

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Локтионова Оксана Геннадьевна  
Должность: проректор по учебной работе  
Дата подписания: 30.05.2022 11:34:23  
Уникальный программный ключ:  
0b817ca911e6668abb13a5d426d39e5f1c11eabbf73e945df4a4851fda56d089

# МИНОБРНАУКИ РОССИИ

## Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Юго-Западный государственный университет» (ЮЗГУ)

Кафедра таможенного дела и мировой экономики

УТВЕРЖДАЮ  
Проректор по учебной работе  
*Локтионова*  
«15» 02 2021 г.

### «Таможенные услуги в международных цепях поставки»

Методические указания по подготовке к практическим и лабораторным занятиям для студентов специальности «Таможенное дело»

УДК 339.543

*Составители: Чаплыгина М.А., Солодухина О.И.*

Рецензент  
Доктор экономических наук *И.В. Минакова*

**Таможенные услуги в международных цепях поставки:** методические указания по подготовке к практическим и лабораторным занятиям для студентов специальности «Таможенное дело» / Юго-Зап.гос. ун-т; сост. М.А.Чаплыгина., И.И. Солодухина. Курск, 2017. 57 с.: Библиогр.: с.57

Методические указания содержат рекомендации по подготовке к практическим и лабораторным занятиям в рамках изучения дисциплины «Таможенные услуги в международных цепях поставки».

Предназначены для студентов по специальности «Таможенное дело» очной и заочной форм обучения.

Текст печатается в авторской редакции

Подписано в печать . Формат 60×84 1/16.  
Усл.печ.л. . Уч.-изд.л. . Тираж 100 экз. Заказ. *398* Бесплатно.  
Юго-Западный государственный университет.  
305040, г. Курск, ул. 50 лет Октября, 94.

## Содержание

Введение .....	5
Методические указания по подготовке к практическим занятиям .....	7
Практическое занятие № 1. Глобализация, ее особенности и последствия .....	7
Практическое занятие № 2. Мировая экономика в современных условиях .....	9
Практическое занятие № 3. Содержание международных цепей поставок, место в экономике страны и деятельности компании .....	12
Практическое занятие № 4. Международные цепи поставки (логистика): понятие, предмет, цель, задачи, содержание .....	12
Практическое занятие № 5. Государственное регулирование потоков в международных цепях .....	13
Практическое занятие № 6. Рамочные стандарты безопасности и облегчения мировой торговли как основной документ для реализации современных подходов логистизации таможенного дела .....	13
Практическое занятие № 7. Логистическая система .....	14
Практическое занятие № 8. Управление цепями поставок .....	14
Практическое занятие № 9. Таможенные услуги в международных цепях поставки, как часть логистического обслуживания .....	15
Практическое занятие № 10. Организация управления материалами и распределением в МЦП .....	15
Практическое занятие № 11. Стратегия и планирование в МЦП .....	16
Практическое занятие № 12. Производственная логистика .....	16
Практическое занятие № 13. Распределительная логистика .....	17
Практическое занятие № 14. Транспортная логистика .....	17
Практическое занятие № 15. Система складирования и складской переработки продукции в логистической системе .....	18
Практическое занятие № 16. Информационные потоки международных логистических систем .....	18
Практическое занятие № 17. Управление запасами в МЦП .....	19
Практическое занятие № 18. Принятие решений в международных цепях поставки .....	19
Методические указания по выполнению лабораторных работ .....	21
Лабораторная работа № 1 «Расчет срока окупаемости капитальных вложений при внедрении логистики на производстве» .....	21
Лабораторная работа № 2 «Задача выбора поставщика и ее решение на основе анализа полной стоимости» .....	25
Лабораторная работа № 3 «Выбор между «своим» и «наемным» производством» .....	31
Лабораторная работа № 4 «Особенности выбора места складирования при доставке товаров потребителям» .....	33

Лабораторная работа № 5 «Выбор типа автомобильного транспорта для доставки товаров в розничную торговую сеть».....	37
Лабораторная работа №6 «Анализ хозяйственных связей торгового предприятия на основе принципов логистики».....	42
Лабораторная работа № 7 «Изучение информационных потоков».....	46
Лабораторная работа № 8 «Конвертация валют. Анализ интернет магазинов» .....	49
Лабораторная работа № 9 «Методика определения структуры материального потока, проходящего через склад торгового предприятия».....	56
Критерии оценки лабораторной работы .....	56
Перечень основной и дополнительной учебной литературы необходимой для освоения дисциплины .....	57

## Введение

К таможенной логистике в настоящее время привлечено внимание влиятельных международных организаций, таких как ООН и Всемирная торговая организация (ВТО). Упрощение процедур торговли и транспортного обслуживания обретает все большее значение для конкурентоспособности стран и их потенциала в области развития. Большая исследовательская, аналитическая, консультационная работа, а также техническая помощь развивающимся странам по упрощению торговых процедур ведется Европейской Экономической Комиссией ООН (ЕЭК ООН) и Конференцией ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД). Упрощение процедур торговли и транспортного обслуживания находится в неразрывной взаимосвязи и взаимовлиянии с общим экономическим уровнем развития страны. Большинство мер по упрощению процедур торговли непосредственно влияют на эффективность как внешней, так и внутренней торговли страны, оказывают воздействие на общее состояние человеческого капитала страны, ее нормативно-правовую базу, инфраструктуру и использование информационных технологий

Цель дисциплины является формирование у студентов профессиональных качеств, необходимых для организации предоставления таможенных услуг в международных цепях поставки. Задачи изучения дисциплины:

- приобретение практического опыта применения современных методик управления запасами, поставками, рисками, проектами, инструментами описания и реинжиниринга бизнес-процессов;

- формирование способности оценивания возможности применения тех или иных информационных технологий для целей повышения эффективности предоставления таможенных услуг в международных цепях поставки;

- овладеть навыками выстраивания эффективной системы управления и системного подхода к решению управленческих задач в сфере таможенных услуг представляемых в международных цепях поставки.

Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины:

- способность применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения товаров;

- умение выявлять и анализировать угрозы экономической безопасности страны при осуществлении профессиональной деятельности;

- готовность к сотрудничеству с таможенными органами иностранных государств.

В этой связи в курсе рассмотрены следующие темы: Глобализация, ее особенности и последствия. Мировая экономика в современных условиях. Содержание международных цепей поставок (МЦП), место в экономике страны и деятельности компании. Международные цепи поставки (логистика): понятие, предмет, цель, задачи, содержание. Государственное

регулирование потоков в международных цепях поставки. Рамочные стандарты безопасности и облегчения мировой торговли как основной документ для реализации современных подходов логистизации таможенного дела. Таможенные услуги в международных цепях поставки, как часть логистического обслуживания. Организация таможенных услуг материалами и распределением в МЦП. Стратегия и планирование в МЦП. Производственная логистика. Распределительная логистика. Транспортная логистика. Система складирования и складской переработки продукции в логистической системе. Информационные потоки международных логистических систем Управление запасами в МЦП. Принятие решений в международных цепях поставки.

Дисциплина имеет практическую направленность. Часть заданий меняется, имея нестандартный проблемный характер. Деятельность групп по решению проблем охватывает семь этапов: выяснение содержания/значения понятий и терминов; определение проблемы; анализ проблемы и ее последствий, т.е. разбивка ее на составные элементы или задачи; ранжирование по важности выделенных элементов/задач и установление связи между ними; формулирование задачи; поиск дополнительной информации; отчет перед группой с описанием выбранного метода решения и его обоснование.

## Методические указания по подготовке к практическим занятиям

### Практическое занятие №1. Глобализация, ее особенности и последствия

#### *План занятия*

- 1 Понятие глобализации, подходы к ее исследованию.
- 2 Факторы, оказывающие влияние на развитие глобализации.
- 3 Виды глобализации.
- 4 Компоненты глобализации.
- 5 Влияние глобализации на логистическую деятельность (международные цепи поставки).

#### *Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Логистические концепции в государственном управлении и таможенном деле.
2. Таможенная переработка грузов как потоковый процесс.
3. Анализ понятий «логистическая концепция», «логистический поток», «логистический процесс».

#### *Задача*

Одним из основных инструментов повышения безопасности и облегчения мировой торговли является предварительное электронное информирование о грузе при входящих, исходящих и транзитных отправлениях.

Мировая практика показывает, что максимальный эффект ускорения таможенных процедур возможен за счет производства большинства операций таможенного оформления и контроля либо до, либо после фактического перемещения товара через границу, а также повышения эффективности и автоматизации проведения этих операций.

Но откуда таможенные органы могут получать заблаговременную информацию о перемещаемых товарах?

Вариантов два.

Первый от таможенных служб сопредельных государств при наличии соответствующих соглашений и единого формата обмена такой информацией. Подобного рода обмен осуществляется.

Второй от предпринимательских структур, непосредственно заинтересованных в упрощении и ускорении прохождения пограничных формальностей, обязующихся выполнять законодательство и содействовать органам государственного контроля в реализации их функций. Как показывает опыт реализации проекта по электронному предварительному информированию таможенных органов России, заблаговременный анализ информации о товарах и компании, которая либо перемещает грузы через таможенную границу, либо является получателем, безусловно, приносит положительный эффект общее время нахождения в пункте пропуска для

таких грузов сократилось в 2-3 раза.

Кроме того, предварительная информация может быть в последующем использована и в автоматических системах учета товаров на СВХ, и в таможенном декларировании, что сократит время таможенной очистки товаров за счет исключения повторного ввода одних и тех же сведений в различные информационные системы, уменьшит трудовые и временные затраты на обработку документов.

В такой системе информация о товарах движется впереди самих товаров, и, таким образом, ускоряет их продвижение.

Для сокращения временных затрат, а также для ускорения таможенного оформления при ввозе товаров из стран ЕС в Республику Российской Федерации и следующих транзитом, для всех заинтересованных участников сделки (отправителей, получателей, перевозчиков, экспедиторов и т.д.) имеется следующее решение – предварительное электронное информирование (ЭПИ) таможенных органов России. Электронное сообщение, содержит следующие сведения:

- о грузоотправителе;
- о грузополучателе;
- сведения о перевозчике и его транспортном средстве;
- данные о перевозимом грузе.

После чего оно в электронном виде, посредством использования специализированных каналов связи, направляется в уполномоченный таможенный орган России, который при помощи автоматизированных систем обработки данных и системы управления рисками принимает решение о присвоении уникального идентификационного номера (предварительного решения) на данную перевозку или дает отказ с указанием ошибок заполнения или недостаточности предоставленной информации.

После прибытия в пункт пропуска, водитель, осуществляющий перевозку с применением предварительного информирования таможни, имеет приоритет в оформлении должностным лицом таможни.

С 1 марта 2011 г. введено обязательное предварительное информирование таможенных органов Европейского Союза обо всех грузах, которые ввозятся на территорию ЕС в целях обработки в системе анализа рисков до прибытия груза на территорию ЕС.

Для этого в таможенные органы страны ввоза необходимо подать определенные данные – так называемую декларацию о ввозимом грузе. Объем необходимых для обработки данных, а также время подачи декларации зависит от вида транспорта, в котором перемещаются товары.

