Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Локтионова Оксана Геннадьевна
Должность: проректор по учебной работе
Дата подписания: 27.02.2023 15:36:42
Уникальный программный ключ:
0b817ca911e6668abb13a5d426d39e5f1c11eabbf73e943df4a4851fda56d089

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет»

УТВЕРЖДАЮ:
Заведующий кафедрой
таможенного дела и мировой экономики
_____ Н.Е. Деркач
«21» 06 2022 г.

ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА
для текущего контроля
успеваемости
и промежуточной аттестации
обучающихсяпо дисциплине

Контракты во внешнеэкономической деятельности
(наименование дисциплины)

38.03.01 Экономика, направленность (профиль) «Мировая экономика»
(код и наименование ОП ВО)

Курск – 2022

1 ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯУСПЕВАЕМОСТИ

1.1 ВОПРОСЫ ДЛЯ УСТНОГО ОПРОСА

Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности

1. Какие условия необходимы для признания международного характерасделки купли-продажи?
2. Какие формы межфирменных связей применяются в современныхусловиях участниками ВЭД?
3. В чем заключаются отличия в деятельности союзов предпринимателейи коммерческих фирм?
4. Чем отличается прямой метод осуществления коммерческих операцийот косвенного метода?
5. Каковы основные функции Комиссии ООН по праву международнойторговли?

Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок

1. В каких случаях чаше всего применяется твердая цена вовнешнеторговом контракте?
2. Что понимается во внешнеторговом контракте под термином «наличный расчет»?
3. Что представляют собой базисные условия поставок товаров?
4. Как классифицируются базисные условия поставок товаров?
5. Какие факторы являются определяющими для выбора видатранспорта для международных перевозок?

Тема 3. Структура и содержание статей контракта в международной торговле

1. Какие существуют формы международного коммерческогоконтракта?
2. Какие существуют основания для признания международных коммерческих контрактов недействительными?
3. Какими методическими принципами следует руководствоваться приразработке текста контракта?
4. Что такое оферта и акцепт?
5. В чем заключаются особенности расторжения внешнеторговогоконтракта в соответствии с российским законодательством?
6. Каким международным законодательным документом регулируютсявопросы расторжения внешнеэкономических договоров?

Тема 4. Договор поставки товаров. Договор мены (бартерный договор)

1. Какие функции выполняет коносамент?
2. Какие виды коносаментов составляются во внешнеторговой деятельности?
3. В каких случаях выдается сквозной коносамент?
4. С какой целью составляется штурманская расписка?
5. В чем заключается отличие тайм-чартера и бербоут-чартера?
6. В чем отличие договоров морской перевозки бернс-нота и букинг-нота?
7. Какие виды накладных составляются для оформления международных перевозок?
8. Каково назначение универсального транспортного документа? Если одна страна - участница Конвенции о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ), а другая нет, то как будет регулироватьсяперевозка грузов между этими странами?
9. Каким документом оформляются международные автомобильные перевозки и сколько экземпляров надо оформить, если груз должен погруженна два транспортных средства?
10. Что такое «карнет TIR» и какая организация в РФ имеет право выдавать этот документ и кому выдаётся?

Тема 5. Договор аренды. Лизинговое соглашение

1. Каково назначение консульской фактуры?
2. Какие документы подтверждают качество экспортируемого товара?
3. С какой целью выдаются ветеринарные, санитарные, фитосанитарныеи карантинные свидетельства?
4. Какие данные содержаться в манифесте?
5. Для осуществления каких видов деятельности, связанных с внешнеторговыми операциями, необходимо получать лицензии?

Тема 6. Содержание и виды торгово-посреднических соглашений

1. Раскройте понятие и торгово-посреднических операций.
2. Назовите виды торгово-посреднических операций.
3. Раскройте структуру и содержание договоров поручения.
4. Договоры комиссии и консигнации: понятие и содержание.
5. Каковы понятие и сфера применения договора хранения.

Шкала оценивания: 5-балльная.

Критерии оценивания:

5 баллов (или оценка «отлично») выставляется обучающемуся, если он демонстрирует глубокое знание содержания вопроса; дает точные определения основных понятий; аргументированно и логически стройно излагает учебный материал; иллюстрирует свой ответ актуальными

примерами (типовыми и нестандартными), в том числе самостоятельно найденными; не нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя. … баллов (или оценка «хорошо») выставляется обучающемуся, если он владеет содержанием вопроса, но допускает некоторые недочеты при ответе; допускает незначительные неточности при определении основных понятий; недостаточно аргументированно и (или) логически стройно излагает учебный материал; иллюстрирует свой ответ типовыми примерами.

4 балла (или оценка «удовлетворительно») выставляется обучающемуся, если он освоил основные положения контролируемой темы, но недостаточно четко дает определение основных понятий и дефиниций; затрудняется при ответах на дополнительные вопросы; приводит недостаточное количество примеров для иллюстрирования своего ответа; нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя. … баллов (или оценка «неудовлетворительно») выставляется обучающемуся, если он не владеет содержанием вопроса или допускает грубые ошибки; затрудняется дать основные определения; не может привести или приводит неправильные примеры; не отвечает на уточняющие и (или) дополнительные вопросы преподавателя или допускает при ответе на них грубые ошибки.

3 балла (или оценка «удовлетворительно») выставляется обучающемуся, если он освоил основные положения контролируемой темы, но недостаточно четко дает определение основных понятий и дефиниций; затрудняется при ответах на дополнительные вопросы; приводит недостаточное количество примеров для иллюстрирования своего ответа; нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

0 баллов (или оценка «неудовлетворительно») выставляется обучающемуся, если он не владеет содержанием вопроса или допускает грубые ошибки; затрудняется дать основные определения; не может привестиили приводит неправильные примеры; не отвечает на уточняющие и (или) дополнительные вопросы преподавателя или допускает при ответе на них грубые ошибки.

1.2 ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности

1. Каковы основные цели создания Международного институтаунификации частного права?
2. Какие международные конвенции были заключены по вопросамторгового арбитража?
3. Какие вопросы рассматривает на ежегодных сессиях Комитет по развитию торговли в области международной коммерческой практики?
4. В чем заключается работа по стандартизации и унификации внешнеторговых документов, проводимая под руководством ЕЭК ООН?

5. На какие группы делятся внешнеторговые документы в зависимостиот выполняемых ими функций?

Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок

1. Раскройте понятие «внешнеторговая операция», «сделка», «контракт», «договор».
2. Какие существуют виды контрактов купли–продажи?
3. Назовите показатели и приведите модели расчета показателей,характеризующих эффективность внешнеторговых операций.
4. Какая существует классификация внешнеторговых операций?
5. Перечислите основные положения (статьи) внешнеторговогоконтракта.

Тема 3. Структура и содержание статей контракта в международной торговле

1. Раскройте понятие «внешнеторговая операция».
2. Раскройте понятия «сделка», «контракт», «договор».
3. Какие существуют виды контрактов купли–продажи?
4. Назовите показатели и приведите модели расчета показателей,характеризующих эффективность внешнеторговых операций.
5. Какая существует классификация внешнеторговых операций?

Тема 4. Договор поставки товаров. Договор мены (бартерный договор)

1. Какова сущность страхования внешнеэкономических связей?
2. В чем состоит различие между полисодержателем и страховщиком?
3. Что представляет собой страховая премия?
4. Что выступает объектом страховых отношений в страховании?
5. Чем генеральный страховой полис отличается от рейсового?
6. В каких случаях составляется смешанный страховой полис?
7. С какой целью составляется страховое объявление?
8. Какие функции выполняет страховой сертификат?
9. Какова специфика и особенности перевозок различными видамитранспорта?

Тема 5. Договор аренды. Лизинговое соглашение

1. Что такое унифицированная система внешнеторговой документации?
2. Кто выписывает декларацию об опасных грузах?

3. С какой целью составляется декларация таможенной стоимости?

4. Какие органы выдают экспортные лицензии?

5. Какие сведения должны содержаться в сертификате о происхожденииитовара?

Тема 6. Содержание и виды торгово-посреднических соглашений

1. Назовите виды торгово-посреднических соглашений.

2. Каков характер взаимоотношений между сторонами при соглашении о предоставлении права на продажу?

3. Что такое комиссионное (консигнационное) соглашение?

4. Каковы основные условия консигнационных соглашений?

5. Каковы обязанности консигнатора консигнационных соглашениях?

6. Что является предметом деятельности по договору поручения?

7. Назовите основные условия консигнационных соглашений.

8. Каковы основные условия агентского соглашения?

Шкала оценивания: 5-балльная.

Критерии оценивания:

5 баллов (или оценка **«отлично»**) выставляется обучающемуся, если он принимает активное участие в беседе по большинству обсуждаемых вопросов (в том числе самых сложных); демонстрирует сформированную способность к диалогическому мышлению, проявляет уважение и интерес к иным мнениям; владеет глубокими (в том числе дополнительными) знаниями по существу обсуждаемых вопросов, ораторскими способностями и правилами ведения полемики; строит логичные, аргументированные, точные и лаконичные высказывания, сопровождаемые яркими примерами; легко и заинтересованно откликается на неожиданные ракурсы беседы; не нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

4 балла (или оценка **«хорошо»**) выставляется обучающемуся, если он принимает участие в обсуждении не менее 50% дискуссионных вопросов; проявляет уважение и интерес к иным мнениям, доказательно и корректно защищает свое мнение; владеет хорошими знаниями вопросов, в обсуждении которых принимает участие; умеет не столько вести полемику, сколько участвовать в ней; строит логичные, аргументированные высказывания, сопровождаемые подходящими примерами; не всегда откликается на неожиданные ракурсы беседы; не нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

3 балла (или оценка **«удовлетворительно»**) выставляется обучающемуся, если он принимает участие в беседе по одному-двум наиболее простым обсуждаемым вопросам; корректно выслушивает иные мнения; неуверенно ориентируется в содержании обсуждаемых вопросов, порой допуская ошибки; в полемике предпочитает занимать позицию

заинтересованного слушателя; строит краткие, но в целом логичные высказывания, сопровождаемые наиболее очевидными примерами; теряется при возникновении неожиданных ракурсов беседы и в этом случае нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

0 баллов (или оценка **«неудовлетворительно»**) выставляется обучающемуся, если он не владеет содержанием обсуждаемых вопросов или допускает грубые ошибки; пассивен в обмене мнениями или вообще не участвует в дискуссии; затрудняется в построении монологического высказывания и (или) допускает ошибочные высказывания; постоянно нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

1.3 ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности

Ответьте на следующие вопросы и приведите примеры

1. Понятие договора морского страхования. Основные права иобязанности сторон.
2. Момент заключения договора морского страхования и его вступления в силу..
3. Взаимное страхование.
4. Объект морского страхования.
5. Страховой полис и условия страхования. Генеральный полис.Страховой сертификат.
6. Стороны договора морского страхования.
7. Освобождение страховщика от ответственности по договоруморского страхования.
8. Абандон в контексте морского страхования. Правовая природаабандона.
9. Какие условия необходимы для признания международногохарактера сделки купли-продажи?
10. Какие формы межфирменных связей применяются в современныхусловиях участниками ВЭД?
11. В чем заключаются отличия в деятельности союзовпредпринимателей и коммерческих фирм?
12. Чем отличается прямой метод осуществления коммерческихопераций от косвенного метода?

Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок

Ответьте на следующие вопросы и приведите примеры

1. Каковы основные функции Комиссии ООН по праву международной торговли?
2. Каковы основные цели создания Международного институтаунификации частного права?

3. Какие международные конвенции были заключены по вопросамторгового арбитража?

4. Какие вопросы рассматривает на ежегодных сессиях Комитет по развитию торговли в области международной коммерческой практики?

5. В чем заключается работа по стандартизации и унификации внешнеторговых документов, проводимая под руководством ЕЭК ООН?

6. На какие группы делятся внешнеторговые документы в зависимости от выполняемых ими функций?

7. Какие способы установления контактов с потенциальным покупателем может использовать продавец в процессе подготовки коммерческой сделки?

8. Чем различаются твердая и свободная оферты?

9. В каких случаях посылается первая твердая оферта?

10. В каких случаях оформляется тендерная документация?

11. Какие способы установления контактов с потенциальным продавцом-экспортером может использовать покупатель в процессе подготовки коммерческой сделки?

12. Каково назначение и содержание заказа?

13. каких случаях составляется письмо о намерениях?

14. Какую информацию должна включать в себя инструкция по маркировке?

15. В чем отличие контракта купли-продажи от других видовдоговоров – арендного, лицензионного, страхования?

Тема 3. Структура и содержание статей контракта в международной торговле

Ответьте на следующие вопросы и приведите примеры

1. В каких документах содержится информация о качествепоставленных товаров?

2. Какие функции выполняет коммерческий счет?

3. Какие документы относятся к технической документации?

4. С какой целью составляются упаковочные листы на товар?

5. Каково назначение сертификата качества товара?

6. В каких случаях выдается разрешение на отгрузку товара?

7. Какие документы необходимо составить для оформлениябанковского перевода?

8. Какие документы необходимо составить для оформлениятоварного аккредитива?

9. Какие документы необходимы для оформления инкассовогопоручения?

10. С какой целью составляется заявление на банковский перевод?

11. С какой целью составляется товарный аккредитив?

12. Какие данные содержит инкассовое поручение?

Тема 4. Договор поставки товаров. Договор мены (бартерный договор)

Ответьте на следующие вопросы и приведите примеры

1. В чем состоит различие между полисодержателем и страховщиком?

2. Что представляет собой страховая премия?

3. Что выступает объектом страховых отношений в страховании?

4. Чем генеральный страховой полис отличается от рейсового?

5. В каких случаях составляется смешанный страховой полис?

6. С какой целью составляется страховое объявление?

7. Какие функции выполняет страховой сертификат?

8. Какие факторы являются определяющими для выбора вида транспорта для международных перевозок?

9. Какова специфика и особенности перевозок различными видамитранспорта?

10. Какие функции выполняет коносамент?

11. Какие виды коносаментов составляются во внешнеторговой деятельности?

12. В каких случаях выдается сквозной коносамент?

13. С какой целью составляется штурманская расписка?

14. В чем заключается отличие тайм-чартера и бербоут-чартера?

15. В чем отличие договоров морской перевозки бернс-нота и букинг-нота?

Тема 5. Договор аренды. Лизинговое соглашение

Ответьте на следующие вопросы и приведите примеры

1. Какие виды накладных составляются для оформлениямеждународных перевозок?

2. Каково назначение универсального транспортного документа?

3. Каково назначение отгрузочного поручения?

4. С какой целью составляется экспедиторская инструкция?

5. Какие виды экспедиторских извещений составляются?

6. В чем состоит различие экспедиторского свидетельства отранспортировке и свидетельства о получении груза?

7. Какая информация содержится в извещении об отправке?

8. Какая информация содержится в складской расписке экспедитора?

9. Чем товароскладочная квитанция отличается от складскойквитанции?

11. Какие функции выполняет складской варрант?

12. Кем составляется ордер на обработку грузов?

Шкала оценивания: 5-балльная.

Критерии оценивания:

5 баллов (или оценка **«отлично»**) выставляется обучающемуся, если он принимает активное участие в беседе по большинству обсуждаемых вопросов (в том числе самых сложных); демонстрирует сформированную способность к диалогическому мышлению, проявляет уважение и интерес к иным мнениям; владеет глубокими (в том числе дополнительными) знаниями по существу обсуждаемых вопросов, ораторскими способностями и правилами ведения полемики; строит логичные, аргументированные, точные и лаконичные высказывания, сопровождаемые яркими примерами; легко и заинтересованно откликается на неожиданные ракурсы беседы; не нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

4 балла (или оценка **«хорошо»**) выставляется обучающемуся, если он принимает участие в обсуждении не менее 50% дискуссионных вопросов; проявляет уважение и интерес к иным мнениям, доказательно и корректно защищает свое мнение; владеет хорошими знаниями вопросов, в обсуждении которых принимает участие; умеет не столько вести полемику, сколько участвовать в ней; строит логичные, аргументированные высказывания, сопровождаемые подходящими примерами; не всегда откликается на неожиданные ракурсы беседы; не нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

3 балла (или оценка **«удовлетворительно»**) выставляется обучающемуся, если он принимает участие в беседе по одному-двум наиболее простым обсуждаемым вопросам; корректно выслушивает иные мнения; неуверенно ориентируется в содержании обсуждаемых вопросов, порой допуская ошибки; в полемике предпочитает занимать позицию заинтересованного слушателя; строит краткие, но в целом логичные высказывания, сопровождаемые наиболее очевидными примерами; теряется при возникновении неожиданных ракурсов беседы и в этом случае нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

0 баллов (или оценка **«неудовлетворительно»**) выставляется обучающемуся, если он не владеет содержанием обсуждаемых вопросов или допускает грубые ошибки; пассивен в обмене мнениями или вообще не участвует в дискуссии; затрудняется в построении монологического высказывания и (или) допускает ошибочные высказывания; постоянно нуждается в уточняющих и (или) дополнительных вопросах преподавателя.

1.4. СИТУАЦИОННЫЕ ЗАДАЧИ

Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности

Ситуационная задача 1. *Вводная ситуация.* Внешнеторговые контракты (ВТК) в правовом отношении обладают определёнными характеристиками, отличающими их от других видов договоров. Среди международных документов наибольшее значение имеет Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (1980 г.) - совокупность международных норм, главной целью которых является создание единого правового режима международных сделок купли-продажи товаров. Россия присоединилась к Венской конвенции.

ВТК - договор, заключаемый обычно двумя сторонами о купле-продаже, поставке, проведении работ, оказании услуг и т.д.

Договор - соглашение об установлении, изменении или прекращении прав и обязанностей сторон. По договору стороны принимают на себя права и обязанности для достижения определённого правомерного результата, связанного в основном с удовлетворением имущественного интереса. Возникающие из договора обязательства называются договорными.

При указании цены обычно оговаривают, что в неё включается. Поэтому здесь имеют место такие понятия как:

– цена нетто – чистая цена товара на месте его купли-продажи, не включающая скидки и надбавки, связанные с различием базисных условий поставок;

– франкировка – экономические и правовые условия, определяющие порядок включения в цену тех или иных затрат, связанных с транспортировкой, погрузочно-разгрузочными работами, хранением и страхованием грузов.

