

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Локтионова Оксана Геннадьевна

Должность: проректор по учебной работе

Дата подписания: 23.09.2022 17:27:12

Уникальный программный ключ:

0b817ca911e6668abb13a5d426d39e5f1c11eabbf73e943df4a4851fda56d089

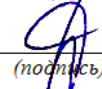
МИНОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИИ

Юго-Западный государственный университет

УТВЕРЖДАЮ:

Заведующий кафедрой
таможенного дела и
мировой экономики

(наименование кафедры полностью)



Н.Е. Деркач

(подпись)

«01» марта 2022 г.

ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА

для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации
обучающихся по дисциплине

Внешнеэкономическая политика России

(наименование дисциплины)

38.03.04 Государственное и муниципальное управление,
«Организационно-аналитическое обеспечение административного
управления»

(код и наименование ОПОП ВО)

1 ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ

1.1 ВОПРОСЫ ДЛЯ УСТНОГО ОПРОСА

Раздел (тема) дисциплины: Сущность внешнеэкономических связей, основные формы и принципы внешнеэкономических связей.

1. Сущность внешнеэкономических связей.
2. Классификация внешнеэкономических связей.
3. Внешнеэкономическая политика.

Раздел (тема) дисциплины: Регулирование и управление внешнеэкономической деятельностью.

1. Международная практика и методы государственного регулирования.
2. Основные этапы развития системы управления ВЭД в РФ.
3. Органы управления и их основные функции.

Раздел (тема) дисциплины: Внешнеэкономическая политика России. Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Развитие и реформирование сферы ВЭД в России.
2. Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность.
3. Источники правового регулирования ВЭД.

Раздел (тема) дисциплины: Современная система государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

1. Цели и принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
2. Участники внешнеторговой деятельности.
3. Основные методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

Раздел (тема) дисциплины: Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Общее понятие таможенно-тарифного регулирования ВЭД.
2. Назначение и виды таможенных процедур.
3. Ставки таможенных пошлин и порядок их установления.

Раздел (тема) дисциплины: Административные и иные нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Понятие и виды нетарифных методов регулирования ВЭД.
2. Меры финансового воздействия.
3. Методы административного регламентирования.

Раздел (тема) дисциплины: Внешние операции и базисные условия поставки.

1. Внешнеторговые операции.
2. Базисные условия поставки.
3. Толкование международных коммерческих терминов согласно Инкотермс.

Раздел (тема) дисциплины: Контракт купли-продажи, его структура.

1. Сущность, виды и механизм действия внешнеторговых контрактов.
2. Содержание основных разделов контракта.
3. Сопроводительная документация договора купли-продажи.

Раздел (тема) дисциплины: Процедуры заключения внешнеторговых сделок.

1. Выбор каналов сбыта и контрагента.
2. Международные выставки и ярмарки.
3. Подготовка коммерческих предложений и запросов.

Критерии оценки для очной формы обучения:

1 балл выставляется обучающемуся, если он полно излагает материал (отвечает на вопрос), дает правильное определение основных понятий; обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только из учебника, но и самостоятельно составленные; излагает материал последовательно и правильно с точки зрения норм литературного языка;

0,75 балла выставляется обучающемуся, если он дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для выставления 2 баллов, но допускает 1-2 ошибки, которые сам же исправляет, и 1-2 недочета в последовательности и языковом оформлении излагаемого;

0,5 балла выставляется обучающемуся, если он обнаруживает знание и понимание основных положений данной темы, но излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил; не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры; излагает материал непоследовательно и допускает ошибки в языковом оформлении излагаемого;

0 баллов выставляется обучающемуся, если он обнаруживает незнание большей части соответствующего вопроса, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал.

Критерии оценки для заочной форма обучения:

0,5 балла выставляется обучающемуся, если он полно излагает материал (отвечает на вопрос), дает правильное определение основных понятий; обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только из учебника, но и самостоятельно составленные; излагает материал последовательно и правильно с точки зрения норм литературного языка;

0,3 балла выставляется обучающемуся, если он дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для выставления 2 баллов, но допускает 1-2 ошибки, которые сам же исправляет, и 1-2 недочета в последовательности и языковом оформлении излагаемого;

0,2 балл выставляется обучающемуся, если он обнаруживает знание и понимание основных положений данной темы, но излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил; не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры; излагает материал непоследовательно и допускает ошибки в языковом оформлении излагаемого;

0 баллов выставляется обучающемуся, если он обнаруживает незнание большей части соответствующего вопроса, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал.

1.2 ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ

Раздел (тема) дисциплины: Сущность внешнеэкономических связей, основные формы и принципы внешнеэкономических связей.

1. Внешнеэкономические связи – это ...
2. Вид внешнеэкономических связей - это ...
3. Экспорт – это ...
4. Импорт – это ...
5. Внешнеэкономическая политика государства – это ...
6. На каких принципах базируется внешнеэкономическая политика РФ?

- а) переход субъектов хозяйствования и предпринимателей от разовых внешнеэкономических сделок к постоянным внешнеэкономическим связям;
- б) создание условий доступа российских предпринимателей на мировые рынки;
- в) разделение функций осуществления внешнеэкономической политики между Российской Федерацией в целом и отдельными субъектами Федерации;
- г) повышение качества национальной продукции путем приобретения лицензий и патентов, закупок новых технологий, сырья и материалов, включение российских предприятий в мировую конкуренцию.

7. Сферой действия валютной политики является:

- а) валютный рынок и рынок драгоценных металлов и камней;
- б) рынок товаров и услуг;
- в) область, связанная с вывозом из Российской Федерации и ввозом в Российскую Федерацию, в том числе с поставкой или закупкой, продукции военного назначения;
- г) международный рынок услуг, связанных с денежным обращением.

8. Внешнеторговая политика включает в себя ...

- а) таможенно-тарифное и нетарифное регулирование;
- б) экспортную, импортную и транзитную политику;
- в) организацию и обслуживание международного обмена товарами и услугами;
- г) экспортную и импортную политику.

9. Внешнеэкономическая политика государства во многом зависит от ...

- а) осуществления внешнеэкономической политики между Российской Федерацией в целом и отдельными субъектами Федерации;
- б) поддержания равновесия платежного баланса страны;
- в) состояния его платежного баланса;
- г) состояния внешней торговли и наличия торговых сделок с иностранными государствами и предприятиями.

10. Основной целью внешнеэкономической политики государства является:

- а) разработка и реализация внешнеэкономической политики РФ;
- б) активное регулирование государством внешнеэкономических связей;
- в) координация и регулирование ВЭД в соответствии с решениями высших органов власти;
- г) защита национальных интересов, защита внутреннего рынка.

11. Сопоставьте функции внешнеэкономических связей с их описанием:

1) организация и обслуживание международного обмена природными ресурсами и результатами труда в их вещественной и стоимостной форме;

2) международное признание потребительной стоимости продуктов международного разделения труда;

3) организация международного денежного обращения;

а) завершение акта товарно-денежных отношений и окончания обмена денег на продукт международного разделения труда, в результате чего потребительная стоимость (ее практическая значимость), заключенная в этом продукте, получает международное признание;

б) создание с помощью механизма этих связей условий для непрерывного движения денег в процессе совершения различных международных расчетов;

в) доведении продуктов, добываемых в качестве природных ресурсов и продуктов, получаемых в процессе международного разделения труда, до конкретных потребителей через обмен продуктов и результатов труда в их вещественной и стоимостной форме.

12. Сопоставьте признаки внешнеэкономических связей с их описанием:

1) Классификационный признак внешнеэкономических связей;

2) Структурный признак внешнеэкономических связей;

а) связан с направлением товарного потока, определяет движение товара (услуги, работы) из одной страны в другую, т.е. отражает вывоз товара из страны или ввоз товара в данную страну;

б) связан со сферой экономических интересов и с основной целью внешнеэкономической деятельности государства.

13. Сопоставьте виды капитала:

1) прямые инвестиции;

2) портфельные инвестиции;

3) кредитный капитал;

а) может быть отдан в кредит под проценты;

б) прямо вкладывается в создание предприятия с целью получения прав на управление и прибыли;

в) вкладывается в покупку ценных бумаг.

14. Сопоставьте понятия внешнеинвестиционная политика и валютная политика с их определениями:

1) внешнеинвестиционная политика;

2) валютная политика;

а) комплекс мер по привлечению и использованию иностранных инвестиций на территорию РФ и регулированию вывоза российских инвестиций за рубеж;

б) совокупность экономических, юридических и организационных форм и методов в области валютных отношений, осуществляемых государством и международными валютно-финансовыми организациями.

15. Сопоставьте признаки внешнеэкономических связей с их видами:

1) Классификационный признак внешнеэкономических связей;

2) Структурный признак внешнеэкономических связей;

а) экспортные;

б) производственные;

в) внешнеторговые;

г) импортные;

д) инвестиционные.

Раздел (тема) дисциплины: Регулирование и управление внешнеэкономической деятельностью.

1. Вставьте пропущенное слово. Внешняя торговля национализировалась, и торговые сделки с иностранными государствами и предприятиями производились от лица государства

2. Вставьте пропущенное слово. В основу проведения экспортно- импортных операций был положен принцип

3. Вставьте пропущенное слово. Являясь центральным правоохранительным органом в сфере ВЭД, ... участвует в разработке и реализации таможенной политики страны.

4. Вставьте пропущенное слово. Основа процесса либерализации ВЭД была заложена в ... от 15.11.1991 «О либерализации ВЭД».

5. Вставьте пропущенное слово. Субъекты федерации, предприятия имеют право самостоятельно устанавливать ... в пределах полномочий, оговоренных законодательством.

6. В каком году началось реформирование ВЭД:

а) 1984-1985 гг.;

б) 1986-1987 гг.;

в) 1885-1886 гг.;

г) 1985-1986 гг.

7. С какой целью был введен лицензионный порядок?

- а) разработки механизма регулирования ВЭД;
- б) защита национальных интересов, защита внутреннего рынка;
- в) упорядочения конкуренции экспортеров;
- г) оптимизации раздела всех фондов между внутренним рынком страны и экспортом.

8. Какое право оставалось за государством после применения механизма лицензирования экспорта и импорта?

а) право экспорта и импорта ядерных материалов, драгоценных металлов и камней, вооружения и боеприпасов, произведений искусств и предметов старины, наркотических и психотропных веществ;

б) право экспорта и импорта ядерных материалов, боеприпасов и вооружения, товаров, предназначенных для гуманитарной помощи, наличные денежные средства, дорожные чеки и денежные инструменты;

в) право экспорта и импорта культурных ценностей, наличные денежные средства и дорожные чеки, денежные инструменты, наркотических и психотропных веществ;

г) право экспорта и импорта драгоценных металлов и камней, товаров, предназначенных для гуманитарной помощи, наркотических и психотропных веществ, наличные денежные средства и дорожные чеки, денежные инструменты.

9. В современной практике наиболее применимыми способами государственного регулирования являются:

а) меры кредитного и фискального характера;

б) демополизация рыночной конкуренции;

в) тарифные предпочтения;

г) долгосрочное прогнозирование и среднесрочное планирование;

д) нетарифные элементы.

10. Набор средств и инструментов регламентирования внешней торговли включает:

а) стимулирование национальных экспортеров;

б) определение объема экспортных поставок;

в) стимулирование экспортного производства;

г) технические нормы, стандарты, требования к ввозимым товарам.

11. Сопоставьте основные цели и принципы регулирования ВЭД:

1) основные цели регулирования ВЭД;

2) основные принципы регулирования ВЭД;

а) создание и поддержание благоприятного международного режима во взаимоотношениях с различными государствами и международными организациями;

б) единство систем государственного и негосударственного регулирования и контроля;

в) создание условий доступа российских предпринимателей на мировые рынки посредством оказания государственного, организационного, финансового, информационного содействия;

г) повышение качества национальной продукции путем приобретения лицензий и патентов, закупок новых технологий, сырья и материалов, включение российских предприятий в мировую конкуренцию;

д) единство внешнеэкономической политики и внутренней экономической политики;

е) обеспечение равенства всех участников ВЭД.

12. Сопоставьте этапы либерализации ВЭД с мероприятиями, которые происходили в каждый этап:

1) 1 этап (конец 1991 г. - первое полугодие 1992 г.);

2) 2 этап (второе полугодие 1992 г.);

3) 3 этап (охватывает 1993- 1994 гг.);

4) 4 этап (1995 г.);

а) принятие в 1995 г. ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности»;

б) введение импортного тарифа как защитной меры отечественных производителей от конкуренции импортных товаров; ужесточение контроля за экспортом СВСТ; полная либерализация валютного курса; создание валютного рынка;

в) завершен переход на тарифные методы регулирования. Соответственно, снижена роль количественных ограничений; выделено предприятие как главный субъект ВЭД;

г) снятие ограничений на экспорт готовой продукции (при сохранении жестких количественных и тарифных ограничений на вывоз сырьевых ресурсов); частичную либерализацию валютного курса; отмены любых ограничений на импорт.

13. Сопоставьте виды таможен с их деятельностью:

1) пограничные;

2) внутренние;

а) направляют транспортные средства в соответствующие таможни по процедуре внутреннего таможенного транзита и производят фактический выпуск грузов за границу;

б) проводят досмотр, проверка таможенных деклараций, товаросопроводительных и платежных документов, взимание платежей.

14. Сопоставьте органы власти и деятельность входящая в их введение:

1) законодательную;

2) исполнительную;

3) судебную ветви власти (применительно к ВЭД);

а) обеспечить защиту прав и интересов участников ВЭС, причем не только отечественных, но и зарубежных;

б) относят Президента РФ и Правительство РФ, в том числе Министерства (определение объема экспортных поставок, анализ состояния и прогнозирование темпов, пропорций, эффективности экспорта и импорта и т.д.);

в) принятие законов, в том числе по ВЭД. Законы могут быть как общеэкономического характера (налоги НДС, акциз), так и конкретно по ВЭД (ТК; Закон о таможенном тарифе и др.).

15. Расположите мероприятия, которые происходили в определенные этапы либерализации ВЭД в правильной последовательности:

а) завершен переход на тарифные методы регулирования. Соответственно, снижена роль количественных ограничений; выделено предприятие как главный субъект ВЭД;

б) введение импортного тарифа как защитной меры отечественных производителей от конкуренции импортных товаров; ужесточение контроля за экспортом СВСТ; полная либерализация валютного курса; создание валютного рынка;

в) принятие в 1995 г. ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности»;

г) снятие ограничений на экспорт готовой продукции (при сохранении жестких количественных и тарифных ограничений на вывоз сырьевых ресурсов); частичную либерализацию валютного курса; отмены любых ограничений на импорт.

Раздел (тема) дисциплины: Внешнеэкономическая политика России. Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Государственное регулирование ВЭД - это ...

2. Концепция (стратегия) - это ...

3. Внешнеэкономическая политика - это ...

4. Внешнеэкономическая деятельность - это ...

5. Внешнеторговая деятельность - это ...

6. Когда и где было принято соглашение о создании новой договорно-правовой системы регулирования торговых отношений и новой организации- Всемирной торговой организации(ВТО), которая сохраняет все основные соглашения ГАТТ и его принципы?

- а) На Уругвайском раунде(1947 г.);
- б) На Уругвайском раунде(1994 г.);
- в) Венская конвенция (1980 г.);
- г) Венская конвенция (1969 г.).

7. В каком году было создано Генеральное соглашение по тарифам и торговле:

- а) 1946 г.;
- б) 1945 г.;
- в) 1947 г.;
- г) 1948 г..

8. Функцией государственного регулирования является:

- а) разработка концепций ВЭД;
- б) обеспечение экономического роста;
- в) сохранение экономической и политической независимости страны;
- г) сохранение военного превосходства.

9. Предметом регулирования ВЭД являются:

- а) поддержание равновесия платежного баланса страны посредством регулирования импорта товаров;
- б) стимулирование национальных экспортеров;
- в) защита российских производителей от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции;
- г) содействие росту заграничных капиталовложений национальными фирмами.

10. В каком году в нашей стране появилось понятие «внешнеэкономическая деятельность (ВЭД)»?

- а) 1987 г.;
- б) 1986 г.;
- в) 1985 г.;
- г) 1988 г..

11. Сопоставьте подходы во внешнеэкономической политике с их описанием:

- 1) свободная торговля;
- 2) протекционизм;

а) вмешательство государства во внешнеэкономическую, в том числе и в первую очередь во внешнеторговую деятельность, осуществление различных ограничений по отношению к зарубежным товарам с целью поддержки национального производства;

б) свобода при принятии решений по вопросам внешней торговли самими предпринимателями внутри страны, а также неограниченный доступ на национальные рынки зарубежных товаров.

12. Сопоставьте определения внешнеэкономической связи и внешнеэкономической деятельности

- 1) внешнеэкономическая связь;
- 2) внешнеэкономическая деятельность;

а) состоит в безусловном обеспечении экспортных поставок для федеральных государственных нужд и межгосударственных экономических, в том числе финансово-кредитных обязательств и межправительственных торговых соглашений России, достигнутых, как правило, в рамках международной специализации и кооперации;

б) осуществляется на уровне производственных структур (фирм, организаций, предприятий, объединений и т.д.) с полной самостоятельностью в выборе внешнего рынка и иностранного партнера, номенклатуры и ассортиментных позиций товара для экспортно-импортной сделки, в определении цены и стоимости контракта, объема и сроков поставки и является частью их производственно-коммерческой деятельности как с внутренними, так и с зарубежными партнерами.

13. Сопоставьте виды ВЭД с их сущностью:

- 1) производственная кооперация;

- 2) валютные и финансово-кредитные операции;
- 3) международное инвестиционное сотрудничество;
- а) предполагает одну из форм взаимодействия с иностранными партнерами на основе объединения усилий финансового и материально-технического характера;

б) в составе ВЭД предприятий и фирм представляет одну из форм сотрудничества между иностранными партнерами в различных, но конструктивно связанных между собой процессах технологического разделения труда;

в) следует рассматривать в первую очередь как содействующие, сопровождающие любую внешнеторговую сделку в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением платежа за поставленную продукцию через конкретные формы расчета, а также валютных операций, совершаемых в целях избежания курсовых потерь.