В случае перевозки груза автомобильным транспортом такая декларация должна быть подана не менее чем за 1 час до его фактического прибытия на территорию ЕС, в случае железнодорожных перевозок – за 2 часа, при авиаперевозках – до фактического отправления воздушного судна (при длительных рейсах – как минимум за 4 часа до прибытия воздушного судна в ЕС). Подать эти данные можно только в электронном виде, используя Систему контроля импорта или Систему контроля транзита. Систему



контроля транзита СТ8) можно использовать в случае, если данные будут подаваться вместе с транзитной декларацией или электронной книжкой МДП.

Ответственность за подачу деклараций несет перевозчик, то есть лицо, несущее ответственность за перевозку груза на территории ЕС. Однако перевозчик имеет право заключить договор с любым иным лицом (доверенное лицо, представитель, брокерская фирма или получатель товара), в распоряжении которого имеется вся необходимая информация о грузе, а также которое имеет доступ к системе электронного декларирования соответствующей страны участницы ЕС.

В результате использования предварительного информирования:

- сокращается время оформления товаров в пункте ввоза в 23 раза;
- получение уникального идентификационного номера означает, что предоставленной информации достаточно для проведения операций таможенного контроля и груз не задержится на границе более намеченного плана перевозки;

- на основании предоставленной информации в отношении грузов, прибывающих на территорию России, может быть произведено предварительное заполнение таможенной декларации, что существенно сокращает ваши временные затраты при последующем помещении товара под таможенный режим;

- снижаются финансовые затраты по сравнению с расходами, связанными с получением услуг по формированию электронной копии документа таможенного транзита, который несет в пункте пропуска перевозчик.

## **Практическое занятие №2. Мировая экономика в современных условиях**

### *План занятия*

1. Направления развития таможенной логистики в мировом аспекте.
2. Задачи таможенной логистики
3. Основные категории мировой экономики.
4. Структура мировой экономики.
5. Международные потоки.
6. Характеристика международных потоков экспорт, импорт.
7. Характеристика международных потоков реэкспорт, реимпорт.

### *Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Общемировые тенденции развития мировой экономики.
2. Динамика, структура международной торговли в современных условиях.
3. Мировозьяственные связи и оценка их эффективности

### *Задача*

Система транзита Европейского сообщества Коммунитарная система NCT 8 была создана в 1969 г. в рамках европейского законодательства. С

1993 года она основывается на Европейском таможенном кодексе и используется для перевозок внутри стран ЕС. Кроме того, сегодня в Европе действует система так называемого общего транзита. Конвенция об общей транзитной процедуре действует в государствах членах Евросоюза, а также в случаях, когда товар из стран ЕС нужно экспортировать в одну из соседних с ним стран, входящих в Европейскую ассоциацию свободной торговли (ЕАСТ): Австрию, Бельгию, Великобританию, Грецию, Данию, Ирландию, Испанию, Италию, Люксембург, Нидерланды, Португалию, Румынию, Финляндию, Францию, Германию, Швецию, Чехию, Словакию, Венгрию, Польшу, Словению, Литву, Латвию, Эстонию, Кипр, Мальту, Швейцарию, Лихтенштейн, Норвегию, Исландию. Она позволяет перевозить грузы с минимумом таможенных формальностей.

Общий метод транзита включает три ключевых элемента:

- единый административный документ;
- систему поручительства, обеспечивающую гарантию доставки груза в место назначения;
- электронную систему обработки данных N018.
- общеевропейская компьютеризированная система управления транзитными грузами. Основной целью ее создания является интеграция таможенных систем Европы, а также почти полное упразднение бумажного документооборота при транзитных перевозках между странами.

В настоящий момент NCT 8 включает в себя все страны Евросоюза, а также является условием ускоренного присоединения стран претендентов.

В рамках NCT8 участник внешнеэкономической деятельности единожды сообщает таможенным органам необходимую информацию о перемещаемом им через таможенную границу конкретном товаре, и через несколько минут эти сведения становятся доступны таможенным органам всех государств, границы которых пересекает его груз при перевозке.

#### Система поручительства

С 2005 года для таможенного транзита на таможенной территории Российской Федерации также применяется система поручительства.

Поручительство способ обеспечения исполнения налогового обязательства по уплате таможенных пошлин, налогов и иных таможенных платежей.

Данный способ обеспечения представляет собой обязанность поручителя исполнить в полном объеме налоговое обязательство по уплате таможенных пошлин, налогов плательщика, в случае неисполнения последним налоговых обязательств по уплате таможенных пошлин, налогов, обеспеченных поручительством.

Поручительство предоставляется в отношении иностранных товаров помещаемых под таможенную процедуру таможенного транзита.

Таможенным документом, подтверждающим предоставление данного способа обеспечения, является сертификат обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов формы «С2».

Поручительство оформляется посредством заключения договора между поручителем и таможенным органом, включающего обязанность поручителя оставлять в полном объеме налоговое обязательство по уплате таможенных платежей за плательщиком (в данном случае за перевозчика, который осуществляет перевозку товаров в соответствии с процедурой таможенного транзита). Национальная процедура поручительства применяется в том случае, когда таможня назначения и таможня отправления находятся в России, однако, со вступлением Российской Федерации в таможенный союз, появилась возможность предоставлять поручительство при осуществлении автомобильных перевозок в любую из стран-участниц ЕАЭС, либо транзитом через его территорию. Именно на основе института поручительства, который вобрал в себя все положительные черты процедуры общего транзита, планируется развивать гарантийную систему ЕАЭС. Объединение же этих двух систем создаст реальную конкуренцию процедуре МДП.

Бурно прогрессирующее использование региональных транзитных процедур серьезно встревожило МСАТ. Чиновники МСАТ полагают, что их развитие более выгодно таможенным брокерам и экспедиторам, нежели перевозчикам. Этот аргумент можно оспорить.

Так, по сравнению с книжкой МДП предоставляемая по процедуре общего транзита гарантия стоит гораздо дешевле, особенно при перевозке грузов невысокой стоимости. Оформление процедуры непосредственно на белорусско-польской границе, одновременно являющейся, как известно, и внешней границей ЕАЭС, при доставке груза стоимостью до 50 тыс. евро обойдется всего в 25 евро, в то время как книжка МДП вместе со страховкой стоит в среднем более 60 долларов США. К тому же на выдачу книжек МДП существуют определённые квоты и ограничения, тогда как общую транзитную процедуру может оформить любой автоперевозчик.

Ещё один плюс заключается в том, что в пути можно перегрузить товар с одного транспортного средства на другое без замены самого документа. С разрешения таможенных органов стран Евросоюза допускается внесение изменений в документ Т самим перевозчиком.

Предел финансовой ответственности по общей транзитной процедуре гораздо выше, чем при использовании книжки МДП. (Многие импортёры и экспортёры ошибочно считают, что книжка МДП предоставляет им страхование самого груза. В действительности она является только системой обеспечения уплаты таможенных пошлин и налогов национальным таможенным органам в случае недоставки грузов в таможню назначения или прерывания транзита.

Беспокойство функционеров МСАТ понятно: чем больше перевозчиков будет использовать национальные транзитные процедуры, тем меньше будет использоваться процедура МДП. А это потеря денег, и немалая. Но перевозчик сам вправе решать, какую процедуру использовать при международных перевозках. И ему виднее, кому он заплатит за спокойный сон таможен стран назначения перевозимых грузов таможенным экспедиторам или участникам гарантийной цепи МДП. Его решение зависит

от полноты его информированности об условиях, стоимости и надёжности обоих видов таможенной гарантии.

В настоящее время системе МДП будет все сложнее и сложнее конкурировать с активно совершенствующимися региональными транзитными системами, прежде всего, системой общего транзита

Европейского союза, в рамках которой широко используются новейшие компьютерные информационные технологии. Если при этом учесть, что многие страны СНГ стремятся внедрять стандарты европейского общего транзита в свою практику, то при определенных условиях он может выйти за рамки стран ЕС и Европейской ассоциации свободной торговли, что создаст альтернативную системе МДП мощную субрегиональную транзитную систему с едиными правилами транзита, таможенными документами (прежде всего, электронными), гарантиями и оперативным международным информационным взаимодействием таможенных органов различных государств.

### **Практическое занятие №3. Содержание международных цепей поставок, место в экономике страны и деятельности компании**

#### *План занятия*

1. Понятие МЦП (международной логистики) и их особенности.
2. Роль и место международной логистики в деятельности компании.
3. Значение МЦП в экономике страны.
4. Факторы и тенденции развития МЦП.
5. Потоки и потоковые процессы международной логистики.
6. Гармонизированная система описания и кодирования товарных потоков в международной логистике.

#### *Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Сущность операционного менеджмента
2. Определение операционного менеджмента
3. Производственные системы
4. Различия между процессами производства продукции и услуг
5. Место операционного менеджмента в организационной структуре предприятия
6. История развития операционного менеджмента

### **Практическое занятие № 4 Международные цепи поставки (логистика): понятие, предмет, цель, задачи, содержание**

#### *План занятия*

1. Определение международных цепи поставки (логистики).
2. Предмет изучения.
3. Цель МЦП (логистики).
4. Функциональные области МЦП (логистики).

5. Субъекты таможенной логистики, логистические операции и принципы управления ими.

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Операционная стратегия фирмы
2. Операционные приоритеты компании
3. Понятие сбытовой политики
4. Рабочие рамки операционной стратегии в производстве
5. Развитие производственной стратегии

**Практическое занятие № 5 Государственное регулирование потоков в международных цепях**

*План занятия*

1. Цели и задачи государственного регулирования международных цепей поставки  
Компонентная подструктура таможенной логистики
2. Региональная подструктура таможенной логистики.
3. Функциональная подструктура таможенной логистики

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Решение проблемы конкурентоспособности
2. Измерение производительности
3. Структура работ проекта
4. Контроль за ходом выполнения проекта
5. Механизмы отчетности по выполнению проектов

**Практическое занятие № 6 Рамочные стандарты безопасности и облегчения мировой торговли как основной документ для реализации современных подходов логистизации таможенного дела**

*План занятия*

1. Предпосылки создания и основные элементы
2. Рамочных стандартов.
3. Стандартов первой опоры.
4. Стандартов второй опоры.

**Задача**

Транспортное предприятие с парком автомобилей в 10 единиц, в числе которых 2 арендованных, занимается международными перевозками из Германии в Россию. Применение какого способа обеспечения транзита: книжку МДП или договор об обеспечении уплаты таможенных платежей (поручительство) будет более рациональным при следующих условиях

Сумма обеспечения, тыс. евро	10	15	20	25	30	35	40	45	50	55
Количество перевозок	30	38	75	59	49	64	59	47	27	45

Стоимость книжки МДП: 195 тысяч. рублей

Стоимость услуги по обеспечению уплаты таможенных платежей в качестве поручителя:

Сумма обеспечения, тыс. евро	10	15	20	25	30	35	40	45	50	55
Стоимость услуги, тыс. рублей	90	120	150	180	210	240	270	300	330	360

Сумма депозита для внесения в «БАМАП» на каждое адресованное транспортное средство 8000 долларов США (Курс доллара 75 руб.).  
Банковская ставка для депозитов 6% годовых

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Отличие выбора процесса от его планирования
2. Типы технологических процессов
3. Продуктивно-процессная матрица
4. Проектирование производственного потока
5. Офисная автоматизация
6. Снижение издержек производства

**Практическое занятие № 7 Логистическая система**

*План занятия*

1. Понятие и сущность логистической системы.
2. Виды логистической системы.
3. Анализ логистической системы.
4. Декомпозиция.
5. Конкурентоспособность логистической системы.