Также различают:

1) Цена покупателя – сумма фактически уплаченных денег покупателем.

2) Цена продавца – выручка продавца минус расходы на исполнение.

Цена, устанавливаемая в контракте, может быть выражена в любой валюте.

Виды цен в международных контрактах.:

1. Твёрдые – не подлежат в последующем изменению, установленные для небольшой, быстро поставляемой партии товаров.
2. С последующей фиксацией – установленные в назначенные сроки, наопределённую дату или день поставки товара.
3. Скользящие – установленные для контрактов с длительными сроками выполнения (машины и оборудование), т.к. к моменту поставки могут существенно измениться цены на сырьё, учётная ставка, налоги и пошлины.

Необходимо ответить на следующий вопрос.

Поясните в чём суть отличия международных контрактов от

контрактов, заключённых между субъектами хозяйственной деятельности одной страны?

Ситуационная задача 2. *Вводная ситуация.* ООО «Олимпия», зарегистрированная за рубежом, но имеющая представительство в России, обратилась в арбитражный суд с иском к ООО «Магнит» (Россия) о взыскании убытков, причиненных невыполнением объединением своих обязательств по оплате муки, поставленной в Россию.

ООО «Магнит» возражало против иска, ссылаясь на то обстоятельство, что деньги, предназначенные для оплаты подлежавшей поставке муки, были переведены в соответствии с условиями договора в иностранный банк, но впоследствии похищены третьими лицами со счетов этого банка и поэтому не зачислены на счет ООО «Олимпия». К моменту предъявления иска по факту хищения возбуждено уголовное дело в иностранном государстве.

ООО «Магнит», возражая против исковых требований, ссылалось на то, что сторона внешнеэкономического контракта не несет ответственности за неисполнение обязательств, если последнее произошло по вине третьих лиц. Стороны внешнеэкономической сделки находились в государствах – участниках Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980г.).

Что может послужить основанием освобождения от ответственности за неисполнение стороной внешнеэкономической сделки своих обязательств? Что необходимо доказать ответчику? Как должно быть решено дело?

Ситуационная задача 3. *Вводная ситуация.* Между ОАО «Санта» (Россия) и «Neron» (Бельгия) был заключен контракт, в соответствии с которым бельгийская фирма обязалась поставить оборудование для двух морских судов, принадлежащих заказчику. Оплата должна была быть произведена после получения оборудования. Стороны предусмотрели в контракте, что все споры, если они не будут урегулированы путем переговоров, подлежат рассмотрению в арбитражном суде РФ. Применимое право сторонами выбрано не было.

Поставка оборудования осуществлена бельгийской стороной в установленные контрактом сроки. ОАО «Санта», получив товар, деньги на счет поставщика не перечислило и на неоднократные напоминания о погашении долга не реагировало.

Бельгийская сторона в соответствии с оговоркой контракта обратилась в арбитражный суд с иском о взыскании с ОАО «Санта» стоимости поставленного оборудования. Расчет убытков истец произвел, основываясь на нормах права Бельгии.

При разрешении спора в суде ответчик признал свою задолженность по контракту, однако счел, что расчет сумм, подлежащих выплате, должен быть произведен в соответствии с материальными нормами российского права, поскольку местом рассмотрения споров стороны определили арбитражный

суд РФ.

Определите применимое право.

Ситуационная задача 4. *Вводная ситуация.* К внешнеторговому контракту, заключенному между

«WXW» (Словакия) и ООО «Моника» (Россия), в качестве применимого сторонами было избрано российское право. По уставу словацкой фирмы договоры, заключаемые от ее имени, действительны только при наличии двух подписей - президента и коммерческого директора. Президент фирмы подписал договор единолично. Впоследствии словацкая фирма нарушила своиобязательства по договору, и к ней был предъявлен иск в Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате России.

В заседании арбитража словацкая фирма отрицала наличие договорных отношений, ссылаясь на нормы права, действующие в Словакии, и недействительность договора как заключенного неуполномоченным лицом. ООО «Моника» возражало против применения права Словакии, указав, что применению подлежит право России, в том числе для решения этого вопроса, поскольку все аспекты взаимоотношений сторон, связанные с агентским договором, должны регулироваться на основе права, выбранного сторонами.

Оцените доводы сторон. Определите применимое право. Какие вопросы входят в обязательственный статут и какие исключены из него?

Ситуационная задача 5. Проанализируйте основные международные соглашения и конвенции, которыми регламентируется международная торговля на современном этапе? Каково правовое значение и сфера применения Венской конвенции? Чем была обусловлена необходимость принятия Гаагской конвенции?

Ситуационная задача 6. Российская корпорация (покупатель) и украинская организация (продавец) заключили в Москве контракт на поставку продукции. В процессе исполнения контракта между сторонами возник спор, который стал предметом арбитражного разбирательства. В арбитраже представители российской организации утверждали, что правом, применимым к данному спору, должно быть российское гражданское законодательство как право страны места заключения сделки. Насколько обосновано данное утверждение.

Ситуационная задача 7. Продавец, имеющий коммерческое предприятие в Москве, и покупатель, имеющий коммерческое предприятие в Нью-Йорке, заключили контракт, содержащий условие о применимом праве следующего содержания: «по всем вопросам, не урегулированным или не полностью урегулированным настоящим контрактом, подлежит применению российское национальное право». Насколько допустима такая ситуация? В каких источниках российского права следует искать ответ в случае

неполноты контракта?

Ситуационная задача 8. Между российской организацией и английской компанией в Лондоне был подписан внешнеторговый контракт. Контракт предусматривал рассмотрение возможных споров в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП РФ в Москве. В контракте также содержалось положение о том, что он считается заключенным на территории РФ.

Определите применимое право к правоотношениям между участниками возникшего спора.

Ситуационная задача 9. Российская корпорация выступила с предложением приобрести у немецкой фирмы партию компьютеров марки 555. В спецификации, высланной продавцом, указывалось, что все компьютеры новой модификации и снабжены акустическими системами. Покупатель в ответном письме отказался от предложенной модификации и заказал простую партию. Так как таковых не оказалось, немецкая фирма выслала компьютеры в соответствии со спецификацией. Российская корпорация оплатила полученный товар без учета стоимости акустических систем, ссылаясь на то, что более сложный вариант она не заказывала. Немецкая фирма обратилась в российский арбитражный суд и потребовала полной оплаты стоимости поставленного товара.

Какое решение должен вынести суд?

Ситуационная задача 10. Российская организация заключила с американской компанией контракт на поставку 1000 т бобовых. В связи с засушливым летом и неурожаем американская компания смогла отгрузить в срок только 70% необходимого количества. При этом она направила российской организации письмо, где указала, что не смогла поставить бобовые в полном объеме в связи с форс- мажорными обстоятельствами и предложила уменьшить сумму договора на сумму недопоставленной продукции. Российская организация потребовала допоставить товар и выплатить предусмотренный договором штраф за недопоставку продукции.

Будут ли удовлетворены требования российской организации?

Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок

Ситуационная задача 1. *Вводная ситуация.* Внешнеторговые сделки по направлениям торговли классифицируются:

1) основные сделки представляют собой договорные сделки по купле-продаже товаров или по обмену товарами (бартер), т.е. эти сделки зафиксированы во внешнеторговых договорах;

2) вспомогательные сделки обеспечивают надлежащее выполнение основных операций. Они включают операции по

транспортировке и экспедированию грузов, страхованию грузов, финансированию внешнеторговых операций, расчетам между экспортерами и импортерами, гарантированию их взаимных обязательств, а также таможенные и другие операции, в том числе агентские соглашения с посредниками, поставщиками экспортных и заказчиками импортных товаров, с рекламными агентами и организациями, исследующими конъюнктуру рынков (кредитные, расчетно-платежные, рекламные, страховые, таможенные, валютные, транспортные (транзитные, бондовые, погрузочно-разгрузочные, агентирование).

Необходимо ответить на следующий вопрос. Исходя из приведённой классификации внешнеторговых сделок, каким образом, по вашему мнению, будет отличаться структура договора внешнеэкономической сделки в зависимости от различия их по направлениям торговли?

Ситуационная задача 2. *Вводная ситуация.* Внешнеторговые сделки по предмету сделки классифицируются:

1) товары и продукция;
2) сырье;
3) результаты интеллектуальной деятельности, работы и услуги.

Необходимо ответить на следующий вопрос. Исходя из приведённой классификации внешнеторговых сделок, каким образом, по вашему мнению, будет отличаться структура договора внешнеэкономической сделки в зависимости от предмета сделки?

Ситуационная задача 3. *Вводная ситуация.* Внешнеторговые сделки по степени самостоятельности сделки классифицируются:

1) прямые обменные (купля-продажа);
2) посреднические (комиссионные, агентские, консигнационные, брокерские).

Необходимо ответить на следующий вопрос. Исходя из приведённой классификации внешнеторговых сделок, каким образом, по вашему мнению, будет отличаться структура договора внешнеэкономической сделки в зависимости от степени самостоятельности сделки?

Ситуационная задача 4. Студентам раздаются материалы с выдержками из контрактов купли-продажи с различными формулировками контрактной цены. Необходимо определить какой способ фиксации цены использовался. Для выполнения задачи студенту необходимо знать способы фиксации внешнеторговой контрактной цены. Особенности применение того или иного способа в зависимости от предмета сделки и условий контракта.

Ситуационная задача 5. Разработать проект внешнеторгового контракта мены/бартера/ по следующим разделам: а) обозначение сторон /юридические

лица/; б) предмет контракта; в) сроки поставки; г) цена и общая сумма, количество; д) обязанности сторон; е) условия расчетов. Исходные данные: Российская сторона – Продавец Покупатель – Египет, г. Александрия. Наименование товара – автомобиль. Количество – 10 шт. Цена – 10000 евро/шт. Базисные условия поставки - FOB – г. Владивосток. Другие необходимые данные по контракту устанавливаются самостоятельно.

Ситуационная задача 6. Между российским акционерным обществом и алжирской фирмой возник спор по договору поставки. Стороны не определили применимое к контракту право. Согласно контракту товар должен быть поставлен на условиях CIP (г. Липецк).

Возможно ли с точки зрения российского законодательства толкование условия CIP (г. Липецк) согласно положениям Инкотермс-2020 в ситуации, когда отсутствует прямая отсылка к Инкотермс-2020? Изменится ли решение,если при заключении предыдущих договоров стороны использовали для толкования терминов, содержащихся в контракте, положения Инкотермс-2010?

Ситуационная задача 7. В своем контракте купли-продажи российская организация (продавец) и финская фирма (покупатель) записали, что для регулирования всех вопросов, не нашедших разрешения в контракте, применяются положения Гаагской конвенции о международной купле-продаже товаров 1964 г., а также разработанный Международной торговой палатой Типовой контрактмеждународной купли-продажи.

Можно ли рассматривать подобные положения контракта как надлежащий выбор права? Какие нормы должен применить российский суд для разрешения вопросов, не нашедших отражение в контракте?

Ситуационная задача 8. Проведите сравнительный анализ прав и обязанностей продавца и покупателя по договору международной купли-продажи товаров в виде таблицы на конкретном примере.

Ситуационная задача 9. Проведите сравнительный анализ средств правовой защиты продавца и покупателя по договору международной купли-продажи товаров и приведитеконкретные примеры.

Ситуационная задача 10. Индийская фирма должна была поставить по договору с российской организацией пищевые товары. Договор подчинялся положениям Венской конвенции 1980 г. Базисом поставки был избраны условия CIF российский порт. Товар был отгружен, но при невыясненных обстоятельствах был заслан в порт Гонконг, откуда (после длительного нахождения там), наконец, доставлен в порт назначения. По заключению службы санэпиднадзора порта груз был признан негодным к реализации и подлежащим уничтожению. Покупатель незамедлительно предъявил в российский суд иск о возмещении убытков.

В чем конкретно состоит в данном случае обязанность в отношении соответствия товара? Имеет ли практическое значение для разрешения данного дела момент перехода риска? Выдвигаются ли Венской конвенцией 1980 г. какие бы то ни было дополнительные формальные условия для возмещения убытков? Должен ли покупатель в описанной ситуации уплатить покупную цену? Подлежат ли убытки возмещению?

Тема 3. Структура и содержание статей контракта в международной торговле

Ситуационная задача 1. *Вводная ситуация.* Гражданин РФ Ивлеев Константин Петрович зарегистрирован в качестве предпринимателя в Казахстане, осуществляет предпринимательскую деятельность в Белоруссии и постоянно проживает на территории Украины. Он выступает продавцом по международному контракту купли-продажи с «RiHt» (Германия). Товар отправляется в Германию со склада, находящегося на территории Польши. Российский суд рассматривает спор между Ивлеевым К.П. и немецкой фирмой.

Определите подсудность. Право какого государства должен применить суд для разрешения споров, вытекающих из заключенного контракта?

Ситуационная задача 2. *Водная ситуация.* В международном контракте купли-продажи товаров(американская фирма - продавец, российская фирма - покупатель) указано: «для защиты прав покупателя применяется право Российской Федерации».

Если в защите нуждается продавец, определите, право какого государства должен применить суд?

Ситуационная задача 3. *Водная ситуация.* Российская организация ООО «Мекка» (продавец) обратилась в российский суд с иском к китайской фирме «WWW» (покупателю) о возмещении убытков, вызванных неоплатой поставленной продукции. В процессе рассмотрения дела суд установил, что доверенность, на основании которой действовал представитель покупателя при заключении сделки, не соответствовала по форме китайскому законодательству. Соответственно, ответчик (китайская фирма) ссылался на недействительность договора и отсутствие между сторонами договорных обязательств. При этом суд не принял во внимание утверждение представителя истца о том, что доверенность должна быть признана действительной в России.

Стороны контракта не определили применимое к нему право.

Определите право, применимое к форме доверенности. Прав ли российский суд? По праву какой страны должны определяться правовые последствия совершения сделки неуполномоченным лицом?

Ситуационная задача 4. Производственное предприятие из России поставляет металлические трубы из порта Новороссийск в порт Солоники (Греция). Базисное условие поставки определено как «ФОБ со штивкой, Новороссийск». В чем особенность распределения рисков и расходов по транспортным операциям между продавцом и покупателем? Как должны быть сформулированы транспортные условия контракта? Должны ли транспортные условия контракта быть скоординированы с положениями договора перевозки от п. Новороссийск до п. Солоники. Если да, то по каким пунктам?

Ситуационная задача 5. При поставке одновременно 70 тыс. т руды из порта Мангалуру (Индия) в порт Нагоя (Япония) используется базисное условие контракта CIF без выгрузки. Каковы особенности транспортных условий контракта в данном случае?

Ситуационная задача 6. Студентам раздаются копии внешнеторговых контрактов. Задание: определите правильность оформления документов. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Ситуационная задача 7. Студентам раздаются материалы с выдержками из контрактов купли- продажи с различными формулировками контрактной цены. Задача студентов: определить какой способ фиксации цены использовался. Для выполнения практического задания студенту необходимо знать способы фиксации внешнеторговой контрактной цены. Особенности применение того или иного способа в зависимости от предмета сделки и условий контракта.

Ситуационная задача 8. Проанализируйте следующие ситуации и ответьте на поставленные вопросы. 1. Предприятие в Рязани закупило партию компьютеров в Корее с базисом поставки CIF Москва. Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с этим базисом? В чем ошибка предприятия с точки зрения: – неадекватности применения базиса; – излишних затрат на транспортировку; – дополнительных валютных затрат, возникших при исполнении этого контракта. Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен?

Ситуационная задача 9. Норвежская фирма (продавец) предъявила к российской фирме (покупателю) исковое требование о взыскании денежных сумм, не уплаченных за поставленные товары. Ответчик, возражая против иска, сослался на действующий порядок осуществления валютного контроля за обоснованностью платежей в иностранной валюте за импортируемые товары. Согласно этому порядку для выполнения своего обязательства ответчику требуется получить лицензию Банка России, в чем ему было отказано.

Можно ли рассматривать обстоятельство, на которое сослался ответчик, в качестве освобождающего его от ответственности по Венской конвенции 1980 г.?

Ситуационная задача 10. Иск был предъявлен кипрской фирмой (истец) к фирме с Британских Виргинских островов (ответчик 1), гражданину России (ответчик 2), российское акционерное общество (ответчик 3) о взыскании с них солидарно суммы, предоставленной 28 сентября 2021 г. ответчику 1 по договору займа, заключенного 24 сентября 2020 г., в обеспечение исполнения которого истцом в этот же день были подписаны договоры поручительства с ответчиками 2 и 3. Договор займа предусматривал возврат суммы займа в дату истечения шести месяцев с момента предоставления займа, если иной срок не согласован сторонами в письменной форме. Дополнительными соглашениями к договору займа, подписанными истцом и ответчиком 1 28 марта и 15 августа 2021 г., были установлены новые даты погашения займа: 15 августа и 23 декабря 2021г. 17 декабря 2021 г. истец направил ответчику 1 письмо с требованием погасить сумму займа и начисленных по состоянию на 25 декабря процентов (договор займа предусматривал уплату 9% годовых) не позднее 29 декабря 2021 г. На дату предъявления иска (25 февраля 2022 г.) указанные денежные суммы по утверждению истца ему не были выплачены. Требования истца включали, кроме взыскания суммы предоставленного займа, также возмещение расходов по уплате арбитражного сбора и издержек, понесенных в связи с арбитражным разбирательством.

Какое решение будет принято судом?

Тема 4. Договор поставки товаров. Договор мены (бартерный договор)

Ситуационная задача 1. *Водная ситуация.* ООО «Атлант» (Россия) заключила с «FErger» (Германия) международный контракт купли-продажи МФУ и расходных материалов к ним. «FErger» недопоставила 2000 картриджей для заправки. При этом в адрес российской организации было направлено письмо, в котором сообщалось, что на европейском рынке оргтехники сложилась диспропорция, и спрос на эти детали значительно превышает предложение. Российская организация обратилась в суд с иском о взыскании убытков и неустойки.

Определите компетенцию российского суда в отношении данного спора. Оцените ответственность предпринимателя с точки зрения применимого права. Подлежит ли иск удовлетворению?

