Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Локтионова Оксана Геннадьевна
Должность: проректор по учебной работе
Дата подписания: 22.01.2021 14:31:39
Уникальный программный ключ:
0b817ca911e6668abb13a5d426d39e5f1c11eabbf73e943df4a4851fda56d089

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Юго-Западный государственный университет»
(ЮЗГУ)

Кафедра таможенного дела и мировой экономики

ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Методические указания по организации практических занятий студентов специальности «Таможенное дело»

Курск 2017

УДК 339.543

Составители: В.В. Коварда

Рецензент
Доктор экономических наук, профессор *М.А. Пархомчук*

Основы внешнеэкономической деятельности: методические указания по организации практических занятий студентов специальности «Таможенное дело» / Юго-Зап.гос. ун-т; сост. В.В. Коварда. Курск, 2017. - 64 с.: ил. 1, прилож. 2, Библиогр.: с.27.

Методические указания содержат рекомендации по организации практических занятий студентов, в рамках изучения дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности».

Предназначены для студентов специальности «Таможенное дело» всех форм обучения.

Текст печатается в авторской редакции

Подписано в печать . Формат 60×84 1/16.
Усл.печ.л. 1,4. Уч.-изд.л. 1,3. Тираж 100 экз. Заказ. Бесплатно.
Юго-Западный государственный университет.
305040,г. Курск, ул. 50 лет Октября, 94.

1 Планируемые результаты обучения соотнесенные с планируемыми результатами освоения ОП

Цель преподавания дисциплины

Цель преподавания дисциплины заключается в формировании теоретических знаний в области внешнеэкономической деятельности, а также практических навыков по составлению внешнеэкономической документации.

Задачи изучения дисциплины

Основными задачами изучения дисциплины являются формирование:

- знаний об основах внешнеэкономической деятельности; изучение основных мер регулирования ВЭД таможенными органами,
- умения анализировать внешнеэкономическую документации;
- навыков применения теоретических знаний по Основам ВЭД в решении практических задач с использованием базисных условий поставки,
- знание методов и приемов применения ИНКОТЕРМС 2010,

– знания методологии анализа мер тарифного и нетарифного регулирования, ИНКОТЕРМС 2010,

– умения систематизации и обобщения информации; классификации внешнеэкономической документации и методам ее изучения,

– навыки о практических действиях в части реализации разнообразных ситуаций, связанных с преодолением процедур регламентации внешнеторговой деятельности у себя в стране и в странах-партнерах,

– знания основных тенденций развития мировой экономики и углубленного анализа основ ВЭД,

- умения применять результаты исследования базисных условий поставки при построении логистических цепочек в ВЭД; осуществлять подбор статистических данных о состоянии мировой экономики и внешнеэкономической деятельности, осуществлять подбор статистических данных о состоянии мировой экономики и внешнеэкономической деятельности,

– навыки разбираться в современной сложной системе построения внешнеэкономического комплекса в России, в области

прогнозирования обстоятельств работы на рынках зарубежных партнеров.

В результате изучения дисциплины студент должен приобрести следующие:

– **знания**: основ теории внешнеэкономической деятельности, методологии анализа мер тарифного и нетарифного регулирования, ИНКОТЕРМС 2010, основных тенденций развития мировой экономики.

– **умения**: систематизации и обобщения информации; классификации внешнеэкономической документации и методам ее изучения, применять результаты исследования базисных условий поставки при построении логистических цепочек в ВЭД; осуществлять подбор статистических данных о состоянии мировой экономики и внешнеэкономической деятельности, осуществлять подбор статистических данных о состоянии мировой экономики и внешнеэкономической деятельности.

– **навыки**: о практических действиях в части реализации разнообразных ситуаций, связанных с преодолением процедур регламентации внешнеторговой деятельности у себя в стране и в странах-партнерах, разбираться в современной сложной системе построения внешнеэкономического комплекса в России, в области прогнозирования обстоятельств работы на рынках зарубежных партнеров.

Структура практических занятий представлена в таблице.

Таблица – Тематика практических занятий

№	Наименование практического занятия	Объем, час
1	2	3
1	Мировая экономика и международные экономические отношения	2
2	Внешняя торговля и внешнеторговая политика	2
3	Международные экономические организации	2
4	Таможенное регулирование внешней торговли: опыт различных стран	4
5	Страхование во внешней торговле: формы и методы	4
6	Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	2
7	Россия в мировой экономике. Россия и	2

	международные организации	
Итого		18

Удельный вес занятий, проводимых в интерактивных формах, составляет 33% аудиторных занятий согласно учебного плана.

Таблица – Интерактивные образовательные технологии, используемые при проведении аудиторных занятий

№	Наименование раздела (лекции, практического или лабораторного занятия)	Используемые интерактивные образовательные технологии	Объем, час.
1	2	3	4
1.	Нормативная правовая база по оформлению внешнеторговых документов	Разбор конкретных ситуаций	1
2.	Формы и методы бегства капитала	Моделирование производственных процессов и ситуаций	2
3.	Внешнеторговая политика, валютные отношения и макроэкономические показатели	Разбор конкретных ситуаций	2
4.	Страхование во внешней торговле	Моделирование производственных процессов и ситуаций	2
5.	Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	Разбор конкретных ситуаций	2
6.	Россия в системе мировой экономики	Моделирование производственных процессов и ситуаций	1
7.	Формы и методы движения капитала в мировой экономике	Моделирование производственных процессов и ситуаций	2
Итого:			12

2 Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Практическое занятие №1 Мировая экономика и международные экономические отношения

Контрольные вопросы

1 Динамика мирового хозяйства и этапы его развития.
2 Международное разделение труда.
3 Открытая экономика и ее показатели.
4 Определение и структура международных экономических отношений (МЭО).

Практические задания

Задача

Россия купила в Белоруссии мебель, произведенную совместным российско-беларусским предприятием.

Какие формы международных экономических отношений были использованы в этой сделке?

Какими показателями можно охарактеризовать эффективность внешнеэкономической деятельности государства? Обоснуйте свой ответ.

Тестовые задания

1. Этап становления мирового хозяйства приходится на период:

а) начало XEX века;
б) 70-е годы XLX века;
в) начало X X века;
г) после Второй мировой войны.

2. Подсистемы мирового хозяйства могут быть экстенсивными и интенсивными по:

а) уровню хозяйственного развития;
б) типу экономического развития;
в) уровню и характеру внешнеэкономических связей;
г) социальной структуре экономики.

3. При переходе товарного производства от стадии мирового рынка к стадии мирового хозяйства возникает:

а) международное перемещение товара;

б) международное перемещение факторов производства;

в) международное перемещение капитала;

г) верны а и б.

4. Производство ориентировано на экспорт, а потребление на импорт в:

а) развитых странах;

б) развивающихся странах;

в) новых индустриальных странах;

г) странах с переходной экономикой.

5. Отличие мирового хозяйства от мирового рынка заключается в том, что:

а) рынок проявляется только через международное движение товаров;

б) рынок проявляется только через международное движение факто ров производства;

в) рынок проявляется не столько через международное движение товаров, сколько через международное движение факторов производства;

г) нет отличий.

6. Формирующееся глобальное мировое хозяйство включает в себя национальные экономики:

а) промышленно развитых стран;

б) стран-поставщиков сырья;

в) стран с экономикой переходного типа;

г) новых индустриальных стран;

д) развивающихся стран.

7. Основными причинами развития разделения труда между странами являются:

а) различия в природно-климатических условиях;

б) использование информационных преимуществ;

в) геополитические особенности положения страны;

г) наличие различных факторов производства.

8. Экономические выгоды от участия страны в МРТ заключаются в:

а) получении новейшей информации о конкурентах;

б) экономии национальных затрат на отказе от внутреннего производства товаров и услуг за счёт их более дешёвого импорта;

в) извлечении земельной ренты;

г) получении разницы (выгоды) между интернациональной и национальной стоимостью экспортируемых и импортируемых товаров и услуг.

9. Основным побудительным мотивом участия страны в МРТ является:

а) получение доступа к новым технологиям и знаниям;

б) передел сфер влияния между странами;

в) получение экономических выгод;

г) доступ к источникам сырья и энергии.

10. К формам экономической интеграции НЕ относится:

а) зона свободной торговли;

б) международное разделение труда;

в) общий рынок;

г) экономический и валютный союз.

Темы рефератов и докладов

1. Процесс глобализации: объективные и субъективные стороны
2. Основные векторы развития мирового хозяйства
3. Анализ динамики развития мировой экономики
4. Формирование региональных центров развития (глокализация).
5. Особенности эволюции международного разделения труда (МРТ).
6. Интеграционные объединения мировой экономической системы

Практическое занятие №2 Внешняя торговля и внешнеторговая политика

Контрольные вопросы

1 Сущность и задачи внешней торговли.

2 Экономическая эффективность внешней торговли.

3 Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности.

4 Либерализация внешней торговли и протекционизм в международной торговле.

5 Инструменты внешнеторговой политики государства.

6 Таможенные тарифы и пошлины. Виды таможенных пошлин.

Практические задания

Задача

Торговый баланс страны А (в млрд. долл.) составляет –220, баланс текущих операций –210, увеличение официальных резервов иностранной валюты составляет –10.

Ответить на поставленные вопросы:

1. Верно ли, что положительное сальдо баланса официальных расчетов составляет +10?
2. Верно ли, что чистые (факторные и нефакторные) услуги и чистые текущие трансферты составляют положительную величину, и какова их величина?
3. Верно ли, что в страну А происходит приток капитала и в каком объеме?
4. Верно ли, что в стране А национальные сбережения превышают национальные инвестиции?
5. Какова разность между национальными сбережениями и национальными инвестициями?

Задача

Влияние внешней торговли по-разному отражается на распределении доходов между владельцами факторов производства. В соответствии с этим определите, выигрывает или проигрывает владелец фактора производства в результате интенсификации процессов внешнего обмена, если:

А) фактор производства специализирован в экспортном производстве;

Б) фактор производства специализирован в импортозамещающем производстве.

Задача

Германия производит автомобили. Цена одного автомобиля на внутреннем рынке – 6 тыс. долл., 50% материалов и комплектующих деталей, необходимых для производства самолетов, закупается за границей. Доля стоимости импортных комплектующих в цене конечной продукции составляет 20%. В целях защиты национальных производителей и поддержания занятости Германия вводит таможенный тариф, в соответствии с которым ставка таможенной пошлины на импортный автомобиль составляет 15%, а на импортные материалы и комплектующие, используемые в автомобилестроении – 10%.

Каков в этом случае фактический уровень таможенной защиты самолетостроения в стране?

Тестовые задания

1. В товарной структуре мировой торговли наиболее динамично растет объем торговли:

а) продукцией добывающей промышленности;

б) сельскохозяйственной продукцией;

в) промышленными товарами.