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Система Шинго
2. Стратегическое планирование мощностей
3. Концепции планирования мощностей
4. Эффект экономии, обусловленный ростом производительности и масштаба производства

**Практическое занятие № 8. Управление цепями поставок**

*План занятия*

1. Подходы к определению.
2. Классификация цепей поставок (прямая и расширенная).
3. Сетевая структура цепей поставок.
4. Участники цепей поставок.
5. Типы связей между участниками цепей поставок.
6. Нарисовать схему сетевой структуры цепи поставок.
7. Определить границы и структурные размерности сети.
8. Определить участников цепей поставок.
9. Определить типологию связей между участниками цепи.

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Закупочно-заготовительная логистика в оптово-посреднической фирме.
2. Информационное обеспечение логистического управления.
3. Информационные подходы в логистике.
4. Информационные потоки в логистических системах.

**Практическое занятие № 9. Таможенные услуги в международных цепях поставки, как часть логистического обслуживания**

*План занятия*

1. Понятие таможенной услуги.
2. Роль посредников в международной логистике.
3. Классификация посредников на международном рынке.
4. Торговые посредники и их характеристика.
5. Логистические посредники и выполняемые ими функции.
6. Владелец склада временного хранения и таможенного склада
7. Таможенный перевозчик
8. Уполномоченный экономический оператор
9. Переработка для внутреннего применения
10. Переработка вне таможенной территории

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Сущность и задачи логистики запасов.
2. Сущность и задачи логистики материального запаса.
3. Сущность и задачи логистики производственных процессов.
4. Сущность и задачи логистического распределения.

**Практическое занятие № 10. Организация управления материалами и распределением в МЦП**

*План занятия*

1. Сущность и содержание логистики снабжения.
2. Цели, задачи логистики снабжения.
3. Принципы логистики снабжения.
4. Функции логистики снабжения.
3. Каналы распределения продукции.
4. Посредники.
5. Селективное распределение.
6. Интенсивное распределение.
7. Физическое распределение.
8. Заказ. Схема обработки заказа.
9. Контроль эффективности распределения.
10. Стратегический контроль системы.
11. Организационные структуры предприятия.
12. Службы управления логистикой.

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Информационные системы в логистике.
2. Концепция и критерии качества логистического обслуживания.
3. Логистика в системе современных экономических наук.
4. Логистика и конкурентоспособность предприятия

**Практическое занятие № 11. Стратегия и планирование в МЦП**

*План занятия*

1. Основные формы организации снабжения на предприятии
2. Типы организационных структур службы снабжения
3. Выбор формы снабжения
4. Принцип Парето. Размер запасов.
5. Гибкость производственной системы.
6. Логистические показатели поставщиков.
7. Производственная мощность.
8. Системы распределения.
9. Подъемно-транспортные работы.
10. Виды транспорта.
11. Контрольные системы.
12. Общий хозяйственный план.
13. Оценка предложения продвижения материального потока. Критерии оценки.
14. Метод окупаемости.
15. Метод среднего уровня отдачи. Метод дисконтирования средств.
16. Прогнозирование материального потока.
17. Показатели функциональных областей логистической системы.

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Логистика торгового предприятия.
2. Логистика хозяйственных связей в системе коммерческих отношений.
3. Логистика хозяйственных связей предприятия.
4. Логистика: оптимальная загрузка складов и транспортных средств.
5. Логистическая инфраструктура.

**Практическое занятие № 12. Производственная логистика.**

*План занятия*

1. Сущность производственной логистики.



2. Виды производства.
3. Материальное производство.
4. Нематериальное производство.
5. Задачи производственной логистики.
6. Материальные блага.
7. Материальные услуги.
8. Гибкость логистических систем.
9. Варианты управления материальными потоками в рамках внутривыпускных логистических систем.

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Логистическая концепция фирмы.
2. Логистическая модель предприятия.
3. Логистическая модель рынка.
4. Логистические издержки.

### **Практическое занятие № 13. Распределительная логистика**

*План занятия*

1. Сущность распределительной логистики.
2. Потребление материального потока.
3. Источники материального потока. Потребители материального потока.
4. Производственное и непроизводственное потребление.
5. Логистический канал.
6. Логистическая цепь, форма товародвижения.
7. Распределительный центр.
8. Выбор оптимального варианта размещения распределительного центра.
9. Этапы выбора. Критерии выбора.
10. Система распределения
11. Функции системы распределения
12. Пути сбыта продукции

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Логистика торгового предприятия.
2. Логистика хозяйственных связей в системе коммерческих отношений.
3. Логистика хозяйственных связей предприятия.
4. Логистика: оптимальная загрузка складов и транспортных средств.
5. Логистическая инфраструктура.

### **Практическое занятие № 14. Транспортная логистика**

*План занятия*

1. Сущность транспортной логистики.
2. Цель и задачи транспортной логистики

3. Основные группы транспорта.
4. Виды транспорта.
5. Железнодорожный транспорт.
6. Морской транспорт.
7. Речной транспорт.
8. Автомобильный транспорт.
9. Трубопроводный транспорт.
10. Воздушный транспорт.
11. Выбор вида транспортного средства.
12. Задача управления транспортом
13. Принципы функционирования интермодальных и мультимодальных систем перевозок

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Логистические каналы распределения.
2. Логистические потоки.
3. Логистические решения в складировании.
4. Логистический процесс на складе.

**Практическое занятие № 15. Система складирования и складской переработки продукции в логистической системе**

*План занятия*

1. Склады. Виды складов.
2. Возможная номенклатура складов.
3. Функции складов.
4. Эшелонное движение продукции.
5. Входной, выходной, внутренний материальные потоки.
6. Складские операции.
7. Разгрузка. Хранение. Отборка.
8. Статистические и динамические склады. Грузовая единица.

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Разработка логистической системы для производственного предприятия.
2. Распределительная логистика и маркетинг.
3. Сбор и распределение грузов в логистике.
4. Системный анализ и управление логистическими системами.

**Практическое занятие № 16. Информационные потоки международных логистических систем**

*План занятия*

1. Разработка стратегии.
2. Этапы разработки стратегии.
3. Изменение рыночных потребностей.

4. Принцип Парето. Размер запасов.
  5. Гибкость производственной системы.
  6. Логистические показатели поставщиков.
  7. Производственная мощность.
  8. Системы распределения.
  9. Подъемно-транспортные работы.
  10. Виды транспорта.
  11. Контрольные системы.
  12. Общий хозяйственный план.
  13. Оценка предложения продвижения материального потока.
- Критерии оценки.
14. Метод окупаемости.
  15. Метод среднего уровня отдачи. Метод дисконтирования средств.
  16. Прогнозирование материального потока.
  17. Показатели функциональных областей логистической системы.

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Логистика торгового предприятия.
2. Логистика хозяйственных связей в системе коммерческих отношений.
3. Логистика хозяйственных связей предприятия.
4. Логистика: оптимальная загрузка складов и транспортных средств.
5. Логистическая инфраструктура.

**Практическое занятие № 17. Управление запасами в МЦП**

*План занятия*

1. Запасы. Назначение запасов.
2. Виды запасов.
3. Буферный запас. Производственные запасы. Запасы готовой продукции. Запасы для компенсации задержек. Запасы для удовлетворения ожидаемого спроса. Гарантийный запас.
4. Издержки как критерий оптимизации запасов.
5. Издержки по содержанию запаса.
6. Издержки по закупкам.
7. Системы управления запасами.
8. Фиксированный размер запаса.
9. Фиксированный интервал времени между запасами.
10. Цикл изменения запасов.

*Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Логистический сервис и конкурентоспособность предприятия.

2. Маркетинг и логистика: взаимосвязь в коммерческой деятельности.
3. Маркетинговая политика распределения и логистика.
4. Модели расчета загрузки транспортных средств в транспортной логистике.

### **Практическое занятие № 18. Принятие решений в международных цепях поставки**

#### *План занятия*

1. Сущность распределительной логистики.
2. Потребление материального потока.
3. Источники материального потока.
4. Потребители материального потока.
5. Производственное и непроизводственное потребление.  
Логистический канал.
6. Логистическая цепь. форма товародвижения.  
Распределительный центр.
7. Выбор оптимального варианта размещения  
распределительного центра. Этапы выбора. Критерии выбора.

#### *Примерные темы для подготовки докладов и сообщений*

1. Оптимизация логистических каналов.
2. Организация складской деятельности.
3. Основы развития логистики.
4. Предпосылки становления и развития логистики в РФ.

## Методические указания по выполнению лабораторных работ

### Лабораторная работа № 1 «Расчет срока окупаемости капитальных вложений при внедрении логистики на производстве»

**Цель работы:** научиться определять сроки окупаемости капитальных вложений после внедрения логистики на производстве.

#### Краткие теоретические и учебно-методические материалы по теме лабораторной работы

При переходе предприятия на современные методы организации производства немаловажным фактором является срок возврата вложенных денежных средств – окупаемость капитальных вложений. Любое предприятие, не зная этого срока, рискует лишиться не только собственных свободных денежных средств, но и поставщиков комплектующих изделий или потребителей продукции.

В прямой зависимости от окупаемости находится эффективность капитальных вложений (инвестиционных проектов), которая представляет собой соотношение между затратами на воспроизводство основных фондов и получаемыми результатами (ввод в действие готовых объектов производственного и непроизводственного назначения, прирост продукции и услуг, прирост национального дохода в целом).

Общим показателем эффективности капитальных вложений является общая (абсолютная) экономическая эффективность как отношение полученного эффекта к капиталовложениям, вызвавшим этот эффект. При выборе оптимального варианта инвестиций также применяется метод сравнительной эффективности — минимум приведенных затрат по анализируемым вариантам.

При определении экономической эффективности инвестиционных проектов предстоящие затраты и результаты оценивают в пределах расчетного срока, в базисных, мировых, прогнозных и расчетных ценах (последние учитывают уровень инфляции).

В таких случаях используют такие показатели, как чистый дисконтированный доход (интегральный эффект), внутренняя норма доходности, срок окупаемости и др.

#### Задания для лабораторного занятия:

##### Вариант 1

Рассчитайте срок окупаемости капитальных вложений в логистику на предприятии на основе следующих данных:

- Объем производства – 5 000 ед./мес.
- Затраты на внедрение логистики на производстве – 40 000 000 руб.
- Количество комплектующих, необходимых для производства единицы товара – 5 шт.
- Транспортные расходы по доставке с оптового склада одного

комплектующего для производства товаров при первоначальной схеме работы предприятия – 20 руб.