Ситуационная задача 2. *Вводная ситуация.* Стороны, заключая внешнеторговый контракт, договорились о том, что к их договору подлежит применению российское право. В то же время они установили срок исковой давности, продолжительность которого составляет шесть лет. При рассмотрении спора в российском третейском суде (МКАС) возник вопрос о

действительности соглашения об изменении срока исковой давности.

Решите возникший вопрос. Изменится ли решение, если местом рассмотрения спора будет Англия?

Ситуационная задача 3. *Вводная ситуация.* ОАО «ВЕНТА» (Росссия) заключило с «WERTER» (Венгрия) контракт международной перевозки груза автомобильным транспортом. В сентябре 2020 года по прибытии груза в Россию, к месту доставки, обнаружилось частичное повреждение партии товаров, вызвавшее невозможность их дальнейшей реализации. Представитель перевозчика, ссылаясь на дефекты транспортного средства, арендованного у третьих лиц, возместить ущерб отказался.

ОАО «ВЕНТА» обратилось в арбитражный суд с иском к венгерской компании, имеющей представительство в Российской Федерации, о взыскании убытков, вызванных частичным повреждением груза во время дорожной перевозки.

Вправе ли арбитражный суд Российской Федерации рассматривать данный спор? Что предусматривает Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов 1956 г.? Какие сроки подачи иска установлены Конвенцией? В каких случаях перевозчик может быть освобожден от ответственности вследствие утраты или повреждения груза? Решите спор.

Ситуационная задача 4. *Вводная ситуация.* ОАО «БЭлла»(Белоруссия) обратилось в арбитражный суд Российской Федерации с иском о взыскании с ООО «Март» (Россия) задолженности и неустойки по внешнеторговому договору поставки.

Суд установил, что между российским и белорусским предприятиями в г. Москве был заключен внешнеторговый договор поставки. В дополнительном соглашении к договору стороны установили, что споры по настоящему договору разрешаются в порядке, установленном действующим законодательством Республики Беларусь и законодательством ответчика. В качестве органа, разрешающего спор, избран российский арбитражный суд.

Белорусским предприятием условия внешнеэкономического договора выполнены полностью. Факт получения товара российской стороной подтвержден тремя пропуск-накладными и платежными требованиями. Однако российская фирма в течение установленного договором срока деньги белорусскому партнеру не перечислила. В судебном заседании ответчик настаивал на том, что в данном случае к отношениям сторон должно применяться российское законодательство.

Как решается вопрос о выборе применимого права, если стороны указали на законодательство нескольких государств? Имеется ли международный договор между Россией и Республикой Беларусь, регулирующий вопросы подобного рода? Какое решение должен вынести суд?

Ситуационная задача 5. Иск был предъявлен узбекской организацией к латвийской организации из договора на оказание ответчиком транспортно-

экспедиторских услуг, заключенного сторонами 20 мая 2021 г. Истец требовал возмещения убытков, вызванных составлением ответчиком актов приемки товара с нарушением установленных договором требований, что привело к взысканию с истца в пользу третьих лиц сумм по решениям Хозяйственного суда г. Ташкента, либо к отказу истцу в иске, предъявленном к железной дороге, либо к добровольному удовлетворению истцом требований третьих лиц. Ответчик возражал против удовлетворения требований истца, ссылаясь, в частности, на следующие обстоятельства. Во-первых, истец не доказал, что он является правопреемником стороны, с которой ответчиком был заключен договор. Во- вторых, истцом не был соблюден претензионный порядок. В-третьих, истцом не доказан факт исполнения решений Хозяйственного суда г. Ташкента. В- четвертых, проценты годовые в соответствии с гражданским законодательством Латвии могут начисляться только на главный или капитальный долг.

Будут ли удовлетворены требования истца?

Ситуационная задача 6. Проведите сравнительный анализ следующих договоров: поручение, комиссии, агентирования в виде таблицы на конкретном примере.

Ситуационная задача 7. 28 августа 2021 г. Морская арбитражная комиссия при Торгово- промышленная палата Российской Федерации (МАК при ТПП РФ) удовлетворила иск ООО «Альфамарин» к государственному предприятию

«Керченский морской торговый порт» (КМТ-порт) в части признания неправомерными действий КМТ-порта по одностороннему разрыву бербоут-чартера от 28 февраля 2017 г. КМТ порт обратился в Арбитражный суд г. Москвы с заявлением об отмене решения МАК при ТПП РФ, в частности, в связи с тем, что решение третейского суда противоречит публичному порядку Российской Федерации, поскольку состав арбитража неправильно определил применимое право.

16 февраля 2022 г. Арбитражный суд г. Москвы отказал в удовлетворении заявления, суд кассационной инстанции оставил решение суда первой инстанции в силе. Кассационная инстанция указала, что довод КМТ-порта не подлежит оценке арбитражным судом, поскольку он затрагивает сущность заявленного в третейском суде спора.

Определите ключевые вопросы спора?

Ситуационная задача 8. Иск был предъявлен российской организацией к швейцарской фирме в связи с неоплатой фрахта за транзитные перевозки, осуществленные в 2021 г., в нарушение заключенного сторонами 28 февраля 2019 г. агентского договора, утратившего силу с 1 января 2022 г. в соответствии с новым агентским договором, подписанным сторонами 23 октября 2021 г. Ответчик оспаривал компетенцию МКАС рассматривать данный спор, ссылаясь на то, что агентский договор 2019 г., требования из

которого являются предметом иска, не содержал арбитражной оговорки о разрешении споров в МКАС. Возражал он и по существу требований истца, заявив о предъявлении истцом иска по истечении установленных законодательством РФ сроков исковой давности (специального и общего) и непредставлении доказательств наличия задолженности ответчика по перевозкам грузов в 2021 г.

Будут ли удовлетворены требования истца?

Ситуационная задача 9. Иск о расторжении соглашения от 11 октября 1992 г. был предъявлен российской организацией к фирме из Объединенных Арабских Эмиратов (ОАЭ). Истец ссылался на то, что фактически отношения по соглашению былипрекращены в 2007 г. В соответствии с соглашением оно может быть расторгнуто в одностороннем порядке путем подачи за 45 дней письменного уведомления. Истец направил такое уведомление 20 января 2020 г., однако не получил ответа ни на это уведомление, ни на повторное уведомление от 21 мая2020 г.

Предъявление иска истец обосновывал тем, что соглашение действует на территории ОАЭ и что федеральным законом ОАЭ № 18 «О торговых агентствах» не предусмотрен односторонний порядок расторжения агентских соглашений; расторжение агентского соглашения возможно либо по обоюдному согласию сторон, либо на основании решения правоприменительного органа и подлежит обязательной государственной регистрации. Ответчик объяснений по иску не представил и в заседание МКАС его представители не явились. В заседании представитель истца сказал, что не заявляет требования о возложении на ответчика расходов по уплаченному им арбитражному сбору.

Разрешите спор.

Ситуационная задача 10. Российской организацией (продавец) был предъявлен иск к украинской организации (покупатель) в связи с неоплатой товара, поставленного по заключенному сторонами 5 февраля 2021 г. контракту международной купли- продажи товаров. Истец требовал взыскания с ответчика суммы задолженности, определенной в соответствии с условиями контракта в рублях с начислением на нее процентов годовых за пользование чужими денежными средствами, а также возмещения расходов по уплате арбитражного сбора. Истец представил доказательства поставки ответчику товара и обращения к нему с претензией, ответа на которую он не получил. Рассмотрение дела задержалось в связи с предпринимавшимися истцом усилиями поустановлению адреса ответчика. Ответчик отзыва по иску не представил, и егопредставители в заседание арбитража не явились.

Разрешите спор.

Тема 5. Договор аренды. Лизинговое соглашение

Ситуационная задача 1. *Вводная ситуация.* ОАО «Милана» (Россия)

обратилось в арбитражный суд с иском к «AirLines» (Финляндия), имеющей представительство в России, о взыскании убытков, причиненных утратой части груза. Из представленных в деле документов следует, что при получении в аэропорту груза от финской авиакомпании по международной авианакладной была обнаружена его недостача в размере 7,6 кг, о чем составлен коммерческий акт. Как видно из коммерческого акта, утрата части груза произошла во время воздушной перевозки, которую осуществляла финская авиакомпания, признавшая свою вину в его утрате.

Какой международный акт регулирует вопросы международных воздушных перевозок? Является ли арбитражный суд Российской Федерации компетентным судом в данном случае? Как регулируются вопросы ответственности при международной авиаперевозке? Как следует решить вопрос о применимом праве к контракту?

Ситуационная задача 2. *Вводная ситуация.* ОАО «Аккорд» (Россия, г. Курск) заключило с ООО

«Фагот» (Россия, г. Воронеж) договор поставки, в соответствии с которым должно поставить, обеспечить наладку и пуск комплектного холодильного оборудования для нового фруктохранилища, возводимого в г. Ташкенте (Узбекистан). Стороны договорились, что по вопросам поставки, не урегулированным в договоре, применимыми являются положения Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров (1980 г.). Вопросы же страхования должны решаться по законодательству Узбекистана.

Дайте оценку ситуации с точки зрения выбора применимого права.

Ситуационная задача 3. *Вводная ситуация.* «GAMBoil» (Германия, г. Гамбург) продала торговой фирме «WEQ» (Англия, г. Лондон) 2000 тонн масла. Во внешнеторговом контракте содержалось условие о применении немецкого права и установлении подсудности германскому суду. В частности, в контракте имеется ссылка на нормы Германского гражданского уложения, предусматривающие ответственность продавца за недостатки проданного товара.

При рассмотрении спора в суде в г. Гамбурге английская фирма заявила, что к договору подлежит применению Венская конвенция 1980 г.

Как должен суд разрешить спор о праве, применимом в данных отношениях?

Ситуационная задача 4. Студентам раздаются копии сертификатов соответствия. Необходимо определить правильность оформления сертификатов соответствия. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Ситуационная задача 5. Студентам раздаются копии инвойса. Необходимо определить правильность оформления документа. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Ситуационная задача 6. Студентам раздаются копии транспортных накладных. Необходимо определить правильность оформления документа. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Ситуационная задача 7. Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку машин марки «Ford». Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

Ситуационная задача 8. Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку оборудования для производства детского питания. Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

Ситуационная задача 9. Эксцедент суммы составляет трехкратную сумму собственного удержания (3 линии), собственное удержание – 1 млн. руб. Определить ответственность перестрахователя при договоре страхования со страховой суммой: а) 3 млн. руб.; б) 5 млн. руб.; в) 7 млн. руб.

Ситуационная задача 10. На таможенную территорию ЕАЭС (в Российскую Федерацию) из Замбии ввозятся орехи кокосовые. Код ТН ВЭД ЕАЭС 0801 19 000 0. Контракт заключен с фирмой Замбии. Условие прямой отгрузки соблюдено. Сертификат происхождения формы А представлен. Таможенная стоимость – 369900 рублей. Ставка НДС: 20%. Количество – 4 тонны. Базовая ставка ввозной таможенной пошлины – 3%. Рассчитайте подлежащие уплате суммы таможенных платежей.

Шкала оценивания: 5-балльная.

Критерии оценивания:

5 баллов (или оценка «отлично») выставляется обучающемуся, если задача решена правильно, в установленное преподавателем время или с опережением времени, при этом обучающимся предложено оригинальное (нестандартное) решение, или наиболее эффективное решение, или наиболее рациональное решение, или оптимальное решение.

4 балла (или оценка «хорошо») выставляется обучающемуся, если задача решена правильно, в установленное преподавателем время, типовым способом; допускается наличие несущественных недочетов.

3 балла (или оценка «удовлетворительно») выставляется обучающемуся, если при решении задачи допущены ошибки некритического характера и (или) превышено установленное преподавателем время.

0 баллов (или оценка «неудовлетворительно») выставляется обучающемуся, если задача не решена или при ее решении допущены грубые ошибки.

1.5. ТЕМЫ СООБЩЕНИЙ

Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности

1. Классификация внешнеторговых документов, назначение основныхгрупп документов.
2. Требования к бланкам и основные способы изготовлениявнешнеторговой документации.
3. Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговыхдокументов.
4. Международная регламентация внешнеэкономической деятельности.
5. Характеристика и назначение основных видов предконтрактных иконтрактных документов.
6. Функции и правовой режим внешнеторгового контракта купли-продажи.
7. Назначение и структура внешнеторгового контракта купли-продажи.
8. Порядок составления и оформления договора на поставку товаров дляэкспорта.
9. Особенности составления контракта для импорта.
10. Основные формы встречной торговли, составление контрактов побартеру.
11. Торговое агентское соглашение.
12. Структура и правила оформления договора поручения.
13. Характеристика и назначение основных видов коммерческихдокументов.

Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок

14. Виды и функции коммерческих счетов. Правила оформления.
15. Техническая документация и прочие коммерческие документы.
16. Основные виды документов по платежно-банковским операциям.
17. Документы по банковским переводам и порядок их составления.
18. Товарный аккредитив и правила его оформления.
20. Характеристика документов по инкассовым платежам.
21. Особенности оформления чеков, векселей и долговых обязательств.
22. Основные формы расчетов, применяемые при совершениивнешнеторговых сделок купли-продажи.
23. Основные документы, регулирующие отношения междустраховщиком и страхователем.

24. Виды страховых полисов и основные виды рисков, против которыхсовершается страхование.

25. Правила транспортного страхования грузов. Порядок оформлениястрахового полиса и страхового сертификата.

26. Международное страхование и его институты.

27. Основные виды транспортных документов.

28. Международная товарно-транспортная накладная и ее виды приразличных перевозках. Правила составления.

29. Функции и виды коносамента.

30. Характеристика транспортных документов, используемых приморских грузоперевозках.

31. ИНКОТЕРМС в оформлении базисных условий поставки.

32. Транспортно-экспедиторские документы.

33. Отгрузочное поручение. Порядок составления и оформления.

34. Назначение и правила составления складской и товарноскладочнойквитанции.

35. Виды и содержание документов для оформления перехода товаровчерез таможенную границу.

Тема 3. Структура и содержание статей контракта в международной торговле

36. экспортной и импортной сделкам.

37. Экспортные, импортные и валютные лицензии.

38. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинныесвидетельства.

39. Книжка МДП. Правила составления.

40. Сертификаты качества, происхождения товара, ЮНКТАД.

41. Декларации МЖДП и ТМТ. Назначение и характеристика.

42. Разработка и установление общих правил международнойкоммерческой практики.

Тема 4. Договор поставки товаров. Договор мены (бартерный договор)

43. Таможенные декларации: виды и назначения.

44. Характеристика различных видов международных перевозок.

45. Основные виды транспортных документов

46. Сущность и виды страхования внешнеэкономических связей.

47. Основные документы, регулирующие отношения между страховщиком и страхователем.

48. Виды коммерческих документов.

49. Таможенные декларации: виды и назначение.

50. Документы, подтверждающие качество товара.

Тема 5. Договор аренды. Лизинговое соглашение

51. Виды технической и товаросопроводительной документации.

52. Документы по банковскому переводу, их виды и характеристика.

53. Классификация документов по товарному аккредитиву, их виды и характеристика.

55. Классификация документов по инкассо.

56. Виды и назначение экспортных и импортных лицензий.

57. Классификация контрагентов как субъектов международныхкоммерческих операций.

58. Методы осуществления международных коммерческих операций.

Шкала оценивания: 5-балльная. Критерии оценивания:

5 баллов (или оценка «отлично») выставляется обучающемуся, если тема реферата раскрыта полно и глубоко, при этом убедительно и аргументированно изложена собственная позиция автора по рассматриваемому вопросу; структура реферата логична; изучено большое количество актуальных источников, грамотно сделаны ссылки на источники; самостоятельно подобран яркий иллюстративный материал; сделан обоснованный убедительный вывод; отсутствуют замечания по оформлению реферата.

4 балла (или оценка «хорошо») выставляется обучающемуся, если тема реферата раскрыта полно и глубоко, сделана попытка самостоятельного осмысления темы; структура реферата логична; изучено достаточное количество источников, имеются ссылки на источники; приведены уместные примеры; сделан обоснованный вывод; имеют место незначительные недочеты в содержании и (или) оформлении реферата.

3 балла (или оценка «удовлетворительно») выставляется обучающемуся, если тема реферата раскрыта неполно и (или) в изложении темы имеются недочеты и ошибки; структура реферата логична; количество изученных источников менее рекомендуемого, сделаны ссылки на источники; приведены общие примеры; вывод сделан, но имеет признаки неполноты и неточности; имеются замечания к содержанию и (или) оформлению реферата.

0 баллов (или оценка «неудовлетворительно») выставляется обучающемуся, если содержание реферата имеет явные признаки плагиата и (или) тема реферата не раскрыта и (или) в изложении темы имеются грубые ошибки; материал не структурирован, излагается непоследовательно и сбивчиво; количество изученных источников значительно менее рекомендуемого, неправильно сделаны ссылки на источники или они отсутствуют; не приведены примеры или приведены неверные примеры; отсутствует вывод или вывод расплывчат и неконкретен; оформление реферата не соответствует требованиям.

2 ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ

2.1 БАНК ВОПРОСОВ И ЗАДАНИЙ В ТЕСТОВОЙ ФОРМЕ

1 Вопросы в закрытой форме

1. В зависимости от выполняемых функций основныевнешнеторговые документы это:

а) документы по подготовке экспортной сделки;

б) документы по подготовке импортной сделки;

в) по обеспечению производства товара, предназначенного для экспорта;

г) по подготовке экспортного товара к отгрузке;

д) коммерческие документы;

е) документы по платёжно-банковским операциям;

ж) страховые документы;

з) транспортные документы;

и) транспортно-экспедиторские документы;

к) таможенные документы.

2. Импортные операции – это:

а) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;

б) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;

в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортируемого и не подвергшегося там переработке товара.

3. Экспортные операции – это:

а) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;

б) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;

в) продажа с вывозом за границу ранее импортируемого и не подвергшегося переработке товара.

4. К внешнеторговым операциям относятся:

а) экспорт;

б) импорт;

в) валютные и финансовые кредиты;

г) производственная кооперация;

д) реэкспорт;

е) реимпорт.

5. К товарообменной торговле относятся:

а) встречные закупки;

б) бартер;

в) экспорт;

г) толлинг.