2. Согласно теории жизненного цикла товара на стадии зрелости его производство размещается:

а) только в промышленно развитых странах;

б) в различных странах;

в) в стране нововведения;

г) преимущественно в развивающихся странах.

3. Согласно теории сравнительного преимущества международная специализация страны определяется:

а) размером страны;

б) правительством;

в) транспортными расходами;

г) все перечисленное неверно.

4. Кривая производственных возможностей показывает:

а) возможности роста объема производства одного блага при снижении объемов производства другого блага;

б) зависимость между объемом производства товара и ресурсами (факторами производства), необходимыми для получения этого товара;

в) зависимость спроса на товар от его цены;

г) сочетание любых двух ресурсов, которые можно приобрести за определенную сумму денег.

5. Введение страной таможенного тарифа на импорт:

а) всегда ухудшает благосостояние потребителей этой страны;

б) всегда приносит дополнительный выигрыш производителям импортозамещающей продукции;

в) всегда приносит дополнительный доход государству;

г) все перечисленные ответы верны;

д) все перечисленные ответы верны, кроме ответа а.

6. Компенсационная пошлина - это:

а) ответная мера на таможенный тариф, наложенный торговым партнером;

б) налог, введенный против наплыва дешевого импорта из-за рубежа;

в) ответная мера на демпинг;

г) специальная субсидия экспортеру вследствие его дополнительных издержек проникновения на зарубежные рынки;

д) специальная пошлина, направленная на компенсацию потерь национальных импортеров.

7. Кто больше всех выигрывает от свободной внешней торговли?

а) потребители;

б) отрасли, конкурирующие с импортом;

в) развивающиеся страны;

г) молодые отрасли производства;

д) экспортоориентированные отрасли.

8. Понятие «условия торговли» означает:

а) разницу между экспортом и импортом;

б) отношение экспорта к импорту;

в) соотношение экспортных и импортных цен;

г) соотношение между ценами на сельскохозяйственную и промышленную продукцию;

д) режим внешнеторговых ограничений между двумя странами.

9. Если правительство установило, что размер таможенной пошлины составит 10 % от таможенной стоимости товара, то такая пошлина называется:

а) адвалорная;

б) специфическая;

в) номинальная;

г) эффективная;

д) верны а и в.

10. Теория жизненного цикла продукта:

а) объясняет несоответствие структуры экспорта и структуры факто ров производства экспортных товаров;

б) характеризует внешнюю торговлю в мировой экономике с точки зрения внутрифирменной торговли ТНК;

в) является частью неоклассических концепций внешней торговли;

г) утверждает, что одинаковый жизненный цикл характеризует всю внешнюю торговлю продуктами в мировой экономике;

д) нет правильного ответа.

11. Какое из перечисленных ниже соотношений издержек в отсутствие внешней торговли является определяющим для налаживания взаимовыгодных внешнеторговых отношений?

а) соотношение издержек на производство товара А в данной стране и за рубежом;

б) соотношение издержек на производство товара А и Б в данной стране;

в) соотношение издержек на производство товара А, выраженных в единицах товара Б, в данной стране и за рубежом;

г) все вышесказанное верно; д) ничего из вышеперечисленного.

12. Введение импортной квоты отличается от введения импортного тарифа тем, что:

а) при введении квоты правительство не получает доход;

б) квота поднимает внутреннюю цену на импортируемый товар;

в) квота ограничивает внутренний спрос на товар;

г) нет правильного ответа.

13. Потери от импортной пошлины несут:

а) потребители в импортирующей стране;

б) производители в импортирующей стране;

в) государство, вводящее таможенную пошлину;

г) потребители в экспортирующей стране.

14. Если в России 120 млн работников и 200 млн га земли, а во Вьетнаме - 90 млн работников и 30 млн га земли, то в каком соотношении будет происходить торговля между странами?

а) Россия экспортирует трудоемкие товары, а Вьетнам - землеемкие;

б) Россия экспортирует и трудоемкие и землеемкие товары, а Вьет нам - только трудоемкие;

в) Россия экспортирует землеемкие, а Вьетнам - трудоемкие товары;

г) Россия только импортирует, а Вьетнам экспортирует оба вида товаров;

д) торговля будет отсутствовать.

15. Затраты труда (в часах) на производство единицы молока и обуви в России и Германии следующие:

	Россия	Германия
Молоко	5	1
Обувь	1	3

Выберите правильный ответ:

а) Россия имеет относительное преимущество в производстве молока;

б) Германия имеет абсолютное преимущество в производстве обуви;

в) Россия не имеет абсолютного преимущества ни по одному товару;

г) Германия имеет абсолютное преимущество в производстве молока;

д) нет правильного ответа.

16. Теорема Хекшера-Олина:

а) утверждает, что экспорт товаров - это экспорт факторов производства в замаскированной форме;

б) отрицает классические теории внешней торговли;

в) объясняет рост внутрифирменной торговли внутри ТНК;

г) была поддержана и развита В. Леонтьевым;

д) нет правильного ответа.

17. Теория жизненного цикла продукта:

а) объясняет несоответствие структуры экспорта и структуры факто ров производства экспортных товаров;

б) характеризует внешнюю торговлю в мировой экономике с точки зрения внутрифирменной торговли ТНК;

в) является частью неоклассических концепций внешней торговли;

г) утверждает, что одинаковый жизненный цикл характеризует всю внешнюю торговлю продуктами в мировой экономике.

д) нет правильного ответа.

18. Теория эффекта масштаба:

а) призвана объяснить торговлю между двумя одинаковыми по уровню развития странами;

б) объясняет встречную торговлю сходными промышленными товарами;

в) не относится к неоклассической школе;

г) все предыдущие ответы верны;

д) все предыдущие ответы неверны.

19. Парадокс Леонтьева:

а) утверждает, что торговля на основе международного разделения труда невыгодна;

б) ставит под сомнение теорию сравнительных преимуществ;

в) отрицает теорию абсолютных преимуществ;

г) все предыдущие ответы верны;

д) все предыдущие ответы неверны.

20. Чтобы объяснить более быстрый рост торговли между развитыми странами, чем между ними и развивающимися, следует прибегнуть к:

а) теории жизненного цикла продукта;

б) теории эффекта масштаба;

в) парадоксу Леонтьева;

г) теории Хекшера-Олина;

д) нет правильного ответа.

Темы рефератов и докладов

1 Сравнительный анализ внешнеторговой политики США и КНР

2 Основные модели внешней торговли

3 Предпосылки возникновения международного разделения труда и специализации стран

4 Основные типы внешнеторговой политики

5 Интеграционные объединения во внешнеторговой политике (на примере России, США, КНР, Великобритании, Бразилии)

Практическое занятие №3 Организация внешнеторговых операций

Контрольные вопросы

1 Внешнеторговые операции.

2 Организация внешнеторговых операций за рубежом.

3 Организация управления внешнеэкономической деятельностью.

4 Международные финансовые договоры.

5 Классификация внешнеторговых документов. Контракты в международной торговле

Практические задания

Задача

Американская корпорация поставляет сырье для производства кормов английской компании. С 1 января курс фунта стерлингов поднялся с 1.7 доллара до 2,1 доллара за фунт стерлингов. Сумма невыполненных контрактов американскими экспортерами перед партнерами составляет 93 млн. фунтов стерлингов. Определите, какие доходы или убытки получают американские экспортеры.

Задача

Рассчитать затраты времени на международные транспортные перевозки.

Маршрут: Испания (Мадрид) – Италия (Рим) – Австрия (Вена) – Польша (Варшава) – Беларусь (Брест) – Россия (Самара) – Казахстан (Астана).

Протяженность маршрута – 6687 км.

Автомобиль – сидельный тягач РЕНО.

Емкость топливного бака – 250 л.

Расход топлива на 100 км – 29 л.

Средняя скорость движения – 100 км/час.

Задача

Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку машин марки «Renault».

Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

Тестовые задания

1. Содержание и объем транспортных операций во внешней торговле определяются:

1. условиями поставки товаров в договорах купли-продажи;
2. состоянием внешнеторгового баланса страны;

3. характером внешнеторговых перевозок грузов.

2. Внешнеторговые грузы перевозятся:

1. теми же транспортными средствами и с помощью тех же предприятий и объектов транспортной инфраструктуры, что и грузы, предназначенные для потребления внутри страны;

2. с помощью специальных объектов транспортной инфраструктуры, принципиально отличающихся от тех, которые используются для внутренних перевозок;

3. специальными транспортными средствами.

3. Внешнеторговые транспортные операции входят в состав:

1. основных внешнеторговых операций;

2. вспомогательных (обеспечивающих) внешнеторговых операций.

4. Грузы, которые принимаются от грузоотправителя и выдаются грузополучателю либо по количеству мест или штук, указанных в перевозочном документе, либо по массе, обозначенной на самом грузе, называются:

1. генеральные;
2. тарно-штучные;
3. навалочные.

5. Упакованная или неупакованная продукция, перевозимая водным транспортом поштучно или укрупненными грузовыми местами, представляет собой … грузы.

1. тарно-штучные;
2. навалочные;
3. генеральные.

6. Грузы, которые перевозятся по железной дороге в крытых специализированных вагонах без упаковки, относятся к числу:

1. генеральных;
2. навалочных;
3. насыпных.

7. Транспортные характеристики внешнеторговых грузов включают в себя:

1. совокупность свойств груза, определяющих условия и технику его перевозки, перегрузки и хранения;
2. товаросопроводительные документы;
3. условия страхования грузов.

8. В составе внешнеторговых транспортных операций, помимо непосредственно перевозочных операций, имеют место:
1. фрахтование;
2. экспедиционные операции;
3. взимание таможенных пошлин;
4. шипчандлерские операции;
5. ведение таможенной статистики.

9. Работы, связанные с осуществлением погрузочно-разгрузочных операций и укладкой грузов на судне, называются…
1. экспедиционные;
2. стивидорские;
3. агентские.

10. Предприятия, которые наряду с обслуживанием потребителей оказывают также услуги транспортным предприятиям, предлагая и выполняя оптимальные варианты доставки грузов, относятся к числу…
1. экспедиционных;
2. стивидорских;
3. агентских;
4. информационно-посреднических.

11. При проработке транспортных условий внешнеторговых контрактов купли-продажи необходимо:
1. точно определить цели и задачи транспортного обслуживания при осуществлении данной внешнеторговой сделки;
2. гарантировать поставку товара надлежащего качества;
3. добиться согласованной реализации контракта на всех этапах поставки товара покупателю.

12. Базисные условия поставки «ИНКОТЕРМС» могут применяться в контракте при транспортировке товара:

1. любым видом транспорта, в том числе и при смешанных перевозках;
2. водным транспортом;
3. любым видом транспорта, но только при унимодальных перевозках.

13. При несовпадении содержания условий контракта и положений «ИНКОТЕРМС» приоритет имеют:
1. положения «ИНКОТЕРМС»;
2. положения международных конвенций;
3. условия контракта.