- Транспортные расходы по доставке с оптового склада одного комплектующего для производства товаров после внедрения логистики – 12 руб.

- Расходы на производство единицы товара при первоначальной схеме работы предприятия (себестоимость) – 50 руб.

- Расходы на производство единицы товара после внедрения логистики (себестоимость) – 40 руб.

- Расходы по переработке, хранению и отпуску единицы товара с производственного звена при первоначальной схеме работы предприятия – 15 руб.

- Расходы по переработке, хранению и отпуску единицы товара с производственного звена после внедрения логистики – 10 руб.

### **Вариант 2**

Рассчитайте срок окупаемости капитальных вложений в логистику на предприятии на основе следующих данных:

- Объём производства – 40 000 ед./мес.

- Затраты на внедрение логистики на производстве – 60 000 000 руб.

- Количество комплектующих, необходимых для производства единицы товара – 10 шт.

- Транспортные расходы по доставке с оптового склада одного комплектующего для производства товаров при первоначальной схеме работы предприятия – 5 руб.

- Транспортные расходы по доставке с оптового склада одного комплектующего для производства товаров после внедрения логистики – 3 руб.

- Расходы на производство единицы товара при первоначальной схеме работы предприятия (себестоимость) – 40 руб.

- Расходы на производство единицы товара после внедрения логистики (себестоимость) – 25 руб.

- Расходы по переработке, хранению и отпуску единицы товара с производственного звена при первоначальной схеме работы предприятия – 10 руб.

- Расходы по переработке, хранению и отпуску единицы товара с производственного звена после внедрения логистики – 6 руб.

### **Вариант 3**

Рассчитайте срок окупаемости капитальных вложений в логистику на предприятии на основе следующих данных:

- Объём производства – 200 ед./мес.

- Затраты на внедрение логистики на производстве – 6000 000 руб.

- Количество комплектующих, необходимых для производства единицы товара – 50 шт.

- Транспортные расходы по доставке с оптового склада одного комплектующего для производства товаров при первоначальной схеме работы предприятия – 20 руб.
- Транспортные расходы по доставке с оптового склада одного комплектующего для производства товаров после внедрения логистики – 15 руб.
- Расходы на производство единицы товара при первоначальной схеме работы предприятия (себестоимость) – 30 руб.
- Расходы на производство единицы товара после внедрения логистики (себестоимость) – 20 руб.
- Расходы по переработке, хранению и отпуску единицы товара с производственного звена при первоначальной схеме работы предприятия – 15 руб.
- Расходы по переработке, хранению и отпуску единицы товара с производственного звена после внедрения логистики – 10 руб.

#### **Вариант 4**

Рассчитайте срок окупаемости капитальных вложений в логистику на предприятии на основе следующих данных:

- Объём производства – 1 500 ед./мес.
- Затраты на внедрение логистики на производстве – 8000 000 руб.
- Количество комплектующих, необходимых для производства единицы товара – 40 шт.
- Транспортные расходы по доставке с оптового склада одного комплектующего для производства товаров при первоначальной схеме работы предприятия – 30 руб.
- Транспортные расходы по доставке с оптового склада одного комплектующего для производства товаров после внедрения логистики – 25 руб.
- Расходы на производство единицы товара при первоначальной схеме работы предприятия (себестоимость) – 50 руб.
- Расходы на производство единицы товара после внедрения логистики (себестоимость) – 47 руб.
- Расходы по переработке, хранению и отпуску единицы товара с производственного звена при первоначальной схеме работы предприятия – 22 руб.
- Расходы по переработке, хранению и отпуску единицы товара с производственного звена после внедрения логистики – 19 руб.

#### **Вариант 5**

Рассчитайте срок окупаемости капитальных вложений в логистику на предприятии на основе следующих данных:

- Объём производства – 900 ед./мес.
- Затраты на внедрение логистики на производстве – 10 000 000 руб.

- Количество комплектующих, необходимых для производства единицы товара – 20 шт.
- Транспортные расходы по доставке с оптового склада одного комплектующего для производства товаров при первоначальной схеме работы предприятия – 30 руб.
- Транспортные расходы по доставке с оптового склада одного комплектующего для производства товаров после внедрения логистики – 20 руб.
- Расходы на производство единицы товара при первоначальной схеме работы предприятия (себестоимость) – 45 руб.
- Расходы на производство единицы товара после внедрения логистики (себестоимость) – 35 руб.
- Расходы по переработке, хранению и отпуску единицы товара с производственного звена при первоначальной схеме работы предприятия – 15 руб.
- Расходы по переработке, хранению и отпуску единицы товара с производственного звена после внедрения логистики – 10 руб.

### **Контрольные вопросы**

1. Определите цели и задачи логистики.
2. Что является объектом и предметом логистики.
3. Назовите основные понятия, которыми оперирует логистика.

### **Лабораторная работа №2 «Задача выбора поставщика и ее решение на основе анализа полной стоимости»**

**Цель работы:** ознакомиться с методами решения задачи выбора поставщика.

#### **Краткие теоретические и учебно-методические материалы по теме лабораторной работы**

При осуществлении закупок одной из важнейших задач является выбор поставщика. Он включает поиск источников снабжения и оценку возможности своевременной поставки и предоставления необходимых услуг до и после продажи. В отделе закупок организации обязательно должна быть информация о действующих договорах с поставщиками, в соответствии с которыми размещаются заказы, товарная классификация закупленных изделий, реестр поставщиков.

Большинство организаций при анализе предложений применяют простую форму их оценки, но универсального метода не существует.

Многие заказы размещаются по итогам, после ознакомления с прайс-листом или в ходе переговоров. Выбор поставщика может осуществляться двумя способами.

При первом способе торговый агент предприятия, отвечающий за закупки, анализирует возможные варианты и предложения. Он выбирает



поставщика, исходя прежде всего из наиболее низких закупочных цен, делает заказ, следит за его выполнением и старается разрешить возникающие вопросы.

Второй способ заключается в коллегиальном обсуждении возможностей и потребностей в поставках. Анализ проводится как на уровне отдела закупок предприятия, так и путем взаимодействия этого отдела с производственным отделом, отделом контроля качества либо отделом сбыта.

Выявление и изучение источников закупки и поставки не являются разовым мероприятием, а должны проводиться систематически, базируясь на разных источниках информации.

Основными источниками информации являются каталоги (в печатном или электронном виде), торговые журналы, разного рода рекламные объявления, прайс-листы, торговые директории (регистры) поставщиков и товаров, торговые представительства и др.

В настоящее время существует множество потенциальных поставщиков требуемых материальных ресурсов, поэтому необходимо выбрать тех из них, которые могли бы с наибольшим эффектом обеспечить успешную деятельность предприятия.

Критерии оценки и отбора поставщиков материальных ресурсов зависят от требований потребителей логистической системы и могут быть самыми разными. Обычно их три-четыре, но в отдельных случаях их может быть более 60. В то же время независимо от специфики отрасли, размера предприятия, особенностей производства важнейшими критериями в процессе оценки и отбора согласно требованиям закупочной логистики являются:

- надежность снабжения;
- качество поставляемой продукции;
- приемлемая цена;
- удаленность генератора материальных потоков от потребляющей логистической системы;
- сроки выполнения текущих и экстренных заказов;
- способность обеспечить поставку запасных частей в течение всего срока службы оборудования;
- психологический климат в трудовом коллективе поставщика;
- организация управления качеством продукции у поставщика;
- кредитоспособность и финансовое положение поставщика;
- репутация и роль в своей отрасли;
- имидж;
- оформление товара (упаковка);
- наличие резервных мощностей у поставщика.

Однако возможна и другая шкала (критерии расположены в порядке приоритета):

- качество продукции;
- своевременность доставки (на основе фактов соблюдения или несоблюдения поставщиком сроков поставок);

- цена (сравнение реальной цены с желаемой или минимальной) у других поставщиков;
- обслуживание (качество технической помощи, сервиса поставщика и время ответа на просьбы о помощи, квалификация обслуживающего персонала и т.д.);
- техническая, инженерная и производственная мощности;
- оценка дистрибьюторских возможностей (если поставщик выполняет функцию дистрибьютора);
- детальная оценка финансов и управления у поставщика.

Обобщение рассмотренных подходов позволяет выделить главные критерии, на основе которых рекомендуется выбирать поставщика:

1. *Качество продукции.* Подразумевается способность поставщика обеспечить поставку товаров и оказание услуг в соответствии со спецификациями, а также требованиями потребителя.

2. *Надежность поставщика.* В этот критерий включают честность, отзывчивость, обязательность, заинтересованность в ведении бизнеса с данной организацией, финансовую стабильность, репутацию в своей сфере, соблюдение ранее установленных объемов поставки и сроков поставки и т.д.

3. *Цена.* Должны учитываться все затраты на закупку конкретного материального ресурса, т.е. транспортировку, административные расходы, риск изменения курсов валют, таможенные пошлины и т.д.

4. *Качество обслуживания.* Оценка данного критерия требует сбора информации у достаточно широкого круга лиц из разных подразделений компании поставщика и сторонних источников.

Необходимо собрать сведения о качестве технической помощи, скорости реакции поставщика на изменяющиеся требования и условия поставок, квалификации обслуживающего персонала и т.д.

5. *Условия платежа и возможность внеплановых поставок.* Можно избежать многих проблем снабжения, если поставщики предлагают выгодные условия платежа (например, с возможностью получения отсрочки, кредита) и гарантируют возможность получения внеплановых поставок.

Как показывает практика, системе установленных критериев может соответствовать несколько поставщиков. В этом случае необходимо их ранжировать, опираясь на влияние непосредственных контактов с представителями поставщиков. Существуют следующие стандартные этапы решения задачи выбора поставщика.

1. Поиск потенциальных поставщиков:

- объявление конкурса;
- изучение рекламных материалов;
- посещение выставок и ярмарок;
- переписка и личные контакты с возможными поставщиками.

2. Анализ потенциальных поставщиков по критериям:

- цене;
- качеству продукции;

- надежности поставок (соблюдение договоров по срокам поставки, ассортименту, комплектности, качеству и количеству продукции);
- удаленности поставщика от потребителя;
- срокам выполнения текущих и экстренных заказов;
- наличию резервных мощностей;
- организации управления качеством у поставщика;
- психологическому климату у поставщика;
- способности обеспечить поставку запасных частей в течение всего срока службы оборудования;
- финансовому положению поставщика.

3. Оценка потенциальных или существующих поставщиков на основе:

- критериев выбора поставщика;
- анализа значимости товара (для которого закупаются материальные ресурсы) для производственного или торгового процесса;
- значимости (важности) каждого критерия;
- оценок поставщиков по каждому критерию.

Важность выбора поставщика объясняется не только функционированием на современном рынке большого количества поставщиков одинаковых материальных ресурсов, но и тем, что поставщик должен быть прежде всего надежным партнером товаропроизводителя в реализации его стратегии организации производства.

