпуск кузнечно-прессовых машин с ЧПУ. Сокращение производства машиностроения для сельского хозяйства составило 85–90%, для медицинской промышленности – 70-75, для строительной индустрии – 60-70, для жилищно-коммунального хозяйства – 55-60%.

Резкое падение производства машиностроения коснулось не только средств производства для депрессивных отраслей, столкнувшихся с запредельным падением рентабельности и лишившихся возможности даже для простого воспроизводства основных фондов. Не менее драматичным было сокращение производства оборудования для нефтяной и металлургической промышленности, электроэнергетики, железнодорожного транспорта, находившихся в относительно благополучном финансовом положении. К примеру, к 2000 году в 130 раз сократилось производство турбобуров, превышавшее в 1990 году 12 тыс. штук. Производство паровых котлов и турбин, отличавшееся сравнительно высокой конкурентоспособностью, сократилось за этот период в 14 и 6 раз соответственно. Впятеро упало количество производимых крупных электрических машин и экскаваторов. Практически прекратилось производство машин для дорожного строительства. Количество выпускаемых грузовых магистральных вагонов упало с 30 тыс. штук до 4–6 тыс.

Реформа привела к тяжелейшему кризису сельского хозяйства, где производство продукции сократилось более чем на 40%. Почти прекратилось изготовление машин для сельского хозяйства. Производство тракторов сократилось с 250 тыс. штук в конце 1980-х годов до нескольких тыс. штук в 1990-е годы. К середине 1990-х годов фактически остановилось производство комбайнов, объем выпуска которых превышал в РСФСР 100 тыс. штук. Впятеро упало производство грузовиков, достигавшее 700 тыс. штук. К середине 1990-х годов объемы агропромышленного производства не обеспечивали даже минимальную потребность населения в продуктах.

В результате страна оказалась в полной зависимости от иностранных производителей продовольствия, доля которых достигла половины внутреннего потребления.

Серьезно деградировала не только обрабатывающая промышленность, но и относительно благополучные переориентировавшиеся на экспорт сырьевые отрасли. Новоявленные собственники большинства приватизированных предприятий добывающих и сырьевых отраслей повели себя как временщики, максимизируя текущую прибыль путем отказа от расходов на развитие. Расходы на геологоразведку уменьшились сразу же после приватизации добывающих предприятий на порядок. Глубокое разведочное бурение на нефть и газ сократилось к 1998 году более чем в 5 раз (на нефть - в 4 раза), а эксплуатационное бурение на нефть - в 4,5 раза.

Варварские методы добычи вскоре повлекли падение производства. За 1970-е годы в РСФСР был создан мощный нефтедобывающий комплекс, в 1980-е годы добыча поддерживалась на уровне 550–570 млн т. В годы реформы объем добычи упал до 293 млн т в 1996 году, а затем, начиная с 2000 года, поднялся до 408 млн т в 2003 году. При этом одновременно происходило падение производительности труда в отрасли. В 1988 году на одного работника, занятого в нефтедобывающей промышленности, приходилось 4,3 тыс. т добытой нефти, а в 1998 году - 1,05 тыс. т. Несмотря на существенный технический прогресс, который произошел в нефтяной промышленности за десять лет, и вопреки ожиданиям реформаторов, передавших эту самую рентабельную отрасль в частные руки, эффективность производства в ней упала в 3,5-4 раза.

Одновременно с сокращением добычи энергоносителей увеличивался их экспорт. В 2003 году добыто 408 млн т нефти, а экспортировано 223 млн т сырой нефти и 77,7 млн т нефтепродуктов. В сумме экспорт нефти в сыром виде и в виде нефтепродуктов составил 300,7 млн т, или 73,7% ее добычи в РФ (при этом в страны СНГ ушло лишь 13,5% экспортной нефти). Заметим, что в РСФСР в 1985 году было добыто 542 млн т нефти, а вывезено (за вычетом ввоза) 185,3 млн т сырой нефти и нефтепродуктов. Таким образом, в РСФСР для внутреннего потребления в 1985 году осталось 356,7 млн т нефти, или по 2,51 т на душу населения. В 2003 году на душу населения в РФ осталось для собственного потребления 107,3 млн т нефти, или 0,74 т

на душу населения - лишь 29,5% от того, чем располагал житель РСФСР в 1985 году.

Не лучше обстоят дела еще с одним внешне благополучным сектором российской экономики - металлургическим комплексом. К 1998 году объем производства стали снизился более чем в 2 раза. Одновременно происходило ухудшение структуры производства продукции черной металлургии. В частности, производство сортовой холоднокатаной стали сократилось к 1998 году в 8,4 раза, в 20 раз снизилось производство проката из нержавеющей стали, пятикратно сократилось производство проката с упрочняющей термической обработкой, упроченного арматурного проката, металлокорда, высокопрочных труб, в том числе нефтяного сортамента. Еще более драматичным было сжатие производства спецсталей, используемых в высокотехнологических отраслях машиностроения. Катастрофическое разрушение последнего происходило одновременно с переориентацией поставок конструкционных материалов на экспорт. 2/3 черных металлов и около 90% цветных металлов, ранее производимых для нужд машиностроения и строительства, стали поставляться за рубеж.

До сих пор, спустя два десятилетия после начала радикальных реформ, практически по всем показателям эффективности производства нынешняя российская экономика выглядит существенно хуже советской образца 1990 года. Любой объективный исследователь, умеющий видеть временные связи и строить причинно-следственные зависимости, не может не признать очевидное — экономическая катастрофа в России стала следствием радикальных реформ рыночных фундаменталистов.

На фоне изложенных выше фактов возникают вопросы о причинах постигшей Россию экономической катастрофы. Как получилось, что, будучи самой богатой страной мира и начав переход к рыночной экономике на весьма высоком уровне экономического развития, мы столь позорно провалились? Почему вместо повышения эффективности экономики произошло ее разорение и деградация, сопровождавшиеся крупномасштабным вывозом капитала из страны? Ответы на эти вопросы дает анализ обстоятельств принятия пагубных решений и причин, по которым не исправлялись очевидные ошибки и продолжалась ущербная экономическая политика.

**Источник:** Глазьев С. Ю. Уроки очередной российской революции: крах либеральной утопии и шанс на «экономическое

чудо» / С.Ю. Глазьев. – М.: Издательский дом «Экономическая газета», 2011. – 576 с.

**Выполните следующие задания:**

1. Систематизируйте последствия перехода РФ к рыночной экономике для населения.
2. Систематизируйте последствия перехода РФ к рыночной экономике для производственного сектора.
3. Как, на Ваш взгляд, можно объяснить такие результаты рыночной трансформации советской экономики?

**Вопросы для самоконтроля**

1. Как появился термин «Экономика»?
2. Чем различаются предметные области исследования микроэкономики и макроэкономики?
3. Что понимается под методологией экономической науки и термином «метод научного исследования»?
4. Какие методы использует экономическая наука?
5. Что понимается под потребностями? Каковы их виды?
6. Что понимается под благом? Как можно классифицировать блага?
7. В чём заключается различие между неэкономическими и экономическими благами?
8. Что означает термин «ресурсы»? Каковы виды экономических ресурсов?
9. Чем ресурсы отличаются от факторов производства?
10. Как работает экономический кругооборот?
11. Что представляет собой экономическая система?
12. Какие типы экономических систем исторически выделяются в экономической науке? Каковы отличительные характеристики, преимущества и недостатки каждой из них?
13. Чем отличаются друг от друга современные модели смешанных экономических систем? Какие из них наиболее социально ориентированы? В каких из них отмечается наиболее сильное влияние государства?
14. Что представляет собой кривая производственных возможностей? Какие важнейшие экономические положения позволяет сформулировать кривая производственных возможностей?

**ТЕМА «ТЕОРИЯ СПРОСА, ПРЕДЛОЖЕНИЯ И**

## РЫНОЧНОГО РАВНОВЕСИЯ»

### Основные понятия

*Спрос и величина спроса. Закон спроса. Неценовые факторы спроса. Функция спроса. Изменение величины спроса и изменение спроса. Предложение и величина предложения. Закон предложения. Неценовые факторы предложения. Функция предложения. Изменение величины предложения и изменение предложения. Рыночное равновесие, равновесная цена, равновесное количество. Дефицит и излишки. Избыток потребителя и избыток производителя.*

**Задание 1.** Решите следующие задачи

1. *Решите задачу.* Спрос и предложение на некий товар описываются уравнениями:

$$Q_D = 2500 - 200P, \quad Q_S = 1000 + 100P,$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Вычислите параметры равновесия на рынке данного товара.

2. *Решите задачу.* Спрос и предложение некоторого товара описываются уравнениями:

$$Q_D = 600 - 25P,$$

$$Q_S = 100 + 100P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Найдите параметры равновесия на рынке данного товара.

3. *Решите задачу.* Спрос и предложение некоторого товара описываются уравнениями:

$$Q_D = 600 - 100P,$$

$$Q_S = 150 + 50P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Найдите параметры равновесия на рынке данного товара.

4. *Решите задачу.* Спрос и предложение на некий товар описываются уравнениями:

$$Q_D = 1000 - 40P, \quad Q_S = 300 + 30P,$$

где  $Q$  – количество данного товара;  $P$  – его цена.

Вычислите параметры равновесия на рынке данного товара.

5. *Решите задачу.* Даны функции спроса и предложения товара:

$$Q_D = 3000 - 2P$$

$$Q_S = -500 + 3P$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Найдите равновесный объем спроса и предложения.

6. *Решите задачу.* Спрос и предложение на обеды в студенческой столовой описываются уравнениями:

$$Q_D = 2400 - 100P, Q_S = 1000 + 250P,$$

где  $Q$  – количество обедов в день;  $P$  – цена обеда (в долларах).

Вычислите равновесную цену и количество проданных обедов по такой цене.

7. *Решите задачу.* Спрос и предложение фирмы на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 200 - 5P; Q_s = 50 + P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Определите параметры равновесия на рынке.

8. *Решите задачу.* Спрос и предложение фирмы на рынке описываются уравнениями.

$$Q_d = 200 - 5P; Q_s = -10 + P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Определите параметры равновесия на этом рынке.

9. *Решите задачу.* Спрос и предложение на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 100 - 2P; Q_s = -20 + 2P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Определите параметры равновесия на рынке.

10. *Решите задачу.* Спрос и предложение фирмы на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 200 - 5P; Q_s = 50 + P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Вычислите параметры равновесия на рынке данного товара.

11. *Решите задачу.* Спрос и предложение фирмы на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 200 - 5P; Q_s = -10 + P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Вычислите параметры равновесия на рынке данного товара.

12. *Решите задачу.* Спрос и предложение фирмы на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 200 - 5P; Q_s = -160 + P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Определите параметры равновесия на рынке.

13. *Решите задачу.* Спрос и предложение на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 100 - 4P; Q_s = -40 + 5P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Вычислите параметры равновесия на рынке данного товара.

14. *Решите задачу.* Спрос и предложение на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 100 - 2P;$$

$$Q_s = -40 + 5P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Вычислите параметры равновесия на рынке данного товара.

15. *Решите задачу.* Спрос и предложение на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 200 - 2P;$$

$$Q_s = -50 + 2P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Вычислите параметры равновесия на рынке данного товара.

16. *Решите задачу.* Спрос и предложение на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 200 - P;$$

$$Q_s = -50 + 2P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Вычислите параметры равновесия на рынке данного товара.

17. *Решите задачу.* Спрос и предложение на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 200 - 2P; \quad Q_s = 50 + 3P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Вычислите параметры равновесия на рынке данного товара.

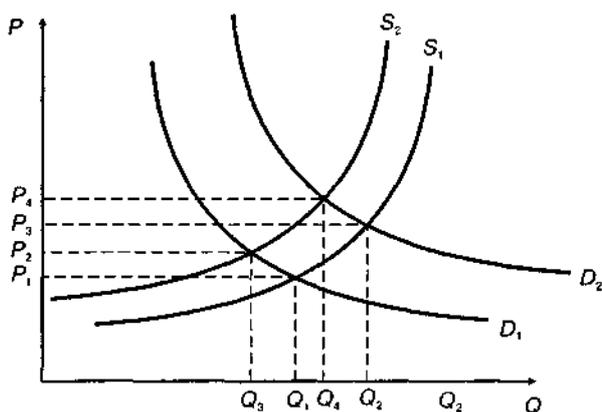
18. *Решите задачу.* Спрос и предложение на рынке описываются уравнениями:

$$Q_d = 200 - 2P, \quad Q_s = 50 + P.$$

где  $Q$  – количество товара;  $P$  – его цена.

Вычислите параметры равновесия на рынке данного товара.

**Задание 2.** Первоначальную ситуацию на рынке иллюстрируют кривые спроса  $D_1$  и предложения  $S_1$ . Используя приведенный ниже график, ответьте на следующие вопросы:



### 3. Тестовые задания

1. Что означает смещение кривой спроса из положения  $D_1$  в  $D_2$  при прочих равных условиях:

- а) снижение предложения и рост равновесной цены;
- б) уменьшение спроса и рост равновесной цены;
- в) повышение спроса и снижение равновесной цены;
- г) рост спроса и повышение равновесной цены.

2. Чем может быть вызвано смещение кривой спроса из  $D_2$  в  $D_1$ :

- а) падением доходов домохозяйств;
- б) ростом цен на товары-заменители;
- в) снижением дотаций на производство товара;
- г) увеличением спроса на сопутствующие товары.

3. Какие причины могут привести к сдвигу кривой предложения из положения  $S_1$  в  $S_2$ :

- а) рост заработной платы в отраслях, производящих товар;
- б) повышение субсидий выпускающим фирмам;
- в) увеличение среднего дохода населения;
- г) рост числа производящих данный товар фирм.

4. Подкреплённое денежным потенциалом желание, намерение потребителей приобрести какой-либо товар называется

5. График предложения останется в том же положении (не сместится) при изменении

- а) цены данного товара;
- б) налога с продаж;
- в) количества производителей;
- г) цен на сырьё;
- д) технологии производства.

6. К факторам (детерминантам) спроса относятся:

- а) цена на товар (услугу);

- б) ожидания покупателей;
- в) ожидания производителей;
- г) издержки производства;
- д) общее число покупателей.

7. Сдвиг кривой спроса может быть вызван

- а) изменением цены блага;
- б) изменением дохода потребителей;
- в) изменением числа производителей;
- г) изменением цен на товары – заменители данного товара;
- д) изменением цен на ресурсы.

8. Увеличение тарифов на электроэнергию, необходимую для производства данного товара, вызовет

- а) смещение кривой предложения этого товара влево;
- б) сдвиг кривой спроса вправо;
- в) сдвиг кривой спроса и кривой предложения влево;
- г) смещение кривой предложения вправо;
- д) сдвиг кривой спроса и кривой предложения вправо.

9. Если на рынке не хватило товара всем покупателям, то цена на него, вероятнее всего

- а) ниже равновесной;
- б) выше равновесной;
- в) равна равновесной;
- г) резко выросла;
- д) резко снизится в ближайшее время.

10. Если спрос на данный товар не изменится, а его предложение возрастет, то:

- а) количество товара на рынке уменьшится;
- б) количество товара увеличится;
- в) цена на товар снизится;
- г) цена на товар возрастет;
- д) цена на товар останется неизменной.

11. Сдвиг кривой спроса вправо и вверх приводит:

- а) к росту равновесной цены;
- б) снижению равновесной цены;
- в) увеличению равновесного объёма;
- г) уменьшению равновесного объёма;
- д) сдвигу точки рыночного равновесия.

12. Снижение рыночного предложения сопровождается:

- а) сдвигом его кривой вправо;

- б) сдвигом его кривой влево;
- в) ростом равновесной цены;
- г) снижением равновесной цены;
- д) уменьшением равновесного объёма.

13. При фиксировании государством цен выше равновесного уровня на рынке возникает

- а) избыток предложения;
- б) избыток спроса;
- в) дефицит товара;
- г) излишек товара;
- д) полное удовлетворение спроса.

14. Введение правительством субсидий и дотаций производителям вызывает:

- а) сдвиг кривой предложения вправо;
- б) сдвиг кривой предложения влево;
- в) увеличение равновесных объёмов производства продукции;
- г) снижение равновесных объёмов производства продукции;
- д) снижение равновесных цен.

15. Товар, спрос на который снижается по мере роста доходов потребителя, называется

- а) нормальным;
- б) товаром Гиффена;
- в) товаром повышенного спроса;
- г) эластичным;
- д) элитным.

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Что означают термины «спрос», «величина спроса»?
2. Какие факторы (детерминанты) определяют спрос на товары и услуги?
3. Как выглядит кривая спроса? Почему она является нисходящей? Как действует закон спроса?
4. В чём состоит различие между изменением величины спроса и изменением в спросе? Каковы причины этих изменений?
5. Что означают термины «предложение», «величина предложения»?
6. Какие факторы (детерминанты) определяют предложение товаров и услуг на рынке?
7. Как выглядит кривая предложения? Почему она имеет положительный наклон? Как влияют на неё неценовые факторы?

8. В чём суть закона предложения?

9. Чем различаются между собой изменение величины предложения и изменение в предложении? Каковы причины этих изменений?

10. Что понимается под рыночным равновесием, равновесной ценой, равновесным объёмом?

11. В каком случае на рынке будет возникать дефицит товаров? Вследствие чего может возникнуть ситуация избытка товаров на рынке? Что может вызвать смещение точки рыночного равновесия?

12. Как формируются излишки потребителя и производителя?

## ТЕМА «СВОБОДА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ВЫБОРА И ПОВЕДЕНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЯ»

### Основные понятия

*Полезность в экономической теории. Общая и предельная полезность. Закон убывающей предельной полезности. Концепция рационального потребителя. Принцип максимизации полезности. Потребительский набор. Нефункциональный потребительский спрос. Кривые безразличия. Бюджетное ограничение. Равновесие потребителя.*

**Задание 1.** Заполните пропуски в таблице.

Общая и предельная полезность товара X

Q	TU	MU
1		20
2	37	
3	51	
4		11
5	71	

**Задание 2.** Заполните пропуски в таблице.

Количество товара	А		В		С	
	TU	MU	TU	MU	TU	MU
1	...	20	19	...	22	...
2	...	15	30	...	...	10
3	...	12	38	...	39	...
4	...	8	43	...	44	...
5	...	6	45	...	...	3

### 3. Тестовые задания

1. Максимум удовлетворения общей полезности достигается, когда:

- а) предельная полезность равняется нулю;
- б) предельная полезность имеет максимальное значение;
- в) предельная полезность имеет минимальное значение;
- г) правильный ответ отсутствует.

2. Полезность - это:

- а) свойство блага приносить пользу потребителю;
- б) субъективная ценность, приписываемая благам людьми;
- в) обладание полезными элементами для здоровья человека;
- г) объективное свойство товаров, которое является причиной их производства и потребления.

3. Под эффектом Веблена понимается:

- а) незапланированный спрос, возникший под влиянием сиюминутного желания;
- б) эффект изменения спроса из-за того, что другие люди потребляют этот товар;
- в) эффект увеличения потребительского спроса, связанный с тем, что товар имеет более высокую цену;
- г) правильный ответ отсутствует.

4. Наборы благ, имеющие одинаковую полезность:

- а) принадлежат одной кривой безразличия;
- б) лежат на одной кривой Энгеля;
- в) лежат на одной и той же кривой спроса;
- г) должны находиться на линии бюджетного ограничения.

5. Кривая безразличия показывает:

- а) различные комбинации двух экономических благ, имеющих одинаковую полезность;
- б) одинаковые по полезности потребительские наборы;
- в) эффективную замену одного блага другим;
- г) верны все утверждения.

6. Если изменяется доход потребителя, то:

- а) произойдет параллельный сдвиг бюджетного ограничения;
- б) бюджетное ограничение сдвигается, но не обязательно параллельно;
- в) бюджетное ограничение не изменит своего положения;

г) мы ничего не знаем о новом положении бюджетного ограничения.

7. Удовольствие, удовлетворение потребностей, исполнение запросов, которые получают люди от потребления товаров и пользования услугами, называется \_\_\_\_\_.

8. Накопленная сумма полезностей от всей совокупности последовательно приобретенных единиц определенного блага называется \_\_\_\_\_ полезностью.

9. Общая полезность от потребления дополнительных единиц блага:

а) имеет тенденцию к сокращению по мере роста количества потребляемого блага;

б) растёт до определённого момента, а затем убывает;

в) остаётся неизменной независимо от количества потребляемого блага;

г) растёт до бесконечности по мере роста количества потребляемого блага.

10. Полезность, которую приносит потребителю использование дополнительной единицы данного блага, называется \_\_\_\_\_ полезностью.

7. Суть закона \_\_\_\_\_ заключается в следующем: по мере роста потребления однородных благ неуклонно убывает предельная полезность каждой дополнительной единицы блага.

8. Правило максимизации полезности потребителя может быть выражено формулой: \_\_\_\_\_.

9. Коэффициент, показывающий, в какой пропорции одно благо замещается на другое, при условии, что их общая полезность для потребителя остаётся без изменений, называется \_\_\_\_\_.

10. Предельная норма замещения определяет:

а) от какого количества одного товара следует отказаться для потребления добавочной единицы другого при той же общей полезности;

б) возможность взаимозаменяемости двух товаров для потребителя при тех же ценах;

в) в каком соотношении следует использовать два товара, чтобы получить максимальную общую полезность;

г) от какого количества одного товара необходимо отказаться,

чтобы приобрести добавочную единицу другого при том же денежном доходе.

11. Кривая, точки которой соответствуют комбинации предельно возможного количества товаров в наборе, которые могут быть куплены исходя из ограниченного бюджета покупателя, называется:

- а) бюджетным множеством;
- б) бюджетным ограничением;
- в) кривой безразличия;
- г) кривой производственных возможностей.

12. Предельная полезность рассчитывается по формуле:

а)  $MU = \frac{\Delta TU}{\Delta Q_i}$

г)  $MU = \frac{\partial(TU)}{\partial(Q_i)}$

б)  $\frac{MU_x}{MU_n} = \frac{P_x}{P_n}$

д)  $\frac{MU_x}{P_x} = \frac{MU_n}{P_n}$

в)  $MU = f(Q_i)$

### Вопросы для самоконтроля

1. Что означают термины «полезность», «общая полезность» и «предельная полезность»? Какова графическая интерпретация общей и предельной полезности благ?

2. О чём гласит закон убывающей предельной полезности?

3. В чём суть правила максимизации полезности для потребителя?

4. Что понимается под термином «кривая безразличия»?

5. Как рассчитывается предельная норма замещения? Что характеризует данный показатель?

6. Что представляет собой бюджетное ограничение? Какова графическая интерпретация бюджетного ограничения?

7. Как трактуется равновесие потребителя? Как графически отображается точка потребительского равновесия (точка оптимума потребителя)?

## ТЕМА «ТИПЫ РЫНОЧНЫХ СТРУКТУР И ПОВЕДЕНИЕ ФИРМЫ»

### Основные понятия

*Совершенная и несовершенная конкуренция. Признаки совершенной конкуренции. Спрос на продукт конкурентного*

*продавца. Модель совершенной конкуренции и её условия. Абсолютно эластичный спрос на продукцию фирмы как критерий совершенной конкуренции. Средний, предельный и общий доход фирмы. Совпадение графиков спроса, цен, среднего и предельного дохода при совершенной конкуренции ( $D = P = AR = MR$ ). Теоретическо-прикладное значение модели совершенной конкуренции. Достоинства и недостатки модели совершенной конкуренции.*

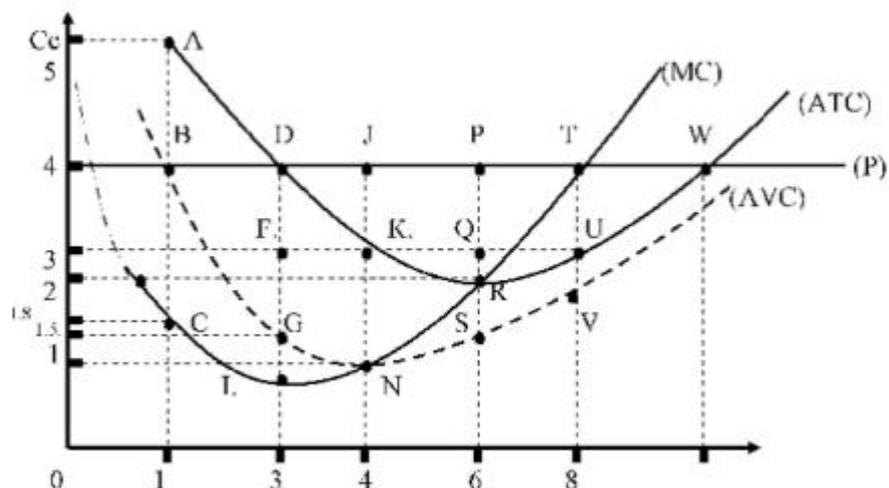
*Монополия. Признаки и условия существования монополии. Естественные монополии. Определение цены и объема производства монополистом. Прибыль монополий в коротком и длительном периоде. Предпосылки ценовой дискриминации и её разновидности. Признаки монополизации рынка. Степень концентрации и её измерение. Антимонопольная политика и антимонопольное регулирование.*

*Монополистическая конкуренция. Признаки и условия существования. Неценовая конкуренция. Дифференциация продукта. Последствия монополистической конкуренции.*

*Олигополия. Признаки и условия существования, виды. Стратегическое поведение фирмы-олигополиста. Картель, «дилемма заключенных», «ценовая война». Выбор оптимального объема производства в краткосрочном и долгосрочном периодах. Ломаная кривая спроса. Экономическая эффективность олигополии.*

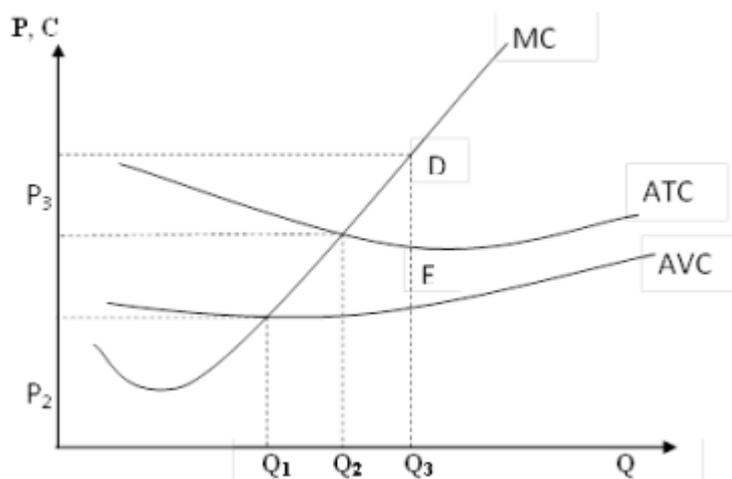
### **Задание 1.**

Определить на рисунке: а) величину средних переменных издержек производства при  $Q = 6$ ; б) величину общих переменных издержкам при  $Q = 4$ ; в) величину средних общих издержек при  $Q = 1$ ; г) фигуру, соответствующую постоянным издержкам; д) прибыль (убыток) от производства всей продукции при  $Q = 8$ ; е) оптимальный объем производства; ж) минимально возможную цену.

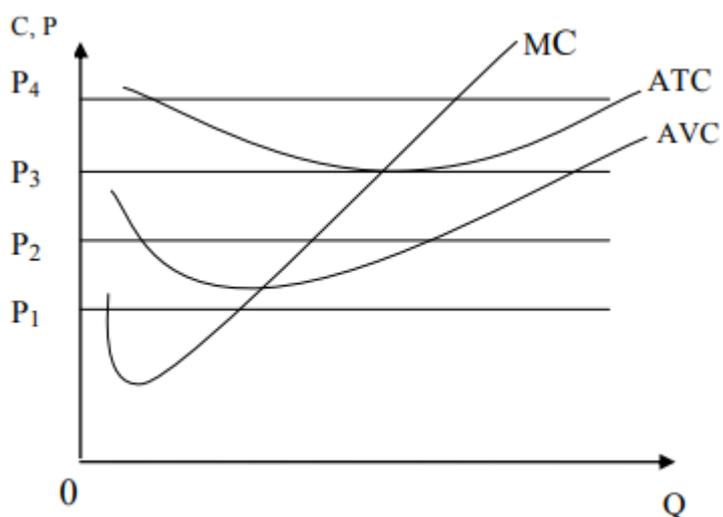


### Задание 2.

Определите по рисунку: 1. Кривую предложения конкурентной фирмы в краткосрочном периоде. 2. Размер экономической прибыли.



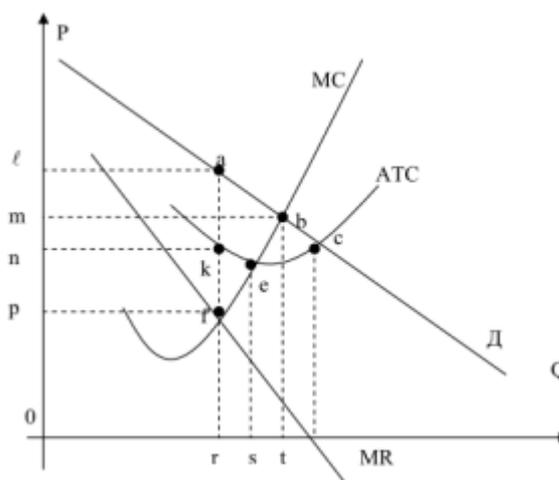
### Задание 3.



Определите по рисунку: 1. При какой цене фирма готова прекратить производство? 2. При какой цене фирма получила бы только нормальную прибыль? 3. При какой цене фирма получила бы экономическую прибыль?

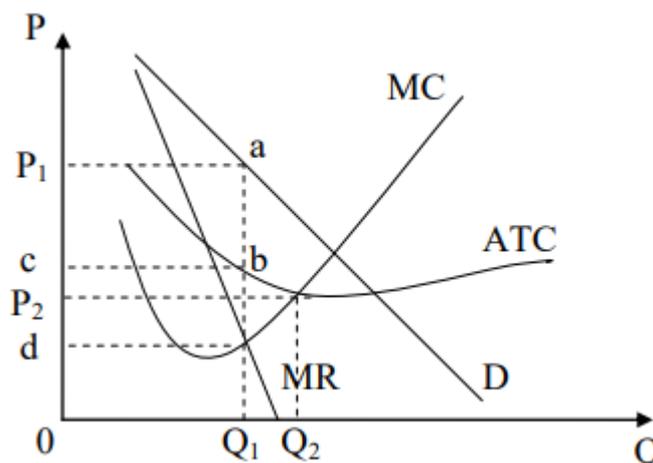
#### Задание 4.

Определите по рисунку: а) Какой объем продукции произведет фирма, и по какой цене будет его реализовывать? б) Площадь экономической прибыли.



#### Задание 5.

Определите по рисунку: а) Каким рынкам соответствуют  $P_1$  и  $P_2$ ,  $Q_1$  и  $Q_2$ ? б) Размеры выручки, издержек и чистой прибыли фирмы на рынке.



#### Задание 6. Определите, верны ли следующие утверждения?

1. Кривая спроса на продукцию совершенно конкурентной фирмы характеризуется абсолютной ценовой эластичностью.

Да

Нет

2. В долгосрочном периоде (если отрасль находится в равновесии) конкурентная фирма не будет получать экономической прибыли.

Да Нет

3. Равенство предельных издержек предельной выручке служит условием максимизации прибыли как для конкурентной фирмы, так и для монополии.

Да Нет

4. Кривая спроса для монополии всегда горизонтальна в координатах  $P(Q)$ .

Да Нет

5. Свободный вход и выход фирм с рынка являются необходимым условием совершенной конкуренции.

Да Нет

6. Кривая спроса, с которой сталкивается монополист, менее эластична, чем кривая спроса конкурентной фирмы.

Да Нет

7. Для конкурентной фирмы цена продукта равна одновременно среднему доходу и предельному доходу.

Да Нет

8. Строго говоря, рынок зеленых авторучек не может служить примером монополизированного рынка даже при наличии одного продавца.

Да Нет

9. Монополия стремится установить цену так, чтобы предельная выручка превышала предельные издержки.

Да Нет

10. Конкурирующий производитель не может получать экономической прибыли ни в краткосрочном, ни в долгосрочном периоде.

Да Нет

11. Монополист может получить экономическую прибыль как в долгосрочном, так в краткосрочном периодах.

Да Нет

12. На рынке олигополии поведение фирм характеризуется тесным взаимодействием.

Да Нет

13. На рынке, где действует дуополия, равновесная цена выше, чем на рынке с чистой монополией.

Да Нет  
 14. Рыночное поведение отраслевого картеля, максимизирующего прибыль, аналогично поведению чистой монополии-

Да Нет  
 15. Ценовые войны приводят к снижению прибылей всех участников олигополии.

Да Нет  
 16. Патенты и лицензии – один из видов барьеров входа в отрасль.

Да Нет  
 17. Объем используемого капитала может служить барьером входа в отрасль.

Да Нет

### Ситуации для анализа

#### **Ситуация 1. РОСТ ПРИ СДЕРЖАННЫХ ОЖИДАНИЯХ: КАКИМ БЫЛ 2023-Й ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА**

Несмотря на высокую инфляцию и волатильность валютного курса, в этом году потребительский спрос в России увеличился, говорят эксперты. Больше всего за 2023 год выросли сферы услуг, туризма и общепита. Forbes изучил, как в уходящем году изменились показатели российского бизнеса, и что предприниматели ожидают от 2024-го

«У фитнес-индустрии в целом, и у нас в частности, был неплохой год. Несмотря на сдержанные ожидания в начале года, по итогу мы превзошли даже докризисный 2019-й», — гордится основатель сети фитнес-клубов Drive Fitness Роман Вальчук. По подсчетам предпринимателя, выручка его компании выросла на 25-30% по сравнению с «турбулентным прошлым годом».

Результат Drive Fitness иллюстрирует общую тенденцию на рынке. По словам генерального директора «Платформы ОФД» (крупнейший оператор фискальных данных страны, ежедневно принимает по 55-57 млн кассовых чеков, с более 1,1 млн онлайн-касс в России, покрытие 30% всех касс и розничного оборота России) Алексея Барова, потребительский спрос в целом по стране находится в фазе роста. А лучше всего себя чувствуют сферы услуг, включая общепит, туризм и фитнес.

Драйверами розничных продаж, по словам Барова, стали траты в регионах, включая небольшие города и населенные пункты.

«Потребитель продолжает увеличивать присутствие в онлайн. В свою очередь, инфраструктура интернет-продаж, в основном от маркетплейсов, все глубже проникает в регионы. Как результат, число онлайн-покупок за 11 месяцев выросло на четверть год к году», – заключает он. Это подтверждается данными исследования банка для предпринимателей и предприятий «Точка» (есть у Forbes), согласно которым маркетплейсы лидировали по годовому приросту в оборотах (52,2%) в 2023 году.

Общее число российских юрлиц и индивидуальных предпринимателей с 1 декабря 2021-го по аналогичный период 2023-го увеличилось на 7%, а количество малых и средних организаций – на 8%, рассказали Forbes в компании «Контур», ссылаясь на данные Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства. Сегодня в России работают 6,31 млн малых и средних компаний. На первом месте по количеству юрлиц, с огромным отрывом, – занимает оптовая торговля (534 558 организаций), немного отстает розничная торговля с 189 196 организаций.

При этом количество юрлиц за год незначительно сократилось на фоне существенного роста числа ИП. Доля последних среди организаций выросла на 4% за два года, до 57%. Здесь также очевидно влияние маркетплейсов, говорит эксперт «Контур.Фокуса» Антон Яковлев. Для торговли на онлайн-площадках не требуются дизайнеры, упаковщики, фотографы, юристы и другие сотрудники, перечисляет Яковлев. А без штатного персонала проще всего вести бизнес через ИП.

По количеству юрлиц лидируют две взаимосвязанные отрасли – операции с недвижимостью (297710) и строительство (196840), а также образование (117572). Рост последнего сегмента связан с активным развитием частных школ, которые среди прочего предлагают дистанционное обучение, а также популярность разного рода образовательных курсов – от кулинарных до музыкальных, считает Яковлев.

### **«Бюджетные туры ушли совсем»**

Туристическая отрасль стала лидером по росту, следует из данных банка «Точка». За 2023 год агентства увеличили свой оборот на 52,3% по сравнению с прошлым годом. Руководитель направления «Данные» в «Точке» Галина Вакулина связывает это с ценами на турпоездки, которые за год существенно возросли. Изменился и

средний чек, говорит гендиректор сети турагентств «Розовый слон» Алексан Мкртчян. По его подсчетам, если в прошлом году его фирма продавала горящие туры на двоих в Турцию за 50 000 рублей, то сейчас – за 100 000 рублей. Цены поднялись вследствие повышения валютного курса, добавляет предприниматель.

Рост среднего чека на отдых отмечает и основатель турагентства «Весь мир» Владимир Инякин. Он увеличился с 150 000-200 000 до 500 000-700 000 рублей в случае поездок за границу: «Бюджетные туры ушли совсем», – констатирует предприниматель. Как следствие, выручка его фирмы в 60,7 млн в 2022-м за год почти удвоилась.

Обороты сектора растут не только из-за цен на услуги – люди стали чаще путешествовать в 2023 году, отмечает большинство собеседников Forbes. «После ковида и начала «спецоперации» люди все больше понимают, что жизнь конечна и в могилу деньги не унесешь, поэтому нужно тратить их на здоровье и новые впечатления, которые дают путешествия», – комментирует тренд Мкртчян.