14. Базисное условие поставки … означает, что продавец передает перевозчику товар, прошедший таможенную очистку, в названном пункте, но перевозчик должен быть указан покупателем.
1. FAS;
2. FCA;
3. FOB.

15. Термин … подразумевает, что продавец для выполнения своих обязательств по поставке товара должен разместить груз на причале вдоль борта судна в обусловленном пункте отгрузки.
1. FAS;
2. FCA;
3. FOB.

16. По условию поставки … продавец должен заключить договор перевозки, оплатить перевозку до согласованного пункта назначения и передать товар перевозчику.
1. CFR;
2. CIF;
3. CPT;
4. CIP.

17. По условию … продавец обязан доставить товар, прошедший все таможенные формальности, в согласованный пункт на границе и передать его покупателю в неразгруженном виде.
1. DAF;
2. DES;

3. DEQ.

18. Договоры купли-продажи, заключаемые на условиях следующих групп, относятся к категории договоров на условиях отгрузки:

1. “E”;
2. “F”;
3. “C”;
4. “D”.

19. Величина транспортной составляющей в экспортной цене товара определяется такими основными факторами, как:

1. подготовка товара к перевозке;
2. нормативные акты, регулирующие деятельность естественных монополий в транспортной сфере;
3. способы перевозки, перегрузки и хранения грузов;
4. транспортное страхование грузов;
5. транспортно-экспедиторское обслуживание перевозок;
6. своевременное оформление транспортной, внешнеторговой, товаросопроводительной и иной документации;
7. таможенное законодательство стран-импортеров.

20. Транспортная составляющая в экспортной цене товара характеризует:

1. уровень затрат на доставку товара от поставщика к потребителю;
2. уровень развития внешнеторговою законодательства страны;
3. величину издержек на производство данного товара.

Темы рефератов и докладов

1 Особенности осуществления внешнеторговых операций
2 Сравнительный анализ Инкотермс 2000 и Инкотермс 2010
3 Базисные условия поставки по Инкотермс 2010
4 Особенности внешнеторговых контрактов купли-продажи

5 Особенности перемещения грузов различными видами транспорта

6 Особенности перемещения грузов через таможенную границу ЕАЭС

7 Особенности осуществления внешнеторговых бартерных сделок

Практическое занятие №4 Внешнеторговые посредники

Контрольные вопросы

1 Роль посредников в организации внешней торговли.

2 Виды посредников. Простые посредники. Поверенные. Комиссионеры. Консигнаторы. Дистрибьюторы. Торговые агенты. Агентства. Биржевые посредники. Брокеры. Маклеры.

3 Условия работы посредников на рынке. Содержание договоров с посредниками.

4 Вознаграждение посредников.

Практические задания

Задача

Определить оптимальные параметры поставок материалов (сырья) одного вида (оптимальный размер одной поставки, средний текущий запас, точку заказа, интервал между поставками, число поставок, минимальные годовые затраты) при соблюдении сроков поставки по исходным данным. Сделать выводы.

Исходные данные:

1. Годовая потребность в материалах = 1823 шт.
2. Стоимость хранения единицы материала в месяц = 120 ден. ед.
3. Стоимость заказа и доставки одной партии, в т.ч. НДС = 4620 ден. ед.
4. Время доставки материала от поставщика = 35 дней.

Задача

Австралийская компания поставляет сырье для производства мобильных устройств английской компании. С 1 января курс фунта стерлингов поднялся с 1,7 доллара до 2,1 доллара за фунт

стерлингов. Сумма невыполненных контрактов американскими экспортерами перед партнерами составляет 18 млн. фунтов стерлингов.

Определите, какие доходы или убытки получают американские экспортеры.

Тестовые задания

1. Когда продавец или покупатель может осуществлять свои торговые операции как через данного посредника, так и через любого другого, а также самостоятельно, имеет место:

1. преимущественное право посредничества;
2. простое право посредничества;
3. монопольное право;
4. монопольное право с ограничениями

2. Возникновение права посредника на вознаграждение может происходить в момент:

1. заключения соглашения между экспортером/импортером и посредником;
2. заключения соглашения между продавцом и покупателем с участием посредника;
3. фактического оказания посреднических услуг;
4. расторжения договора принципала с посредником;
5. исполнения второй стороной по сделке своих обязательств (момент завершения сделки).

3. Посредник, выступающий при заключении договора морской перевозки по полномочию фрахтователя или по полномочию судовладельца, именуется:

1. агент;
2. фрахтовый брокер;
3. экспедитор.

4. Условие договора перевозки, согласно которому перевозчик должен вручить доставленный в место назначения груз грузополучателю или другому уполномоченному лицу, носит название:

1. агентирование;

2. экспедирование;
3. консигнация.

5. Наиболее распространенным видом агентского вознаграждения являются:
1. фиксированные суммы;
2. комиссионные от суммы заключенных сделок;
3. процент от прибыли по данной внешнеторговой операции;
4. комбинированные выплаты.

6. Лизинговые операции, при которых участники являются юридическими лицами одной страны, однако капитал арендодателя может частично принадлежать иностранным банкам и лизинговым компаниям, относятся к:
1. прямому зарубежному лизингу;
2. косвенному лизингу;
3. экспортному лизингу;
4. транзитному лизингу.

7. Лизинговые платежи устанавливаются на срок:
1. соответствующий сроку налоговой амортизации;
2. физического износа предмета лизинга;
3. морального устаревания предмета лизинга.

8. Транспортно-экспедиторское обслуживание начинается с момента:
1. заключения внешнеторгового контракта купли-продажи;
2. принятия груза к перевозке и хранению;
3. осуществления перевозки груза.

9. Транспортно-экспедиторское обслуживание может включать в себя такие операции, как:
1. подготовка груза к транспортировке;
2. доставка груза к станциям железнодорожного и автомобильного транспорта, а также аэропортам, морским и речным портам;
3. проверка платежных документов;
4. оформление перевозочных документов;

5. сдача груза перевозчику;
6. упаковка и маркировка груза;
7. ведение дел по претензиям и искам от имени принципала.

10. Организационными, правовыми, техническими и другими вопросами деятельности экспедиторов занимается международная организация:
1. ИСО;
2. ФИАТА;
3. ЮНКТАД.

Темы рефератов и докладов

1 Методы определения и формы вознаграждения внешнеторговых посредников
2 Посредники в международных транспортных перевозках
3 Основные услуги внешнеторговых посредников и их особенности
4 Взаимодействие посредников во внешней торговле с таможенными органами
5 Условия необходимости привлечения посредников

Практическое занятие №5 Страхование во внешней торговле: формы и методы

Контрольные вопросы

1 Необходимость страхования внешнеторговых сделок.
2 Страхование как форма экономических отношений.
3 Страхование как гарантия возмещения убытков.
4 Содержание страхового полиса.
5 Основные виды страхования.

Практические задания

Задача

Определить метод котировки на валютных рынках:

1. Цюрих на Франкфурт-на-Майне:1 евро = 0,9264 швейцарских франка;

2. Токио на Нью-Йорк: 1 доллар США = 124,871 японских йен;

3. Париж на Нью-Йорк: 1 доллар США = 0,8349 евро;

4. Франкфурт-на-Майне на Лондон: 1 фунт стерлингов = 2,3800 евро;

5. Лондон на Франкфурт-на-Майне: 1 фунт стерлингов = 2,3800 евро;

6. Лондон на Нью-Йорк: 1 фунт стерлингов = 1,4535 долларов США;

7. Лондон на Милан: 1 фунт стерлингов = 2,2020 евро;

8. котировка канадских долларов, швейцарских франков, японских йен в Нью-Йорке:

1 доллар США = 1,8347 канадских долларов;

1 доллар США = 1,4953 швейцарских франков;

1 доллар США = 125,431 японских йен.

Задача

Банк 20.11.03 огласил такую котировку валют: USD/UAN=5,3530-5,3620; USD/EUR=0,9210-0,9400.

Определить кросс-курс покупки-продажи EUR/UAN.

Тестовые задания

1. Страхование ВЭД — это:

а) комплекс видов страхования, которые обеспечивают защиту от риска участников международного сотрудничества;
б) способ защиты от рисков случайного характера, требующих значительных финансовых средств, которых у конкретного субъекта в нужный момент может не оказаться;
в) компенсация ущерба при наступлении неблагоприятных событий.

2. В договоре страхования внешнеэкономической деятельности устанавливаются:

а) страховая стоимость;

б) страховая сумма;

в) страховой взнос;

г) страховой риск;

д) страховой случай;

е) страховой тариф;

ж) все ответы верны.

3. Страховую защиту жизненно необходимых интересов страхователей должна обеспечивать форма страхования:

а) добровольная;

б) личная;

в) обязательная;

г) имущественная.

4. Страхование в ВЭД включает следующие разновидности:

а) личное страхование;

б) транспортное страхование;

в) имущественное страхование;

г) страхование гражданской ответственности;

д) акционерное страхование.

5. Плата за страхование, которую обязан внести страхователь, - это:

а) страховой тариф;

б) страховой взнос;

в) страховая выплата.

6. Международным перевозчикам предлагается следующий пакет страховых услуг:

а) обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории России и выезжающих за рубеж;

б) страхование ответственности перевозчиков при выполнении международных перевозок грузов на условиях Конвенции КД111

Темы рефератов и докладов

1 Хеджирование внешнеторговых рисков

2 Валютные риски во внешней торговле

3 Виды рисков во внешнеторговой деятельности

4 Основные пакеты страховых услуг во внешней торговле

5 Договор страхования внешнеэкономической деятельности

Практическое занятие №6 Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности

Контрольные вопросы

1 Организация управления внешнеэкономической деятельностью.

2 Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок.

3 Общие принципы регулирования внешнеэкономической деятельности.

4 Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование.

5 Таможенные процедуры.

Практические задания

Задача

Объясните, каким образом российский импортер автомобилей может финансировать поставку автомобилей «Ford» из США.

Объясните также такое утверждение: «Российский экспорт зарабатывает валюту, которую россияне могут использовать для финансирования импорта.

Задача

США производят самолеты. Цена одного самолета на внутреннем рынке – 50 млн. долл. 45% материалов и комплектующих деталей, необходимых для производства самолетов, закупается за границей. Доля стоимости импортных комплектующих в цене конечной продукции составляет 20%. В целях защиты национальных производителей и поддержания занятости США вводят таможенный тариф, в соответствии с которым ставка таможенной пошлины на импортный самолет составляет 15%, а на импортные материалы и комплектующие, используемые в самолетостроении – 10%. Каков в этом случае фактический уровень таможенной защиты самолетостроения в стране?