### **Задания для лабораторного занятия:**

#### **Вариант 1**

Для оценки поставщиков А, Б, В и Г использованы следующие критерии и их значения: надежность снабжения — 0,35, качество поставляемой продукции — 0,25, сроки выполнения экстренных заказов — 0,15, условия платежа — 0,15, оформление товара (упаковка) — 0,10. Оценка поставщиков по перечисленным критериям (от 1 до 10 баллов) приведена в табл. Определите, кому из поставщиков следует отдать предпочтение при продлении договорных отношений.

Критерий	Поставщик			
	А	Б	В	Г
Надежность снабжения				
Качество поставляемой продукции				
Сроки выполнения экстренных заказов				
Условия платежа				
Оформление товара				

### Вариант 2

Для оценки поставщиков А, Б, В и Г использованы следующие критерии и их значения: приемлемая цена — 0,29, сроки выполнения текущих заказов — 0,21, своевременность доставки — 0,18, обслуживание — 0,15, имидж — 0,17. Оценка поставщиков по перечисленным критериям (от 1 до 10 баллов) приведена в табл. Определите, кому из поставщиков следует отдать предпочтение при продлении договорных отношений.

Критерий	Поставщик			
	А	Б	В	Г
Приемлемая цена	6	5	6	7
Сроки выполнения экстренных заказов	6	5	6	5
Своевременность доставки	4	8	5	8
Обслуживание	4	6	9	6
Имидж	6	7	9	4

### Вариант 3

Для оценки поставщиков А, Б, В и Г использованы следующие критерии и их значения: соблюдение договоров по срокам поставки — 0,35, удаленность поставщика от потребителя — 0,25, организация управления качеством у поставщика — 0,15, условия платежа — 0,15, производственная мощность — 0,10. Оценка поставщиков по перечисленным критериям (от 1 до 10 баллов) приведена в табл. Определите, кому из поставщиков следует отдать предпочтение при продлении договорных отношений.

Критерий	Поставщик			
	А	Б	В	Г
Соблюдение договора по срокам	8	7	6	5
Удаленность поставщика	4	5	2	3
Организация управления качеством	5	4	3	8
Условия платежа	6	8	7	4
Производственная мощность	3	7	2	5

### Вариант 4

Для оценки поставщиков А, Б, В и Г использованы следующие критерии и их значения: соблюдение договоров по срокам поставки

— 0,35, удаленность поставщика от потребителя — 0,25, организация управления качеством у поставщика — 0,15, условия платежа — 0,15, производственная мощность — 0,10. Оценка поставщиков по перечисленным критериям (от 1 до 10 баллов) приведена в табл. Определите, кому из поставщиков следует отдать предпочтение при продлении договорных отношений.

Критерий	Поставщик			
	А	Б	В	Г
Соблюдение договора по срокам	2	7	4	5
Удаленность поставщика	4	3	8	3
Организация управления качеством	5	4	3	8
Условия платежа	0	8	7	1
Производственная мощность	3	7	9	5

### Вариант 5

Для оценки поставщиков А, Б, В и Г использованы следующие критерии и их значения: соблюдение договоров по срокам поставки — 0,35, удаленность поставщика от потребителя — 0,15, организация управления качеством у поставщика — 0,25, условия платежа — 0,15, производственная мощность — 0,10. Оценка поставщиков по перечисленным критериям (от 1 до 10 баллов) приведена в табл. Определите, кому из поставщиков следует отдать предпочтение при продлении договорных отношений.

Критерий	Поставщик			
	А	Б	В	Г
Соблюдение договора по срокам	2	7	4	5
Удаленность поставщика	4	3	8	3
Организация управления качеством	5	4	3	8
Условия платежа	0	8	7	1
Производственная мощность	3	7	9	5

### Контрольные вопросы

1. Какие критерии в процессе оценки и отбора согласно

требованиям закупочной логистики являются важнейшими?

2. Выделите главные критерии, на основе которых рекомендуется выбирать поставщика?

3. Назовите стандартные этапы решения задачи выбора поставщика.

### **Лабораторная работа №3 «Выбор между «своим» и «наемным» производством»**

**Цель работы:** научиться определять эффективность собственного производства комплектующих изделий.

#### **Краткие теоретические и учебно-методические материалы по теме лабораторной работы**

В логистике одной из основных задач, возникающих на разных стадиях движения материального потока, является проблема выбора «сделать или купить» (*Make or Buy*). Так, например, в закупочной логистике подобной задачей является проблема выбора собственного или наемного склада, при распределении — выбор собственного или наемного транспорта. Также подобной задачей является выбор между собственным и наемным производством, т.е. решение о том, что выгоднее: производить товар (комплектующее) собственными силами или воспользоваться силами сторонней организации.

При решении этой задачи необходимо учитывать ряд факторов «за» (потребность в комплектующем изделии стабильна и достаточно велика; комплектующее изделие может быть изготовлено на имеющемся оборудовании и др.) и «против» (потребность в комплектующем изделии невелика; для его производства нет необходимых мощностей; отсутствие кадров нужной квалификации и т.д.). В решении должны участвовать разные подразделения предприятия, в том числе отдел снабжения, конструкторский, технологический отделы, бухгалтерия и др.

В качестве критерия оптимальности нередко принимается максимум прибыли, однако практические расчеты обычно осложняются тем, что приходится учитывать большое количество факторов, значения которых в заданном интервале времени могут с высокой степенью вероятности изменяться (падение спроса, разработка новых технологий и др.)> в результате чего решение может оказаться неверным со всеми вытекающими отсюда последствиями. Известные специалисты в области менеджмента высказывали диаметрально противоположные рекомендации: как за максимально вертикальную интеграцию, т.е. производство всех комплектующих изделий собственными силами, так и против нее.

Высокая степень вертикальной интеграции снижает зависимость предприятия от колебаний рыночной конъюнктуры, но может привести к росту себестоимости продукции и снижению ее качества.

Вместе с тем закупка большей части комплектующих изделий на стороне ставит фирму в чрезмерно сильную зависимость от колебаний конъюнктуры, приводит к потере имиджа.

В более широком смысле данная задача подразумевает определение суммы собственных средств в производстве товаров (комплектующих).

### **Задания для лабораторного занятия:**

#### **Вариант 1**

Определите экономическую целесообразность закупки комплектующих у оптового поставщика на основе следующих данных:

- количество необходимых к выпуску изделий — 2 000 шт.;
- количество комплектующих, необходимых для производства единицы изделия, — 30 шт.;
- стоимость производства одного комплектующего (с учетом расходов на организацию собственного производства) — 100 руб.;
- сумма собственных средств предприятия — 1800 000 руб.;
- стоимость единицы комплектующего у посредника — 900 руб.;
- расходы на доставку комплектующих от посредника в расчете на 1 км — 5 руб./шт.;
- расстояние до посредника — 50 км.

#### **Вариант 2**

Определите экономическую целесообразность закупки комплектующих у оптового поставщика на основе следующих данных:

- количество необходимых к выпуску изделий — 500 шт.;
- количество комплектующих, необходимых для производства единицы изделия, — 10 шт.;
- стоимость производства одного комплектующего (с учетом расходов на организацию собственного производства) — 100 руб.;
- сумма собственных средств предприятия — 25 000 000 руб.;
- стоимость единицы комплектующего у посредника — 400 руб.;
- расходы на доставку комплектующих от посредника в расчете на 1 км — 18 руб./шт.;
- расстояние до посредника — 40 км.

#### **Вариант 3**

Определите экономическую целесообразность закупки комплектующих у оптового поставщика на основе следующих данных:

- количество необходимых к выпуску изделий — 5 000 шт.;
- количество комплектующих, необходимых для производства единицы изделия, — 5 шт.;
- стоимость производства одного комплектующего (с учетом расходов на организацию собственного производства) — 50 руб.;
- сумма собственных средств предприятия — 800 000 руб.;
- стоимость единицы комплектующего у посредника — 200 руб.;
- расходы на доставку комплектующих от посредника в расчете на 1 км — 10 руб./шт.;
- расстояние до посредника — 40 км.

#### **Вариант 4**

Определите экономическую целесообразность закупки комплектующих у оптового поставщика на основе следующих данных:

- количество необходимых к выпуску изделий — 6 000 шт.;
- количество комплектующих, необходимых для производства единицы изделия, — 22 шт.;
- стоимость производства одного комплектующего (с учетом расходов на организацию собственного производства) — 200 руб.;
- сумма собственных средств предприятия — 1000000 руб.;
- стоимость единицы комплектующего у посредника — 300 руб.;
- расходы на доставку комплектующих от посредника в расчете на 1 км — 23 руб./шт.;
- расстояние до посредника — 10 км.

#### **Вариант 5**

Определите экономическую целесообразность закупки комплектующих у оптового поставщика на основе следующих данных:

- количество необходимых к выпуску изделий — 50 000 шт.;
- количество комплектующих, необходимых для производства единицы изделия, — 2 шт.;
- стоимость производства одного комплектующего (с учетом расходов на организацию собственного производства) — 600 руб.;
- сумма собственных средств предприятия — 850 000 руб.;
- стоимость единицы комплектующего у посредника — 300 руб.;
- расходы на доставку комплектующих от посредника в расчете на 1 км — 3 руб./шт.;
- расстояние до посредника — 5 км.

### **Лабораторная работа №4 «Особенности выбора места складирования при доставке товаров потребителям»**

**Цель работы:** научиться механизму выбора склада предприятия оптовой торговли для временного хранения товара.

**Краткие теоретические и учебно-методические материалы по теме лабораторной работы**

При доставке товаров в розничную торговую сеть или оптовым посредникам торговое предприятие сталкивается с проблемой выбора оптового посредника или склада, на котором можно хранить товар до момента его передачи потребителю — предприятию розничной торговли. Любое предприятие в своей деятельности сталкивается с определенными экономическими рисками. Минимизировать их компаниям-производителям



помогают посредники: склады ответственного хранения и транспортно-экспедиторские компании.

По данным разных компаний-поставщиков их затраты на товародвижение колеблются от 15 до 25 % суммы продаж.

При выборе склада ответственного хранения особое внимание уделяется его техническому оснащению, а также наличию компьютерных технологий, обеспечивающих взаимосвязанную работу функциональных звеньев, наличию современных систем пожаротушения, ровных наливных полов, охраны, так как это влияет на минимизацию рисков при хранении. Если нужно уменьшить риск ошибочной отгрузки, то компания-поставщик должна в первую очередь обратить внимание, установлена ли на складе система с поячеечной системой учета.