14. Сопоставьте виды документов, осуществляющих международное правовое регулирование отдельных аспектов внешнеторговой деятельности:

- 1) международные расчеты;
- 2) интеллектуальная собственность;
- 3) международный арбитраж;
- 4) международные перевозки;

а) Парижская конвенция об охране промышленной собственности, 1883 г., Всемирная конвенция об авторском праве, 1952 г, Договор об интеллектуальной собственности в отношении интегральных микросхем, 1989 г., Евразийская патентная конвенция, 1994 г.;

б) Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений, 1958 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже, 1961 г.;

в) Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (1993 г), Унифицированные правила по инкассо, 1978 г. (ред. 1995 г), Конвенция ООН о международном переводном векселе и международном простом векселе, 1988 г.;

г) Брюссельская конвенция об унификации некоторых правил о коносаменте (Гаагские правила), 1924 г., Конвенция ООН о морской перевозке грузов(Гамбургские правила), 1978г., Чикагская конвенция о международной гражданской авиации, 1944 г..

15. Сопоставьте функции государства при регулировании ВЭД:

- 1) внутренние функции;
- 2) внешние функции;

а) установление торгово-экономических отношений с зарубежными странами, защита государственной границы, включая организацию таможенной системы, создание и применение мер для защиты внутреннего рынка при осуществлении внешнеэкономической деятельности, участие в международных и межгосударственных организациях, деятельность которых оказывает непосредственное воздействие на систему государственного регулирования ВЭД;

б) хозяйственно-организаторская функция, взимание налогов, сборов и иных обязательных платежей в бюджет от внешнеэкономической деятельности, защита прав и интересов субъектов внешнеэкономической деятельности.

Раздел (тема) дисциплины: Современная система государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

1. Участники внешнеторговой деятельности – это
2. Условная форма – это
3. Добровольное ограничение экспорта - это
4. Преференциальность (предпочтение) - это
5. Преференциальный режим - это
6. Включаемыми в договоры исключениями из действия оговорки о наибольшем благоприятствовании являются:

а) льготы, предоставляемые дипломатические представительства, консульские учреждения, представительства государств при международных организациях, международные организации или их представительства;

б) льготы, предоставляемые государствам оказавшим гуманитарную помощь;

в) льготы, предоставляемые государствами-контрагентами по основаниям преференциального характера, в связи с участием в ассоциациях свободной торговли, в таможенных и экономических союзах и интеграционных объединениях;

г) льготы, предоставляемые для соседних государств или их территорий.

7. Сфера действия ФЗ ОГРВТД не распространяется на:

а) кредитные услуги, оказываемые при осуществлении не на условиях конкуренции с одним или несколькими исполнителями услуг деятельности по социальному обеспечению, в том числе по государственному пенсионному обеспечению, и деятельности под гарантии Правительства Российской Федерации или с использованием государственных финансовых ресурсов;

б) услуги, оказываемые при осуществлении деятельности Центрального банка Российской Федерации в целях исполнения функций, установленных федеральными законами;

в) услуги, оказываемые при исполнении функций органов государственной власти на коммерческой основе и не на условиях конкуренции с одним или несколькими исполнителями услуг;

г) финансовые услуги, оказываемые при осуществлении не на условиях конкуренции с одним или несколькими исполнителями услуг деятельности по социальному обеспечению, в том числе по государственному пенсионному обеспечению, и деятельности под гарантии Правительства Российской Федерации или с использованием государственных финансовых ресурсов (ч. 2 и 3 ст. 1 ФЗ ОГРВТД).

8. В какой Хартии был декларирован принцип недискриминации?

а) Европейская хартия экономических прав и обязанностей открытая к подписанию 15 октября 1985 г.;

б) Хартия экономических прав и обязанностей государств, принятой в 1974 г. резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН;

в) Европейская хартия экономических прав и обязанностей открытая к подписанию 15 октября 1995 г.;

г) Хартия экономических прав и обязанностей государств, принятой в 1984 г. резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН.

9. Что является главным признаком производственно-инвестиционной модели?

а) предоставление правомерно применяемых особых, льготных, более благоприятных условий;

б) снижение ограничений во внешней торговле, что приводит к росту конкуренции со стороны иностранных компаний;

в) охват всего процесса воспроизводства (инвестиционное сотрудничество может начинаться еще на стадии подготовки проекта, а производственное и инвестиционное- на стадии добычи полезных ископаемых и т.д.);

г) регулирование доступа иностранных товаров на национальные рынки: квотирование, лицензирование, запреты, добровольные ограничения экспорта, таможенные сборы и формальности и т.п.

10. Какой национальный нормативно-правовой акт, регламентирует внешнеторговую деятельность в РФ:

а) Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.11.2003 г. №164-ФЗ;

б) Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 г. №289-ФЗ;

в) Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 02.08.2018 г. №289-ФЗ;

г) Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 8.12.2003 г. №164-ФЗ.

11. Сопоставьте инструменты государственного регулирования с их сущностью:

1) инструменты таможенно-тарифного;

2) инструменты нетарифного регулирования;

а) квоты, лицензии, исключительное право на экспорт (импорт), наблюдение за экспортом (импортом) отдельных видов товаров, а также специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры;

б) ввозные и вывозные таможенные пошлины.

12. Сопоставьте методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности:

1) в зависимости от направленности действия;

2) в зависимости от характера воздействия;

3) в зависимости от видов применяемых приемов и инструментов регулирования;

а) экономически и административные;

б) протекционистские и либеральные;

в) тарифные и нетарифные.

13. Сопоставьте методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности с их определениями:

1) либеральные;

2) административные;

3) тарифные;

а) меры прямого ограничения экспорта или импорта;

б) предполагают использование таможенных тарифов в качестве инструмента регулирования ВЭД;

в) имеют целью снятие, снижение ограничений во внешней торговле, что приводит к росту конкуренции со стороны иностранных компаний.

14. Сопоставьте принципы (режимы) международного торгового-экономического права с их сущностью:

1) принцип (режим) недискриминации (nondiscrimination);

2) принцип (режим) взаимной выгоды;

3) принцип (режим) преференциальности;

4) принцип национального режима (national treatment);

5) принцип (режим) наиболее благоприятствуемой нации (наибольшего благоприятствования) (most favored nation);

а) юридически означает обязательство государства предоставлять государству-партнеру, обычно на основе взаимности, режим наибольшего благоприятствования, т.е. все льготные (наиболее благоприятные) условия, которые действуют или могут быть введены для любой третьей страны;

б) данный принцип, предусматриваемый в некоторых соглашениях, означает, что физические и юридические лица одного государства или государств полностью или частично приравниваются в своих правах к физическим и юридическим лицам другого государства по отдельным видам правовых отношений;

в) означает всякую льготу, лучшие, чем обычно, условия, предоставляемые одним государством другому (другим);

г) этот принцип предполагает, что отношения между государствами, не являющиеся взаимно выгодными, а тем более кабальные, прямо или косвенно принудительные, не должны иметь места, но должно быть в целом справедливое распределение выгод и обязательств сравнимого объема;

д) означает обязательство не ухудшать для другой страны своих нормально действующих, общих для всех других стран условий.

15. Сопоставьте сведения системы внешнеторговой информации и системы статистической отчетности:

- 1) данные статистической отчетности;
- 2) сведения системы внешнеторговой информации;
 - а) о платежном балансе Российской Федерации, в том числе статистике внешней торговли товарами, услугами, интеллектуальной собственностью, движения капитала;
 - б) о деятельности Российского экспортно-импортного банка и других организаций, оказывающих услуги по кредитованию и страхованию в области внешнеторговой деятельности;
 - в) о внешней торговле Российской Федерации, полученные на основе государственной статистической отчетности и таможенной статистики внешней торговли Российской Федерации, в том числе торговые балансы Российской Федерации;
 - г) о перечне товаров, ввоз которых на территорию Российской Федерации или вывоз которых с ее территории запрещен;
 - д) о деятельности торговых представительств Российской Федерации в иностранных государствах.

Раздел (тема) дисциплины: Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Таможенный тариф – это
2. Таможенно-тарифное регулирование – это
3. Антидемпинговые пошлины - это
4. Компенсационная пошлина – это
5. Субсидия - это
6. Какие условия необходимы для установления антидемпинговых пошлин:
 - а) должен быть констатирован ФАКТ демпинга;
 - б) должно быть констатировано причинение ущерба иностранному производству;
 - в) должно быть констатировано причинение ущерба национальному производству;
 - г) должна быть выявлена причинная связь между демпингом и ущербом.
7. Между кем в 1993 году было заключено «четырёхстороннее соглашение»?
 - а) между США, ЕС Японией и Канадой;
 - б) между США, ЕАЭС Японией и Канадой;
 - в) между США, ЕС Китаем и Канадой;
 - г) между США, ЕС Германией и Канадой.
8. На какие 3 основные группы можно разделить виды ставок таможенных пошлин?
 - а) адвалорные;
 - б) комбинированные;
 - в) ввозные;
 - г) специфические.
9. Какие условия должен удовлетворять товар, помещаемый под процедуру реимпорта?
 - а) уплата ввозных таможенных пошлин, налогов;
 - б) помещение товаров в течение 1 года со дня, следующего за днем их помещения под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления;
 - в) товар не находился за пределами таможенной территории РФ не более трех лет (срок может быть продлен в отношении оборудования, использованного для строительства, промышленного производства, добычи полезных ископаемых);

г) товар находится в неизменном состоянии (за исключением изменений, связанных с естественным износом или естественной убылью при нормальных условиях транспортировки, хранения и эксплуатации).

10. На какой срок устанавливается антидемпинговая пошлина?

а) Устанавливается в размере n на срок, который определяет уполномоченное лицо таможенного органа (но не более чем на 6 лет);

б) Устанавливается в размере n на срок, способных нейтрализовать ущерб от демпинга (но не более чем на 5 лет);

в) Устанавливается в размере n на срок, который определяет уполномоченное лицо таможенного органа (но не более чем на 5 лет);

г) Устанавливается в размере n на срок, способных нейтрализовать ущерб от демпинга (но не более чем на 6 лет).

11. Сопоставьте особые виды пошлин с их определениями:

1) сезонные;

2) антидемпинговые;

3) компенсационные;

4) специальные;

а) применяются в качестве защитной меры, если товары ввозятся на таможенную границу России в количествах и на условиях, наносящих ущерб отечественным производителям подобных или непосредственно конкурирующих товаров, или используются в качестве ответной меры на дискриминационные и иные действия, ущемляющие интересы РФ со стороны других государств или их союзов;

б) применяют в случаях ввоза на таможенную территорию РФ товаров, при производстве или вывозе которых прямо или косвенно использовались субсидии, если такой ввоз наносит материальный ущерб отечественным производителям подобных товаров либо препятствует организации или расширению производства подобных товаров в РФ;

в) устанавливаются для оперативного регулирования ввоза и вывоза товаров Правительством РФ, причём ставки таможенных пошлин, предусмотренные таможенным тарифом, не применяются;

г) применяются в случаях ввоза на таможенную территорию РФ товаров по цене более низкой, чем их нормальная стоимость в стране вывоза в момент этого ввоза, если такой ввоз наносит материальный ущерб отечественным производителям подобных товаров либо препятствует организации или расширению производства подобных товаров в России.

12. Сопоставьте основные группы таможенных процедур:

1) экономические;

2) завершающие;

3) специальные;

4) основные;

а) временный вывоз; беспошлинная торговля; перемещение припасов;

б) реимпорт; реэкспорт; уничтожение; отказ в пользу государства;

в) выпуск для внутреннего потребления; экспорт; международный таможенный транзит;

г) переработка на таможенной территории; переработка для внутреннего потребления; переработка вне таможенной территории; временный ввоз; таможенный склад; свободная таможенная зона (свободный склад).

13. Сопоставьте экономические эффекты с методами их исчисления:

1) эффект доходов;

2) эффект передела;

а) исчисляется как разность между дополнительной прибылью, получаемой производителями в результате введения импортного тарифа, и его дополнительными издержками на производство дополнительного количества товара;

б) он исчисляется как размер импорта страны после введения тарифа, умноженный на размер таможенной пошлины.

14. Расположите многосторонние торговые переговоры в рамках ГАТТ, на которых принимались решения о снижении уровня таможенного обложения в правильной последовательности:

а) «Кеннеди - раунд», Женева;

б) Аннеси (Франция);

в) Женева;

г) Торки (Великобритания);

д) «Токио - раунд», Токио – Женева;

е) Женева (Швейцария);

ж) «Диллон - раунд», Женева;

з) «Уругвайский раунд», г. Пунта-дель-Эсте (Уругвай) – Женева.

15. Расположите в правильной последовательности этапы процедуры рассмотрения вопросов по корректировке ставок ввозных таможенных пошлин:

а) заинтересованные федеральные органы исполнительной власти в течение 30 дней с момента поступления в их адрес заявления готовят официальные заключения и направляют их в Минэкономразвития России;

б) Правительство Российской Федерации или Минэкономразвития России, в зависимости от того, в чей адрес было направлено заявление, осуществляют рассылку поступившего заявления по заинтересованным федеральным органам исполнительной власти для подготовки официальных заключений;

в) заявитель направляет заявление установленной формы в Правительство Российской Федерации (Подкомиссия) или Минэкономразвития России (секретариат Подкомиссии);

г) в случае если вопрос касается корректировки ставок ввозных таможенных пошлин или внесения изменений в товарную номенклатуру внешнеэкономической деятельности без изменения ставок таможенных пошлин, при положительном решении Подкомиссии Минэкономразвития России направляет предложение в Евразийскую экономическую комиссию (ЕЭК) для его согласования с белорусской и казахстанской Сторонами;

д) в случае отрицательного решения Подкомиссии Минэкономразвития России информирует об этом заявителя;

е) после рассмотрения вопроса на экспертном уровне на заседании рабочей группы Подкомиссии вопрос выносится на заседание Подкомиссии;

ж) после поступления всех заключений заинтересованных федеральных органов исполнительной власти Минэкономразвития России готовит состояние вопроса на заседание рабочей группы Подкомиссии;

з) Евразийская экономическая комиссия осуществляет рассылку поступившего предложения Российской Федерации белорусской и казахстанской Сторонам для подготовки заключений и рассмотрения данного предложения на заседании Подкомитета по таможенно-тарифному, нетарифному регулированию и защитным мерам Консультативного комитета по торговле ЕЭК (далее - Подкомитет);

и) в случае отрицательного Решения Коллегии ЕЭК Минэкономразвития России информирует об этом заявителя;

к) после рассмотрения на заседании Подкомитета предложение выносится на заседание Коллегии Евразийской экономической комиссии (далее - Коллегия ЕЭК);

л) в случае если вопрос касается корректировки ставок вывозных таможенных пошлин после принятия положительного решения на заседании Подкомиссии,

Минэкономразвития России готовит проект постановления Правительства Российской Федерации и после согласований с заинтересованными федеральными органами исполнительной власти вносит его в Правительство Российской Федерации;

м) Правительство Российской Федерации утверждает вышеуказанное постановление, и оно вступает в силу по истечении 30 дней с даты официального опубликования в Российской газете;

н) в случае если рассматриваемый товар включен в Перечень чувствительных товаров, после одобрения Коллегии ЕЭК решение по вопросу принимается консенсусом между 3-мя государствами на заседании Совета Евразийской экономической комиссии (далее - Совет ЕЭК);

о) по итогам заседания Коллегии или Совета ЕЭК, в случае положительного Решения, оно вступает в силу по истечении 30 дней с даты его официального опубликования на сайте Евразийской экономической комиссии по адресу: www.tsouz.ru.

Раздел (тема) дисциплины: Административные и иные нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Добровольных ограничениях экспорта - это
2. Нетарифные ограничения импортных и экспортных операций (НТО) - это
3. Вставьте пропущенное слово. Меры финансового воздействия называют ... мерами, которые используются в регулировании внешней торговли, оказывая существенное влияние и создавая препятствия на пути импортных потоков.

4. Вставьте пропущенное слово. Компенсационные сборы рассчитываются, как разница между ... и контрольной ценой ЕС (с поправками на транспортные расходы и качество).

5. Методы административного регламентирования импорта – это

6. Между кем были заключены первые соглашения о добровольном ограничении экспорта в начале 60-х гг. XX в.?

а) между США с Китаем и странами Западной Европы;

б) между США с Японией и странами Восточной Европы;

в) между США с Японией и странами Западной Европы;

г) между США и странами Западной Европы.

7. В каких случаях нетарифные ограничения используются для регулирования экспорта?

а) при квотировании и лицензировании экспорта товаров, не являющихся дефицитными на национальном рынке;

б) при экспорте товаров, предназначенных для гуманитарной помощи;

в) при экспорте товаров в рамках международных товарных соглашений в целях стабилизации соответствующего транснационального товарного рынка;

г) при экспорте товаров стратегического значения (вооружения, военные материалы и т.п.).

8. К методам административного регламентирования относят:

а) запрещения;

б) качественные ограничения;

в) добровольное самоограничение поставок;

г) сезонные пошлины.

9. Согласно какой статьи ГАТТ, применение любых мер регулирования, в том числе и нетарифных, должно осуществляться в соответствии с РНБ и принципом предоставления национального режима?

а) согласно ст. 1, II;

б) согласно ст. 2, II;

в) согласно ст. 2, III;

г) согласно ст. 1, III.

10. По каким направлениям средства нетарифного регулирования воздействуют на товаропоток?

а) препятствуют потреблению, сбыту национальных товаров на иностранном рынке;

б) понижают цену попавших на национальный рынок иностранных товаров;

в) повышают цену попавших на национальный рынок иностранных товаров;

г) количественно ограничивают или запрещают ввоз и потребление иностранных товаров.