Задача

Допустим, говядина стоит 4,8 долл. за 1 кг. По этой цене российские фермеры производят 25 тыс. т., тогда как спрос составляет 80 тыс. т. В странах ближнего зарубежья цена говядины составляет 3,0 долл. за 1 кг. По такой цене российские фермеры могут произвести только 12 тыс. тонн, а спрос тогда увеличится до 92 тыс. т. Для защиты внутреннего рынка Россия вводит импортную квоту, стоимость лицензии на которую составляет как раз разницу между внутренней и внешней ценой говядины (т.е. 1,8 долл. за кг.).

Вопросы:

1. Каков будет объем импорта говядины до и после введения квоты?
2. Как скажется введение квоты на производителях и на потребителях?

Задача

В прошедшем году индекс цен на товары, вывозимые из условной страны, упал на 7 процентных пунктов, а индекс импортных цен вырос на 4 процентных пункта.

Рассчитайте, каким был в прошедшем году индекс условий внешней торговли.

Задача

Условные страны А и Б производят ноутбуки и пшеницу в условиях возрастающих альтернативных издержек. Обе страны имеют абсолютно идентичные кривые (границы) производственных возможностей, однако в стране А в условиях автаркии обменивается большее количество центнеров пшеницы за один ноутбук, нежели в стране Б во всех ценовых отношениях.

Определите:

1. В какой стране ноутбуки являются относительно более дешевыми в условиях автаркии?
2. Какая страна в условиях свободной торговли будет экспортировать пшеницу?

Тестовые задания

1.Номер закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»?

А) №173-ФЗ; Б)№311-ФЗ; В) №164-ФЗ; Г)184.

2.Закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» вводит разграничение внешнеторговой деятельности в области?

1. Внешней торговли товарами, услугами, информацией и электроэнергией;
2. Внешней торговли товарами, услугами, информацией и атомной энергией;
3. Внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью;
4. внешней торговли товарами, услугами, информацией и перемещением товаров через государственную границу;

3. Внешняя торговля товарами определена как?

1. импорт и экспорт товаров;
2. импорт и реэкспорт;
3.реимпорт и экспорт;
4.реимпорт и реэкспорт.

4. Участниками внешнеэкономической деятельности являются?

1. Российские лица;
2. Иностранные лица;
3. Российские лица и иностранные лица;
4.только иностранные лица.

5.Какие существуют формы внешнеэкономического договора как сделки?

1.устная и по электронной почте;
2. устная и письменная;
3.письменная;
4.только по электронной почте.

6. Международный контракт купли-продажи товаров начинается с?

1. Определения сторон;
2. Преамбула;
3. Условий и порядка поставки;
4. Оплаты за доставку товара на склад покупателя.

7. Специализация и международное разделение труда, сопровождаемые развитием мировой торговли:
А) увеличит вероятность безработицы во всем мире;
Б) увеличит мировое производство товаров и услуг;
В) приведет к снижению уровня жизни в бедных странах;
Г) уничтожит разницу в уровнях жизни в разных странах.

8.Выделите основные формы организации международной торговли:

А) сделки купли-продажи;
Б) ссудные операции;
В) аукционная торговля;
Г) бартерные сделки;

9. Продажа товаров, предусматривающая его вывоз за границу - это:

А) экспорт;
Б) импорт;
В) реэкспорт;
Г) реимпорт.

10. Вывоз ранее ввезенных товаров, не подвергшихся переработке в данной стране - это:

А) экспорт;
Б) импорт;
В) реэкспорт;
Г) реимпорт.

11. Перечислите основные инструменты внешнеторгового регулирования:

А) таможенные тарифы и нетарифные методы регулирования;
Б) все ответы верны;

В) нетарифные методы регулирования;

Г) меры по стимулированию экспорта.

12. Импортозамещение - это:

А) замена одних импортных товаров другими;

Б) политика замены импортной продукции товарами отечественного производства;

В) политика смены одних фирм-импортеров другими.

Г) все ответы верны.

13. Дефицит торгового баланса страны существует, если:

А) она продает товары за рубеж большей стоимости, чем приобретает оттуда;

Б) она покупает за рубежом товары большей стоимости, чем туда продает;

В) она больше вкладывает капитала за рубеж, чем оттуда получает;

Г) государственные расходы превышают налоговые поступления.

14. Какое утверждение о таможенных тарифах верно?

А) тарифы расширяют рынок для экспорта;

Б) тарифы сокращают занятость в защищенных отраслях;

В) тарифы выгодны некоторым группам за счет других;

Г) тарифы способствуют росту наиболее эффективных отраслей.

15. Снижение таможенных тарифов обычно приводит к:

А) сокращению рабочих мест;

Б) сокращению рабочих мест в экспортирующих отраслях;

В) снижению среднего уровня жизни;

Г) повышению потребительских цен.

16. Очередной раз в стране повысили таможенные пошлины на ввоз импортных автомобилей. Это пример политики:

А) либерализации;

Б) протекционизма;

В) монетаризма;

Г) экспансионизма.

17. В результате повышения таможенных пошлин на ликероводочные изделия благосостояние страны:

А) не изменится;

Б) вырастет;

В) упадет;

Г) может измениться неопределенно.

18. Специфическая пошлина взимается:

А) со стоимости, превышающей лимитную стоимость товаров;

Б) в процентах от таможенной стоимости товаров;

В) в виде твердой ставки с единицы товара (штуки, веса, объеме);

Г) с разницы между стоимостью ввозимой продукции и стоимостью национальных товаров.

19. Укажите основную цель деятельности Всемирной торговой организации:

А) решение спорных вопросов в торговле между странами-членами ВТО;

Б) осуществление дальнейшей либерализации мировой торговли;

В) установление мировых цен на важнейшие группы товаров;

Г) установление объема экспорта и импорта стран-членов ВТО.

20. Что такое оферта?

А) вид банковской операции;

Б) платежное средство;

В) предложение о заключении сделки;

Г) свидетельство о приеме товара на складское хранение.

Темы рефератов и докладов

1 Особенности таможенно-тарифного регулирования в России

2 Особенности нетарифного регулирования в России

3 Валютное регулирование и валютный контроль в России

4 Основы государственного регулирования в РФ (по ФЗ №164)

5 Минпромторг России: роль в регулировании внешнеэкономической деятельности

6 Система экспортного контроля в РФ

Практическое занятие №7 Россия в мировой экономике. Россия и международные организации

Контрольные вопросы

1 Ресурсный потенциал России.

2 Значение внешней торговли для экономики России.

3 Динамика, товарная и географическая структура внешней торговли Российской Федерации.

4 Формирование внешнеторговой политики и внешнеторгового законодательства.

5 Россия и ВТО.

Практические задания

Задача

Страна А, решившая вступить в ВТО, проводит экономическую экспертизу своих краткосрочных выигрышей и проигрышей этого шага. К выигрышам она отнесла:

1. Расширение объёмов экспорта.
2. Возможность получения новых прямых иностранных инвестиций.
3. Возможность получить более дешевое импортное оборудование.

Среди проигрышей страна А отметила:

1. Потери относительно депрессивных отраслей из-за давления возрастающего высококонкурентного товарного импорта.
2. Нарастание инфляционных процессов, связанных с возможным обесценением национальной валюты.

Оценивая суммарный краткосрочный эффект от вступления в ВТО, эксперты пришли к выводу, что проигрыши и выигрыши страны уравновешивают друг друга. Тем не менее, правительство страны приняло решение не откладывать вступление страны в ВТО. Какими аргументами оно могло руководствоваться?

Задача

Влияние внешней торговли по-разному отражается на распределении доходов между владельцами факторов производства. В соответствии с этим определите, выигрывает или проигрывает владелец фактора производства в результате интенсификации процессов внешнего обмена, если:

А) фактор производства специализирован в экспортном производстве;

Б) фактор производства специализирован в импортозамещающем производстве.

Тестовые задания

1. Основная часть долга России - это долги:

а) Парижскому клубу;

б) Лондонскому клубу;

в) промышленно развитым странам;

г) бывшим социалистическим странам;

д) странам, не являющимся членами Парижского клуба;

е) поставщикам.

2. В соответствии с принятым Госдумой России в декабре 1994 г. федеральным законом может ли Россия заимствовать больше средств, чем выделяется бюджетом за год на погашение уже имеющейся задолженности?

а) да;

б) нет;

в) не знаю. Это делается с целью:

г) добросовестного обслуживания внешнего долга;

д) избежать дальнейшего накопления внешнего долга;

е) восстановить и модернизировать экономику страны;

ж) поддержать курс рубля.

3. Основной компонент в российском экспорте в страны Западной Европы:

а) электроэнергия;

б) промышленная продукция;

в) полуфабрикаты;

г) топливно-сырьевые ресурсы;

д) сельскохозяйственная продукция;
е) машины и оборудование.

4. Основным методом выхода России на западно-европейский рынок, учитывая нежелательность конкурента для западных стран, может стать:
а) прямой товарообмен;
б) научно-техническая кооперация;
в) производственная кооперация;
г) подрядное производство;
д) развитие экспортно-импортных связей.

5. Активная интеграция Европы в направлении создания экономического, валютного и политического союзов без участия России:
а) никак не повлияет на жизненно важные интересы России;
б) нанесет весьма существенный ущерб жизненно важным интересам России;
в) будет способствовать более активным действиям по прямому присоединению России к ЕС;
г) активизирует интеграционные процессы внутри СНГ;
д) будет способствовать развитию эффективных экономических связей с Россией на основе взаимовыгодного партнерства.

6. В условиях активно протекающего интеграционного процесса в европейских странах России необходимо:
а) всесторонне развивать взаимовыгодные научно-технические и экономические связи с западно-европейскими странами;
б) последовательно и целенаправленно подключаться к западно-европейским структурам в формах, отражающих специфику положения России и ее подходов к общеевропейскому сотрудничеству;
в) стараться «перетянуть» на свою сторону бывших партнеров по СЭВ;
г) активизировать интеграционные процессы на постсоюзном пространстве и в Восточной Европе;
д) активизировать МЭО с АТР, США и Японией;

е) диверсифицировать внешние экономические связи России.

7. Отметить основные составляющие экспорта России в страны ЦВЕ:

а) машины и оборудование;

б) продовольствие;

в) топливно-сырьевые товары;

г) древесина;

д) алюминий;

е) химикаты;

ж) продукция легкой промышленности;

з) высокотехнологические изделия;

и) услуги.

8. Современное экономическое взаимодействие России и США тесно связано со следующими направлениями стратегического и иного сотрудничества:

а) образование;

б) стратегическая стабильность;

в) мирное освоение космоса;

г) нераспространение оружия массового уничтожения и средств его доставки;

д) контроль за распространением обычного оружия и «критичных» технологий;

е) поддержание региональной стабильности;

ж) сотрудничество в области экологии;

з) противодействие антидемпинговой политике;

и) открытие американского рынка для российских производителей;

9. Потенциально перспективы взаимодействия России и Японии:

а) незначительны;

б) велики;

в) довольно посредственны;

г) отсутствуют; вследствие причин, которые носят характер:

д) экономический;

е) политический;

ж) идеологический;

з) культурный.