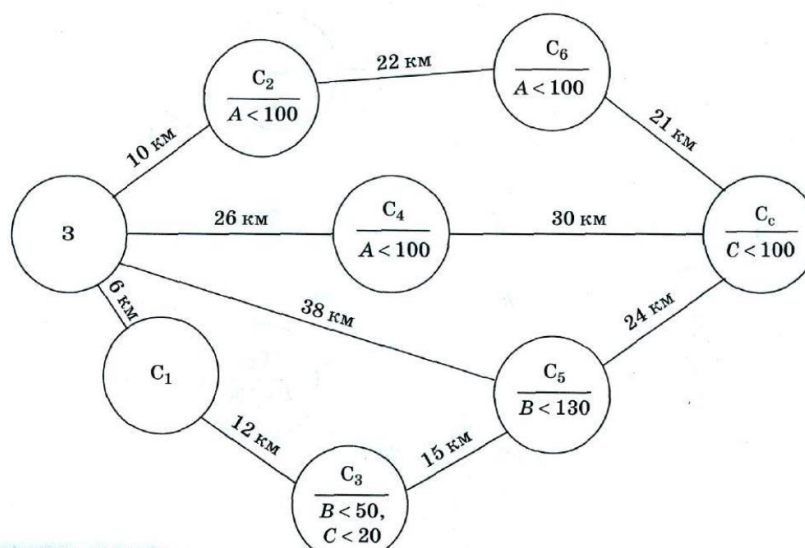
При принятии логистических решений сопоставляется возможность возникновения таких факторов, как рыночный риск, технологический риск, риск затратных факторов, политический риск, законодательный риск. На основании их анализа выбирается оптимальный вариант поведения в сложившейся ситуации.

Известны случаи, когда на ряде складов заведомо нельзя хранить те или иные товары в силу ряда причин (отсутствие морозильных камер, свободных площадей для хранения отдельных групп товаров ввиду их большого объема и т.д.).

### Задания для лабораторного занятия:

#### Вариант 1

Необходимо принять решение по размещению товаров на складах Московского региона (Сх—Сб) или собственном складе (Сс), территориально удаленном от завода (З). Известны расстояние в километрах от завода до каждого из складов, свободные площади для размещения товаров (рис. 4.8), стоимость хранения и переработки (табл. 4.8). Стоимость аренды автотранспортного средства, его вместимость, а также стоимость доставки товаров со складов в розничную торговую сеть не учитываются. Необходимо разместить 400 т товара А, 250 т товара Б, 200 т товара С.



### Вариант 2

Необходимо принять решение по размещению товаров на складах Московского региона ( $C_2$ — $C_6$ ) или собственном складе ( $C_c$ ), территориально удаленном от завода (3). Известны расстояние в километрах от завода до каждого из складов, свободные площади для размещения товаров (рис. 4.9), стоимость хранения и переработки. Стоимость аренды автотранспортного средства, его вместимость, а также стоимость доставки товаров со складов в розничную торговую сеть не учитываются.

Необходимо разместить 300 т товара А, 300 т товара В, 200 т товара С.

Склад	Стоимость транспортировки товаров на склад, (усл. ед./т) км			Стоимость хранения и переработки, ус лед/т		
	А	В	С	А	В	С
С1	0,4			100	80	80
С2				70	80	80
С3				80	20	20
С4				20	80	80
С5				50	30	100
С6				100	80	80
С7				30	20	20

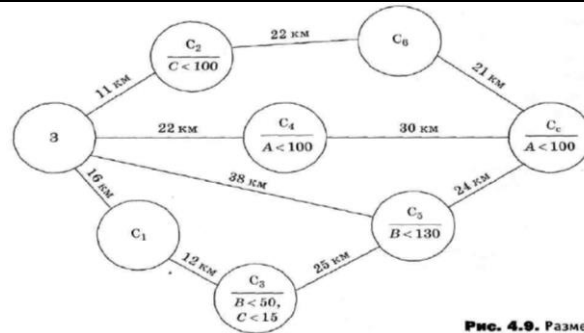


Рис. 4.9. Размещение складов

### Вариант 3

Необходимо принять решение по размещению товаров на складах Московского региона ( $C_x$ — $C_5$ ) или собственном складе ( $C_c$ ), территориально удаленном от завода (3). Известны расстояние в километрах от завода до каждого из складов, свободные площади для размещения товаров (рис. 4.10), стоимость хранения и переработки (табл.). Стоимость аренды автотранспортного средства, его вместимость, а также стоимость доставки товаров со складов в розничную торговую сеть не учитываются. Необходимо разместить 100 т товара М» 100 т товара В, 200 т товара С.

Склад	Стоимость транспортировки товаров на склад, (усл. ед./т) км			Стоимость хранения и переработки, ус лед/т		
	А	В	С	А	В	С
С1	0,5			60	80	80
С2				70	80	80
С3				80	20	20
С4				20	40	80
С5				50	30	100
С6				50	30	100
С7				30	20	20

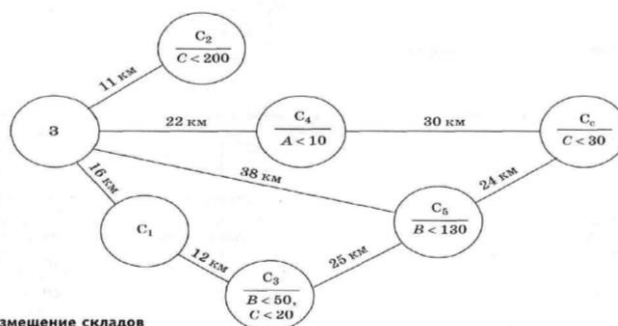


Рис. 4.10. Размещение складов

### Вариант 4

Необходимо принять решение по размещению товаров на складах Московского региона ( $C_1$ — $C_5$ ) или собственном складе ( $C_6$ ), территориально удаленном от завода (З). Известны расстояние в километрах от завода до каждого из складов, свободные площади для размещения товаров (рис. 4.11) стоимость хранения и переработки (табл.). Стоимость аренды автотранспортного средства, его вместимость, а также стоимость доставки товаров со складов в розничную торговую сеть не учитываются. Необходимо разместить 300 т товара А, 300 т товара Б, 200 т товара С.

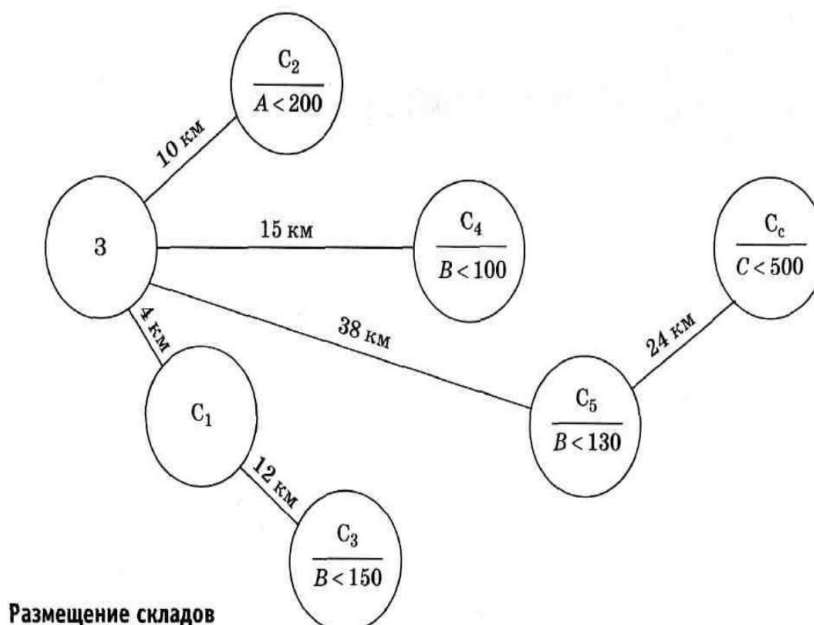
Склад	Стоимость транспортировки товаров на склад, (усл. ед./т) км			Стоимость хранения и переработки, ус лед/т		
	А	В	С	А	В	С
$C_1$	0,7			60	80	80
$C_2$				40	80	80
$C_3$				80	20	20
$C_4$				20	40	80
$C_5$				50	10	40
$C_6$				30	20	20

### Вариант 5

Необходимо принять решение по размещению товаров на складах Московского региона ( $C_2$ — $C_5$ ) или собственном складе ( $C_6$ ), территориально удаленном от завода (З). Известны расстояние в километрах от завода до каждого из складов, свободные площади для размещения товаров (рис. 4.12), стоимость хранения и переработки (табл.). Стоимость аренды автотранспортного средства, его вместимость, а также стоимость доставки товаров со складов в розничную торговую сеть не учитываются.

Необходимо разместить 300 т товара А, 200 т товара Б, 200 т товара С.

Склад	Стоимость транспортировки товаров на склад, (усл. ед./т) км			Стоимость хранения и переработки, ус лед/т		
	А	В	С	А	В	С
$C_1$	0,55			30	80	80
$C_2$				40	80	80
$C_3$				80	20	20
$C_4$				20	40	80
$C_5$				20	40	40
$C_6$				30	5	20



### Контрольные вопросы

1. Сформулируйте требования к транспорту, а также к системам хранения и складской обработки грузов с целью оптимизации логистических процессов.
2. Перечислите основные задачи логистики в области закупок.
3. Какие существуют методы по выбору мест хранения товаров?

### Лабораторная работа № 5 «Выбор типа автомобильного транспорта для доставки товаров в розничную торговую сеть»

**Цель работы:** выбор оптимального типа автомобильного транспорта для распределения товаров по обслуживаемым магазинам.

#### Краткие теоретические и учебно-методические материалы по теме лабораторной работы

Транспортная логистика решает множество задач: как выбрать экспедитора/перевозчика, как и где застраховать груз, как правильно заключить договор поставки и на каких условиях, как рассчитать и минимизировать издержки, связанные с доставкой груза, как правильно оформить сопроводительную документацию и отследить движение груза в пути.

Для повышения конкурентоспособности торговой компании необходимо решить следующие вопросы: какое время доставки груза до потребителя следует считать оптимальным с учетом затрат и доходов и как построить схему доставки грузов (количество точек доставки и забора грузов, минимальные объемы доставляемых грузов и т.д.)?

Такая сложность и объем задач, решаемых транспортно логистикой, определяют большую роль функции транспортировки в управлении

системами товародвижения. Также к росту значимости управления перевозками ведет увеличение транспортных издержек, связанных с ростом цен на топливо и прочие энергоносители.

При правильном использовании транспортной логистической системы предприятие сможет соблюсти «шесть правил логистики»: нужный груз, в нужном месте, в нужное время, в необходимом количестве, необходимого качества, с минимальными затратами. К основным задачам транспортной логистики следует отнести обеспечение технической и технологической сопряженности участников транспортного процесса и согласование их экономических интересов.

**Техническая сопряженность** в транспортном комплексе означает согласованность параметров транспортных средств как внутри отдельных видов, так и в межвидовом разрезе. Эта согласованность позволяет применять модальные перевозки, работать с контейнерами и грузовыми пакетами.

**Технологическая сопряженность** предполагает применение единой технологии транспортировки, прямые перегрузки, бесперегрузочное сообщение.

**Согласование экономических интересов** — это общая методология исследования конъюнктуры рынка и построения тарифной системы.

Одним из основных направлений оптимизации транспортного процесса является решение задачи рационального вида транспорта для доставки товаров в розничную торговую сеть.