Так, количество клиентов национального туроператора «Алеан» (работает в России и СНГ) выросло на 8% год к году. Это позволило нарастить выручку на 12% за аналогичный период, рассказала Forbes коммерческий директор компании Оксана Булах. Среди клиентов фирмы стало много «семейных туристов», которые из-за роста курса валют вместо курортов Турции, Египта выбирают отдых в России. «В моменты наибольших курсовых колебаний количество заявок на черноморские курорты прирастало на треть по отношению к средним показателям по сезону», – добавляет она.

Впрочем, к российскому отдыху обращаются не только в целях экономии. «Путешествовать по стране становится модным», – уверяет Булах. Популярности способствуют сарафанное радио, тревел-шоу, виральные фотографии природных и исторических достопримечательностей в социальных сетях, перечисляет предпринимательница.

Тренд на туры выходного дня по России – один из самых заметных в сфере в уходящем году, отмечают собеседники Forbes. Интересу к таким предложениям способствуют усилия городов: «Они много делают для того, чтобы привлекать туристов. К 800-летию (отмечалось в 2021 году. – Forbes) заметно преобразился Нижний Новгород – власти отреставрировали памятники, отремонтировали пешеходные улицы. Сюда любят приезжать из Москвы на выходные, особенно молодежь», – добавляет Булах.

Многих ездят в соседние города на гастрофестивали, концерты, художественные выставки, авиашоу. А около 70% туристов, опрошенных «Алеан», утверждают, что готовы сорваться и уехать в короткое путешествие «просто ради того, чтобы сменить обстановку», говорит Булах. Причем все чаще туристы принимают решения о таких поездках за два-три дня до «выхода». «Подстраиваясь под потребности клиентов, мы предлагаем уже более 6000 отелей по всей России, которые можно забронировать «сегодня на завтра», продолжая расширять перечень таких объектов размещения. Это также оказало влияние на рост объемов наших продаж», – заключает собеседница Forbes.

Тренд на короткие поездки заметили и в сервисе Civa с подарочными сертификатами на отдых в загородных отелях России. Он позволил компании за 11 месяцев 2023 года нарастить выручку на 40%, а количество клиентов – на 36%, рассказывает ее основатель Антон Лагун. По его словам, показатели по итогам года могут оказаться выше, поскольку с приближением новогодних праздников динамика продаж сертификатов растет. Средний чек за аналогичный расчетный период вырос незначительно — всего на 4%, поскольку команда не поднимала цены на сертификаты и услуги, поясняет предприниматель.

В будущем году спрос на поездки по России будет расти, а вместе с ним и стоимость туров, уверены собеседники Forbes. Можно ожидать скачка цен на южное направление в связи с открытием аэропорта в Краснодаре, прогнозирует Мкртчян. Наибольший скачок цен в целом по индустрии он предвидит в премиальном сегменте, где наблюдается дефицит гостиниц: «На отели 4-5 звезд цены вырастут на 15-25%, поскольку [при текущем спросе] в России не хватает более 1000 таких отелей».

На высоком уровне останется спрос на Анапу и Геленджик. Продажи по этим направлениям ощутимо просели в 2022-м году из-за закрытых аэропортов, а в 2023-м восстановились. Как объясняет Булах, туристы адаптировались к существующей транспортной ситуации: выбирают автомобиль и поезд основными способами передвижения. «В минувший сезон (лето 2023-го. – Forbes) загруженность отелей здесь (в Краснодарском крае. – Forbes) составляла 80-90%. Прирост бронирований к 2022 по Анапе составил 24%, по Геленджику — порядка 20%», – делится она.

### «Цены росли на все»

По данным «Чек Индекс», оборот кафе, ресторанов и фастфуда также существенно вырос за 11 месяцев 2023-го, на 27% год к году. Средний чек подрос на 9% относительно уровня прошлого года, до 849 рублей. Эту статистику подтверждают владельцы бизнеса, с которыми поговорил Forbes.

Так, основатель сети быстрого питания «Теремок» Михаил Гончаров, не раскрывая точных цифр, говорит, что выручка его компании постоянно росла квартал к кварталу в течение года и оборот этого года значительно превысит показатели предыдущего. Наиболее ощутимо, на 20-25%, выручка сети росла в летние месяцы. Среди основных драйверов он называет внутренний туризм. «Люди стали больше ездить по стране, и многие заходят в «Теремок», как место, где найдут любимую еду с привычным уровнем качества в приятном интерьере», – поясняет он. На оборот повлиял и запуск новых ресторанов – компания открыла 12 точек обновленной концепции, которую развивает с 2017 года – с собственным залом, дизайнерскими интерьерами и фарфоровой посудой вместо одноразовой.

Нарастила число заведений и сеть корейских закусовых Chisko. За 2023-й компания открыла 18 новых ресторанов по франшизе в 16 городах России и Казахстана. Это позволило увеличить годовую выручку на 160%, с 560 млн рублей в 2022 году до свыше 1,45 млрд рублей, рассказывает основатель проекта Сергей Лебедев. В 2024 году он планирует продолжить экспансию и запустить еще 30 франшизных закусовых в разных городах России.

Компания также запустила доставку – она позволила увеличить месячную выручку на 20-30% в несезон, с сентября по декабрь. Кроме того, команда провела воркшоп в Корее и в ноябре 2023-го запустила продажи одежды собственного производства на Wildberries. По итогам года это направление принесло сети 3 млн рублей выручки. Все это помогло нарастить базу клиентов: число подписчиков Chisko в Instagram (принадлежат Meta, которая признана в России экстремистской и запрещена) выросло с 104 000 до 194 000 человек.

Среди сложностей, с которыми столкнулась компания в 2023 году, Лебедев выделяет дефицит сотрудников на рынке. Сроки поиска и обучения персонала выросли вдвое – с двух-трех недель до четырех-шести недель, сетует он. А, чтобы привлечь поваров, пришлось поднять зарплаты, на 19%. Впрочем, затраты в уходящем году росли на все: на оборудование, продукты, материалы,

строительство, услуги подрядчиков, указывает на другую проблему предприниматель. Как следствие, открывать закусочные стало дороже, а сроки окупаемости заведений растянулись с полутора лет до двух-двух с половиной.

Рост издержек на фоне валютных колебаний отметили и в ресторанном холдинге «Тигрус» (управляет Osteria Mario, «Швили» и Bar BQ Cafe). За год компания подняла цены на позиции в меню на 3-4%. Впрочем средний чек, по его словам, практически не изменился, уверяет президент компании Хенрик Винтер. По итогам 2023-го выручка холдинга выросла на 15% году к году. Хотя позитивная динамика наблюдалась с начала года, заметнее всего показатели росли, начиная с августа. Винтер объясняет тренд хорошей погодой в конце лета: «У нас много ресторанов с летними верандами — люди активно этим пользовались». Влиял и спрос на путешествия по России, добавил предприниматель.

#### **«Постоянно открываются новые фитнес-центры»**

Рост наблюдался и в фитнес-индустрии. По подсчетам аналитического ресурса «Чек Индекс» компании «Платформа ОФД», обороты фитнес-центров и спортзалов за 11 месяцев 2023 года на 23% превысили показатели аналогичного периода 2022-го. Выросло и число продаж — на 13%, а средний чек на услуги — на 10%, до 3712 рублей.

Тренд подтверждают в «Точке». Банк проанализировал данные о клиентах, которые открыли счета до 2022 года и продолжали пользоваться ими в 2023-м. Статистика показала, что обороты спортивных клубов за год выросли на 15,4%. Такой же тренд наблюдается и в сфере спортивных товаров — ее обороты увеличились сразу на 122,8% год к году, говорит Вакулина.

Она связывает позитивную динамику с заметным ростом среднего чека на абонементы в спортклубы. При этом, несмотря на удорожание услуг, спрос на них сохранился: «Мы видим, как во всех районах крупных городов постоянно открываются новые фитнес-центры». Популярности фитнеса способствует тренд на здоровый образ жизни, возникший после стрессов 2022 года, считает генеральный директор «Платформы ОФД» Алексей Баров.

Рост отрасли отмечает и бизнес. По словам Вальчука из Drive Fitness, причин несколько: низкая безработица и рост доходов населения, а также повышение курса доллара и цен на импорт. Как итог, у людей есть деньги, но они предпочитают тратить их на

локальные товары и услуги. По его мнению, отрасль устойчива и при отсутствии внешних потрясений может рассчитывать на положительную динамику в будущем году.

Основательница приложения «Фитмост» для записи на фитнес, бьюти и отдых по единому абонементу Александра Герасимова также отмечает позитивный тренд на рынке. Ее компания за год приросла на 72% по выручке по отношению к прошлому году. Показатель достиг 500 млн рублей. Активный рост начался со второго полугодия, что соответствует сезонности бизнеса, отметила предпринимательница.

Вдобавок, в этот период компания получила деньги за все b2b-контракты, которые согласовала в начале года, и запустила новые продукты. Среди них – платформа для управления «бенефитами» (корпоративными бонусами) для бизнеса. Она позволяет эйчарам подключать к сервису сотрудников партнерских компаний. «Фитмост» также продолжает работать со страховыми, например, «Ренессанс страхованием». Они включают «Фитмост» в свои пакеты ДМС (добровольное медицинское страхование). «Мы – решение, которое помогает [страховым] выделиться среди конкурентов и подчеркнуть свою ценность для клиентов: ДМС-пакеты с превентивными услугами более востребованы», – поясняет Герасимова. На 2024 год она строит амбициозные планы. Компания намерена масштабировать сервис в России, нарастить число партнеров и выйти на годовую выручку в 1 млрд рублей.

Вопреки общему оптимизму, генеральный директор бренда фитнес-клубов XFIT Ирина Туманова уверяет, что год был непростым. В среднем, в течение года по клубам фиксировался небольшой в сравнении с 2022 годом прирост по выручке – в пределах 3-5%. «Прирост объясняется повышением стоимости фитнес-услуг, а не тем, что мы стали больше продавать», – уточняет она. По ее наблюдениям, аудитория стала экономить на дополнительных фитнес-услугах – занятиях с персональным тренером или в мини-группах. Люди стали осторожнее тратить деньги на фоне высокой инфляции и нестабильной экономической ситуации в стране, констатирует Туманова. Выросли и затраты бизнеса на оборудование и другие расходы.

Чтобы поддержать выручку, компания стала стимулировать продажи «коротких» абонементов, на три, шесть или десять месяцев, а также запускала акции на покупку блоков индивидуальных тренировок со скидками 10-25%. В 2024 году сеть планирует открыть

35 фитнес-клубов, из них 20 – в формате XFIT Point. Это более дешевые студии без персонала, где клиентам не нужны абонементы – они платят только за время визита.

### «Новая зона роста»

Согласно отчету агентства Smart Ranking (есть у Forbes) рост EdTech-рынка по итогам 2023 года составит 30–35%, а объем – 120 млрд рублей. Основательница компании Дарья Рыжкова объясняет рост отсутствием «негативных внешних факторов» в 2023-м.

Бизнес тоже фиксирует положительный тренд. Так, образовательный холдинг Ultimate Education итогам года ожидает выйти на выручку в 2 млрд рублей, что на 80% больше, чем в прошлом году, рассказал его генеральный директор Павел Мосейкин. Онлайн-платформа «Нетология» тоже нарастила показатель за 2023 год, на 11%, до 3,1 млрд. Однако, по словам коммерческого директора компании Марианны Снигиревой, ожидания были выше. Сравнительно невысокий темп роста университета в частности и индустрии в целом она объяснила внешними факторами. По ее словам, из-за высокой стоимости курсов большая часть студентов покупает их в рассрочку или в кредит. А в 2023-м условия выдачи кредитов стали жестче, в частности, выросла процентная ставка.

Другой негативный фактор – снижение интереса к новым профессиям в digital-сфере, на которой специализируется «Нетология». Вакансий по-прежнему много, но желающих трудоустроиться стало меньше. «Переход в digital — дорогой и трудоемкий процесс: нужно учиться минимум несколько месяцев и осваивать сложную профессию», — поясняет она. Тем не менее, сегмент дополнительного профессионального образования (ДПО) был и остается крупнейшим (35,6%) по итогам года, отмечает Рыжкова.

Из позитивных трендов собеседники Forbes отмечают рост сегмента корпоративного образования. По подсчетам Снигиревой, он вырос в три раза по сравнению с 2022-м. За счет развития этого направления «Нетология» рассчитывает нарастить выручку и в будущем году.

В образовательном холдинге Skillfactory тоже отметили рост корпоративного образования. В ноябре уходящего года компания запустила новый b2b-продукт – короткие курсы на развитие прикладных навыков – например, языков программирования или аналитики данных. Они позволяют специалистам быстро подтягивать знания, не отрываясь от работы. «Тренд на микрообучение для

сотрудников будет развиваться активнее [в новом году], позволяя специалистам подтянуть отдельные навыки, не отрываясь от работы. Это, однозначно, новая зона роста для всего EdTech-рынка», – уверен Егор Сорокин, директор по развитию школы IT-профессий Skillfactory.

*По материалам: Шакирова М. Рост при сдержанных ожиданиях: каким был 2023-й для малого и среднего бизнеса. URL: <https://www.forbes.ru/svoi-biznes/503598-rost-pri-sderzannyh-ozidaniah-k-akim-byt-2023-j-dla-malogo-i-srednego-biznesa>.*

### **Вопросы для обсуждения**

1. Какие сферы экономики являются в настоящее время наиболее привлекательными для малого и среднего бизнеса? Объясните, почему Вы так считаете.

2. Какие изменения произошли за последнее время в сферах туризма, общественного питания, в фитнес-индустрии? Чем они обусловлены?

3. Чем обусловлена положительная динамика EdTech-рынка? Какие факторы, на Ваш взгляд, сдерживают ее развитие?

## **Ситуация 2. ЗАНЯТЬ МЕСТО: КАКИЕ РЫНКИ ТЕПЕРЬ САМЫЕ ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ДЛЯ МСП**

За 2023 год сектор малого и среднего бизнеса в России сменил отраслевые приоритеты. В сравнении с досанкционным 2021 годом рост регистраций МСП в сферах оптовой торговли, строительства, металлургии, производства, общественного питания и секторе информационных технологий составил 39%. В это же время потеряли популярность отрасли торговли автотранспортными средствами, научная и техническая деятельность, а также розничная торговля.

Такое перераспределение связано с экономическими изменениями и присущей МСП гибкостью: предприниматели идут туда, где есть спрос и поддержка государства. Напомню, что с 2019 года в стране запущен национальный проект «Малое и среднее предпринимательство».

Показатель регистраций новых МСП в сфере IT-технологий только за 2022 год вырос практически на 90%, что совпало с периодом принятия решений о максимальной поддержке отрасли со стороны государства, а также высвобождением рыночных ниш за счет ухода иностранных игроков. Появились уже и такие сложные отечественные

решения, как системы автоматизированного проектирования для двигателе- и кораблестроения.

В свою очередь, растет и интерес потребителей к отечественным цифровым продуктам. Одна из мер поддержки - возможность для бизнеса приобрести российское программное обеспечение со скидкой 50%. На цифровой платформе МСП.РФ размещен онлайн-сервис, где доступен 81 отечественный продукт от 21 разработчика. В три раза выросла частота поисковых запросов Astra Linux – под таким названием распространяется одна из наиболее популярных российских операционных систем. Специалисты «Лаборатории Касперского» также отмечают кратный рост спроса на свои продукты для обеспечения информационной безопасности.

Общепит – еще одна перспективная для МСП сфера. Уход зарубежных сетей общественного питания открыл огромные возможности для российских предпринимателей.

В свою очередь, многие отечественные рестораны выстраивают стратегию перехода на фермерские продукты российского производства. Развивается сфера доставки заказов, что позволяет значительно увеличить количество потребителей. Многие предприятия общепита параллельно формируют линейку собственных брендов полуфабрикатов и наборов для приготовления блюд здорового питания.

Для открытия почти любого нового бизнеса или расширения работающего можно воспользоваться субсидированными кредитами по льготной ставке. До конца года на оборотное и инвестиционное кредитование под меньший процент выделено 665 млрд руб. При этом важно отметить, что речь идет о компаниях малого и среднего бизнеса, которые раньше не могли получить заем в силу отсутствия залоговой массы или низкого кредитного рейтинга.

Пожалуй, самый острый вопрос – импортозамещение в производстве. Выпуск текстильных товаров, фармпрепаратов, промышленной химии и многого другого оказался в зависимости от иностранных материалов и компонентов. Теперь предприятиям из этих сфер предстоит найти новых поставщиков как за рубежом, так и внутри страны. При этом компании, которые смогут восполнить возникший на рынке дефицит технологических решений, материалов, запчастей, смогут серьезно вырасти.

События последнего времени заставили предпринимателей активно заниматься вопросами импортозамещения комплектующих.

Рост количества занятых в производственных МСП, связанных с металлообработкой, производством приборов и оборудования, уже достигает 30%. Практически все промышленные регионы отмечают развитие небольших предприятий, готовых произвести запчасти для импортного оборудования.

Так, липецкий «Ремлитмаш» занимается изготовлением оборудования для предприятий АПК и металлургии. Предприятие производит практически все детали, которые ранее приходилось заказывать у иностранных производителей. Ставропольский машиностроительный завод «Интерприцеп», запущенный в 2021 году на площади свыше 10 тыс. кв. м, выпускает более 30 моделей прицепной техники с ежемесячной отгрузкой в 120 единиц. В 2023 году предприятие признано крупнейшим машиностроительным заводом в России. Одна из подмосковных мебельных фабрик, в свою очередь, специализируется на производстве диспетчерской и дилинговой мебели, аналогов которой на текущий момент на территории России нет. Основанная в 2018 году для обеспечения бесперебойной работы диспетчерских помещений, за последний год компания расширила свою линейку до дилинговой мебели, воспользовавшись уходом с рынка крупных иностранных игроков.

Помимо импортозамещения деталей для зарубежного оборудования, небольшие инжиниринговые компании принимают участие в инновационных проектах. Это становится нормой даже в таких отраслях, как самолетостроение. Например, компания «Центр технических проектов» участвует в создании обновленной версии самолета Superjet 100. Предприятие разрабатывает детали узлов и систем, а также сухого трапа для Superjet new. В производстве другого российского проекта – автомобиля Aurus – также принимают участие небольшие инжиниринговые команды, в частности, компания «Ладуга». Это предприятие разрабатывает и производит автомобильные сиденья премиум-класса.

Больше зарегистрированных МСП появилось в сфере обеспечения логистических цепочек – вместе с запросом рынка на покрытие возникшего на фоне санкций дефицита некоторых видов сырья, материалов и оборудования. Максимальный среднемесячный прирост выданных лицензий отмечен в торговле строительными материалами, сельскохозяйственным сырьем и продовольствием, химическими продуктами.

### **Вопросы для обсуждения**

*По материалам: Порошин А. Занять место: какие рынки теперь самые перспективные для МСП – РБК. URL: <https://www.rbc.ru/opinions/business/19/12/2023/65816abc9a79472defafee4f>.*

1. В каких сферах произошло сокращение МСП? Установите причины такой динамики.
2. Какое влияние оказали на МСП санкционные ограничения, введённые в отношении Российской Федерации?
3. Какие сферы наиболее пострадали из-за введённых санкционных ограничений? Какие решения возникших при этом проблем Вы можете предложить?

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Какие четыре базовые модели рыночных структур выделяют в экономической теории?
2. Какие отличительные черты характерны для рынка совершенной конкуренции?
3. Каковы особенности формирования спроса на продукцию конкурентной фирмы?
4. Как графически отображается кривая индивидуального спроса конкурентной фирмы?
5. Ваша фирма действует на рынке совершенной конкуренции, являясь ценополучателем. Если рыночная цена на вашу продукцию установилась на уровне 50 ДЕ, то каков будет ваш предельный доход при объёме продаж 100, 10, 20 тыс. шт.? Каким при этом будет ваш средний доход?
6. Объясните, почему предельный доход может быть заменён на цену, когда рынок является совершенно конкурентным?
7. Как формулируется правило максимизации прибыли для фирмы – совершенного конкурента?
8. Что понимается под терминами «чистая монополия», «естественная монополия»?
9. Как формируется равновесие фирмы-монополиста? Какова его графическая интерпретация?
10. Каковы особенности формирования спроса и предложения на монополистическом рынке? Каковы особенности рыночного равновесия монополии?
11. Какими показателями может быть измерена монопольная власть?

11. Что такое ценовая дискриминация? Почему монополии заинтересованы в ее осуществлении?

12. Назовите направления антимонопольной политики. Чем обоснована ее необходимость?

13. Каковы отличительные черты олигополистического рынка?

14. В чём суть модели ломаной кривой спроса олигополии? Каковы особенности рыночного равновесия олигополии?

15. Каковы модели взаимодействия фирм на олигополистическом рынке?

16. Обоснуйте целесообразность картелей с позиций теории игр.

17. Каковы отличительные черты рыночной структуры в форме монополистической конкуренции?

## ТЕМА «РЫНКИ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА»

### Основные понятия

*Рынок труда. Спрос на труд. Предложение на рынке труда: индивидуальное и рыночное. Эффект дохода и эффект замещения при изменении заработной платы. Реальная и номинальная заработная плата. Роль профсоюзов на конкурентном рынке. Дифференциация ставок заработной платы, дискриминационные различия в заработной плате. Социальное неравенство. Его причины. Измерение распределения доходов. Кривая Лоренца. Коэффициент Джини. Функции государства по смягчению социального неравенства. Рынок капитала. Капитал и его разновидности. Физический капитал. Основной и оборотный капитал. Амортизация. Инвестиции. Валовые и чистые инвестиции. Инвестиционные решения фирмы. Фактор времени. Дисконтированная стоимость.*

*Рынок земли. Особенности земли как экономического ресурса. Ограниченность предложения земли. Спрос на землю. Равновесие на рынке земли. Земельная рента. Абсолютная земельная рента. Монопольная земельная рента. Дифференциальная земельная рента. Цена земли как капитального актива.*

### 1. Выполните задание: Верны ли следующие утверждения?

1. Установление государством минимальной границы заработной платы выше равновесной ставки заработной платы приводит к дефициту рабочей силы.

Да      Нет

2. Дискриминация на рынке рабочей силы существует тогда, когда предприниматели применяют такую практику найма, при которой у одинаково производительных работников различаются ставки заработной платы.

Да Нет

3. Капитал отличается от земли тем, что обладает способностью воспроизводства.

Да Нет

4. Чистые инвестиции – это общий приток капитала в текущем году.

Да Нет

5. Факторами, влияющими на предложение земли, являются ее территориальное положение, плодородие.

Да Нет

6. Спрос на землю может быть сельскохозяйственным и несельскохозяйственным.

Да Нет

7. Собственники повышают арендную плату, мотивируя это улучшенными качествами земли или развитой инфраструктурой.

Да Нет.

### Ситуации для анализа

#### Ситуация 1. АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРИЗВОДСТВА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА РЫНОК ТРУДА

##### Введение.

Автоматизация бизнес-процессов современных компаний направлена на то, чтобы цифровые технологии выполняли определенные задачи, обычно реализуемые человеком. Чаще всего речь идет о повторяющихся операциях с небольшой добавленной стоимостью, исполнение которых требует значительного времени. Таким образом, автоматизация призвана упростить повседневную работу, избавив людей от простых и повторяющихся задач, которые способны выполнять машины.

В настоящее время в управлении бизнесом можно автоматизировать значительную часть задач, от публикаций в социальных сетях до управления процедурами закупок и планирования встреч.

Большинство существующих рабочих мест вынуждены меняться

под воздействием таких технологий, как искусственный интеллект и роботизация. Это означает, что машины заменят значительное количество работающих в настоящее время. При этом они же будут способствовать появлению новых профессий и новых вакансий.

Если в 2018 г. люди выполняли в среднем 71% рабочих задач, а 29% задач осуществлялось машинами, то в 2022 г. эти показатели составили уже 58% и 42% соответственно. К примеру, в 2022 г. 62% задач по обработке данных и поиску информации выполнялась машинами. Даже те виды деятельности, в которых традиционно преобладал человеческий фактор, автоматизируются: так, сферы, предполагающие общение и взаимодействие, автоматизированы на 30% (23% в 2018 г.); координация и управление – на 29% (20% в 2018 г.), процесс принятия решений – на 27% (18% в 2018 г.). По оценкам, новое разделение труда между машинами и людьми может привести к исчезновению около 75 миллионов рабочих мест. В то же время может появиться 133 миллиона новых вакансий.

### **Основная часть.**

Именно в результате компьютеризации в конце 2000-х гг. появились, так называемые, «цифровые» технологии, которые можно определить как «технологии, позволяющие создавать, хранить, обрабатывать и распространять данные в электронном виде».

Цифровизация тесно связана с автоматизацией, являясь ее высшим уровнем.

Автоматизация нами воспринимается обычно как относительно недавнее явление. При этом идеи автоматизации появились у людей с 3500 г. до нашей эры. За столетия до того, как термин «робот» (в переводе с чешского буквально «принудительный труд») стал нами активно употребляться, философы, инженеры и математики пытались создать аналоговые механические конструкции, называемые автоматами, способные имитировать функции людей.

Еще в 420 г. до н. э. греческие инженеры разработали автоматизированные системы, приводимые в движение сжатым воздухом, паром и гидравликой.

Герон Александрийский, греческий математик и величайший инженер за всю историю человечества, создал ряд автоматов для религиозных и церемониальных целей. Это были автоматы, выполнявшие традиционные человеческие функции: автомат для открывания дверей, автомат для продажи «святой воды»,

пожарный насос, водяной орган, механический театр марионеток.

При этом ближе всех к идее будущей робототехники в Древней Греции подошли не математики и инженеры, а философы. Греческая мифология содержит письменные упоминания об автоматизированных машинах, служащих как богам, так и людям: говорят, что греческий бог Гефест создал «золотых слуг», которые были чем-то вроде роботов-дворецких.

Позже Абу аль-Из ибн Исмаил ибн аль-Раззас аль-Джазари (аль-Джазари) — механик-изобретатель, математик, астроном исламского возрождения государства династии Артукидов продолжил идеи автоматизации. В 1206 г. он написал трактат «Китаб фи марифат аль-хиял аль-хандасийя» (Книга знаний об остроумных механических устройствах), где представил конструкцию около 50 механизмов, в том числе часов, кодовых замков и роботов.

Его работы оказали огромное влияние на все последующее творчество Леонардо да Винчи. Смоделированный Леонардо да Винчи робот-рыцарь, у которого шестеренки и колеса заменили суставы, в то время как тросы и шкивы заменили сухожилия и мышцы, был способен стоять, сидеть, опускаться, обладал диапазоном движений рук.

В 1788 г. Вольфганг фон Кемпелен – австро-венгерский изобретатель, автор трактата «Механизм человеческой речи», создал говорящую машину, которая состояла из четырёхугольного деревянного ящика, оснащенного мехами и сложной системой клапанов, штифтиков и т.п., воспроизводящую голос ребёнка 3-4 лет.

На протяжении XX в. ученые продолжили поиск путей автоматизации человеческой деятельности. В частности, в 70-80-ых гг. XX в. появились корпоративные приложения – программные решения, применение которых значительно повышает эффективность деятельности предприятий. К примеру, MRP и MRP II, компьютерные программы, позволяющие оптимально регулировать поставки комплектующих, на основе контроля за наличием запасов на складе и непосредственно за самой технологией производства. Главной задачей MRP является обеспечение гарантии наличия необходимого количества требуемых материалов и комплектующих в любой момент времени в рамках срока планирования. Иными словами, MRP система позволяет оптимально загружать производственные мощности, закупая то количество материалов и сырья, которое необходимо для

выполнения текущих заказов.

Системы MRP и MRP II послужили предшественниками систем планирования ресурсов предприятия. ERP – Enterprise Resource Planning, термин, введенный в 1990 г. и в переводе с английского обозначающий – планирование ресурсов предприятия. Это программный комплекс для управления компанией, который хранит и связывает между собой данные обо всех бизнес-процессах: продажи, бухгалтерию, производство, склад, закупки, управление персоналом и проектами. Система позволяет автоматизировать: управленческий, бухгалтерский, кадровый учет; складскую логистику; управление закупками на основании плана продаж; расчет оптимального плана производства; документооборот и др. функции.

Современное программное обеспечение для управления бизнес-процессами (BPM) активно стало внедряться в начале XXI в. При этом уже в 1980-х гг. XX в. FileNet – компания-разработчик программного обеспечения, позже приобретенная IBM, создала первую цифровую систему управления рабочими процессами, ставшую прообразом BPM.

По мере того, как все больше организаций осознавали значительные преимущества программных решений BPM, с точки зрения повышения производительности и снижения затрат, начался поиск новых улучшенных технологий для упрощения сложных бизнес-процессов. Это привело к цифровой автоматизации бизнес-процессов (DPA). Если программные системы BPM были дорогими и сложными в реализации, DPA делает автоматизацию доступной для всех. По мере того, как широкий спектр новых инструментов и программных приложений становится все более доступным, автоматизация процессов превращается в важнейший компонент современного бизнеса.

Автоматизация осуществляется главным образом с использованием следующих технологий:

– RPA (роботизированная автоматизация процессов), также известная как «бот», который воспроизводит поведение человека, извлекая информацию и вводя данные (но без ошибок и быстрее, чем это будет выполнять человек). Роботизированная автоматизация процессов (RPA) - одна из самых зрелых и простых в использовании технологий. В настоящее время она также является одной из наиболее широко используемых в организациях.

– Искусственный интеллект (ИИ). Способен воспроизводить

человеческий интеллект путем обучения и самостоятельного решения определенных задач.

К 2030 г. во всем мире может быть автоматизировано до 30% затрат рабочего времени. Масштаб автоматизации существенно варьирует в зависимости от страны, видов деятельности, ставок заработной платы.

Виды деятельности, наиболее подверженные автоматизации, – это эксплуатация оборудования, приготовление фаст-фуда, сбор и обработка данных. Это может привести к вытеснению большого количества занятых в этих отраслях – например, в сфере выдачи ипотечных кредитов, бухгалтерского учета и обработки транзакций в бэк-офисе.

Автоматизация окажет меньшее влияние на рабочие места, связанные с управлением людьми, а также в сферах деятельности, предполагающих активное социальное взаимодействие, где машины оказываются не настолько производительны и эффективны, как люди. Рабочие места в таких профессиях, как садовники, сантехники, няни, уход за престарелыми людьми также, видимо, будут менее автоматизированы к 2030 г., поскольку их технически сложно автоматизировать и часто они сопровождаются более низкой заработной платой, что делает автоматизацию нерентабельной.

По оценкам, в глобальном масштабе от 250 до 280 млн новых рабочих мест могут быть созданы в результате роста расходов на потребительские товары (особенно в динамично развивающихся странах). Из них дополнительные 50-85 млн рабочих появятся в сфере здравоохранения и образования. Это обусловлено следующими факторами.

#### Старение населения

К 2030 г. людей в возрасте 65 лет и старше будет по меньшей мере на 300 млн больше, чем в 2014 г. С возрастом структура расходов населения меняется, что приводит к заметному увеличению расходов на здравоохранение. Это создаст значительный спрос на услуги врачей, медсестер, сиделок, домработниц во многих странах.

#### Разработка и внедрение новых технологий

Число рабочих мест, связанных с разработкой и внедрением новых технологий, также может вырасти. К 2030 г. в мире может появиться от 20 до 50 млн рабочих мест в сфере информационных технологий.

#### Инвестиции в строительство и инфраструктуру

Традиционно востребованными профессиями останутся архитекторы, инженеры, электрики, плотники, строители, учитывая растущую численность населения земного шара, потребность в жилье и соответствующей инфраструктуре (водоснабжение, теплоснабжение, электроснабжение и т.д.). Здесь может быть создано около 80 млн новых рабочих мест.

«Маркетизация» ранее неоплачиваемого домашнего труда

«Маркетизация» ранее неоплачиваемого домашнего труда может создать в мире от 50 до 90 млн рабочих мест, в основном в таких профессиях, как уход за детьми, дошкольное образование, услуги по ведению домашнего хозяйства.

Таким образом, можно выделить следующие сферы, где произойдет рост рабочих мест: оказание медицинских услуг; ИТ – сфера; сфера образования, особенно в странах с развивающейся экономикой, где отмечается стремительный рост численности населения за счет высокой рождаемости; креативная сфера – представленная художниками, артистами, которые будут востребованы, поскольку растущие доходы населения создают значительный спрос на досуг; строительство и смежные отрасли; оказание услуг по ведению домашнего хозяйства.

Одновременно от 75 млн до 375 млн человек вынуждены будут сменить профессиональную сферу и освоить новые навыки. В абсолютном выражении наибольшее число таких работников будет отмечено в Китае – до 100 млн к 2030 г.

В таких условиях государствам необходимо будет решить четыре ключевые задачи:

- обеспечение устойчивого экономического роста как условие создания новых рабочих мест;

- стимулирующие бюджетно-налоговая и денежно-кредитная политики, обеспечивающие достаточный совокупный спрос и положительную динамику инвестиций;

- обеспечение профессиональной переподготовки и предоставление людям возможности осваивать новые востребованные навыки на протяжении всей жизни;

- поддержание доходов работников, потерявших рабочие места в результате автоматизации и осваивающих новые профессии.

### **Заключение.**

Пандемия Covid-19 ускорила внедрение новых информационных технологий. Будь то бесконтактные кассы, дроны–сварщики или

роботы–официанты. Таким образом, автоматизация затрагивает все сферы нашей жизни.

Влияние новых технологий на рынок труда анализируется, прежде всего, с точки зрения создания или сокращения рабочих мест. По оценкам Всемирного экономического форума, к 2025 г. автоматизация производства создаст как минимум на 12 млн рабочих мест больше, чем будет при этом потеряно. Это означает, что в долгосрочной перспективе автоматизация окажет явное положительное влияние на общественное развитие. Такой вывод уже получил подтверждение во время промышленной революции. В частности, в США в период с 1830 г. и 1900 г., эпоха массовой автоматизации, количество рабочих мест в текстильной промышленности увеличилось в четыре раза.

Автоматизация повысит производительность труда при одновременном уменьшении ошибок и просчетов. Роботы могут – и должны – выполнять задачи, однотипные, повторяющиеся, опасные для человека. Как совершенно справедливо отметил философ Бертран Рассел, машины дают нам «возможность жить в достатке и безопасности».

***По материалам:** Автоматизация производства в современной экономике и ее влияние на рынок труда / И. В. Минакова, Д. В. Ермолаев, А. И. Панова, А. С. Тубольцева // Регион: системы, экономика, управление. – 2024. – № 1(64). – С. 93-100. – DOI 10.22394/1997-4469-2024-64-1-93-100.*

#### **Вопросы для обсуждения:**

1. Какие факторы, на ваш взгляд, способствовали внедрению цифровых технологий в хозяйственную практику?

2. На основе данных международной статистики (Ranking Countries By Digital Quality of Life; Top 20 Information Technology Countries in the World и др.), составьте рейтинг 20 наиболее успешных стран по уровню внедрения информационных технологий? Каковы позиции России в данном рейтинге?

3. Какие виды деятельности наиболее автоматизированы в настоящее время? Каковы последствия этого процесса для экономики и для общества?

4. В каких сферах деятельности автоматизация маловероятна? Почему?

5. В каких сферах, вероятнее всего, произойдет рост рабочих мест? Обоснуйте Вашу позицию.

## **Ситуация 2. ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА**

### **Введение.**

«Впечатляющее экономическое развитие Японии, Тайваня и других азиатских экономик за последние десятилетия наглядно демонстрирует роль человеческого капитала в обеспечении экономического роста. Испытывая недостаток в природных ресурсах - например, они импортируют практически полностью все энергоресурсы - и сталкиваясь с дискриминацией в отношении своего экспорта со стороны западных стран, эти, так называемые, азиатские тигры динамично росли за счет хорошо обученной, образованной, трудолюбивой и добросовестной рабочей силе, использующей современные технологии».

Современные исследования подтверждают ведущую роль человеческого капитала в обеспечении динамичного социально-экономического развития. Государства, располагающие хорошо обученной и здоровой рабочей силой, более эффективны и более способны адаптироваться к изменениям, что побуждают государства инвестировать в здравоохранение и образование.

Инвестиции в человеческий капитал сегодня являются одним из основных направлений государственной политики развитых стран. Именно накопление человеческого капитала способно решить многочисленные проблемы, с которыми столкнулись современные экономики: замедления экономического роста, увеличения безработицы и поляризации доходов населения.

### **Основная часть статьи.**

Согласно определению ОЭСР, человеческий капитал представляет собой «совокупность знаний, квалификаций, навыков и индивидуальных характеристик, которые способствуют созданию личного, социального и экономического благополучия». Человеческий капитал может трактоваться как нематериальный актив, который способен обеспечить повышение производительности, инновационное развитие».

Дж. Стиглиц определяет человеческий капитал как «совокупность накопленных навыков и опыта, которые повышают производительность труда работников». П. Самуэльсон и В. Нордхаус добавляют, что он представляет собой «запас технических знаний и

квалификаций, характеризующих рабочую силу нации и общества в результате инвестиций в образование и повышение квалификации на протяжении всей жизни».