11. Сопоставьте мероприятия по нетарифным ограничениям, согласно классификации ГАТТ:

1) первая группа;

2) вторая группа;

3) третья группа;

4) четвертая группа;

5) пятая группа;

а) состоит из стандартов и требований, связанных с нормами безопасности для потребителей и экологии, с санитарно-ветеринарными нормами, упаковкой и маркировкой товара;

б) ограничения, основанные на принципах обеспечения платежей - импортные депозиты, изменение учетной ставки, пограничный налоговый режим и скользящие сборы;

в) отражает участие государства во внешнеторговых операциях (способы, на которых оно базируется, - соглашения, договоры и т.п.);

г) количественные и валютные ограничения импорта и экспорта;

д) объединяет таможенные и административные импортные формальности, включая методы оценки таможенной стоимости и определения страны происхождения товара, формы товаросопроводительных документов и требования к их оформлению, товарную классификацию тарифов.

12. Сопоставьте нетарифные ограничения с их мерами:

1) нетарифные ограничения, специально - дополнительно к пошлинам - созданные для регулирования доступа иностранных товаров на национальные рынки;

2) нетарифные ограничения, воздействие которых на товаропотоки является побочным, скрытым (хотя при этом может быть и сознательно используемым);

а) квотирование, лицензирование, запреты, добровольные ограничения экспорта, таможенные сборы и формальности и т.п.;

б) технические стандарты, санитарные нормы, административные формальности, налоги, акцизные сборы, субсидии и др.

13. Сопоставьте принципы системы налогообложения экспорта/импорта с их определениями:

1) принцип происхождения;

2) принцип назначения;

а) когда товары облагаются налогом по месту их производства, происхождения;

б) когда товары облагаются налогом по месту их потребления, назначения.

14. Сопоставьте виды внутренних цен на рынке ЕС:

1) контрольные;

2) минимальные;

3) «шлюзовые»;

а) устанавливаются на товары, по которым не определяются контрольные цены;

б) это гарантированные закупочные цены, по которым государственные органы в странах ЕС закупают сельскохозяйственные товары на рынке ЕС;

в) устанавливаются ежегодно Советом министров ЕС.

15. Сопоставьте фиксированные сборы, налоги и пошлины:

- 1) внутренние специальные налоги и переменные пошлины на импорт;
- 2) антидемпинговые и компенсационные пошлины (налоги на затраты);
- а) действуют в периоды повышения мировых цен по отношению к внутренним аналогичным товарам;
- б) действуют по отношению к товарам конкретных импортеров и для компенсации льгот и субсидий внутренним экспортерам-производителям (например, компенсационные сборы стран ЕС с импорта продовольствия).

Раздел (тема) дисциплины: Внешние операции и базисные условия поставки.

1. Внешнеторговая операция - это
2. Валютное регулирование - это
3. Инкотермс -
4. Сфера действия -
5. Условия поставки товаров, перечисленные в ИНКОТЕРМС - это
6. Основным регулятором внешнеэкономической деятельности предприятий и их партнеров является:
 - а) Инкотермс;
 - б) международные законы и правовые акты;
 - в) обычаи делового оборота;
 - г) Контракт.
7. Где зафиксированы базисные условия поставки, используемые при заключении международных контрактов?
 - а) Инкотермс;
 - б) международные законы и правовые акты;
 - в) обычаи делового оборота;
 - г) контракт.
8. Основанием для отказа в подписании ПС для Банка являются условия:
 - а) оформление ПС с нарушением требований;
 - б) наличие в контракте условий, являющихся основанием для зачисления валютной выручки на счета предприятий или лиц, не являющихся экспортерами по данному контракту;
 - в) наличие в контракте условий, предусматривающих зачисление выручки на счет экспортера в уполномоченном банке РФ;
 - г) проверка полноты и правильности учета и отчетности по валютным операциям.
9. Основными направлениями валютного контроля являются:
 - а) наличие в контракте условий, предусматривающих зачисление выручки на счет экспортера в уполномоченном банке РФ;
 - б) определение не соответствия проводимых валютных операций действующему законодательству и наличие лицензий, разрешений;
 - в) проверка выполнения резидентами обязательств перед государством и продажи инвалюты на внутреннем валютном рынке;
 - г) проверка полноты и правильности учета и отчетности по валютным операциям.
10. Руководство валютной политикой осуществляет:
 - а) президент, правительство, Государственная Дума;
 - б) президент, правительство, Министерство Финансов РФ;
 - в) президент, Министерство Финансов РФ;
 - г) правительство, Государственная Дума.
11. Сопоставьте базисные условия поставки с соответствующими обязанностями продавца:
 - 1) E (exworks);
 - 2) F (free);
 - 3) C (cost);

4) D (delivered);

а) продавец обязан выполнить основную перевозку, оплаченную покупателем;

б) продавец свободен от обязательств по доставке товара со своего склада;

в) продавец принимает на себя все риски и затраты по доставке товара;

г) продавец свободен от обязательств по основной перевозке товара.

12. Сопоставьте органы и агенты валютного контроля:

1) органы валютного контроля;

2) агенты валютного контроля;

а) уполномоченные банки, таможенные органы;

б) ЦБ, Правительство, ФТС.

13. Сопоставьте базисные условия поставки:

1) E (exworks);

2) F (free);

3) C (cost);

4) D (delivered);

а) основная перевозка оплачена;

б) основная перевозка не оплачена;

в) доставлено;

г) отгрузка со склада продавца.

14. Сопоставьте деятельность руководящих органов валютной политики и главного исполнительного органа валютного регулирования:

1) Центральный банк России;

2) президент, правительство, Государственная Дума;

а) выдает валютные лицензии, осуществляет контроль за валютными операциями;

б) принимают законодательные акты в области валютной политики, обеспечивают их соблюдение, распределяют полномочия и функции по управлению и регулированию.

15. Сопоставьте базисные условия поставки со определенной версией Инкотермс:

1) Инкотермс 2000;

2) Инкотермс 2010;

а) EXW, FCA, FAS, FOB, CFR, CIF, CIP, CPT, DAT, DAP, DDP;

б) EXW, FCA, FAS, FOB, CFR, CIF, CIP, CPT, DAF, DES, DEQ, DDU, DDP.

Раздел (тема) дисциплины: Контракт купли-продажи, его структура.

1. Внешнеторговая сделка - это

2. Внешнеторговый договор, контракт - это

3. Качество – это

4. Внешнеторговые операции – это

5. Контракт международной купли-продажи – это

6. В какой момент контракт вступает в силу?

а) в момент его регистрации уполномоченными на то лицами;

б) в момент его создания уполномоченными на то лицами;

в) в момент устной договоренности между уполномоченными на то лицами;

г) в момент его подписания уполномоченными на то лицами.

7. Основными формами внешнеэкономической деятельности являются:

а) индивидуальное предпринимательство (ИП);

б) торговый обмен;

в) оказание услуг;

г) осуществление финансово-кредитных операций и технико-экономическое сотрудничество последовательно осуществляются с помощью различного вида внешнеторговых сделок.

8. В каком году была принята Венская конвенция ООН?

а) 1971 г.;

- б) 1981 г.;
- в) 1970 г.;
- г) 1980 г..

9. Что является обязательным условием в контракте купли-продажи?

- а) переход права собственности на товар от продавца к покупателю;
- б) переход права пользования товаром от продавца к покупателю;
- в) переход товаров от продавца к покупателю;
- г) переход права распоряжения товаром от продавца к покупателю.

10. Какие функции выполняет маркировка груза?

а) представляет таможенную информацию, содержащую реквизиты, определяющие импортера, номер контракта, номер транса, весогабаритные характеристики мест, номер места, число мест в партии или трансе;

б) представляет товаросопроводительную информацию, содержащую реквизиты, определяющие импортера, номер контракта, номер транса, весогабаритные характеристики мест, номер места, число мест в партии или трансе;

в) является указанием транспортно-экспедиционным фирмам по обращению с грузом;

г) может использоваться для оформления гуманитарной помощи.

11. Сопоставьте виды внешнеторговых контрактов в зависимости от времени поставки:

- 1) разовые;
- 2) срочные;
- 3) долгосрочные;

а) для покупателя необходимо получить закупленный товар именно в обусловленный срок, а остальные условия имеют меньшее значение;

б) заключаются на поставку промышленного сырья и полуфабрикатов;

в) с коротким сроком поставки; с длительными сроками поставки; с периодической поставкой.

12. Сопоставьте виды внешнеторговых контрактов по форме оплаты:

- 1) с оплатой в денежной форме;
- 2) с оплатой полностью в товарной форме;

а) заключаются при продаже одного или нескольких товаров с одновременной увязкой с покупкой другого товара и расчеты в иностранной валюте не производятся (бартер);

б) предусматривают оплату в согласованной сторонами валюте с применением обусловленных в контракте способа платежа и формы расчета.

13. Сопоставьте виды внешнеторговых контрактов по характеру и особенностям оформления:

- 1) предварительные;
- 2) специальные;
- 3) рамочные;
- 4) намерения;

а) содержат лишь основные согласованные условия, которые не считаются окончательными и подлежат последующему уточнению в ходе выполнения соответствующих работ, поскольку точно определить их объем и стоимость затруднительно во время заключения сделки;

б) на проектирование, монтажные работы, техническое обслуживание, поставку специализированной продукции, проведение испытаний, геологоразведочные работы;

в) устанавливают намерения импортера приобрести товар без твердых обязательств;

г) то договоры, по которым стороны обязуются заключить в будущем договоры на передачу товаров на условиях, предусмотренных в предварительных договорах.

14. Сопоставьте основные позиции, которые содержит контракт купли-продажи:

- 1) преамбула;
- 2) предмет контракта;
- 3) цена и общая стоимость;
- 4) условия платежа;
- 5) срок и дата поставки;
- 6) качество товара;
- 7) тара, упаковка и маркировка;
- 8) страхование;
- 9) штрафные санкции;
- 10) обстоятельства неопределенной силы (форс-мажор);

а) каждая внешняя сделка обязательно должна содержать условия о цене или указание способа определения цены этого товара;

б) одной из обязанностей продавца по контракту является передача покупателю товара, отвечающего требованиям качества;

в) раздел контракта, содержащий согласованные сторонами условия платежей, определяет способ и порядок расчетов между ними, а также гарантии выполнения сторонами взаимных платежных обязательств;

г) момент, когда продавец обязан передать товар в собственность покупателю или, по его поручению, лицу, действующему от его имени и дата фактической передачи товара в распоряжение покупателя;

д) в этом разделе в краткой форме определяется вид внешнеэкономической сделки, базисные условия поставки и товар;

е) этот раздел контракта включает основные условия страхования;

ж) для обеспечения исполнения договора и повышения ответственности сторон за выполнение условий контракта в них обычно предусматриваются финансовые санкции;

з) наименование и номер контракта; место и дата заключения контракта; полное юридическое наименование сторон с указанием, кто является продавцом и покупателем;

и) не всякое неисполнение контрактных обязательств влечет за собой гражданскую ответственность сторон, допустивших неисполнение;

к) несоблюдение требований может привести к повреждению и гибели товара.

15. Сопоставьте классификацию международных торговых контрактов на поставку товаров с их определениями:

1) контракты на поставку сырьевых и продовольственных товаров;

2) контракты на поставку машино-технической продукции;

3) контракты на поставку товаров массового спроса;

а) первостепенное значение имеет качество поставляемых товаров;

б) много внимания уделяется условиям сдачи-приемки товара, методам определения качества и количества;

в) большое внимание уделяется качественным характеристикам.

Раздел (тема) дисциплины: Процедуры заключения внешнеторговых сделок.

1. Процедура заключения внешнеторговых сделок - это

2. Выставка – это

3. Обычаи делового оборота - это

4. Оферта (лат. offero - предлагаю) – это

5. Акцепт (лат. accепtus - принятый) – это

6. Что должен сделать продавец на начальном этапе подготовки коммерческих предложений о предстоящей экспортной сделке

а) продавец должен направить коммерческое предложение (акцепт) нескольким заинтересованным в его товаре иностранным импортерам;

б) продавец должен направить коммерческое предложение (оферту) нескольким заинтересованным в его товаре национальным партнерам;

в) продавец должен направить коммерческое предложение (акцепт) нескольким заинтересованным в его товаре национальным партнерам;

г) продавец должен направить коммерческое предложение (оферту) нескольким заинтересованным в его товаре иностранным импортерам.

7. Какие реквизиты обычно отражаются в предложении экспортера?

а) адрес контрагента, описание товара, его количество, цена, базисные условия поставок, сроки поставки;

б) адрес контрагента, описание товара, его количество, цена, базисные условия поставок, сроки поставки, условия кредита, сроки действия предложения, наименование экспортера и его адрес, подписи экспортера, дата отправки;

в) условия кредита, сроки действия предложения, наименование экспортера и его адрес, подписи экспортера, дата отправки;

г) адрес контрагента, описание товара, его количество, базисные условия поставок, сроки поставки, условия кредита, сроки действия предложения, наименование экспортера и его адрес, дата отправки.

8. Какие бывают виды переговоров по назначению:

а) направленные на подтверждение экспортером заказа, сделанного импортером;

б) направленные на выяснение, уточнение общих условий возможной сделки;

в) предназначенные на подтверждение экспортером заказа, сделанного импортером;

г) предназначенные для уточнения, корректировки условий контракта с целью его подписания.

9. Основными реквизитами коммерческих запросов является:

а) адрес контрагента, описание товара, запрашиваемое количество, требуемые сроки поставки, наименование импортера и его адрес, дата запроса;

б) адрес контрагента, запрашиваемое количество, требуемые сроки поставки, наименование импортера и его адрес, дата запроса;

в) адрес контрагента, запрашиваемое качество, требуемые сроки поставки, наименование импортера и его адрес, дата запроса;

г) адрес контрагента, описание товара, запрашиваемое количество, требуемые сроки поставки, наименование экспортера и его адрес, дата запроса.

10. Какие способы применяются при заключении контрактов купли-продажи во внешнеторговой деятельности?

а) обмен письмами в подтверждение не достигнутой ранее личной договоренности между экспортерами и импортерами;

б) подтверждение импортером заказа, сделанного экспортером;

в) акцепт импортеров твердой оферты экспортера;

г) акцепт экспортеров контрoferты импортера.

11. Сопоставьте виды выставок по срокам и способу проведения:

1) краткосрочные;

2) передвижные;

а) организуются с целью расширения круга посетителей с использованием различных средств транспорта, чаще всего это плавучие выставки на борту крупных судов;

б) обычно проводятся в течение не более трех недель, могут носить либо общий характер, либо специализированный.

12. Сопоставьте значение понятий ярмарки и выставки:

1) ярмарка;

2) выставка;

а) зародились как мероприятия рыночного характера, основная цель которых - сбыт демонстрируемой продукции или товаров;

б) возникли как средство публичной демонстрации тех или иных достижений человечества, носили вначале сугубо просветительский характер, но по мере развития приобрели также и ярко выраженную коммерческую направленность.

13. Сопоставьте экспортные и импортные контракты со сроком их исполнения:

1) экспортный контракт;

2) импортный контракт;

а) указывается только один срок его выполнения;

б) может быть предусмотрено большое число промежуточных этапов.

14. Сопоставьте методы, используемые при заключении экспортных договоров:

1) метод согласия;

2) метод принятия предложений покупателя;

а) необходимо дать согласие по ряду пунктов, а это в свою очередь с морально-психологической точки зрения как бы обязывает и его подписать контракт;

б) надо так воздействовать на контрагента, чтобы его некоторые соглашения по пунктам или по вопросам перерастали в согласие по контракту.

15. Сопоставьте существенные и несущественные условия контракта:

1) существенные (обязательные) контрактные условия;

2) несущественные (дополнительные) контрактные условия;

а) которые придают контракту полноту, логичность и завершенность, необходимую для своевременного и «качественного» исполнения сделки;

б) минимально необходимый набор контрактных условий (разделов), которые регулируют наиболее важные, ключевые вопросы, связанные с исполнением внешнеэкономической сделки и которые, поэтому, должны обязательно содержаться в тексте контракта, поскольку их отсутствие (или неточное, некорректное изложение) приводит к тому, что сделка становится трудноисполнимой, а, иногда, и неисполнимой вообще.

Критерии оценки для очной формы обучения:

1 балл выставляется обучающемуся за тестирование по одной теме, если он ответил правильно более, чем на 75% вопросов по теме.

0,5 балла выставляется обучающемуся за тестирование по одной теме, если он ответил правильно более, чем на 50% вопросов по теме, но менее, чем на 75% вопросов.

Критерии оценки для заочной формы обучения:

4,5 балл выставляется обучающемуся за тестирование по одной теме, если он ответил правильно более, чем на 75% вопросов по теме.

2,75 балла выставляется обучающемуся за тестирование по одной теме, если он ответил правильно более, чем на 50% вопросов по теме, но менее, чем на 75% вопросов.

1.3 ТЕМЫ СООБЩЕНИЙ

Раздел (тема) дисциплины: Сущность внешнеэкономических связей, основные формы и принципы внешнеэкономических связей.

1. Внешнеэкономические связи как историческая категория.

2. Внешнеэкономические связи как экономическая категория

3. Принципы внешнеэкономической политики Российской Федерации.

4. Внешнеторговая деятельность Российской Федерации.

5. Внешнеинвестиционная политика государства.

Раздел (тема) дисциплины: Регулирование и управление внешнеэкономической деятельностью.

1. Основные цели регулирования ВЭД.

2. Система управления ВЭД.
3. Задачи Министерства экономического развития и торговли.
4. Функции государства в механизме государственного регулирования ВЭД.
5. Долгосрочное прогнозирование как способ государственного регулирования.

Раздел (тема) дисциплины: Внешнеэкономическая политика России. Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Разработка концепций ВЭД.
2. Регулирование внешнеэкономических операций на национальном уровне.
3. Специфика государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.
4. Международная регламентация внешнеэкономической деятельности.
5. Содержание внешнеэкономических связей.

Раздел (тема) дисциплины: Современная система государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

1. Принцип (режим) недискриминации.
2. Принцип (режим) наиболее благоприятствуемой нации (наибольшего благоприятствования).
3. Принцип национального режима.
4. Принцип (режим) взаимной выгоды.
5. Принцип (режим) преференциальности.