### Задания для лабораторного занятия:

#### Вариант 1

Предприятию необходимо осуществить доставку с собственного склада (Сс) товаров А и Б в розничную торговую сеть, включающую пять магазинов (Мх~М5) (рис.). Транспортная компания может предоставить для перевозки грузов два типа грузовых машин. Основные параметры транспорта,

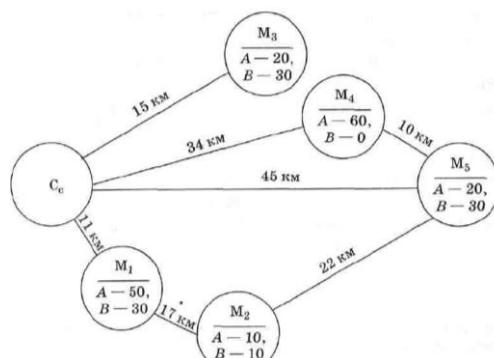


Рис. 4.2. Транспортная

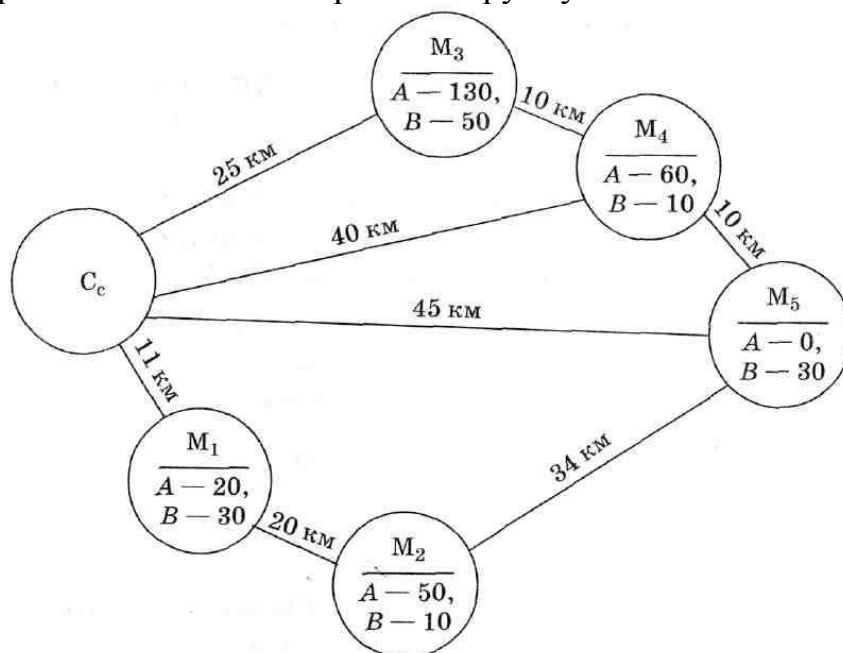
стоимость рейса и стоимость перевозки груза указаны в табл.

Вместимость транспорта	Стоимость рейса, руб.	Стоимость перевозки груза, руб./км
5	3200	15
15	4000	20

Определите наиболее экономичный вид транспортного средства для транспортировки товаров в розничную торговую сеть. Масса одной коробки товара  $A$ — 40 кг, товара  $B$ — 30 кг.

### Вариант 2

Предприятию необходимо осуществить доставку с собственного склада ( $C_c$ ) товаров  $A$  и  $B$  в розничную торговую сеть, включающую пять магазинов ( $M_1$ — $M_5$ ) (рис. 4.3). Транспортная компания может предоставить для перевозки грузов два типа грузовых машин. Основные параметры транспорта, стоимость рейса и стоимость перевозки груза указаны в табл.



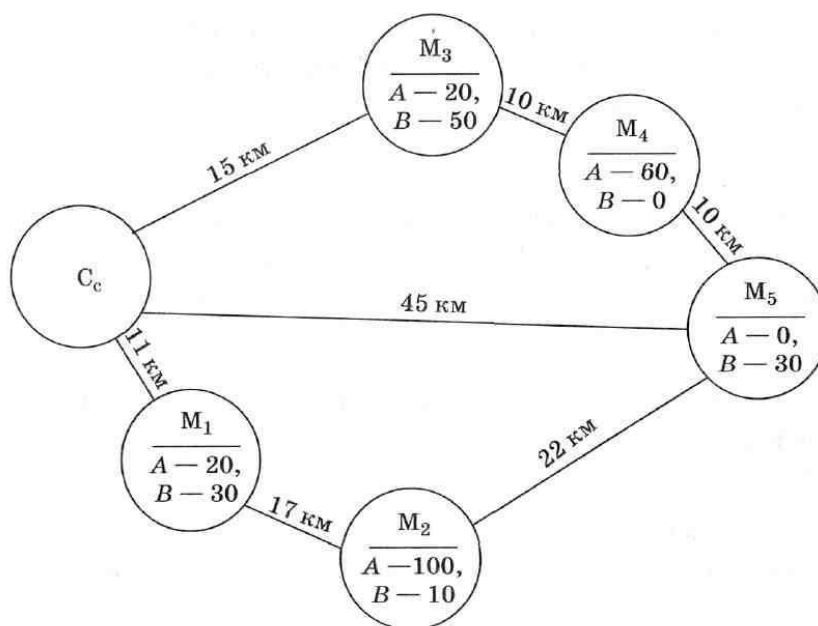
**Рис. 4.3.** Транспортная карта

Вместимость транспорта	Стоимость рейса, руб.	Стоимость перевозки груза, руб./км
5	3200	15
15	4000	20

Определите наиболее экономичный вид транспортного средства для транспортировки товаров в розничную торговую сеть. Масса одной коробки товара  $A$ — 30 кг, товара  $B$ — 30 кг.

### Вариант 3

Предприятию необходимо осуществить доставку с собственного склада ( $C_c$ ) товаров  $A$  и  $B$  в розничную торговую сеть, включающую пять магазинов ( $M_1$ — $M_5$ ) (рис. 4.4). Транспортная компания может предоставить для перевозки грузов два типа грузовых машин. Основные параметры транспорта, стоимость рейса и стоимость перевозки груза указаны в табл.



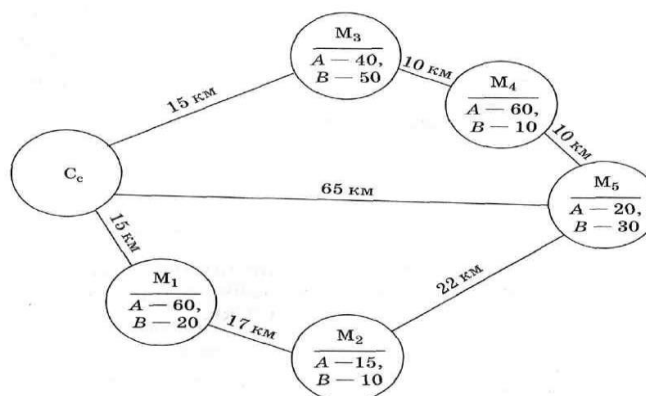
**Рис. 4.4.** Транспортная карта

Вместимость транспорта	Стоимость рейса, руб.	Стоимость перевозки груза, руб/км
10	3800	35
15	4000	50

Определите наиболее экономичный вид транспортного средства для транспортировки товаров в розничную торговую сеть. Масса одной коробки товара  $A$ — 40 кг, товара  $B$ — 60 кг.

#### Вариант 4

Предприятию необходимо осуществить доставку с собственного склада ( $C_c$ ) товаров  $A$  к  $B$  в розничную торговую сеть, включающую пять магазинов ( $M_x$ — $M_5$ ) (рис. 4.5). Транспортная компания может предоставить для перевозки грузов два типа грузовых машин. Основные параметры транспорта, стоимость рейса и стоимость перевозки груза указаны в табл.



**Рис. 4.5.** Транспортная карта

Вместимость транспорта	Стоимость рейса, руб.	Стоимость перевозки груза, руб/км
10	3800	45

15	4000	50
----	------	----

Определите наиболее экономичный вид транспортного средства для транспортировки товаров в розничную торговую сеть. Масса одной коробки товара  $A$ — 50 кг, товара  $B$ — 60 кг.

### Вариант 5

Предприятию необходимо осуществить доставку с собственного склада ( $C_c$ ) товаров  $A$  и  $B$  в розничную торговую сеть, включающую пять магазинов ( $M_1$ —  $M_5$ ) (рис. 4.6). Транспортная компания может предоставить для перевозки грузов два типа

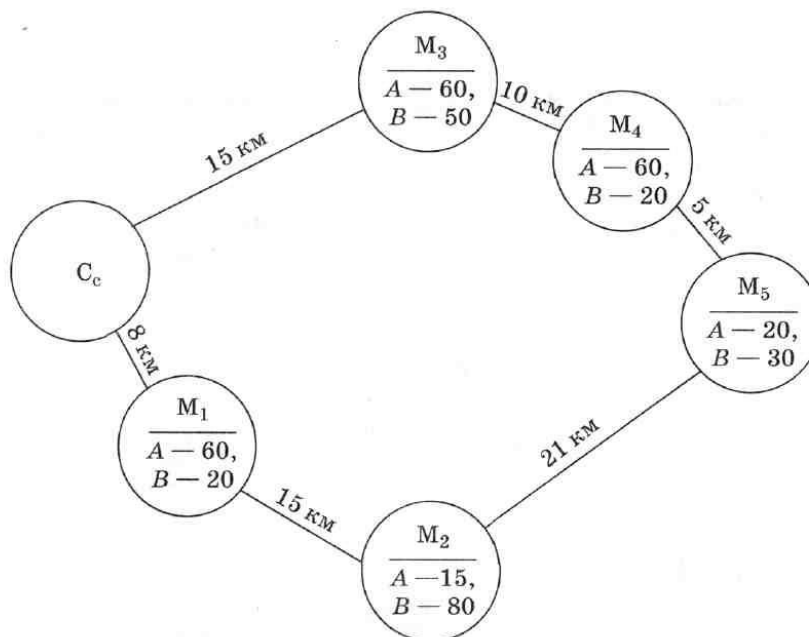


Рис. 4.6. Транспортная карта

грузовых машин. Основные параметры транспорта, стоимость рейса и стоимость перевозки груза указаны в табл

Вместимость транспорта	Стоимость рейса, руб.	Стоимость перевозки груза, руб./км
10	2400	14
15	4000	50

Определите наиболее экономичный вид транспортного средства для транспортировки товаров в розничную торговую сеть. Масса одной коробки товара  $A$ — 50 кг, товара  $B$ — 60 кг.

### Контрольные вопросы

1. Роль и место транспортной логистики;
2. Основные задачи транспортной логистики;
3. Перечислите 6 правил логистики;
4. Какова роль транспортной логистики при выполнении этих правил.



## **Лабораторная работа №6 «Анализ хозяйственных связей торгового предприятия на основе принципов логистики»**

**Цель работы:** умение принимать решение о целесообразности закупки товаров у территориально удаленного поставщика на основе анализа полной стоимости.