10. Экономические и научно-технические взаимосвязи РФ и Китая:

а) весьма перспективны;

б) противоречивы;

в) экономически невыгодны;

г) мало перспективны.

11. В целях оказания содействия росту частного сектора и мобилизации внутреннего капитала для развития бизнеса в развивающихся странах была создана такая международная организация, как:

а) МБРР;

б) Международная финансовая корпорация;

в) Международная ассоциация развития;

г) МВФ.

12. Какая из перечисленных стран не входит в состав МВФ?

а) Румыния;

б) РФ;

в) Куба;

г) Польша.

13. В систему ООН не входит:

а) Международная организация труда;

б) МВФ;

в) Международная торговая палата;

г) Всемирный банк.

14. Деятельность ЮНКТАД направлена на развитие:

а) международного НТП;

б) международных средств связи;

в) международной торговли;

г) культурной среды;

д) искусства;

е) промышленного сотрудничества;

ж) на решение проблем развивающихся стран.

Темы рефератов и докладов

1. Анализ состояния внешнеторгового сальдо России.
2. Исследование объема, структуры и форм иностранных инвестиций в Россию.
3. Внешнеторговый баланс РФ.
4. Внешний долг РФ.
5. Участие России в международных экономических организациях

3 Примеры задач (с решениями) для практических занятий

Задача №1 (расчет оптимальных параметров поставок)

Определить оптимальные параметры поставок материалов (сырья) одного вида (оптимальный размер одной поставки, средний текущий запас, точку заказа, интервал между поставками, число поставок, минимальные годовые затраты) при соблюдении сроков поставки по исходным данным. Сделать выводы.

Исходные данные:

5. Годовая потребность в материалах = 1200 шт.
6. Стоимость хранения единицы материала в месяц = 280 ден. ед.
7. Стоимость заказа и доставки одной партии, в т.ч. НДС = 420 ден. ед.
8. Время доставки материала от поставщика = 25 дней.

Решение:

Оптимальный объем поставок материальных ресурсов (при соблюдении сроков поставки) определяется по формуле:

q(EOQ)=корень(2*O*D/h),

где O - суммарные годовые затраты на оформление заказа без НДС, ден. ед.;

D - годовая потребность в запасах, ед.;

h - стоимость хранения единицы материала в год, ден. ед.

Суммарные годовые затраты на оформление заказа без НДС составляют:

J=420*5/6=350 ден. ед.

Оптимальный объем поставок материальных ресурсов (при соблюдении сроков поставки) составляет:

q(EOQ)=корень(2*350/1200/(280/12))=16 ед.

Оптимальный средний текущий запас определяется по формуле:

Z0=q/2

и составляет:

Z0=16/2=8 ед.

Оптимальное число поставок в плановом периоде рассчитывается по формуле:

n0=D/q

и составляет:

n0=1200/16=75.

Оптимальный интервал между поставками определяется по формуле:

t0=N/n0,

где N - длительность планируемого периода в днях (360 дней).

t0=360/75=5 дней.

Оптимальные затраты (потери) по управлению запасами в планируемом периоде рассчитываются по формуле:

TC=H+O1=h*q/2+O*D/q

и составляет:

TC=280*12*16/2+350*1200/16=53130 ден. ед.

Точка заказа (т.е. остаток материалов на складе, при котором необходимо делать следующий заказ) составляет:

ROP=1200*25/360=83 дней.

Задача №2 (эффект от вступления в ВТО)

Страна А, решившая вступить в ВТО, проводит экономическую экспертизу своих краткосрочных выигрышей и проигрышей этого шага. К выигрышам она отнесла:

4. Расширение объёмов экспорта.
5. Возможность получения новых прямых иностранных инвестиций.
6. Возможность получить более дешевое импортное оборудование.

Среди проигрышей страна А отметила:

3. Потери относительно депрессивных отраслей из-за давления возрастающего высококонкурентного товарного импорта.
4. Нарастание инфляционных процессов, связанных с возможным обесценением национальной валюты.

Оценивая суммарный краткосрочный эффект от вступления в ВТО, эксперты пришли к выводу, что проигрыши и выигрыши страны уравновешивают друг друга. Тем не менее, правительство страны приняло решение не откладывать вступление страны в ВТО. Какими аргументами оно могло руководствоваться?

Решение задачи:

По условию эксперты пришли к выводу, что проигрыши и выигрыши страны уравновешивают друг друга. Тем не менее,

правительство страны приняло решение не откладывать вступление страны в ВТО. Следовательно, эксперты также пришли к выводу, что в долгосрочной перспективе выигрыши от вступления в ВТО превалируют над возможными проигрышами.

Рассмотрим, почему это возможно.

1. Устранение торговых барьеров способствует росту торговли, что приводит к повышению как государственных, так и личных доходов. Повышение государственного дохода за счет деятельности успешных экспортеров позволяет перераспределить получаемые дополнительные ресурсы и помочь другим компаниям, сталкивающимся с иностранной конкуренцией, повысить производительность, расширить масштабы производства, улучшить свою конкурентоспособность или же переключиться на новые виды деятельности.

2. Развитие торговли ведет в долгосрочной перспективе к повышению занятости, особенно в экспортных отраслях экономики. Однако в краткосрочной перспективе потери рабочих мест в результате конкуренции отечественных предприятий с импортными производителями практически неизбежны. Протекционизм не может решить эту проблему. Напротив, повышение торговых барьеров вызывает снижение эффективности производства и качества отечественной продукции, что при ограничении импорта приводит к повышению цен на нее и негативно отражается на объемах продаж, а в конечном итоге и на количестве рабочих мест. Разумное использование защитных мер, и эффективная схема перераспределения дополнительного государственного дохода могут помочь стране преодолеть трудности периода адаптации к системе свободной торговли.

3. Применение принципов ВТО позволяет повысить эффективность внешнеэкономической деятельности государства за счет, прежде всего, упрощения системы таможенных пошлин и других торговых барьеров. Как следствие, предсказуемость и прозрачность экономики привлекают партнеров и повышают товарооборот. Недискриминационный подход, прозрачность, большая определенность условий торговли и их упрощение – все это способствует понижению расходов компаний, оптимизации их деятельности и созданию благоприятного климата для торговли и инвестиций. В свою очередь, приток капитала в страну, в частности, в форме прямых иностранных инвестиций, создает

дополнительные рабочие места и повышает благосостояние населения в целом.

Таким образом, общие преимущества от членства в ВТО можно суммировать следующим образом:

- создание более благоприятных условий доступа на мировые рынки товаров и услуг на основе предсказуемости и стабильности развития торговых отношений со странами-членами ВТО, включая транспарентность их внешнеэкономической политики;
- доступ к механизму ВТО по разрешению споров, обеспечивающему защиту национальных интересов, если они ущемляются партнерами, и таким образом устранение дискриминации;
- возможность реализации своих текущих и стратегических торгово-экономических интересов путем эффективного участия в МТП при выработке новых правил международной торговли.

Однако в результате вступления в ВТО обычно проявляются и определенные потенциальные негативные последствия (минусы), которые в основном являются платой за прежнюю неэффективную экономическую политику.

1. В результате увеличения конкуренции возможен спад производства, если не найти других рынков сбыта продукции, в первую очередь, неизбежен адаптационный спад в неконкурентоспособных импортозамещающих промышленных и сельскохозяйственных производствах, в том числе снижение занятости, доходов и частичная потеря неэффективного производственного капитала на таких неконкурентоспособных предприятиях. Это может негативно отразиться на торговом балансе.

2. Возможно краткосрочное снижение доходов госбюджета в результате либерализации и связанной с ней потерей прямых доходов от государственного экспорта и импорта. Это кратковременное снижение доходной части госбюджета может привести к снижению государственных инвестиций и социальных расходов. Однако рост частных доходов населения от экспорта товаров, которые прежде были под контролем государства, с другой стороны, приведет к снижению зависимости уровня жизни населения от получения социальных выплат из госбюджета. Кроме

того, такие потери госбюджетных доходов быстро восстанавливаются из-за увеличения объемов импорта (в краткосрочном плане) при более низких тарифах и из-за увеличения налоговых поступлений от растущего экспорта (в среднесрочном плане).

3. Если страна больше импортирует технологии, чем экспортирует их сама, то произойдет рост издержек по дальнейшей индустриализации при оплате комиссионных за использование чужих патентов и других прав интеллектуальной собственности, применении новейших технологий.

4. Произойдет снижение возможности государственного прямого и косвенного субсидирования и поддержки отечественных производителей, регулирования внутренних цен на энергоносители, транспортных тарифов, сближение которых с уровнем мировых цен увеличит издержки производства, особенно в энергоемких отраслях, и снизит ценовую конкурентоспособность отечественной продукции.

5. Произойдет сокращение притока прямых иностранных инвестиций в бывшие импортозамещающие отрасли из-за снижения таможенного тарифа и расширения возможностей импорта готовой продукции.

В то же время страны-члены ВТО имеют право на введение защитных антидемпинговых и компенсационных мер для ограничения доступа на свой рынок. Введение таких мер, возможно, в связи с наступлением кризисной ситуации в той или иной отрасли или в связи с нарушением торговыми партнерами принципов ВТО. Тем не менее, деловые сообщества во многих странах до сих пор не до конца осведомлены о преимуществах торговой системы ВТО. Основная причина этого – огромная сложность системы, что до сих пор мешает деловым людям получить от нее выгоду и осмыслить ее положения и правила. В то же время малоизвестно, что эта правовая система не только коммерчески выгодна производителям и торговым предприятиям, но и предоставляет им большие права.

Номинально перечисленный набор плюсов и минусов от вступления в ВТО одинаков для всех стран. Но размер каждого плюса и каждого минуса у всех стран разный. Поэтому баланс плюсов и минусов – тоже у всех разный. Следует иметь в виду, что перечисленные выгоды являются лишь потенциальными, которые

проявятся не сами по себе, а лишь при условии, что правительства будут проводить принципы рыночной экономики, обеспечивать грамотный макроэкономический менеджмент в условиях открытой экономики и смогут успешно конкурировать на мировых рынках и защищать свои права в ВТО.

Баланс плюсов и минусов зависит от политики правительства на переговорах по вступлению в ВТО, от проведения мероприятий по расширению экспорта и повышению конкурентоспособности экономики. Для всех стран долгосрочные преимущества от вступления в ВТО намного превышают потери. В краткосрочном периоде преобладают минусы, но в долгосрочном плане превалируют плюсы стимулирования экспорта и повышения конкурентоспособности.

Задача №3 (расчет финансовых результатов экспортно-импортных операций)

Американская корпорация поставляет сырье для производства кормов английской компании. С 1 января курс фунта стерлингов поднялся с 2,4 доллара до 2,8 доллара за фунт стерлингов. Сумма невыполненных контрактов американскими экспортерами перед партнерами составляет 40 млн. фунтов стерлингов. Определите, какие доходы или убытки получают американские экспортеры.