Раздел (тема) дисциплины: Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Таможенно-тарифное регулирование.
2. Ставки таможенных пошлин и порядок их установления.
3. Режим наибольшего благоприятствования нации и его роль в процессе таможенно-тарифного регулирования ВЭД.
4. Процедура рассмотрения вопросов по корректировке ставок таможенных пошлин.
5. Основные принципы ГАТТ.

Раздел (тема) дисциплины: Административные и иные нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Методы административного регламентирования запрещения.
2. Методы административного регламентирования количественные ограничения (лицензирование, контингентирование, квотирование).
3. Методы административного регламентирования добровольное самоограничение поставок.
4. Методы административного регламентирования нормы, стандарты, правила.
5. Методы административного регламентирования антидемпинговые меры.

Раздел (тема) дисциплины: Внешние операции и базисные условия поставки.

1. Классификация внешнеторговых операций.
2. ИНКОТЕРМС-2020.
3. Валютное регулирование внешнеторговых операций.
4. Валютный контроль внешнеторговых операций.
5. Указ Президента от 15.11.1991 г. «О либерализации ВЭД».

Раздел (тема) дисциплины: Контракт купли-продажи, его структура.

1. Сущность, виды и механизм действия внешнеторговых контрактов.
2. Структура контракта купли-продажи.

3. Общая характеристика условий внешнеторгового контракта.
4. Выбор канала сбыта и контрагента.
5. Подготовка коммерческих запросов и предложений.

Раздел (тема) дисциплины: Процедуры заключения внешнеторговых сделок.

1. Международные выставки и ярмарки.
2. Роль оферты в процессе заключения контракта.
3. Роль акцепта в процессе заключения контракта.
4. Процесс проведения деловых переговоров.
5. Подписание и исполнение контрактов.

Критерии оценки для очной формы обучения:

1 балл выставляется обучающемуся, если содержание сообщения соответствует заявленной в названии тематике; сообщение имеет чёткую композицию и структуру; в тексте сообщения отсутствуют логические нарушения в представлении материала; отсутствуют орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; сообщение представляет собой самостоятельное исследование, представлен качественный анализ найденного материала, отсутствуют факты плагиата;

0,5 балла выставляется обучающемуся, если содержание сообщения соответствует заявленной в названии тематике; сообщение имеет чёткую композицию и структуру; сообщение имеет спорные заимствованные утверждения, устаревшую статистическую информацию; отсутствуют орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; сообщение представляет собой самостоятельное исследование, представлен качественный анализ найденного материала, отсутствуют факты плагиата;

0,3 балл выставляется обучающемуся, если содержание сообщения соответствует заявленной в названии тематике; в целом сообщение имеет чёткую композицию и структуру, но в тексте сообщения есть логические нарушения в представлении материала; есть единичные орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; в целом сообщение представляет собой самостоятельное исследование, представлен анализ найденного материала, отсутствуют факты плагиата.

Критерии оценки для заочной формы обучения:

0,5 баллов выставляется обучающемуся, если содержание сообщения соответствует заявленной в названии тематике; сообщение имеет чёткую композицию и структуру; в тексте сообщения отсутствуют логические нарушения в представлении материала; отсутствуют орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; сообщение представляет собой самостоятельное исследование, представлен качественный анализ найденного материала, отсутствуют факты плагиата;

- 0,3 балла выставляется обучающемуся, если содержание сообщения соответствует заявленной в названии тематике; сообщение имеет чёткую композицию и структуру; сообщение имеет спорные заимствованные утверждения, устаревшую статистическую информацию; отсутствуют орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; сообщение представляет собой самостоятельное исследование, представлен качественный анализ найденного материала, отсутствуют факты плагиата;

- 0,1 балл выставляется обучающемуся, если содержание сообщения соответствует заявленной в названии тематике; в целом сообщение имеет чёткую композицию и структуру, но в тексте сообщения есть логические нарушения в представлении материала; есть единичные орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические,

стилистические и иные ошибки в авторском тексте; в целом сообщение представляет собой самостоятельное исследование, представлен анализ найденного материала, отсутствуют факты плагиата.

1.4 ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЗАДАЧИ

Раздел (тема) дисциплины: Сущность внешнеэкономических связей, основные формы и принципы внешнеэкономических связей.

1. Провести факторный анализ расходов по хранению экспортных товаров.

Исходные данные:

Показатель	По плану	Фактически
Расходы на хранение, руб.	1 000 000	792000
Вес, тонн	10 000	12000
Срок хранения, дней	25	22
Ставка за хранение, руб./тонно-день	4	3

2. Провести факторный анализ прибыли от экспортных операций индексным методом. Определить общий индекс результата экспорта.

Вид продукции	Страна	Экспортируемое количество, тонн		Доход от экспорта от ед. прод., тыс. руб.		Затраты по экспорту на ед. прод. тыс. руб.	
		план	факт	план	факт	план	факт
1	США	500	550	300	270	250	240
	Англия	400	430	200	180	150	145
2	Бельгия	200	220	100	100	110	100
	США	250	280	280	300	220	210
ИТОГО		1350	1480				

3. Предприятие в рамках экспортного контракта должно поставить 700 т продукции по цене 250 евро за тонну. Согласно условиям контракта поставки продукции происходили частями - в процессе выполнения контракта было поставлено 400 т по цене 200 евро за тонну, 200 т - по 220 евро, 100 т - по 240 евро. Выполнены ли предприятием контрактные обязательства? Какой процент экспортной выручки потеряло предприятие?

Раздел (тема) дисциплины: Регулирование и управление внешнеэкономической деятельностью.

1. Взаимоотношения в системе таможенных органов основываются на принципе сочетания централизации и децентрализации. В чем выражается централизация и проявляется децентрализация? Обоснуйте ответ.

2. Приведите примеры таможенной очистки, таможенного процесса в РФ. Обоснуйте ответ.

3. При продаже на экспорт 300 т продукции предприятие предоставило партнеру скидку 5%, что позволило увеличить объем поставок на 15%. Плановая прибыль предприятия - 9000 руб. за тонну продукции. Определить величину возможного прироста прибыли и предельное значение скидки, при котором эта дополнительная прибыль возможна.

Раздел (тема) дисциплины: Внешнеэкономическая политика России. Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Российскому экспортеру в течение 2 месяцев возвращается признанный бракованным товар – кондиционеры. Товар возвращается из Италии.

Под какую таможенную процедуру необходимо поместить данный товар? Какие документы и сведения необходимо представить в таможенный орган для проведения таможенных операций? Обоснуйте ответ.

2. Могут ли быть экспортированы товары, ввезенные в РФ из-за границы и выпущенные для внутреннего потребления в РФ как российские товары, либо необходимо их вывести, используя иную таможенную процедуру? Обоснуйте ответ.

3. Российской фирмой был заключен внешнеторговый контракт на покупку товаров народного потребления у иностранного производителя. Данные товары были ввезены в Россию с целью их последующей продажи отечественным потребителям и помещены под таможенный режим выпуска для внутреннего потребления с уплатой всех причитающихся пошлин. Налогом и соблюдением всех ограничений, установленных в соответствии с законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности. Однако реализовать данные товары не удалось ввиду их некоторой технической недоработки. Иностранная фирма-производитель предъявленные ей претензии признала и дала свое согласие на устранение за свой счет выявленных технических недостатков товаров, после чего указанные товары были вывезены с таможенной территории России в соответствии с таможенным режимом экспорта. Возможно ли использовать при обратном ввозе таких товаров таможенный режим реимпорта, учитывая, что под таможенный режим реимпорта могут быть помещены только российские товары?

Раздел (тема) дисциплины: Современная система государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

1. Фирма ООО «Запад» собирается ввести из Франции выдержанный коньячный спирт (код по ЕТН ВЭД ЕАЭС – 2208208900). Где она должна производить таможенное декларирование данного товара? Обоснуйте ответ.

2. В адрес компания ООО «Север» прибыла из Индии партия чая (код по ЕТН ВЭД ЕАЭС – 0902400000). Стоимость данной партии товара составляет 10 000 долларов США. Компания подала в таможенный орган ДТ, которая была зарегистрирована.

В ходе проведения таможенного декларирования должностным лицом таможенного органа было принято решение о проведении таможенного досмотра. Декларант обратился в таможенный орган с просьбой отозвать поданную декларацию на товары. Однако в данной просьбе ему было отказано.

Правомерны ли действия таможенного органа? Обоснуйте ответ.

3. В адрес компания ООО «Юг» прибыли цветы из Голландии. Компания подала в таможенный орган ДТ. Должностное лицо таможенного органа отказало в регистрации таможенной декларации, мотивируя тем, что сертификат происхождения товара формы «А» содержит недостоверные сведения.

Правомерны ли действия должностного лица таможенного органа? Обоснуйте ответ.

Раздел (тема) дисциплины: Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Из Италии в Российскую Федерацию ввозятся иглы хирургические атравматические в количестве 251 550 шт. на сумму 31 401 Евро. Товар ввозится авиационным видом транспорта. Условия поставки EXW-Рим. Транспортные расходы составляют 400 Евро, стоимость страховки – 600 долларов США. Ставка пошлины: 5 %. Курс доллара США– 30.0000, курс Евро – 40.0000.

Необходимо: 1. Определить код товара. 2. Рассчитать таможенную стоимость, начислить таможенные платежи. 3. Выбрать таможенную процедуру.

2. Заполните таблицу, выбрав нужные из приведенного ниже перечня платежей:

Таможенные сборы	
Таможенные платежи	

Виды таможенной пошлины	
Внешние налоги	
Меры таможенно-тарифного регулирования	
Меры нетарифного регулирования	
Обязательные платежи, устанавливаемые таможенным законодательством	

Перечень платежей:

- акциз (акцизы), взимаемый (взимаемые) при ввозе товаров на таможенную территорию;
- компенсационная пошлина;
- пени;
- НДС, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию;
- портовый сбор;
- штраф за нарушение таможенных правил;
- антидемпинговая пошлина;
- ввозная таможенная пошлина;
- сумма, уплачиваемая за хранение товаров на СВХ;
- государственная пошлина;
- таможенные сборы за таможенное сопровождение;
- совокупный таможенный платеж.

3. Со склада временного хранения исчезла партия товара стоимостью 5000 долларов США. Кто в данном случае будет являться лицом, ответственным за уплату таможенных платежей? Обоснуйте ответ.

Раздел (тема) дисциплины: Административные и иные нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности.

1. Товар «пиротехнические изделия» ввозится на таможенную территорию России из Ирана морским транспортом в адрес московского получателя.

Какие документы необходимо представить в таможеню на границе для помещения товара под процедуру ТТ?

2. При ввозе на территорию РФ в пункте пропуска на границе оформляется автомашина с товаром «вино» в количестве 12 000 бутылок, следующая из Украины.

При каких условиях и наличии каких документов разрешается ввоз данного товара на территорию РФ?

3. Товар «сигареты» ввозится на автомашине в Россию из Германии по процедуре МДП.

При каких условиях разрешается ввоз данного товара?

Раздел (тема) дисциплины: Внешние операции и базисные условия поставки.

1. Стоимость товара на условиях поставки FOB составляет 670 д.е., на условиях CIF 780 д.е., на условиях DDP 940 д.е. Стоимость основного этапа транспортировки 80 д.е., стоимость доставки товара с судна в порту импортера на склад покупателя 110 д.е. Определите размер выплат на таможне в стране импортера и стоимость страхования товара поставщиком.

2. Российский импортер закупает 2004 кг косметической продукции (товар поставляется по 24 шт в коробке, вес коробки нетто 6 кг) из Польши по 1,5 евро за единицу. Стоимость доставки из Варшавы до Санкт-Петербурга - 1500 евро. Стоимость экспедирования груза с СВХ до склада покупателя - 250 долларов. Сумма таможенных сборов - 5000 руб, таможенная пошлина на этот вид продукции - 15%. Курс рубль/доллар = 31, рубль/евро = 42 для расчетов.

Вычислить стоимость поставки на условиях EXW Варшава.

Вычислить стоимость поставки на условиях DAP Санкт-Петербург.

Вычислить стоимость поставки на условиях DDP Санкт-Петербург.

3. Нарисовать схемы движения документов и денежных средств в процессе реализации международной сделки с использованием документарного инкассо.

Раздел (тема) дисциплины: Контракт купли-продажи, его структура.

1. Благодаря давним партнерским отношениям с компанией, занимающейся грузоперевозками, поставщик может получать у нее скидки в размере 20 % от стоимости перевозки груза до порта экспортера и на основном этапе транспортировки. Покупатель может получить скидку в размере 25 % на этапе транспортировки из порта импортера на его склад. Базовая стоимость транспортировки груза до порта экспортера 60 д.е., основного этапа транспортировки 160 д.е., перевозки из порта импортера на склад покупателя 90 д.е. Какова будет общая стоимость перевозки товара со склада поставщика на склад покупателя при условиях поставки EXW? FCA? CPT? DDP?

2. Российский экспортер закупил в Китае три 40-футовых контейнера рамок для фотографий по цене 3 доллара за коробку весом 2,5 кг нетто в порту Beijing. Фрахт от китайского порта Beijing до Котки (Финляндия) 4229 долларов США на один 40-футовый контейнер весом 25 тонн. Портовые сборы в Котке - 500 долларов за контейнер. Стоимость доставки до Москвы из Котки - 2200 долларов, экспедирование - 200 долларов за контейнер.

Вычислить стоимость поставки на условиях FCA Beijing.

Вычислить стоимость поставки на условиях CFR Котка.

Вычислить стоимость поставки на условиях CPT Москва.

3. Нарисовать схемы движения документов и денежных средств в процессе реализации международной сделки с использованием аккредитива.

Раздел (тема) дисциплины: Процедуры заключения внешнеторговых сделок.

1. Немецкая машиностроительная фирма из Гамбурга осуществляет поставку 10 станков общей массой 10,8 т и объемом около 25 м³ на условиях CIF в Калькутту. Стоимость поставляемого оборудования 600 тыс. евро. Экспедиторской службой предложены следующие варианты возможных транспортных расходов:

– морской фрахт Гамбург - Калькутта, включая страховку и накладные расходы, 25719 евро. Продолжительность поставки - 24 дня;

– воздушный фрахт Гамбург - Калькутта, включая страховку и накладные расходы, 62111 евро. Продолжительность 2 дня;

– комбинированная транспортировка железнодорожный - морской транспорт через Брест, включая страховку и накладные расходы, 21311 евро. Продолжительность - 38 дней.

Определить способ транспортировки станков, исходя из транспортных расходов, продумать варианты решения с учетом влияния ставки кредита в размере 12% годовых.

2. Предприятие периодически закупает импортные LCD-телевизоры, произведенные в Сингапуре. Наибольшим спросом пользуются модели с экраном 17 дюймов. Определить таможенную стоимость партии товаров из 100 телевизоров, если известно только одно из следующих условий, либо известны они все вместе (1 доллар = 33 руб., 1 евро = 44 руб.):

а) цена товара на внутреннем рынке на такие модели составляет в настоящее время 8 900 руб. (имеется документальное подтверждение), уровень торговой наценки при реализации электроники составляет 20 %; стоимость доставки от таможенной границы в пункт назначения составляет 35 000 руб.;

б) стоимость телевизора по сделке составляет 161 доллар США на условиях EXW, стоимость доставки до таможенной территории Российской Федерации составляет 4 200 долларов США;

в) месяц назад предприятие заключало аналогичный договор на поставку 17-дюймовых LCD-телевизоров на условиях поставки до границы 21 (DAF) с другой сингапурской фирмой, стоимость телевизоров по договору составляла 162 евро.

3. Нарисовать схемы движения документов и денежных средств в процессе реализации международной сделки с использованием банковского перевода.

Критерии оценки для очной формы обучения:

2 балла выставляется обучающемуся, если составлен правильный алгоритм решения задачи, в логическом рассуждении, в выборе формул и решении нет ошибок, получен верный ответ, задача решена рациональным способом;

1 балл выставляется обучающемуся, если составлен правильный алгоритм решения задачи, в логическом рассуждении и решении нет существенных ошибок; правильно сделан выбор формул для решения; есть объяснение решения, но задача решена нерациональным способом или допущено не более двух несущественных ошибок, получен верный ответ;

0 баллов выставляется обучающемуся, если задача не решена.

Критерии оценки для заочной формы обучения:

1 балл выставляется обучающемуся, если составлен правильный алгоритм решения задачи, в логическом рассуждении, в выборе формул и решении нет ошибок, получен верный ответ, задача решена рациональным способом;

0,5 балла выставляется обучающемуся, если составлен правильный алгоритм решения задачи, в логическом рассуждении и решении нет существенных ошибок; правильно сделан выбор формул для решения; есть объяснение решения, но задача решена нерациональным способом или допущено не более двух несущественных ошибок, получен верный ответ;

0 баллов выставляется обучающемуся, если задача не решена.

1.5 ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Раздел (тема) дисциплины: Сущность внешнеэкономических связей, основные формы и принципы внешнеэкономических связей.

Изучить и законспектировать следующие вопросы:

1. Формы внешнеэкономических связей Европейского союза.
2. Формы внешнеэкономических связей США.
3. Формы внешнеэкономических связей Китая.
4. Формы внешнеэкономических связей России.
5. Формы внешнеэкономических связей Индии.
6. Формы внешнеэкономических связей Японии.

Раздел (тема) дисциплины: Регулирование и управление внешнеэкономической деятельностью.

Изучить и законспектировать следующие вопросы:

1. Особенности регулирования и управления внешнеэкономической деятельностью в Европейском союзе.
2. Особенности регулирования и управления внешнеэкономической деятельностью в США.
3. Особенности регулирования и управления внешнеэкономической деятельностью в Китае.

4. Особенности регулирования и управления внешнеэкономической деятельностью в России.

5. Особенности регулирования и управления внешнеэкономической деятельностью в Индии.

6. Особенности регулирования и управления внешнеэкономической деятельностью в Японии.