6. Реимпортные операции – это:

а) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергшегося там переработке товара;

б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного и не подвергшегося переработке товара;

в) оба ответа правильные;

г) оба ответа неправильные.

7. Внешнеторговая сделка - это:

а) техника проведения коммерческих операций;

б) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке товара определенного количества и качества и оказывающих в соответствии с согласованными условиями;

в) услуги;

г) купля-продажа товаров на рынке;

д) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами одного государства;

ж) сфера установления отношений по поводу ВЭД.

8. Какие способы может использовать продавец в процессе подготовки коммерческой сделки для установления контактов с потенциальнымипокупателями:

а) направить предложение (оферту) непосредственно одному или нескольким возможным иностранным покупателям;

б) принять и подтвердить заказ покупателя;

в) направить покупателю предложение в ответ на его запрос с указанием конкретных условий будущего контракта или проформой контракта;

г) принять участие в торгах путем представления тендера организаторам торгов;

д) направить возможному покупателю коммерческое письмо с информацией о намерениях вступить в переговоры по поводу заключения конкретной сделки;

е) направить проформу контракта уже известному покупателю как результат согласования условий контракта по телефону, телетайпу или телексу или на основе предшествующих договоренностей.

9. Когда продавец должен уведомить покупателя о готовности товарак отгрузке?

а) когда товар изготовлен;

б) когда нанесена маркировка;в) по своему усмотрению;

г) когда товар готов к сдаче;

д) по требованию покупателя.

10. Преамбула-это:

а) заключительная сторона контракта, содержащая юридические адреса сторон и подписи;

б) претензия, предъявляемая покупателем к продавцу в связи с несоответствием качества и количества поставленного товара условиям контракта;

в) вводная часть контракта купли-продажи, содержащая наименование и номер контракта, место и дату заключения контракта, а также определение сторон, заключающих сделку;

г) протокол о намерении сторон вступить в контактные отношения и принять конкретные подготовительные обязательства на определенный срок;

д) часть контракта, оговаривающая условия страхования.

11. Условия предъявления рекламации, фиксируемые в контракте:

а) права и обязанности сторон в связи с предъявлением рекламации, способы урегулирования рекламации;

б) наименование задекламированного товара, количество и местонахождение, конкретные требования покупателя;

с) порядок предъявления рекламации, сроки, в течение которых рекламация может быть заявлена;

12. Компенсационное соглашение - это:

а) сделки, при которых экспортер на часто стоимости поставленных товаров закупает товар в стране-экспортере;

б) это обмен товаров равной стоимости;

в) вид долгосрочных внешнеторговых отношений, по которым покупатель товара оплачивает его стоимость поставками других товаров или предоставлением услуг;

г) сделка, которая предполагает обязательства экспортера принять устаревшую технику при поставке новой;

д) обязательство импортера компенсировать ущерб, нанесенный экспортеру транспортной организацией.

13. Понятие типового контракта:

а) примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме и сформулированных заранее с учетом торговой практики и принятый после согласования конкретных условий сделки;

б) контракт, не требующий согласования с контрагентом;

в) контракт, полностью разработанный одним из контрагентов;

в) контракт, включающий только общие условия сделки;

г) документ, в котором с целью заключения контракта излагаются условия, на которых предлагается товар.

14. Информация, вносимая в контракт купли-продажи по поводу упаковки:

а) порядок предъявления претензий по несоответствующей упаковке и маркировке;

б) объем предоставленных продавцом гарантий, гарантийный срок;

в) вид и характер упаковки, ее качество, размеры, способ оплаты, а также нанесение на упаковку каждого места маркировки;

г) порядок перевозки грузов, условия и сроки погрузки и выгрузки;

д) когда происходит переход риска с продавца на покупателя в случае гибели, повреждения или порчи товара.

15. Понятие маркировки:

а) чередование темных и светлых полос;

б) данные о продукции информационно-справочного характера;

в) цифровое или буквенное обозначение изделия, которое отличает его от аналогичных изделий;

г) знаки, рисунки, надписи, наносимые на груз для его опознания, указания на его свойства, способы хранения и перевозки;

д) штамп транспортной организации на упаковке продукции.

16. Требования к нанесению маркировки:

а) маркировка наносится несмываемой краской на двух сторонах;

б) должна наноситься несмываемой краской;

в) маркировка наносится на бирку, если не помещается на упаковке;

г) должна наноситься как минимум на 3-х языках;

д) должна занимать не менее 1/3 площади упаковки.

17. Способы определения качества товара:

а) по стандарту и образцу;

б) тель-кель, по справедливому среднему количеству и понатуральному весу;

в) расчетно-аналитический или опытно-экспериментальный метод;

г) по «Инкотермс-80» или по «Инкотермс-90».

18. Общие требования к упаковке:

а) товары должны быть упакованы таким образом, чтобы обеспечить их сохранность при длительной транспортировке различными видами транспорта до конечного пункта с учетом многократных перегрузок в пути и возможно длительного срока хранения их на складе грузополучателя;

б) стоимость упаковки не должна превышать 5% стоимости товара;

с) специальная расфасовка товара для сбыта его покупателям без

дополнительной переупаковки;

в) длительное хранение товара на открытой площадке;

г) упаковка не должна требовать специальных навыков к ее вскрытию.

19. Внешнеторговый контракт – это документ, в котором отражены:

а) технический уровень поставляемой продукции;

б) цена и общая сумма контракта;

в) срок поставки товаров;

г) все условия договора купли–продажи между импортером иэкспортером;

д) санкция за несоблюдение сроков поставки, качества и количества товара.

20. Контракт – это:

а) документ, служащий предварительным отчетом;

б) письменное предложение на продажу определенной партии товара;

в) документ, свидетельствующий о соглашении между продавцом и покупателем на поставку товара;

г) документ, в котором для заключения соглашения излагаются условия, по которым предлагаются товары.

21. Базисные условия поставки – это:

а) обязанности и расходы сторон (продавцов и покупателей) по транспортировке товара и страхованию пути;

б) соглашения об основных условиях взаимных обязательств,достигнутых в ходе переговоров;

в) оба ответа правильные;

г) оба ответа неправильные.

22. Способ фиксации цены в контрактах:

а) твердая цена;

б) подвижная цена;

в) цена с последующей фиксацией;

г) скользкая цена;

д) расчетная цена.

23. Предметом договора может быть:

а) товар;

б) услуга;

в) имущественная часть авторского права;

г) определенные права на промышленную собственность.

24. Что понимается под базисными условиями поставки?

а) специальные условия, определяющие обязанности продавца и

покупателя по доставке товара и установлению момента перехода риска случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя;

б) условия, определяющие место приемки-сдачи товара;

в) список статей договора, разработанный с учетом торговой практики;

г) упаковка, маркировка и транспортировка товаров;

д) ответственность сторон по выполнению контракта.

25. Что относится к условиям платежа в контракте:

а) валюта платежа;

б) срок и способ платежа;

в) форма расчетов;

г) штрафные санкции.

26. Какие утверждения, касающиеся регистрации контрактов наэкспорт товаров из Российской Федерации, верны?

а) номенклатура экспортных товаров, подлежащих регистрации, определяется Государственным таможенным комитетом.

б) регистрация экспортных товаров и контрактов подтверждаетсясертификатом.

в) сертификат предоставляется страной назначения.

г) основанием для отказа в регистрации контрактов может быть болеенизкий уровень контрактных цен по сравнению с мировыми.

д) процент комиссионных является элементом порядка регистрации контрактов.

27. Поставьте в соответствие каждому из них одно из приведенных нижеопределений.

а) предложение оферента, участвующего в торгах, отвечающее конкретнымтребованиям заказчика;

б) документ, в котором для заключения контракта излагаются условия, накоторых предлагаются товары;

в) документ, свидетельствующий о соглашении между продавцом и покупателем на поставку товара.

г) документ, служащий предварительным счетом.

д) письменное предложение на продажу определенной партии товара.

28. К коммерческим документам относятся:

а) простые и переводные векселя;

б) платежные расписки;

в) счета – фактуры;

г) документы, подтверждающие отгрузку товаров или выполнение работ

29. Договор с торговыми посредниками.

а) договор аренды;

б) договор консигнации;в) договор страхования;
г) договор купли-продажи;
д) договор поставки.

30. Какой документ регулирует отношения продавцов и покупателей иперевозчиками?

а) договор купли-продажи;
б) контракт подряда;
в) договор перевозки;
г) контракт на рейтинг;
д) договор консигнации.

31. Случаи использования «брутто за нетто»:

а) когда вес тары превышает 10% веса груза;
б) когда вес тары превышает 5% веса груза;
в) в случае использования облегченной тары (тара составляет 1-2%);
г) в случае, когда продавец оплачивает стоимость тары;
д) в случае, когда стоимость тары оплачивает покупатель.

32. Какой документ регламентирует базисные условия поставкисегодня?

а) контракт купли-продажи;
б) Инкотермс-2020;
в) экспортная лицензия;
г) Инкотермс-2000;
д) Коносамент;
г) Инкотермс-2010;

33. Что подразумевает наличный способ платежа?

а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;

б) осуществление расчета по сделке на основе предоставленного экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;

в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;

г) оплату наличными сумм платежей по контракту;

д) оплату почтовым переводом.

34. Какие расходы несет продавец по сдаче товаров покупателю?

а) по взвешиванию, подсчету, маркировке, упаковке, уплате возможных таможенных сборов;

б) извещение покупателя о прибытии товаров, обеспечение разгрузки товаров на складе поставщика, качественную оценку и возмещение некачественных или некомплектных товаров;

в) оплату простоев транспортных средств при отклонениях в параметрах поставки.

35. Сущность аккредитивной формы расчетов:

а) представляет собой обязательство банка произвести по указанию и за счет покупателя-импортера платеж экспортеру на сумму стоимости поставленного товара против предъявленных экспортером документов;

б) выдача чекодателем распоряжения своему банку произвести из имеющихся средств чекодателя выплату определенной суммы чекодержателю;

в) предполагает передачу перевододателем распоряжения банку перевести определенную сумму платежа в пользу переводополучателя;

г)состоит в использовании векселя (простого или переводного);

д) предполагает передачу экспортером поручения своему банку на получение от импортера определенной суммы платежа против предъявленных ему соответствующих товарных документов.

36. Охарактеризуйте кредитный способ платежа:

а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;

б) осуществление расчета по сделке на основе предоставленного экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;

в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;

г) оплату наличными сумм платежей по контракту;

д) оплату почтовым переводом.

37. Охарактеризуйте авансовый способ платежа:

а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;

б) осуществление расчета по сделке на основе предоставленного экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;

в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;

г) оплату наличными сумм платежей по контракту;

д) оплату почтовым переводом.

38. Сущность инкассовой формы расчета:

а) представляет собой обязательство банка произвести по указанию и за счет покупателя-импортера платеж экспортеру на сумму стоимости поставленного товара против предъявленных экспортером документов;

б) выдача чекодателем распоряжения своему банку произвести из имеющихся средств чекодателя выплату определенной суммы чекодержателю;

в) предполагает передачу перевододателем распоряжения банку

перевести определенную сумму платежа в пользу переводополучателя;

г) состоит в использовании векселя (простого или переводного);

д) предполагает передачу экспортером поручения своему банку на получение от импортера определенной суммы платежа против предъявленных ему соответствующих товарных документов.

39. Порядок расчетов путем банковских переводов:

а) экспортеры направляют импортерам счета и др. документы за поставленные товары, выполненные работы, по претензиям и др., на основании которых плательщики направляют в свои банки платежные поручения на перевод денег на счета экспортеров или кредиторов;

б) осуществляется путем выдачи чекодателем распоряжения своему банку произвести из имеющихся средств чекодателя выплату определенной суммы чекодержателю или перечисление этой суммы на его счет;

в) осуществляется путем передачи экспортером поручения своему банку на получение от импортера определенной суммы платежа после предъявления ему соответствующих товарных документов, чеков, векселей и др. подлежащих оплате документов;

г) осуществляется путем оплаты авансом или немедленно после поставки товаров против предоставленных продавцом документов;

д) осуществление путем передачи перевододателем распоряжения банку перевести определенную сумму платежа в пользу перевододателя.

40. Порядок вексельной формы расчетов:

а) импортер выдает распоряжение своему банку произвести из имеющихся средств импортера выплаты определенной суммы экспортеру, предъявившему чек;

б) банк обязан произвести по указанию и за счет покупателя-импортера платеж экспортеру на сумму стоимости поставленного товара против предъявленных экспортером документов;

в) импортер передает распоряжение своему банку перевести определенную сумму платежа в пользу экспортера;

г) оплата производится путем использования обязательства одного лица произвести уплату определенной суммы другому лицу в назначенный срок в определенном месте;

д) предполагает передачу экспортером поручения своему банку на получение от импортера определенной суммы платежа против предъявленных ему соответствующих товарных документов.

41. Способы платежа бывают:

а) наличный;

б) инкассовый;

в) аккредитивный;

г) вексельный;

д) чековый.

42. Современные методы страхования валютного риска:

а) валютная оговорка;
б) валютный опцион;
в) золотая оговорка;
г) валютный форвард;
д) валютный фьючерс.
е) производные финансовые инструменты.

43. Коммерческие документы, сопровождающие международныерасчеты:

а) счет-фактура;
б) вексель;
в) транспортные документы;
г) чек;
д) страховой полис;
е) сертификаты (количество, качество товара и др.);
ж) платежная расписка;
з) таможенные счета;

44. Какие из перечисленных ниже чеков имеют хождение на российскомфинансовом рынке?

а) чеки, выписанные покупателем на свой банк.
б) чеки, выписанные банком покупателем на банк продавца.
в) чеки, выписанные банком покупателя на банк в стране продавца,другой (иной).
г) чеки, выписанные банком покупателя на третий банк вне страны продавца.

45. Сущность страхования характеризует:

а) наличие риска случайного характера;
б) высокая вероятность наступления рисковых событий;
в) обеспечение прав страхователей на получение возмещения;
г) компенсация ущерба при наступлении неблагоприятных событий.

46. Условия страхования:

а) указывается 4 основных условия: что страхуется, от каких рисков, кто страхует, в чью пользу производится страхование;
б) указывается 3 основных условия: зачем страхуется, на какой срок страхуется, объем страховых гарантий;
в) указываются 4 основных условия: в какой стране производится страхование, кто определяет размер страховой суммы, обязательства экспортеров предоставлять покупателям страховые полисы и сертификаты;

г) указываются 4 основных условия: что страхуется, от чего страхуется, за чей счет страхуется и момент перехода риска от одной стороны к другой.

47. Содержание статьи «Страхование».

а) наименование продавца и покупателя, номер контракта, место

назначения, номер упаковочной единицы и их общее количество, вес брутто, нетто и др.;

а) оговаривает момент, когда происходит переход риска в случае гибели или повреждении товара с продавца на покупателя;

б) наименование и номер контракта, место и дата заключения контракта, определение сторон, заключающих сделку;

в) обязанности продавца и покупателя по страхованию груза, длительность и объем страховой гарантии, условия страхования;

г) определение календарного дня поставки или периода, в течение которого должна быть произведена поставка.

48. Признаки, характеризующие экономическую категориюстрахования:

а) неизбежность наступления разрушительного события;

б) случайный характер наступления разрушительных событий;

в) раскладка ущерба на неограниченное число лиц;

г) перераспределение ущерба в пространстве и времени среди замкнутой совокупности участников;

д) использование страхового фонда для компенсации убытков лиц, находящихся только на определенной территории.

49. Укажите причину, по которой договор страхования может бытьпризнан не действительным:

а) страховщик осуществляет свою деятельность без лицензии;

б) договор страхования заключен в устной форме;

в) страховая сумма превышает страховую стоимость.

г) все ответы верны.

50. Что означает добавка к названию РОВ буквы 8, т.е. условие РОВ5?

а) продавец обязан дополнительно зафрахтовать судно:

б) риск гибели товара переходит на покупателя;

в) продавец обязан затарить груз в контейнеры;

г) продавец берет на себя штивку;

д) продавец должен включить упаковку в стоимость товара.

51. Страхование как экономическая категория отражает:

а) совокупность мероприятий, связанных с предупреждением стихийных бедствий, аварийных ситуаций и других неблагоприятных

событий;

б) процессы формирования целевых денежных фондов;

в) совокупность перераспределительных отношений по поводу формирования и использования целевых страховых фондов

г) государственное финансирование мероприятий по ликвидации последствий неблагоприятных событий;

д) отношения перераспределения ущерба между страхователями.

52. Синонимом понятия «страховая оценка» является:

а) страховая стоимость;

б) страховой ущерб;

в) страховое возмещение;

г) страховая сумма;

д) страховой взнос.

53. Демередж - это:

а) причитающееся фрахтователю от судовладельца вознаграждение за экономию сталийного времени;

б) агент, назначаемый фрахтованием для обслуживания судна и выполнения требований капитана;

в) заранее обусловленная компенсация, которую судовладельцы вправе получить от фрахтователя за превышение сталийного времени;

г) лицо, назначаемое фрахтователем для осуществления погрузки и укладки грузов в трюмы, выгрузку судов;

д) чартер, подписанный без каких-либо изменений стандартной формы.

54. Транспортная накладная - это:

а) документ, удостоверяющий наличие, и содержание договорафрахтования, заключенного между фрахтовщиком и фрахтователем:

б) ведомость учета стояночного времени судна, предусмотренного чартером на производство грузовых операций;

в) документ, выдаваемый судовладельцем грузоотправителю в удостоверение принятия груза к перевозке морским путем;

г) основной документ, которым оформляется перевозка грузов по ж/д, воздушным или автомобильным транспортом;

д) письменное уведомление о полной готовности судна к погрузке или выгрузке.

55. Укажите, какие документы подтверждают заключение договоражелезнодорожной перевозки груза:

а) багажная квитанция и дорожная ведомость;

б) транспортная железнодорожная накладная и квитанция о приеме груза;

в) грузобагажная квитанция и акт общей формы;

г) проездной документ (билет) и коммерческий акт.

56. Подтвердите или опровергните приведенные ниже утверждениятветами «верно» - «неверно».