Решение задачи:

Курс фунт стерлингов изменился следующим образом: 1 января он составлял: 1 фунт стерлингов = 2,4 долл.; позднее: 1 фунт стерлингов = 2,8 долл.

Американская корпорация поставляет английской компании сырье и получает в замен денежные средства. До изменения курса объем получаемых от английской компании денежных средств составлял:

40*2,4=96 млн. долл.

После того, как курс изменился американская компания получит большую сумму, которая составит: 40*2,8=112 млн. долл.

Дополнительные доходы американской корпорации, полученные в результате изменения курса фунта стерлингов, составят:

112-96=16 млн. долл.

Задача №4 (расчет платежного баланса)

Торговый баланс страны А (в млрд. долл.) составляет –110, баланс текущих операций –105, увеличение официальных резервов иностранной валюты составляет –5.

Ответить на поставленные вопросы:

6. Верно ли, что положительное сальдо баланса официальных расчетов составляет +5?

7. Верно ли, что чистые (факторные и нефакторные) услуги и чистые текущие трансферты составляют положительную величину, и какова их величина?

8. Верно ли, что в страну А происходит приток капитала и в каком объеме?

9. Верно ли, что в стране А национальные сбережения превышают национальные инвестиции? Какова разность между национальными сбережениями и национальными инвестициями?

Решение задачи:

Платежный баланс (балансовый счет международных операций) – это стоимостное выражение всего комплекса внешнеэкономических связей страны в форме соотношения поступлений и платежей.

Балансовый счет международных операций представляет количественное и качественное стоимостное выражение масштабов, структуры и характера внешнеэкономических операций страны, ее участия в мировом хозяйстве. На практике принято пользоваться термином «платежный баланс», а показатели валютных потоков по всем операциям обозначать как платежи и поступление.

С точки зрения бухгалтерии платежный баланс всегда находится в равновесии. Но по его основным разделам имеет место либо активное сальдо (если поступления превышают платежи), либо пассивное (если платежи превышают поступления).

Платежный баланс имеет следующие разделы:

- торговый баланс, т. е. соотношение между ввозом и вывозом товаров;
- баланс услуг и некоммерческих платежей (баланс «невидимых» операции),
- баланс движения капиталов и кредита.

Составляем платежный баланс страны:

Статьи платежного баланса	№ строк	Сумма, млрд. долл.
Товарный экспорт	(1)	
Товарный импорт	(2)	
Сальдо баланса внешней торговли	(3)=(1)-(2)	
Экспорт услуг	(4)	
Импорт услуг	(5)	
Сальдо баланса товаров и услуг	(6)=(3)+(4)-(5)	-110
Чистые доходы от инвестиций	(7)	+5
Чистые денежные переводы	(8)	
Сальдо баланса по текущим операциям	(9)=(6)+(7)+(8)	-105
Приток капитала	(10)	
Отток капитала	(11)	
Сальдо баланса движения капитала	(12)=(10)-(11)	+110
Сальдо баланса по текущим операциям и движению капитала (сальдо баланса официальных расчетов)	(13)=(12)+(9)	+5
Официальные резервы	(14)	-5
	(13)+(14)	0

Верно ли, что положительное сальдо баланса официальных расчетов составляет +5?
Да, действительно, положительное сальдо баланса официальных расчетов составляет +5, поскольку сумма сальдо баланса по текущим операциям и официальных резервов составляет 0, а сумма официальных резервов согласно условию равно –5.

Верно ли, что чистые (факторные и нефакторные) услуги и чистые текущие трансферты составляют положительную величину, и какова их величина?
Равенство для баланса по текущим операциям выглядит следующим образом: (9)=(6)+(7)+(8), при этом (9)=-105, (6)=-110. Следовательно, чистые (факторные и нефакторные) услуги и чистые текущие трансферты, т. е. сумма (7)+(8) составляют +5.

Верно ли, что в страну А происходит приток капитала и в каком объеме?
Сальдо баланса по текущим операциям (9)=-105. Сальдо баланса по текущим операциям и движению капитала (13)=+5. Эти величины связаны следующим равенством: (13)=(12)+(9), где (12) – сальдо баланса движения капитала. Величина (12)=+5-(-105)=+110. Поскольку величина сальдо баланса движения капитала является положительной величиной, то приток капитала превышает отток капитала именно на 110.

Верно ли, что в стране А национальные сбережения превышают национальные инвестиции? Какова разность между национальными сбережениями и национальными инвестициями?
Сальдо баланса по текущим операциям рассматривается, как правило, в качестве справочного сальдо платежного баланса, поскольку определяет потребности страны в финансировании, являясь одновременно фактором внешнеэкономических ограничений во внутренней экономической политике. Положительное сальдо текущего платежного баланса означает, что страна является нетто-инвестором по отношению к другим государствам, и наоборот, Дефицит по текущим операциям означает, что иностранные инвестиции страны во всех формах за границей сокращаются и она становится чистым должником, чтобы платить за нетто-импорт товаров, услуг и финансировать переводы. Фактически страна с положительным сальдо текущего платежного баланса инвестирует часть национальных сбережений за границей вместо того, чтобы наращивать внутреннее накопление капитала. Поскольку в данном случае величина баланса по текущим операциям отрицательна (-105), то национальные сбережения превышают национальные инвестиции.

Задача №5 (финансирование импорта)

Объясните, каким образом германский импортер автомобилей может финансировать поставку автомобилей «Ford» из США. Объясните также такое утверждение: «Германский экспорт зарабатывает валюту, которую немцы могут использовать для финансирования импорта.

Решение задачи:

Международное разделение труда постоянно усложняется, и это делает необходимым регулярный обмен товарами между странами. Без такого обмена ни одно государство не может ни полностью реализовать продукцию своих предприятий, ни удовлетворять свои потребности в товарах, производимых в недостаточном количестве. Благодаря этому между странами развивается и углубляется специфическая форма экономических отношений – всемирная торговля, которая представляет собой вид торговли, в которой товары пересекают государственные границы стран. Ввозимые в результате такой торговли в страну товары образуют ее импорт, а вывозимые товары – экспорт. В условиях открытой экономики внешние факторы (экспорт – импорт, иностранные инвестиции) влияют на производство, уровень доходов и занятость внутри страны. Экспортируемые товары (автомобили «Ford») потребляют иностранные граждане (германский импортер автомобилей). Экспорт может увеличивать национальный доход, к этому же эффекту приводят и иностранные инвестиции. Импорт в этой ситуации рассматривается как функция национального дохода, то есть на товары, которые импортируются Германией, приходится тратить часть произведенного в Германии национального дохода, стимулируя тем самым производственную активность США. Таким образом, Германия может финансировать поставку автомобилей «Ford» из США.

Германский экспорт порождает спрос на евро за рубежом. а необходимость удовлетворения этого спроса вызывает, а свою очередь, предложение иностранной валюты, предоставляемой в распоряжение немцам. Германский импорт одновременно создает внутренний спрос на иностранную валюту и формирует предложение евро для иностранцев, снижая при этом запасы иностранной валюты в германских банках. Совмещение этих двух операция высвечивает следующий момент: германский экспорт предоставляет в распоряжение германских банков или «зарабатывает» для них запас иностранной валюты, а германский импорт создает спрос на эти деньги. То есть в широком смысле экспорт любой страны финансирует, или «оплачивает» ее импорт.

Задача №6 (факторы производства и внешняя торговля)

Влияние внешней торговли по-разному отражается на распределении доходов между владельцами факторов производства. В соответствии с этим определите, выигрывает или проигрывает владелец фактора производства в результате интенсификации процессов внешнего обмена, если:

А) фактор производства специализирован в экспортном производстве;

Б) фактор производства специализирован в импортозамещающем производстве.

Решение задачи:

Применительно к теории специфических факторов развитие внешней торговли раскрывается в теореме Самуэльсона-Джонса: развитие внешней торговли приводит к росту цен на факторы, специфические для экспортных отраслей, и увеличению доходов их владельцев, а также снижению цен на факторы, специфические для отраслей, конкурирующих с импортом (импортозамещающих), и соответственно к снижению доходов их владельцев.

Следовательно, владелец фактора производства, специализированного в экспортном производстве, выигрывает, а владелец фактора производства, специализированного в импортозамещающем производстве, - проигрывает.

Задача №7 (задача об условиях поставки ФОБ и СИФ)

Продукция поставляется на экспорт. По приведенным данным определить цену ФОБ и СИФ.

Стоимость продукции – 100000 руб., доставка в порт отправления – 1000 руб., стоимость погрузочно-разгрузочный работ с доставкой товара вдоль борта судна – 2000 руб., стоимость доставки на борт судна и складирования на судне – 1000 руб., фрахт до порта назначения – 8000 руб., стоимость погрузочно-разгрузочных работ в стране-импортере – 3000 руб., доставка на склад покупателя – 500 руб., страхование груза – 1000 руб.

Решение задачи:

Цена ФОБ – это цена, учитывающая стоимость продукции, стоимость доставки в порт отправления, стоимость погрузочно-разгрузочный работ с доставкой товара вдоль борта судна, стоимость доставки на борт судна и складирования на судне, фрахт

до порта назначения, стоимость погрузочно-разгрузочных работ в стране-импортере, стоимость доставки на склад покупателя. Таким образом, цена ФОБ составляет:

100000+1000+2000+1000+
+8000+3000+500=115500 руб.

Для определения цены СИФ к цене ФОБ необходимо добавить стоимость страхования:

115500+1000=116500 руб.

Задача №8 (задача об условиях поставки СИФ)

В контракте установлена цена на условиях СИФ и приведены следующие данные:

- цена на условиях СИФ – 2500 условных единиц,
- стоимость груза – 1300 условных единиц,
- стоимость транспортировки груза – 1000 условных единиц,
- стоимость страхования груза – 50 условных единиц,
- прочие расходы – 150 условных единиц.

Определить контрактную цену ФОБ.

Решение задачи:

Цена СИФ включает стоимость груза, стоимость транспортировки груза, стоимость страхования груза и прочие расходы.

Цена ФОБ меньше цены СИФ на стоимость страхования груза, т.е. составляет: 2500-50=2450 условных единиц.

Задача №9 (расчет уровня таможенной защиты отрасли)

США производят самолеты. Цена одного самолета на внутреннем рынке – 60 млн. долл. 50% материалов и комплектующих деталей, необходимых для производства самолетов, закупается за границей. Доля стоимости импортных комплектующих в цене конечной продукции составляет 25%. В целях защиты национальных производителей и поддержания занятости США вводят таможенный тариф, в соответствии с которым ставка таможенной пошлины на импортный самолет составляет 15%, а на импортные материалы и комплектующие, используемые в самолетостроении – 10%. Каков в этом случае

фактический уровень таможенной защиты самолетостроения в стране?