Раздел (тема) дисциплины: Внешнеэкономическая политика России. Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности.

Изучить и законспектировать следующие вопросы:

1. Внешнеэкономическая политика Европейского союза.

2. Внешнеэкономическая политика США.

3. Внешнеэкономическая политика Китая.

4. Внешнеэкономическая политика России.

5. Внешнеэкономическая политика Индии.

6. Внешнеэкономическая политика Японии.

Раздел (тема) дисциплины: Современная система государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

Изучить и законспектировать следующие вопросы:

1. Особенности системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности Европейского союза.

2. Особенности системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности США.

3. Особенности системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности Китая.

4. Особенности системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности России.

5. Особенности системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности Индии.

6. Особенности системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности Японии.

Раздел (тема) дисциплины: Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.

Изучить и законспектировать следующие вопросы:

1. Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности Европейского союза.

2. Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности США.

3. Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности Китая.

4. Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности России.

5. Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности Индии.

6. Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности Японии.

Раздел (тема) дисциплины: Административные и иные нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности.

Изучить и законспектировать следующие вопросы:

1. Административные и иные нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности Европейского союза.

2. Административные и иные нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности США.

3. Административные и иные внешнеэкономической деятельности Китая.	нетарифные	меры	регулирования
4. Административные и иные внешнеэкономической деятельности России.	нетарифные	меры	регулирования
5. Административные и иные внешнеэкономической деятельности Индии.	нетарифные	меры	регулирования
6. Административные и иные внешнеэкономической деятельности Японии.	нетарифные	меры	регулирования

Раздел (тема) дисциплины: Внешние операции и базисные условия поставки.

Изучить и законспектировать следующие вопросы:

1. Внешние операции Европейского союза.
2. Внешние операции США.
3. Внешние операции Китая.
4. Внешние операции России.
5. Внешние операции Индии.
6. Внешние операции Японии.

Раздел (тема) дисциплины: Контракт купли-продажи, его структура.

Изучить и законспектировать следующие вопросы:

1. Контракт купли-продажи в Европейском союзе.
2. Контракт купли-продажи в США.
3. Контракт купли-продажи в Китае.
4. Контракт купли-продажи в России.
5. Контракт купли-продажи в Индии.
6. Контракт купли-продажи в Японии.

Раздел (тема) дисциплины: Процедуры заключения внешнеторговых сделок.

Изучить и законспектировать следующие вопросы:

1. Особенности заключения внешнеторговых сделок в Европейском союзе.
2. Особенности заключения внешнеторговых сделок в США.
3. Особенности заключения внешнеторговых сделок в Китае.
4. Особенности заключения внешнеторговых сделок в России.
5. Особенности заключения внешнеторговых сделок в Индии.
6. Особенности заключения внешнеторговых сделок в Японии.

Критерии оценки для очной формы обучения:

1,3 балла выставляется обучающемуся, если неполно (не менее 70% от полного), но правильно изложено задание; при изложении были допущены 1-2 несущественные ошибки, которые он исправляет после замечания преподавателя; дает правильные формулировки, точные определения, понятия терминов; может обосновать свой ответ, привести необходимые примеры; правильно отвечает на дополнительные вопросы преподавателя, имеющие целью выяснить степень понимания студентом данного материала;

1 балл выставляется обучающемуся, если неполно (не менее 50% от полного), но правильно изложено задание; при изложении допущена 1 существенная ошибка; знает и понимает основные положения данной темы, но допускает неточности в формулировки понятий; излагает выполнение задания недостаточно логично и последовательно; затрудняется при ответах на вопросы преподавателя;

0,7 балла выставляется обучающемуся, если неполно (менее 50% от полного) изложено задание; при изложении были допущены существенные ошибки.

Критерии оценки для заочной формы обучения:

2 баллов выставляется обучающемуся, если неполно (не менее 70% от полного), но правильно изложено задание; при изложении были допущены 1-2 несущественные ошибки, которые он исправляет после замечания преподавателя; дает правильные формулировки, точные определения, понятия терминов; может обосновать свой ответ, привести необходимые примеры; правильно отвечает на дополнительные вопросы преподавателя, имеющие целью выяснить степень понимания студентом данного материала;

1,7 балла выставляется обучающемуся, если неполно (не менее 50% от полного), но правильно изложено задание; при изложении допущена 1 существенная ошибка; знает и понимает основные положения данной темы, но допускает неточности в формулировки понятий; излагает выполнение задания недостаточно логично и последовательно; затрудняется при ответах на вопросы преподавателя;

1,4 балл выставляется обучающемуся, если неполно (менее 50% от полного) изложено задание; при изложении были допущены существенные ошибки.

2 ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ

2.1 БАНК ВОПРОСОВ И ЗАДАНИЙ В ТЕСТОВОЙ ФОРМЕ

1. Открытые тестовые задания

- 1.1. Внешнеэкономические связи – это ...
- 1.2. Вид внешнеэкономических связей - это ...
- 1.3. Экспорт – это ...
- 1.4. Импорт – это ...
- 1.5. Внешнеэкономическая политика государства – это ...
- 1.6. Вставьте пропущенное слово. Внешняя торговля национализировалась, и торговые сделки с иностранными государствами и предприятиями производились от лица государства
- 1.7. Вставьте пропущенное слово. В основу проведения экспортно- импортных операций был положен принцип
- 1.8. Вставьте пропущенное слово. Являясь центральным правоохранительным органом в сфере ВЭД, ... участвует в разработке и реализации таможенной политики страны.
- 1.9. Вставьте пропущенное слово. Основа процесса либерализации ВЭД была заложена в ... от 15.11.1991 «О либерализации ВЭД».
- 1.10. Вставьте пропущенное слово. Субъекты федерации, предприятия имеют право самостоятельно устанавливать ... в пределах полномочий, оговоренных законодательством.
- 1.11. Государственное регулирование ВЭД - это ...
- 1.12. Концепция (стратегия) - это ...
- 1.13. Внешнеэкономическая политика - это ...
- 1.14. Внешнеэкономическая деятельность - это ...
- 1.15. Внешнеторговая деятельность - это ...
- 1.16. Участники внешнеторговой деятельности – это
- 1.17. Условная форма – это
- 1.18. Добровольное ограничение экспорта - это
- 1.19. Преференциальность (предпочтение) - это
- 1.20. Преференциальный режим - это
- 1.21. Таможенный тариф – это
- 1.22. Таможенно-тарифное регулирование – это

- 1.23. Антидемпинговые пошлины - это
- 1.24. Компенсационная пошлина – это
- 1.25. Субсидия - это
- 1.26. Добровольных ограничениях экспорта - это
- 1.27. Нетарифные ограничения импортных и экспортных операций (НТО) - это
- 1.28. Вставьте пропущенное слово. Меры финансового воздействия называют ... мерами, которые используются в регулировании внешней торговли, оказывая существенное влияние и создавая препятствия на пути импортных потоков.
- 1.29. Вставьте пропущенное слово. Компенсационные сборы рассчитываются, как разница между ... и контрольной ценой ЕС (с поправками на транспортные расходы и качество).
- 1.30. Методы административного регламентирования импорта – это
- 1.31. Внешнеторговая операция - это
- 1.32. Валютное регулирование - это
- 1.33. Инкотермс -
- 1.34. Сфера действия -
- 1.35. Условия поставки товаров, перечисленные в ИНКОТЕРМС - это
- 1.36. Внешнеторговая сделка - это
- 1.37. Внешнеторговый договор, контракт - это
- 1.38. Качество – это
- 1.39. Внешнеторговые операции – это
- 1.40. Контракт международной купли-продажи – это
- 1.41. Процедура заключения внешнеторговых сделок - это
- 1.42. Выставка – это
- 1.43. Обычай делового оборота - это
- 1.44. Офёрта (лат. offero - предлагаю) – это
- 1.45. Акцэпт (лат. assertus - принятый) – это

2. Закрытые тестовые задания

- 2.1. На каких принципах базируется внешнеэкономическая политика РФ?
 - а) переход субъектов хозяйствования и предпринимателей от разовых внешнеэкономических сделок к постоянным внешнеэкономическим связям;
 - б) создание условий доступа российских предпринимателей на мировые рынки;
 - в) разделение функций осуществления внешнеэкономической политики между Российской Федерацией в целом и отдельными субъектами Федерации;
 - г) повышение качества национальной продукции путем приобретения лицензий и патентов, закупок новых технологий, сырья и материалов, включение российских предприятий в мировую конкуренцию.
- 2.2. Сферой действия валютной политики является:
 - а) валютный рынок и рынок драгоценных металлов и камней;
 - б) рынок товаров и услуг;
 - в) область, связанная с вывозом из Российской Федерации и ввозом в Российскую Федерацию, в том числе с поставкой или закупкой, продукции военного назначения;
 - г) международный рынок услуг, связанных с денежным обращением.
- 2.3. Внешнеторговая политика включает в себя ...
 - а) таможенно-тарифное и нетарифное регулирование;
 - б) экспортную, импортную и транзитную политику;
 - в) организацию и обслуживание международного обмена товарами и услугами;
 - г) экспортную и импортную политику.
- 2.4. Внешнеэкономическая политика государства во многом зависит от ...
 - а) осуществления внешнеэкономической политики между Российской Федерацией в целом и отдельными субъектами Федерации;

- б) поддержания равновесия платежного баланса страны;
- в) состояния его платежного баланса;
- г) состояния внешней торговли и наличия торговых сделок с иностранными государствами и предприятиями.

2.5. Основной целью внешнеэкономической политики государства является:

- а) разработка и реализация внешнеэкономической политики РФ;
- б) активное регулирование государством внешнеэкономических связей;
- в) координация и регулирование ВЭД в соответствии с решениями высших органов власти;

г) защита национальных интересов, защита внутреннего рынка.

2.6. В каком году началось реформирование ВЭД:

- а) 1984-1985 гг.;
- б) 1986-1987 гг.;
- в) 1885-1886 гг.;
- г) 1985-1986 гг.

2.7. С какой целью был введен лицензионный порядок?

- а) разработки механизма регулирования ВЭД;
- б) защита национальных интересов, защита внутреннего рынка;
- в) упорядочения конкуренции экспортеров;
- г) оптимизации раздела всех фондов между внутренним рынком страны и экспортом.

2.8. Какое право оставалось за государством после применения механизма лицензирования экспорта и импорта?

а) право экспорта и импорта ядерных материалов, драгоценных металлов и камней, вооружения и боеприпасов, произведений искусств и предметов старины, наркотических и психотропных веществ;

б) право экспорта и импорта ядерных материалов, боеприпасов и вооружения, товаров, предназначенных для гуманитарной помощи, наличные денежные средства, дорожные чеки и денежные инструменты;

в) право экспорта и импорта культурных ценностей, наличные денежные средства и дорожные чеки, денежные инструменты, наркотических и психотропных веществ;

г) право экспорта и импорта драгоценных металлов и камней, товаров, предназначенных для гуманитарной помощи, наркотических и психотропных веществ, наличные денежные средства и дорожные чеки, денежные инструменты.

2.9. В современной практике наиболее применимыми способами государственного регулирования являются:

- а) меры кредитного и фискального характера;
- б) демополизация рыночной конкуренции;
- в) тарифные предпочтения;
- г) долгосрочное прогнозирование и среднесрочное планирование;
- д) нетарифные элементы.

2.10. Набор средств и инструментов регулирования внешней торговли включает:

- а) стимулирование национальных экспортеров;
- б) определение объема экспортных поставок;
- в) стимулирование экспортного производства;
- г) технические нормы, стандарты, требования к ввозимым товарам.

2.11. Когда и где было принято соглашение о создании новой договорно-правовой системы регулирования торговых отношений и новой организации- Всемирной торговой организации(ВТО), которая сохраняет все основные соглашения ГАТТ и его принципы?

- а) На Уругвайском раунде(1947 г.);
- б) На Уругвайском раунде(1994 г.);

в) Венская конвенция (1980 г.);

г) Венская конвенция (1969 г.).

2.12. В каком году было создано Генеральное соглашение по тарифам и торговле:

а) 1946 г.;

б) 1945 г.;

в) 1947 г.;

г) 1948 г..

2.13. Функцией государственного регулирования является:

а) разработка концепций ВЭД;

б) обеспечение экономического роста;

в) сохранение экономической и политической независимости страны;

г) сохранение военного превосходства.

2.14. Предметом регулирования ВЭД являются:

а) поддержание равновесия платежного баланса страны посредством регулирования импорта товаров;

б) стимулирование национальных экспортеров;

в) защита российских производителей от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции;

г) содействие росту заграничных капиталовложений национальными фирмами.

2.15. В каком году в нашей стране появилось понятие «внешнеэкономическая деятельность (ВЭД)»?

а) 1987 г.;

б) 1986 г.;

в) 1985 г.;

г) 1988 г..

2.16. Включаемыми в договоры исключениями из действия оговорки о наибольшем благоприятствовании являются:

а) льготы, предоставляемые дипломатические представительства, консульские учреждения, представительства государств при международных организациях, международные организации или их представительства;

б) льготы, предоставляемые государствам оказавшим гуманитарную помощь;

в) льготы, предоставляемые государствами-контрагентами по основаниям преференциального характера, в связи с участием в ассоциациях свободной торговли, в таможенных и экономических союзах и интеграционных объединениях;

г) льготы, предоставляемые для соседних государств или их территорий.

2.17. Сфера действия ФЗ ОГРВТД не распространяется на:

а) кредитные услуги, оказываемые при осуществлении не на условиях конкуренции с одним или несколькими исполнителями услуг деятельности по социальному обеспечению, в том числе по государственному пенсионному обеспечению, и деятельности под гарантии Правительства Российской Федерации или с использованием государственных финансовых ресурсов;

б) услуги, оказываемые при осуществлении деятельности Центрального банка Российской Федерации в целях исполнения функций, установленных федеральными законами;

в) услуги, оказываемые при исполнении функций органов государственной власти на коммерческой основе и не на условиях конкуренции с одним или несколькими исполнителями услуг;

г) финансовые услуги, оказываемые при осуществлении не на условиях конкуренции с одним или несколькими исполнителями услуг деятельности по социальному обеспечению, в том числе по государственному пенсионному обеспечению, и деятельности под гарантии Правительства Российской Федерации или с использованием государственных финансовых ресурсов (ч. 2 и 3 ст. 1 ФЗ ОГРВТД).

2.18. В какой Хартии был декларирован принцип недискриминации?

- а) Европейская хартия экономических прав и обязанностей открытая к подписанию 15 октября 1985 г.;
- б) Хартия экономических прав и обязанностей государств, принятой в 1974 г. резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН;
- в) Европейская хартия экономических прав и обязанностей открытая к подписанию 15 октября 1995 г.;
- г) Хартия экономических прав и обязанностей государств, принятой в 1984 г. резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН.

2.19. Что является главным признаком производственно-инвестиционной модели?

- а) предоставление правомерно применяемых особых, льготных, более благоприятных условий;
- б) снижение ограничений во внешней торговле, что приводит к росту конкуренции со стороны иностранных компаний;
- в) охват всего процесса воспроизводства (инвестиционное сотрудничество может начинаться еще на стадии подготовки проекта, а производственное и инвестиционное- на стадии добычи полезных ископаемых и т.д.);
- г) регулирование доступа иностранных товаров на национальные рынки: квотирование, лицензирование, запреты, добровольные ограничения экспорта, таможенные сборы и формальности и т.п.

2.20. Какой национальный нормативно-правовой акт, регламентирует внешнеторговую деятельность в РФ:

- а) Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.11.2003 г. №164-ФЗ;
- б) Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 г. №289-ФЗ;
- в) Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 02.08.2018 г. №289-ФЗ;
- г) Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 8.12.2003 г. №164-ФЗ.

2.21. Какие условия необходимы для установления антидемпинговых пошлин:

- а) должен быть констатирован ФАКТ демпинга;
- б) должно быть констатировано причинение ущерба иностранному производству;
- в) должно быть констатировано причинение ущерба национальному производству;
- г) должна быть выявлена причинная связь между демпингом и ущербом.

2.22. Между кем в 1993 году было заключено «четырёхстороннее соглашение»?

- а) между США, ЕС Японией и Канадой;
- б) между США, ЕАЭС Японией и Канадой;
- в) между США, ЕС Китаем и Канадой;
- г) между США, ЕС Германией и Канадой.

2.23. На какие 3 основные группы можно разделить виды ставок таможенных пошлин?

- а) адвалорные;
- б) комбинированные;
- в) ввозные;
- г) специфические.

2.24. Какие условия должен удовлетворять товар, помещаемый под процедуру реимпорта?

- а) уплата ввозных таможенных пошлин, налогов;

б) помещение товаров в течение 1 года со дня, следующего за днем их помещения под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления;

в) товар не находился за пределами таможенной территории РФ не более трех лет (срок может быть продлен в отношении оборудования, использованного для строительства, промышленного производства, добычи полезных ископаемых);

г) товар находится в неизменном состоянии (за исключением изменений, связанных с естественным износом или естественной убылью при нормальных условиях транспортировки, хранения и эксплуатации).

2.25. На какой срок устанавливается антидемпинговая пошлина?

а) Устанавливается в размере n на срок, который определяет уполномоченное лицо таможенного органа (но не более чем на 6 лет);

б) Устанавливается в размере n на срок, способных нейтрализовать ущерб от демпинга (но не более чем на 5 лет);

в) Устанавливается в размере n на срок, который определяет уполномоченное лицо таможенного органа (но не более чем на 5 лет);

г) Устанавливается в размере n на срок, способных нейтрализовать ущерб от демпинга (но не более чем на 6 лет).

2.26. Между кем были заключены первые соглашения о добровольном ограничении экспорта в начале 60-х гг. XX в.?

а) между США с Китаем и странами Западной Европы;

б) между США с Японией и странами Восточной Европы;

в) между США с Японией и странами Западной Европы;

г) между США и странами Западной Европы.

2.27. В каких случаях нетарифные ограничения используются для регулирования экспорта?