В теориях роста долгое время не уделялось должного внимания человеческому капиталу как фактору экономического развития. Так, для неоклассиков вклад фактора труд в производство ВВП обуславливался исключительно его количеством. Об этом убедительно свидетельствует производственная функция Кобба-Дугласа.

Таким образом, вклад труда измеряется количеством рабочей силы, тогда как влияние прочих характеристик: образование, квалификация, опыт не принимается во внимание. Фактор производства труд рассматривается как недифференцированная однородная рабочая сила.

Однако функция Кобба-Дугласа оказалась не способной объяснить темпы послевоенного экономического роста, и уже в 50-е гг. многие экономисты стали указывать на ее ограниченный характер. В результате, Р. Солоу, лауреат Нобелевской премии по экономике, вводит в производственную функцию еще один фактор производства: уровень развития технологий, в свою очередь, определяемый техническим прогрессом, научными знаниями, инновациями, творческими способностями работников.

Ученые Ж.-Ж. Карре, П. Дюбуа и Э. Малинво приходят к такому же выводу, анализируя экономический рост во Франции в период с 1950 г. по 1975 г. По их мнению, высокие темпы роста во Франции (в среднем 5% ежегодно) обусловлен увеличением вклада в производство именно этого фактора.

По мере ускорения технического прогресса происходит усложнение производства, и возникает растущая потребность в квалифицированной рабочей силе. Единственный способ удовлетворить эту потребность – сформировать качественную систему обучения. В результате, в производственную функцию включается влияние образования.

Т.В. Шульц в 1979 г. получил Нобелевскую премию по экономике за «новаторскую работу в области экономики развития». В ней ведущее место в обеспечении экономического развития отводится месту человеческому капиталу. Т.В. Шульц именно в обучении и образовании видит возможность повышения производительности труда и экономического роста.

Он выделяет пять источников формирования и развития человеческого капитала: (1) система здравоохранения, влияющие на продолжительность жизни и работоспособность людей; (2) профессиональное обучение, организуемое предприятиями; (3) система образования от начального до высшего образования; (4) программы профессиональной переподготовки и повышения квалификации; (5) миграция отдельных лиц и семей с целью использования всех возможностей для лучшего трудоустройства.

Таким образом, Т.Шульц модернизирует традиционные модели экономического роста, утверждая, что «нет никаких сомнений в том, что инвестиции, расширяющие возможности людей, формируют различия в темпах экономическом росте и степени удовлетворения потребностей. Теперь нам известно, что без учета человеческого капитала невозможен анализ экономического роста».

Т.В. Шульц, являясь настоящим первопроходцем в теории человеческого капитала, понимал, что прогресс в области здравоохранения и образования выступает ключевым фактором, обуславливающим экономическую динамику в двадцатом веке. Работа Г. Беккера во многом базируется на его разработках.

Г.С. Беккер, лауреат Нобелевской премии 1992 г., был одним из первых экономистов, распространивших сферу экономического (и особенно микроэкономического) анализа на социальное поведение.

В своей работе «Человеческий капитал» он определяет человеческий капитал как «совокупность производственных способностей, которые индивид приобретает в результате накопления общих или конкретных знаний, ноу-хау и т.д.».

Каждый работник обладает собственным капиталом, который определяется его врожденными способностями и приобретенными в ходе обучения знаниями, умениями, навыками. При этом каждый работник оказывается в ситуации выбора между обучением, которое позволит ему получать высокий доход в будущем, и текущей работой, которая будет приносить доход уже в настоящее время. Выбирая обучение, он осуществляет инвестиции, чтобы повысить свои будущие доходы.

Именно в этой логике Г. Беккер развивает теорию человеческого капитала, которая превращает накопленные знания и здоровье в инвестиции.

Таким образом, согласно Г. Беккеру, человеческий капитал – это актив, достояние, запас, который может приносить доход.

Человеческий капитал - это совокупность знаний и опыта, накопленных его обладателем на протяжении всей его жизни за счет инвестиций. Если инвестиции – это операция, выполняемая экономическим агентом по приобретению средств производства, то в данном конкретном случае человеческого капитала заработная плата рассматривается как отдача от человеческого капитала, вознаграждение за инвестиции в образование. Человеческий капитал позволяет увеличить стоимость физического капитала.

Анализ Г. Беккера предполагает рациональность экономических агентов, инвестирующих в человеческий капитал. Это связано с тем, что любые инвестиции предполагают выбор и, следовательно, альтернативные издержки. Инвестиции в человеческий капитал являются результатом расчета затрат и выгод со стороны экономического агента при условии, что он располагает всей необходимой информацией и делает правильные прогнозы. Экономический агент ведет себя в сфере образования как настоящий *homo oeconomicus*.

Стоимость инвестиций в человеческий капитал включает в себя непосредственные затраты на обучение или образование (плата за обучение), затраты, возникающие в связи с этим выбором (проживание, переезд и т.д.) и альтернативные издержки (заработная плата, которая была бы получена, если бы индивид начал трудовую деятельность вместо обучения). Человек соглашается отсрочить свой выход на рынок труда, если ожидаемая им в будущем заработная плата будет выше, чем та, которую он получил бы без обучения.

Г. Беккер разделяет общее обучение (формирующее общий человеческий капитал) и специальное профессиональное обучение (формирующее капитал для конкретной фирмы). Общее образование позволяет его обладателю успешно работать на любом предприятии. В связи с этим для компаний представляется достаточно рискованным участие в инвестициях в общее образование (существуют реальные риски, что впоследствии работник перейдет в другую фирму, предложившую ему более высокую заработную плату). Специальное обучение повышает производительность труда работника на конкретном предприятии. Таким образом, компания заинтересована в софинансировании именно специального обучения, но не общего, сопровождающегося возможной текучестью кадров.

Исследования свидетельствуют, что в странах ОЭСР, в среднем заработная плата выпускников высших учебных заведений почти на

55% превышает заработную плату выпускников средних школ.

В целях измерения и межстрочного сравнения уровня развития человеческого капитала Всемирным банком в 2018 г. был предложен Индекс человеческого капитала, измеряемый по шкале от 0 до 1, где 1 – максимальное значение.

Он состоит из трех ключевых компонентов: уровень смертности детей в возрасте до 5 лет, отражающий риски смерти до начала процесса обучения; количество и качество образования с использованием показателей зачисления в школы и результатов международных сравнений; здоровье оценивается по показателям выживаемости взрослых и по показателю задержки роста у детей в возрасте до 5 лет.

Рейтинг стран по уровня развития человеческого капитала на 2020 г. представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Стран-лидеры и аутсайдеры по значению Индекса человеческого капитала

Рейтинг стран по Индексу человеческого капитала за 2020 г.		
Место	Страна	Значение индекса
1	Сингапур	0,88
2	Гонконг	0,81
3	Япония	0,80
4	Южная Корея	0,80
5	Канада	0,80
6	Финляндия	0,80
7	Макао	0,80
8	Швеция	0,80
9	Ирландия	0,79
10	Нидерланды	0,79
41	Россия	0,68
167	Мозамбик	0,36
168	Нигерия	0,36
169	Либерия	0,32
170	Мали	0,32
171	Южный Судан	0,31
172	Чад	0,30

Приведенные данные еще раз свидетельствуют о том, что страны, демонстрирующие динамичное социально-экономическое развитие,

имеют высокий Индекс человеческого капитала.

### **Заключение.**

Концепция человеческого капитала, впервые сформулированная в 1961 г. Т. Шульцем, была впоследствии систематизирована и расширена Г. Беккером в 1964 г., получившим в 1992 г. Нобелевскую премию по экономике. Человеческий капитал формируется в результате накопления навыков и знаний на протяжении всей жизни, таким образом, он представляет собой нематериальный актив. Навыки, приобретенные человеком в процессе его обучения, превращают человека в дефицитный ресурс. Г. Беккер показывает, что для каждого конкретного домохозяйства существует арбитраж между ожидаемыми выгодами от обучения и связанными с ним затратами. Эти затраты бывают двух видов: прямые затраты и альтернативные издержки.

Таким образом, с точки зрения макроэкономики человеческий капитал выступает в качестве ведущего фактора, обеспечивающего в настоящее время экономический рост. Современные исследования свидетельствуют, что именно различия в человеческом капитале между странами позволяют объяснить большую часть различий в уровне их экономического развития и экономического роста. Именно поэтому многие страны уделяют пристальное внимание государственной политике в сфере образования и профессиональной подготовке в течении всей жизни.

***По материалам:** Человеческий капитал в обеспечении экономического роста / И. В. Минакова, Д. В. Ермолаев, В. В. Лихачев, В. Д. Золотухина // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2023. – № 10. – С. 51-54.*

### **Ситуация 3. ОСОБЕННОСТИ МИГРАЦИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

В период с 1960 г. по 2010 г. численность международных мигрантов в мире увеличилась с 92 до 211 миллионов человек. В 2020 г. в мире насчитывалось около 281 миллиона мигрантов, что составляет 3,6% мирового населения.

Анализ по группам населения свидетельствует, что малые страны активнее вовлечены в миграционные процессы, чем крупные. Так, показатели эмиграции в 7 раз выше в небольших странах с населением менее 2,5 миллионов человек, чем в крупных странах с населением

более 25 миллионов человек. Это объясняется тем, что экономика крупных стран более диверсифицирована и предоставляет широкие возможности для внутренней миграции. Таким образом, размер страны влияет на интенсивность миграционных процессов в ней.

Независимо от размера стран, квалифицированные мигранты в среднем в 4 раза чаще мигрируют, чем низкоквалифицированные.

Из этих статистических данных следует, что страны, наиболее пострадавшие от «утечки мозгов», – это небольшие (очень открытые для миграции) страны с низким уровнем доходов. Географическая близость к развитым странам ОЭСР или колониальные связи также усиливают эмиграцию из этих стран.

Так, согласно официальном данным, наиболее пострадавшими от миграционных процессов регионами являются острова Карибского бассейна и Тихого океана, за которыми следуют Центральная Америка (близость к США) и Африка к югу от Сахары (где квалифицированные мигрируют в 25 раз чаще, чем низкоквалифицированные).

Если рассматривать не регионы, а конкретные страны, то наиболее пострадавшими от квалифицированной эмиграции являются Гаити (83,4% эмигрантов от общей численности квалифицированной рабочей силы страны), Сьерра-Леоне (49,2%), Гана (44,7%), Кения (38,5%), Лаос (37,2%), Уганда (36,0%), Эритрея (35,2%).

В результате миграционных процессов возникают огромная межстрановая дифференциация по накопленному человеческому капиталу. Так, современные исследования показывают, что в 2010 г. среднее количество лет обучения для лиц в возрасте 25 лет и старше колеблется от 1,24 в Мозамбике до 13,42 в США (имеется в виду начальное, среднее и высшее образование).

Мобильность квалифицированных специалистов приводит к концентрации человеческого капитала в богатых странах.

В связи с этим возрастают экономические издержки для стран происхождения мигрантов. Потеря человеческого капитала, вызванная высококвалифицированной эмиграцией, снижает способность страны к инновациям или внедрению технологий и, следовательно, общую факторную производительность и доходы. Противоположный эффект наблюдается в принимающих странах. К этому добавляются налоговые потери, связанные с финансированием образования мигрантов, которые покидают свою страну до погашения своего долга перед обществом за полученное образование. Наконец, если эта «утечка мозгов» сосредоточена в

ключевых секторах экономики, таких как здравоохранение или образование, она может значительно сдерживать социальное развитие стран эмиграции.

При этом в научной литературе приводятся отдельные положительные эффекты, которые могут снизить экономические издержки «утечки умов». Во-первых, денежные переводы квалифицированных мигрантов компенсируют потенциальные потери доходов в странах происхождения. Здесь важнейшим фактором становится миграционная политика принимающих стран.

Если принимающая страна поощряет временную миграцию, образованные мигранты отправляют больше переводов, чем низкоквалифицированные мигранты. Таким образом, они готовят свое будущее возвращение. Напротив, если принимающая страна поощряет семейную миграцию, образованные мигранты переезжают со своими семьями на постоянное место жительства. Следовательно, ими отправляется меньше переводов, чем низкоквалифицированными мигрантами.

Таблица 1 – Эмиграция рабочей силы в начале XXI в. (от 25 лет и старше)

	Эмиграция низкоквалифицированной рабочей силы, в %	Эмиграция высококвалифициро- ванной рабочей силы, в %
Численность населения страны		
Более 25 млн человек	1,0	4,2
От 10 до 25 млн человек	2,3	8,5
От 2,5 до 10 млн человек	4,3	14,5
Менее 2,5 млн человек	6,8	27,5
Регион мира		
Северная Африка	2,6	7,9
Африка южнее Сахары	0,4	12,8
Центральная Америка	12,1	17,1
Южная Америка	0,7	5,1
Юго-Восточная Азия	0,7	9,8
Страны Карибского бассейна	10,4	43,0
Острова Тихого океана	3,1	52,3

При всем этом эмпирические оценки показывают, что эти положительные эффекты лишь частично компенсируют, но не перекрывают прямые последствия «утечки мозгов».

Выигрывают в результате мобильности высококвалифицированных специалистов не только развитые страны, но и страны с относительно низким уровнем «утечки мозгов». В первую очередь, это крупные страны с растущими доходами, такие как Китай, Индия или Бразилия, где эмиграция человеческого капитала не превышает 5%.

Таким образом, несмотря на положительные эффекты, эмиграция квалифицированной рабочей силы является препятствием для роста большинства развивающихся стран. В целом, «утечка мозгов» усугубляет их бедность, сама по себе являясь следствием бедности. Эта двунаправленная взаимозависимость между бедностью и эмиграцией порождает «порочные круги бедности» во многих развивающихся странах.

*По материалам: Минакова, И. В. Особенности миграции человеческого капитала в современной экономике / И. В. Минакова, В. В. Лихачев, В. Д. Золотухина // Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика : сборник статей 13-й Международной научно-практической конференции, Курск, 26 октября 2023 года. – Курск: ЗАО «Университетская книга», 2023. – С. 41-44.*

#### **Ситуация 4. ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИИ КВАЛИФИЦИРОВАННОЙ РАБОЧЕЙ СИЛЫ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ**

##### **Введение**

Согласно данным Организации Объединенных Наций, численность мигрантов в мире устойчиво возрастает: если в 1990 г. число международных мигрантов составило 154 млн человек, то в 2000 г. – 175 млн человек, в 2013 г. – 232 млн человек, в 2019 г. – 272 млн человек. При этом в период с 1990 г. по 2000 г. численность международных мигрантов увеличивалась в среднем на 1,2%, а в 2000-2010 гг. ежегодные темпы роста достигли 2,3%. В настоящее время международные мигранты составляют 3,5% населения земного шара по сравнению с 2,8% в 2000 г.

При этом пересечение государственных границ с целью трудоустройства является в настоящее время одним из основных мотивов международной миграции.

По данным Международной организации труда (МОТ), в 2019 г. в мире насчитывалось около 169 млн трудящихся-мигрантов. Более двух третей их были сосредоточены в странах с высоким уровнем дохода, а около 60,6% - в трех субрегионах: 24,2% в Северной, Южной и Западной Европе; 22,1% в Северной Америке; и 14,3% в арабских государствах Аравийского полуострова. В 2019 г. среди трудящихся-мигрантов женщин насчитывалось 70 млн (41,5%), а

мужчин – 99 млн человек (58,5% от общего числа мигрантов). Что касается возрастной структуры мигрантов, то можно отметить очевидное доминирование мигрантов в возрасте 25-64 года (86,5% всех трудящихся-мигрантов). Примерно 10% всех трудящихся-мигрантов в 2019 г. были в возрасте от 15 до 24 лет. Доля пожилых работников (65 лет и старше) среди трудящихся-мигрантов не превышала 3,6%.

Наибольшее количество мигрантов было занято в сфере услуг (66,2% всех трудящихся-мигрантов), 26,7% работали в промышленности и 7,1% – в сельском хозяйстве.

Особую категорию мигрантов составляют высококвалифицированные мигранты. Их отток («утечка мозгов») вызывает серьезную обеспокоенность в странах происхождения, особенно с учетом того, что в настоящее время принимающие страны активно проводят политику стимулирования квалифицированной иммиграции. В связи с этим вопросы, связанные с миграцией квалифицированной рабочей силы, еще долгое время будут оставаться актуальным направлением современного социально-экономического развития.

В исследовании проблем миграции квалифицированной рабочей силы можно выделить три этапа.

Первые работы, посвященные «утечке мозгов» появились в 60-е гг. Их авторами стали Грубель Х.Г., Скотт А., Джонсон Х., которые утверждали, что «утечка мозгов» не является значимой проблемой для стран происхождения мигрантов. Более того, свободное передвижение рабочей силы рассматривается ими как положительное явление для мировой экономики.

Затем, в 70-е гг, такие экономисты, как Бхагвати Дж.Н., Хамада К. установили, что «утечка мозгов» способствует увеличению неравенства в развитии и уровне благосостояния между богатыми странами, которые принимают квалифицированных мигрантов, и бедными странами, откуда происходит их отток.

Представители теории эндогенного роста Хак Н., Ким С.Дж. установили, что, «утечка навыков» приводит к потере человеческого капитала, снижению доходов работающих, не являющихся мигрантами, и, как следствие, к замедлению темпов роста в стране происхождения миграции.

Третье направление исследований по проблеме «утечки мозгов» датируется 90-ми гг. Основной тезис, выдвинутый в этот период,

заключается в том, что «утечка мозгов» оказывает как негативное, так и положительное влияние на страны-эмитенты. Окончательный результат определяется тем, перевешивают ли положительные эффекты отрицательные или наоборот (Докье Ф., Мачадо Дж., Марфук А., Файни Р.).

Проблема «утечки мозгов» оказалась также и в центре этических и философских дебатов, получивших развитие, в частности, в трудах Думитру С.

Цель работы заключается в выявлении основных тенденций в сфере международной миграции квалифицированных специалистов, систематизации теоретических подходов к ее изучению и оценке ее последствий.

### **Результаты и их обсуждение**

#### **Масштабы миграции квалифицированной рабочей силы**

В эмпирической литературе подчеркивается важная роль существующих различий в доходах, образовании и численности населения между развитыми и развивающимися странами в определении направления и структуре международных миграционных потоков. Что касается доходов, то на протяжении XX века реальный ВВП на душу населения в странах Западной Европы, США, Австралии увеличился в 6,6 раза; в то время, как в Южной Америке данный показатель составляет 5,3 раза, в Юго-Восточной Азии – 3,1 раза, в Центральной Азии и Африке – 2,4 раза.

Таким образом, после промышленной революции глобальное распределение доходов стало все более неравномерным, что оказало существенное влияние на динамику международной миграции.

В таблице 1 приведен прогноз эмиграции квалифицированных рабочих из развивающихся стран. Из него следует, что масштабы «утечки мозгов» будут возрастать во всех развивающихся странах (за исключением Китая и Индии). На Ближнем Востоке и в Северной Африке уровень эмиграции квалифицированных специалистов увеличится с 17,5 до 25,2%. В странах Африки к югу от Сахары этот показатель будет варьироваться от 15,8 до 26,8%. Аналогичная тенденция (менее выраженная) наблюдается и в странах Азии и Латинской Америки. В связи с этим «утечка мозгов» останется серьезной проблемой в ближайшие десятилетия.

Таблица 1 – Прогнозируемые темпы эмиграции квалифицированной рабочей силы, в %

Регион	2000	2025	2050	2075 г.	2100 г.
--------	------	------	------	---------	---------

	г.	г.	г.		
Развивающиеся страны	12,1	12,5	13,3	13,9	14,1
Китай, Индия	5,7	2,7	1,9	1,6	1,4
Ближний Восток, Северная Африка	17,5	20,1	22,7	24,5	25,2
Оставшиеся страны Азии	8,6	10,0	11,3	11,9	11,8
Латинская Америка и бассейн Карибского моря	12,3	13,0	13,3	13,3	12,7
Африка к югу от Сахары	15,8	19,8	22,8	24,8	26,8

Международные мигранты, как правило, направляются в страны с высоким уровнем дохода (таблица 2).

Таблица 2 – Прогноз уровня иммиграции, в %

	2000 г.	2025 г.	2050 г.	2075 г.	2100 г.
Весь мир	3,5	4,0	4,4	4,5	4,4
США	13,2	15,2	15,8	14,3	12,5
Австралия	28,1	26,1	26,1	25,9	24,8
Канада	22,5	22,3	23,1	22,2	20,2
Япония	1,0	1,0	1,2	1,3	1,3
Саудовская Аравия	33,9	21,2	16,4	13,4	10,9
Франция	9,3	14,3	18,6	20,2	20,4
Германия	7,8	11,4	14,5	14,8	14,6
Испания	5,5	8,5	11,0	12,2	12,6
Великобритания	8,8	13,2	18,7	24,6	28,1
Бразилия	0,3	0,3	0,3	0,4	0,3
Индия	1,1	2,8	4,0	3,9	3,2
Россия	9,4	13,8	13,8	11,7	9,6

Если ожидается некоторое сокращение масштабов иммиграции в США, то миграционное давление на европейские страны значительно усилится. При неизменной иммиграционной политике средний уровень иммиграции в страны ЕС увеличится в 2,3 раза в период с 2000 г. по 2100 г. (на 9,7%). При этом наиболее активный приток мигрантов будет отмечен во Франции, Скандинавских странах и Великобритании.

Такая направленность иммиграционного потока является результатом действия нескольких факторов. Во-первых, это близость стран Африки, где доходы на душу населения значительно ниже, что будет стимулировать рост миграционных потоков из Африки в

Европу. Кроме того, исторически Европа является центром притяжения мигрантов из Африки (из стран Северной Африки и Африки к югу от Сахары).

Эти же страны ЕС (15) вносят наибольший вклад в отток квалифицированной рабочей силы из Африки, что оказывает негативное влияние на динамику социально-экономического развития стран африканского континента.

Наиболее значительный отток квалифицированных специалистов происходит из Гамбии, Кабо-Верде, Сьерра-Леоне, Ганы, Сомали, Уганды, Кении и др. ЕС 15 является основным направлением для «утечки мозгов» из Суринама, Мозамбика, Анголы, Сан-Томе и Принсипи, Республики Конго, Гвинеи-Бисау, Того. В частности, на Европу приходится около 80% оттока населения из Анголы и Мозамбика, примерно 50% из Сомали, Сьерра-Леоне, Кении, Уганды, 1/3 – Ганы.

При этом анализ данных показывает, что в географически близко расположенные страны могут иметь очень разные показатели миграции (1,8% в Буркина-Фасо и 19,1% в Гане), в то время как некоторые территориально отдаленные друг от друга государства имеют близкие по значению показатели (10,1% в Афганистане, 10,7% в Руанде, 9,7% в Эфиопии) [7]. Такие статистические данные позволяют предположить, что географическое положение – не единственный фактор, объясняющий наблюдаемые различия в масштабах миграции между странами. Помимо расстояний (географических, культурных и т.д.), в современной науке выделяются различные детерминанты направленности и численности миграционных потоков. Различают push-факторы (отталкивающие факторы, характерные для стран происхождения), pull-факторы (привлекательные факторы, характерные для принимающих стран), к которым добавляются особенности иммиграционной политики, реализуемой принимающими странами.

В качестве push-факторов можно выделить политическую нестабильность в странах происхождения мигрантов (вооруженные конфликты, уровень преступности, ограничение гражданских свобод и политических прав и др.). К pull-факторам относятся: языковая близость, обусловленная колониальным прошлым многих стран происхождения мигрантов, уровень жизни, демократические свободы в принимающих странах.

Схематически миграция квалифицированных специалистов во

всем мире может быть представлена в виде пирамиды, на вершине которой находятся США (единственная страна-член ОЭСР, имеющая положительное миграционное сальдо по сравнению со всеми другими странами). Далее следуют шесть государств Персидского залива (Бахрейн, Катар, Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт, Оман, Саудовская Аравия). В основании пирамиды находятся беднейшие страны, которые больше всех проигрывают от «утечки мозгов». Между низшим и высшим уровнями расположены другие центры притяжения квалифицированных рабочих, такие как Канада, Австралия, Сингапур, Малайзия, Европейский Союз.

### **Теоретические подходы к объяснению миграции**

«Утечка мозгов» – процесс гораздо более древний, чем это может показаться на первый взгляд. По словам Дедиджер С., «миграция ученых так же стара, как и сама наука». При том, что центры притяжения мигрантов и страны, наиболее пострадавшие от этого процесса, с течением времени значительно изменились.

Дедиджер С. осуществляет свой хронологический анализ примерно с 600 г. до н. э. Именно этим периодом датируются первые библиографические сведения о миграционных процессах квалифицированных работников. Таким образом, становится известным, что «из 60 наиболее выдающихся ученых Древней Греции 45 покинули свою родину, чтобы следовать путем мудрости, продолжения обучения и исследований». Например, Пифагор путешествуя по странам Средиземного моря, основал философскую школу в Италии.

Первоначально Афины были центром притяжения античных ученых. Затем, около 300 г. до н. э., этот центр сместился в Александрию, где ученым-мигрантам предоставлялись «бесплатное питание и жилье, а также щедрая заработная плата». В результате, Египет превзошел Грецию по уровню развития.

В Средние века, в VIII и IX вв., ученые эмигрировали на Восток, в частности, в Багдад, который к середине IX в. стал центром цивилизованного мира. Именно здесь произошел расцвет таких наук, как механика, алгебра, философия, история, география, астрономия, физика, медицина и др. Примерно во втором десятилетии IX в. в Багдаде была построена первая астрономическая обсерватория, которая стала первым в мире крупномасштабным научным проектом, финансируемым государством.

В конце XI-начале XII вв. в Европе появляются первые университеты. Они по мере своего роста вызвали массовую миграцию студентов. Это было началом миграции высококвалифицированных кадров в европейские страны, которая продолжается до настоящего времени.

Неоклассическая теория объясняет миграцию как результат неравномерного географического распределения рабочей силы и финансовых ресурсов. Таким образом, люди, как правило, уезжают из стран и регионов с большим количеством рабочей силы и низкой заработной платой в страны с дефицитом рабочей силы и высокой заработной платой. Миграция рассматривается как механизм, способствующий устранению различий в заработной плате, а исчезновение этих различий, в свою очередь, должно привести к прекращению миграции.

Однако разрыв в доходах между развитыми и бедными странами по-прежнему огромен. Например, ВВП Франции на душу населения примерно в сто раз выше, чем в таких странах, как Буркина-Фасо, Мали или Нигер. Таким образом, миграция не приводит выравниванию доходов между странами.

Время, необходимое бедным странам для того, чтобы догнать нынешний (а не будущий) уровень жизни развитых стран, варьируется от нескольких десятилетий до нескольких сотен лет, в зависимости от начального уровня доходов и прогнозируемых темпов роста. Так, Нигеру, чей национальный продукт на душу населения в настоящее время составляет 200 долларов в год, потребовалось бы 100 лет, чтобы достичь нынешнего уровня национального продукта на душу населения в странах Западной Европы (25000 долларов), если бы ежегодный рост его национального продукта на душу населения сохранялся на уровне 5% и 250 лет с ежегодным ростом 2%.

Однако в большинстве наименее развитых стран за последние 20 лет наблюдался очень низкий или даже отрицательный темп роста ВВП на душу населения.

С другой стороны, старение и сокращение численности рабочей силы в Европе в ближайшие пятьдесят лет также будет сопровождаться активным миграционным приростом. Последние прогнозы, представленные Организацией Объединенных Наций, свидетельствуют, что к 2050 г. доля людей старше 60 лет в большинстве регионов Европы составит порядка 35-40%, а доля людей в возрасте 80 лет и старше - около 10%.

К примеру, для поддержания постоянной численности рабочей силы Франции на ее нынешнем уровне потребуется около 100 000 иммигрантов в год.

Таким образом, эмиграция их стран Юга в страны Севера будет продолжаться и проблемы ее регулирования еще долгое время будут оставаться в числе актуальных вопросов международного развития.

### **Последствия миграции квалифицированной рабочей силы**

Первые фундаментальные исследования миграционных процессов датируются 1960-ми гг. Термин «утечка мозгов», широко используемый сегодня, впервые был употреблен в статье Британского королевского общества (1963 г.) для описания массового оттока квалифицированной рабочей силы из Великобритании в Северную Америку (США и Канаду).

Первоначально, считалось, что «утечка мозгов» сопровождается положительными внешними эффектами, обусловленными притоком денежных переводов, повышением квалификации работников благодаря доступу к новым технологиям в странах иммиграции и т.д..

Действительно, по данным Всемирного банка, общая сумма переводов выросла с 58 млрд долл в 1995 г. до 160 млрд долл в 2004 г. В настоящее время переводы занимают второе место после прямых иностранных инвестиций.

Однако начиная с 1970-х гг., появляются работы, посвященные анализу негативных последствий эмиграции квалифицированной рабочей силы. В частности, утверждается, что «утечка мозгов» приводит к чистым потерям государственных инвестиций, вложенных в подготовку высококвалифицированной рабочей силы в странах происхождения; снижает объем производства на душу населения и инновационный потенциал стран происхождения.

По словам Мак-Каллока Р. и Йеллен Дж., «эмиграция квалифицированной рабочей силы – «это игра с нулевой суммой, в которой победители (богатые страны) становятся богаче, а проигравшие (бедные страны) становятся беднее». Таким образом, по мнению этих авторов, «утечка мозгов» приведет, в первую очередь, к негативным внешним эффектам для развивающихся стран, ограничивая их экономический рост.

Что касается денежных переводов мигрантов, ситуация с ними крайне не однозначна. Безусловно, квалифицированные работники имеют более высокую заработную плату, позволяющую им отправлять на родину более значительные денежные переводы. При

этом, согласно исследованиям Родригес Е. и Хортон С., вероятнее всего, квалифицированные рабочие происходят из обеспеченных семей (именно потому они имеют более высокий уровень образования). Тогда стимулы для трансфера ими денег в страну происхождения, очевидно, будут слабыми. Кроме того, квалифицированные мигранты часто остаются в принимающих странах на постоянное место жительства, куда переезжают и их семьи.

Таким образом, анализ научной литературы позволяет сделать вывод о том, что объем переводов имеет тенденцию уменьшаться с увеличением продолжительности эмиграции.

Фейни Р. выделяет два противоположных эффекта, сопровождающих переводы в страну происхождения: а) эффект «заработной платы», когда более высокая заработная плата приводит к более значительным переводам тем, кто остался в стране; б) эффект «объединения», когда более высокие зарплаты позволяют эмигрантам воссоединиться со своими близкими родственниками, что негативно сказывается на сумме переводов. Таким образом, в целом, более квалифицированная эмиграция коррелирует с меньшими переводами.

Следовательно, даже положительное влияние образования на величину заработной платы не может служить доказательством того, что «утечка мозгов» сопровождается более крупными переводами.

Продолжая тезис о невосполнимых потерях при миграции высококвалифицированных специалистов, Думитру С. утверждает, что элиты имеют гораздо большую ценность для экономического и социального развития своей страны, чем другие слои населения, в связи с чем их эмиграция наносит государству значительный ущерб.

### **Выводы**

Учитывая существующие демографические и экономические тенденции, весьма вероятно, что «утечка мозгов» из развивающихся стран, прежде всего, из стран Африки, усилится в XXI в., и эта проблема останется в числе наиболее актуальных вопросов мирового развития в ближайшие десятилетия.

Наибольший приток квалифицированных мигрантов приходится на страны ЕС (ЕС 15) (около 80% миграционного оттока из Анголы и Мозамбика, 50% – из Сомали, Сьерра-Леоне, Кении, Уганды).

Страны происхождения проигрывают при квалифицированной эмиграции. Во-первых, при эмиграции высококвалифицированной рабочей силы не окупаются инвестиции, вложенные в образование этих мигрантов (что может рассматриваться как безвозвратные потери

для страны происхождения). Во-вторых, нет никаких оснований предполагать, что негативные последствия «утечки мозгов» компенсируются увеличением трансфертов, учитывая, что более образованные эмигранты имеют меньшую склонность к трансферу денежных средств в страну происхождения. Эти последствия могут быть смягчены за счет положительного воздействия от возвращения мигрантов. Однако до сих пор не созданы действенные механизмы организации этого процесса. Тем более, что сама перспектива возвращения таких мигрантов ничтожна, учитывая проводимую развитыми странами политику по привлечению квалифицированных специалистов в свои экономики.

Это означает, что в подавляющем большинстве развивающихся стран экономические издержки «утечки мозгов» будут значительно превышать ее положительные последствия.

*По материалам: Влияние миграции квалифицированной рабочей силы на социально-экономическое развитие / И. В. Минакова, Д. В. Ермолаев, В. В. Лихачев, Д. О. Тарасов // Финансовый бизнес. – 2023. – № 11(245). – С. 52-56.*

### **Вопросы для обсуждения:**

1. Дайте определение категории «человеческий капитал».
2. Выделите источники формирования и развития человеческого капитала.
3. Как Вы понимаете «инвестиции в человеческий капитал»?
4. В чем, на Ваш взгляд, заключается уникальность человеческого капитала как фактора производства?
5. Пользуясь данными международной статистики составьте рейтинг стран по уровню развития человеческого капитала (Indice de capital humain)? Каковы, на Ваш взгляд, причины лидерства и отставания стран этого рейтинга?
6. Предложите «дорожную карту» развития человеческого капитала Российской Федерации?

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Какие виды доходов получают собственники факторов производства (экономических ресурсов)?
2. Каковы ключевые характеристики (отличительные особенности) спроса на факторы производства и предложения факторов производства?

3. Что понимается под терминами «рынок труда», «рабочая сила», «экономически активное население», «занятые в экономике», «безработица»?
4. Что выступает в качестве цены фактора «труд»?
5. Какие факторы влияют на величину оплаты труда?
6. Как формируется равновесие на рынке труда?
7. Чем кривая индивидуального предложения труда отличается от кривой совокупного рыночного предложения?
8. В чем состоит роль профсоюзов на рынке труда? Какие модели поведения реализуют профсоюзы на рынке труда?
9. Что представляет собой земля как фактор производства?
10. Каковы наиболее существенные отличительные особенности земли как фактора производства?
11. Как графически выглядит модель равновесия на рынке земли?
12. Что понимается под термином «земельная рента»? От чего зависит величина земельной ренты?
13. Чем различаются дифференциальная рента первого и второго рода?
14. Как формируется рыночная цена земли как капитального актива? Какие факторы влияют на ее размер?
15. Как трактуется содержание экономической категории «капитал»?
16. Что понимается под терминами «инвестирование», «валовые инвестиции», «чистые инвестиции»?
17. Что означают термины «основной капитал», «оборотный капитал»?
18. Что представляет собой амортизация?
19. Что представляет собой дисконтирование? Для чего применяется этот метод?

## **ТЕМА «РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ЭКОНОМИКЕ: ЭВОЛЮЦИЯ ПОДХОДОВ»**

### **Основные понятия**

*Концепции регулирования экономики. Меркантилизм. Классическая теория регулирования экономики. Саморегулирующаяся экономика. Кейнсианская концепция регулирования экономики. Монетаризм. Институционализм и неинституционализм. Несостоятельности рынка и экономические функции государства.*

*Внешние эффекты. Отрицательные и положительные внешние эффекты. Частные и общественные издержки и выгоды. Интернализация внешних эффектов, корректирующие налоги и субсидии. Общественные и частные блага. Проблема «безбилетника». Государственное обеспечение общественными благами. Функции государства. Границы государственного вмешательства в экономику. «Провалы» государства.*

Задание 1. Заполните представленную ниже таблицу

### **Основные экономические школы**

<b>Временной период</b>	<b>Экономические школы</b>	<b>Представители</b>	<b>Произведения</b>	<b>Основные идеи</b>

### **Ситуации для обсуждения**

#### **Ситуация 1. РЕВАНШ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ ПРОТЕКЦИОНИЗМА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

##### ***Введение***

В настоящее время происходит масштабное переосмысление явления глобализации и связанных с ней открытостью и размыванием границ национальных государств. Если в 1980-х и 1990-х гг. страны соревновались за то, чтобы стать частью глобализованного мира, то сейчас многие рассматривают именно свою государственность в качестве залога экономического процветания. Происходит «закат» либеральных идей, основоположником которых явился А. Смит и получивших «второе дыхание» в конце Второй мировой войны. Для некоторых стран, в частности для государств-членов ЕС, такая трансформация ориентации большинства стран мира явилась настоящим откровением. Ведущие европейские политики были шокированы тем, что свободным сознательным выбором многих стран стала не либеральная европейская модель. Таким образом, Европа переживает свой собственный «Галапагосский синдром»: она внезапно осознала, что она не является образцом для подражания для всего мира, что ее постмодернистский порядок – это исчезающий вид, система чуждая и не приемлемая для большинства стран мира.

Термин «Галапагосский синдром» первоначально употреблялся в отношении японских мобильных телефонов 3G, в которых было предусмотрено большое количество специализированных функций, активно используемых и востребованных на японском рынке, но не нашедших потребителей за рубежом. Японские телефоны оказались слишком сложны, чтобы выжить за границей.