Решение задачи:

Фактический уровень таможенной защиты представляет собой величину (в %), на которую увеличивается в результате функционирования всей тарифной системы созданная в данной отрасли добавленная стоимость единицы продукции и определяется согласно формуле:

Т=ДС1*100/ДС-100, %

где ДС – величина добавленной стоимости, созданной при производстве единицы продукции в данной отрасли до введения тарифа, ден. ед.;

ДС1 – величина добавленной стоимости, созданной при производстве единицы продукции в данной отрасли после введения тарифа, ден. ед.;

ДС=Ц-М,

где Ц – цена на товар на внутреннем рынке до введения тарифа, ден. ед. (60 млн. долл.);

М – стоимость материальных затрат на внутреннем рынке на производство единицы товара до введения тарифа, ден. ед.

По условию задачи доля стоимости импортных комплектующих в цене конечной продукции составляет 25%, следовательно, стоимость импортных комплектующих составляет:

Мимп=60*0,25=15 млн. долл.

Стоимость импортных комплектующих в общей стоимости материальных затрат составляет 50%. Следовательно, общая стоимость материальных затрат составляет:

М(имп+внутр)=15*100/50=30 млн. долл.

Отсюда стоимость материалов, приобретаемых на внутреннем рынке, составляет:

Мвнутр=М(имп+внутр)+Мимп=30-15=15 млн. долл.

Добавленная стоимость равна:

ДС=60-30=30 млн. долл.

Величина добавленной стоимости, созданной при производстве единицы продукции в данной отрасли после введения тарифа равна:

ДС1=Ц1-М1,

Ц1 – цена на товар на внутреннем рынке после введения тарифа, ден. ед.;

Ц1=60+0,15*60=69 млн. долл.;

М1 – стоимость материальных затрат на внутреннем рынке на производство единицы товара после ведения тарифа, ден. ед.

М1=15+15*(1+0,1)=31,5 млн. долл.

ДС1=60-31,5=37,5 млн. долл.

Фактический уровень таможенной защиты составляет:

Т=37,5*100/30-100=25%.

Задача №10 (влияние введения квот на импорт)

Допустим, говядина стоит 5,4 долл. за 1 кг. По этой цене российские фермеры производят 20 тыс. т., тогда как спрос составляет 60 тыс. т. В странах ближнего зарубежья цена говядины составляет 3,6 долл. за 1 кг. По такой цене российские фермеры могут произвести только 5 тыс. тонн, а спрос тогда увеличится до 65 тыс. т. Для защиты внутреннего рынка Россия вводит импортную квоту, стоимость лицензии на которую составляет как раз разницу между внутренней и внешней ценой говядины (т.е. 1,8 долл. за кг.).

Вопросы:

3. Каков будет объем импорта говядины до и после введения квоты?

4. Как скажется введение квоты на производителях и на потребителях?

Решение задачи:

1. Объем импорта составляет 40 тыс. т (60-20).

2. Введение квоты на благосостоянии потребителей скажется отрицательно при условии свободной торговли и отсутствии пошлины, поскольку цена на говядину упала бы и приняла значение от 3,6 до 5,4 долл./кг. Однако, поскольку спрос не удовлетворен за счет отечественных производителей, то свободная торговля будет способствовать наилучшему удовлетворению спроса.

Благосостояние производителей в условиях свободной торговли и введения квоты улучшится, поскольку до ее введения они производили бы только 5 тыс. т в отличие от 20 тыс. т после защиты внутреннего рынка с помощью квоты.

Импортеры, получившие бесплатно разрешение на импорт, получат 1,8 долл. прибыли с каждого кг, поскольку закупка в

странах ближнего зарубежья будет осуществляться по 3,6 долл., а реализация – по 5,4 долл. за кг.

В целом введение квоты способствует лучшей наполняемости бюджета.

Задача №11 (расчет индекса условий внешней торговли)

В прошедшем году индекс цен на товары, вывозимые из условной страны, упал на 8 процентных пунктов, а индекс импортных цен вырос на 6 процентных пунктов. Рассчитайте, каким был в прошедшем году индекс условий внешней торговли.

Решение задачи:

Условия торговли – это соотношение экспортных и импортных цен определенного товара, страны в целом, группы стран. Условия торговли отражают соотношение взаимного спроса и взаимного предложения на экспорт и на импорт каждой страны. Они рассчитываются на базе соотношения индекса экспортных (Iэц) и импортных цен (Iиц) каждой страны и являются важнейшим ориентиром для их внешнеэкономической политики в целом и внешнеторговой политики в частности.

Индекс условий торговли – это показатель, который рассчитывается по формуле:

Iут=Iэц*100/Iиц.

Экспортные цены упали на 8 процентных пунктов, следовательно:

Iэц=1-0,08=0,92.

Индекс импортных цен вырос на 6 процентных пунктов, следова-тельно:

Iиц=1+0,06=1,06.

Значения индекса условий торговли составляет:

Iут=0,92*100/1,06=86,8%.

Если Iут=100, то это означает равенство цен экспорта и импорта.

Растущий индекс условий торговли (Iут>100) показывает, что при росте совокупной цены экспорта страны по сравнению с совокупной ценой импорта на каждую единицу экспортируемого товара становится возможным приобрести все больше импортных товаров. Поскольку больший объем импорта становится возможным взамен прежнего количества экспорта, благосостояние страны возрастает.

Падающий индекс условий торговли (Iут<100, как в данном слу-чае) показывает, что при росте совокупной цены импорта страны по сравнению с совокупной ценой экспорта на каждую единицу экспортируемого товара становится возможным приобрести все меньше импортных товаров. Поскольку меньший объем импорта становится возможным взамен прежнего количества экспорта, благосостояние страны сокращается.

Задача №12 (задача об автаркии и свободной торговле)

Условные страны А и Б производят ноутбуки и пшеницу в условиях возрастающих альтернативных издержек. Обе страны имеют абсолютно идентичные кривые (границы) производственных возможностей, однако в стране А в условиях автаркии обменивается большее количество центнеров пшеницы за один ноутбук, нежели в стране Б во всех ценовых отношениях.

Определите:

3. В какой стране ноутбуки являются относительно более дешевыми в условиях автаркии?

4. Какая страна в условиях свободной торговли будет экспортировать пшеницу?

Решение задачи:

1. Автаркия – это система замкнутого воспроизводства сообщества, с минимальной зависимостью от обмена с внешней средой; экономический режим самообеспечения страны, в котором минимизируется внешний товарный оборот. В современной экономической лексике автаркией обозначают экономику, ориентированную вовнутрь, на саму себя, на развитие без связей с другими странами. В этом плане автаркия – это закрытая экономика, экономика, предполагающая абсолютный суверенитет.

В стране Б цена 1 ноутбука соответствует цене x центнеров пшеницы, а в стране А цена 1 ноутбука соответствует цене x+y центнеров пшеницы. Поэтому в стране Б производство ноутбуков отличается меньшими альтернативными издержками, чем в стране Б. Следовательно, в стране Б ноутбуки являются относительно более дешевыми в условиях автаркии, чем в стране А.

2. Страна Б имеет относительное преимущество в производстве ноутбуков, а страна А – в производстве пшеницы. Следовательно, страна А будет экспортировать пшеницу?

Задача №13 (расчет затрат времени на международные транспортные перевозки)

Рассчитать затраты времени на международные транспортные перевозки.

Маршрут: Испания (Мадрид) – Италия (Милан) – Австрия (Вена) – Польша (Варшава) – Беларусь (Минск) – России (Казань) – Казахстан (Комюмаиц).

Протяженность маршрута – 6687 км.

Автомобиль – сидельный тягач РЕНО.

Емкость топливного бака – 250 л.

Расход топлива на 100 км – 30 л.

Средняя скорость движения – 125 км/час.

Решение задачи:

Рассчитываем, на сколько километров хватает бака, используя следующую пропорцию:

30 л – 100 км

250 л – х км.

х=250*100/30=833 км.

Автомобиль делает две дозаправки.

2. Рассчитываем время движения без остановок:

Тдв=6687/125=53 часа 30 мин.

3. Рассчитываем время движения с учетом всех остановок:

Тполн=Тдв+Тотдых+Ттехн+Ттамож+Тзапр.

Принимаем Ттамож=2 часа.

Каждые 4,5 часа водителю необходим отдых на протяжении 45 мин и не менее 11 часов отдыха на протяжении каждых суток.

(2 часа + 53 часов 30 мин) / 4 часа 30 мин. = 12 раз по 45 мин.

Тотдых=2 часа 25 мин. + 11 часов = 13 часов 25 мин.

Рассчитываем число суток на маршруте:

2 часа + 53 часа 30 мин = 4,5 суток.

Следовательно, в течение всей продолжительности движения водитель отдыхает еще и 5 раз по 11 часов.

Таким образом, общее время отдыха равно:

Тотдых=12*0,75+5*11=64 часа.

Принимаем Ттехн=1 час.

Принимаем Тзапр=1 час.

Тполн=53 часа 30 мин. + 64 часа + 2 часа + 1 час + 1 час =121 час 30 мин.

Вывод: затраты времени на международные транспортные перевозки составляют 121 час 30 мин.

Задача №14 (задача о внешнеторговом контракте)

Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку машин марки «Ford». Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

Решение задачи:

Машины являются сложным товаром. Это и определяет состав приложений к внешнеэкономическому контракту.

1. В приложении к контракту дается подробная характеристика товара, описываются материалы, из которых он изготовлен, приводятся правила проверки и испытаний.

2. К внешнеэкономическому контракту может прилагаться график поставок конкретных партий товара с указанием срока действия контракта, в течение которого должны быть завершены поставки товаров и взаимные расчеты по контракту.

3. Наименование товара в контракте дается так, как он именуется в международной торговле. Если международное название товара (по международной спецификации) неизвестно, то можно привести техническую спецификацию товара. При необходимости технические условия, спецификации и т.д. можно вынести в приложение к контракту, сделав ссылку, что это приложение является неотъемлемой частью контракта.

4. Если товар требует более подробной характеристики или ассортимент товара широк по наименованиям и количеству, то все это указывается в приложении к договору (спецификации), которое является неотъемлемой частью контракта, о чем делается соответствующая оговорка в тексте контракта. В этом случае в разделе указывается общая стоимость по контракту.

5. При продаже автомашин указываются его мощность, расход топлива, и энергии. Качественные характеристики машин и оборудования обычно настолько обширны, что, как правило, перечень их выносится в приложении к контракту.

6. Часть договора, относящаяся к гарантиям, специально предусматривает, что продавец не несет ответственности в случае

ненадлежащего отношения покупателя к товару или несоблюдения им специальной инструкции, приложенной продавцом. Сложности могут возникнуть в том случае, если дефект является следствием неудачного проекта, применения неудачных материалов и использования недостаточно квалифицированной рабочей силы, а не вследствие халатного обращения со стороны покупателя.