а) при квотировании и лицензировании экспорта товаров, не являющихся дефицитными на национальном рынке;

б) при экспорте товаров, предназначенных для гуманитарной помощи;

в) при экспорте товаров в рамках международных товарных соглашений в целях стабилизации соответствующего транснационального товарного рынка;

г) при экспорте товаров стратегического значения (вооружения, военные материалы и т.п.).

2.28. К методам административного регламентирования относят:

а) запрещения;

б) качественные ограничения;

в) добровольное самоограничение поставок;

г) сезонные пошлины.

2.29. Согласно какой статьи ГАТТ, применение любых мер регулирования, в том числе и нетарифных, должно осуществляться в соответствии с РНБ и принципом предоставления национального режима?

а) согласно ст. 1, II;

б) согласно ст. 2, II;

в) согласно ст. 2, III;

г) согласно ст. 1, III.

2.30. По каким направлениям средства нетарифного регулирования воздействуют на товаропоток?

а) препятствуют потреблению, сбыту национальных товаров на иностранном рынке;

б) понижают цену попавших на национальный рынок иностранных товаров;

в) повышают цену попавших на национальный рынок иностранных товаров;

г) количественно ограничивают или запрещают ввоз и потребление иностранных товаров.

2.31. Основным регулятором внешнеэкономической деятельности предприятий и их партнеров является:

- а) Инкотермс;
- б) международные законы и правовые акты;
- в) обычаи делового оборота;
- г) Контракт.

2.32. Где зафиксированы базисные условия поставки, используемые при заключении международных контрактов?

- а) Инкотермс;
- б) международные законы и правовые акты;
- в) обычаи делового оборота;
- г) контракт.

2.33. Основанием для отказа в подписании ПС для Банка являются условия:

а) оформление ПС с нарушением требований;

б) наличие в контракте условий, являющихся основанием для зачисления валютной выручки на счета предприятий или лиц, не являющихся экспортерами по данному контракту;

в) наличие в контракте условий, предусматривающих зачисление выручки на счет экспортера в уполномоченном банке РФ;

г) проверка полноты и правильности учета и отчетности по валютным операциям.

2.34. Основными направлениями валютного контроля являются:

а) наличие в контракте условий, предусматривающих зачисление выручки на счет экспортера в уполномоченном банке РФ;

б) определение не соответствия проводимых валютных операций действующему законодательству и наличие лицензий, разрешений;

в) проверка выполнения резидентами обязательств перед государством и продажи инвалюты на внутреннем валютном рынке;

г) проверка полноты и правильности учета и отчетности по валютным операциям.

2.35. Руководство валютной политикой осуществляет:

- а) президент, правительство, Государственная Дума;
- б) президент, правительство, Министерство Финансов РФ;
- в) президент, Министерство Финансов РФ;
- г) правительство, Государственная Дума.

2.36. В какой момент контракт вступает в силу?

- а) в момент его регистрации уполномоченными на то лицами;
- б) в момент его создания уполномоченными на то лицами;
- в) в момент устной договоренности между уполномоченными на то лицами;
- г) в момент его подписания уполномоченными на то лицами.

2.37. Основными формами внешнеэкономической деятельности являются:

а) индивидуальное предпринимательство (ИП);

б) торговый обмен;

в) оказание услуг;

г) осуществление финансово-кредитные операций и технико-экономическое сотрудничество последовательно осуществляются с помощью различного вида внешнеторговых сделок.

2.38. В каком году была принята Венской конвенции ООН?

- а) 1971 г.;
- б) 1981 г.;
- в) 1970 г.;
- г) 1980 г..

2.39. Что является обязательным условием в контракте купли-продажи?

- а) переход права собственности на товар от продавца к покупателю;

- б) переход права пользования товаром от продавца к покупателю;
- в) переход товаров от продавца к покупателю;
- г) переход права распоряжения товаром от продавца к покупателю.

2.40. Какие функции выполняет маркировка груза?

а) представляет таможенную информацию, содержащую реквизиты, определяющие импортера, номер контракта, номер транса, весогабаритные характеристики мест, номер места, число мест в партии или трансе;

б) представляет товаросопроводительную информацию, содержащую реквизиты, определяющие импортера, номер контракта, номер транса, весогабаритные характеристики мест, номер места, число мест в партии или трансе;

в) является указанием транспортно-экспедиционным фирмам по обращению с грузом;

г) может использоваться для оформления гуманитарной помощи.

2.41. Что должен сделать продавец на начальном этапе подготовки коммерческих предложений о предстоящей экспортной сделке

а) продавец должен направить коммерческое предложение (акцепт) нескольким заинтересованным в его товаре иностранным импортерам;

б) продавец должен направить коммерческое предложение (оферту) нескольким заинтересованным в его товаре национальным партнерам;

в) продавец должен направить коммерческое предложение (акцепт) нескольким заинтересованным в его товаре национальным партнерам;

г) продавец должен направить коммерческое предложение (оферту) нескольким заинтересованным в его товаре иностранным импортерам.

2.42. Какие реквизиты обычно отражаются в предложении экспортера?

а) адрес контрагента, описание товара, его количество, цена, базисные условия поставок, сроки поставки;

б) адрес контрагента, описание товара, его количество, цена, базисные условия поставок, сроки поставки, условия кредита, сроки действия предложения, наименование экспортера и его адрес, подписи экспортера, дата отправки;

в) условия кредита, сроки действия предложения, наименование экспортера и его адрес, подписи экспортера, дата отправки;

г) адрес контрагента, описание товара, его количество, базисные условия поставок, сроки поставки, условия кредита, сроки действия предложения, наименование экспортера и его адрес, дата отправки.

2.43. Какие бывают виды переговоров по назначению:

а) направленные на подтверждение экспортером заказа, сделанного импортером;

б) направленные на выяснение, уточнение общих условий возможной сделки;

в) предназначенные на подтверждение экспортером заказа, сделанного импортером;

г) предназначенные для уточнения, корректировки условий контракта с целью его подписания.

2.44. Основными реквизитами коммерческих запросов является:

а) адрес контрагента, описание товара, запрашиваемое количество, требуемые сроки поставки, наименование импортера и его адрес, дата запроса;

б) адрес контрагента, запрашиваемое количество, требуемые сроки поставки, наименование импортера и его адрес, дата запроса;

в) адрес контрагента, запрашиваемое качество, требуемые сроки поставки, наименование импортера и его адрес, дата запроса;

г) адрес контрагента, описание товара, запрашиваемое количество, требуемые сроки поставки, наименование экспортера и его адрес, дата запроса.

2.45. Какие способы применяются при заключении контрактов купли-продажи во внешнеторговой деятельности?

- а) обмен письмами в подтверждение не достигнутой ранее личной договоренности между экспортерами и импортерами;
- б) подтверждение импортером заказа, сделанного экспортером;
- в) акцепт импортеров твердой оферты экспортера;
- г) акцепт экспортеров контрферты импортера.

3. Тестовые задания на установление соответствия.

3.1. Сопоставьте функции внешнеэкономических связей с их описанием:

- 1) организация и обслуживание международного обмена природными ресурсами и результатами труда в их вещественной и стоимостной форме;
- 2) международное признание потребительной стоимости продуктов международного разделения труда;
- 3) организация международного денежного обращения;
 - а) завершение акта товарно-денежных отношений и окончания обмена денег на продукт международного разделения труда, в результате чего потребительная стоимость (ее практическая значимость), заключенная в этом продукте, получает международное признание;
 - б) создание с помощью механизма этих связей условий для непрерывного движения денег в процессе совершения различных международных расчетов;
 - в) доведении продуктов, добываемых в качестве природных ресурсов и продуктов, получаемых в процессе международного разделения труда, до конкретных потребителей через обмен продуктов и результатов труда в их вещественной и стоимостной форме.

3.2. Сопоставьте признаки внешнеэкономических связей с их описанием:

- 1) Классификационный признак внешнеэкономических связей;
- 2) Структурный признак внешнеэкономических связей;
 - а) связан с направлением товарного потока, определяет движение товара (услуги, работы) из одной страны в другую, т.е. отражает вывоз товара из страны или ввоз товара в данную страну;
 - б) связан со сферой экономических интересов и с основной целью внешнеэкономической деятельности государства.

3.3. Сопоставьте виды капитала:

- 1) прямые инвестиции;
- 2) портфельные инвестиции;
- 3) кредитный капитал;
 - а) может быть отдан в кредит под проценты;
 - б) прямо вкладывается в создание предприятия с целью получения прав на управление и прибыли;
 - в) вкладывается в покупку ценных бумаг.

3.4. Сопоставьте понятия внешнеинвестиционная политика и валютная политика с их определениями:

- 1) внешнеинвестиционная политика;
- 2) валютная политика;
 - а) комплекс мер по привлечению и использованию иностранных инвестиций на территорию РФ и регулированию вывоза российских инвестиций за рубеж;
 - б) совокупность экономических, юридических и организационных форм и методов в области валютных отношений, осуществляемых государством и международными валютно-финансовыми организациями.

3.5. Сопоставьте признаки внешнеэкономических связей с их видами:

- 1) Классификационный признак внешнеэкономических связей;
- 2) Структурный признак внешнеэкономических связей;
 - а) экспортные;
 - б) производственные;

- в) внешнеторговые;
- г) импортные;
- д) инвестиционные.

3.6. Сопоставьте подходы во внешнеэкономической политике с их описанием:

- 1) свободная торговля;
- 2) протекционизм;

а) вмешательство государства во внешнеэкономическую, в том числе и в первую очередь во внешнеторговую деятельность, осуществление различных ограничений по отношению к зарубежным товарам с целью поддержки национального производства;

б) свобода при принятии решений по вопросам внешней торговли самими предпринимателями внутри страны, а также неограниченный доступ на национальные рынки зарубежных товаров.

3.7. Сопоставьте определения внешнеэкономической связи и внешнеэкономической деятельности

- 1) внешнеэкономическая связь;
- 2) внешнеэкономическая деятельность;

а) состоит в безусловном обеспечении экспортных поставок для федеральных государственных нужд и межгосударственных экономических, в том числе финансово-кредитных обязательств и межправительственных торговых соглашений России, достигнутых, как правило, в рамках международной специализации и кооперации;

б) осуществляется на уровне производственных структур (фирм, организаций, предприятий, объединений и т.д.) с полной самостоятельностью в выборе внешнего рынка и иностранного партнера, номенклатуры и ассортиментных позиций товара для экспортно-импортной сделки, в определении цены и стоимости контракта, объема и сроков поставки и является частью их производственно-коммерческой деятельности как с внутренними, так и с зарубежными партнерами.

3.8. Сопоставьте виды ВЭД с их сущностью:

- 1) производственная кооперация;
- 2) валютные и финансово-кредитные операции;
- 3) международное инвестиционное сотрудничество;

а) предполагает одну из форм взаимодействия с иностранными партнерами на основе объединения усилий финансового и материально-технического характера;

б) в составе ВЭД предприятий и фирм представляет одну из форм сотрудничества между иностранными партнерами в различных, но конструктивно связанных между собой процессах технологического разделения труда;

в) следует рассматривать в первую очередь как содействующие, сопровождающие любую внешнеторговую сделку в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением платежа за поставленную продукцию через конкретные формы расчета, а также валютных операций, совершаемых в целях избежания курсовых потерь.

3.9. Сопоставьте виды документов, осуществляющих международное правовое регулирование отдельных аспектов внешнеторговой деятельности:

- 1) международные расчеты;
- 2) интеллектуальная собственность;
- 3) международный арбитраж;
- 4) международные перевозки;

а) Парижская конвенция об охране промышленной собственности, 1883 г., Всемирная конвенция об авторском праве, 1952 г, Договор об интеллектуальной собственности в отношении интегральных микросхем, 1989 г., Евразийская патентная конвенция, 1994 г.;

б) Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений, 1958 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже, 1961 г.;

в) Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (1993 г), Унифицированные правила по инкассо, 1978 г. (ред. 1995 г), Конвенция ООН о международном переводном векселе и международном простом векселе, 1988 г.;

г) Брюссельская конвенция об унификации некоторых правил о коносаменте (Гаагские правила), 1924 г., Конвенция ООН о морской перевозке грузов (Гамбургские правила), 1978г., Чикагская конвенция о международной гражданской авиации, 1944 г..

3.10. Сопоставьте функции государства при регулировании ВЭД:

1) внутренние функции;

2) внешние функции;

а) установление торгово-экономических отношений с зарубежными странами, защита государственной границы, включая организацию таможенной системы, создание и применение мер для защиты внутреннего рынка при осуществлении внешнеэкономической деятельности, участие в международных и межгосударственных организациях, деятельность которых оказывает непосредственное воздействие на систему государственного регулирования ВЭД;

б) хозяйственно-организаторская функция, взимание налогов, сборов и иных обязательных платежей в бюджет от внешнеэкономической деятельности, защита прав и интересов субъектов внешнеэкономической деятельности.

3.11. Сопоставьте инструменты государственного регулирования с их сущностью:

1) инструменты таможенно-тарифного;

2) инструменты нетарифного регулирования;

а) квоты, лицензии, исключительное право на экспорт (импорт), наблюдение за экспортом (импортом) отдельных видов товаров, а также специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры;

б) ввозные и вывозные таможенные пошлины.

3.12. Сопоставьте методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности:

1) в зависимости от направленности действия;

2) в зависимости от характера воздействия;

3) в зависимости от видов применяемых приемов и инструментов регулирования;

а) экономически и административные;

б) протекционистские и либеральные;

в) тарифные и нетарифные.

3.13. Сопоставьте методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности с их определениями:

1) либеральные;

2) административные;

3) тарифные;

а) меры прямого ограничения экспорта или импорта;

б) предполагают использование таможенных тарифов в качестве инструмента регулирования ВЭД;

в) имеют целью снятие, снижение ограничений во внешней торговле, что приводит к росту конкуренции со стороны иностранных компаний.

3.14. Сопоставьте принципы (режимы) международного торгово-экономического права с их сущностью:

1) принцип (режим) недискриминации (nondiscrimination);

2) принцип (режим) взаимной выгоды;

3) принцип (режим) преференциальности;

4) принцип национального режима (national treatment);

5) принцип (режим) наиболее благоприятствуемой нации (наибольшего благоприятствования) (most favored nation);

а) юридически означает обязательство государства предоставлять государству-партнеру, обычно на основе взаимности, режим наибольшего благоприятствования, т.е. все льготные (наиболее благоприятные) условия, которые действуют или могут быть введены для любой третьей страны;

б) данный принцип, предусматриваемый в некоторых соглашениях, означает, что физические и юридические лица одного государства или государств полностью или частично приравниваются в своих правах к физическим и юридическим лицам другого государства по отдельным видам правовых отношений;

в) означает всякую льготу, лучшие, чем обычно, условия, предоставляемые одним государством другому (другим);

г) этот принцип предполагает, что отношения между государствами, не являющиеся взаимно выгодными, а тем более кабальные, прямо или косвенно принудительные, не должны иметь места, но должно быть в целом справедливое распределение выгод и обязательств сравнимого объема;

д) означает обязательство не ухудшать для другой страны своих нормально действующих, общих для всех других стран условий.

3.15. Сопоставьте сведения системы внешнеторговой информации и системы статистической отчетности:

1) данные статистической отчетности;

2) сведения системы внешнеторговой информации;

а) о платежном балансе Российской Федерации, в том числе статистике внешней торговли товарами, услугами, интеллектуальной собственностью, движения капитала;

б) о деятельности Российского экспортно-импортного банка и других организаций, оказывающих услуги по кредитованию и страхованию в области внешнеторговой деятельности;

в) о внешней торговле Российской Федерации, полученные на основе государственной статистической отчетности и таможенной статистики внешней торговли Российской Федерации, в том числе торговые балансы Российской Федерации;

г) о перечне товаров, ввоз которых на территорию Российской Федерации или вывоз которых с ее территории запрещен;

д) о деятельности торговых представительств Российской Федерации в иностранных государствах.

3.16. Сопоставьте особые виды пошлин с их определениями:

1) сезонные;

2) антидемпинговые;

3) компенсационные;

4) специальные;

а) применяются в качестве защитной меры, если товары ввозятся на таможенную границу России в количествах и на условиях, наносящих ущерб отечественным производителям подобных или непосредственно конкурирующих товаров, или используются в качестве ответной меры на дискриминационные и иные действия, ущемляющие интересы РФ со стороны других государств или их союзов;

б) применяют в случаях ввоза на таможенную территорию РФ товаров, при производстве или вывозе которых прямо или косвенно использовались субсидии, если такой ввоз наносит материальный ущерб отечественным производителям подобных товаров либо препятствует организации или расширению производства подобных товаров в РФ;

в) устанавливаются для оперативного регулирования ввоза и вывоза товаров Правительством РФ, причём ставки таможенных пошлин, предусмотренные таможенным тарифом, не применяются;

г) применяются в случаях ввоза на таможенную территорию РФ товаров по цене более низкой, чем их нормальная стоимость в стране вывоза в момент этого ввоза, если

такой ввоз наносит материальный ущерб отечественным производителям подобных товаров либо препятствует организации или расширению производства подобных товаров в России.

3.17. Сопоставьте основные группы таможенных процедур:

- 1) экономические;
- 2) завершающие;
- 3) специальные;
- 4) основные;
- а) временный вывоз; беспошлинная торговля; перемещение припасов;
- б) реимпорт; реэкспорт; уничтожение; отказ в пользу государства;
- в) выпуск для внутреннего потребления; экспорт; международный таможенный транзит;
- г) переработка на таможенной территории; переработка для внутреннего потребления; переработка вне таможенной территории; временный ввоз; таможенный склад; свободная таможенная зона (свободный склад).

3.18. Сопоставьте экономические эффекты с методами их исчисления:

- 1) эффект доходов;
- 2) эффект передела;
- а) исчисляется как разность между дополнительной прибылью, получаемой производителями в результате введения импортного тарифа, и его дополнительными издержками на производство дополнительного количества товара;
- б) он исчисляется как размер импорта страны после введения тарифа, умноженный на размер таможенной пошлины.