Таким образом, осуществляется переход от «универсалистского десятилетия», с которого начался XXI век, к «исключительному десятилетию», целью которого является защита национальных рынков. В настоящее время происходит усиление протекционизма в экономиках большинства стран мира. Он проявляется в различной степени и в разных формах. Наиболее очевидно он был продекларирован американским президентом Д. Трампом. В Великобритании практическим воплощением политики «де-глобализации» стал Brexit. О протекционистской направленности европейской политики свидетельствует тезис, выдвинутый французским президентом Э. Макроном «Европа, которая защищает». «Европа должна защитить себя. Европа должна получить технологическую автономию от США...».

### **Основная часть.**

Протекционизм представляет собой интервенционистскую экономическую политику, проводимую государством или группой государств с целью защиты отечественных производителей от конкуренции со стороны иностранных производителей. Протекционистские меры в основном заключаются в ограничении импорта (таможенные барьеры, импортные квоты, технические или санитарные стандарты, предпочтение отечественным производителям в тендерах на государственные закупки и т.д.) и стимулировании экспорта (различные субсидии, налоговые льготы, девальвация валюты и т.д.).

Впервые теоретическое обоснование политики протекционизма прозвучало в трудах представителей экономической школы меркантилизма, экономической доктрины, которая господствовала в Европе в XV-XVII веках и ставила в центр экономической политики государства интересы национальной торговли и промышленности. Эта политика характеризовалась активным вмешательством властей в хозяйственную жизнь, торговыми войнами и экспансионистскими устремлениями государств.

Считается, что итальянский экономист и меркантилист Антонио

Серра в 1613 г. написал один из первых трактатов по политической экономии «Краткий трактат о богатстве и бедности народов».

Основная часть того, что обычно называют «меркантилистской литературой», появилась в 1620-х гг. в Великобритании. Главным идеологом политики меркантилизма считается английский купец Томас Мэн (1571-1641 гг.).

Впоследствии меркантилистская теория распространилась и за пределы Англии. В Италии и Франции ее сторонниками стали Джованни Ботеро (1544-1617 гг.), Антонио Серра (1580-?), Жан Боден (1530-1596 гг.), Жан Батист Кольбер (1651-1690 гг.).

Известным теоретиком протекционизма был немецкий экономист Фридрих Лист (1789-1846 гг.), чей труд «Национальная система политической экономии», вышедший в 1841 г., стал настольной книгой будущего германского канцлера Отто фон Бисмарка и послужил основой для создания единой Германии. Идеи Ф. Листа получили признание и в других странах. В России одним из сторонников его учения был С.Ю. Витте (1849-1915 гг.), министр финансов в 1892-1903 гг., председатель Совета министров в ноябре 1905 г.-апреле 1906 г.

Ф. Лист развил идею, так называемого, «воспитательного протекционизма», в основе которого лежали активное вмешательство государства в экономику и защита национального производства до тех пор, пока оно не достигнет необходимого уровня международной конкурентоспособности (в тот период – уровня конкурентоспособности Великобритании). Таким образом, еще в начале 19 в. Ф. Лист обосновывал необходимость таможенной защиты молодых отраслей национальной промышленности, пока они не достигнут уровня международной конкурентоспособности.

Дальнейшее развитие идеи протекционизма получили в работах американского экономиста-неокейнсианца П. Кругмана, который был удостоен Нобелевской премии по экономике в 2008 г. за созданную им новую теорию международной торговли («Новая торговая теория»).

Его работа начинается с вывода о том, что традиционная теория международного обмена, предложенная, в частности, Д. Рикардо, не позволяет объяснить существование торговли аналогичными товарами между развитыми странами. Он установил, что ситуации чистой и совершенной конкуренции в реальной экономике крайне редки. В большинстве случаев рынки находятся в состоянии несовершенной конкуренции. В этих условиях может быть

рациональным осуществление протекционистской политики по отношению к отечественным предприятиям с целью повышения их конкурентоспособности. Тем более, что сама хозяйственная практика свидетельствовала о целесообразности использования данной теории в реальной экономике. В частности, девятнадцатый век, первый век промышленного капитализма, показал, что страны, практикующие протекционизм, пережили наиболее динамичный рост.

Так, Великобритания, придерживавшаяся строгого протекционизма до 1846 г., в первой половине XIX века добилось значительного экономического и технологического прогресса, о чем, свидетельствовала первая Всемирная выставка достижений науки, промышленности, искусства и торговли в Хрустальном дворце в 1851 г. И наоборот, темпы экономического развития Великобритании значительно замедлились после 1870 г., когда доминирующей идеологией стал либерализм. Франция также в 1892 г. значительно повысила свои таможенные пошлины, что способствовало динамичному развитию французской экономики вплоть до 1914 г. В целом, 1930-е гг. в мире были отмечены усилением протекционизма.

Однако в период после Второй мировой войны последовал период тенденциозного снижения тарифов и отказ от протекционистской практики. Это происходило в рамках Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), а затем – Всемирной торговой организации, созданной в 1995 г.

В настоящее время протекционистская политика переживает свое возрождение. По состоянию на конец 2018 г. было выявлено 425 ограничительных торговых мер в 59 странах. Таким образом, сегодня мы стали бы свидетелями великого реванша протекционизма.

Наиболее заметным проявлением протекционистской направленности политики администрации Д. Трампа стала торговая война с Китаем. Решение ввести высокие тарифы на ряд китайских товаров, а также требование покупать больше американских товаров, чтобы ограничить торговый дефицит США, знаменует собой явный отход от догм экономической глобализации. Во время своей предвыборной кампании Дж. Байден также сделал ставку на лозунг «Сделано в Америке», пообещав реализовать план государственных закупок на сумму 400 млрд. долл. на продукцию и услуги американских компаний. Стало очевидно, что независимо от того, кто будет президентом США, полный возврат к доктрине свободного рынка периода Клинтона-Обамы уже не возможен.

В Китае реформы, начатые Дэн Сяопином (1904-1997 гг.), были продолжены его последователями. В результате за двадцать лет Поднебесная превратилась из бедной страны во вторую по величине экономическую державу мира, уступая только Соединенным Штатам. Китай смог очень эффективно защитить свой суверенитет и свой внутренний рынок, активно используя протекционистские меры. Став вначале мастерской мира по производству промышленных товаров, затем Китай ликвидировал свое технологическое отставание, заставив транснациональные корпорации, работающие на его территории, передавать Китаю используемые технологии. Со временем он занял лидирующие позиции практически во всех секторах: автомобилестроение, авиаперевозка, производство электронных микросхем и т. д. В условиях кризиса, связанного с Covid-19, начавшегося весной 2020 г., Европа вынуждена была признать, что полностью зависит от Китая в медицинском секторе, особенно в отношении производства перчаток, масок и лекарств.

Согласно исследованию Австралийского института стратегической политики (ASPI), в 2023 г. Китай занял первое место по количеству научных разработок во многих ключевых технологических сферах: он лидирует в 37 из 44 исследованных областей, от создания наноматериалов и робототехники до передовых радиочастотных коммуникаций, оборонных и космических технологий (таблица 1). В частности, за последние пять лет китайские ученые создали 48,49% наиболее важных научных работ по современным авиационным двигателям, включая гиперзвуковые двигатели для ракет. На территории страны находится семь из десяти научных центров, лидирующих по разработкам в данной области.

Таблица 1 – Позиции Китая и США в наиболее технологичных сферах (доля в общем количестве наиболее цитируемых публикаций, %)

	Высокотехнологичные сферы	Китай	США
	Материалы с улучшенными свойствами, перспективные технологии ()		
1	Наноматериалы	58	7
2	Покрытия	58	7
3	«Интеллектуальные» материалы	43	7
4	Улучшенные композитные материалы	41	7
5	Инновационные метаматериалы	46	17

6	Высокотехнологичная механообработка	36	12
7	Взрывчатые вещества и энергетические материалы	47	21
8	Добыча и переработка важнейших полезных ископаемых	37	13
9	Магниты и сверхпроводники	33	16
10	Непрерывный химический синтез	25	14
11	Аддитивные технологии (вкл. 3D-печать)	20	20
Искусственный интеллект, компьютеры, связь			
12	Радиочастотная связь (вкл. 5G и 6G)	30	10
13	Оптическая связь	38	13
14	Алгоритмы и аппаратные ускорители искусственного интеллекта	37	13
15	Расширенный анализ данных	31	15
16	Машинное обучение	33	18
17	Кибербезопасность	23	17
18	Высокопроизводительные вычисления	26	29
19	Проектирование и производство интегральных схем	21	24
Энергетика и окружающая среда			
20	Альтернативная энергетика (водород, аммиак)	60	7
21	Суперконденсаторы	64	5
22	Электрические аккумуляторы	65	12
23	Переработка ядерных отходов	36	17
24	Технологии направленной энергии	39	19
25	Биотопливо	23	5
26	Ядерная энергетика	27	20
Квантовые технологии			
27	Квантовые вычисления	15	34
28	Квантовые коммуникации	31	13
29	Квантовые сенсоры	24	23

Такие результаты в значительной степени явились следствием реализуемой в Китае активной государственной политики по поддержке отечественной науки и отечественного производства.

При этом страны используют различные инструменты протекционизма. Среди стран G20 Южная Корея, Аргентина, Бразилия и Индия являются одними из наиболее защищенными в тарифном отношении. Так, в 2016 г. средний уровень импортных таможенных пошлин в Южной Корее достиг 13,9%. В то время, как аналогичная ставка, применяемая Австралией, составляла всего 2,5% (таблица 2).

Таблица 2 – Тарифный протекционизм (% , 2016 г.)

Страна	Средний уровень таможенных пошлин, %
Канада	4,1
США	3,5
Мексика	7
ЕС	5,2
Турция	10,9
Саудовская Аравия	5,1
Россия	7,1
Япония	4
Индия	13,4
Китай	9,9
Южная Корея	13,9
Бразилия	13,5
Аргентина	13,7
ЮАР	7,7
Австралия	2,5
Индонезия	7,9

Многие страны реализуют отраслевой протекционизм в отношении сельского хозяйства (таблица 3).

Таблица 3 – Три наиболее защищенных тарифами продукта в экономике отдельных стран

Страны	Сферы экономики	Ставки таможенных пошлин, %
Южная Корея	Зерновые	187,1
	Молочная продукция	66
	Овощи и фрукты	58,6
Турция	Молочная продукция	135,9

	Продукты животного происхождения	103,7
	Сахар и кондитерские изделия	93,4
Индонезия	Напитки и табачная продукция	44,2
	Кофе, чай	13,2
	Швейное производство	23,8
Китай	Сахар и кондитерские изделия	28,7
	Напитки и табачная продукция	23,5
	Зерновые	23
Индия	Напитки и табачная продукция	35
	Кофе, чай	66
	Сахар и кондитерские изделия	58,6
Россия	Продукты животного происхождения	23,7
	Напитки и табачная продукция	22,8
	Молочная продукция	15,2
Мексика	Сахар и кондитерские изделия	31
	Напитки и табачная продукция	25,7
	Продукты животного происхождения	21,7

Канада прекрасно иллюстрирует данную ситуацию. В целом, протекционистская политика в стране достаточно слаба (средняя ставка таможенных пошлин не превышает 4,10%). При этом в Канаде применяются чрезвычайно высокие таможенные пошлины (248,9%) на импортируемые молочные продукты, что сдерживает экспорт молочной продукции в Канаду и создает благоприятные условия для развития национального производства. Для всех стран G20 сельскохозяйственный сектор (молочные продукты, продукты животного происхождения, сахар, зерно и т.д.) являются одним из

наиболее защищенных. Что касается Европейского Союза, то он также осуществляет целенаправленную тарифную политику в сельском хозяйстве.

Политика протекционизма значительно усилилась в период кризиса, вызванного пандемией COVID-19. Отдельные страны ввели такие протекционистские меры, как барьеры на экспорт медицинского оборудования, субсидии национальным компаниям для стимулирования местного производства. Именно пандемия стала мощным фактором, замедлившим глобализационные процессы, в том числе международную торговлю. О кризисе в современных торговых отношениях свидетельствует и состояние, в котором в настоящее время пребывает Всемирная торговая организация.

Созданная в 1993 г. вместо ГАТТ, ВТО была одним из столпов экономической глобализации. Не случайно в период с конца 1990-х гг. до начала 2000-х гг. она часто становилась объектом протестов со стороны антиглобалистских движений. Раунд переговоров в Дохе, который начался в 2001 г. и целью которого было дальнейшее снижение барьеров в международной торговле, в том числе и услугами, так и не увенчался успехом. Кризис ВТО усугубился досрочной отставкой ее генерального директора Роберто Азеведо в 2020 г.. Ослабевающие позиции ВТО как символического института неолиберальной идеологии свидетельствуют о значительных затруднениях, с которыми сталкивается в настоящее время глобализация.

Кризис экономической глобализации может привести к более тесной интеграции на уровне регионов мира (континенты или субконтиненты). Об этом свидетельствует, в частности, заключение Торгового договора о региональном всеобъемлющем экономическом партнерстве (RCEP) между Китаем, Японией, Австралией, Филиппинами, Южной Кореей, Индонезией и другими странами Азиатско-Тихоокеанского региона.

Эти региональные соглашения позволяют странам-участницам извлекать выгоду из общего рынка, в частности, за счет действия «эффекта масштаба», активизации внутривозной торговли, снижения затрат на доступ к рынкам стран-региональных партнеров.

С другой стороны, почти все региональные торговые соглашения, число которых увеличилось с начала 2000-х гг., содержат по крайней мере одну нетарифную меру (технические барьеры в торговле, санитарные меры или антидемпинговые пошлины).

Использование таких нетарифных барьеров призвано защитить страны каждого конкретного региона от конкуренции из вне.

Возможно, самый явный признак, указывающий на переход от свободного рынка к протекционизму на региональном уровне, – это протекционистские тенденции, которые отмечаются в самом Европейском Союзе, который долгое время считался главным оплотом идей свободного рынка и неолиберальной глобализации и активно выступал за снижение тарифных и нетарифных ограничений в мировой торговле. В настоящее время в контексте растущего экономического противостояния между Соединенными Штатами и Китаем, ЕС демонстрирует стремление защитить европейский рынок, на котором проживает более 400 миллионов потребителей. Это стремление было существенно активизировано внешнеторговой политикой 45-го президента США Д. Трампа, который в июне 2018 г. ввел импортные пошлины на алюминий (25%) и сталь (10%) из Канады, Мексики и Европейского Союза. Страны Европейского союза единогласно поддержали введение контрмер против США – импортные пошлины на товары из США на сумму 2,8 миллиарда евро (3,3 миллиарда долларов).

Затем последовало противостояние между авиационными компаниями Boeing и Airbus. Соединенные Штаты обвинили Airbus в получении государственных субсидий и ввели налоги на европейские товары на сумму 7,5 миллиардов долларов. ЕС, в свою очередь, обвинил Boeing в получении государственной поддержки в виде налоговых льгот, которыми он пользуется в штате Вашингтон, и ввел «ответные тарифы».

Аналогичные проблемы возникают и в торговле с Китаем. В июне 2020 г. ЕС впервые применил таможенные пошлины к предприятиям с китайским капиталом в Суэцкой особой экономической зоне (ОЭЗ) в Египте. Затем были введены 48-процентные импортные пошлины на китайский алюминий. Все эти меры свидетельствуют о возвращении ЕС к политике протекционизма. Этот растущий протекционизм Европейского Союза лауреат Нобелевской премии по экономике Морис Алле назвал «европейским предпочтением» (то есть осознанным выбором отдавать предпочтение европейским компаниям в ущерб неевропейским). Результатом перехода к «европейским преференциям» станет большая концентрация торговли в рамках единого рынка, чтобы обеспечить большую экономическую безопасность в эпоху, когда высоки риски

глобальной нестабильности.

Ожидается, что это возвращение протекционизма продолжится и в будущем.

### **Заключение.**

Экономический кризис, который в настоящее время переживает экономика большинства стран, заставил правительства вернуться к идеям протекционизма. Целью протекционистской политики является стимулирование национальной экономики с помощью мер, позволяющих ограничить импорт.

В своей «Общей теории занятости, процентов и денег» (1936 г.) Дж.М. Кейнс утверждает, что протекционизм может быть инструментом экономического стимулирования, поскольку кейнсианский мультипликатор инвестиций выше в закрытой экономике, чем в открытой. Таким образом, когда страна хочет проводить кейнсианскую политику стимулирования, протекционизм может быть для нее предпочтительнее.

Воспитательный протекционизм, введенный Ф. Листом в «Национальной системе политической экономии» (1841 г.), предполагает, что определенные отрасли необходимо защищать на ранних стадиях, чтобы они могли развиваться достаточно защищенно от конкуренции, прежде чем выйти на мировой рынок. Наконец, протекционизм оправдан, когда он касается отраслей, которые создают положительные внешние эффекты для экономики страны. Так, П. Кругман выступает за разработку стратегической торговой политики, направленной на субсидирование секторов с высокой степенью положительного внешнего эффекта (например, Европейский Союз создает консорциумы, такие как Airbus).

Протекционистская политика может оказать положительное влияние на занятость, поскольку производство остается в стране, а также на государственный бюджет, куда поступают взимаемые таможенные пошлины.

Идейные споры сторонников протекционизма и либерализма продолжаются с XVI в. Что касается XX в., то вплоть до 1940-х гг. протекционизм был мировой преобладающей практикой. С 1947 г, когда 23 странами был подписано «Генеральное соглашение по тарифам и торговле» (ГАТТ) в мире стали доминировать либеральные догмы. И лишь финансовый кризис 2008 г. вызвал во всем мире, по данным ВТО, усиление протекционистских мер (более чем на 50% в период с 2010 г. по 2011 г.).

Последующие события: Brexit, победа на президентских выборах в США Д. Трампа, Covid-19 только усилили протекционистскую политику, необходимую для обеспечения экономического роста и суверенитета.

Преобладающими видами протекционистской политики в настоящее время выступают отраслевой протекционизм и региональный протекционизм.

Что касается отраслевого протекционизма, то он распространяется, в первую очередь, на сельское хозяйство и высокотехнологичные отрасли. Последнее убедительно иллюстрирует американская стратегия «технонационализма», которую озвучил советник по национальной безопасности США Дж. Салливан: «Сохранение наших научных и технологических преимуществ – это не только внутренняя проблема, это также вопрос национальной безопасности».

Протекционизм становится глобальным, распространяясь в Европе, США, Китае, России и в других странах. Мы живем в эпоху переосмысления преимуществ глобализации и растущего спроса на защиту национальной экономики от иностранной конкуренции. Проект глобального единого рынка, арбитром в котором должна была выступить ВТО, похоже, зашел в тупик.

*По материалам: Ревани государственной политики протекционизма в современной экономике / И. В. Минакова, Е. И. Масалов, С. Р. Левшакова, Д. А. Щукина // Регион: системы, экономика, управление. – 2024. – № 2(65). – С. 27-36. – DOI 10.22394/1997-4469-2024-65-2-27-36.*

### **Вопросы для обсуждения:**

1. В чем заключается сущность политики протекционизма?
2. Когда и кем впервые было поставлено теоретическое обоснование политики протекционизма?
3. Приведите примеры правления политики протекционизма в настоящее время. Какие страны наиболее активно используют эту политику? Проанализируйте влияние данной политики на социально-экономическое развитие этих стран.
4. Что такое отраслевой протекционизм? Приведите примеры такого протекционизма.
5. Какие факты позволяют в настоящее время говорить о кризисе экономической глобализации?

## **Ситуация 2. ЛИБЕРАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ КАК ФАКТОР, ОГРАНИЧИВАЮЩИЙ ВОЗМОЖНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ПОТЕНЦИАЛА РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ**

Термин «потенциал» возник от латинского слова *potentia* – сила. В общем смысле он означает источники, возможности, средства, запасы, которые могут быть использованы для достижения каких-либо целей, прежде всего, задач государства в достижении высокого материального и культурного уровня жизни народа.

Под экономическим потенциалом понимается совокупная способность отраслей народного хозяйства производить промышленную, сельскохозяйственную продукцию, осуществлять капитальное строительство, перевозить грузы, оказывать услуги населению и т.д.

Основными факторами, определяющими экономический потенциал, являются имеющиеся трудовые ресурсы, производственные мощности промышленности, сельского хозяйства, строительства, развития транспортных сетей страны, социальной инфраструктуры, достижения научно-технического прогресса. В экономической науке для оценки экономического потенциала используются следующие показатели: численность трудовых ресурсов, основные производственные и непроизводственные фонды, валовой национальный продукт, национальный доход, объем производительных сил, объем выпуска промышленной продукции, объем сельскохозяйственного производства, абсолютные приросты общественного продукта и национального дохода, промышленной и сельскохозяйственной продукции, объемы энергетических, водных, минерально-сырьевых и других ресурсов, а также ряд других показателей.

Далеко не всегда имеющийся у страны потенциал оказывается реализованным. Известны случаи, когда происходила растрата потенциала страны (например, в истории Российской империи, ввязывавшейся в ряд европейских династических войн, не связанных с ее собственными национальными интересами) либо его истощение (тактика истощения потенциала была применена США в период президентства Р. Рейгана для подрыва советской государственности).

Другим способом предотвращения реализации потенциалов страны является создание искусственных барьеров на пути их раскрытия. Этот способ заключается в установлении неэффективной

модели развития. Такой неэффективной моделью оказалась либеральная модель социально-экономического развития, установившаяся в России в результате либеральных реформ 1990-х гг.

Потери либерального периода составляют для России 30 миллионов человеческих жизней. Это совокупная численность неродившихся, преждевременно умерших и сократившихся жизней человека. Если бы в эти годы сохранялся коэффициент воспроизводства населения позднего РСФСР, то в настоящее время численность населения России составляла бы 173,5 млн человек. С этим показателем Россия находилась бы на 6-м, а не на 9-м как сегодня месте в рейтинге людских ресурсов среди стран мира.

При допущении, что восстановленная в своих цивилизационно идентичных потенциалах Россия вернется к показателям естественного воспроизводства населения конца 1980-х гг., демографическая проблема пусть и не будет снята, но окажется уже не столь острой. К 2100 г. население России составит без учета возможного внешнего притока цивилизационно русских из зарубежья – 256,4 млн человек.

Естественно-природный потенциал. Пространство страны задает тот потенциал, которым она могла бы обладать при должном использовании пространственного ресурса. Территория российского государства – важнейший факторный потенциал для занятия Россией лидерских позиций в мире. В качестве другого критерия определения потенциалов страны могут быть взяты имеющиеся у нее природные ресурсы. По этому критерию потенциальное положение России в мире оказывается еще более значимым. Чаще всего указывается, что Россия обладает 22% совокупных природных ресурсов мира. Российский удельный вес в мировых запасах сырья оценивается следующими показателями: 12% нефти, 32% газа, 11% угля, 31% калийных солей, 21% кобальта, 25% железа, 15% цинка, 10% свинца, 33% никеля, 18,2% вольфрама, 7,6% олова, 10,7% платиноидов, 5,3% урана, 8,2% сурьмы [5]. Расчет финансовой стоимости природных потенциалов стран мира провел известный американский интернет-ресурс 247 Уолл-стрит. В рассчитываемые ресурсы входили: нефть, природный газ, уголь, лес, золото, серебро, медь, уран, железная руда и фосфаты. Основу расчетов составили статистические данные Геологической службы США, Управления энергетической информации США, Bloomberg и финансовых визуализаций. Была определена десятка наиболее ресурсно мощных стран мира. Российская Федерация с

показателем 24,4% (75,7 трлн долл.) заняла в этом рейтинге безоговорочное 1-е место. Это позволило сайту также включить Россию в число пяти стран мира, которым в «наибольшей степени повезло». Кроме нее в этом перечне оказались Катар, Бруней, Норвегия и Нидерланды, т.е. страны несопоставимые с Россией по геополитической мощи. У находящихся на второй позиции в рейтинге наиболее ресурсообеспеченных стран мира США показатель – 14,5%. Таким образом, в перспективе ресурсной борьбы в мире Россия выигрывает у США. Следовательно, для сохранения своего доминирующего положения США должны предпринять шаги, подрывающие ресурсные возможности России. Это и является одной из главных причин усиливающегося внешнего давления на нашу страну.

Если судить по ресурсным потенциалам, то именно Россия оказывается наиболее обеспеченным актором для выдвижения независимой новой мировой альтернативы. Являющийся второй экономикой мира и первой страной по численности населения, Китай занимает только шестую позицию по природным ресурсам. По запасам нефти и газа в ведущую десятку стран не попадает. В этом отношении в перспективе длительного ресурсного соперничества с США он уязвим. Китайский ресурсный потенциал уступает американскому в 2 раза и российскому – в 3,3 раза. Отсюда ресурсная стратегия Китая может состоять либо в перехвате российских ресурсов, либо в установлении с Россией альянса. При слабой Российской Федерации он, конечно же, будет склоняться к первому сценарию. При сильной России Китай, очевидно, изберет стратегию альянса. Другой важнейший субъект современного мира – Индия тоже не вошла в первую десятку рейтинга наиболее ресурсообеспеченных стран. Степень внешней ресурсной зависимости для нее еще выше, чем для Китая. Сходно с китайским положение еще одного члена БРИКС – Бразилии. Бразильская экономика уязвима ввиду недостаточности в перспективе глобальной ресурсной борьбы запасов энергоносителей – нефти и газа. Иран и Венесуэла, обладающие большими ресурсными потенциалами в соотношении с численностью населения, не имеют должного политического веса в мире. Их совокупные ресурсы сопоставимы с американскими. При этом ни Иран, ни Венесуэла не представлены в клубе «большой двадцатки». Соответственно, они будут сторонниками пересмотра существующей модели мироустройства.

Реализовать России ее природные потенциалы мешает в настоящее время либеральная модель государства. Сохранение этой модели в РФ представляет интерес для ее геополитических противников, прежде всего для США, имеющих второй по значимости ресурсный потенциал в мире, но первую позицию по эффективности его политической реализации.

В 2012 г. ОЭСР опубликовала доклад о развитии мировой экономики до 2060 г. Особого внимания заслуживает в нем прогнозирование удельного веса стран мира в совокупном мировом экономическом производстве. Согласно этим прогнозам, доля России в мировом ВВП будет снижаться. К 2060 г. этот показатель составит 2,3%. Данные Всемирного банка по отношению объема российского ВВП к мировому валовому внутреннему продукту еще меньше. Прогноз показывает, что в мировом экспертном сообществе в способность России стать признанным мировым лидером в сфере экономики подвергается сомнению.

Очевидно, что современная российская модель жизнеустройства делает Россию неуспешной. Обратимся к ее прежним историческим воплощениям — имперской и советской.

Российская империя имела максимальный показатель – 9,1% от мирового ВВП. Этот максимум она достигла к началу Первой мировой войны. Выйдя в XVII в. из состояния Смутного времени, царская Россия в течение 300 лет устойчиво повышала свое геоэкономическое влияние в мире. Советский Союз превзошел показатель Российской империи более чем в полтора раза. К 1960 г. его удельный вес от мирового ВВП составлял уже 14,5%. Это в четыре раза выше, чем показатель удельного веса в мире современной российской экономики. Если сравнивать показатели РСФСР и РФ, то результаты будут следующими: показатель РСФСР – 8,94% от мирового ВВП – в 2,5 раза выше того, который имеет Российская Федерация сегодня и в 3,9 раза выше того, который прогнозируется на середину XXI в.

Военный потенциал. Советский Союз по своим военным потенциалам превосходил с середины 1960-х гг. Соединенные Штаты Америки. Паритетность достигалась за счет наличия у США более сильных в военном плане союзников, чем те, которыми обладал СССР. И в настоящее время после произошедшего обвала оборонной промышленности, недофинансирования вооруженных сил Российская армия остается второй по мощи в мире. Такова позиция России, отводимая ей в рейтинге Global Firepower. Это обусловлено наличием

широкого арсенала военной техники. Она занимает первое место по состоящим на вооружении танкам, боевым бронированным машинам, самоходкам, ракетным системам залпового огня, корветам. На второй позиции в мире Россия по наличию боевых самолетов [20] и вертолетов. Если же говорить о перспективе глобального блокового противостояния, то наиболее уязвимым оказывается положение вероятного блока антиамериканских сил по военно-воздушной составляющей.

Приведенные данные позволяют оценивать российские вооруженные силы даже в их текущем состоянии как важнейший факторный потенциал для реализации проекта альтернативного мироустройства. Другой вывод состоит в том, что эта альтернатива без выстраивания альянса с Китаем невозможна. Приоритетной сферой военно-технического развития на ближайшую перспективу должно стать самолетостроение и вертолетостроение, где необходимо ликвидировать имеющееся отставание от вероятного противника

Научный потенциал. В условиях мирового геополитического противостояния Советский Союз был вынужден создавать автономную от внешнего мира систему национальной науки. В нее входили Академия наук и КБ, вузы и экспериментальные производственные площадки и многое другое. В СССР была сформирована целостная научно-инновационная цепочка. Ни одна другая страна мира, включая наиболее развитые, не обладала самодостаточной научной системой. В результате модернизации и реформирования системы образования Россия не располагает в настоящее время независимой наукой.

Нематериальный потенциал («мягкая сила»). К нематериальным активам, как правило относят цивилизационно-ценностные накопления страны, ее духовные, научные, образовательные, культурные ресурсы. Известно много примеров, когда страна, не имея значимого природного потенциала, становилась одним из мировых лидеров. В качестве примера можно привести Японию, занимающую при известном ресурсном дефиците третью позицию в мировом ВВП. Следовательно, в японском варианте экономического развития более весомую роль играли нематериальные ресурсы: высокий уровень трудолюбия и инноватика. Учесть как материальные, так и нематериальные ресурсы позволяет критерий определения потенциалов страны по достигнутому ею историческому максимуму. Тот максимальный удельный вес в мире, который она достигала в

прошлом, и является ее потенциалом для будущего. Это принципиально достижимый для страны уровень. Сравнение современных удельных показателей страны с ее средним долевым историческим значением в мире будет показывать степень эффективности государственного управления. Великое прошлое России указывает в этом отношении на ее огромные цивилизационные потенциалы. Как Российская империя в апогее своего могущества, так и Советский Союз выходили на позиции сверхдержавы, борющейся, соответственно, с Британской империей и США за мировую гегемонию. Если положение одного из двух центров мира было достижимо Россией в прошлом, то это значит, что оно вполне вероятно и в будущем.

При этом вызывает опасение тот факт, что Россия потеряла положение центра духовной и когнитивной альтернативы. В свое время Советский Союз выдвинул идеологию, обращенную ко всему человечеству: слово «коммунист» на определенном историческом этапе стало фактически подразумевать «пророссийскость». По всему миру создаются коммунистические партии, деятельность которых фактически управлялась из Москвы. С 1919 до 1943 г. непосредственную координацию работы компартий мира осуществлял Третий Коммунистический интернационал. Его преемником в период с 1947 по 1956 г. стало Коминформбюро.

При Коминтерне существовали специальные учебные заведения – ленинская школа, Коммунистический университет национальных меньшинств Запада, Коммунистический университет трудящихся Востока, Коммунистический университет трудящихся Китая. Структурно подчиненными 3-му Интернационалу организациями были Международная организация помощи революционерам (аналог «Красного Креста»), Красный интернационал профсоюзов, Крестьянский интернационал, Коммунистический интернационал молодежи, Антиимпериалистическая лига, Спортинтер, Международный женский секретариат. С 1917 по 1960 г. количество членов компартий в мире возросло в 150 раз.

Роспуск в 1956 г. Коминформбюро стал фактически отказом от наступательной идеологической позиции и привел, в конечном итоге, к утрате СССР стратегической инициативы в борьбе «за умы и сердца». Вначале часть симпатий левых сил переадресуется от Советского Союза к маоистскому Китаю. Затем начинается период падения популярности коммунистической идеи в мире и

фронтального наступления со стороны идеологических оппонентов – либерализма, социал-демократии, национализма. «Мягкая сила» СССР могла бы быть оценена через количество стран мира, избравших советскую модель организации жизнеустройства и ориентированных на Москву. Эти страны, сообразно с советской пропагандой, дифференцировались на социалистические и социалистически ориентированные. По состоянию на 1985 г. на них приходилось 37% территории, 40% численности населения, 22% ВВП.

Советский опыт свидетельствует, что потенциал у России для выдвижения мировой ценностной альтернативы существует.

Расчеты интегральной силы государств Известны различные попытки расчета интегрального индекса геополитической мощи государств. Один из таких расчетов предприняла группа российских математиков, моделирующих социальные процессы. Согласно их модели, исторический максимум геополитической мощи России был достигнут к середине 1970-х гг. Россия в советский период почти достигла уровня коэффициента геополитической мощи 0,2. Исторически выше показатели имели только Британская империя до начала Второй мировой войны и США, начиная с того же самого периода. Однако далее геополитическая мощь Советского Союза стала снижаться, а Соединенных Штатов – возрастать. С начала XXI в. место СССР в борьбе за глобальное геополитическое лидерство в мире занял Китай. Повторяется, по сути, ситуация середины 1970-х гг. Однако Китаю в одиночку не удастся низвергнуть США с пьедестала мирового лидерства. Вероятнее повторение сценария с советским вызовом американской гегемонии. Попытки организации цветной революции в КНР уже являются реальностью. Шансы Китая в глобальной борьбе оказываются еще меньше при суммировании геополитической мощи США и их союзников. Реальный вызов Западу может быть брошен при восстановлении геополитической мощи России и суммировании российского и китайского потенциалов. Многопараметрический подход к оценке совокупных геополитических потенциалов стран был предложен полковником В.Г. Андреевым в опубликованной в журнале «Обозреватель – Observer» статье «Оружие и война: новые тенденции развития».

Совокупная мощь страны рассчитывалась по 20 параметрам, объединяемым в рамках четырех групп: географические – выгодное географическое положение, обширная территория; благоприятный климат, удобные выходы к океану; наличие разнообразных природных

ресурсов; наличие энергетических ресурсов; политические – способность проводить независимую политику и формировать зоны геополитического влияния, статус постоянного члена СБ ООН, активное участие в деятельности НАТО и других военно-политических блоков; доминирование в работе всемирных и региональных политических и финансово-экономических организаций; социально-экономические – большие людские (трудовые) ресурсы, динамично развивающаяся экономика и способность формировать зоны экономического влияния, высокие уровни ВВП, экспорта капитала, жизни и образования, развитая экономическая инфраструктура, ускоренное развитие приоритетных технологий и областей науки; военные – наличие мощных и мобильных ВС, обладание современным ракетно-ядерным оружием, наличие военных группировок и баз за рубежом; производство современных ВВТ. Статья была опубликована в 1999 г. и отражала реалии мира на тот период. Россия находилась на второй позиции. Однако ее отставание от США было почти двукратным. Отставание от других ведущих стран мира – Германии, Китая, Франции, Великобритании не превышало 5 баллов. За истекшие 15 лет изменения коснулись главным образом подъема геополитических потенциалов Китая. При пересчете данных В.Г. Андреева применительно к ситуации 2014 г. показатель суммарной геополитической мощи КНР составил бы 32 балла. Изменения в отношении России коснулись только одного параметра – способности проводить независимую политику и формировать зоны геополитического влияния – плюс 2 (итого 31 балл). Суммарно Россия и Китай обладают по этим расчетам большей геополитической мощностью, нежели США. Пятнадцать лет назад силы были равны, и их соотношение изменилось в результате подъема КНР. Подъем России, таким образом, изменил бы принципиально геополитическую конфигурацию мира. Насколько такой подъем возможен? Наиболее значимый вклад в современные потенциалы Российского государства дают географические факторы – 48,3%. Наиболее поражена Россия в факторах социально-экономических и политических. Но в отличие от географических, эти факторы могут быть изменены целевым образом. Низкие показатели по ним связаны с их блокированием существующей либеральной моделью государства.

Отказ от либеральной модели предположительно должен привести к принципиальному повышению соответствующих

факторных потенциалов. На то, что такая инверсия произойдет, указывает опыт СССР. По оценке Клайна, Советский Союз имел в индексе совокупной мощи государств по состоянию на 1978 г. 485 баллов против 304 баллов у находящихся на второй позиции США. Одним из рассчитываемых сравнительных интегральных индексов является Национальный комбинированный индекс мощности. В нем за основу выставляемых оценок потенциалов стран взяты данные компьютерной модели «Международные фьючерсы» (IFS). Модель была разработана профессором Университета Денвера Барри Б. Хьюзом и представляет собой один из наиболее авторитетных проектов прогнозирования будущего. При расчете индекса мощности стран учитываются следующие переменные: ВВП, оборонные расходы, численность населения и технологии. Судя по получаемым трендам, центр геополитической мощи перемещается с Запада на Восток. К 2060 г. Соединенные Штаты Америки потеряют глобальное лидерство. Их обойдет не только Китай (это случится еще в 2030 г.), но и Индия. Стремительные прорывы в рейтинге совершат Индонезия – с 12-го места на 4-е и Пакистан – с 19-го на 7-е. Восстановившая цивилизационно идентичную систему жизнеобеспечения Россия достигнет по совокупной мощи уровень мировых лидеров. В этой ситуации модель одностороннего мироустройства – американоцентричная, или китаеццентричная уже не сможет реализоваться. Российский фактор будет определять переход от системы страновой иерархии к системе странового равенства и диалога.