Приложение должно быть подписано так же, как и контракт и теми же лицами.

Задача №15 (вопрос о формах международных экономических отношений)

Украина купила в Польше сушеную картошку, произведенную совместным украино-польским предприятием. Какие формы международных экономических отношений были использованы в этой сделке?

Решение задачи:

Формы международных экономических отношений включают:

- международную торговлю товарами и услугами. Основу внешней торговли составляют развитие производительных сил, создание новых технологий, использование комбинаций ресурсов. Как отмечал Дж.-С. Милль, "страна, производящая на более широкий рынок, чем ее собственный, может углублять разделение труда, шире применять машины, имеет лучшие возможности для изобретений и совершенствования производственных процессов. И все же то, что способствует увеличению производства товаров в одном и том же месте, благоприятствует общему увеличению производительных сил земного шара". Таким образом, от развития научно-технического прогресса получается двойной выигрыш: мир в общем богатеет благодаря прогрессу производительных сил. Кроме того, в большей степени богатеют страны, обеспечивающие наиболее ускоренный прогресс производительных сил. Прибавка, получаемая за счет использования более современной техники и лучшей комбинации производства, является выгодной для торговли и составляет ее основу. Наконец, внешняя торговля сама по себе выступает фактором, обеспечивающим рост общественного богатства. По словам Дж.-С. Милля, "внешняя торговля, знакомя народ с новыми целями, искушая его более легкими

возможностями приобретения вещей, которые он прежде считал недоступными, иногда производит настоящий промышленный переворот в стране, ресурсы которой оставались до этого неразвитыми из-за нехватки энергии и честолюбия в народе. Она побуждает тех, кто довольствовался скудным комфортом и трудился недостаточно, работать усерднее, чтобы удовлетворить свои новые вкусы и даже сберегать и накапливать капитал для еще более полного удовлетворения этих вкусов в будущем";

- международное движение капиталов и зарубежных инвестиций. Под международными инвестициями понимаются финансовые и материальные средства, а также права на имущественную или интеллектуальную собственность, вывезенные из одного государства и вложенные в предприятие на территории другого государства с целью получения прибыли или социального эффекта;
- международная миграция рабочей силы. Миграция рабочей силы – это ее перераспределение в соответствии с имеющимися экономическими потребностями отраслей, территорий, стран и регионов мирового хозяйства, с наличием свободных рабочих мест и имеющихся трудовых ресурсов. В этом плане она является частью международных экономических отношений;
- международные валютно-финансовые и кредитные отношения. В современном экономическом мире ни одна компания, ни один инвестор не может себе позволить игнорировать основные концепции международных финансов. На конкурентное положение отдельных субъектов бизнеса независимо от того занимаются ли они международными сделками или нет могут повлиять и изменения обменных курсов и различные темпы инфляции, и разница в процентных ставках;
- международная экономическая интеграция. Интернационализация хозяйственной жизни во второй половине XX века стала ведущей тенденцией развития современного мирового хозяйства. Одна из основных тенденций глобальной интернационализации мирового хозяйства как результата развития международного разделения труда и международной кооперации производства проявляется в образовании обширных зон влияния той или иной державы или группы наиболее развитых стран. Эти страны и группы государств становятся своеобразными

интеграционными центрами, вокруг которых группируются другие государства, образуя своеобразные материки в океане мирохозяйственных связей.

Итак, Украина купила в Польше сушеную картошку, произведенную совместным украино-польским предприятием. В этой сделке были использованы, по крайней мере, следующие формы международных экономических отношений:

- международная торговля товарами и услугами: Украина купила в Польше сушеную картошку;
- международное движение капиталов и зарубежных инвестиций: было создано совместное украино-польское предприятие;
- международные валютно-финансовые и кредитные отношения: торговля, как известно, сопровождается расчетами.

Кроме того, если для работы на совместном предприятии в Польше были привлечены украинские работники, то имеет место еще и такая форма международных экономических отношений, как международная миграция рабочей силы.

Задача №16 (определение метода котировки на валютных рынках)

Определить метод котировки на валютных рынках:

9. Цюрих на Франкфурт-на-Майне:
1 евро = 0,9264 швейцарских франка;
10. Токио на Нью-Йорк:
1 доллар США = 124,871 японских йен;
11. Париж на Нью-Йорк:
1 доллар США = 0,8349 евро;
12. Франкфурт-на-Майне на Лондон:
1 фунт стерлингов = 2,3800 евро;
13. Лондон на Франкфурт-на-Майне:
1 фунт стерлингов = 2,3800 евро;
14. Лондон на Нью-Йорк:
1 фунт стерлингов = 1,4535 долларов США;
15. Лондон на Милан:
1 фунт стерлингов = 2,2020 евро;
16. котировка канадских долларов, швейцарских франков, японских йен в Нью-Йорке:

1 доллар США = 1,8347 канадских долларов;
1 доллар США = 1,4953 швейцарских франков;
1 доллар США = 125,431 японских йен.

Решение задачи:

Прямая котировка означает, скольким национальным единицам равняется единица иностранной валюты.

Обратная котировка означает, скольким единицам иностранной валюты равняется единица национальной валюты.

Определяем методы котировки в указанных случаях:

1. Цюрих на Франкфурт-на-Майне:
1 евро = 0,9264 швейцарских франка (прямая котировка);
2. Токио на Нью-Йорк:
1 доллар США = 124,871 японских йен (прямая котировка);
3. Париж на Нью-Йорк:
1 доллар США = 0,8349 евро (прямая котировка);
4. Франкфурт-на-Майне на Лондон:
1 фунт стерлингов = 2,3800 евро (пряма котировка);
5. Лондон на Франкфурт-на-Майне:
1 фунт стерлингов = 2,3800 евро (обратная котировка);
6. Лондон на Нью-Йорк:
1 фунт стерлингов = 1,4535 долларов США (обратная котировка);
7. Лондон на Милан:
1 фунт стерлингов = 2,2020 евро (обратная котировка);
8. котировка канадских долларов, швейцарских франков, японских йен в Нью-Йорке:
1 доллар США = 1,8347 канадских долларов (обратная котировка);
1 доллар США = 1,4953 швейцарских франков (обратная котировка);
1 доллар США = 125,431 японских йен (обратная котировка).

Задача №17 (расчет курса покупки и продажи валюты)

Банк 20.11.03 огласил такую котировку валют: USD/UAN=5,3530-5,3620; USD/EUR=0,9210-0,9400. Определить кросс-курс покупки-продажи EUR/UAN.

Решение задачи:

Курс бид – это курс покупки валюты, курс оффер – это курс продажи валюты, разница между ними составляет заработок продавца.

Кросс-курс – это определение обменного курса двух валют через третью. В общем виде кросс-курс может быть записан следующим образом:
(A/C)(C/B)=(A/B)
или для данного случая:
(USD/UAN)(EUR/USD)=(EUR/UAN).

Таким образом, курс покупки вычисляется следующим образом:

5,3530*(1/0,9400)=5,6947,

а курс продажи: 5,3620*(1/0,9210)=5,8219.

Ответ: EUR/UAN=5,6947-5,8219.

4 Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

4.1 Основная учебная литература

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс] : учебник. - 4-е изд., перераб. и доп. - Москва : Юнити-Дана, 2012. - 802 с.
2. Основы внешнеэкономической деятельности [Текст] : учебное пособие для вузов / М. Ф. Ткаченко, И. И. Шатская. - Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2016. - 232 с.
3. Регулирование внешней торговли Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС :[Текст] : учебное пособие / под общ. ред. С. Ю. Глазьева и Т. А. Мансурова. - М.: Митель Пресс, 2011. - 416 с.
4. Толкушкин А. В. Таможенное дело :[Текст] : учебник для бакалавриата / Александр Владимирович Толкушкин. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Юрайт, 2011. - 551 с.
5. Валютное право :[Текст] : учебник / под ред. д-ра юрид. наук, проф. Ю. А. Крохиной. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Юрайт, 2011.
6. Панченко В. И. Валютное регулирование :[Электронный ресурс] : учебное пособие / В. И. Панченко. - 1-е изд. - М.: Троицкий мост, 2011.
7. Международная торговля товарами и услугами [Текст] : учебник для бакалавриата и магистратуры / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралина ; Рос. экон. ун-т им. Г. В. Плеханова. - Москва : Юрайт, 2015. - 570

4.2 Дополнительная учебная литература

1. Коник Н. В. Таможенное дело: [Текст]: учебное пособие / Нина Владимировна Коник. - 3-е изд., стер. - М.: Омега-Л, 2011. - 192 с.
2. Медведева М. В. Экономика таможенного дела: [Электронный ресурс]: курс лекций / М. В. Медведева. - СПб: РИО СПб филиала РТА, 2008. - 203с.
3. Суэтин А. А. Международные валютно-финансовые отношения :[Электронный ресурс] : электронный учебник / А. А. Суэтин. - М.: КноРус, 2010.

4. Российская Федерация. Законы. Таможенный кодекс таможенного союза [Текст] / под ред. Г. Ю. Касьяновой. - М.: АБАК, 2011. - 256 с.

5. Цветинский М. П. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость: [Текст]: учебно-методическое пособие / Михаил Петрович Цветинский, Вячеслав Николаевич Ревин; Российская таможенная академия. - 2-е изд. - М.: Изд-во Российской таможенной академии, 2009. - 240 с.

4.3 Перечень методических указаний

1. Международные валютно-кредитные отношения [Электронный ресурс] : методические указания по изучению дисциплины для студентов специальности 080105 «Финансы и кредит» (специализация «Банковское дело») / Юго-Западный государственный университет, Кафедра финансов и кредита ; ЮЗГУ ; сост. Н. С. Меркулова. - Курск : ЮЗГУ, 2013. - 41 с.

2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: методические указания для самостоятельной работы для студентов направления 38.03.02 Менеджмент / Юго-Зап. гос. ун-т ; сост. Е. С. Симоненко. - Электрон. текстовые дан. (682 КБ). - Курск : ЮЗГУ, 2016. - 80 с.

4.4 Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети Интернет

1 МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. Официальный сайт. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.economy.gov.ru/minec/main

2 Министерство экономики Республики Беларусь. Официальный сайт. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.economy.gov.by/

3 Министерство экономического развития и торговли Республики Казахстан. Официальный сайт. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.minplan.kz/

4 Таможня.ру. Аналитический сайт. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.tamognia.ru/

5 Таможенный союз. Независимое обозрение. Аналитический сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.customsunion.ru/

4.5 Перечень информационных технологий

КонсультантПлюс. Справочная правовая система. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/

4.6 Другие учебно-методические материалы

Отраслевые научные журналы

1. Таможенное дело.
2. Таможня.
3. Таможенное регулирование. Таможенный контроль.