3.19. Сопоставьте мероприятия по нетарифным ограничениям, согласно классификации ГАТТ:

- 1) первая группа;
- 2) вторая группа;
- 3) третья группа;
- 4) четвертая группа;
- 5) пятая группа;
- а) состоит из стандартов и требований, связанных с нормами безопасности для потребителей и экологии, с санитарно-ветеринарными нормами, упаковкой и маркировкой товара;
- б) ограничения, основанные на принципах обеспечения платежей - импортные депозиты, изменение учетной ставки, пограничный налоговый режим и скользящие сборы;
- в) отражает участие государства во внешнеторговых операциях (способы, на которых оно базируется, - соглашения, договоры и т.п.);
- г) количественные и валютные ограничения импорта и экспорта;
- д) объединяет таможенные и административные импортные формальности, включая методы оценки таможенной стоимости и определения страны происхождения товара, формы товаросопроводительных документов и требования к их оформлению, товарную классификацию тарифов.

3.20. Сопоставьте нетарифные ограничения с их мерами:

- 1) нетарифные ограничения, специально - дополнительно к пошлинам - созданные для регулирования доступа иностранных товаров на национальные рынки;
- 2) нетарифные ограничения, воздействие которых на товаропотоки является побочным, скрытым (хотя при этом может быть и сознательно используемым);
- а) квотирование, лицензирование, запреты, добровольные ограничения экспорта, таможенные сборы и формальности и т.п.;
- б) технические стандарты, санитарные нормы, административные формальности, налоги, акцизные сборы, субсидии и др.

3.21. Сопоставьте принципы системы налогообложения экспорта/импорта с их определениями:

- 1) принцип происхождения;
- 2) принцип назначения;
- а) когда товары облагаются налогом по месту их производства, происхождения;
- б) когда товары облагаются налогом по месту их потребления, назначения.

3.22. Сопоставьте виды внутренних цен на рынке ЕС:

- 1) контрольные;
- 2) минимальные;
- 3) «шлюзовые»;
- а) устанавливаются на товары, по которым не определяются контрольные цены;
- б) это гарантированные закупочные цены, по которым государственные органы в странах ЕС закупают сельскохозяйственные товары на рынке ЕС;
- в) устанавливаются ежегодно Советом министров ЕС.

3.23. Сопоставьте фиксированные сборы, налоги и пошлины:

- 1) внутренние специальные налоги и переменные пошлины на импорт;
- 2) антидемпинговые и компенсационные пошлины (налоги на затраты);
- а) действуют в периоды повышения мировых цен по отношению к внутренним аналогичным товарам;
- б) действуют по отношению к товарам конкретных импортеров и для компенсации льгот и субсидий внутренним экспортерам-производителям (например, компенсационные сборы стран ЕС с импорта продовольствия).

3.24. Сопоставьте базисные условия поставки с соответствующими обязанностями продавца:

- 1) E (exworks);
- 2) F (free);
- 3) C (cost);
- 4) D (delivered);
- а) продавец обязан выполнить основную перевозку, оплаченную покупателем;
- б) продавец свободен от обязательств по доставке товара со своего склада;
- в) продавец принимает на себя все риски и затраты по доставке товара;
- г) продавец свободен от обязательств по основной перевозке товара.

3.25. Сопоставьте органы и агенты валютного контроля:

- 1) органы валютного контроля;
- 2) агенты валютного контроля;
- а) уполномоченные банки, таможенные органы;
- б) ЦБ, Правительство, ФТС.

3.26. Сопоставьте базисные условия поставки:

- 1) E (exworks);
- 2) F (free);
- 3) C (cost);
- 4) D (delivered);
- а) основная перевозка оплачена;
- б) основная перевозка не оплачена;
- в) доставлено;
- г) отгрузка со склада продавца.

3.27. Сопоставьте деятельность руководящих органов валютной политики и главного исполнительного органа валютного регулирования:

- 1) Центральный банк России;
- 2) президент, правительство, Государственная Дума;
- а) выдает валютные лицензии, осуществляет контроль за валютными операциями;

б) принимают законодательные акты в области валютной политики, обеспечивают их соблюдение, распределяют полномочия и функции по управлению и регулированию.

3.28. Сопоставьте базисные условия поставки со определенной версией Инкотермс:

1) Инкотермс 2000;

2) Инкотермс 2010;

а) EXW, FCA, FAS, FOB, CFR, CIF, CIP, CPT, DAT, DAP, DDP;

б) EXW, FCA, FAS, FOB, CFR, CIF, CIP, CPT, DAF, DES, DEQ, DDU, DDP.

3.29. Сопоставьте виды внешнеторговых контрактов в зависимости от времени поставки:

1) разовые;

2) срочные;

3) долгосрочные;

а) для покупателя необходимо получить закупленный товар именно в обусловленный срок, а остальные условия имеют меньшее значение;

б) заключаются на поставку промышленного сырья и полуфабрикатов;

в) с коротким сроком поставки; с длительными сроками поставки; с периодической поставкой.

3.30. Сопоставьте виды внешнеторговых контрактов по форме оплаты:

1) с оплатой в денежной форме;

2) с оплатой полностью в товарной форме;

а) заключаются при продаже одного или нескольких товаров с одновременной увязкой с покупкой другого товара и расчеты в иностранной валюте не производятся (бартер);

б) предусматривают оплату в согласованной сторонами валюте с применением обусловленных в контракте способа платежа и формы расчета.

3.31. Сопоставьте виды внешнеторговых контрактов по характеру и особенностям оформления:

1) предварительные;

2) специальные;

3) рамочные;

4) намерения;

а) содержат лишь основные согласованные условия, которые не считаются окончательными и подлежат последующему уточнению в ходе выполнения соответствующих работ, поскольку точно определить их объем и стоимость затруднительно во время заключения сделки;

б) на проектирование, монтажные работы, техническое обслуживание, поставку специализированной продукции, проведение испытаний, геологоразведочные работы;

в) устанавливают намерения импортера приобрести товар без твердых обязательств;

г) то договоры, по которым стороны обязуются заключить в будущем договоры на передачу товаров на условиях, предусмотренных в предварительных договорах.

3.32. Сопоставьте основные позиции, которые содержит контракт купли-продажи:

1) преамбула;

2) предмет контракта;

3) цена и общая стоимость;

4) условия платежа;

5) срок и дата поставки;

6) качество товара;

7) тара, упаковка и маркировка;

8) страхование;

9) штрафные санкции;

10) обстоятельства неопределенной силы (форс-мажор);

а) каждая внешняя сделка обязательно должна содержать условия о цене или указание способа определения цены этого товара;

б) одной из обязанностей продавца по контракту является передача покупателю товара, отвечающего требованиям качества;

в) раздел контракта, содержащий согласованные сторонами условия платежей, определяет способ и порядок расчетов между ними, а также гарантии выполнения сторонами взаимных платежных обязательств;

г) момент, когда продавец обязан передать товар в собственность покупателю или, по его поручению, лицу, действующему от его имени и дата фактической передачи товара в распоряжение покупателя;

д) в этом разделе в краткой форме определяется вид внешнеэкономической сделки, базисные условия поставки и товар;

е) этот раздел контракта включает основные условия страхования;

ж) для обеспечения исполнения договора и повышения ответственности сторон за выполнение условий контракта в них обычно предусматриваются финансовые санкции;

з) наименование и номер контракта; место и дата заключения контракта; полное юридическое наименование сторон с указанием, кто является продавцом и покупателем;

и) не всякое неисполнение контрактных обязательств влечет за собой гражданскую ответственность сторон, допустивших неисполнение;

к) несоблюдение требований может привести к повреждению и гибели товара.

3.33. Сопоставьте классификацию международных торговых контрактов на поставку товаров с их определениями:

1) контракты на поставку сырьевых и продовольственных товаров;

2) контракты на поставку машино-технической продукции;

3) контракты на поставку товаров массового спроса;

а) первостепенное значение имеет качество поставляемых товаров;

б) много внимания уделяется условиям сдачи-приемки товара, методам определения качества и количества;

в) большое внимание уделяется качественным характеристикам.

3.34. Сопоставьте виды выставок по срокам и способу проведения:

1) краткосрочные;

2) передвижные;

а) организуются с целью расширения круга посетителей с использованием различных средств транспорта, чаще всего это плавучие выставки на борту крупных судов;

б) обычно проводятся в течение не более трех недель, могут носить либо общий характер, либо специализированный.

3.35. Сопоставьте значение понятий ярмарки и выставки:

1) ярмарка;

2) выставка;

а) зародились как мероприятия рыночного характера, основная цель которых - сбыт демонстрируемой продукции или товаров;

б) возникли как средство публичной демонстрации тех или иных достижений человечества, носили вначале сугубо просветительский характер, но по мере развития приобрели также и ярко выраженную коммерческую направленность.

3.36. Сопоставьте экспортные и импортные контракты со сроком их исполнения:

1) экспортный контракт;

2) импортный контракт;

а) указывается только один срок его выполнения;

б) может быть предусмотрено большое число промежуточных этапов.

3.37. Сопоставьте методы, используемые при заключении экспортных договоров:

1) метод согласия;

- 2) метод принятия предложений покупателя;
- а) необходимо дать согласие по ряду пунктов, а это в свою очередь с морально-психологической точки зрения как бы обязывает и его подписать контракт;
- б) надо так воздействовать на контрагента, чтобы его некоторые соглашения по пунктам или по вопросам перерастали в согласие по контракту.

3.38. Сопоставьте существенные и несущественные условия контракта:

- 1) существенные (обязательные) контрактные условия;
- 2) несущественные (дополнительные) контрактные условия;
- а) которые придают контракту полноту, логичность и завершенность, необходимую для своевременного и «качественного» исполнения сделки;
- б) минимально необходимый набор контрактных условий (разделов), которые регулируют наиболее важные, ключевые вопросы, связанные с исполнением внешнеторговой сделки и которые, поэтому, должны обязательно содержаться в тексте контракта, поскольку их отсутствие (или неточное, некорректное изложение) приводит к тому, что сделка становится трудноисполнимой, а, иногда, и неисполнимой вообще.

4. Тестовые задания на установление правильной последовательности.

4.1. Сопоставьте основные цели и принципы регулирования ВЭД:

- 1) основные цели регулирования ВЭД;
- 2) основные принципы регулирования ВЭД;
- а) создание и поддержание благоприятного международного режима во взаимоотношениях с различными государствами и международными организациями;
- б) единство систем государственного и негосударственного регулирования и контроля;
- в) создание условий доступа российских предпринимателей на мировые рынки посредством оказания государственного, организационного, финансового, информационного содействия;
- г) повышение качества национальной продукции путем приобретения лицензий и патентов, закупок новых технологий, сырья и материалов, включение российских предприятий в мировую конкуренцию;
- д) единство внешнеэкономической политики и внутренней экономической политики;
- е) обеспечение равенства всех участников ВЭД.

4.2. Сопоставьте этапы либерализации ВЭД с мероприятиями, которые происходили в каждый этап:

- 1) 1 этап (конец 1991 г. - первое полугодие 1992 г.);
- 2) 2 этап (второе полугодие 1992 г.);
- 3) 3 этап (охватывает 1993- 1994 гг.);
- 4) 4 этап (1995 г.);
- а) принятие в 1995 г. ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности»;
- б) введение импортного тарифа как защитной меры отечественных производителей от конкуренции импортных товаров; ужесточение контроля за экспортом СВСТ; полная либерализация валютного курса; создание валютного рынка;
- в) завершен переход на тарифные методы регулирования. Соответственно, снижена роль количественных ограничений; выделено предприятие как главный субъект ВЭД;
- г) снятие ограничений на экспорт готовой продукции (при сохранении жестких количественных и тарифных ограничений на вывоз сырьевых ресурсов); частичную либерализацию валютного курса; отмены любых ограничений на импорт.

4.3. Сопоставьте виды таможен с их деятельностью:

- 1) пограничные;
- 2) внутренние;

- а) направляют транспортные средства в соответствующие таможни по процедуре внутреннего таможенного транзита и производят фактический выпуск грузов за границу;
- б) проводят досмотр, проверка таможенных деклараций, товаросопроводительных и платежных документов, взимание платежей.

4.4. Сопоставьте органы власти и деятельность входящая в их введение:

- 1) законодательную;
- 2) исполнительную;
- 3) судебную ветви власти (применительно к ВЭД);

а) обеспечить защиту прав и интересов участников ВЭС, причем не только отечественных, но и зарубежных;

б) относят Президента РФ и Правительство РФ, в том числе Министерства (определение объема экспортных поставок, анализ состояния и прогнозирование темпов, пропорций, эффективности экспорта и импорта и т.д.);

в) принятие законов, в том числе по ВЭД. Законы могут быть как общеэкономического характера (налоги НДС, акциз), так и конкретно по ВЭД (ТК; Закон о таможенном тарифе и др.).

4.5. Расположите мероприятия, которые происходили в определенные этапы либерализации ВЭД в правильной последовательности:

а) завершен переход на тарифные методы регулирования. Соответственно, снижена роль количественных ограничений; выделено предприятие как главный субъект ВЭД;

б) введение импортного тарифа как защитной меры отечественных производителей от конкуренции импортных товаров; ужесточение контроля за экспортом СВСТ; полная либерализация валютного курса; создание валютного рынка;

в) принятие в 1995 г. ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности»;

г) снятие ограничений на экспорт готовой продукции (при сохранении жестких количественных и тарифных ограничений на вывоз сырьевых ресурсов); частичную либерализацию валютного курса; отмены любых ограничений на импорт

4.6. Расположите многосторонние торговые переговоры в рамках ГАТТ, на которых принимались решения о снижении уровня таможенного обложения в правильной последовательности:

- а) «Кеннеди - раунд», Женева;
- б) Аннеси (Франция);
- в) Женева;
- г) Торки (Великобритания);
- д) «Токио - раунд», Токио – Женева;
- е) Женева (Швейцария);
- ж) «Диллон - раунд», Женева;
- з) «Уругвайский раунд», г. Пунта-дель-Эсте (Уругвай) – Женева.

4.7. Расположите в правильной последовательности этапы процедуры рассмотрения вопросов по корректировке ставок ввозных таможенных пошлин:

а) заинтересованные федеральные органы исполнительной власти в течение 30 дней с момента поступления в их адрес заявления готовят официальные заключения и направляют их в Минэкономразвития России;

б) Правительство Российской Федерации или Минэкономразвития России, в зависимости от того, в чей адрес было направлено заявление, осуществляют рассылку поступившего заявления по заинтересованным федеральным органам исполнительной власти для подготовки официальных заключений;

в) заявитель направляет заявление установленной формы в Правительство Российской Федерации (Подкомиссия) или Минэкономразвития России (секретариат Подкомиссии);

г) в случае если вопрос касается корректировки ставок ввозных таможенных пошлин или внесения изменений в товарную номенклатуру внешнеэкономической деятельности без изменения ставок таможенных пошлин, при положительном решении Подкомиссии Минэкономразвития России направляет предложение в Евразийскую экономическую комиссию (ЕЭК) для его согласования с белорусской и казахстанской Сторонами;

д) в случае отрицательного решения Подкомиссии Минэкономразвития России информирует об этом заявителя;

е) после рассмотрения вопроса на экспертном уровне на заседании рабочей группы Подкомиссии вопрос выносится на заседание Подкомиссии;

ж) после поступления всех заключений заинтересованных федеральных органов исполнительной власти Минэкономразвития России готовит состояние вопроса на заседание рабочей группы Подкомиссии;

з) Евразийская экономическая комиссия осуществляет рассылку поступившего предложения Российской Федерации белорусской и казахстанской Сторонам для подготовки заключений и рассмотрения данного предложения на заседании Подкомитета по таможенно-тарифному, нетарифному регулированию и защитным мерам Консультативного комитета по торговле ЕЭК (далее - Подкомитет);

и) в случае отрицательного Решения Коллегии ЕЭК Минэкономразвития России информирует об этом заявителя;

к) после рассмотрения на заседании Подкомитета предложение выносится на заседание Коллегии Евразийской экономической комиссии (далее - Коллегия ЕЭК);

л) в случае если вопрос касается корректировки ставок вывозных таможенных пошлин после принятия положительного решения на заседании Подкомиссии, Минэкономразвития России готовит проект постановления Правительства Российской Федерации и после согласований с заинтересованными федеральными органами исполнительной власти вносит его в Правительство Российской Федерации;

м) Правительство Российской Федерации утверждает вышеуказанное постановление, и оно вступает в силу по истечении 30 дней с даты официального опубликования в Российской газете;

н) в случае если рассматриваемый товар включен в Перечень чувствительных товаров, после одобрения Коллегии ЕЭК решение по вопросу принимается консенсусом между 3-мя государствами на заседании Совета Евразийской экономической комиссии (далее - Совет ЕЭК);

о) по итогам заседания Коллегии или Совета ЕЭК, в случае положительного Решения, оно вступает в силу по истечении 30 дней с даты его официального опубликования на сайте Евразийской экономической комиссии по адресу: www.tsouz.ru.

Шкала оценивания результатов тестирования: в соответствии с действующей в университете балльно-рейтинговой системой оценивание результатов промежуточной аттестации обучающихся осуществляется в рамках 100-балльной шкалы, при этом максимальный балл по промежуточной аттестации обучающихся по очной форме обучения составляет 36 баллов, по очно-заочной и заочной формам обучения – 60 баллов (установлено положением П 02.016).

Максимальный балл за тестирование представляет собой разность двух чисел: максимального балла по промежуточной аттестации для данной формы обучения (36 или 60) и максимального балла за решение компетентностно-ориентированной задачи (6 или 15). За правильный ответ на вопрос начисляется 2 балла для студентов очной формы обучения и 3 балла для студентов очно-заочной и заочной форм обучения.

Балл, полученный обучающимся за тестирование, суммируется с баллом, выставленным ему за решение компетентностно-ориентированной задачи.