*По материалам: Минакова, И. В. Либеральная модель развития как фактор, ограничивающий возможности реализации потенциала российской экономики / И. В. Минакова // Modern Economy Success. – 2017. – № 6. – С. 50-55.*

#### **Вопросы для обсуждения:**

1. Охарактеризуйте природно-ресурсный потенциал России, Назовите факторы, препятствующие реализации Россией ее природного потенциала.
2. Охарактеризуйте военный потенциал России.
3. Что Вы можете сказать про научный потенциал России?
4. Прокомментируйте высказывания: «Советский опыт свидетельствует, что потенциал у России для выдвижения мировой ценностной альтернативы существует». «Отказ от либеральной модели предположительно должен привести к принципиальному

повышению соответствующих факторных потенциалов». Согласны ли Вы с этими утверждениями?

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Как вы понимаете основной тезис учения меркантилистов: источник богатства во внешней торговле? Что меркантилисты понимали под богатством?

2. Почему меркантилисты считали необходимым вмешательство государства в экономику? Что делает актуальными их взгляды в наше время?

3. Классическая политэкономия: эпоха, представители, вклад научной школы.

4. Почему мы ведем точку отсчета существования классической политэкономии от А. Смита?

5. Что такое «невидимая рука» рынка?

6. Почему Дж. М. Кейнс часто называют «спасителем капитализма»? Какие инструменты предложил использовать Кейнс? На что они были направлены?

7. Какие меры государственного регулирования предлагают монетаристы?

8. Раскройте сущность теории институционализма.

9. Что такое «провалы рынка»? Приведите примеры «провалов рынка»?

10. Почему существование внешних эффектов может считаться «провалом рынка»?

11. Что такое «провалы государства»? Приведите примеры «провалов государства»?

12. Перечислите основные функции государства в экономике.

## **ТЕМА: «МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ»**

### **Основные понятия**

*Экономические циклы. Фазы экономического цикла. Пик. Кризис. Депрессия. Оживление. Подъём. Типы экономических циклов. Рабочая сила. Уровень занятости. Безработица. Уровень безработицы. Естественный уровень безработицы. Типы безработицы: фрикционная, структурная, циклическая. Причины, влияние на экономику, экономический и социальный ущерб от безработицы. Закон Оукена. Инфляция, методы измерения. Ползучая, галопирующая*

*и гиперинфляция. Инфляция спроса, инфляция издержек. Социальные следствия инфляции. Кривая Филлипса. Связь инфляции и безработицы в краткосрочном и долгосрочном периодах. Гипотеза адаптивных ожиданий. Гипотеза рациональных ожиданий.*

### **Решите задачи**

1. *Решите задачу.* Естественный уровень безработицы в текущем году составляет 6%, а фактический – 10%. Коэффициент Оукена = 2,5. Каковы потери ВВП, вызванные циклической безработицей, если потенциальный объем выпуска составил 600 млрд. рублей?

2. *Решите задачу.* Экономика страны характеризуется следующими показателями: общая численность населения 1000 млн. чел., численность занятых 550 млн. чел., численность фрикционных безработных 24 млн. чел., численность структурных безработных 16 млн. чел., численность циклических безработных 22 млн. чел. Фактический ВВП составляет 5670 млрд. руб. Коэффициент Оукена равен 2,5. Определите величину потенциального ВВП и фактический уровень безработицы.

3. *Решите задачу.* Численность населения составляет 100 млн. чел., из них 24 млн. человек — дети до 16 лет, а также люди, находящиеся в длительной изоляции (в психиатрических больницах, в исправительных учреждениях и т.д.); 30 млн. чел. выбыли из состава рабочей силы; 4 млн. 600 тыс. чел. — безработные; 1 млн. чел. — работники, занятые неполный рабочий день и ищущие работу.

Используя эти статистические данные, рассчитайте величину рабочей силы и уровень безработицы.

4. *Решите задачу.* Естественный уровень безработицы в текущем году составляет 5%, а фактический — 6,5%. Коэффициент Оукена равен 2. Каковы потери ВВП, вызванные циклической безработицей, и фактический ВВП, если потенциальный объем выпуска составил 845 млрд. рублей?

### **Сообщения по теме «Макроэкономическая нестабильность»**

1. Универсальные компетенции будущего: кто будет востребован завтра?

2. Структурные и технологические изменения в условиях «цифровой экономики».

3. Инфляционные вызовы периода пандемии и санкций.

4. Масштабы безработицы в России и способы ее измерения.

5. Методы индексации доходов населения в условиях инфляции.
6. Миграция трудовых ресурсов: проблема современного рынка труда.

### Ситуации для обсуждения

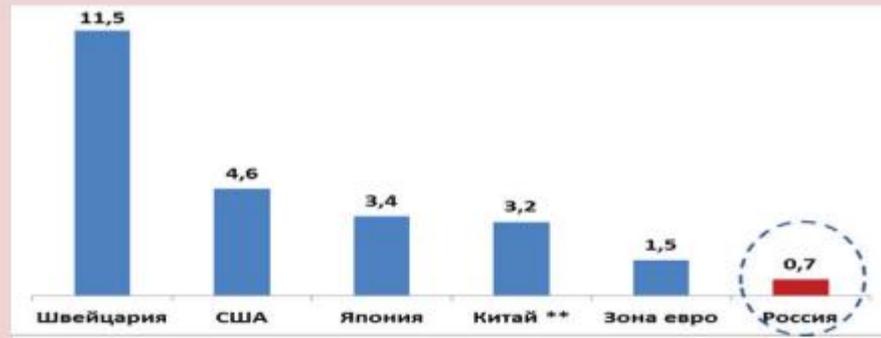
#### **Ситуация 1. ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ РОСТА РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА БАНКА РОССИИ\***

Введение. Осуществление поставленной Президентом России задачи «прорывного научно-технологического и социально-экономического развития» требует проведения системной макроэкономической политики, нацеленной на стимулирование инвестиций в перспективных направлениях роста нового технологического уклада. Ее важнейшей составляющей является денежно-кредитная политика, обеспечивающая финансовую составляющую расширенного воспроизводства экономики. Современный экономический рост немислим без постоянного расширения кредита в целях финансирования инновационной и инвестиционной активности хозяйствующих субъектов. По своей сути создаваемый государством кредит призван авансировать рост производства, без его последовательного наращивания развитие экономики невозможно. При этом кредитная ставка процента не должна превышать рентабельности производства, Й. Шумпетер называл ссудный процент налогом на инновации. В противном случае создаваемый государством кредит будет использоваться на финансирование спекуляций во вред развитию реального сектора экономики. Именно это происходит в российской экономике. Завышение процентных ставок сверх уровня рентабельности большинства предприятий реального сектора влечет сокращение производства и инвестиций при перетоке денег на валютно-финансовые спекуляции. Отток денег из реального сектора в банковский создает иллюзию профицита ликвидности, который отсасывается Центральным банком (ЦБ) из экономики. В отличие от общепринятой уже два столетия мировой практики создания кредитных ресурсов национальными центральными денежными властями, Банк России изымает деньги из экономики, искусственно сжимая кредитование производственной сферы. Тем самым он блокирует рост инвестиционной и инновационной активности, делая

невозможным развитие экономики.

Чтобы правильно оценить политику Банка России, следует разобраться в роли и месте денежно-кредитной политики в обеспечении воспроизводства современной экономики. Значение кредита для развития экономики. Расширение кредита особенно важно в периоды структурных изменений экономики, когда хозяйствующие субъекты не имеют возможностей для быстрого обновления стремительно устаревающих основных фондов. Именно поэтому все ведущие страны мира с 2014 по 2018 год стремительно наращивают объемы денежного предложения (рис. 1), обеспечивая кредитование модернизации и роста производства под символические ставки процента (рис. 2). Тем самым они стимулируют инвестиционную и инновационную активность своих хозяйствующих субъектов, облегчая им создание производств нового технологического уклада и обеспечивая его опережающий рост. Источником этого стремительного расширения кредита в передовых и успешно развивающихся странах является денежная эмиссия, направляемая на финансирование установленных государством приоритетных направлений социально-экономической политики. Денежные власти ведущих стран научились создавать деньги под долговые обязательства государства и бизнеса для финансирования расширенного воспроизводства экономики. Сегодня в условиях структурного кризиса они прибегают к значительной денежной эмиссии для стимулирования инвестиций в освоение нового технологического уклада. Ее основным каналом является покупка ЦБ низкодоходных долговых обязательств государства с целью финансирования дефицита бюджета. В рамках политики «количественного смягчения» ФРС США и ЕЦБ эмитируют деньги также под приобретение обязательств крупных банков и корпораций. Китай и другие успешно развивающиеся страны «печатают» деньги под инвестиционные планы экономических агентов в соответствии с централизованно устанавливаемыми приоритетами (рис. 3-б).

Рис. 1. Прирост денежной массы в разных странах



А. Прирост денежной базы ряда валют, 2007–2015 гг., раз\*



Б. Прирост денежной массы (M2), 2007–2015 гг., раз\*

\* Рассчитано в долларах США по соответствующему курсу.

\*\* Данные за 2017 г.

Источник: центральные банки соответствующих стран.

Рис. 2. Реальный уровень ключевых ставок центральных банков в ряде стран (на 27.09.2018, %)

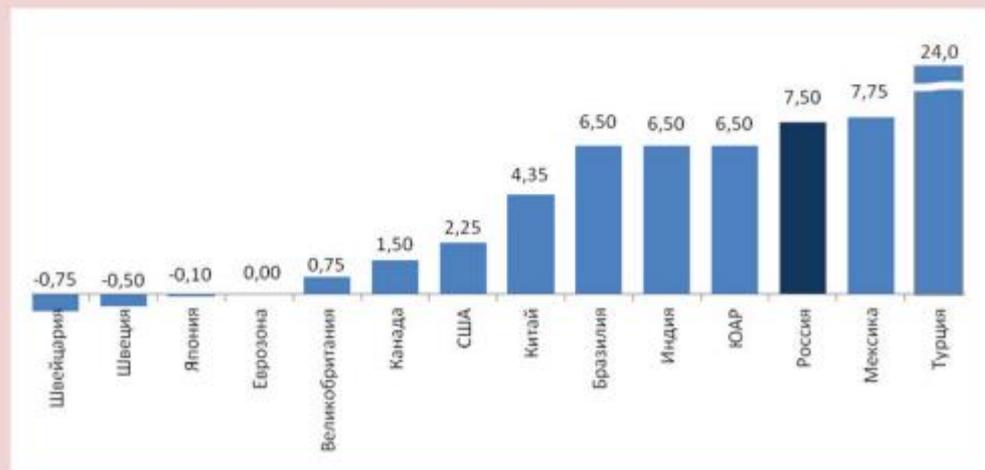


Рис. 3. Схема денежной эмиссии в США



Источник: Ершов М. по данным ФРС США.

Рис. 4. Механизм формирования денежного предложения ЕЦБ



Источник: Ершов М. по данным ЕЦБ.

Рис. 5. Схема организации денежного предложения в КНР



Источник: Yu Yonging, 2017.

Рис. 6. Механизм формирования денежного предложения Банком Японии



Источник: Ершов М. по данным Банка Японии.

В отличие от Банка России центральные банки-эмитенты резервных валют обеспечивают широкое предложение дешевых кредитных ресурсов по квазиулевым процентным ставкам. Это не приводит к инфляции благодаря направлению кредитов на финансирование инвестиций в модернизацию и рост производства, вследствие чего снижаются издержки и растет предложение товаров, а значит – повышается покупательная способность денег. Опыт Китая демонстрирует широкие возможности использования целевой денежной эмиссии для кредитования роста инвестиций и производства без инфляционных последствий. Так, 10-кратный рост ВВП в Китае с 1993 по 2016 год сопровождался ростом инвестиций в 28 раз, денежной массы и банковского кредита производственной сфере – соответственно в 19 и 15 раз. На единицу прироста ВВП приходится почти три единицы прироста инвестиций и около двух единиц прироста денежной массы и объема кредита. Это иллюстрирует действие механизма роста китайской экономики: увеличение экономической активности, измеряемое ВВП, обеспечивается опережающим приростом инвестиций, большая часть которого финансируется за счет расширения кредита государственной банковской системы. Несмотря на многократное опережение роста денежной массы по отношению к росту производства, инфляция в Китае за весь период бурной монетизации экономики оставалась в пределах 4–7%.

Низкая инфляция обеспечивалась постоянным повышением эффективности и объемов производства товаров благодаря

удержанию денежных потоков в следующем контуре: кредитная эмиссия – рост инвестиций – увеличение объемов и эффективности производства – рост массы товаров при снижении удельных издержек их производства и цены единицы потребительской стоимости – увеличение доходов – расширение сбережений – рост инвестиций. Достигалось это путем привязки кредитов государственных банков к инвестиционным проектам развития производства при соблюдении валютных ограничений на операции с капиталом, «сквозной» ответственности органов государственной власти за достижение индикаторов роста производства и инвестиций, а также системной борьбе с коррупцией. Аналогичные способы использования эмиссии фиатных денег для кредитования роста инвестиций успешно применяются в Японии, Индии, Вьетнаме, Ю. Корее, Малайзии, Сингапуре и других успешно развивающихся странах. Их характерной чертой является опережающее наращивание целевой кредитной эмиссии для финансирования инвестиций в соответствии с определяемыми государством приоритетами. За счет этого достигалось резкое увеличение нормы накопления при низких доходах и сбережениях населения. Основным источником финансирования капитальных вложений в развитие всех стран, совершивших экономическое чудо, была и остается целевая кредитная эмиссия.

Несостоятельность исходных предпосылок Основных направлений единой государственной денежно-кредитной политики. Судя по опубликованному проекту Основных направлений единой государственной денежно-кредитной политики (далее – ОНЕГДКП) до 2021 г., руководство Банка России незнакомо закономерности долгосрочного развития экономики и современная практика передовых и успешно развивающихся стран в использовании инструментария денежно-кредитной политики для обеспечения экономического роста. Оно также не представляет себе реальных возможностей развития российской экономики, занижая ее потенциал до текущего объема производимой продукции. Связано это с весьма популярными, но поверхностными и нереалистичными представлениями о развитии экономики и взаимозависимости денежного предложения, инфляции и роста производства. Основанные на этих представлениях ОНЕГДКП будут сдерживать развитие российской экономики, обрекая ее на нарастающее технологическое отставание и деградацию. В основе логики

ОНЕГДКП лежит «Концепция равновесного состояния экономики и отклонения от него основных макроэкономических переменных (разрывов)», в котором «экономика может находиться сколько угодно долго в отсутствие реализации в ней различных шоков, приводящих к краткосрочным отклонениям экономики от него» (с. 25; здесь и далее указание на соответствующую страницу проекта ОНЕГДКП на период 2019–2021 гг.). Согласно этой концепции, «в долгосрочном равновесии все ключевые показатели в экономике растут с постоянным темпом, который определяется фундаментальными факторами. То есть долгосрочное равновесие – это не конкретная точка, а устойчивая траектория, по которой движется экономика. При проведении денежно-кредитной политики в рамках режима таргетирования инфляции в долгосрочном равновесии потребительские цены растут с темпом, соответствующим целевому уровню инфляции, а темпы роста экономики равны потенциальным и определяются темпами роста производительности факторов производства, а также скоростью технологического развития» (с. 25).

Это представление столь же далеко от реальности, как популярная в СССР политэкономия социализма или теория оптимального функционирования экономики. Авторами ОНЕГДКП оно принимается на веру как некая абсолютная истина, не требующая доказательств. В реальности состояния долгосрочного равновесия не существует. Экономическому развитию свойствен нелинейный, неравновесный и часто неопределенный характер. Под влиянием НТП постоянно открываются новые технологические возможности, раздвигающие прежние ограничения экономического роста. Подходящим для описания долгосрочного развития экономики образом является не устойчивая траектория, а волнообразное движение, при котором этапы быстрого роста в восходящих фазах длинных волн Кондратьева перемежаются со структурными кризисами, опосредующими смену технологических укладов. В экономической науке хорошо изучены деловые, инвестиционные, научно-производственные циклы, доказана ключевая роль НТП и инноваций в обеспечении экономического развития, внедрение которых вызывает отклонения от гипотетического состояния равновесия и создает новые аттракторы движения экономики. Последняя движется от одного аттрактора к другому, никогда не достигая равновесного состояния под влиянием непрерывно генерируемых хозяйствующими субъектами нововведений. В

современном представлении об инновационном развитии экономики равновесное состояние выглядит как нелепая умозрительная абстракция, теоретически допустимая в статичной экономике Средневековья, в которой не было кредита, а новаторы преследовались инквизицией. Уже более 50 лет концепция равновесного состояния экономики отвергнута академической наукой как не отражающая действительности и вводящая в заблуждение лиц, принимающих решения. Ни в одной из развитых и успешно развивающихся стран эта концепция не применяется на практике и используется в идеологических целях для оправдания нужной крупному капиталу политики дерегулирования экономики. Доказывая вредность государственного вмешательства, которое якобы мешает равновесному росту экономики, финансовый капитал подчиняет своим интересам максимизации прибыли факторы производства, в том числе путем создания противоречащих концепции равновесия монополий. Концепция равновесия заложена в мейнстриме экономической мысли, навязывающей общественному сознанию наукообразное представление о логичности и естественности либеральной глобализации. Такой подход свойствен религиозному мышлению, у которого в данном случае есть свои носители «абсолютного знания» в лице МВФ и других международных организаций и регуляторов, реализующих глобальные интересы финансового капитала США и других стран-эмитентов мировых валют в безграничной экспансии за счет искусственного ограничения возможностей национального кредита в других странах. Практическое применение этого подхода в России и других постсоциалистических государствах так же, как до этого во многих странах Африки и Латинской Америки, неизменно приводило к деградации экономики и подчинению ее воспроизводства интересам транснациональных корпораций, рефинансируемых эмитентами доллара и других мировых валют. Ошибочная трактовка возможностей роста экономики. Неадекватность теоретических представлений о развитии экономики влечет ошибочные оценки ее фактического состояния и возможностей развития. Авторы ОНЕГДКП считают, что «в условиях открытой экономики временные отклонения от равновесия могут быть связаны как с изменениями внутренних экономических условий, так и с изменениями со стороны внешнеэкономической конъюнктуры. Реакция со стороны макроэкономической, в том числе денежно-кредитной, политики на реализацию шоков позволяет

минимизировать их последствия для экономики и способствовать ее скорейшему возвращению к своему долгосрочному равновесию» (с. 25). Однако, поскольку оно существует только в авторском воображении, планируемые в ОНЕГДКП меры не возвращают экономику в состояние равновесия, а ориентированы на удержание ее текущего состояния, которое авторами трактуется как равновесное. Так, авторы документа считают, что «увеличение внутреннего и внешнего спроса обеспечивало рост экономики на уровне, соответствующем долгосрочному потенциалу с учетом ее текущей структуры. По оценкам Банка России, годовой темп прироста ВВП в 2018 г. составит 1,5–2%» (с.42). Они также заключают, что «продолжился рост российской экономики темпами, которые оцениваются Банком России как соответствующие ее долгосрочному потенциалу» (с. 36). И далее, переходя к прогнозу, авторы пишут: «под влиянием всех указанных факторов темпы роста экономики по итогам 2019 г. составят 1,2–1,7%, оставаясь вблизи потенциальных» (с. 52). Воображаемый авторами гипотетический равновесный рост экономики закладывается в целевой прогноз, под который планируются меры денежно-кредитной политики и который, таким образом, становится самоосуществляющимся. Оценивая эффективность проводимой политики, авторы ОНЕГДКП утверждают, что «...экономический рост происходил без нарастания избыточного инфляционного давления, чему способствовала денежно-кредитная политика. Изменения ключевой ставки обеспечивали сохранение привлекательности рублевых сбережений и рост кредита экономике в соответствии с увеличением доходов. В результате увеличение потребительского и инвестиционного спроса не опережало возможности расширения предложения» (с. 36). В действительности рост экономики, находившийся в пределах статистической погрешности, был замечен только авторам ОНЕГДКП. Вызванное резким удорожанием кредита и сохранением неподъемных для большинства производственных предприятий условий кредитования падение инвестиций и доходов населения повлекло снижение производства намного ниже потенциального уровня. Вопреки мнению авторов ОНЕГДКП, возможности расширения предложения товаров и услуг являются весьма значительными, составляя не менее 25% прироста ВВП при существующем состоянии факторов производства. Согласно статистическим данным, загрузка основных производственных фондов в промышленности не

превышает 60%, включая новые мощности, введенные в течение последних пяти лет (рис. 7).

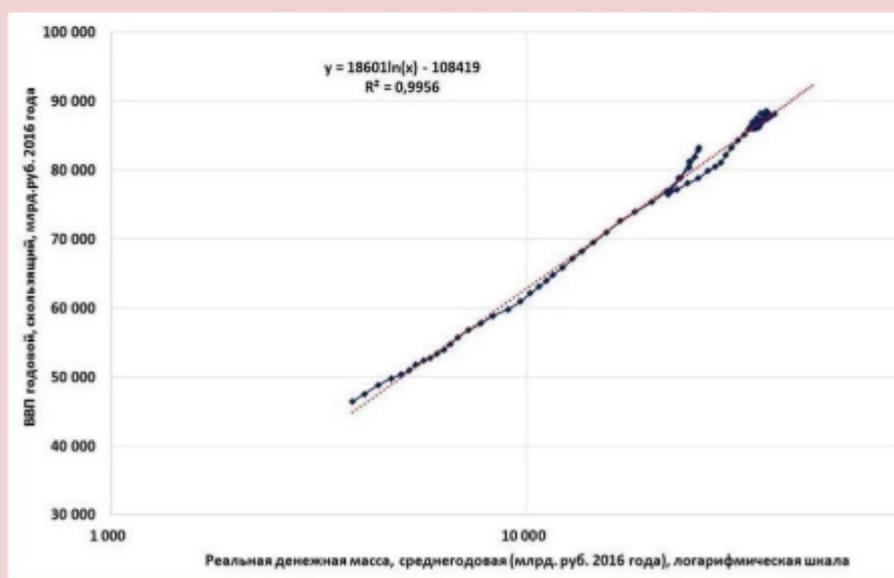
Остаются значительные возможности расширения использования земельных и водных ресурсов. Имеющиеся данные опросов предприятий свидетельствуют о значительной скрытой безработице, позволяющей нарастить выпуск продукции на 20–25%, не прибегая к соответствующему увеличению персонала, за счет роста производительности труда при повышении загрузки простаивающих мощностей. Безграничный объем предложения рабочей силы из постсоветских государств Средней Азии, а также приток высококвалифицированных работников из Украины превышает в настоящее время спрос на трудовые ресурсы со стороны российских работодателей. У российской экономики нет также ограничений роста по состоянию сырьевой базы: выпуск продукции может быть увеличен в несколько раз при комплексной переработке экспортируемых в настоящее время сырьевых товаров. Не является сдерживающим фактором и научно-технический потенциал, используемый, судя по объемам НИОКР, едва ли на треть. Таким образом, судя по загрузке основных факторов производства, потенциал роста российской экономики составляет только за счет экстенсивного расширения: около 40% прироста промышленного производства, включая более 50% прироста выпуска машиностроительной и химической продукции; не менее 20% прироста выпуска сельскохозяйственной продукции; около 15% прироста оказания транспортных и строительных услуг.

Рис. 7. Уровень загрузки производственных мощностей, в %



Источник: ИНП РАН.

Рис. 8. Взаимосвязь ВВП России и реальной денежной массы



Источник: ЦБ, Росстат, расчеты С. Блинова [11].

При интенсификации использования производственных ресурсов за счет НТП речь может идти об удвоении ВВП в течение десятилетия. Иными словами, российская экономика может расти с темпом не менее 7% ежегодного прироста ВВП в краткосрочной, а при 15%-м приросте инвестиций и в долгосрочной перспективе. Главным лимитирующим фактором является искусственно созданный дефицит кредитных ресурсов, не позволяющий связать в производственном процессе незадействованные факторы производства. Об этом свидетельствует и линейная статистически значимая зависимость, сложившаяся в российской экономике между приростом ВВП и денежной массы (рис. 8).



Если бы объем кредита не был лимитирующим фактором роста, то динамика денежной массы не коррелировала бы со столь высокой статистической значимостью с приростом ВВП и не образовывался бы профицит ликвидности при повышении процентных ставок. Мнимый профицит ликвидности. Вследствие неприемлемо высоких для большинства отраслей обрабатывающей промышленности процентных ставок, превышающих уровень рентабельности производства (рис. 9), загрузка производственных мощностей падает по мере возврата предприятиями кредитов и соответствующего сокращения оборотных средств. Ориентируясь на ключевую ставку, банки не снижают процентные ставки, сокращая кредитование производственных предприятий. Вследствие этого у них образуются избыточные средства, воспринимаемые авторами ОНЕГДКП как структурный профицит ликвидности, который ЦБ собирается изымать: «В условиях профицита ликвидности банковского сектора Банк России использовал в качестве основного инструмента денежно-кредитной политики депозитные аукционы на срок 1 неделя. В 2018 г. объемы привлекаемых на них средств существенно выросли. Так, в 2017 г. средний объем привлечения средств на недельных депозитных аукционах составил 0,8 трлн. руб., а в январе–августе

текущего года – около 2,5 трлн. рублей. Увеличились и объемы размещения купонных облигаций Банка России (КОБР) на срок 3 месяца... В начале 2018 г. объем КОБР в обращении составлял 0,4 трлн. руб., а на 1.09.2018 – уже 1,4 трлн. рублей» (с. 14). Таким образом, Банк России изъял из экономики около 4 трлн. руб., планируя продолжать эту практику в предстоящие три года. В совокупности, начиная с 2014 года, как было показано выше, ЦБ изъял из экономики более 10 трлн. руб., фактически перестав рефинансировать коммерческие банки. Соответственно сократились оборотные средства и инвестиции предприятий, для финансирования которых привлекались банковские кредиты. Результатом такой политики стало сокращение производства и прекращение экономического роста. При этом авторы ОНЕГДКП не видят очевидной связи между повышением процентной ставки сверх уровня средней рентабельности реального сектора экономики и профицитом ликвидности. Вопреки здравому смыслу они не видят «...признаков влияния банковской ликвидности на операции банков на кредитном и депозитном рынках» (с. 87). Это все равно что не видеть признаков голода при массовом недоедании населения на том основании, что на полках магазинов наблюдается профицит за пределами дорогих для потребителей товаров. Находясь в плену собственных представлений о якобы равновесном развитии экономики вблизи ее долгосрочного потенциального уровня, авторы ОНЕГДКП отрицают возможности ЦБ «воздействовать на производительность факторов производства и внедрение технологий инструментами денежно-кредитной политики» (с. 6). Как пишут авторы, «попытки стимулировать экономический рост мерами денежно-кредитной политики в текущих условиях через необоснованное снижение ключевой ставки могут иметь масштабные негативные последствия. В краткосрочном периоде снижение ключевой ставки создаст стимулы для роста кредитования и повышения инвестиционного и потребительского спроса. Чтобы данный рост не имел инфляционных последствий, он не должен опережать возможности расширения производства. Значительно увеличить производство за счет имеющихся мощностей в настоящее время невозможно, поскольку экономика функционирует на уровне, близком к потенциальному. Столкнувшись с увеличением спроса, компании будут конкурировать за трудовые ресурсы, повышая заработную плату. Это будет также способствовать расширению потребительского спроса. При этом для увеличения основных фондов

во многих отраслях за счет реализации инвестиционных проектов потребуется время. В результате увеличение внутреннего спроса при отсутствии внутренних возможностей для его удовлетворения приведет к существенному ускорению инфляции...» (с. 6). В действительности, как было показано выше, экономика функционирует намного ниже потенциального уровня и существуют огромные возможности увеличения производства, не выходя за имеющиеся ресурсные ограничения. В этой ситуации экономическая наука рекомендует наращивать денежное предложение, результатом которого становится рост выпуска продукции при снижающейся инфляции. И наоборот, следование ОНЕГДКП ведет к росту издержек вследствие снижения загрузки производственных мощностей, что влечет повышение цен при падающем объеме выпуска товаров, а также падение конкурентоспособности национальной экономики, платой за которое является девальвация рубля. К сожалению, авторы ОНЕГДКП руководствуются поверхностными представлениями о взаимосвязи динамики денежной массы, инфляции и производства, следствием которых являются неверные суждения о причинно-следственных механизмах денежно-кредитной политики. Ошибочная трактовка взаимозависимости макроэкономических параметров. Авторы ОНЕГДКП исходят из поверхностного представления о линейной прямо пропорциональной зависимости между денежной массой и инфляцией. Такая зависимость имеет место только для гипотетического равновесного состояния экономики, в котором «...в условиях повышения спроса (за счет зарплат и кредитов) при недостатке предложения отечественных товаров цены на них возрастут» (с. 6). Авторы исходят из того, что «денежно-кредитная политика воздействует на отклонения темпа роста экономики от потенциального, но не на сам экономический потенциал» (с. 6). Однако, как уже говорилось выше, экономика никогда не пребывает в состоянии равновесия и в реальной действительности взаимосвязь денежной массы и инфляцией может быть и прямо противоположной, меняясь в зависимости от управления денежными потоками. И, при использовании денежной эмиссии на кредитование производственных инвестиций, денежная политика прямо воздействует на увеличение производственного потенциала. Если исключить из ранее процитированного фрагмента ОНЕГДКП ошибочное утверждение от том, что «увеличить производство за счет имеющихся мощностей невозможно», то логика рассуждений об инфляционных последствиях

расширения кредита меняется на противоположную. Если кредит направляется на пополнение оборотного капитала под имеющийся спрос на выпускаемую продукцию, то результатом станет расширение выпуска товаров и снижение условно-постоянных издержек их производства, благодаря чему, при прочих равных условиях, произойдет снижение цен. Аналогичный эффект будет достигнут при использовании кредита на финансирование инвестиций в целях расширения и модернизации производства. Именно такие последствия имели место в последние годы на рынке сельхозпродукции в результате расширения кредитования ее производства под разумный, не превышающий его рентабельность процент. Международный опыт успешного экономического развития свидетельствует о ключевом значении расширения кредита для финансирования производственных инвестиций. Все, без исключения, страны, совершившие рывок в своем развитии, начинали его с масштабного кредитования инвестиций в освоение передовых технологий в перспективных направлениях экономического роста. Таблицы 1 и 2 иллюстрируют положительную обратную связь между расширением кредитной эмиссии и ростом инвестиций в странах экономического чуда последних десятилетий. Правильно определив приоритетные направления развития национальной экономики, денежные власти этих стран предоставили целевые низкопроцентные долгосрочные кредиты своим хозяйствующим субъектам для инвестиций в передовые технологии. Последовавшее вслед за этим расширение выпуска пользующихся спросом на мировом рынке товаров обеспечило рост доходов и сбережений, создававших основу дальнейшего наращивания инвестиций. При этом инфляция в этих странах оставалась умеренной, а в некоторые периоды цены даже снижались, несмотря на бурный рост денежной массы. Так, в период особенно быстрого роста в КНР (до 10% ежегодного прироста ВВП) денежная масса росла до 40% в год при снижающихся ценах на бытовую технику и другие промышленные товары.

Таблица 1. Масштаб кредитования экономического рывка в странах мира

Год	Южная Корея	Сингапур	Китай	Гонконг	Индия
1950	х	х	х	х	15,6
1955	х	х	х	х	18,9
1960	9,1	х	х	х	24,9
1963	16,6	7,2	х	х	25,8
1970	35,3	20	х	х	24,8
1978	38,4	30,7	38,5	х	36,4
1980	46,9	42,4	52,8	х	40,7
1990	57,2	61,7	86,3	х	51,5
1991	57,8	63,1	88,7	130,4	51,3
2000	79,5	79,2	119,7	136	53
2009	109,4	93,9	147,5	166,8	72,9
2010	103,2	83,9	172,3	199	76,2

Источник: Я. Миркин [15].

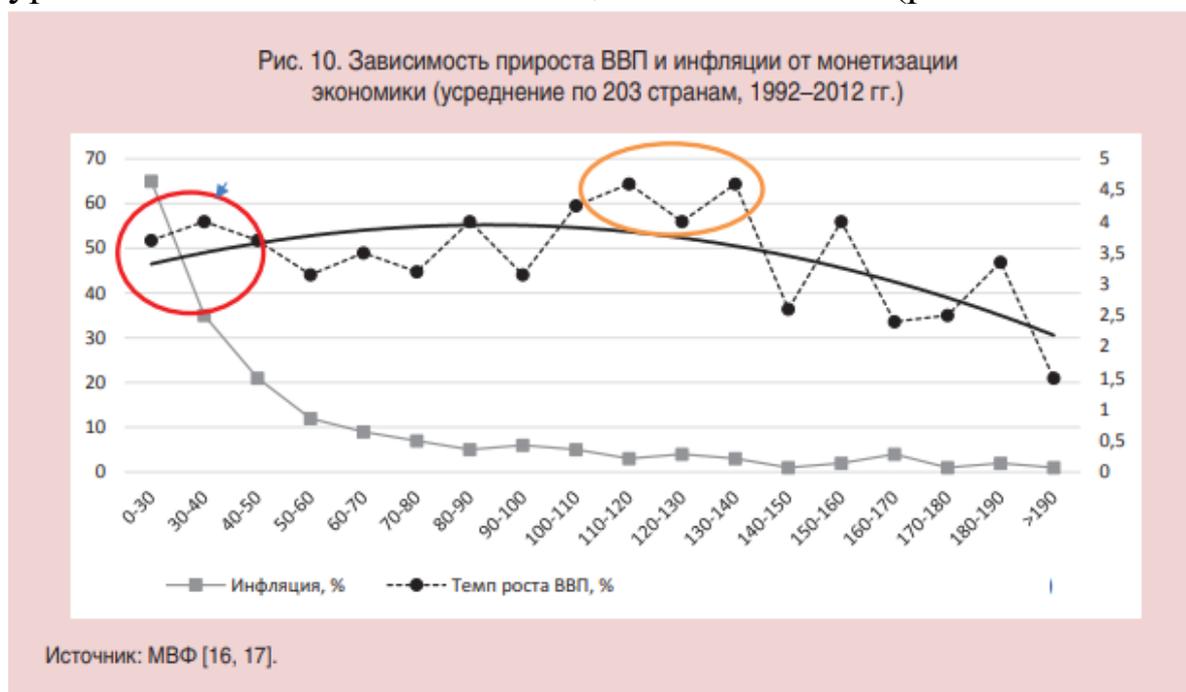
Таблица 2. Повышение нормы накопления в периоды экономического рывка

Год	Япония	Южная Корея	Сингапур	Малайзия	Китай	Индия
1950	х	х	х	х	х	10,4
1955	19,4	10,6	х	9,2	х	12,5
1960	29	11,1	6,5	11	х	13,3
1965	29,8	14,9	21,3	18,3	х	15,8
1970	35,5	25,5	32,6	14,9	х	14,6
1975	32,5	26,8	35,1	25,1	х	16,9
1980	31,7	32,4	40,6	31,1	28,8	19,3
1985	27,7	28,8	42,2	29,8	29,4	20,7
1990	32,1	37,3	32,3	33	25	22,9
1995	27,9	37,3	33,4	43,6	33	24,4
2000	25,2	30	30,6	25,3	34,1	22,7
2005	23,3	28,9	21,3	20,5	42,2	30,4
2009	20,6	29,3	27,9	20,4	46,7	30,8
2010	20,5	28,6	25	20,3	46,1	29,5

Источник: Я. Миркин [15].

Результаты и выводы. Денежно-кредитная политика создает условия для экономического роста и обеспечивает увеличение экономического потенциала путем расширения кредита. Разумеется, для этого в экономике должны быть свободные ресурсы, для связывания которых в производственном процессе предприниматели привлекают кредиты. В российской экономике все необходимые для расширения производства ресурсы имеются в избытке. Судя по масштабам произошедшего после резкого повышения процентных ставок сжатия рефинансирования Банком России, падения производства и инвестиций, дефицит кредитных ресурсов для

расширения производства до потенциального уровня составляет около 14 трлн. руб. Если эти деньги будут направлены на кредитование роста производства, можно ожидать повышения темпов прироста ВВП до 10% в 2019–2021 годах при удержании инфляции вблизи целевого уровня в 4%. Но даже если в экономике задействованы все производственные ресурсы и она функционирует на потенциальном уровне, расширение кредита на цели разработки и внедрения новых технологий позволяет повысить этот потенциальный уровень. Именно так происходит переход от экстенсивного экономического роста к интенсивному, главным фактором которого становится НТП. Этот фактор обеспечивает подавляющую часть прироста производства в развитых странах. Расширение его предложения достигается за счет увеличения расходов на НИОКР, образование, развитие информационной инфраструктуры, половина которых финансируется за счет кредита. Поэтому монетизация экономики растет пропорционально уровню технического развития стран, использующих расширение кредита для финансирования инноваций. При этом чем эффективнее работает система целевого кредитования инвестиционной и инновационной активности, тем быстрее может происходить неинфляционное расширение кредитной эмиссии и выше уровень монетизации (рис. 10).