а) *р*азличают транспорт - местный, прямой, смешанный, малый, большой, городской, междугородный, международный;

б) *д*ля международных автомобильных перевозок не требуются документы: пропуск ГИБДД; схема маршрута движения; тариф перевозки; регистрационный листок (тахограмм);

в) дополнительно при перевозке крупногабаритных грузов необходимо специальное разрешение на перевозку грузов;

г) допуск российских перевозчиков к осуществлению международных автомобильных перевозок выдается Российской транспортной инспекцией Минтранс РФ;

д) товарно-транспортная накладная на груз обозначается CMR.

57. Сведения, содержащиеся в маркировке:

а) наименование продавца и покупателя, номер контракта, место

назначения, номер упаковочной единицы и их общее количество, вес брутто, нетто и др.;

б) дата коносамента, вид используемого транспорта и сроки поставки и т.д.;

в) порядок перевозки грузов, условия и сроки погрузки и выгрузки, размер, порядок оплаты и расчеты провозных платежей и т.д.;

г) когда происходит переход риска с продавца на покупателя, в случае гибели, повреждения или порчи товара, как распределяется

ответственность;

д) наименование товара, дата отгрузки и дата планируемого прибытия в порт назначения.

58. Подберите соответствующее понятие к данному определению:

«Договор, по которому судовладелец обязуется за обусловленную плату (фрахт) предоставить фрахтователю в пользование и владение на определенный срок неукомплектованное экипажем и не снаряженное судно для перевозки грузов, пассажиров или для иных целей торгового мореплавания»:

а) тайм-чартер;

б) чартер;

в) бербоут-чартер;

г) коносамент.

59. В каких из перечисленных случаях перевозчик не вправе в одностороннем порядке расторгнуть договор воздушной перевозки:

а) отказ пассажира, грузовладельца выполнять требования, предъявляемые к ним федеральными авиационными правилами;

б) наличие в вещах, находящихся при пассажире, а также в багаже, грузе запрещенных к воздушной перевозке предметов и веществ;

в) отказ пассажира воздушного судна оплатить перевоз следующего с ним ребенка;

г) отказ пассажира воздушного судна оплатить провоз своего багажа, вес которого не превышает установленные нормы бесплатного провоза багажа.

60. В каких из перечисленных случаях обязательно соблюдение претензионного порядка урегулирования споров при осуществлении железнодорожных перевозок:

а) нарушение обязательства грузоотправителем по договор

б) нарушение обязательства перевозчиком по договор

в) нарушение обязательства перевозчиком по договору перевозки пассажира;

г) соблюдение претензионного порядка урегулирования спор

61. К основным документам для реализации внешнеторговой сделки итаможенного оформления товаров относятся:

а) инвойсы;

б) спецификации;

в) упаковочные листы;

г) международные транспортные документы;

д) сертификаты;

е) санитарно-эпидемиологические заключения;

ж) счет-фактура.

62. К средствам проведения в жизнь таможенной политики относятся:

а) таможенное оформление;

б) взимание таможенных платежей;

в) заключение внешнеторгового контракта;

г) таможенное консультирование;

д) оформление паспорта сделки.

63. Какие документы, кроме перечисленных, необходимы для оформления

а) контракт (договор);

б) справка о безопасности груза;

в) ветеринарная справка (для животных);

г) разрешение министерства;

д) паспорт сделки (оформляется в банке).

64. К внешнеторговым операциям относятся:

а) экспорт;

б) импорт;

в) валютные и финансовые кредиты;

г) производственная кооперация;

д) реэкспорт;

е) реимпорт.

65. К товарообменной торговле относятся:

а) встречные закупки;

б) бартер;

в) экспорт;

г) толлинг.

66. Компенсационное соглашение - это:

а) сделки, при которых экспортер на часто стоимости поставленных товаров закупает товар в стране-экспортере;

б) это обмен товаров равной стоимости;

в) вид долгосрочных внешнеторговых отношений, по которым покупатель товара оплачивает его стоимость поставками других товаровили предоставлением услуг;

г) сделка, которая предполагает обязательства экспортера принять устаревшую технику при поставке новой;

д) обязательство импортера компенсировать ущерб, нанесенный экспортеру транспортной организацией.

67. Понятие типового контракта:

а) примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме и сформулированных заранее с учетом торговой практики и принятый после согласования конкретных условий сделки;

б) контракт, не требующий согласования с контрагентом;

в) контракт, полностью разработанный одним из контрагентов;

в) контракт, включающий только общие условия сделки;

г) документ, в котором с целью заключения контракта излагаются условия, на которых предлагается товар.

68. Базисные условия поставки – это:

а) обязанности и расходы сторон (продавцов и покупателей) потранспортировке товара и страхованию пути;

б) соглашения об основных условиях взаимных обязательств,достигнутых в ходе переговоров;

в) оба ответа правильные;

г) оба ответа неправильные.

69. Какое из указанных понятий более широкое по своему содержанию:

а) сделка;

б) контракт;

в) договор.

70. Контракт купли-продажи со сроком поставки "немедленно"исполняется:

а) на следующий день после заключения контракта;

б) в течение недели;

в) в течение 14 рабочих дней с даты подписания контракта;

г) после извещения покупателя о готовности принять товар.

71. Споры по внешнеторговым контрактам обычно рассматриваются:

а) в местном суде ответчика;

б) в любом арбитраже;

в) арбитражным судом, указанным сторонами контракта;

г) в специализированном арбитраже по месту подписания контракта.

72. Какие из перечисленных условий относятся к существенным условиям международного контракта купли-продажи:

а) наименования сторон-участников сделки;

б) предмет контракта;

в) базисные условия поставки;

г) цена контракта;

д) условия страхования;

е) форс-мажорные обстоятельства;

ж) условия приемки-сдачи товара.

73. Какие условия контракта купли-продажи являются транспортными(содержат условия международной перевозки):

а) предмет контракта;

б) цена контракта;

в) условия упаковки и маркировки;

г) срок поставки;

д) форс-мажорные обстоятельства;

е) прочие условия.

74. Коммерческая деятельность – это:

а) совокупность процессов, связанных с куплей-продажей, удовлетворением спроса, минимизацией расходов и получением прибыли;

б) процесс доведения товаров от предприятий, производящих товары, допотребителей;

в) совокупность характеристик и условий процесса торгового обслуживания, определяемых профессионализмом и этикой обслуживающего персонала.

75. Выделяют три главных направления коммерческой деятельности:

а) производство и сбыт продукции;

б) торговля;

в) коммерческое посредничество;

г) торговля медицинскими препаратами;

д) торговля недвижимостью.

76. К коммерческим документам относится:

а) спецификация;

б) упаковочный лист;

в) техническая документация;

г) все перечисленные документы.

77. Основной коммерческий документ, оформляющий внешнеторговуюсделку:

а) агентское соглашение;

б) соглашение купли-продажи;

в) контракт купли-продажи;

г) оферта.

78. Форма вознаграждения банка за предоставление им агентских услуг

– это:

а) дисконт;

б) комиссионное вознаграждение;

в) ссудный процент;

г) штраф, пеня, неустойка.

79. Совершение банком сделок купли-продажи ценных бумаг от своего имени и за свой счет путем публичного объявления цен покупки и продажи называется:

а) брокерской деятельностью;

б) дилерской деятельностью;

в) деятельностью по управлению ценными бумагами;

г) клирингом.

80. Основной расчетный документ, выписываемый продавцом на имя покупателя, удостоверяющий поставку товара, выполнение работ или оказание услуг с требованием об уплате, указанной в нем суммы

причитающегося платежа – это…:

а) коммерческий счет;

б) счет – спецификация;

в) проформа – счет;

г) дисбурсментский счет.

81. Вексель – финансовый документ:

а) письменное долговое обязательство строго установленной формы;

б) поручение о выплате денег конкретному лицу;

в) позволяющий векселедержателю страховать товар;

г) письменное поручение произвольной формы;

д) бланк определенной формы со стоимостным выражением в валюте;

е) позволяющий векселедержателю требовать уплаты долга.

82. Для целей исчисления таможенных пошлин, налогов применяютсяставки:

а) действующие на день регистрации таможенной декларациитаможенным органом;

б) действующие на день выпуска товаров;

в) действующие на следующий день после регистрации таможенной декларации таможенным органом.

83. Документ или группа документов, оформленных в установленном порядке, подтверждающих факт, обстоятельства и практику страхового случая:

а) страховой акт;

б) страховая гарантия;

в) контргарантия;

г) открытый слип.

84. Как называются претензии, предъявляемые импортером к экспортеру в связи с несоответствием качества или количества поставляемого товара условиям контракта:

а) форс-мажор;

б) рекламации;

в) санкции;

г) арбитраж.

85. Основной коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку:

а) агентское соглашение;

б) соглашение купли-продажи;

в) контракт купли-продажи;

г) оферта.

86. Документы, подтверждающие наличие договора перевозки товарови сопровождающие их при такой перевозке – это:

а) страховые документы;

б) таможенные документы;

в) транспортные документы.

87. При международной автомобильной доставке груза в контейнерахкнижка МДП составляется:

а) одна на все контейнера на данном автотранспортном средстве;

б) по одной на каждый контейнер и отдельно одна на автотранспортноесредство;

в) по одной на каждый контейнер;

г) одна на автотранспортное средство.

88. Какие из приведенных ниже документов относятся ктранспортным:

а) коносамент;

б) разрешение на поставку;

в) извещение об отгрузке;

г) отгрузочное поручение;

д) разрешение на отгрузку;

е) упаковочный лист;

ж) сертификат о происхождении товара.

89. Если договором транспортной экспедиции не предусмотрено иное,экспедитор имеет право:

а) выбирать или изменять вид транспорта;

б) выбирать или изменять маршрут перевозки;

в) выбирать или изменять последовательность перевозки грузаразличными видами транспорта;

г) выбирать или изменять содержание договора.

90. Документы, подтверждающие наличие договора перевозки товарови сопровождающие их при такой перевозке – это:

а) страховые документы;

б) таможенные документы;

в) транспортные документы.

91. Документ, выдаваемый судовладельцем грузоотправителю в удостоверение принятия груза к перевозке морским путем:

а) манифест;

б) коносамент;

в) чартер;

г) накладная.

92. Документ, который содержит перечень ассортимента товаров, входящих в данную партию, с указанием для каждого места количества и родатовара, его сорта и марки:

а) коммерческий счет;

б) спецификация;

в) техническая документация;

г) сертификат качества.

93. Как называется предложение продавца, участвующего в торгах, отвечающее конкретным требованиям заказчика, изложенным в его технических условиях, подтверждающее согласие продавца взять на себя выполнение обозначенных в них работ и содержащее указание предлагаемой цены или стоимости работ:

а) контракт;

б) заказ;

в) тендер;

г) оферта.

94. Акцепт это…:

а) предложение заключить договор;

б) ответ на оферту;

в) ведение переговоров.

95. Оферта это…:

а) предложение заключить договор;

б) ответ на акцепт;

в) ведение переговоров.

96. Унификация права – это …:

а) создание единообразных норм;

б) уменьшение количества материальных норм;

в) объединение материальных и коллизионных норм.

97. Выберите виды международных коммерческих операций:

а) международные сделки по обмену товарами в материально-вещественной форме;

б) параллельные сделки;

в) международные сделки по обмену услугами;

г) смешанные сделки;

д) простые сделки.

98. Требованием к содержанию оферты, согласно Венской конвенцииООН 1980 г. является ее:

а) публичность;

б) определенность существенных условий;
в) письменный характер.

99. Обязательным реквизитом преамбулы договора международнойкупли-продажи товаров не является:
а) юридические адреса сторон договора;
б) номер контракта;
в) место заключения договора.

100. Какие условия договора международной купли-продажи товаров неурегулированы положениями Венской конвенции ООН 1980 г.?
а) определение обстоятельств действия непреодолимой силы;
б) ответственность продавца за вред, причиненный товаром
третьим лицам (т.е. лицам, не являющимся сторонами договора);
в) средства правовой защиты в случае неисполнения обязательств по договору одной из сторон.

101. Арбитражная оговорка определяет:
а) порядок разрешения споров, возникающих из договора;
б) арбитражную процедуру;
в) обязанность сторон договора направить возникший между ними спорна рассмотрение в международный арбитраж.

102. Назовите форму легализации иностранных документов:
а) авизо;
б) апостиль;
в) инкассо;
г) делькредере.

103. Какой должна быть форма договора международной купли- продажи товаров в соответствии с положениями Венской конвенции ООН 1980 г.?
а) простая письменная;
б) письменная с нотариальным заверением;
в) устная;
г) электронная
д) любая.

104. Какая оговорка по качеству может быть использована вовнешнеторговом контракте?
а) «высший сорт»;
б) «такой, какой есть»;
в) «отсутствие аналога».

105. Назовите виды деловых писем информационного

характера:

а) письмо-рекомендация;

б) сопроводительное письмо;

в) письмо поздравление;

г) гарантийное письмо;

д) письмо-оферта;

е) письмо-заказ.

106. Назовите вид электронной подписи, определенный в Федеральномзаконе «Об электронной подписи»:

а) цифровая подпись;

б) подпись удостоверяющего центра;

в) квалифицированная подпись.

107. Основными международными стандартами, закрепляющими правила составления документов и ведения деловой документации, являются:

а) стандарты ISO;

б) стандарты DIN;

в) стандарты ANSI.

108. Организацией, наделенной правом проставления апостиля на официальных документах российской коммерческой организации, является:

а) Международная торговая палата;

б) органы загса;

в) нотариальная контора.

109. Как называется документ, используемый при воздушной перевозке грузов, согласно Варшавской конвенции (Конвенция для унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок (заключена в г.Варшаве 12.10.1929))?

а) авиационная накладная;

б) багажная квитанция;

в) воздушно-перевозочный документ.

110. Назовите вид аккредитива, предусмотренный российскимзаконодательством:

а) документарный аккредитив;

б) покрытый (депонированный аккредитив);

в) кумулятивный аккредитив;

г) револьверный аккредитив

111. Назовите вид чеков, предусмотренный российскимзаконодательством:

а) именной;
б) переводной;
в) документарный.

112. Какой документ выдается страховым брокером страхователю вкачестве свидетельства о заключении договора страхования?
а) страховой полис;
б) ковернот;
в) извещение.

113. Назовите один из обязательных реквизитов накладной CMR:
а) инструкции, требуемые для выполнения таможенных формальностей;
б) сумма наложенного на груз платежа, подлежащего возмещению при сдаче груза;
в) перечень документов, переданных перевозчику.

114. Коносамент, выдаваемый после погрузки груза на судно
а) бортовой коносамент;
б) погрузочный коносамент;
в) букинг-нот.

115. Через какое максимальное количество транзитных государств может быть использована одна книжка МДП для перевозки товаров?
а) 1;
б) 3;
в) 7;
г) 10.

116. В каком элементе коллизионной нормы содержится критерийвыбора применимого права?
а) объем;
б) привязка;
в) статут.

117. В каких случаях могут быть применены Принципы международныхкоммерческих контрактов УНИДРУА?
а) по решению международного коммерческого арбитража;
б) в случаях, когда не могут быть применены положения Венской конвенции ООН 1980 г.;
в) в случаях, когда требуется устранить пробелы в национальном законодательстве.

118. Иностранным элементом в договоре международной купли- продажи товаров НЕ выступает:

а) субъект правоотношения;

б) объект правоотношения;

в) содержание правоотношения;

г) субъективная сторона правоотношения.

119. Правом какого государства определяется личный законюридического лица?

120. Международный торговый обычай — это:

а) правило поведения, сложившееся в результате осуществления международной торговой практики, признанное и санкционированное государством;

б) порядок осуществления международной торговой деятельности междусторонами договоров международной кули-продажи товаров;

в) сложившееся в деловой практике правило поведения, систематизированное и выраженное в письменном документе.

121. «Правило локализации» означает:

а) возможность выбора в качестве применимого права правовой системы одной из сторон договора;

б) ограничение места исполнения обязательств по договору;

в) определение места заключения сделки.

122. К купле-продаже каких товаров не применима Венская конвенцияООН 1980 г.?

а) к товарам, предназначенным для бытового использования;

б) к товарам, приобретаемым в качестве расходных материалов при переработке;

в) к товарам, являющимся эталонами при определении качества товарнойпартии.

123. Международные государственные закупки товаров регулируются:

а) Венской конвенцией ООН 1980 г.;

б) общими условиями поставок;

в) Типовым законом ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) и услуг1994 г.

124. Какой срок исковой давности устанавливается Конвенцией об исковой давности в международной купле-продаже товаров (Заключена в г. Нью-Йорк 14.06.1974)?

а) 2 года;
б) 3 года;
в) 4 года.

125. Характеризующим признаком договора консигнации как разновидности договора комиссии является:

а) обязанность консигнанта проводить рекламные акции товаров, реализуемых в пользу консигнатора;

б) консигнант реализует товары от своего имени, но по поручению и засчет консигнатора;

в) консигнант хранит товары на своем товарном складе.

126. Основным международным документом, определяющим права и обязанности грузоотправителя, перевозчика и грузополучателя при международной автомобильной перевозке грузов, является:

а) Конвенция о дорожном движении 1968 г.;

б) Конвенция о международной дорожной перевозке грузов 1956 г.;

в) Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта от 08.11.2007 г.

127. Вид международных посреднических операций, при котором сторона А обязуется по поручению Б за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет стороны Б:

а) международная комиссия;

б) международное агентирование;

в) международная консигнация.

128. Время простоя судна в порту под погрузкой/выгрузкой называется:

а) диспаша;

б) сталия;

в) лейдейс.

Внешнеторговая сделка - это:

а) техника проведения коммерческих операций;

б) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке товара определенного количества и качества и оказывающих в соответствии с

согласованными

условиями;

в) услуги;

г) купля-продажа товаров на рынке;

д) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами

одного государства;

и) сфера установления отношений по поводу ВЭД.