Общий балл по промежуточной аттестации суммируется с баллами, полученными обучающимся по результатам текущего контроля успеваемости в течение семестра; сумма баллов переводится в оценку по дихотомической шкале:

Соответствие 100-балльной и дихотомической шкал

<i>Сумма баллов по 100-балльной шкале</i>	<i>Оценка по дихотомической шкале</i>
100-50	зачтено
49 и менее	не зачтено

2.2 КОМПЕТЕНТНОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫЕ ЗАДАЧИ

Компетентностно-ориентированная задача №1

Провести факторный анализ расходов по хранению экспортных товаров.

Исходные данные:

Показатель	По плану	Фактически
Расходы на хранение, руб.	1 000 000	792000
Вес, тонн	10 000	12000
Срок хранения, дней	25	22
Ставка за хранение, руб./тонно-день	4	3

Компетентностно-ориентированная задача №2

Провести факторный анализ прибыли от экспортных операций индексным методом. Определить общий индекс результата экспорта.

Вид продукции	Страна	Экспортируемое количество, тонн		Доход от экспорта от ед. прод., тыс. руб.		Затраты по экспорту на ед. прод. тыс. руб.	
		план	факт	план	факт	план	факт
1	США	500	550	300	270	250	240
	Англия	400	430	200	180	150	145
2	Бельгия	200	220	100	100	110	100
	США	250	280	280	300	220	210
ИТОГО		1350	1480				

Компетентностно-ориентированная задача №3

Предприятие в рамках экспортного контракта должно поставить 700 т продукции по цене 250 евро за тонну. Согласно условиям контракта поставки продукции происходили частями - в процессе выполнения контракта было поставлено 400 т по цене 200 евро за тонну, 200 т - по 220 евро, 100 т - по 240 евро. Выполнены ли предприятием контрактные обязательства? Какой процент экспортной выручки потеряло предприятие?

Компетентностно-ориентированная задача №4

Взаимоотношения в системе таможенных органов основываются на принципе сочетания централизации и децентрализации. В чем выражается централизация и проявляется децентрализация? Обоснуйте ответ.

Компетентностно-ориентированная задача №5

Приведите примеры таможенной очистки, таможенного процесса в РФ. Обоснуйте ответ.

Компетентностно-ориентированная задача №6

При продаже на экспорт 300 т продукции предприятие предоставило партнеру скидку 5%, что позволило увеличить объем поставок на 15%. Плановая прибыль предприятия - 9000 руб. за тонну продукции. Определить величину возможного прироста прибыли и предельное значение скидки, при котором эта дополнительная прибыль возможна.

Компетентностно-ориентированная задача №7

Российскому экспортеру в течение 2 месяцев возвращается признанный бракованным товар – кондиционеры. Товар возвращается из Италии.

Под какую таможенную процедуру необходимо поместить данный товар? Какие документы и сведения необходимо представить в таможенный орган для проведения таможенных операций? Обоснуйте ответ.

Компетентностно-ориентированная задача №8

Могут ли быть экспортированы товары, ввезенные в РФ из-за границы и выпущенные для внутреннего потребления в РФ как российские товары, либо необходимо их вывезти, использовав иную таможенную процедуру? Обоснуйте ответ.

Компетентностно-ориентированная задача №9

Российской фирмой был заключен внешнеторговый контракт на покупку товаров народного потребления у иностранного производителя. Данные товары были ввезены в Россию с целью их последующей продажи отечественным потребителям и помещены под таможенный режим выпуска для внутреннего потребления с уплатой всех причитающихся пошлин. Налогов и соблюдением всех ограничений, установленных в соответствии с законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности. Однако реализовать данные товары не удалось ввиду их некоторой технической недоработки. Иностранная фирма-производитель предъявленные ей претензии признала и дала свое согласие на устранение за свой счет выявленных технических недостатков товаров, после чего указанные товары были вывезены с таможенной территории России в соответствии с таможенным режимом экспорта. Возможно ли использовать при обратном ввозе таких товаров таможенный режим реимпорта, учитывая, что под таможенный режим реимпорта могут быть помещены только российские товары?

Компетентностно-ориентированная задача №10

Фирма ООО «Запад» собирается ввести из Франции выдержанный коньячный спирт (код по ЕТН ВЭД ЕАЭС – 2208208900). Где она должна производить таможенное декларирование данного товара? Обоснуйте ответ.

Компетентностно-ориентированная задача №11

В адрес компания ООО «Север» прибыла из Индии партия чая (код по ЕТН ВЭД ЕАЭС – 0902400000). Стоимость данной партии товара составляет 10 000 долларов США. Компания подала в таможенный орган ДТ, которая была зарегистрирована.

В ходе проведения таможенного декларирования должностным лицом таможенного органа было принято решение о проведении таможенного досмотра. Декларант обратился в таможенный орган с просьбой отозвать поданную декларацию на товары. Однако в данной просьбе ему было отказано.

Правомерны ли действия таможенного органа? Обоснуйте ответ.

Компетентностно-ориентированная задача №12

В адрес компания ООО «Юг» прибыли цветы из Голландии. Компания подала в таможенный орган ДТ. Должностное лицо таможенного органа отказало в регистрации таможенной декларации, мотивируя тем, что сертификат происхождения товара формы «А» содержит недостоверные сведения.

Правомерны ли действия должностного лица таможенного органа? Обоснуйте ответ.

Компетентностно-ориентированная задача №13

Из Италии в Российскую Федерацию ввозятся иглы хирургические атравматические в количестве 251 550 шт. на сумму 31 401 Евро. Товар ввозится авиационным видом транспорта. Условия поставки EXW-Рим. Транспортные расходы составляют 400 Евро, стоимость страховки – 600 долларов США. Ставка пошлины: 5 %. Курс доллара США – 30.0000, курс Евро – 40.0000.

Необходимо: 1. Определить код товара. 2. Рассчитать таможенную стоимость, начислить таможенные платежи. 3. Выбрать таможенную процедуру.

Компетентностно-ориентированная задача №14

Заполните таблицу, выбрав нужные из приведенного ниже перечня платежей:

Таможенные сборы	
Таможенные платежи	
Виды таможенной пошлины	
Внешние налоги	
Меры таможенно-тарифного регулирования	
Меры нетарифного регулирования	
Обязательные платежи, устанавливаемые таможенным законодательством	

Перечень платежей:

– акциз (акцизы), взимаемый (взимаемые) при ввозе товаров на таможенную территорию;

– компенсационная пошлина;

– пени;

– НДС, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию;

– портовый сбор;

– штраф за нарушение таможенных правил;

– антидемпинговая пошлина;

– ввозная таможенная пошлина;

– сумма, уплачиваемая за хранение товаров на СВХ;

– государственная пошлина;

– таможенные сборы за таможенное сопровождение;

– совокупный таможенный платеж.

Компетентностно-ориентированная задача №15

Товар «пиротехнические изделия» ввозится на таможенную территорию России из Ирана морским транспортом в адрес московского получателя.

Какие документы необходимо представить в таможню на границе для помещения товара под процедуру ТТ?

Компетентностно-ориентированная задача №16

При ввозе на территорию РФ в пункте пропуска на границе оформляется автомашина с товаром «вино» в количестве 12 000 бутылок, следующая из Украины.

При каких условиях и наличии каких документов разрешается ввоз данного товара на территорию РФ?

Компетентностно-ориентированная задача №17

Товар «сигареты» ввозится на автомашине в Россию из Германии по процедуре МДП.

При каких условиях разрешается ввоз данного товара?

Компетентностно-ориентированная задача №18

Стоимость товара на условиях поставки FOB составляет 670 д.е., на условиях CIF 780 д.е., на условиях DDP 940 д.е. Стоимость основного этапа транспортировки 80 д.е., стоимость доставки товара с судна в порту импортера на склад покупателя 110 д.е. Определите размер выплат на таможне в стране импортера и стоимость страхования товара поставщиком.

Компетентностно-ориентированная задача №19

Российский импортер закупает 2004 кг косметической продукции (товар поставляется по 24 шт в коробке, вес коробки нетто 6 кг) из Польши по 1,5 евро за единицу. Стоимость доставки из Варшавы до Санкт-Петербурга - 1500 евро. Стоимость

экспедирования груза с СВХ до склада покупателя - 250 долларов. Сумма таможенных сборов - 5000 руб, таможенная пошлина на этот вид продукции - 15%. Курс рубль/доллар = 31, рубль/евро = 42 для расчетов.

Вычислить стоимость поставки на условиях EXW Варшава.

Вычислить стоимость поставки на условиях DAP Санкт-Петербург.

Вычислить стоимость поставки на условиях DDP Санкт-Петербург.

Компетентностно-ориентированная задача №20

Нарисовать схемы движения документов и денежных средств в процессе реализации международной сделки с использованием документарного инкассо.

Компетентностно-ориентированная задача №21

Благодаря давним партнерским отношениям с компанией, занимающейся грузоперевозками, поставщик может получать у нее скидки в размере 20 % от стоимости перевозки груза до порта экспортера и на основном этапе транспортировки. Покупатель может получить скидку в размере 25 % на этапе транспортировки из порта импортера на его склад. Базовая стоимость транспортировки груза до порта экспортера 60 д .е., основного этапа транспортировки 160 д .е., перевозки из порта импортера на склад покупателя 90 д.е. Какова будет общая стоимость перевозки товара со склада поставщика на склад покупателя при условиях поставки EXW? FCA? CPT? DDP?

Компетентностно-ориентированная задача №22

Российский экспортер закупил в Китае три 40-футовых контейнера рамок для фотографий по цене 3 доллара за коробку весом 2,5 кг нетто в порту Beijing. Фрахт от китайского порта Beijing до Котки (Финляндия) 4229 долларов США на один 40-футовый контейнер весом 25 тонн. Портовые сборы в Котке - 500 долларов за контейнер. Стоимость доставки до Москвы из Котки - 2200 долларов, экспедирование - 200 долларов за контейнер.

Вычислить стоимость поставки на условиях FCA Beijing.

Вычислить стоимость поставки на условиях CFR Котка.

Вычислить стоимость поставки на условиях CPT Москва.

Компетентностно-ориентированная задача №23

Нарисовать схемы движения документов и денежных средств в процессе реализации международной сделки с использованием аккредитива.

Компетентностно-ориентированная задача №24

Немецкая машиностроительная фирма из Гамбурга осуществляет поставку 10 станков общей массой 10,8 т и объемом около 25 м³ на условиях CIF в Калькутту. Стоимость поставляемого оборудования 600 тыс. евро. Экспедиторской службой предложены следующие варианты возможных транспортных расходов:

– морской фрахт Гамбург - Калькутта, включая страховку и накладные расходы, 25719 евро. Продолжительность поставки - 24 дня;

– воздушный фрахт Гамбург - Калькутта, включая страховку и накладные расходы, 62111 евро. Продолжительность 2 дня;

– комбинированная транспортировка железнодорожный - морской транспорт через Брест, включая страховку и накладные расходы, 21311 евро. Продолжительность - 38 дней.

Определить способ транспортировки станков, исходя из транспортных расходов, продумать варианты решения с учетом влияния ставки кредита в размере 12% годовых.

Компетентностно-ориентированная задача №25

Предприятие периодически закупает импортные LCD-телевизоры, произведенные в Сингапуре. Наибольшим спросом пользуются модели с экраном 17 дюймов. Определить таможенную стоимость партии товаров из 100 телевизоров, если известно только одно из следующих условий, либо известны они все вместе (1 доллар = 33 руб., 1 евро = 44 руб.):

а) цена товара на внутреннем рынке на такие модели составляет в настоящее время 8 900 руб. (имеется документальное подтверждение), уровень торговой наценки при

реализации электроники составляет 20 %; стоимость доставки от таможенной границы в пункт назначения составляет 35 000 руб.;

б) стоимость телевизора по сделке составляет 161 доллар США на условиях EXW, стоимость доставки до таможенной территории Российской Федерации составляет 4 200 долларов США;

в) месяц назад предприятие заключало аналогичный договор на поставку 17-дюймовых LCD-телевизоров на условиях поставки до границы 21 (DAF) с другой сингапурской фирмой, стоимость телевизоров по договору составляла 162 евро.

Компетентностно-ориентированная задача №26

Нарисовать схемы движения документов и денежных средств в процессе реализации международной сделки с использованием банковского перевода.

Компетентностно-ориентированная задача №27

Какие из перечисленных ниже факторов могут привести к улучшению торгового баланса страны, но одновременно вызвать внутренний спад в экономическом развитии:

- а) рестрикционная фискальная политика;
- б) падение внутренних цен на импортные товары;
- в) экономический подъем в зарубежных странах;
- г) бум внутренних инвестиций;
- д) снижение ставок рефинансирования национальным банком.

Подробно пояснить выбор ответа.

Компетентностно-ориентированная задача №28

Составить годовой платежный баланс страны в долларах США на основе информации по следующим внешнеэкономическим операциям:

1. Товарный экспорт страны - 2,318 млрд. долл.
2. Товарный импорт в страну - 4,213 млрд. долл.
3. Экспорт услуг из страны - 0,517 млрд. долл.
4. Импорт услуг в страну - 0,307 млрд. долл.
5. Чистые доходы от инвестиций за рубежом - 0,155 млрд. долл.
6. Чистые денежные переводы в страну - 0,177 млрд. долл.
7. Приток капитала в страну - 1,712 млрд. долл.
8. Отток капитала из страны - 0,68 млрд. долл.

Рассчитать сальдо баланса внешней торговли, сальдо баланса товаров и услуг, сальдо баланса по текущим операциям, сальдо баланса движения капиталов, общее сальдо баланса по текущим операциям и движения капиталов.

Компетентностно-ориентированная задача №29

Счет текущих операций платежного баланса страны не включает:

- а) торговый импорт;
- б) чистые доходы от зарубежных инвестиций;
- в) чистые межгосударственные трансферты;
- г) изменения в зарубежных активах страны.

Подробно пояснить выбор ответа.

Компетентностно-ориентированная задача №30

Допустим, в национальной экономике существует ресурсная база, состоящая из 600 единиц труда. В данной стране с помощью этих ресурсов производятся два товара: апельсины и кофе. Трудозатраты на единицу апельсинов составляют 1,5 и на единицу кофе – 1.

- а) постройте линию производственных возможностей страны;
- б) рассчитайте вмененные (альтернативные) издержки производства апельсинов и кофе в данной стране;
- в) какой будет цена апельсинов и кофе при автаркии?;
- г) если в другой стране трудозатраты совпадают с теми, которые есть в данной стране, будут ли существовать относительные (сравнительные) преимущества стран?;

д) будут ли страны торговать друг с другом?

Шкала оценивания решения компетентностно-ориентированной задачи: в соответствии с действующей в университете балльно-рейтинговой системой оценивание результатов промежуточной аттестации обучающихся осуществляется в рамках 100-балльной шкалы, при этом максимальный балл по промежуточной аттестации обучающихся по очной форме обучения составляет 36 баллов, по очно-заочной и заочной формам обучения – 60 (установлено положением П 02.016).

Максимальное количество баллов за решение компетентностно-ориентированной задачи по очной форме обучения составляет 6 баллов, по очно-заочной и заочной формам обучения – 15.

Балл, полученный обучающимся за решение компетентностно-ориентированной задачи, суммируется с баллом, выставленным ему по результатам тестирования.

Общий балл промежуточной аттестации суммируется с баллами, полученными обучающимся по результатам текущего контроля успеваемости в течение семестра; сумма баллов переводится в оценку по дихотомической шкале следующим образом:

Соответствие 100-балльной и дихотомической шкал

<i>Сумма баллов по 100-балльной шкале</i>	<i>Оценка по дихотомической шкале</i>
100-50	зачтено
49 и менее	не зачтено

Критерии оценивания решения компетентностно-ориентированной задачи для очной формы обучения:

6-5 баллов выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует глубокое понимание обучающимся предложенной проблемы и разностороннее ее рассмотрение; свободно конструируемая работа представляет собой логичное, ясное и при этом краткое, точное описание хода решения задачи (последовательности (или выполнения) необходимых трудовых действий) и формулировку доказанного, правильного вывода (ответа); при этом обучающимся предложено несколько вариантов решения или оригинальное, нестандартное решение (или наиболее эффективное, или наиболее рациональное, или оптимальное, или единственно правильное решение); задача решена в установленном преподавателем время или с опережением времени.

4-3 балла выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует понимание обучающимся предложенной проблемы; задача решена типовым способом в установленном преподавателем время; имеют место общие фразы и (или) несущественные недочеты в описании хода решения и (или) вывода (ответа).

2-1 балла выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует поверхностное понимание обучающимся предложенной проблемы; осуществлена попытка шаблонного решения задачи, но при ее решении допущены ошибки и (или) превышено установленное преподавателем время.

0 баллов выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует непонимание обучающимся предложенной проблемы, и (или) значительное место занимают общие фразы и голословные рассуждения, и (или) задача не решена.

Критерии оценивания решения компетентностно-ориентированной задачи для заочной формы обучения:

15-12 баллов выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует глубокое понимание обучающимся предложенной проблемы и разностороннее ее рассмотрение; свободно конструируемая работа представляет собой логичное, ясное и при этом краткое, точное описание хода решения задачи (последовательности (или выполнения) необходимых трудовых действий) и формулировку доказанного, правильного вывода (ответа); при этом обучающимся предложено несколько вариантов решения или оригинальное, нестандартное решение (или наиболее эффективное, или

наиболее рациональное, или оптимальное, или единственно правильное решение); задача решена в установленное преподавателем время или с опережением времени.

11-10 баллов выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует понимание обучающимся предложенной проблемы; задача решена типовым способом в установленное преподавателем время; имеют место общие фразы и (или) несущественные недочеты в описании хода решения и (или) вывода (ответа).

9-6 баллов выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует поверхностное понимание обучающимся предложенной проблемы; осуществлена попытка шаблонного решения задачи, но при ее решении допущены ошибки и (или) превышено установленное преподавателем время.

0 баллов выставляется обучающемуся, если решение задачи демонстрирует непонимание обучающимся предложенной проблемы, и (или) значительное место занимают общие фразы и голословные рассуждения, и (или) задача не решена.