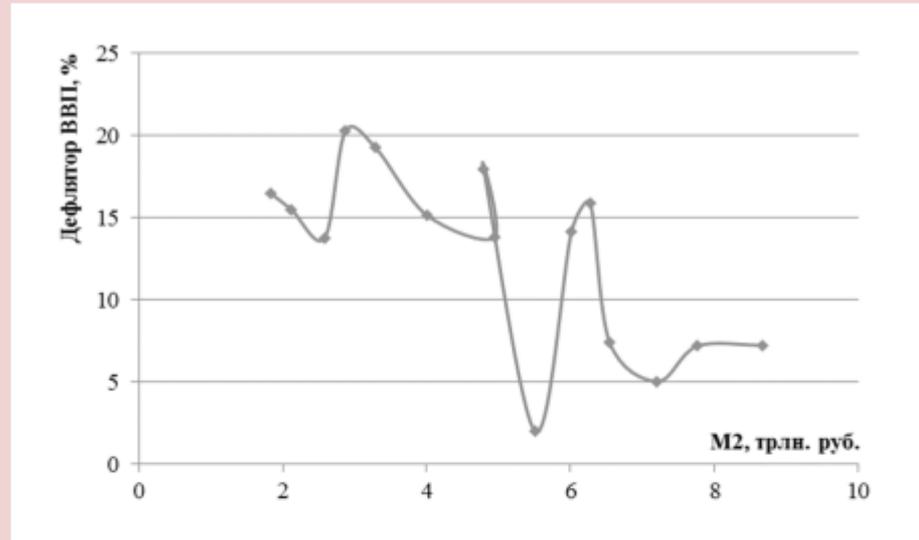
Все развитые и успешно развивающиеся страны в ответ на начавшийся в 2008 году мировой кризис, для поддержания

экономической, и особенно – инвестиционной, активности, стали проводить политику количественного смягчения, сопровождавшуюся резким увеличением денежной базы при снижавшихся вплоть до нуля процентных ставках. Это позволило им избежать депрессии, типичной для подобных периодов структурных кризисов экономики, опосредующих смену технологических укладов. При этом инфляция оставалась на низком уровне. Россия оказалась единственной страной из группы ведущих 20 стран, которая ответила на кризис ужесточением денежной политики, вследствие чего оказалась в стагфляционной ловушке. Повышение процентных ставок и сжатие кредита повлекло спад объемов и рост издержек производства, а также резкое сокращение инвестиций, следствием чего стало снижение конкурентоспособности экономики и девальвация рубля, усугубившаяся манипуляциями спекулянтов после перехода к режиму свободного плавания его обменного курса. В результате образовалась инфляционная волна, которую удалось погасить только через три года путем искусственного сжатия спроса ценой прекращения развития экономики и падения доходов населения. Через некоторое время после кризиса к подобной политике с такими же последствиями перешли денежные власти Бразилии, в результате чего разразился острый социально-политический кризис, сопровождавшийся импичментом главе государства. Авторы ОНЕГДКП не понимают, что инфляция может расти не только при увеличении денежной массы в условиях полного использования экономического потенциала, но и при снижении денежной массы в реальных условиях функционирования экономики. Это происходит вследствие роста издержек из-за падения загрузки производственных мощностей, а также девальвации национальной валюты из-за снижения конкурентоспособности национальной экономики в связи с сокращением инвестиций в ее развитие. Статистические исследования зависимости между динамикой денежной массы и инфляцией, проведенные по большому количеству стран, свидетельствуют о том, что инфляция может расти как при увеличении, так и при снижении объема денежной массы (рис. 11). Это говорит о том, что для каждого состояния экономики существует свой оптимальный уровень монетизации, при котором достигается минимальная инфляция. Он соответствует потребности экономики в кредитовании ее расширенного воспроизводства в рамках имеющихся ресурсных ограничений. Вопреки мнению авторов ОНЕГДКП о том, что снижение инфляции до целевого уровня

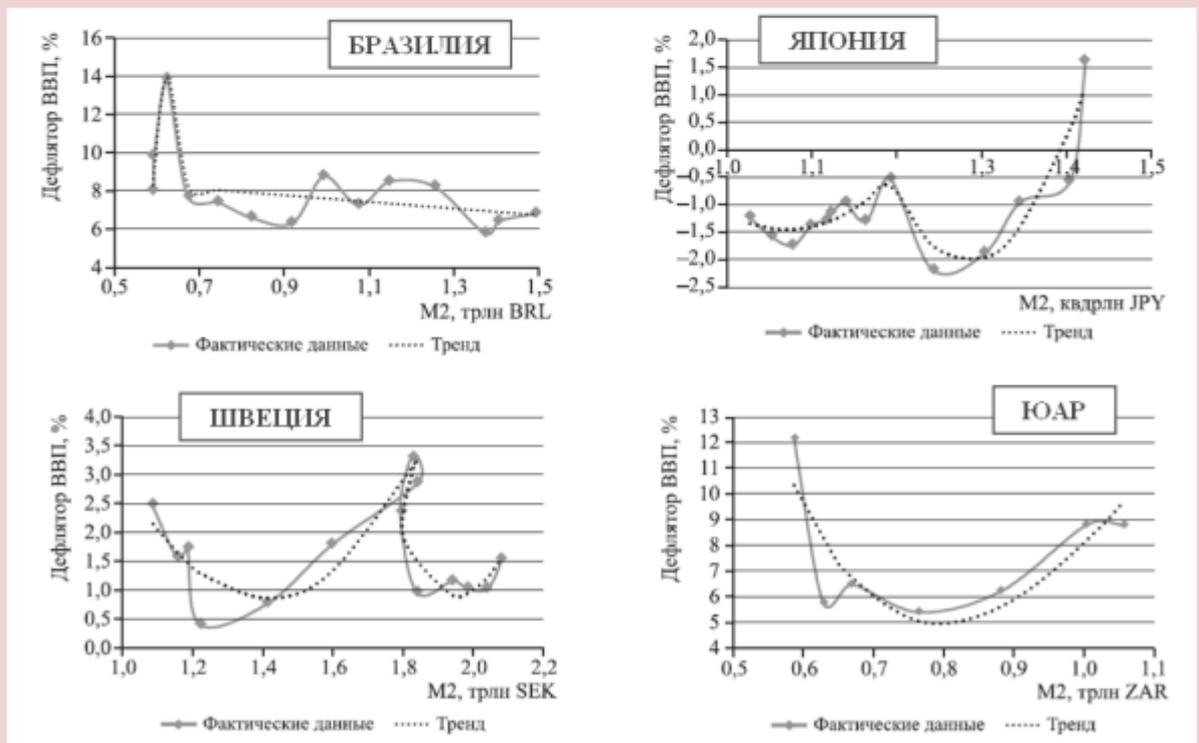
автоматически создает условия для устойчивого развития экономики, в действительности для каждой экономической системы существует свой уровень инфляции, при котором достигаются максимальные темпы экономического роста (рис.12). Он может зависеть от эффективности регулирования экономики, ее технического уровня, конкурентоспособности, инфляционных ожиданий. Низкая инфляция действительно облегчает хозяйствующим субъектам планирование инвестиций и способствует накоплению сбережений. Но, в отсутствие их достаточного для расширенного воспроизводства экономики объема, роста экономики может и не произойти.

Рис. 11. Связь между темпом инфляции и объемом денежной массы в России и странах мира

А. Связь между темпом инфляции и объемом денежной массы в России, 2001–2015 гг.



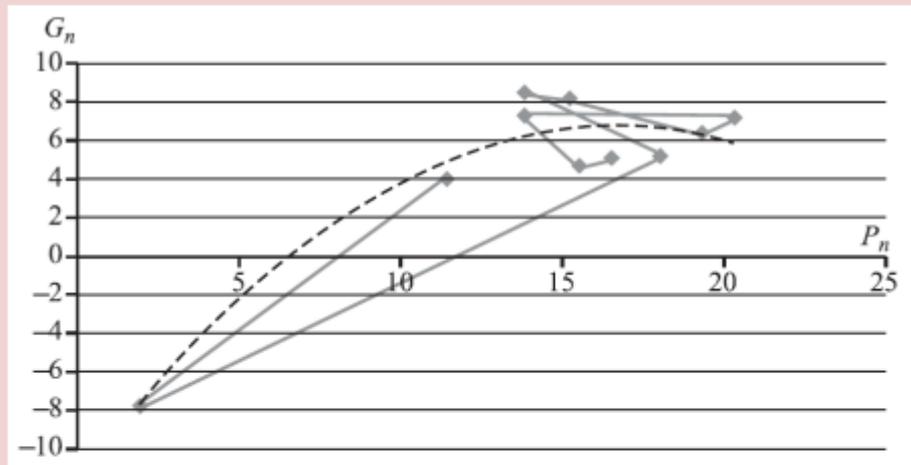
Б. Связь между темпом инфляции и объемом денежной массы в странах мира, 2001–2014 гг.



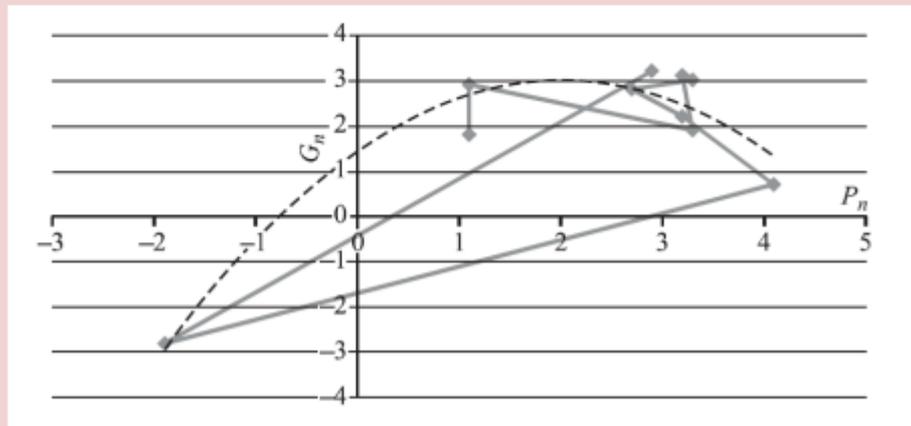
Источник: Р. Нижегородцев, Н. Горидько [19].

Рис. 12. Квадратичная зависимость между темпами роста ВВП и уровнем инфляции в России и Канаде

А. Квадратичная зависимость между темпами роста ВВП и уровнем инфляции в России, 2001–2010 гг.



Б. Квадратичная зависимость между темпами роста ВВП и уровнем инфляции в Канаде, 2001–2010 гг.



Источник: Р. Нижегородцев, Н. Горидько [20].

Существует много примеров стран с низкой инфляцией и низкими темпами экономического роста. И наоборот, есть немало примеров стран с двузначной инфляцией и высокими темпами экономического роста. При этом наблюдается достаточно высокий инфляционный фон, который не поддается подавлению мерами денежной политики. Так, высокая коррумпированность государственного управления, как правило, сопровождается высокой инфляцией. Увеличение кредитной эмиссии в условиях коррумпированного госсектора и слабого валютного контроля может повлечь рост валютных спекуляций и вывоза капитала. В этом случае, как показал российский опыт расширения кредитной эмиссии в 2008 г. в целях спасения крупных банков, которые полученные от ЦБ кредиты направили на покупку валюты, увеличение денежной массы может сопровождаться повышением инфляции и не приводить к росту

инвестиций и производства. Чтобы добиться трансформации выделяемых кредитов в инвестиции, необходимо контролировать их использование на предмет соответствия целям кредитования и эффективности финансируемых за их счет инвестиций.

Хотя авторы ОНЕГДКП утверждают, что «для разработки прогноза Банк России использует современные макроэкономические модели» (с. 8), никаких ссылок на описание этих моделей не приводится. По-видимому, речь идет о стандартных эконометрических моделях общего равновесия, которые давно отвергнуты научным сообществом как неадекватные реальной экономической динамике и непригодные для достоверного прогнозирования. Поскольку авторы ОНЕГДКП упорно игнорируют факт низкой загруженности производственных мощностей, скорее всего, они оперируют моделями, интерпретирующими уровень безработицы как показатель близости экономики к гипотетически равновесному уровню. В этом случае все оценки операционных целей и инструментов денежно-кредитной политики нельзя считать обоснованными. Они лишь отражают субъективные оценки авторов, подкрепленные расчетами по неадекватным реальности примитивным моделям, подгонкой расчетов к желаемым результатам с целью придания наукообразности приводимой аргументации. Неадекватность операционных целей и инструментов целям опережающего развития экономики. Закладываемые в ОНЕГДКП ориентиры экономического роста явно не соответствуют установке Президента Российской Федерации о выводе экономики страны на траекторию опережающего развития. Даже в оптимистическом сценарии «темпы прироста ВВП в 2019 г. будут несколько выше уровней базового сценария и составит 1,5–2%» (с. 59). Это существенно ниже прогнозируемого в 3,9% среднемирового темпа экономического роста и более чем втрое ниже, чем в КНР и других странах Юго-Восточной Азии, куда перемещается центр развития мировой экономики. Как было показано выше, основные производственные фонды российской экономики загружены на 60%, и она не имеет ограничений роста ни по одному из факторов производства. Отрицательный разрыв выпуска составляет не менее 25%, а потенциально возможные темпы экономического роста – от 7 до 10% ежегодного прироста ВВП на период до 2021 года в зависимости от выбора воспроизводственной модели – экстенсивной или интенсивной.

Главной причиной невыполнения поставленной Президентом России задачи опережающего развития является ограничительная денежная политика, проводимая в силу субъективных представлений Совета директоров Банка России о возможностях роста российской экономики. Она стала основной причиной рецессии, перешедшей в длительную стагнацию экономики, а также нарастающего падения инвестиций в основной капитал на фоне существенного прироста производства инвестиционных товаров с 2014 г. Ежегодно наблюдаемая разница в 50% между темпами прироста этих показателей (с. 42) свидетельствует о том, что не объективные ограничения прироста факторов производства, а искусственно созданные Банком России ограничения кредитной эмиссии стали ключевой причиной прекращения роста российской экономики. К сожалению, в ОНЕГДКП не рассматриваются отличающиеся от субъективных представлений руководства Банка России научно обоснованные подходы к проведению денежно-кредитной политики: «Банк России рассматривает два основных сценария среднесрочного прогноза развития экономики: базовый и с неизменными ценами на нефть» (с. 46). Согласно ОНЕГДКП, «темпы прироста кредита экономике, а вслед за ним и денежной массы сложатся вблизи оценок базового сценария, составив 8–12% в 2019 г. и 7–12% в среднесрочной перспективе» (с. 59); «в 2019–2021 гг. требования к экономике и денежная масса будут увеличиваться годовым темпом 7–12%» (с. 54); «темпы прироста требований к организациям в 2019–2021 гг. составит 6–10%» (с. 55); «... годовые темпы прироста валового накопления основного капитала составят 3–3,5% в 2020 г. и 3,5–4,5% в 2021 г.» (с. 53). Этот прирост планируется достигнуть без увеличения кредитов со стороны Банка России. Последний останется нетто-заемщиком банковской системы, высасывая из нее от 3 до 5 трлн. руб.: «Банк России и далее будет абсорбировать избыточные средства с помощью депозитных аукционов и размещения КОБР» (с. 17). С учетом стабилизационных фондов правительства всего денежные власти изымают из экономики в разные годы прогнозного периода от 16 до 26 трлн. руб. При этом сворачивается не только рефинансирование коммерческих банков, но и специальные инструменты рефинансирования, за счет которых финансируются кредиты малому и среднему бизнесу, льготные кредиты для расширения несырьевого экспорта, гарантированные правительством инвестиционные проекты: «По мере повышения доступности рыночного фондирования Банк

России планирует продолжить реализацию стратегии выхода из применения специализированных инструментов рефинансирования» (с. 49). Чистый вклад денежных властей в развитие российской экономики соответствует объему изымаемых из нее денег и составляет около 20 трлн. руб. искусственно сокращенной экономической активности. Аналогичную оценку дает расчет разрыва выпуска между потенциально возможным и фактическим объемом ВВП исходя из загрузки основных факторов производства. По сравнению с потенциально возможным темпом прироста ВВП реализация ОНЕГДКП повлечет искусственное замедление экономического роста более чем на 5%, что соответствует 5 трлн. руб. недопроизведенной продукции в будущем году и 18 трлн. руб. на предстоящие три года. При этом инвестиции в основной капитал в течение всего прогнозного периода остаются ниже уровня 2014 года, в котором Банк России перешел к политике сжатия кредита. Устойчивое падение инвестиций в течение семи лет при том, что их объем остается вдвое ниже уровня 1990 г. и явно недостаточен даже для простого воспроизводства экономики, будет иметь катастрофические последствия для России. Нарастающее технологическое отставание уже не только от передовых, но и развивающихся азиатских стран в скором времени повлечет очередной виток девальвации рубля и новую инфляционную волну тветят на это новым циклом ужесточения денежной политики с теми же негативными последствиями: падением экономической активности и доходов населения. ОНЕГДКП обрекают

Россию на скольжение вниз по спирали сужающегося воспроизводства вследствие заложенной в ней отрицательной обратной связи: повышение процентных ставок – сжатие кредита – падение инвестиций – технологическая деградация экономики – снижение ее конкурентоспособности – девальвация рубля – всплеск инфляции – повышение процентных ставок... Наряду с этой долгосрочной отрицательной обратной связью между денежной политикой и развитием экономики действует отрицательная краткосрочная связь: повышение процентных ставок – сжатие кредита – сокращение оборотного капитала предприятий – падение производства – сокращение доходов – снижение спроса – падение производства – рост издержек – повышение инфляции – повышение процентных ставок. Приведение ОНЕГДКП в соответствие с целями опережающего развития российской экономики. Для выхода из порочного круга сужающегося воспроизводства и деградации

российской экономики необходим переход к денежно-кредитной политике, ориентированной на рост инвестиций и опережающее развитие экономики. Согласно научно обоснованным рекомендациям, опирающимся на знание закономерностей развития экономики и реальные возможности роста производства в России, она должна предусматривать целевое наращивание кредита на финансирование инвестиций в перспективных направлениях развития российской экономики в объеме не менее 10 трлн. руб. в год. Предоставление этих средств хозяйствующим субъектам должно вестись в формате частно-государственного партнерства посредством специнвестконтрактов в соответствии со стратегическими и индикативными планами социально-экономического развития, предусмотренными Федеральным законом «О стратегическом планировании в Российской Федерации» (от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ). Для контроля за целевым использованием этих денег могут применяться современные цифровые технологии, позволяющие контролировать их обращение посредством криптографических средств и блокчейна.

*По материалам: Глазьев С.Ю. Потенциальные возможности роста российской экономики и денежно-кредитная политика Банка России // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2018. Т. 11. № 5. С. 30-48. DOI: 10.15838/esc.2018.5.59.2.*

#### **Вопросы для обсуждения:**

1. Определите тип российской инфляции по причинам ее возникновения. Обоснуйте свой ответ.
2. Какое влияние окажет на российскую инфляцию увеличение денежной массы в обращении? Каким образом ее можно увеличить?
3. Предложите свою концепцию сокращения инфляции в российской экономики. Подготовьте презентацию Вашего подхода для аудитории.

## **Ситуация 2. ЗАКОНОМЕРНОСТИ ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ**

Макроэкономические изменения технического развития экономики в целом остаются малоизученными. До недавнего времени в макроэкономических исследованиях распространены были упрощенные представления о динамике технико-экономического развития, согласно которым неравномерность отдельных

инновационных процессов погашается вследствие их более или менее равномерного распределения во времени, и НТП на макроуровне представлялся в виде линейного монотонного процесса вытеснения устаревающих технологий новыми и повышения эффективности общественного производства. Лишь под влиянием нарастающих диспропорций в технологической структуре экономики, снижения темпов экономического роста в период структурного кризиса мировой экономики в 70-е годы прошлого века был признан неравномерный характер НТП. Нынешний структурный кризис мировой экономики, разворачивающийся с 2008 г., после длительного периода ее стабильного роста подтвердил эту особенность технико-экономического развития. При изучении закономерностей технического развития экономики необходимо так представить ее структуру, чтобы основной структурный элемент не только сохранял бы целостность в процессе технологических сдвигов, но и был бы носителем технологических изменений, т. е. не требовал бы дальнейшей дезагрегации для их описания и измерения. Таким элементом является совокупность технологически сопряженных производств (далее — технологическая совокупность). Группы таких совокупностей, связанные друг с другом однотипными технологическими цепями и образующие воспроизводящиеся целостности, составляют технологический уклад (ТУ). Каждый ТУ представляет собой обладающее внутренним единством и устойчивое образование, в рамках которого осуществляется полный макропроизводственный цикл, включающий добычу и получение первичных ресурсов, все стадии их переработки и выпуск набора конечных продуктов, удовлетворяющих соответствующему типу общественного потребления. Форма жизненного цикла технологического уклада определяется хорошо известной в теории НТП ограниченностью жизненного цикла любой технологии, который описывается логистической кривой, проходя фазы вызревания, бурного роста, зрелости и упадка. При достижении фазы зрелости инвестиции в развитие технологии приносят убывающую отдачу, переходящую в отрицательную одновременно с началом фазы упадка. В силу технологической сопряженности составляющих технологический уклад производств их развитие синхронизируется, вследствие чего форма жизненного цикла технологического уклада приобретает аналогичную форму логистической кривой, растянутой почти на столетие. На рис. 2 приведена актуальная иллюстрация

жизненного цикла технологического уклада, в которой совмещается проходящий в настоящее время фазу родов новый технологический уклад и достигший пределов роста уходящий технологический уклад с соответствующими фазами длинных волн Кондратьева. На схеме заметно, что жизненный цикл технологического уклада описывается двумя последовательными логистическими кривыми. Первая из них отражает эмбриональную фазу его развития в условиях доминирования предшествующего технологического уклада, достижение которым пределов роста влечет переход экономики на понижающую фазу «длинной волны» и в депрессию, которая «придавливает» не только сложившиеся, но и новые производства. Вследствие общего ухудшения экономической конъюнктуры снижается инвестиционная и инновационная активность, новый подъем которой начинается с переходом нового технологического уклада в фазу роста, которая описывается многократно более масштабной логистической кривой, отражающей подъем всей экономики на новой технологической основе.

В силу охарактеризованных выше закономерностей технико-экономического развития и воспроизводства общественного капитала жизненный цикл технологического уклада на поверхности экономических явлений отражается в форме «длинной волны» экономической конъюнктуры с этапами, соответствующими фазам этого цикла.

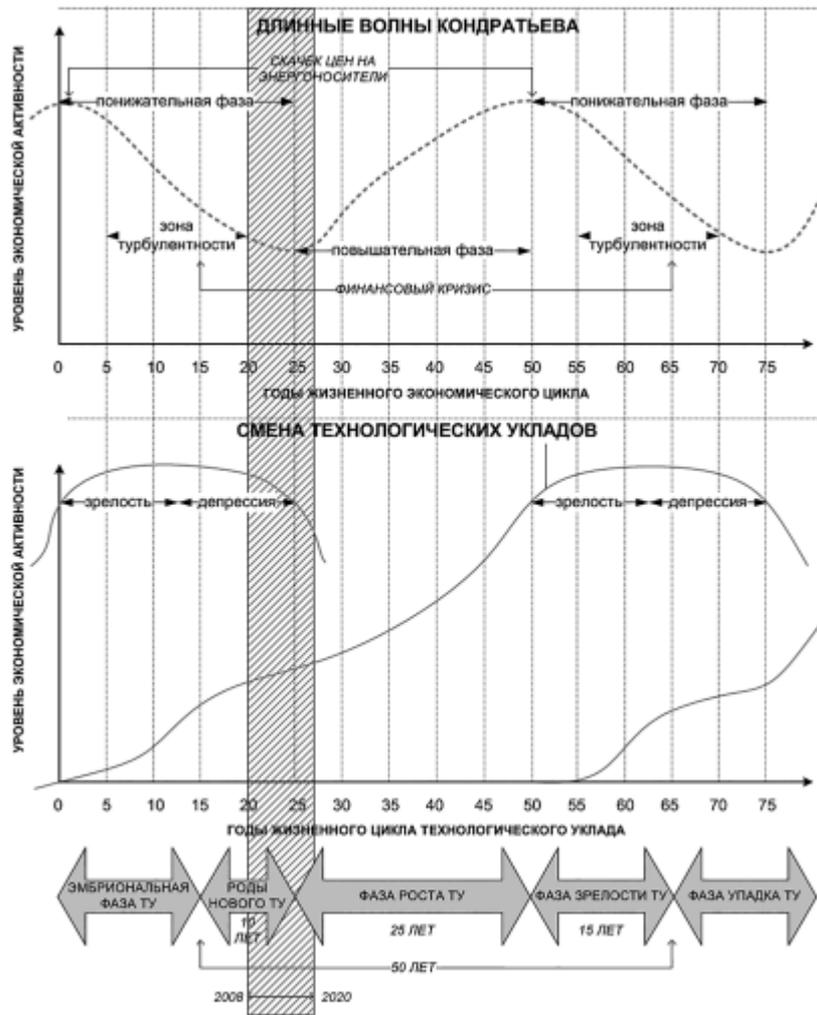


Рис. 2. Жизненный цикл технологического уклада

Этап депрессии соответствует фазе «родов» соответствующего технологического уклада, этап подъема «длинной волны» — фазе его роста, этап падения — фазе его зрелости, характеризуемой истощением возможностей дальнейшего экономического роста, продолжение которого становится возможным с переходом к новому технологическому укладу. Фаза роста нового

технологического уклада сопровождается не только снижением издержек производства, происходящим особенно быстро с формированием его воспроизводственного контура, но и перестройкой экономических оценок в соответствии с условиями его воспроизводства. Изменение соотношения цен способствует повышению эффективности составляющих новый технологический уклад технологий, а с вытеснением традиционного технологического уклада — эффективности всего общественного производства. Наиболее четко эти изменения проявляются в периодически происходящих колебаниях цен на энергоносители — с резкого повышения этих цен начинается падение эффективности доминирующего технологического уклада и процесс его замещения новым, более эффективным. По мере роста последнего энергоёмкость общественного производства сокращается, падает спрос на энергоносители, снижаются цены на них, а также на энергоёмкие материалы и сырьё, что создает благоприятные условия для возобновления экономического роста на базе нового

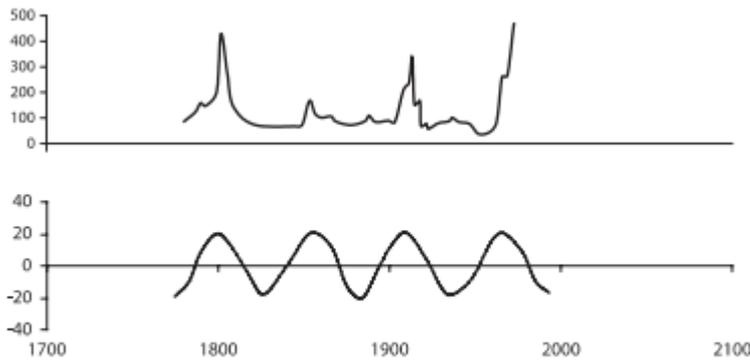


Рис. 3. Отклонение от тренда энергопотребления (внизу) и индекс цен на углеводороды (вверху)

На основе отраженной на этом графике закономерности был сделан своевременный прогноз о неизбежности падения цен на нефть после их резкого подъема в начале нулевых годов, который полностью подтвердился (рис. 4).

Скачок цен на энергоносители происходит в фазе зрелости технологического уклада, когда он достигает пределов роста. В этой фазе происходит падение доходности инвестиций в силу исчерпания возможностей технологического совершенствования ранее созданных производств и насыщения рынка их продукцией. Но у монополистов остается возможность извлечения прибыли путем повышения цен, чтобы «отбить» инвестиции, вложенные в капиталоемкие проекты. Самая капиталоемкая отрасль — это энергетика, в которую в период становления технологического уклада вкладываются большие инвестиции, которые еще могут не окупиться к моменту достижения им зрелости. В любом случае, энергетические компании в период зрелости технологического уклада имеют возможности взвинтить

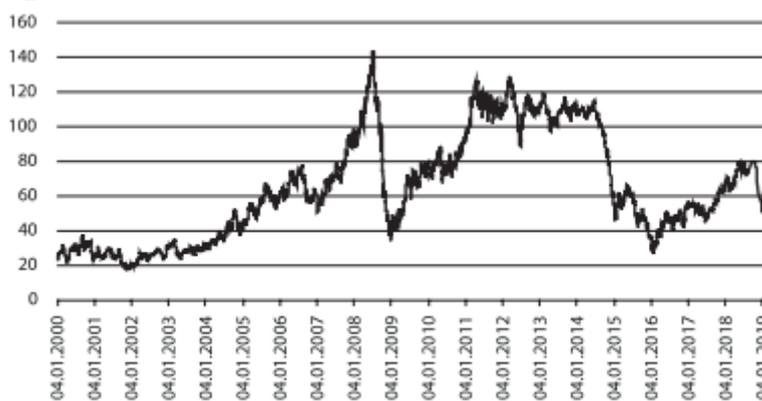


Рис. 4. Динамика цены на нефть марки BRENT (долл./баррель)

технологического уклада. На рис. 3 приведен опубликованный 40 лет назад график, совмещающий колебания цен на энергоносители с отклонениями от тренда повышения мирового потребления энергии.

цены, поскольку потребители не могут быстро перейти на альтернативные источники энергопотребления.

Каждому технологическому укладу соответствует свой базовый энергоноситель

и составляющие его технологические совокупности ориентированы на его потребление. Поэтому, когда энергетические олигополии взвинчивают цены, потребителям ничего не остается, как нести дополнительные издержки на потребление привычных видов топлива.

Значительная часть производств, столкнувшись с резким повышением цен на энергоносители, теряет прибыльность, капитал начинает искать себе новые сферы применения за пределами реального сектора экономики, устремляясь в финансовые спекуляции. Наступает эпоха финансовых «пузырей». Резкое повышение цен на энергоносители заставляет потерявший привычные направления прибыльных инвестиций капитал выходить на поиск радикальных нововведений и запускает тем самым процесс перехода к новому технологическому укладу. Однако перераспределение ресурсов из технологических совокупностей устаревающего технологического уклада в новый — длительный процесс, опосредуемый финансовым рынком. Высвобождение капитала из устаревших производств занимает 10–15 лет, на которые приходится понижательная фаза длинной волны — падает экономическая активность. Это период, когда становятся востребованными новые базовые технологии, начинается рост нового ТУ. Но, поскольку эти радикальные нововведения неизвестны рынку и кажутся инвесторам слишком рискованными, быстрого перетока капитала не происходит. Экономика погружается в депрессию, ухудшается конъюнктура. Общее падение деловой активности негативно влияет на ожидания инвесторов, занимающих выжидательную позицию. Значительная часть капитала задерживается в сфере обращения, что создает благоприятные условия для появлений финансовых «пузырей». Этот период нестабильности, турбулентности, резкого сокращения горизонта планирования, с одной стороны, стимулирует технологическую революцию. Капитал готов рисковать, потому что не видит перспективы продолжения вложений в привычные направления наращивания производства. С другой стороны, подавленное состояние инвестиционной активности не позволяет новому ТУ быстро расти. Это период высокой дифференциации прибыльности и рискованности инвестиций по различным технологическим совокупностям. Он характеризуется резким увеличением числа банкротств не успевших модернизироваться предприятий и успешных стартапов в базовые производства нового технологического уклада. Происходящая в период смены ТУ технологическая революция сопровождается массовым обесценением капитала, задействованного в производствах устаревшего технологического уклада, их сокращением, ухудшением экономической конъюнктуры, углублением внешнеторговых противоречий, обострением социальной и политической

напряженности. На поверхности экономических явлений этот период выглядит как глубокая депрессия, сопровождающаяся ухудшением макроэкономических индикаторов — падением темпов роста ВВП и промышленного производства, увеличением уровня безработицы. Высвобождающийся из устаревших и ставших убыточными производств капитал не находит сразу себе приложения в новых и «зависает» на некоторое время в сфере обращения, подпитывая финансовые пузыри. Одновременно наблюдается резкий рост инновационной активности, быстрое повышение эффективности производства, социально-экономическое признание новых продуктов и технологических возможностей, изменение ценовых пропорций в соответствии со свойствами новой технологической системы. Как отмечает К. Перес, переход к фазе роста очередной длинной волну роста начинается после того, как оставшийся после обесценения в лопнувших финансовых пузырях капитал находит дорогу к инвестициям в принципиально новые технологии. После этого начинается фаза быстрого расширения нового технологического уклада, становящегося базой ускоряющегося экономического роста и занимающего доминирующее положение в структуре экономики. В фазе роста нового уклада большинство технологических совокупностей предшествующего перестраиваются в соответствии с его потребностями. В это же время зарождается следующий, новейший, технологический уклад, который пребывает в эмбриональной фазе до достижения доминирующим технологическим укладом пределов роста, после чего начинается очередная технологическая революция. Закономерность периодической смены технологических укладов позволяет объяснить неравномерность и неравновесность процесса развития экономики, обусловленные динамикой соответствующих технологических изменений. Новый технологический уклад зарождается, когда в экономической структуре еще доминирует предшествующий, и его развитие сдерживается неблагоприятной технологической и социально-экономической средой. Лишь с достижением доминирующим технологическим укладом пределов роста и падением прибыльности составляющих его производств начинается массовое перераспределение ресурсов в технологические совокупности нового технологического уклада. Оно сопровождается изменениями в системах управления производством, которые приводят профессиональные навыки работников и менеджмента организаций в соответствие с новыми условиями, а

также способствуют массовому внедрению технологий нового технологического уклада, соответствующего ему типа потребления и образа жизни. Становление технологического уклада начинается с внедрения соответствующего кластера радикальных нововведений, диффузия которых сопровождается формированием базисных технологических совокупностей, из которых складывается ядро нового технологического уклада. В результате распространения этих нововведений после соответствующих институциональных изменений и структурной перестройки экономики происходит повышение общего уровня эффективности производства по сравнению с тем, который считался нормальным в течение предшествующего этапа технико-экономического развития. Качественно снижается энергоемкость и материалоемкость экономики. Отодвигаются казавшиеся ранее непреодолимыми пределы роста, обусловленные природно-ресурсными и экологическими ограничениями. Достигается это посредством расширения несущих производств, технологически сопряженных с «ядром» технологического уклада и передающих исходящие из него импульсы технологических изменений в окружающую социально-экономическую среду. Определяющее значение жизненных циклов сменяющих друг друга технологических укладов в формировании траекторий долгосрочного технико-экономического развития макроэкономических систем предопределяет соответствующую периодизацию этого процесса. Он разбивается на этапы полувековой длительности, содержание каждого из которых составляет рост соответствующего технологического уклада. Этот полувековой ритм технико-экономического развития возник с переходом человечества из аграрной эпохи в промышленную, начиная с первой промышленной революции в конце XVIII века, и сохраняется вплоть до настоящего времени. Результаты измерения процессов долгосрочного технико-экономического развития с использованием материалов конкретно-исторических эмпирических исследований мировой и российской экономики выявили становление и смену пяти технологических укладов. В настоящее время происходит переход к новому, шестому технологическому укладу. На рис. 5 представлена условная схема смены технологических укладов, названных по ключевой технологии преобразования энергии в полезную работу.

Произошедший в нулевые годы «всплеск» цен на нефть и другие энергоносители свидетельствует о достижении пятым

технологическим укладом пределов роста. Открытие закономерности периодической смены технологических укладов позволило предсказать колебания цен на нефть, «раздувание» и «схлопывание» финансовых «пузырей», падение темпов экономического роста, финансовый кризис и депрессию, охватившую передовые страны с 2008 года. Преодоление структурного кризиса в них происходит в настоящее время благодаря росту нового, шестого технологического уклада. Измерения распространения его ключевых технологий позволяют констатировать прохождение новым технологическим укладом фазы «родов» с выходом в фазу роста. Вскоре он займет доминирующее положение в экономике передовых стран, обеспечив их вывод на новую «длинную волну» Кондратьева. Ведущие страны мира успешно осваивают комплекс нано-, биоинженерных и аддитивных технологий, которые, наряду с цифровыми и информационно-коммуникационными, составляют «ядро» нового технологического уклада, расширяющееся с темпом около 35% в год и формирующее технологические траектории новой «длинной волны» экономического роста (рис. 6). Наибольшая активность в освоении новых технологий наблюдается в солнечной энергетике, робототехнике, светотехнике, приборостроении, фармацевтике, медицине, сельском хозяйстве. Самой большой отраслью по объему используемого ВВП становится здравоохранение. Благодаря революции в медицине, которая происходит на основе клеточных технологий, существенно увеличивается средняя продолжительность предстоящей жизни, что вызывает значительное повышение спроса на медицинские и оздоровительные услуги и лекарства. Второй, вслед за ним — образование, поскольку с ростом продолжительности жизни и увеличением пенсионного возраста приходится постоянно переобучать кадры, образование становится непрерывным.