2 Вопросы в открытой форме

2.1. Система договорённостей технико-экономического, коммерческого, финансово-правового характера, по поводу обмена продукцией и услугами на внешнем рынке, достигнутых между партнёрами и документально оформленныхв контракте купли-продажи – это …

2.2. Совокупность основных и вспомогательных видов коммерческой деятельности, т.е. набор технических приёмов, последовательное применение которых способствует заключению сделок в рамках международного контрактакупли-продажи – это …

2.3. Международное обыкновение, которое в отличие от юридически обязательных международно-правовых обычаев регулирует внешнеэкономический оборот, если участники последнего договорились о такомрегулировании – это …

2.4. Основной коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку, в котором содержатся договоренности сторон о поставке товара: обязательство продавца-экспортера в оговоренные сроки передать в собственность покупателя-импортера товары согласованного количества и качества и обязательство покупателя-импортера принять и оплатить поставленные товары – это …

2.5. Контракты международной купли-продажи классифицируются по ряду признаков …

2.6. Международные торговые контракты по содержанию внешнеторговойдеятельности можно разделить на следующие группы …

2.7. Разновидность договора купли-продажи; соглашение, регулирующее отношения, связанные с закупками у сельскохозяйственных организаций и крестьянско-фермерских хозяйств выращиваемой или производимой ими сельскохозяйственной продукции – это …

2.8 .Особая разновидность контракта купли-продажи, используемой в предпринимательской деятельности, по которому поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иныхцелях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием – это …

2.9. Контракт (договор), являющийся разновидностью кредитного договора, предусматривающий обязанность одной стороны предоставить другойстороне вещи, определенные родовыми признаками – это …

2.10. Контракт, по которому одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение заключить сделку отсвоего имени, но в интересах и за счет комитента – это …

2.11. Контракт, по которому одна сторона (поверенный) обязуется совершить от имени и за счет другой стороны (доверителя) определенные юридические действия – это …

2.12. Контракт, по которому одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на срок или без указания срока право использовать в предпринимательской деятельности пользователя комплекс исключительных прав, принадлежащих правообладателю, в том числе право на фирменное наименование и (или) коммерческое обозначение правообладателя, на охраняемую коммерческую информацию, а также на другие предусмотренные договором объекты исключительных прав - товарный знак, знак обслуживания и т.д. – это …

2.13. Классификация международных торговых контрактов на поставку товаров представлена следующими тремя группами …

2.14. Одной из важнейших универсальных правовых норм в области международного торгового права выступает …

2.15. Международные правила в формате словаря, обеспечивающие однозначные толкования наиболее широко используемых торговых терминов вобласти внешней торговли частного характера, прежде всего, относительно франко (англ. free — «очистки») - места перехода ответственности от продавца кпокупателю.

2.16. Существуют две формы международного коммерческого контракта:

…

2.17. Право, подлежащее применению к обязательствам, вытекающим изодносторонних сделок и договоров – это …

2.18. Предложение о заключении сделки, в котором изложены существенные условия договора, адресованное определённому лицу, ограниченному или неограниченному кругу лиц - …

2.19. Ответ лица, которому адресована оферта, о её принятии - …

2.20. Пункт, параграф или статья договора, фиксирующая отдельные обязанности сторон по сделке - …

2.21. Проверка соответствия качества, количеств и комплектности товара его характеристикам и техническим условиям, указанным в контракте - …

2.22. Полная или частичная оплата товара до, или в момент перехода товара либо товарораспорядительных документов в распоряжение покупателя –это …

2.23. Вид банковской операции, заключающейся в получении банком денег по различным документам (векселям, чекам и т.п.) от имени своих клиентов изачислении их в установленном порядке на счет получателя средств – это …

2.24. Вид банковского счета, дающий возможность контрагенту получить на условиях, указанных в аккредитивном поручении, платеж за товар, работы или услуги немедленно по исполнении обязательств – это …

2.25. Условия, включаемые в контракт международной купли-продажи с целью страхования контрагентов по сделке от риска изменения курса валюты платежа между моментом заключения сделки и фактическим моментом оплаты

– это …

2.26. Договор о фрахтовании, когда условием является фрахтование всегосудна – это …

2.27. Время на выполнение фрахтователем перегрузочных работ с указанием нормы, т.е. определенного числа тонн груза, которое он обязуется загрузить или выгрузить в погожий рабочий день – это …

2.28. Организации и фирмы, осуществляющие непосредственный контроль за выполнением работ по погрузке и выгрузке судов - …

2.29. Вознаграждение, выплачиваемое судовладельцем фрахтователю за досрочное освобождение судна из-под погрузочно-разгрузочных работ – это …

2.30. Издержки фрахтователя по простою судна под погрузкой (разгрузкой) сверх сталийного времени – это …

2.31. … - это коммерческий документ, в котором покупатель подробно указывает все необходимые условия для изготовления или подготовки заказываемого товара, а также все существенные элементы, необходимые для заключения внешнеторговой сделки.

2.32. Если по условиям договора купли продажи продавец должен доставить и разгрузить товар на терминале в согласованном порту или в месте назначения, то целесообразнее использовать базисное условие поставки ....

2.33. Если по условиям договора купли продажи покупатель должен забрать товар на производственном складе продавца, то целесообразнее использовать базисное условие поставки ....

2.34. Какой из видов цен используют при составлении краткосрочных контрактов?

2.35. Договор морской перевозки грузов в трамповом судоходстве называется ...

2.36. Если фрахтователь хочет сохранить в секрете куда и с каким грузомнаправляется судно, документ на перевозку именуется ...

2.37. Коносамент с замечаниями, констатирующими дефекты в состоянииитовара или упаковки, называется ...

2.38. Сколько экземпляров оригинала коносамента составляется при организации морской перевозки?

2.39. Опись погруженных на судно грузов, составляемая судовым агентомпосле составления и подписания коносамента, называется ...

2.40. Морское судно, предназначенное для перевозки наземных транспортных средств и пассажиров, называется ...

2.41. Количественное ограничение ввоза или вывоза товаров - это ...

2.42. Продажа на зарубежном рынке товара, ранее купленного на другомрынке, без его переработки называется ...

2.43. Соглашение о перевозке грузов по железным дорогам

в прямоммеждународном сообщении заключили в ...

2.44. Сколько экземпляров коммерческого акта составляется на пограничной станции при передаче грузов по пломбам?

2.45. Сколько экземпляров коммерческого акта составляется на пограничной станции при передаче груза по количеству мест или весу?

2.46. Километраж, пройденный вагоном в течение одного дня, называется
…

2.47. Случайность, событие, которое, находясь вне контроля страхователя,может, но не обязательно должно произойти, называется ...

2.48. В транспортном страховании чья-либо ответственность за полнуюили частичную гибель товара называется ...

2.49. Если все расходы, возникшие в результате аварии, разделяются между всеми участниками перевозки, то такой вид аварии называется ...

2.50. Основным учетно-статистическим документом при ведении внешнеэкономической деятельности (учет экспорта и импорта) является ...

3 Вопросы на установление последовательности.

3.1. Установите последовательность этапов подготовки и проведения внешнеторговой сделки:

1. Подготовка условий платежа и поставки.
2. Поиск зарубежного партнера.
3. Проведение переговоров и согласование проекта контракта. На этапе переговоров происходит обсуждение существенных условий соглашения, представленного одной из сторон, в т.ч. сроков поставки, стоимости единицы товара либо его партии, подлежащей поставке, технической спецификации.
4. Анализ и проработка конкурентоспособных материалов, и расчет экспортных цен.
5. Маркетинговые исследования внешнего рынка и изучение его особенностей рынка, где происходит обращение интересующего товара.
6. Подготовка проекта контракта в соответствии с версией,

предложенной какой-либо из сторон внешнеторговой сделки.

7. Установление контактов с иностранной организацией.

8. Обсуждение изменений и поправок к соглашению, обмен сторон собственными версиями контракта.

9. Проверка договорных условий юридическим, коммерческим и прочими отделами компании, в целях внесения окончательных поправок и изменений, а также соответствующее обсуждение всех условий соглашения между покупателем и продавцом.

10. Рассмотрение возможных претензий.

11. Исполнение контрактных обязательств: поставка товаров, расчетно-платежные операции.

12. Контроль за выполнением контрактных обязательств.

13. Подписание контракта.

3.2. Венская конвенция состоит из четырёх частей. Установите ихпоследовательность.

1. Купля-продажа товаров.
2. Заключительные положения.
3. Сфера применения и общие положения.
4. Заключение договора.

3.3. Перечислите в последовательности внесения поправок и дополнений в Правила Инкотермс, опубликованные Международной торговой палатой: 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000, 2010, 2020, 1936.

3.4. Установите последовательность расположения контрактных условий в «классическом варианте» должна соответствовать принципу «от общего к частному»:

– качество товара;
– условия платежа;
– предмет контракта (наименование товара);
– количество товара;
– гарантии;
– преамбулу;
– транспортные условия (порядок отгрузки);
– цену и общую стоимость;
– базисные условия поставки;
– сроки поставки;
– штрафные санкции;
– страхование;
– прочие условия.
– сдачу-приемку товара;
– рекламации;
– форс-мажор;

– упаковку и маркировку;
– арбитраж.

3.5. В упаковочном листе по тексту последовательно указывается следующая информация: данные о товарной накладной; название фирмы- получателя; точный адрес доставки товара с указанием индекса и региона; сведения о виде упаковочного материала (коробка из картона, ящик, пакет, сверток и т.п.); указание на количество отгрузочных мест. Установите последовательность заполнения информации в упаковочном листе.

3.6. Установить правильную последовательность этап
а) установление делового контакта с партнерами
б) определение условий поставки и расчетов за ее выполнение;
в) оформление заказа покупателем;
г) исполнение заказа продавцом.

3.7. Установить правильную последовательность терминов группы С (основной фрахт оплачен) согласно Инкотермс 2020.
а) CIF
б) CFR
в) CIP
г) CPT

3.8. Установить правильную последовательность терминов группы F(основной фрахт не оплачен) согласно Инкотермс 2020.
а) FAS
б) FCA
в) FOB

3.9. Расположите в правильном порядке операции по обработкегруженого поезда колеи 1435 мм по прибытии из-за границы
1 Подход к поезду работников, участвующих в его обработке
2 Пограничный и таможенный досмотр
3 Проход главного кондуктора в контору передачи и сдача документов
4 Обработка документов в конторе передачи
5 Списывание и разметка состава по передаточной ведомости
6 Технический осмотр состава
7 Обработка документов в таможне
8 Прием поезда с натуры по передаточной ведомости
9 Возвращение документов в контору передачи
10 Сдача документов в техническую контору СТЦ

3.10. Расположите в правильной последовательности

операции, производимые с поездом на пограничной станции при экспорте:

1 Выход к поезду работников, участвующих в его обработке
2 Списывание состава
3 Технический и коммерческий осмотр состава
4 Обработка документов в конторе передачи
5 Обработка документов в таможне
6 Возвращение документов в контору передачи
7 Сдача документов агенту иностранной дороги
8 Проверка документов агентом иностранной дороги
9 Досмотр состава работниками КПП и таможни
10 Сдача состава агентам иностранной дороги
11 Опробование автотормозов и отправление поезда

4 Вопросы на установление соответствия.

4.1. Установите соответствие между формами внешнеэкономическойдеятельности и видами международных договоров:

Форма внешнеэкономической деятельности	Вид договора(контракта)
Международная торговляуслугами	– контракт международной купли-продажи; – бартерный контракт; – компенсационные соглашения.
Международная торговлятоварами	– договор подряда; – договор поручения; – договор комиссии; – договор перевозки; – договор консигнации; – договор о материально-техническом обслуживании производства; – договор о ремонте; – договор об эксплуатации промышленных объектов; – договор о сотрудничестве в сфере международного туризма.
Международное инвестиционное сотрудничество	– договор о международной производственной кооперации; – соглашение о промышленном сотрудничестве; – договор концессии; – договор на сооружение крупных промышленных объектов; – договор между сторонами, объединяющимися для осуществленияконкретного проекта.
Международный обмен объектами интеллектуальной собственности	– лицензионные соглашения (на изобретение, ноу-хау, товарный знак); – комбинированный международныйдоговор о поставке оборудования и лицензий; – международный договор о проектировании и строительстве промышленных объектов, содержащий лицензионную часть; – договор о выполнении НИОКР.

Международное производственно-техническое сотрудничество	– лизинговые соглашения; – кредитные соглашения; – договоры о создании совместных предприятий; – договоры о совместных инвестиционных проектах (программах).

4.2. Установите соответствие. По срокам фирменные кредитыподразделяются на:

1) краткосрочные а) до одного года;
2) среднесрочные б) до пяти - десяти лет;
3) долгосрочные в) свыше пяти или десяти лет.

4.3. Существует два основных вида валютной оговорки. Установитесоответствие:

1) прямая;
2) косвенная;

А) (при совпадении валют цены и платежа), когда цена то вара и сумма платежа ставятся в зависимость от курса другой валюты;

Б) (при несовпадении валют цены и платежа), когда цена товара выражается в одной, более устойчивой валюте, а платеж - в другой, в которой осуществляется подавляющая масса расчетов.

4.4. Установите соответствие. В российской практике используются тривида страхования:

1) «с ответственностью за все риски»
2) «с ответственностью за частную аварию»
3) «без ответственности за повреждения, кроме случаев крушения»

А) предусматривает возмещение ущерба, причиненного любыми опасностями и случайностями;

Б) возмещение убытков, вызванных утратой или повреждением груза, произошедших под воздействием стихийных сил, вследствие аварийных ситуаций при погрузке, укладке, подборке, выгрузке груза и приеме судном топлива;

В) ущерб возмещается в случае гибели всего или части груза в результате крушения судна, а также при его повреждении, вызванном столкновением, посадкой на мель, пожаром, взрывом и т.п.

4.5. Унифицированная система внешнеторговой документации представлена следующими видами:

1. Оперативно-коммерческая документация.
2. Товаросопроводительная документация.
3. Расчетная внешнеторговая документация.
4. Страховая внешнеторговая документация.

5. Документация, оформляемая при ввозе (вывозе) товара.
6. Транспортная внешнеторговая документация.
7. Экспедиторская внешнеторговая документация.

Установите соответствие документов по вышеуказанным группам:

А) счет-фактура;
Б) фитосанитарный сертификат;
В) заявление на перевод;
Г) заявление на страхование груза;
Д) договор с транспортной компанией;
Е) отгрузочное поручение;
Ж) коносамент.

4.6. Установить соответствие между группами международных коммерческих терминов (Инкотермс) и символическим обозначением терминов, входящих в эти группы.

1) отправление
2) прибытие
3) основной фрахт не оплачен
4) основной фрахт оплачен
5) а) DDP

б) FOB

в) EXWг) CIF

4.7. Сопоставьте моменты перехода рисков случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя соответствующим базисным условиям поставки.

EXWFAS FCA DDP DATCPT

a. на производственном складе Продавца
b. на причале в порту отгрузки
c. при передаче первому перевозчику Продавца
d. в пункте назначения в месте, назначенном Покупателем
e. на контейнерном терминале, согласованном обеими сторонамиконтракта

4.8. Выберите необходимые схемы обслуживания порта ж.д.транспортом в зависимости от местных условий

a) Схема "предпортовая сортировочная станция - портовая станция -погрузочно-выгрузочные фронты"
b) Схема "предпортовая сортировочная станция - районные парки -погрузочно-выгрузочные фронты порта"
c) Схема "предпортовая сортировочная станция - погрузочно-выгрузочные фронты"
d) Схема "предпортовая сортировочная станция - портовая станция -районные парки - погрузочно-выгрузочные фронты"

А) грузооборот более 15 млн. тонн в год + расстояние от

станции допорта > 13 км

B) грузооборот до 10 млн.тонн в год + расстояние от станции до порта > 8 км

C) грузооборот до 5 млн. тонн в год + расстояние от станции до порта >20 км

4.9. Сопоставьте содержание и наименования схем расчета провозной платы на автомобильном транспорте.

1) Сдельная схема

2) Повременная схема

3) Условно-расчетная схема

4) Табличная схема

A) - тарифная плата включает в себя ставку за заказ услуги, выполнениегрузовых операций и работу в тонно-километрах

B) - тарифная плата включает в себя ставку автомобиле-часов работы, плюс ставка за заказ услуги и доплата за сверхнормативный пробег (простой)автомобиля

C) - тарифная плата приведена к единице транспортной работы

4.10. Установить соответствие:

1. Факторные услуги

а) услуги, для которых характерно пространственное разделение производителя и потребителя (фильмы, патенты, издательская деятельность)

2. Нефакторные услуги

б) услуги, связанные с пересечением границы, а также классические услуги — по предоставлению капитала, туризм, образование, медицина и т.д.

Шкала оценивания результатов тестирования: в соответствии с действующей в университете балльно-рейтинговой системой оценивание результатов промежуточной аттестации обучающихся осуществляется в рамках 100-балльной шкалы, при этом максимальный балл по промежуточной аттестации обучающихся по очной форме обучения составляет 36 баллов, по очно-заочной и заочной формам обучения – 60 баллов (установлено положением П 02.016).

Максимальный балл за тестирование представляет собой разность двух чисел: максимального балла по промежуточной аттестации для данной формы обучения (36 или 60) и максимального балла за решение компетентностно-ориентированной задачи (6).

Балл, полученный обучающимся за тестирование, суммируется с баллом, выставленным ему за решение компетентностно-ориентированной задачи.

Общий балл по промежуточной аттестации суммируется с баллами, полученными обучающимся по результатам текущего контроля успеваемости

в течение семестра; сумма баллов переводится в оценку по дихотомической шкале (для зачета) или в оценку по 5-балльной шкале (для экзамена) следующим образом:

Соответствие 100-балльной и 5-балльной шкал

Сумма баллов по 100-балльной шкале	*Оценка по 5-балльной шкале*
100–85	отлично
84–70	хорошо
69–50	удовлетворительно
49 и менее	неудовлетворительно

Критерии оценивания результатов тестирования:

Каждый вопрос (задание) в тестовой форме оценивается по дихотомической шкале: выполнено – **2 балла**, не выполнено – **0 баллов**.

2.3 КОМПЕТЕНТНОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫЕ ЗАДАЧИ

Компетентностно-ориентированная задача № 1

Вводная ситуация. Внешнеторговые контракты (ВТК) в правовом отношении обладают определёнными характеристиками, отличающими их от других видов договоров. Среди международных документов наибольшее значение имеет Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (1980 г.) - совокупность международных норм, главной целью которых является создание единого правового режима международных сделок купли-продажи товаров. Россия присоединилась к Венской конвенции.

ВТК - договор, заключаемый обычно двумя сторонами о купле-продаже, поставке, проведении работ, оказании услуг и т.д.