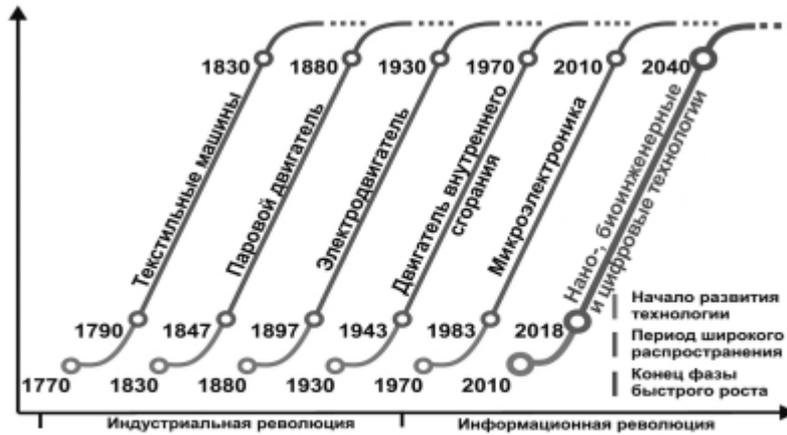


Рис. 5. Смена технологических укладов в ходе современного экономического развития с указанием их ключевых технологий преобразования энергии в работу



Рис. 6. Структура нового (VI) технологического уклада

По мере роста нового ТУ произойдут еще большая интеллектуализация производства, переход к непрерывному инновационному процессу в большинстве отраслей и непрерывному образованию в большинстве профессий. Завершится переход от «общества потребления» к «интеллектуальному обществу», в котором важнейшее значение приобретут требования к качеству жизни и комфортности среды обитания. Производственная сфера перейдет к экологически чистым и безотходным технологиям. В очередной раз отодвинутся «пределы роста», беспокоящие экологов и Римский клуб. В структуре потребления доминирующее значение займут информационные, образовательные, медицинские услуги, обеспечивающие воспроизводство человеческого капитала. Переход к шестому технологическому укладу совершается через очередную технологическую революцию, кардинально повышающую

эффективность ключевых направлений развития экономики. Стоимость производства и эксплуатации средств вычислительной техники на нанотехнологической основе снизится еще на порядок, многократно возрастут объемы ее применения в связи с миниатюризацией и приспособлением к конкретным потребительским нуждам. Медицина получит в свое распоряжение технологии борьбы с болезнями на клеточном уровне, предполагающие точную адресную доставку лекарственных средств к пораженным участкам организма в минимальных объемах и с максимальным использованием способностей организма к регенерации. Наноматериалы обладают уникальными потребительскими свойствами, создаваемыми целевым образом, в том числе для многократного повышения прочности, износостойкости, надежности создаваемых из них изделий. Трансгенные культуры многократно снижают издержки, увеличивают эффективность и улучшают потребительские качества фармацевтического и сельскохозяйственного производства. Генетически модифицированные микроорганизмы будут использоваться для извлечения металлов и чистых материалов из горнорудного сырья, революционизируя химико-металлургическую промышленность. В машиностроении на основе системы «нанокomпьютер-наноманипулятор» создаются сборочные автоматизированные комплексы и 3D-принтеры, способные собирать любые макроскопические объекты по заранее снятой либо разработанной трехмерной сетке расположения атомов. С развитием наномедицинских роботов и клеточных технологий в медицине кардинально расширяются возможности профилактического лечения и продление человеческой жизни. Как следует из вышеизложенного, процесс смены технологических укладов происходит раз в полстолетия и сопровождается технологической революцией, которая обесценивает значительную часть производственного и человеческого капитала, вызывая глубокий экономический кризис и депрессию. Выход из нее на очередную длинную волну экономического роста требует государственного стимулирования инвестиционной и инновационной активности в перспективных направлениях роста нового технологического уклада. Страны, своевременно сконцентрировавшие ресурсы в их освоение, получают возможность опережающего развития на длинной волне роста нового технологического уклада, которая начинается в настоящее время. До сих пор под влиянием либеральной идеологии, осуждающей

государственное вмешательство в экономику, стимулирование инновационной активности в периоды смены технологических укладов происходило посредством гонки вооружений, оправдывавшей резкое увеличение государственных расходов на НИОКР, и сопровождалось обострением военно-политической напряженности в мире. Последним историческим примером является гонка вооружений в космосе между США и СССР, которая дала мощный толчок развитию информационно-коммуникационных технологий и электронной промышленности, образовавшим ядро тогдашнего нового технологического уклада, расширявшееся вплоть до начала нынешнего столетия. Формирующийся в настоящее время следующий технологический уклад по составу своих базисных технологических совокупностей стимулируется гонкой вооружений. Его основные несущие отрасли – здравоохранение, образование, социальные коммуникации. Возможно, в рамках формирующегося интегрального мирохозяйственного уклада становление нового технологического уклада обойдется без гонки вооружений.

*По материалам: С. Ю. Глазьев. За горизонтом URL: <https://glazev.ru/articles/39-nauka-i-obrazovanie/110735-za-gorizontom>.*

#### **Вопросы для обсуждения:**

1. Установите причины смены технологических укладов в развитии экономики.
2. Охарактеризуйте новый шестой технологический уклад.
3. Определите страны, которые, по Вашему мнению, быстрее других перейдут к новому шестому технологическому укладу. Обоснуйте свой ответ.

#### **Вопросы для самоконтроля**

1. Что означают термины «инфляция», «дефляция»?
2. Каковы внутренние и внешние причины инфляции?
3. С помощью какого показателя можно измерить масштабы инфляции в стране? Как он рассчитывается?
4. Какие виды инфляции выделяются в зависимости от темпа роста цен в экономике? Каковы их основные характеристики?
5. Какие виды инфляции выделяют в зависимости от формы проявления и масштабов государственного регулирования?
6. Какие факторы могут послужить причиной инфляции спроса? Какими могут быть её последствия?
7. Какие факторы могут послужить причиной инфляции

предложения?

8. Что понимается под термином «стагфляция»?

9. Что понимается под антиинфляционной политикой государства? Какие цели она преследует? Какие инструменты антиинфляционной политики Вам известны?

10. Чем необходимо руководствоваться правительству при выборе варианта антиинфляционной политики?

11. Что понимается под терминами «занятость населения», «безработица»? Каковы основные причины безработицы?

12. Какой показатель характеризует масштабы безработицы? Как он рассчитывается?

13. Что означает термин «естественный уровень безработицы»?

14. Каковы отличительные черты фрикционной безработицы? Чем она обусловлена?

15. Чем вызывается структурная безработица?

16. Каковы отличительные черты циклической безработицы? Чем она обусловлена?

17. О чём свидетельствует закон Оукена?

18. Каковы основные социально-экономические последствия безработицы?

19. Какие активные и пассивные меры может предпринимать правительство для снижения безработицы?

20. Какую зависимость отражает кривая Филлипса?

## **ТЕМА «МИРОВАЯ СИСТЕМА ХОЗЯЙСТВА: СОДЕРЖАНИЕ, СТРУКТУРА И ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ»**

### **Основные понятия**

*Мировое хозяйство, его сущность, основные этапы эволюции. Группы стран в мировой экономике. Международное разделение труда. Открытая экономика и закрытая экономика. Основные показатели открытой экономики. Основные формы международных экономических отношений. Особенности мировой экономики на современном этапе развития.*

**Задание 1.** В середине первого десятилетия 2000-х годов 25-27 развитых стран занимали ведущие места по показателям общей

конкурентоспособности национальных экономик. Какие развитые страны составляли исключение (перечислите).

**Задание 2.** Назовите развитые страны в Северной Америке, в Западной Европе, в Азии, в Океании.

**Задание 3.** Определите, к какой группе стран относятся: Саудовская Аравия, Оман, Гонконг, Республика Корея, Куба, Турция, Греция, Португалия, Россия, прочие страны СНГ.

**Задание 4.** Перечислите наименее развитые страны Азии, Африки и Океании.

**Задание 5.** На основании данных международной статистики составить рейтинг 10 стран-лидеров по показателю ВВП и ВВП на душу населения; выделите 10 самых бедных стран.

**Задание 6.** Рассчитать за 1980, 1990, 2000 и 2023 гг. долю России в мировом экспорте, определить основных внешнеторговых партнеров России на каждом этапе, товарную структуру экспорта и импорта.

**Задание 7.** На основании данных международной статистики составить рейтинг 10 стран-лидеров по показателю экспорта за 1980, 1990, 2000 и 2023 гг.

**Задание 8.** Рассчитайте степень открытости экономик США, Китая, Японии, Великобритании, Российской Федерации. Объясните полученные результаты.

### Ситуации для анализа.

#### Ситуация 1. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВРЕМЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

После распада СССР США увеличили свой вес в мировой политике и экономике. Доля США в ВВП развитых стран с 1990 по 1999 г. возросла с 37,5 до 39,3%, в то время как Японии и стран Западной Европы снизилась соответственно с 15,5 до 14,8% и с 40,6 до 39,5%. Главной задачей Соединенных Штатов стало закрепление своего доминирующего положения за счет усиления позиций в технологическом и экономическом состязании ведущих центров сил при сохранении подавляющего военного превосходства над любым из возможных противников и даже их коалиций. Новые приоритеты были закреплены в принятой в августе 1991 г. «Стратегии национальной безопасности США». Было отмечено снижение угрозы войны с СССР, но растущая угроза возникновения региональных конфликтов. Основной задачей ставилось усиление стратегической мобильности американских вооруженных сил и сохранение за

Соединенными Штатами статуса ведущей океанской державы, также отмечалась важность «отстаивания принципов политической и экономической свободы как основ будущего глобального мира». С 1991 г. по настоящее время мировая экономика остается однополярной. Хотя в последнее время появились новые тенденции в международных отношениях. Происходит усиление влияния таких стран, как Китай, Япония, Индия, Россия.

Результатом однополярного мира явилось увеличивающееся расслоение между странами. Так, с момента крушения социалистической альтернативы фиксируется тенденция роста различий в доходах между наиболее богатыми и бедными группами. Многие страны Африки балансируют на грани массового голода. В Гвинее недостаточный вес имеет каждый пятый ребенок до пяти лет, на Мадагаскаре – каждый третий. За пятнадцатилетний период после распада СССР число смертей на тысячу детей возросло в Зимбабве на 38,2%, Свазиленде – на 49,1%, Ботсване – на 113,8%.

Принципиально различаются по регионам мира качество и объем предоставляемых образовательных услуг. Около 800 млн человек старше 15 лет остаются неграмотными – это 18% взрослого населения Земли. В 76 государствах современного мира отсутствуют правовые гарантии получения бесплатного начального образования.

По отдельным странам неграмотным является большинство взрослого населения. В 30 из 91 страны, фигурирующих в специальном исследовании ЮНЕСКО, более четверти школьников не доучиваются до пятого класса. Растет страновой разрыв в продолжительности жизни. Между находящейся на первом месте в мире Японией и имеющим наихудший показатель Афганистаном он двукратен. Во многих странах мировой периферии ( средняя возрастная граница не превышает 20 лет (Мозамбик – 17,9 лет, Замбия – 16,8 лет, Чад – 17,1 лет, Ангола – 17, 4 года, Мали – 17, 6 лет, Конго – 16, 6 лет, Танзания – 17, 5 лет).

Однополярный мировой порядок Соединенные Штаты обеспечивают благодаря стабильному поддержанию подавляющего лидерства в четырех ключевых сферах: военно-технологической, финансово-экономической, геополитической и информационно-идеологической.

Распространение американских военных баз стало одним из элементов военной мощи. Самые важные позиции находятся в двух экономически могущественных региона: Японии (остров Окинава) и

Германии, где базируется 7-я армия США. На начало 21 века у Америке около крупных 400 баз в разных регионах планеты. Значительная часть мира читает американские книги, смотрит американское телевидение, носит американскую одежду – это явление американский политолог С. Хантингтон назвал “кока-колонизация”.

Согласно данным БМР, за 2016 г., международные операции банков осуществлялись в американских долларах – 40,6%, в евро – 35,1%, в британских фунтах – 4,8%, в японских йенах – 4,3%, в швейцарских франках – 1,6%. Доля доллара США в мировых резервах составляет около 64%.

Биполярная система международных отношений основывалась на паритете потенциалов Советского Союза и США в области ВПК. После дезинтеграции СССР Россия в качестве единственного продолжателя сохранила право на обладание советским арсеналом стратегического ядерного вооружения (включая ядерные арсеналы, вывезенные с территории Белоруссии, Казахстана и Украины). Благодаря этому, на сегодняшний день можно говорить о сохранении паритета между Россией и США, но только в стратегических вооружениях (с учетом их сокращений по обоюдным обязательствам в рамках договора о СНВ). Сложившуюся ситуацию ряд ученых называют остаточной биполярностью.

Остальные семь стран (Великобритания, Франция, КНР, Индия, Пакистан, Израиль и КНДР) обладают ядерным оружием, но их запасы позволяют говорить лишь о возможности ядерного сдерживания, но не паритета ни с США, ни с Россией.

Что касается остальных компонентов ВПК, то с момента распада биполярности США получили подавляющее превосходство над всеми остальными странами мира как в области обычных вооружений, так и военных технологий и систем управления. В 2011 г. военный бюджет США был в 5 раз больше военного бюджета Китая и в 10 раз больше военного бюджета России.

Попытки США закрепить свою гегемонию в мире, преподносимую в виде «лидерства», привели к размыванию международно-правовых принципов, закрепленных в Уставе ООН.

На первый план были выдвинуты концепции «гуманитарной интервенции» и «распространения демократии». Фактически западные страны демонстрировали готовность выступать арбитром решения внутривосточных споров в других странах мира, особенно если речь шла о странах, имеющих важное геополитическое значение.

Одним из проявлений такой политики стала череда «цветных революций» в мире.

В этих условиях неудивительным является падение политической роли и ООН как организации, и тех международно-правовых принципов, на которых она основана. Важнейшим из них является суверенитет государств – краеугольный камень мировой политики начиная с середины XVII в.

После дезинтеграции СССР и социалистического лагеря с последующим крахом биполярной системы международных отношений область зарубежного влияния России начала стремительно сжиматься. Советский Союз активно наращивал союзническую сеть по всему миру, в первую очередь, за счет мощных идеологических (коммунистическая и социалистическая альтернатива, политическая поддержка), финансовых (кредиты, поставки вооружений, торговые связи в рамках СЭВ и др.) и нематериальных (обучение студентов, культурные связи и др.) ресурсов и стимулов. Перед Россией стояла принципиально иная задача – удержание советского зарубежного наследства в условиях дефицита ресурсов влияния. Россия не смогла справиться с этой задачей даже в регионах жизненно важных интересов страны. В результате твердое зарубежное присутствие России ограничивается отдельными странами-республиками бывшего СССР (Белоруссия, Армения, частично Азербайджан, Киргизия, Таджикистан, Казахстан, Узбекистан, а области с участием в конфликтах – Приднестровье, Южная Осетия и Абхазия, Украина). Из стран дальнего зарубежья по отношению к российскому влиянию активно-лояльно настроены лишь Сирия, Сербия, Венесуэла.

В то же самое время Соединенные Штаты за последние 20 лет не только сохранили, но и существенно наращивают свое военное присутствие в мире.

Сложившаяся на сегодняшний день модель однополярности демонстрирует ряд признаков грядущей глобальной перестройки. Все предпосылки трансформации мирового порядка можно разделить на три группы.

Первая группа: увеличения сопротивления отдельных стран или групп стран правилам, институтам и механизмам регулирования в рамках однополярного мирового порядка. В этой связи наибольшую опасность американской гегемонии представляет Китай, который в последние 15 лет накопил значительные ресурсы и потенциал, а также, что не менее важно, выработал собственную тактику воздействия на

контрагентов с целью построения союзнической сети. Таким образом, Китай сумел конвертировать свои возросшие экономические возможности в политическое влияние во многих государствах Африки, Латинской Америки, в Монголии и др. Китайское руководство не допускает американский капитал в свои стратегические отрасли экономики и крупнейшие компании. Несмотря на серьезное международное давление, Китай не собирается отказываться от мер протекционизма в интересах национальных производителей и заниженного курса юаня. Более того, китайское руководство открыто выступает за снижение роли доллара в мировой торговле в пользу других валют и пересмотр правил управления и квотирования в международных финансовых институтах – в Международном валютном фонде и Всемирном банке.

Еще одним значимым очагом сопротивления американоцентричной модели мирового порядка в последние годы становится Латинская Америка. С 2010 г. четыре государства Боливарианской альтернативы (Венесуэла, Куба, Никарагуа и Эквадор) отказались от торговых расчетов между собой в долларах, перейдя на виртуальный валютный эквивалент – сукре. В 2010 г. после принятия Таможенного кодекса был завершен этап формирования таможенного союза стран-членов Меркосур. Организация приступила к созданию условий для перехода к валютному союзу, а Аргентина и Бразилия уже успели опробовать ряд взаимных торговых расчетов в единой валюте. Кроме того, страны Меркосур значительно снизили зависимость от торговли с США (в среднем до 18%), нарастив внутриконтинентальную торговлю.

Высокую степень сопротивляемости американской гегемонии со стороны международной среды придают традиционные очаги антиамериканизма – Иран, Северная Корея и частично Белоруссия. Большой потенциал сопротивляемости установленным правилам мирового порядка обнаруживается в деятельности региональных интеграционных блоков, таких как Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Шанхайская организация сотрудничества (ШОС) и организации на пространстве СНГ (ОДКБ и др.). В повестке дня этих объединений регулярно встает вопрос о выработке альтернативной модели торгово-экономических и военно-политических отношений между странами-членами.

Относительно новым феноменом, сопутствующим процессу нарастания сопротивляемости американской гегемонии, можно

считать ускоренное разрастание «серых зон». Наиболее ярким примером «серых зон» считается деятельность повстанческих и террористических организаций, которые де-факто контролируют или дестабилизируют отдельные страны (Колумбия, Сомали, Ирак) или даже регионы (Восточная и Центральная Африка, сектор Газа, районы компактного проживания курдов и др.).

Другой областью деятельности негосударственных акторов международных отношений в «серых зонах» является производство и распространение наркотиков. Особое значение эта деятельность традиционно имеет в Центральной и Юго-Восточной Азии. В этих регионах наркобизнес превратился в системообразующую отрасль и стал двигателем экономического развития целых стран. После распада СССР в Центральной Азии сформировался главный коридор для транзита афганских наркотиков (прежде всего героина) в Россию, США, Восточную и Западную Европу. К 2011 г. мировой оборот наркотиков превысил 500 млрд долл. США (более 1,5% мирового ВВП), а число наркозависимых достигло показателя 210 млн человек (4,8% населения Земли).

Существует несколько факторов, которые активизируют ситуацию с ростом «серых зон», где в глобальном масштабе действуют наркокартели. Во-первых, несмотря на сокращение объема производства натуральных наркотиков, все большее распространение получают синтетические наркотические средства. Инфраструктура их производства не имеет привязки к посевным площадям, что значительно усложняет борьбу с наркокартелями. Во-вторых, индустрия производства и распространения наркотиков обладает одной из самой разветвленной и влиятельной сетей лоббистов по всему миру. Об этом свидетельствует не только масштабная легализация, в том числе и в развитых западных странах, наркотиков, но и сравнительно скромные объемы выделяемых государствами средств на комплексную профилактику наркомании. В 2012 г. программа Пентагона США по борьбе с наркотиками получила всего 109,5 млн долл. При этом за время американской оккупации Афганистана производство опиатов в этой стране увеличилось в 15 раз. Талибы уже официально обвиняют американские власти в росте производства опиума.

Вторую группу предпосылок трансформации однополярного мирового порядка составляют факторы, которые обусловлены неэффективным выполнением США глобально-регулирующих

функций. Запущенная в начале 1990-х гг. волна демократизации была официально призвана принести «мир и справедливость». Стратегия демократизации была впервые публично провозглашена одним из ключевых источников поддержания американского лидерства президентом США Б. Клинтонем во время ежегодного послания Конгрессу в 1994 г.: «Безусловно, наилучшей стратегией для обеспечения безопасности и для построения прочного мира, является поддержка распространения демократии по всему миру».

Между тем, за последние 20 лет мир не претерпел принципиальных изменений в области снижения конфликтогенности. Несмотря на более чем двукратное сокращение межгосударственных военных столкновений, число внутригосударственных конфликтов практически достигло уровня завершающей фазы «холодной войны», когда происходил активный распад биполярной модели мирового порядка. Не произошло и заметного снижения смертности в результате военных конфликтов.

Что касается построения справедливого мирового порядка, то он оказался в значительной мере подорван по такому направлению, как глобальное распределение доходов. С 1990 по 2010 г. не произошло сокращения дистанции между группой развитых и развивающихся стран по уровню ВВП на душу населения.

При этом в мире стала выделяться группа стран (преимущественно из Африки и Азии), которые уже более 20 лет пребывают в состоянии глубокой стагнации.

В последние годы все больше дает о себе знать динамика нарастания частоты кризисных явлений в мировой экономике, что также приводит к ослаблению глобально-регулирующих функций Соединенных Штатов.

К третьей группе предпосылок трансформации однополярного мирового порядка относятся субъективные факторы снижения потенциала США как мирового лидера. В качестве примера можно привести острый поколенческий кризис и проблему преемства управленческой элиты США. В условиях достаточно жесткой мировой конкуренции и биполярного противостояния перед американской элитой стояли две основные цели: недопущения ядерной войны между Советским Союзом и США, а также сдерживания «тоталитарных идеологий».

Уже в 1990-е гг. под изменившиеся цели глобального управления и для контроля над международными процессами потребовалась

трансформация сознания элиты, которое в реальности оказалось крайне инертно и не готово к новым вызовам. Новые лидерские кадры не смогли вырасти до нужных масштабов, чему способствовало массовое распространение на Западе культуры потребления и эрозии религиозных и цивилизационных ценностей.

Вывод. Таким образом, современный мир глобализуется, скорее, не в смысле гомогенизации показателя развитости стран, а в направлении дальнейшего их расслаивания и неравенства. Отрыв мировых лидеров от остального мира по показателям, отражающим динамику уровня жизни, качества жизни, научно-технического прогресса, после устранения советского полюса существенно возрос.

Логично предположить, что в ближайшей и среднесрочной перспективе будет усиливаться борьба между США и Китаем, усиливаться давление на страны Арабского мира. Борьба с появлением возможной альтернативы будет вестись не силовыми затратными методами, а перейдет в информационно-технологическую и идеологическую сферу. В ближайшие 50 лет вероятнее всего произойдет сближение больших стран Востока (Китай, Индия) и некоторых стран Ближнего Востока (Пакистан, Иран), хотя раньше и считалось, что противоречия между этими странами слишком сильны. Китай и Турция, по всей видимости, будут усиливать свое присутствие и влияние в странах Средней Азии, и конкурировать на этом поле со странами Запада.

Вполне допустимо, что конфликты будущего будут вестись в сфере кибер-пространства, а это поставит под удар информационные сети многих стран и вызовет необходимость создать автономные сети и усилить государственный контроль над информационной средой. Кибер-атаки, которые сейчас только начинают набирать обороты, многократно повышают риски утечки стратегически важной и секретной информации и создают насущную необходимость разработки продвинутых технологий шифрования, хранения и передачи данных.

Большую роль начнет играть Китай, как один из сегодняшних лидеров по подготовке детей и подростков в сфере точных и естественных наук. Уже сейчас китайские школьники занимают лидирующие места в международных олимпиадах по математике, а система отбора и практика воспитания патриотичных талантов в КНР активно реализуется. Немалое внимание образованию планируется уделять и в США, в особенности – созданию системы бесплатных

колледжей, однако намного большая зависимость от транснациональных корпораций и императива выгоды в отличие от социально ориентированного Китая создаст достаточно серьезные проблемы.

Высока вероятность того, что в среднесрочной перспективе будет актуализирована деятельность и сотрудничество в системах БРИКС и ШОС, которые начнут приобретать все больший вес на международной арене, а также будут предприняты другие попытки создания объединений и союзов стран, стремящихся выстраивать свою политику независимо от США.

Современная международная система сталкивается, помимо традиционных термоядерной, демографической, энергетической и экологической угроз, с проблемой другого масштаба – единства мира как целостной геополитической категории. Процесс принятия решений в сфере безопасности требует поиска, установления и углубления новых контактов. Система консолидированного координирования и управления мировым процессом нуждается в серьезных преобразованиях. Они могут быть нацелены как на преобразование существующих международных структур (в первую очередь, ООН), что требует компромисса между Западом и незападными странами, так и на создание новых организаций без западного участия.

*По материалам: Modern economic development: Problems and prospects / I. V. Minakova, M. A. Parkhomchuk, A. A. Golovin, T. N. Bukreeva // Innovation Management and Education Excellence through Vision 2020 : Proceedings of the 31st International Business Information Management Association Conference (IBIMA), Milan, 25–26 апреля 2018 года. – Milan: International Business Information Management Association, 2020. – P. 2975-2981. – EDN QAWHPT.*

#### **Вопросы для обсуждения:**

1. В чем заключается сущность однополярной экономики? Когда и при каких условиях мировая экономика трансформировалась в однополярную систему?
2. Прокомментируйте высказывание: «Результатом однополярного мира явилось увеличивающееся расслоение между странами».
3. Назовите и раскройте предпосылки трансформации однополярного мирового порядка.
4. Каким образом Китай сумел конвертировать свои

возросшие экономические возможности в политическое влияние во многих государствах Африки, Латинской Америки, в Монголии?

5. Каковы, на ваш взгляд, перспективы развития мировой экономики в ближайшие 5 лет: мировые лидеры и мировые аутсайдеры? Место России в мире? Перспективы африканского континента преодолеть «порочный круг бедности»? Место и роль Латинской Америки? Будущие альянсы и противостояния?

## **Ситуация 2. ПРОБЛЕМА БЕДНОСТИ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ И ЭВОЛЮЦИЯ ПОДХОДОВ К ЕЕ РЕШЕНИЮ**

### **Введение**

Исследования свидетельствуют, что динамика бедности в мире была крайне не однозначной. Если некоторые страны, особенно азиатские, и Китай в первую очередь, добились неоспоримых успехов в повышении уровня жизни своего населения, то в Латинской Америке он остался примерно на том же уровне, а в нескольких странах Африки к югу от Сахары даже упал. В настоящее время 1,3 миллиарда жителей планеты по-прежнему живут в нищете, имея доходы менее одного евро на человека в день. Это делает бедность важнейшей проблемой современности, требующей пристального внимания всего мирового сообщества.

Причины бедности кроются в неравномерном распределении продовольствия, земли и капитала между странами. Развивающиеся страны все еще испытывают на себе последствия колониализма, когда огромное количество их ресурсов и национального богатства принадлежало промышленно развитым странам Севера. Нынешняя экономическая и политическая структура мира продолжает отражать этот дисбаланс.

Большая часть развивающегося мира оказалась в «ловушке» бедности и деградации окружающей среды, усугубляющих вследствие все более неблагоприятной международной экономической конъюнктуры. Они продолжают истощать свои природные ресурсы, не располагая средствами для обеспечения их переработки. Не располагают они достаточными финансовыми ресурсами для удовлетворения потребностей стремительно растущего населения. Ситуация усугубляется задолженностью многих развивающихся стран перед зарубежными банками и правительствами.

Чтобы повысить свой уровень жизни при сохранении окружающей среды, развивающиеся страны нуждаются в финансовой

и технической помощи со стороны развитых стран.

### Результаты исследования и их обсуждение

В настоящее время из примерно 4,2 миллиарда человек, населяющих развивающиеся страны, 1 миллиард – бедные. В странах Африки к югу от Сахары 62% населения живет в бедности; в Латинской Америке – 35%; в Северной Африке и на Ближнем Востоке – 28%; в Азии – 25%.

По данным Всемирного банка, к 2050 г. почти 90% людей, живущих в условиях крайней нищеты, будут сосредоточены в странах Африки к югу от Сахары. Так, на Мадагаскаре 75% населения живет менее чем на 1,90 доллара в день. Этот остров, богатый природными ресурсами, является одной из беднейших стран Африки.

В Демократической Республике Конго уровень крайней нищеты в 2018 г. составил 73%.

Приведенный ниже рисунок (рис. 1) иллюстрирует динамику валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения за последние пятьдесят лет в разбивке по развивающимся регионам.

Средний уровень жизни рос примерно на 2% в год с 1961 г., в то время как в Восточной Азии этот показатель составил рекордные 5,7% (прежде всего благодаря Китаю). Что касается стран Африки к югу от Сахары, то здесь этот показатель составил всего 0,9% с момента обретения независимости.

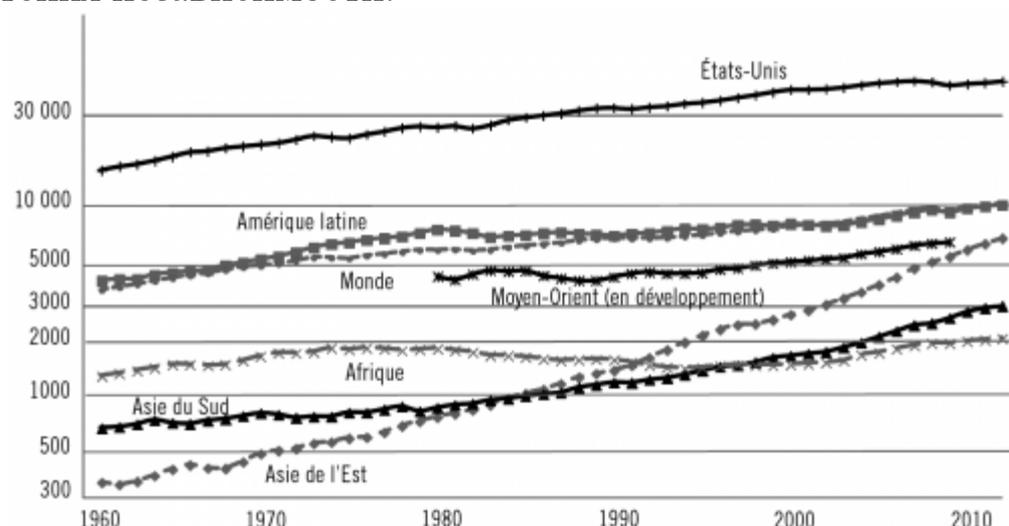


Рис. 1. Динамика ВВП на душу населения в развивающихся регионах мира в 1960-2012 гг. (в долларах США по паритету покупательной способности 2005 г., логарифмическая шкала)

Что касается разрыва между развивающимися и развитыми странами (на рисунке это отражено расстоянием между США и

развивающимися странами. Рисунок был бы аналогичным, если бы эти страны сравнивались с государствами ЕС), то он заметно вырос для Африки и Латинской Америки, в то время как отставание стран Южной Азии и особенно Восточной Азии сокращается. В Африке по-прежнему половина населения живет ниже прожиточного минимума (на один евро в день).

Таким образом, в целом результаты глобального развития за последние полвека противоречивы. Контраст, кстати, касается не только регионов, но и периодов. Фактически, последние пятьдесят лет довольно естественно распадаются на три отдельные фазы мирового развития.

#### *1960-1982 гг.: период динамичного развития*

В этот период в большинстве развивающихся стран проводилась активная политика повышения производительности сельского хозяйства и индустриализация, чаще всего в сочетании с протекционистскими мерами во внешней торговле. Происходил процесс накопления капитала, создания инфраструктуры, развития человеческого капитала (образование, профессиональная подготовка, здравоохранение), что позволяло переходить к более прогрессивной структуре экономики, сокращая долю традиционных видов деятельности с низкой производительностью.

Результатом стало, к примеру, «бразильское чудо» в Латинской Америке или «ивуарийское чудо» в Африке. На другом конце света азиатские «драконы» (Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур) также демонстрировали высокие темпы экономического роста.

#### *1980-1990 гг.: «Потерянное десятилетие»*

1980-е гг. для экономики стран Латинской Америки и Африки считаются «потерянным десятилетием». В то же время в Азии происходит динамичное социально-экономическое развитие. Реформы, начатые Дэн Сяопином в Китае, вскоре начали приносить результаты. В других азиатских странах модель развития, основанная на экспорте промышленных изделий, инициированная НИС, получила широкое распространение. Накопление капитала и повышение производительности становятся здесь основными факторами, определяющими рост.

#### *Динамичное экономическое развитие в 2000-х гг.*

В начале 1990-х гг. доля крайней нищеты в мире превышала 30%, но это среднее значение скрывало большие различия между странами. В некоторых из них, например, в Европе и Северной Америке, крайняя

бедность практически отсутствовала, в то время как в странах Африки к югу от Сахары, Восточной Азии и Южной Азии уровень крайней бедности превышал 70%.

Снижение уровня бедности во всем мире с 1993 г. в основном связано с динамичным экономическим развитием Китая и Индии. В Китае доля крайней бедности сократилась с 57% в 1993 г. до менее 1% в настоящее время. Индия также добилась существенных результатов в данном направлении: в период с 1993 г. по 2011 г. уровень крайней бедности сократился здесь вдвое.

С 2011 г. Южная Азия перестала быть регионом мира, где сосредоточена крайняя нищета: сегодня наибольшее количество людей, живущих в условиях крайней нищеты, расположены в странах Африки к югу от Сахары.

С 2003 г. по 2007 г. мировая экономика переживала годы динамичного развития. Причем темпы роста в развивающихся странах Латинской Америки, Азии, Африки и Ближнего Востока превышали аналогичные показатели промышленно развитых стран. Впервые за более чем столетие между развитыми и развивающимися странами начинается процесс сокращения разрыва.

Это продолжалось до 2008 г., когда финансовый кризис, спровоцировал экономический спад, подобного которому не было со времен Великой депрессии. Развивающиеся страны пытаются противостоять кризису, причем это им удастся даже лучше, чем развитым странам. Означает ли это, что развивающиеся страны извлекли уроки из своего прошлого и начали активнее проводить протекционистскую политику во благо своей экономике или скорее было обусловлено сложившимися высокими ценами на сырье и, следовательно, благоприятными условиями торговли для стран-экспортеров сырья? На наш взгляд, эти два фактора оказали параллельное влияние и обеспечили такую траекторию развития.

Для дальнейшего сокращения отставания от стран Севера необходимо проведение активной государственной политики как в сфере регулирования уровня жизни населения, создания рабочих мест, формирования современной структуры экономики.

Очень важна и институциональная трансформация экономики этих стран как условие преодоления порочного круга бедности.

Еще одним важным аспектом, оказывающим влияние на динамику экономического роста, выступает эволюция международных отношений. С точки зрения развития особое значение

имеет эволюция взаимоотношений между развитыми странами Севера и менее развитыми странами Юга.

С 1990 г. объем мировой торговли увеличился более чем втрое, в то время как мировой ВВП вырос лишь вдвое. Этот торговый бум в значительной степени обусловлен перемещением обрабатывающей промышленности с Севера на Юг. Значительная часть этого увеличения обусловлена активизацией торговли между странами Юга. Однако такая динамика во многом явилась следствием усиления азиатского региона в мировой экономике, и, в частности, Китая. Доля других регионов мира в мировых торговых потоках практически не изменилась с начала 1990-х гг. Различия касаются и структуры торговых потоков: в экспорте стран Азии доминирует промышленная продукция, в то время как другие регионы экспортируют минеральное и сельскохозяйственное сырье. Экспорт сырьевых товаров значительно зависит от мировых цен на них, что делает развивающиеся страны, специализирующиеся на вывозе такой продукции уязвимыми и зависящими от складывающихся условий торговли. Эти условия торговли начала 1980-х гг. до середины 1990-х гг. являлись неблагоприятными для развивающихся стран ввиду снижения мировых цен на сырье.

Затем последовал кризис, обусловленный пандемией COVID-19. Исследования свидетельствуют о том, что именно самые бедные люди на планете платят наибольшую цену за COVID-19. В период с 2019 г. по 2021 г. средний доход 40% населения с низким доходом снизился на 2,2%, а средний доход 40% населения с высоким доходом снизился на 0,5%.

Снижение доходов привело к резкому росту бедности во всем мире с 7,8% до 9,1%.

Число бедных увеличилось во всех регионах, особенно в странах Африки к югу от Сахары и в регионе Латинской Америки и Карибского бассейна.

Это означает, что кризис, вызванный COVID-19, самым непосредственным образом подорвал динамику сокращения неравенства во всем мире.

С момента деколонизации международное сотрудничество рассматривалось как важный инструмент оказания помощи развивающимся странам в преодолении крайней нищеты. Первоначальное обоснование целесообразности помощи в целях развития было следующим. Считалось, что отставание в их развитии

вызвано ограниченной способностью накапливать физический и человеческий капитал из-за слишком низких доходов и невозможности заимствовать средства на международных финансовых рынках. Чтобы вырваться из этого порочного круга, казалось достаточным выделение средств, которые богатые страны могли предоставить развивающимся. Таким образом, в 1969 г. комиссия Пирсона по поручению президента Всемирного банка Роберта Макнамары рекомендовала в качестве ориентира объема предоставляемой помощи – 0,7% от ВНД стран-доноров. За исключением нескольких стран, в основном стран Северной Европы, этот показатель не был достигнут.

Затем последовал распад СССР, окончание «холодной войны», а следовательно, исчезла необходимость финансировать лояльное отношение развивающихся стран к Западному блоку, что привело к значительному сокращению потоков финансовой помощи на рубеже 1990-х гг. Цели в области развития, сформулированные в Декларации тысячелетия Организации Объединенных Наций, принятой резолюцией 55/2 Генеральной Ассамблеи от 8 сентября 2000 г., были призваны обратить вспять эту тенденцию и повысить эффективность помощи развивающимся странам.

Однако, как показала практика, первоначально взятые финансовые обязательства странами-донорами так и не были достигнуты. В результате чего проблема бедности остается очень острой особенно в отдельных регионах. Прежде всего это страны Африки к югу от Сахары. Здесь по-прежнему отмечается стремительное увеличение численности населения, в то время как темпы экономического роста за последние сорок лет были значительно ниже, чем в других странах.