Договор - соглашение об установлении, изменении или прекращении прав и обязанностей сторон. По договору стороны принимают на себя права и обязанности для достижения определённого правомерного результата, связанного в основном с удовлетворением имущественного интереса. Возникающие из договора обязательства называются договорными.

При указании цены обычно оговаривают, что в неё включается. Поэтому здесь имеют место такие понятия как:

– цена нетто – чистая цена товара на месте его купли-продажи, не включающая скидки и надбавки, связанные с различием базисных условий поставок;

– франкировка – экономические и правовые условия, определяющие порядок включения в цену тех или иных затрат, связанных с транспортировкой, погрузочно-разгрузочными работами, хранением и страхованием грузов.

Также различают:

1) Цена покупателя – сумма фактически уплаченных денег покупателем.

2) Цена продавца – выручка продавца минус расходы на исполнение.

Цена, устанавливаемая в контракте, может быть выражена в любой валюте.

Виды цен в международных контрактах.:

1. Твёрдые – не подлежат в последующем изменению, установленные для небольшой, быстро поставляемой партии товаров.
2. С последующей фиксацией – установленные в назначенные сроки, наопределённую дату или день поставки товара.
3. Скользящие – установленные для контрактов с длительными сроками выполнения (машины и оборудование), т.к. к моменту поставки могут существенно измениться цены на сырьё, учётная ставка, налоги и пошлины.

Необходимо ответить на следующий вопрос.

Поясните в чём суть отличия международных контрактов от контрактов, заключённых между субъектами хозяйственной деятельности одной страны?

Компетентностно-ориентированная задача № 2

Вводная ситуация. ООО «Олимпия», зарегистрированная за рубежом, но имеющая представительство в России, обратилась в арбитражный суд с иском к ООО «Магнит» (Россия) о взыскании убытков, причиненных невыполнением объединением своих обязательств по оплате муки, поставленной в Россию.

ООО «Магнит» возражало против иска, ссылаясь на то обстоятельство, что деньги, предназначенные для оплаты подлежавшей поставке муки, были переведены в соответствии с условиями договора в иностранный банк, но впоследствии похищены третьими лицами со счетов этого банка и поэтому не зачислены на счет ООО «Олимпия». К моменту предъявления иска по факту хищения возбуждено уголовное дело в иностранном государстве.

ООО «Магнит», возражая против исковых требований, ссылалось на то, что сторона внешнеэкономического контракта не несет ответственности за неисполнение обязательств, если последнее произошло по вине третьих лиц. Стороны внешнеэкономической сделки находились в государствах – участниках Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980г.).

Что может послужить основанием освобождения от ответственности за неисполнение стороной внешнеэкономической сделки своих обязательств? Что необходимо доказать ответчику? Как должно быть решено дело?

Компетентностно-ориентированная задача № 3

Вводная ситуация. Между ОАО «Санта» (Россия) и «Neron» (Бельгия) был заключен контракт, в соответствии с которым бельгийская фирма обязалась поставить оборудование для двух морских судов, принадлежащих

заказчику. Оплата должна была быть произведена после получения оборудования. Стороны предусмотрели в контракте, что все споры, если они не будут урегулированы путем переговоров, подлежат рассмотрению в арбитражном суде РФ. Применимое право сторонами выбрано не было.

Поставка оборудования осуществлена бельгийской стороной в установленные контрактом сроки. ОАО «Санта», получив товар, деньги на счет поставщика не перечислило и на неоднократные напоминания о погашении долга не реагировало.

Бельгийская сторона в соответствии с оговоркой контракта обратилась в арбитражный суд с иском о взыскании с ОАО «Санта» стоимости поставленного оборудования. Расчет убытков истец произвел, основываясь на нормах права Бельгии.

При разрешении спора в суде ответчик признал свою задолженность по контракту, однако счел, что расчет сумм, подлежащих выплате, должен быть произведен в соответствии с материальными нормами российского права, поскольку местом рассмотрения споров стороны определили арбитражный суд РФ.

Определите применимое право.

Компетентностно-ориентированная задача № 4

Вводная ситуация. К внешнеторговому контракту, заключенному между «WXW» (Словакия) и ООО «Моника» (Россия), в качестве применимого сторонами было избрано российское право. По уставу словацкой фирмы договоры, заключаемые от ее имени, действительны только при наличии двух подписей - президента и коммерческого директора. Президент фирмы подписал договор единолично. Впоследствии словацкая фирма нарушила своиобязательства по договору, и к ней был предъявлен иск в Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате России.

В заседании арбитража словацкая фирма отрицала наличие договорных отношений, ссылаясь на нормы права, действующие в Словакии, и недействительность договора как заключенного неуполномоченным лицом. ООО «Моника» возражало против применения права Словакии, указав, что применению подлежит право России, в том числе для решения этого вопроса, поскольку все аспекты взаимоотношений сторон, связанные с агентским договором, должны регулироваться на основе права, выбранного сторонами.

Оцените доводы сторон. Определите применимое право. Какие вопросы входят в обязательственный статут и какие исключены из него?

Компетентностно-ориентированная задача № 5

Вводная ситуация. Внешнеторговые сделки по направлениям торговли классифицируются:

1) основные сделки представляют собой договорные сделки по купле- продаже товаров или по обмену товарами (бартер), т.е. эти сделки зафиксированы во внешнеторговых договорах;

2) вспомогательные сделки обеспечивают надлежащее выполнение основных операций. Они включают операции по транспортировке и экспедированию грузов, страхованию грузов, финансированию внешнеторговых операций, расчетам между экспортерами и импортерами, гарантированию их взаимных обязательств, а также таможенные и другие операции, в том числе агентские соглашения с посредниками, поставщиками экспортных и заказчиками импортных товаров, с рекламными агентами и организациями, исследующими конъюнктуру рынков (кредитные, расчетно-

платежные, рекламные, страховые, таможенные, валютные, транспортные (транзитные, бондовые, погрузочно-разгрузочные, агентирование).

Необходимо ответить на следующий вопрос. Исходя из приведённой классификации внешнеторговых сделок, каким образом, по вашему мнению, будет отличаться структура договора внешнеэкономической сделки в зависимости от различия их по направлениям торговли?

Компетентностно-ориентированная задача № 6

Вводная ситуация. Внешнеторговые сделки по предмету сделкиклассифицируются:

1) товары и продукция;

2) сырье;

3) результаты интеллектуальной деятельности, работы и услуги.

Необходимо ответить на следующий вопрос. Исходя из приведённой классификации внешнеторговых сделок, каким образом, по вашему мнению, будет отличаться структура договора внешнеэкономической сделки в зависимости от предмета сделки?

Компетентностно-ориентированная задача № 7

Вводная ситуация. Внешнеторговые сделки по степени самостоятельности сделки классифицируются:

1) прямые обменные (купля-продажа);

2) посреднические (комиссионные, агентские, консигнационные, брокерские).

Необходимо ответить на следующий вопрос. Исходя из приведённой классификации внешнеторговых сделок, каким образом, по вашему мнению, будет отличаться структура договора внешнеэкономической сделки в зависимости от степени самостоятельности сделки?

Компетентностно-ориентированная задача № 8

Вводная ситуация. Гражданин РФ Ивлеев Константин Петрович зарегистрирован в качестве предпринимателя в Казахстане, осуществляет предпринимательскую деятельность в Белоруссии и постоянно проживает на территории Украины. Он выступает продавцом по международному

контракту купли-продажи с «RiHt» (Германия). Товар отправляется в Германию со склада, находящегося на территории Польши. Российский суд рассматривает спор между Ивлеевым К.П. и немецкой фирмой.

Определите подсудность. Право какого государства должен применить суд для разрешения споров, вытекающих из заключенного контракта?

Компетентностно-ориентированная задача № 9

Водная ситуация. В международном контракте купли-продажи товаров (американская фирма - продавец, российская фирма - покупатель) указано:

«для защиты прав покупателя применяется право Российской Федерации».

Если в защите нуждается продавец, определите, право какого государства должен применить суд?

Компетентностно-ориентированная задача № 10

Водная ситуация. Российская организация ООО «Мекка» (продавец) обратилась в российский суд с иском к китайской фирме «WWW» (покупателю) о возмещении убытков, вызванных неоплатой поставленной продукции. В процессе рассмотрения дела суд установил, что доверенность, на основании которой действовал представитель покупателя при заключении сделки, не соответствовала по форме китайскому законодательству. Соответственно, ответчик (китайская фирма) ссылался на недействительность договора и отсутствие между сторонами договорных обязательств. При этом суд не принял во внимание утверждение представителя истца о том, что доверенность должна быть признана действительной в России.

Стороны контракта не определили применимое к нему право.

Определите право, применимое к форме доверенности. Прав ли российский суд? По праву какой страны должны определяться правовые последствия совершения сделки неуполномоченным лицом?

Компетентностно-ориентированная задача № 11

Водная ситуация. ООО «Атлант» (Россия) заключила с «FErger» (Германия) международный контракт купли-продажи МФУ и расходных материалов к ним. «FErger» недопоставила 2000 картриджей для заправки. При этом в адрес российской организации было направлено письмо, в котором сообщалось, что на европейском рынке оргтехники сложилась диспропорция, и спрос на эти детали значительно превышает предложение. Российская организация обратилась в суд с иском о взыскании убытков и неустойки.

Определите компетенцию российского суда в отношении данного спора. Оцените ответственность предпринимателя с точки зрения применимого права. Подлежит ли иск удовлетворению?

Компетентностно-ориентированная задача № 12

Вводная ситуация. Стороны, заключая внешнеторговый контракт, договорились о том, что к их договору подлежит применению российское

право. В то же время они установили срок исковой давности, продолжительность которого составляет шесть лет. При рассмотрении спора в российском третейском суде (МКАС) возник вопрос о действительности соглашения об изменении срока исковой давности.

Решите возникший вопрос. Изменится ли решение, если местом рассмотрения спора будет Англия?

Компетентностно-ориентированная задача № 13

Вводная ситуация. ОАО «ВЕНТА» (Росссия) заключило с «WERTER» (Венгрия) контракт международной перевозки груза автомобильным транспортом. В сентябре 2020 года по прибытии груза в Россию, к месту

доставки, обнаружилось частичное повреждение партии товаров, вызвавшее невозможность их дальнейшей реализации. Представитель перевозчика, ссылаясь на дефекты транспортного средства, арендованного у третьих лиц, возместить ущерб отказался.

ОАО «ВЕНТА» обратилось в арбитражный суд с иском к венгерской компании, имеющей представительство в Российской Федерации, о взыскании убытков, вызванных частичным повреждением груза во время дорожной перевозки.

Вправе ли арбитражный суд Российской Федерации рассматривать данный спор? Что предусматривает Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов 1956 г.? Какие сроки подачи иска установлены Конвенцией? В каких случаях перевозчик может быть освобожден от ответственности вследствие утраты или повреждения груза? Решите спор.

Компетентностно-ориентированная задача № 14

Вводная ситуация. ОАО «БЭлла» (Белоруссия) обратилось в арбитражный суд Российской Федерации с иском о взыскании с ООО «Март» (Россия) задолженности и неустойки по внешнеторговому договору поставки.

Суд установил, что между российским и белорусским предприятиями в г. Москве был заключен внешнеторговый договор поставки. В дополнительном соглашении к договору стороны установили, что споры по настоящему договору разрешаются в порядке, установленном действующим законодательством Республики Беларусь и законодательством ответчика. В качестве органа, разрешающего спор, избран российский арбитражный суд.

Белорусским предприятием условия внешнеэкономического договора выполнены полностью. Факт получения товара российской стороной подтвержден тремя пропуск-накладными и платежными требованиями. Однако российская фирма в течение установленного договором срока деньги белорусскому партнеру не перечислила. В судебном заседании ответчик настаивал на том, что в данном случае к отношениям сторон должно применяться российское законодательство.

Как решается вопрос о выборе применимого права, если стороны указали на законодательство нескольких государств? Имеется ли

международный договор между Россией и Республикой Беларусь, регулирующий вопросы подобного рода? Какое решение должен вынести суд?

Компетентностно-ориентированная задача № 15

Вводная ситуация. ОАО «Милана» (Россия) обратилось в арбитражный суд с иском к «AirLines» (Финляндия), имеющей представительство в России, о взыскании убытков, причиненных утратой части груза. Из представленных в деле документов следует, что при получении в аэропорту груза от финской авиакомпании по международной авианакладной была обнаружена его недостача в размере 7,6 кг, о чем составлен коммерческий акт. Как видно из коммерческого акта, утрата части груза произошла во время воздушной перевозки, которую осуществляла финская авиакомпания, признавшая свою вину в его утрате.

Какой международный акт регулирует вопросы международных воздушных перевозок? Является ли арбитражный суд Российской Федерации компетентным судом в данном случае? Как регулируются вопросы ответственности при международной авиаперевозке? Как следует решить вопрос о применимом праве к контракту?

Компетентностно-ориентированная задача № 15

Вводная ситуация. ОАО «Аккорд» (Россия, г. Курск) заключило с ООО «Фагот» (Россия, г. Воронеж) договор поставки, в соответствии с которым должно поставить, обеспечить наладку и пуск комплектного холодильного оборудования для нового фруктохранилища, возводимого в г. Ташкенте (Узбекистан). Стороны договорились, что по вопросам поставки, не урегулированным в договоре, применимыми являются положения Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров (1980 г.). Вопросы же страхования должны решаться по законодательству Узбекистана.

Дайте оценку ситуации с точки зрения выбора применимого права.

Компетентностно-ориентированная задача № 16

Вводная ситуация. «GAMBoil» (Германия, г. Гамбург) продала торговой фирме «WEQ» (Англия, г. Лондон) 2000 тонн масла. Во внешнеторговом контракте содержалось условие о применении немецкого права и установлении подсудности германскому суду. В частности, в контракте имеется ссылка на нормы Германского гражданского уложения, предусматривающие ответственность продавца за недостатки проданного товара.

При рассмотрении спора в суде в г. Гамбурге английская фирма заявила, что к договору подлежит применению Венская конвенция 1980 г.

Как должен суд разрешить спор о праве, применимом в данных отношениях?

Компетентностно-ориентированная задача № 17

Решите задачу и подумайте, как экспортер мог избежать подобной

ситуации?

Условие. ДЕЛО № А55-28278/2011: привлечение к ответственности по ст. 14.10 КоАП РФ за экспорт товаров, содержащих незаконное воспроизведение товарного знака ОАО «АвтоВАЗ» 1. Обстоятельства дела Самарская таможня (далее – таможенный орган) обратилась в арбитражный суд с заявлением о привлечении ООО «М5 мото» (далее – ответчик) к административной ответственности по статье 14.10 КоАП РФ. Как усматривается из материалов дела, ответчик, выступая в качестве декларанта, предъявил к таможенному оформлению по процедуре экспорта товары «запасные части к автомобилям», отправляемые в Литву. При досмотре оформляемых товаров установлено, что на них нанесено графическое изображение «Ладья», охраняемое свидетельством на товарный знак РФ № 157849 (далее – товарный знак), правообладателем которого является ОАО

«АвтоВАЗ» (далее – АвтоВАЗ). Товарный знак был включен в ТРОИС. В связи с наличием на товарах признаков незаконного использования товарных знаков АвтоВАЗа таможенный орган приостановил выпуск товаров и уведомил об этом АвтоВАЗ. АвтоВАЗ в ответном письме подтвердил свое исключительное право на товарный знак и отсутствие каких- либо лицензионных соглашений с ответчиком. Таможенный орган составил протокол об административном правонарушении и направил материалы дела в суд для привлечения ответчикак ответственности по статье 14.10 КоАП РФ. Суды трех инстанций удовлетворили заявление таможенного органа и привлекли ответчика к административной ответственности по статье 14.10 КоАП РФ. 2. Позиция суда Как указал суд, ответчик, осуществляя в рамках предпринимательской деятельности приобретение спорного товара, принял все риски, связанные с его приобретением, хранением, предложением к продаже и продажей. Вступая в соответствующие правоотношения, лицо должно знать о недопустимости использования без разрешения правообладателя сходного с его товарным знаком обозначения в отношении товаров, для индивидуализации которых товарный знак зарегистрирован, или однородных товаров, если в результате такого использования возникает вероятность смешения (пункт 3 статьи 1484 ГК РФ), а также обеспечить соблюдение данного требования закона (то есть соблюсти ту степень заботливости и осмотрительности, которая необходима для строгого соблюдения действующих норм и правил). Однако в данном деле ответчик, имея возможность для соблюдения указанных норм закона и не приняв все зависящие от него меры по их соблюдению, совершил административное правонарушение. Суды отклонили довод ответчика о том, что поскольку товар с незаконным воспроизведением чужого товарного знака вывозился за пределы таможенной территории России, умысел на введение его в гражданский оборот отсутствует. Как указали суды, при оформлении товарав режиме экспорта ответчик не принял мер для проверки легальности нанесенных на него товарных знаков. Экспорт товаров, содержащих незаконное воспроизведение чужого товарного знака, образует состав правонарушения, предусмотренного статьей 14.10 КоАП РФ.

Какие меры могли быть предприняты по предотвращению подобной ситуации?

Компетентностно-ориентированная задача № 18

Российский экспортер заключил внешнеторговый контракт с одной из норвежских компаний о поставке пушнины. Стороны договорились о том, что поставка будет осуществлена на судне. Базис поставки предусматривал, что ответственность за груз и риски переходят на покупателя в момент погрузки товара на борт судна, указанного покупателем. В контракте были оговорены требования к качеству пушнины на момент выполнения продавцом своих обязательств по контракту, то есть на момент погрузки товара на борт указанного судна.

Продавец доставил в порт оговоренный в контракте товар, который был соответствующе промаркирован и имел все необходимые товаросопроводительные документы. Качество товара полностью соответствовало требованиям контракта. Пушнина была погружена на корабль, и представитель покупателя принял ее на борту. На момент приемки претензий по качеству не имелось.

Когда судно достигло порта назначения и пушнина была выгружена, то оказалось, что за время транспортировки она отсырела и не удовлетворяет покупателя по своим качественным характеристикам. Покупатель потребовал замены некачественного товара, продавец отказал в этом, мотивируя свой отказ тем, что выполнил свои обязательства согласно условиям договора в момент погрузки товара на судно. В этот же момент была произведена приемка по качеству, которое было признано надлежащим. В связи с чем претензия покупателя является необоснованной, так как порча груза произошла во время транспортировки пушнины морем, когда риск утраты и повреждения товара лежал уже на покупателе. Покупатель обратился в Арбитражный суд и выиграл данное дело.

Какие статьи регламентируют вопросы качества?

Когда товар может быть признан товаром ненадлежащего качества? Какую статью Венской конвенции не учел продавец?

Как можно было избежать спора?

Компетентностно-ориентированная задача № 19

Экспортер только выходит на внешний рынок. Его продукция еще не получила широкого признания за территорией страны. Покупатель готов купит одну пробную партию товара.

Какие условия поставки и почему выберет Продавец (экспортер?)

Какие условия поставки и почему, скорее всего предложит Покупатель (импортер)?

Компетентностно-ориентированная задача № 20

Товар находится в порту отправления. Экспортер хочет нести как можно меньше ответственности. С другой стороны, он имеет собственное мощное

подразделение логистики, которое в состоянии серьезно оптимизировать издержки на транспортировке и страховании. Оптимизация настолько велика, что у экспортера есть шанс даже заработать на оказании этих услуг.

Как ему следует поступить?

Какой термин Инкотермс ему подойдут и почему?

Компетентностно-ориентированная задача № 21

Решите задачу, предложите варианты досудебного урегулирования спора и способы избежать подобной ситуации.

Вы получили заказ на продукцию в сентябре 2020 года. Изготовили продукцию в декабре 2020 года в соответствии с действовавшими на тот момент техническими нормами государства покупателя. И готовы были отгрузить продукцию в январе 2021 года. Однако 1 января 2021 года в государстве покупателя приняты обновленные технические нормы, которые требуют осуществить переработку/модернизацию вашей продукции, что повлечет дополнительные расходы и сдвинет график поставки вправо.

Какие варианты досудебного решения данной проблемы вы можете предложить партнеру?

Какие условия можно было добавить в контракт, чтобы избежать подобной ситуации?

Компетентностно-ориентированная задача № 22

Цена товара, указанная в контракте между американской и английской фирмами, составляет 450 тыс. долл., причем курс на дату подписания контракта соответствовал уровню 1,5308 долл. за фунт стерлингов. Контракт содержит условие, предполагающее соразмерное изменение суммы платежа по соглашению в долларах в случае изменения курса американского доллара за фунт на момент осуществления платежа по отношению к зафиксированному в контракте.

Каким образом должна быть осуществлена корректировки цены товара, если на момент платежа курс составил 1,6716 долл. за 1 фунт стерлингов?

Компетентностно-ориентированная задача № 23

Итальянская компания поставляет мрамор в Швейцарию. Валюта цены контракта – евро, оплата мрамора предполагается через 3 месяца после поставки. Стоимость контракта составляет 1,2 млн. евро. Курс на дату подписания контракта установлен на уровне 1 евро за 1 швейцарский франк.

Подвергается ли швейцарский импортер валютному риску?

Каковы для него будут финансовые результаты от этой операции в следующих случаях: если курс изменится в сторону усиления швейцарского франка (до 1,4 евро за швейцарский франк); если евро окрепнет до уровня 0,9 евро за швейцарский франк.

Компетентностно-ориентированная задача № 24

Заказчик направляет продавцу документ, в котором выражает твердое

намерение купить 5 тонн бананов. Помимо этого, в документе заказчик указывает, что ответ должен быть дан не позднее 01.03.2021 г. Продавец соглашается со всеми условиями, заявленными в документе.

Как называется данный документ? Какие дальнейшие действия продавца и покупателя?

Компетентностно-ориентированная задача № 25

Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку машин марки «Ford».

Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту? Обоснуйте ответ.

Компетентностно-ориентированная задача № 26

Бельгийская компания поставляет металлопродукцию в Швейцарию. Валюта цены контракта – евро, оплата сантехники предполагается через 3 месяца после поставки. Стоимость контракта составляет 725 000 евро. Курс на дату подписания контракта установлен на уровне 1 евро за 1 швейцарский франк.

Подвергается ли швейцарский импортер валютному риску?

Каковы для него будут финансовые результаты от этой операции в следующих случаях: если курс изменится в сторону усиления швейцарского франка (до 1,15 евро за швейцарский франк); если евро окрепнет до уровня 0,7 евро за швейцарский франк.

Компетентностно-ориентированная задача № 27

Немецкая компания поставляет сантехнику в Швейцарию. Валюта цены контракта – евро, оплата сантехники предполагается через 2 месяца после поставки. Стоимость контракта составляет 520 000 евро. Курс на дату подписания контракта установлен на уровне 1 евро за 1 швейцарский франк.

Подвергается ли швейцарский импортер валютному риску?

Каковы для него будут финансовые результаты от этой операции в следующих случаях: если курс изменится в сторону усиления швейцарского франка (до 1,25 евро за швейцарский франк); если евро окрепнет до уровня 0,8 евро за швейцарский франк.

Компетентностно-ориентированная задача № 28

Правительство планирует в текущем году позволить создание дополнительных совместных предприятий по производству оборудования для машиностроительной отрасли.

Какую долю рынка потеряет страна, если сейчас функционирует 16 предприятий, 5 из которых созданы с участием иностранного капитала, а планируемое число вновь создаваемых предприятий – 2.

Компетентностно-ориентированная задача № 29

Цена товара, указанная в контракте между американской и английской

фирмами, составляет 355 000 долл. США, причем курс на дату подписания контракта соответствовал уровню 1,5203 долл. США за фунт стерлингов. Контракт содержит условие, предполагающее соразмерное изменение суммы платежа по соглашению в долларах в случае изменения курса американского доллара за фунт на момент осуществления платежа по отношению к зафиксированному в контракте.

Каким образом должна быть осуществлена корректировки цены товара, если на момент платежа курс составил 1,6312 долл. за 1 фунт стерлингов?

Компетентностно-ориентированная задача № 30

Цена товара, указанная в контракте между американской и английской фирмами, составляет 425 000 долл. США, причем курс на дату подписания контракта соответствовал уровню 1,43 долл. США за фунт стерлингов. Контракт содержит условие, предполагающее соразмерное изменение суммы платежа по соглашению в долларах в случае изменения курса американского доллара за фунт на момент осуществления платежа по отношению к зафиксированному в контракте.

Каким образом должна быть осуществлена корректировки цены товара, если на момент платежа курс составил 1,58 долл. за 1 фунт стерлингов?

Компетентностно-ориентированная задача № 31

Российская корпорация (покупатель) и украинская организация (продавец) заключили в Москве контракт на поставку продукции. В процессе исполнения контракта между сторонами возник спор, который стал предметом арбитражного разбирательства. В арбитраже представители российской организации утверждали, что правом, применимым к данному спору, должно быть российское гражданское законодательство как право страны места заключения сделки. Насколько обосновано данное утверждение.

Компетентностно-ориентированная задача № 32

Продавец, имеющий коммерческое предприятие в Москве, и покупатель, имеющий коммерческое предприятие в Нью-Йорке, заключили контракт, содержащий условие о применимом праве следующего содержания:

«по всем вопросам, не урегулированным или не полностью урегулированным настоящим контрактом, подлежит применению российское национальное право». Насколько допустима такая ситуация? В каких источниках российского права следует искать ответ в случае неполноты контракта?

Компетентностно-ориентированная задача № 33

Между российской организацией и английской компанией в Лондоне был подписан внешнеторговый контракт. Контракт предусматривал рассмотрение возможных споров в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП РФ в Москве. В контракте также содержалось положение о том, что он считается заключенным на территории РФ.

Определите применимое право к правоотношениям между участниками возникшего спора.

Компетентностно-ориентированная задача № 34

Российская корпорация выступила с предложением приобрести у немецкой фирмы партию компьютеров марки 555. В спецификации, высланной продавцом, указывалось, что все компьютеры новой модификации и снабжены акустическими системами. Покупатель в ответном письме отказался от предложенной модификации и заказал простую партию. Так как таковых не оказалось, немецкая фирма выслала компьютеры в соответствии со спецификацией. Российская корпорация оплатила полученный товар без учета стоимости акустических систем, ссылаясь на то, что более сложный вариант она не заказывала. Немецкая фирма обратилась в российский арбитражный суд и потребовала полной оплаты стоимости поставленного товара.

Какое решение должен вынести суд?

Компетентностно-ориентированная задача № 35

Российская организация заключила с американской компанией контракт на поставку 1000 т бобовых. В связи с засушливым летом и неурожаем американская компания смогла отгрузить в срок только 70% необходимого количества. При этом она направила российской организации письмо, где указала, что не смогла поставить бобовые в полном объеме в связи с форс-мажорными обстоятельствами и предложила уменьшить сумму договора на сумму недопоставленной продукции. Российская организация потребовала допоставить товар и выплатить предусмотренный договором штраф за недопоставку продукции.

Будут ли удовлетворены требования российской организации?

Компетентностно-ориентированная задача № 36

Между российским акционерным обществом и алжирской фирмой возник спор по договору поставки. Стороны не определили применимое к контракту право. Согласно контракту товар должен быть поставлен на условиях CIP (г. Липецк).

Возможно ли с точки зрения российского законодательства толкование условия CIP (г. Липецк) согласно положениям Инкотермс-2020 в ситуации, когда отсутствует прямая отсылка к Инкотермс-2020? Изменится ли решение,если при заключении предыдущих договоров стороны использовали для толкования терминов, содержащихся в контракте, положения Инкотермс-2010?

Компетентностно-ориентированная задача № 37

В своем контракте купли-продажи российская организация (продавец) и финская фирма (покупатель) записали, что для регулирования всех вопросов, не нашедших разрешения в контракте, применяются положения Гаагской

конвенции о международной купле-продаже товаров 1964 г., а также разработанный Международной торговой палатой Типовой контракт международной купли-продажи.

Можно ли рассматривать подобные положения контракта как надлежащий выбор права? Какие нормы должен применить российский суд для разрешения вопросов, не нашедших отражение в контракте?

Компетентностно-ориентированная задача № 38

Проведите сравнительный анализ прав и обязанностей продавца и покупателя по договору международной купли-продажи товаров в виде таблицы на конкретном примере.

Компетентностно-ориентированная задача № 39

Проведите сравнительный анализ средств правовой защиты продавца и покупателя по договору международной купли-продажи товаров и приведите конкретные примеры.

Компетентностно-ориентированная задача № 40

Индийская фирма должна была поставить по договору с российской организацией пищевые товары. Договор подчинялся положениям Венской конвенции 1980 г. Базисом поставки был избраны условия CIF российский порт. Товар был отгружен, но при невыясненных обстоятельствах был заслан в порт Гонконг, откуда (после длительного нахождения там), наконец, доставлен в порт назначения. По заключению службы санэпиднадзора порта груз был признан негодным к реализации и подлежащим уничтожению. Покупатель незамедлительно предъявил в российский суд иск о возмещении убытков.

В чем конкретно состоит в данном случае обязанность в отношении соответствия товара? Имеет ли практическое значение для разрешения данного дела момент перехода риска? Выдвигаются ли Венской конвенцией 1980 г. какие бы то ни было дополнительные формальные условия для возмещения убытков? Должен ли покупатель в описанной ситуации уплатить покупную цену? Подлежат ли убытки возмещению?

Компетентностно-ориентированная задача № 41

Производственное предприятие из России поставляет металлические трубы из порта Новороссийск в порт Солоники (Греция). Базисное условие поставки определено как «ФОБ со штивкой, Новороссийск». В чем особенность распределения рисков и расходов по транспортным операциям между продавцом и покупателем? Как должны быть сформулированы транспортные условия контракта? Должны ли транспортные условия контракта быть скоординированы с положениями договора перевозки от п. Новороссийск до п. Солоники. Если да, то по каким пунктам?

Компетентностно-ориентированная задача № 42

При поставке одновременно 70 тыс. т руды из порта Мангалуру (Индия) в порт Нагоя (Япония) используется базисное условие контракта CIF без выгрузки. Каковы особенности транспортных условий контракта в данном случае?

Компетентностно-ориентированная задача № 43

Студентам раздаются копии внешнеторговых контрактов. Задание: определите правильность оформления документов. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Компетентностно-ориентированная задача № 44

Студентам раздаются материалы с выдержками из контрактов купли-продажи с различными формулировками контрактной цены. Задача студентов: определить какой способ фиксации цены использовался. Для выполнения практического задания студенту необходимо знать способы фиксации внешнеторговой контрактной цены. Особенности применение того или иного способа в зависимости от предмета сделки и условий контракта.

Компетентностно-ориентированная задача № 45

Проанализируйте следующие ситуации и ответьте на поставленные вопросы. 1. Предприятие в Рязани закупило партию компьютеров в Корее с базисом поставки CIF Москва. Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с этим базисом? В чем ошибка предприятия с точки зрения: – неадекватности применения базиса; – излишних затрат на транспортировку; – дополнительных валютных затрат, возникших при исполнении этого контракта. Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен?

Компетентностно-ориентированная задача № 46

Норвежская фирма (продавец) предъявила к российской фирме (покупателю) исковое требование о взыскании денежных сумм, не уплаченных за поставленные товары. Ответчик, возражая против иска, сослался на действующий порядок осуществления валютного контроля за обоснованностью платежей в иностранной валюте за импортируемые товары. Согласно этому порядку для выполнения своего обязательства ответчику требуется получить лицензию Банка России, в чем ему было отказано.

Можно ли рассматривать обстоятельство, на которое сослался ответчик, в качестве освобождающего его от ответственности по Венской конвенции 1980 г.?

Компетентностно-ориентированная задача № 47

Иск был предъявлен кипрской фирмой (истец) к фирме с Британских Виргинских островов (ответчик 1), гражданину России (ответчик 2), российское акционерное общество (ответчик 3) о взыскании с них солидарно суммы, предоставленной 28 сентября 2021 г. ответчику 1 по договору займа,

заключенного 24 сентября 2020 г., в обеспечение исполнения которого истцом в этот же день были подписаны договоры поручительства с ответчиками 2 и 3. Договор займа предусматривал возврат суммы займа в дату истечения шести месяцев с момента предоставления займа, если иной срок не согласован сторонами в письменной форме. Дополнительными соглашениями к договору займа, подписанными истцом и ответчиком 1 28 марта и 15 августа 2021 г., были установлены новые даты погашения займа: 15 августа и 23 декабря 2021 г. 17 декабря 2021 г. истец направил ответчику 1 письмо с требованием погасить сумму займа и начисленных по состоянию на 25 декабря процентов

(договор займа предусматривал уплату 9% годовых) не позднее 29 декабря 2021 г. На дату предъявления иска (25 февраля 2022 г.) указанные денежные суммы по утверждению истца ему не были выплачены. Требования истца включали, кроме взыскания суммы предоставленного займа, такжевозмещение расходов по уплате арбитражного сбора и издержек, понесенныхв связи с арбитражным разбирательством.

Какое решение будет принято судом?

Компетентностно-ориентированная задача № 48

Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку оборудования для производства детского питания. Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

Компетентностно-ориентированная задача № 49

Эксцедент суммы составляет трехкратную сумму собственного удержания (3 линии), собственное удержание – 1 млн. руб. Определить ответственность перестрахователя при договоре страхования со страховой суммой: а) 3 млн. руб.; б) 5 млн. руб.; в) 7 млн. руб.

Компетентностно-ориентированная задача № 50

На таможенную территорию ЕАЭС (в Российскую Федерацию) из Замбии ввозятся орехи кокосовые. Код ТН ВЭД ЕАЭС 0801 19 000 0. Контракт заключен с фирмой Замбии. Условие прямой отгрузки соблюдено. Сертификат происхождения формы А представлен. Таможенная стоимость – 369900 рублей. Ставка НДС: 20%. Количество – 4 тонны. Базовая ставка ввозной таможенной пошлины – 3%. Рассчитайте подлежащие уплате суммы таможенных платежей.

Шкала оценивания решения компетентностно-ориентированной задачи: в соответствии с действующей в университете балльно-рейтинговой системой оценивание результатов промежуточной аттестации обучающихся осуществляется в рамках 100-балльной шкалы, при этом максимальный балл по промежуточной аттестации обучающихся по очной форме обучения составляет 36 баллов, по очно-заочной и заочной формам обучения – 60 (установлено положением П 02.016).

Максимальное количество баллов за решение компетентностно-

ориентированной задачи – 6 баллов.

Балл, полученный обучающимся за решение компетентностно-ориентированной задачи, суммируется с баллом, выставленным ему по результатам тестирования.

Общий балл по промежуточной аттестации суммируется с баллами, полученными обучающимся по результатам текущего контроля успеваемости в течение семестра; сумма баллов переводится в оценку по 5-балльной шкале (для экзамена) следующим образом:

Соответствие 100-балльной и 5-балльной шкале:

Сумма баллов по 100-балльной шкале	*Оценка по 5-балльной шкале*
100–85	отлично
84–70	хорошо
69–50	удовлетворительно
49 и менее	неудовлетворительно

Критерии оценивания решения компетентностно-ориентированной задачи:

6-5 баллов выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует глубокое понимание обучающимся предложенной проблемы и разностороннее ее рассмотрение; свободно конструируемая работа представляет собой логичное, ясное и при этом краткое, точное описание хода решения задачи (последовательности (или выполнения) необходимых трудовых действий) и формулировку доказанного, правильного вывода (ответа); при этом обучающимся предложено несколько вариантов решения или оригинальное, нестандартное решение (или наиболее эффективное, или наиболее рациональное, или оптимальное, или единственно правильное решение); задача решена в установленное преподавателем время или с опережением времени.

4-3 балла выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует понимание обучающимся предложенной проблемы; задача решена типовым способом в установленное преподавателем время; имеют место общие фразы и (или) несущественные недочеты в описании хода решения и (или) вывода (ответа).

2-1 балла выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует поверхностное понимание обучающимся предложенной проблемы; осуществлена попытка шаблонного решения задачи, но при ее решении допущены ошибки и (или) превышено установленное преподавателем время.

0 баллов выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует непонимание обучающимся предложенной проблемы, и (или) значительное место занимают общие фразы и голословные рассуждения, и (или) задача не решена.