Из тридцати беднейших стран мира двадцать пять расположены на африканском континенте, а среднегодовые темпы роста их ВВП на душу населения с момента обретения независимости составляют всего 0,6%. Некоторые страны, особенно пострадавшие от политической нестабильности или гражданских и военных конфликтов, такие как Демократическая Республика Конго, Нигер или Мадагаскар, сегодня даже беднее, чем они были на момент обретения ими независимости. Принимая во внимание то обстоятельство, что к 2050 г. население Африки удвоится и достигнет 2 миллиардов человек, оно будет составлять около 20% населения мира. Таким образом, на африканский континент будет приходиться более половины мировой

бедности (по сравнению с одной третью сегодня).

Основной сферой экономики этих стран остается сельское хозяйство, которое характеризуется низкой производительностью. Площадь пахотных земель на душу населения в Африке по-прежнему превышает аналогичный показатель всех прочих развивающихся регионов, за исключением Латинской Америки. В то время как урожайность здесь почти в три раза ниже, чем в среднем по миру. Это свидетельствует о недоиспользованном потенциале этих стран.

Если добыча и экспорт сырья, полезных ископаемых и сельскохозяйственной продукции будут по-прежнему оставаться ключевыми отраслями экономики африканских стран, то в долгосрочной перспективе экономический рост в регионе будет, прежде всего, определяться ростом объема и цены этого экспорта. Без диверсификации экономики, развития импортозамещения невозможно достичь высоких темпов экономического роста. Для обеспечения ежегодного роста доходов на душу населения на 2% при росте населения более чем на 2% необходимо, чтобы реальные доходы от экспорта сырья увеличивались более чем на 4% в год. Такой рост вряд ли возможен в течение нескольких ближайших десятилетий.

Диверсификация производства может идти по нескольким направлениям. Прежде всего, это повышение производительности труда в сельском хозяйстве, что требует значительных инвестиций в транспортную инфраструктуру и управление водными ресурсами.

Развитие обрабатывающей промышленности обеспечить сложнее, поскольку конкуренция со стороны азиатских стран затрудняет выход на зарубежные рынки. Кроме того, внутренние рынки слишком малы, чтобы позволить использовать эффект масштаба. Существует несколько способов обойти это ограничение. Региональная интеграция – один из них, по крайней мере, если она принимает форму таможенных союзов, а не многочисленных торговых соглашений, заключенных между соседними странами. Это позволило бы снять ограничения на внутренних рынках и совместно развивать конкурентоспособные отрасли.

Другим способом было бы предоставление развитыми и развивающимися странами более широких торговых преференций в торговле с африканскими странами.

### **Заключение**

В результате исследования можно сделать следующие выводы.

Первый вывод касается неоднородности, если не сказать асимметрии развивающегося мира. С одной стороны, Азия, и даже, скорее, Восточная Азия и Китай, добились впечатляющих успехов и продолжают свое динамичное развитие. С другой стороны, продолжает увеличиваться отставание стран Африки к югу от Сахары от развитых стран. Международная специализация этого региона делает его очень зависимым от цен на сырье и, следовательно, от их волатильности.

Второй вывод заключается в том, что доля бедных людей во всем мире все еще растет. В основном это связано с тем, что асимметрия показателей деятельности в развивающихся странах увеличивает неравенство там.

В-третьих, борьба с бедностью требует масштабных мер не только в самих развивающихся странах, но и на уровне международного сообщества.

*По материалам: Минакова, И. В. Проблема бедности в мировой экономике и эволюция подходов к ее решению / И. В. Минакова, Д. А. Губарева, Е. И. Быковская // Управленческий учет. – 2023. – № 3. – С. 317-322. – DOI 10.25806/uu32023317-322.*

#### **Вопросы для обсуждения:**

1. Используя данные международной статистики составьте рейтинги 20 наиболее богатых и 20 наиболее бедных стран мира. В чем, на Ваш взгляд, заключаются причины богатства одних стран и бедности других?
2. Какие факторы способствовали увеличению неравенства стран по уровню их социально-экономического развития?
3. Каким образом, на Ваш взгляд, можно достичь ускорения социально-экономического развития наиболее бедных стран?

### **Ситуация 3. США И КИТАЙ КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОЛЮСА СОВРЕМЕННОГО МИРА**

#### **Введение.**

Трансформация международной системы в начале XXI в. носит всеохватывающий характер: усиление роли и экономической мощи новых центров влияния, появление проблем, угрожающих глобальной безопасности, решение которых требует консолидации усилий всего мирового сообщества, рост взаимозависимости между государствами.

В настоящее время становится очевидным, что сохранение американской гегемонии в сфере экономики находится под угрозой.

Не случайно американская администрация все чаще прибегает к использованию агрессивных мер торговой политики или экономических санкций в отношении не только своих противников, но даже партнеров или союзников. При этом многие аналитики воспринимают эту позицию как сигнал скорее слабости, нежели силы Соединенных Штатов в связи с ростом Китая и других стран. Не случайно в официальных документах администрации США Китай теперь упоминается исключительно как стратегический соперник.

Действительно, в рамках геополитического и геоэкономического ландшафта XXI в. происходит стремительное укрепление комплексной мощи Китая, расширяется география его национальных интересов, усиливается международное влияние.

Если до 2008 г. китайско-американские отношения характеризовались длительным периодом экономического сотрудничества и высоким уровнем взаимных интересов, то затем последовала серия действий Китая, изменивших сложившиеся правила взаимодействия: отказ от экономики, основанной на экспорте и дешевой рабочей силе, в пользу экономики, ориентированной на создание продукции с высокой добавленной стоимостью, базирующейся на передовых технологиях, стремление к глобальному экономическому и техническому лидерству. Соединенные Штаты восприняли такую переориентацию китайской экономики весьма негативно. В одночасье Китай превратился из относительно послушного младшего партнера по глобализации, проводимой американцами, в конкурента, осмелившегося бросить вызов Соединенным Штатам даже в высокотехнологичных областях экономики. Усилившееся присутствие Китая в Африке и запуск инициативы «Один пояс-один путь» еще более усилили конкуренцию между странами. В результате, торговая война, объявленная Китаю администрацией президента Д. Трампа, ознаменовала *начало новой «холодной войны», развязанной Соединенными Штатами с целью сдерживания Китая.*

При этом «разрыв китайско-американских отношений» сопровождается геополитической реконфигурацией.

### **Основная часть статьи.**

#### **Эволюция взаимоотношений США и КНР**

В некотором смысле десятилетие, прошедшее между китайско-советскими разногласиями 1963 г. и визитом Р. Никсона в Китай в 1972 г. можно рассматривать как критический момент,

который определил судьбу китайско-советских отношений и будущего мирового порядка, как в геополитическом, так и в идеологическом плане, заложив политическую основу для окончания «холодной войны». Именно в этом контексте после 1978 г. Китай полностью интегрировался в мировую капиталистическую систему, управляемую американцами, как раз в то время, когда СССР вступал в эпоху перестройки и гласности.

Реформы и открытость Советского Союза привели не только к краху социализма в Восточной Европе, но и к распаду СССР как государства, что дало Соединенным Штатам возможность построить новый миропорядок, получивший название «однополярный мир» или США как «единственная сверхдержава».

Что касается Китая, то китайско-американские отношения того периода характеризовались высоким уровнем торгово-экономического сотрудничества, несмотря на существование идеологических разногласий и даже разного рода политических конфликтов. С одной стороны, избыточный капитал и технологии США были естественным дополнением дешевой рабочей силы и обширного рынка Китая; с другой стороны, и что наиболее важно, в контексте приватизации государственных предприятий Китая иностранные инвесторы из США могли стать их совладельцами, получая, таким образом, огромную прибыль. Это экономическое сотрудничество подтолкнуло американскую экономику и уровень жизни в США к беспрецедентному процветанию, одновременно способствуя стремительному экономическому росту Китая.

Рост экономической мощи США стимулировал их политические амбиции после окончания «холодной войны», которые сводились к построению «новой Римской империи».

Однако Джордж У. Буш, придя к власти, под влиянием неоконсервативной политической мысли, определил Китай в качестве политического и идеологического врага, что в итоге привело к инциденту на острове Хайнань в апреле 2001 г., когда военные самолеты США и Китая столкнулись над Южно-Китайским морем, за которым последовал беспрецедентный рост политической и военной напряженности.

Однако после 11 сентября США вынуждены были скорректировать свою внешнеполитическую стратегию, начав «новый крестовый поход» против исламского мира, который длился десять лет. В этом контексте Китай снова превратился в стратегического

партнера Америки, тем более что активный экономический рост Китая продолжал обеспечивать экономическое процветание США, предоставляя достаточные экономические ресурсы для строительства Американской империи.

Даже после кризиса мировой капиталистической системы, возглавляемой американцами, в 2008 г. продолжающийся экономический рост Китая помог западному капиталистическому миру пережить кризис. В связи с чем некоторые ученые даже утверждают, что стремительный экономический рост Китая в этот период «спас западный капитализм».

Несмотря на различия в политических интересах и идеологии, тесное экономическое сотрудничество между двумя странами позволило им успешно разрешать имеющиеся разногласия. Широкомасштабная война, которую американцы начали против ислама, нуждалась не только в политической поддержке Китая, но и, что особенно важно, в его экономической поддержке. В то время как Америка все более втягивалась в войну против мусульманских государств, Китай продолжал свое быстрое экономическое развитие, оставаясь при этом в тени международного сообщества.

В 2008 г. Китай провел впечатляющие Олимпийские игры в Пекине, впервые продемонстрировав Западу свою экономическую мощь. Тогда американские ученые и политики впервые заговорили о стратегических просчетах США после 11 сентября, утверждая, что неоконсерваторы слишком много средств вложили в свой идеологический крестовый поход против ислама, направляя все свои силы в войну с терроризмом и игнорируя экономический и геополитический бум Китая. Эта подтолкнуло к изменению внешнеполитической и внешнеэкономической стратегии США.

Так, в 2009 г. администрация Б. Обамы объявила о выводе американских войск из Ирака, а в 2011 г. - о выводе войск из Афганистана. В 2011 г. администрация Б. Обамы провозгласила «поворот в сторону Азии», а в 2012 г. - свою «стратегию восстановления баланса в Азиатско-Тихоокеанском регионе», согласно которой Америка постепенно разместит 60% своих военных кораблей в Тихом океане. В 2014 г. Соединенные Штаты даже побудили Филиппины обратиться в международный арбитраж по Южно-Китайскому морю, чтобы оказать давление на Китай по этому поводу. В том же году на Тайване произошло «Движение подсолнухов», за которым последовало «Движение зонтиков» в

Гонконге и серьезные террористические атаки в Юньнани и Синьцзяне. Очевидно, что целью этих действий, за которыми стояли США, было сдерживание роста Китая.

Однако эти стратегические маневры США не оказали ожидаемого воздействия на Китай, экономика которого продолжала расти. В военном плане Китай начал строительство авианосцев, разместив их у островов в Южно-Китайском море, тем самым нарушив абсолютный контроль США над Малаккским проливом. На геополитическом фронте Китай начал реализацию своей инициативы «Новый шелковый путь» и инициировал создание Азиатского банка инфраструктурных инвестиций.

На этом фоне администрация Д. Трампа кардинально пересмотрела политику в отношении Китая, что привело к появлению лозунга «Сделай Америку снова великой» и к началу торговой войны с Китаем. Д.Трамп хотел сохранить глобальную гегемонию США за счет стимулирования их экономики.

### **Соединенные Штаты как ведущая мировая экономическая держава с начала двадцатого века**

К 1820 г. на долю Китая приходилась треть населения мира и мирового валового внутреннего продукта (ВВП). Однако его экономика оставалась технологически отсталой, а доход на душу населения в стране не достигал и трети от аналогичного показателя самой развитой экономики того периода – Великобритании.

Соединенные Штаты стали первой мировой экономической державой только в последней трети XIX века. В 1890 г. доля экономики США в мировой экономике превысила долю экономики Китая. Это было связано не только с динамичным увеличением численности населения США, прежде всего, за счет массовой иммиграции, но и ростом уровня жизни, который все еще оставался более низким, чем в Великобритании, но уже достиг того уровня, на который Китай выйдет лишь в 2000 г.

Экономическое превосходство Соединенных Штатов неуклонно укреплялось в первой половине двадцатого века, достигнув пика с показателем почти в 30% мирового ВВП в 1950 г.

При этом США зарекомендовали себя как процветающая высокоразвитая страна: в 1960-х гг. доход на душу населения был на 25-50% выше, чем в ведущих экономиках Европы и в Японии. Экономика США стала источником ведущих технологических инноваций, которые способствовали экономическому росту тридцати

других стран, относящихся к группе развитых в мировой экономике, в том числе за счет международных инвестиций и создания зарубежных филиалов своих международных корпораций.

Соединенные Штаты заняли также центральное место в глобальной финансовой сфере, где их позиции укрепились благодаря тому, что именно доллар был официально признан на международном уровне в качестве эквивалента золота, и благодаря Международному валютному фонду (МВФ), основным акционером которого являются США.

Основой мирового доминирования США в значительной мере выступает использование доллара в международных расчетах, а также как средства сбережений. Значительное число стран (39 в 2017 г.) использовало доллар в качестве национальной валюты в отсутствие собственной валюты (Эквадор, Сан-Сальвадор...). Другие осуществляют относительно жесткую привязку своей валюты к доллару (Джибути, Гонконг, некоторые страны Карибского бассейна) либо более гибкую привязку (страны Персидского залива, Ирак, Иордания).

На практике, согласно исследованию, посвященному действующим валютным режимам в мире, две трети стран-членов МВФ использовали привязку только к доллару или в основном к доллару в валютных операциях, в то время как только 28% осуществляли привязку своих валют к евро. Именно поэтому многие экономисты полагают, что и сегодня доллар остается основной резервной валютой, как это было в период функционирования Бреттон-Вудской валютной системы.

Валютные резервы центральных банков также размещены преимущественно в долларах: доля этой валюты на конец 2018 г. составляет около 62%, по сравнению с 21% для евро и менее 2% для юаня. Доллар значительно чаще, чем другие валюты используется в международных расчетах: более 45% платежей в марте 2019 г. по сравнению с 33% для евро и чуть более 1% для юаня.

Финансовые рынки США являются самыми полными, глубокими и наиболее ликвидными. В начале 2019 г. капитализация фондовых рынков США (32000 миллиардов долларов США) составила 40% мировых рынков, что меньше, чем в 2000 г. (50%), но по-прежнему значительно выше показателя Японии (7,6%) и Китая (7,5%).

В Соединенных Штатах Америки принятие в 2017 г. приоритета «Америка прежде всего» («America First») привело к новым целям

отраслевой политики, включая сокращение торгового дефицита с основными торговыми партнерами за счет введения тарифов.

С 2018 г. торговая война с Китаем распространилась на сферу высоких технологий, передачу технологий и защиту интеллектуальной собственности, что создает реальный риск разрыва отношений между двумя странами в этих сферах.

В более общем плане между федеральными агентствами, исполнительной и законодательной ветвями власти существует полный консенсус в отношении того, что Соединенным Штатам необходимо закрепить свое мировое лидерство в сфере цифровых технологий, которые являются критически важными для обеспечения экономической конкурентоспособности и кибербезопасности Соединенных Штатов. К таким технологиям относятся, в частности, искусственный интеллект, квантовая информатика и мобильные сети. Первая Национальная стратегия исследований в области искусственного интеллекта был обнародована в 2016 г.; четыре года спустя федеральное правительство объявило о планах удвоить свои инвестиции в исследования в области интеллектуального анализа данных и искусственного интеллекта к 2022 г. (по сравнению с базовым показателем 2019 г.).

Политическая повестка «Америка прежде всего» привела к тому, что Соединенные Штаты вышли из ряда многосторонних соглашений, включая Парижское соглашение. Новая администрация вновь присоединилась к Парижскому соглашению лишь в феврале 2021 г.

Последние статистические данные свидетельствуют, что экономика США вступила в рецессию, что доказывает сокращение ВВП ведущей экономики мира в первых двух кварталах 2022 г. (классическое определение рецессии).

При этом инфляция в июне 2022 г. достигла самого высокого уровня за 40 последних лет. Для ее замедления ФРС постепенно повышает ставку рефинансирования, т.е. ужесточает денежно-кредитную политику. Однако высокие процентные ставки автоматически снижают потребление и инвестиции. Ежемесячные данные о потреблении домашних хозяйств уже свидетельствуют о его замедлении: если в апреле оно росло (+0,3%), но в мае снизилось на 0,4%.

Кроме того, повышение официальной учетной ставки привело к росту обменного курса доллара, который, в свою очередь, негативно отражается на динамике американского экспорта. В результате

появляется еще один признак несбалансированности экономики США: резкое увеличение объема импорта (+14% за 2021 г. против роста экспорта на 4,5%), что привело к ухудшению торгового баланса, дефицит которого достиг 1280 миллиардов в 2021 г. (5,6% ВВП) по сравнению с 905 миллиардами (4,2% ВВП) двумя годами ранее.

Серьезной проблемой как в США, так и в Европе является возникновение спирали цена / заработная плата: столкнувшись с более высокими ценами, работники требуют более высокой заработной платы, и компании соглашаются на повышение заработной платы, потому что ожидают, что смогут поднять свои цены. Таким образом, инфляция может надолго закрепиться в ожиданиях экономических агентов.

В целом, Соединенным Штатам вряд ли удастся избежать долгосрочной рецессии, но влияние последней, как ожидается, будет слабее, чем в Европе, хотя бы потому, что Соединенные Штаты гораздо менее зависимы от импорта энергоресурсов. При этом следует принимать во внимание два обстоятельства. С одной стороны, влияние повышения процентных ставок только начинает ощущаться – ужесточение денежно-кредитной политики всегда сказывается на реальной экономике с некоторой задержкой. Во-вторых, ФРС, похоже, полна решимости продолжить свою политику по увеличению ставки рефинансирования.

### **Рост могущества Китай в мировой экономике**

Тем не менее, приходится констатировать, что разрыв между США и Китаем продолжает сокращаться. Так, согласно официальной статистике, ВВП США в 2021 г. составил 22,99 трлн долл, а Китая – 17,73 трлн долл (для сравнения ВВП Японии, занимающей третью позицию в мировом рейтинге, составляет 4,94 трлн долл., а Германии – пятое место – 4,22 трлн долл).

Вес экономики США стал постепенно снижаться с 1960-х до начала 1980-х гг. в пользу Японии и стран Европейского Союза. Затем происходит значительное укрепление китайской экономики.

Измеренный по паритету покупательной способности (ППС), относительный вес ВВП США в мире за последние пятьдесят лет уменьшился более чем на 8%, Европейского Союза – аналогично, в то время доля Китае выросла почти на 14%.

Китай превратился в ведущую мировую торговую державу, удельный вес экспортно-импортных операций которой вырос с менее чем 1% от мировых потоков в 1980 г. до 11% и 9% соответственно в

2017 г. Китай превратился в основного мирового импортера сырья, включая нефть, железную руду, медь и др.

Стремительный рост ВВП Китая (более 900% в период с 1980 г. по 2016 г.) привел как к росту населения (более 40%), так и увеличению производительности труда (более 620%). Это явилось следствием перехода миллионов сельскохозяйственных рабочих (66% рабочих мест в 1991 году, 27% в 2018 г.) в промышленность. Одновременно осуществлялась технологическая модернизация предприятий, их реорганизация, улучшение качества управления.

В своей вступительной речи на XX съезде Коммунистической партии, на котором он баллотировался на третий срок, Си Цзиньпин продемонстрировал уверенность в экономике своей страны. С тех пор, как он пришел к власти почти десять лет назад, китайская экономика демонстрирует высокий и стабильный рост. Цель – удвоения ВВП за десятилетие с 2010 г. достигнута. Китай догнал страны Запада в авиации, космосе, ядерной сфере или даже в кибер-торговле. Вторая по величине экономика мира становится крупной автомобильной державой.

Потребительские расходы домашних хозяйств, в значительной степени обеспечивающие экономический рост Китая, увеличились за пятнадцать лет в 6 раз (336,1 млрд долл в 1995 г., 904,9 млрд долл в 2005 г., 4178,3 млрд долл в 2015 г., 5610,7 млрд долл в 2020 г.).

В результате снижения рождаемости население Китая стареет. Демографы утверждают, что к 2050 г. доля населения трудоспособного возраста может сократиться вдвое. Рождаемость в Китае сократилась с 46,1 ребенка на 1000 человек в 1950 г. до 11,2 ребенка на 1000 человек в 2021 г..

По словам министра здравоохранения Китая, самая густонаселенная страна в мире с населением около 1,4 миллиарда человек может столкнуться с сокращением численности населения уже в 2025 г.

В своем последнем исследовании экономических перспектив в регионе, экономисты Азиатского банка развития (АБР) подсчитали, что рост второй экономической державы на планете составит в 2022 г. 3,3% и не превысит 4,8% в следующем году. Во многом это явилось следствием проводимой политики «нулевого Covid». В странах Юго-Восточной Азии, которые более гибко реагируют на пандемию, темпы экономического роста будут более существенными: 5,1% в 2022 г. и как минимум на 5% в следующем. В ноябре экспорт Китая,

основной фактор, обеспечивающий его экономический рост, снизился на 8,7% по сравнению с ноябрем 2021 г.

Ощувив последствия проводимой политики и для населения, и для предприятий, Китай, как и весь остальной мир, с 7 декабря 2022 г. начинает жить с Covid-19 и прекращает, политику нулевого заражения Covid, заключающуюся в предотвращении распространения вируса путем максимального ограничения передвижения людей и товаров.

Теперь цель состоит в том, чтобы «оптимизировать» и «лучше увязать профилактику и борьбу с эпидемией с экономическим и социальным развитием». Фраза «нулевой Covid» просто исчезла. В тот же день Национальная комиссия здравоохранения объявила, что Китай прекращает систематическое тестирование, что людей с положительным диагнозом можно будет изолировать дома, а не отправлять в карантинные центры, что изоляция будет ограничена людьми, переносящими вирус, и больше не будет охватывать весь район или весь город.

Точно так же тестирование перестанет требоваться при поездках на общественном транспорте и между городами. И хотя в Китае все еще сохраняется восьмидневный карантин для въезда на территорию страны, изменения в нынешней практике значительны.

### **Заключение**

Можно сказать, что 16 лет между 1993 г. и 2009 г., период между президентством Б. Клинтона и Дж. Буша-старшего, были «золотыми» годами относительной политической разрядки и тесного экономического сотрудничества между Китаем и Соединенными Штатами. В то время как десять лет между 2008 г., когда Китай принимал Олимпийские игры, и 2018 г., когда Д. Трамп начал «торговую войну» с Китаем, были решающим десятилетием, в течение которого Китай и США продолжали экономическое сотрудничество, но стремились найти новый формат политических отношений. И именно в это решающее десятилетие Соединенные Штаты осознали, что их политика взаимодействия с Китаем провалилась.

Экономика США остается основным источником «потрясений», «сюрпризов», как положительных, так и отрицательных, для остального мира, независимо от того, являются ли эти потрясения или сюрпризы следствием поведения потребителей, инноваций американских компаний или проводимой властями экономической политики.

На протяжении долгой истории Китай всегда был мировой

державой, которая самостоятельно выбирает свой собственный путь развития. Сегодня, в контексте экономической ситуации в Китае, его невозможно подчинить мировому имперскому порядку, навязанному Соединенными Штатами в одностороннем порядке. Это явно не отвечает национальным интересам Китая, а его географическое положение в центре Евразии и Тихоокеанского региона требует от него построения собственного геополитического мира.

Новый тип международного порядка должен быть построен на основе взаимного уважения и противостоять стремлениям США создать глобальную империю, основанную на западных империалистических традициях.

Если распад Советского Союза стал для Китая уроком, позволившим ему сохранить ясную политическую сознательность на протяжении всего своего существования, то упадок Америки – это еще один урок, побуждающий Китай всегда проявлять стратегическую сдержанность, преодолеть тщеславие, связанное со стремлением спасения мира, и сохранять постоянную стратегическую направленность на собственное государственное строительство, постоянное наращивание своей экономической мощи.

*По материалам: США и Китай как экономические полюса современного мира / И. В. Минакова, Д. А. Губарева, О. Ю. Бирюкова, А. И. Дегтев // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2023. – № 1. – С. 48-52.*

#### **Вопросы для обсуждения:**

1. Выделите наиболее важные этапы китайско-американских взаимоотношений в мировой экономике. Охарактеризуйте их.
2. Когда и вследствие чего Соединенные Штаты стали первой мировой экономической державой? Приведите факты, демонстрирующие превосходство США в мире.
3. Охарактеризуйте текущее социально-экономическое состояние США.
4. Подтвердите тезис, что Китай сегодня является ведущей мировой державу.
5. В чем особенности китайской экономической модели?

#### **Вопросы для самоконтроля**

1. Под влиянием каких факторов совокупность национальных хозяйств превращается в мировое хозяйство?
2. Какие условия и предпосылки влияют на формирование

современной мировой экономики?

3. Назовите участников мирового хозяйства и дайте им краткую характеристику.

4. Какую роль в системе мирового хозяйства играет международное разделение труда (МРТ)?

5. Что заставляет страны включаться в МРТ?

6. Охарактеризуйте основные типы разделения труда.

7. Охарактеризуйте понятия «интернационализация производства» и «интернационализация хозяйственной жизни».

8. Что представляет собой процесс глобализации? Назовите основные направления развития глобализации экономической сферы и ее противоречия.

9. По каким критериям классифицируют страны мира? К какой группе стран относится Россия. Охарактеризуйте каждую подгруппу.

10. Назовите основные формы международных экономических отношений.

11. Что такое открытость экономики и каким образом она рассчитывается. Определите преимущества и недостатки открытой и закрытой экономики.

12. Какие отрасли российской экономики пострадали, а какие выиграли от того, что экономика страны стала намного более открытой?

## МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПОДГОТОВКЕ СООБЩЕНИЙ

Сообщение представляет собой доклад на определенную тему, включающий обзор соответствующих литературных и других источников или краткое изложение книги, статьи, исследования, а также доклад с таким изложением.

Написание и защита сообщений на аудиторном занятии используется в целях приобретения обучающимся необходимой профессиональной подготовки, развития умения и навыков самостоятельного научного поиска: изучения литературы по выбранной теме управленческой деятельности в организации, анализа различных источников и точек зрения, обобщения материала, выделения главного, формулирования выводов и т.п.

С помощью сообщений обучающийся глубже постигает наиболее сложные проблемы данной дисциплины, учится лаконично излагать свои мысли, правильно оформлять работу, докладывать результаты своего труда.

Подготовка и публичная защита сообщений способствует закреплению теоретических знаний, развитию умения самостоятельно анализировать многообразные социально-экономические явления современности, вести полемику по проблемным вопросам.

Введение сообщения необходимо для обоснования актуальности темы и предполагаемого метода рассуждения. Основная часть сообщения содержит рассуждения по теме, то есть раскрытие темы, ответ на поставленные вопросы, аргументы, примеры и так далее. Все существенное содержание работы должно быть изложено в основной части. Заключение сообщения должно содержать выводы и рекомендации по выбранной теме исследования. Сообщение должно отвечать требованиям читабельности, последовательности и логичности.

Общий объем сообщения 5-7 листов (шрифт 14 Times New Roman, 1,5 интервал). Поля: верхнее, нижнее, правое, левое – 20 мм. Абзацный отступ – 1,25; Рисунки должны создаваться в циклических редакторах или как рисунок Microsoft Word (сгруппированный). Таблицы выполнять табличными ячейками Microsoft Word. Сканирование рисунков и таблиц не допускается. Выравнивание текста (по ширине страницы) необходимо выполнять только

стандартными способами, а не с помощью пробелов. Размер текста в рисунках и таблицах – 12 кегль.

Обязательно наличие: содержания (структура работы с указанием разделов и их начальных номеров страниц), введения (актуальность темы, цель, задачи), основных разделов сообщения, заключения (в кратком, резюмированном виде основные положения работы), списка литературы с указанием конкретных источников, включая ссылки на Интернет-ресурсы.

В тексте ссылка на источник делается путем указания (в квадратных скобках) порядкового номера цитируемой литературы и через запятую – цитируемых страниц.

## **МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ К ПОДГОТОВКЕ К КОЛЛОКВИУМУ**

Рубежный контроль проводится с целью определения качества и систематичности усвоения материала учебной дисциплины. В течение семестра проводится три таких контрольных мероприятия по графику, который преподаватель доводит до студентов по мере изучения теоретического материала. В качестве форм рубежного контроля используется проведение коллоквиума.

При подготовке к коллоквиуму следует, прежде всего, просмотреть конспекты лекций и практических занятий и отметить в них имеющиеся вопросы коллоквиума. Если какие-то вопросы вынесены преподавателем на самостоятельное изучение, следует обратиться к учебной литературе, рекомендованной преподавателем в качестве источника сведений. Коллоквиум проводится в форме индивидуальной беседы преподавателя с каждым обучающимся или беседы в небольших группах (2-3 человека). Обычно преподаватель задает несколько кратких конкретных вопросов, позволяющих выяснить степень добросовестности работы с литературой, проверяет конспект. Далее более подробно обсуждается какая-либо сторона проблемы, что позволяет оценить уровень понимания.

1 семестр

### **Рейтинговый рубеж 1**

Развитие экономической теории и эволюция предмета

Методология экономической теории.

Блага и потребности.

Факторы производства. Кривая производственных возможностей.

Типы и модели экономических систем.

Полезность благ. Общая и предельная полезность.

Потребительский выбор и его особенности.

Кривые безразличия и бюджетное ограничение. Равновесие потребителя.

### **Рейтинговый рубеж 2**

Спрос как экономическая категория. Закон спроса. Факторы спроса.

Предложение как экономическая категория. Факторы, формирующие предложение. Закон предложения.

Рыночное равновесие и его динамика. Рыночный «выигрыш».  
Дефицит и рыночный излишек.

Эластичность: понятие, виды, показатели измерения.

Диапазоны изменения эластичности и их экономическое значение.

Факторы эластичности спроса и предложения.

### **Рейтинговый рубеж 3**

Производственная функция.

Понятие и виды издержек. Доходы и прибыль.

Изокванта и изокоста. Выбор производственной технологии.

Модель рынка совершенной конкуренции.

Совершенная конкуренция: выбор объема производства и цены.

Условие максимизации прибыли.

Виды фирм в условиях совершенной конкуренции.

Преимущества и недостатки рынка совершенной конкуренции

### **Рейтинговый рубеж 4**

Модель рынка чистой монополии.

Показатели монопольной власти.

Ценовая дискриминация.

Определение цены и объема производства у в условиях монополии.

Экономические последствия монополии. Проблема регулирования деятельности монополии.

Олигополия как рыночная структура.

Олигополия. Особенности поведения относительно цены и объема производства.

Теория игр при принятии решений фирмами-олигополистами

Монополистическая конкуренция. Неценовая конкуренция.

### **Рейтинговый рубеж 5**

Рынок труда.

Спрос и предложение на рынке труда. Особенности формирования равновесия на рынке труда

Индивидуальное предложение труда.

Профсоюзы на рынке труда.

Рынок капитала. Процент.

Рынок земли. Рента.

Рынок капитала. Спрос и предложение на рынке капитала.

Дисконтирование.

Рынок земли. Особенности спроса и предложения на рынке

земли.

Рента, ее виды. Цена земли.

2 семестр

### **Рейтинговый рубеж 1**

Экономическая мысль нового времени. Меркантилизм.

Классическая политическая экономия.

Экономическая мысль XX в.

Новейшая экономическая теория.

«Провалы рынка».

«Провалы государства».

Система взаимосвязанных макроэкономических показателей и способы их исчисления.

Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен.

Экономический цикл и динамика основных макроэкономических показателей.

Сущность, формы и последствия безработицы. Закон Оукена.

Инфляция: сущность, виды, причины, последствия.

Антиинфляционная политика.

Взаимосвязь инфляции и безработицы. Кривая Филлипса.

### **Рейтинговый рубеж 2**

Совокупный спрос и факторы, его определяющие.

Совокупное предложение и факторы, его определяющие.

Равновесие в модели AD-AS.

Потребление, сбережения и инвестиции как компоненты совокупного спроса.

«Кейнсианский крест».

Мультипликатор и акселератор.

Государственный бюджет

Цели и инструменты бюджетно-налоговой политики.

Виды бюджетно-налоговой политики.

### **Рейтинговый рубеж 3**

Денежная масса и ее структура.

Денежный рынок и его равновесие.

Теории спроса на деньги.

Банковская система и ее структура.

ЦБ РФ как основное звено банковской системы.

Коммерческие банки.

Понятие, цели, виды и инструменты ДКП ЦБ РФ.

### **Рейтинговый рубеж 4**

Сущность и концепции экономического развития.

Экономический рост: типы и факторы.

Теории экономического роста.

Этапы развития мирового хозяйства и его современная характеристика

Сущность открытой экономики и критерии ее открытости

Группы стран в мировой экономике

Формы международных экономических отношений и их характеристика

Положение России в мировой экономике.

## ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

### 1. Основная учебная литература

1. Минакова И.В., Добринова Т.В., Солодухина О.И. Экономическая теория [Текст]: учебник. – СПб: ИЦ «Интермедиа», 2022. – 348 с.

2. Минакова И.В., Добринова Т.В., Солодухина О.И. Экономическая теория [Текст]: учебник. – Курск: Юго-Запад. гос. ун-т, 2018. – 476 с.

3. Николаева, И. П. Экономическая теория: учебник / И. П. Николаева. – 4-е изд., доп. – Москва : Дашков и К, 2019. – 330 с.: ил. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. –

URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573438> (дата обращения: 23.09.2021). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-394-03611-8. – Текст: электронный.

4. Сажина М. А. Экономическая теория [Текст]: учебник / М.А. Сажина, Г.Г. Чибриков. – 3-е изд., перераб. И доп. – М.: ФОРУМ, 2012. – 608 с.

5. Экономическая теория : учебник : [16+] / В. М. Агеев, А. А. Кочетков, В. И. Новичков и др. ; под общ. ред. А. А. Кочеткова. – 6-е изд, стер. – Москва : Дашков и К°, 2020. – 696 с. : ил. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. –

URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573175> (дата обращения: 23.09.2021). – ISBN 978-5-394-03537-1. – Текст : электронный.

### 2 Дополнительная учебная литература

6. Басовский Л.Е. Экономическая теория [Текст]: учебное пособие / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 375 с.

7. Лиман, И. А. Экономическая теория: учебно-методический комплекс для студентов специальности 38.05.02 «Таможенное дело» (сборник заданий для самостоятельной работы) : [16+] / И. А. Лиман, Т. И. Лейман, А. С. Никифорова ; отв. ред. И. А. Лиман ; Тюменский государственный университет. – Тюмень : Тюменский государственный университет, 2017. – 68 с. : ил. – Режим доступа: по

подписке. —

URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573664> (дата обращения: 23.09.2021). – Библиогр. в кн. – Текст : электронный.

8. Макроэкономика: учебник / И.В. Минакова, И.Г. Перепелкин. – Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2019, - 294 с.

9. Минакова И.В., Зозулич М.Ф. Макроэкономика: учебно-методическое пособие. – Орел: АПЛИТ, 2012. – 152 с.

10. Минакова И.В., Масалов Е.И., Васильева З.А. Макроэкономика: учебно-методическое пособие. – Курск: 2019. – 295 с.

### **3 Перечень методических указаний**

1. Экономическая теория [Электронный ресурс]: методические рекомендации по подготовке к практическим занятиям для студентов специальности 40.05.01 Правовое обеспечение национальной безопасности, специализация «Международно-правовая» с присвоением двух квалификаций одного уровня высшего образования / Юго-Зап. гос. ун-т; сост.: И. В. Минакова. - Электрон. текстовые дан. (1 228 КБ). - Курск: ЮЗГУ, 2024. - 171 с.

2. Экономическая теория [Электронный ресурс]: методические указания по организации самостоятельной работы студентов специальности 40.05.01 Правовое обеспечение национальной безопасности, специализация «Международно-правовая» с присвоением двух квалификаций одного уровня высшего образования / Юго-Зап. гос. ун-т; сост.: И. В. Минакова. - Электрон. текстовые дан. (1 228 КБ). - Курск: ЮЗГУ, 2024. - 187 с.

## ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

### 1. Электронно-библиотечные системы:

Научная электронная библиотека eLibrary [Электронный ресурс].  
– Режим доступа: <http://elibrary.ru>;

ЭБС «Университетская библиотека онлайн» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.biblioclub.ru>;

Президентская библиотека им. Б.Н. Ельцина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.prlib.ru/>;

Информационная система «Национальная электронная библиотека» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://нэб.рф/>;

Электронная библиотека ЮЗГУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://library.kstu.kursk.ru>.

### 2. Современные профессиональные базы данных:

БД «Электронная библиотека диссертаций Российской государственной библиотеки» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://diss.rsl.ru>;

Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/>;

Профессиональная база данных Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Курской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kurskstat.gks.ru/>;

БД «Polpred.com Обзор СМИ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://polpred.com>;

БД периодики «EastView» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dlib.eastview.com/>;

База данных «Web of Science» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://apps.webofknowledge.com/>;

База данных «Scopus» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.scopus.com/>.

### 3. Информационные ресурсы со свободным доступом:

Министерство экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.economy.gov.ru/minec>;

Правительство России официальный [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://government.ru/>;

Центральный банк Российской Федерации | Банк России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru/>;

Министерство финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/>

Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://eec.eaeunion.org/>.