### **Краткие теоретические и учебно-методические материалы по теме лабораторной работы**

Предположим, что некая организация, расположенная в Москве, осуществляет оптовую торговлю продовольственных товаров. Основные поставщики данных товаров также размещены в столице. Вместе с тем многие позиции ассортимента можно закупить в других городах. Естественно, что подобные закупки связаны с дополнительными расходами и оправданы лишь при наличии разницы в цене. Основными статьями таких дополнительных расходов являются:

- затраты на транспортировку товаров;
- экспедирование;
- таможенные пошлины;
- затраты на содержание страховых запасов и запасов в пути и др.

В результате применения анализа полной стоимости все затраты в логистической системе идентифицируются и группируются, что позволяет уменьшить суммарные затраты.

Основными факторами принятия решения о целесообразности закупки товаров у территориально удаленного поставщика являются качество товаров, надежность поставщика, цена за единицу товара, закупочная стоимость 1 м<sup>3</sup> груза, доля дополнительных затрат в стоимости 1 м<sup>3</sup> груза, стоимость 1 м<sup>3</sup> груза, сроки выполнения текущих и экстренных заказов.

Оценка целесообразности закупки товаров у территориально удаленного поставщика основана на построении кривой выбора поставщика, которая представляет собой график функциональной зависимости. Аргументом является закупочная стоимость 1 м<sup>3</sup> груза в других городах, а функцией — выраженное в процентах отношение дополнительных затрат на доставку груза из этих городов в Москву к закупочной стоимости 1 м<sup>3</sup> этого груза в самих городах.

### **Задания для лабораторного занятия:**

#### **Вариант 1**

Примите решение о целесообразности закупки товаров у территориально удаленного поставщика на основе анализа полной стоимости.

1. На основе данных табл.1 постройте график зависимости доли дополнительных затрат в стоимости груза (кривую выбора поставщика).
2. Пользуясь построенным графиком, определите целесообразность закупки в Твери и Ярославле позиций ассортимента, указанных в табл.2

Таблица 1

Закупочная стоимость 1 м <sup>3</sup> груза, руб	Доля дополнительных затрат в стоимости 1 м <sup>3</sup> груза, %
5850	79,0
12100	47,0
29000	14,7
52000	8,4
69000	5,7

Таблица 2

Товар	Стоимость 1 м <sup>3</sup> груза, руб.		Цена за единицу, руб		
	В Твери	В Ярославле	В Твери	В Ярославле	В Москве
Консервы мясные	1300	12000	13,0	12,0	15,5
Кондитерские изделия	26000	24000	17,0	18,0	22,0
Макаронные изделия	22000	18000	21,0	23,1	24,0
Крупа	17000	21000	12,0	13,3	12,0
Безалкогольные напитки	37000	40000	29,2	32,4	35,3

### Вариант 2

Примите решение о целесообразности закупки товаров у территориально удаленного поставщика на основе анализа полной стоимости.

\* В данной задаче затраты на транспортировку увеличиваются в зависимости от увеличения закупочной стоимости груза. Однако на практике так бывает не всегда: все зависит не только от закупочной стоимости груза, но и от его состава.

\*\* Процент закупочной стоимости при расчете как страховых затрат, так и затрат в пути определяется из расчета ставки 36% годовых. Получаем 3% в месяц или 0,1% в день. Так как доставка из Твери (так же как и из Ярославля) равна примерно 1 дню, это значение и отражено в таблице. Затраты на запасы в пути рассчитываются аналогичным образом. В задаче все данные приведены в расчете на один рейс.

1. На основе данных табл. постройте график зависимости доли дополнительных затрат в стоимости груза (кривую выбора поставщика). В расчете следует учесть, что расстояние от Москвы до Твери составляет 176 км, от Москвы до Ярославля — 266 км.

Закупочная стоимость 1 м <sup>3</sup> груза	Дополнительные затраты связанные с закупкой товаров у поставщика в Твери				
	На транспортировку руб./км*	На экспедиционные услуги руб./км	На страховые запасы,% закупочной стоимости	На запасы в пути,% Закупочной стоимости	Прочие связанные с доставкой от удаленности
6200	50	20	0,1	0,1	150
12000	60	20	0,1	0,1	130
32000	70	20	0,1	0,1	120
49000	80	20	0,1	0,1	100
72000	100	20	0,1	0,1	80

2. Пользуясь построенным графиком, определите целесообразность закупки в Твери и Ярославле позиций ассортимента, которые указаны в табл.

Закупочная стоимость 1 м <sup>3</sup> груза, руб	Дополнительные затраты связанные с закупкой товаров у поставщика в Твери				
	На транспортировку руб./км	На экспедиционные услуги руб./км	На страховые запасы,% закупочной стоимости	На запасы в пути,% Закупочной стоимости	Прочие связанные с доставкой от удаленности
6200	30	20	0,1	0,1	210
12000	40	20	0,1	0,1	185
32000	50	20	0,1	0,1	150
49000	60	20	0,1	0,1	130
72000	80	20	0,1	0,1	100

### Вариант 3

Примите решение о целесообразности закупки товаров у территориально удаленного поставщика на основе анализа полной стоимости. На основе данных табл. постройте график зависимости доли дополнительных затрат в стоимости груза (кривую выбора поставщика). В расчете следует учесть, что расстояние от Москвы до Твери составляет 176 км, от Москвы до Ярославля — 266 км.

Товар	Стоимость 1 м <sup>3</sup> груза, руб.		Цена за единицу, руб.		
	В Твери	В Ярославле	В Твери	В Ярославле	В Москве
Консервы мясные	14000	12000	13,0	8,0	13,5
Кондитерские изделия	24000	25000	15,0	17,0	20,0
Макаронные изделия	22000	19000	20,0	7,1	23,0
Крупа	17000	23000	12,0	13,3	12,0
Безалкогольные напитки	33000	37000	27,2	29,4	7,3

1. Пользуясь построенным графиком, определите целесообразность закупки в

Твери и Ярославле позиций ассортимента, которые указаны в таблице

Закупочная стоимость 1 м <sup>3</sup> груза, руб	Дополнительные затраты связанные с закупкой товаров у поставщика в Твери				
	На транспортировку руб./км	На экспедиционные услуги руб./км	На страховые запасы,% закупочной стоимости	На запасы в пути,% Закупочной стоимости	Прочие связанные с доставкой от удаленности
7200	35	30	0,1	0,1	100
12000	45	30	0,1	0,1	90
20000	60	30	0,1	0,1	70
49000	80	30	0,1	0,1	50
64000	110	30	0,1	0,1	40

2. Пользуясь построенным графиком, определите целесообразность закупки в Твери и Ярославле позиций ассортимента, которые указаны в таблице

Товар	Стоимость 1 м <sup>3</sup> груза, руб.		Цена за единицу, руб.		
	В Твери	В Ярославле	В Твери	В Ярославле	В Москве
Консервы мясные	13000	13000	6,0	4,0	15,5
Кондитерские изделия	27000	24000	15,0	19,0	21,0
Макаронные изделия	23000	18000	13,0	15,0	20,0
Крупа	19000	23000	16,0	13,3	10,0
Безалкогольные напитки	37000	39000	23,2	22,4	32,3

#### Вариант 4

Примите решение о целесообразности закупки товаров у территориально удаленного поставщика на основе анализа полной стоимости.

1. На основе данных табл. постройте график зависимости доли дополнительных затрат в стоимости груза (кривую выбора поставщика). В расчете следует учесть, что расстояние от Москвы до Твери составляет 176 км, от Москвы до Ярославля— 266 км.

Закупочная стоимость 1 м <sup>3</sup> груза, руб	Дополнительные затраты связанные с закупкой товаров у поставщика в Твери				
	На транспортировку руб./км	На экспедиционные услуги руб./км	На страховые запасы,% закупочной стоимости	На запасы в пути,% Закупочной стоимости	Прочие связанные с доставкой от удаленности
5200	35	30	0,1	0,1	120
9000	40	30	0,1	0,1	100
14000	45	30	0,1	0,1	60
49000	55	30	0,1	0,1	50
64000	60	30	0,1	0,1	40

Закупочная стоимость 1 м <sup>3</sup> груза, руб	Дополнительные затраты связанные с закупкой товаров у поставщика в Ярославле				
	На транспортировку руб./км	На экспедиционные услуги руб./км	На страховые запасы,% закупочной стоимости	На запасы в пути,% Закупочной стоимости	Прочие связанные с доставкой от удаленности
5200	15	40	0,1	0,1	180
9000	17	40	0,1	0,1	140
14000	20	40	0,1	0,1	110
49000	28	40	0,1	0,1	90
64000	35	40	0,1	0,1	70

1. Пользуясь построенным графиком, определите целесообразность закупки в Твери и Ярославле позиций ассортимента, которые указаны в таблице

Товар	Стоимость 1 м <sup>3</sup> груза, руб.		Цена за единицу, руб.		
	В Твери	В Ярославле	В Твери	В Ярославле	В Москве
Консервы мясные	17000	13000	12,0	5,0	15,5
Кондитерские изделия	26000	24000	4,0	17,0	21,0
Макаронные изделия	20000	18000	18,0	15,1	20,0
Крупа	16000	23000	8,0	13,3	15,0
Безалкогольные напитки	30000	39000	12,2	6,4	32,3

### Контрольные вопросы

1. Какие факторами являются основными при принятии решения о целесообразности закупки товаров;
2. Как строится график зависимости доли дополнительных затрат в стоимости груза (кривая выбора поставщика).

### Лабораторная работа № 7 «Изучение информационных потоков»

**Цель работы:** на базе изученного материала исследовать логику построения и организации информационных систем и потоков.

**Задания для лабораторного занятия:**

#### Вариант 1.

Задание: каким образом компания «ПеннинсулаПойнт» может и должна использовать электронно-вычислительную технику для совершенствования обслуживания клиентуры? Каким образом можно было бы улучшить работу компании с помощью современных средств электроники?

За последние годы компания «ПеннинсулаПойнт» стала одной из

самых успешно действующих компаний в области продажи одежды по каталогам. Компания публикует очень красочный каталог, который рассылается перспективным клиентам. Клиенты рассылают заказы по почте или используют бесплатный телефонный номер. Основной категорией клиентуры являются семейные пары, где оба члена семьи работают. Как правило, детей у них пока нет.

Конкурентами «ПеннинсулаПойнт» являются другие работающие в этом бизнесе компании, такие как: «Лэндс Энд», «Орвис» и «Л.Л.Бин».

Несмотря на то, что подобный бизнес - покупки по каталогам испытывает очень суровую конкуренцию, компания «ПеннинсулаПойнт» работает очень успешно, а главное – видит перспективы в своей работе, так как покупать по каталогам становится очень престижно в некоторых кругах бизнесменов, которые тем самым хотят подчеркнуть, что они все время очень заняты и у них нет времени на хождение по магазинам.

Компания считает, что для обслуживания клиентуры существуют два важных момента. Первое: все заказанное отправляется строго вовремя, именно в то время, которое указано в заказе. И второе - если клиент что-то возвращает, то это не расценивается как недружественный жест, а тут же заменяется или возвращаются деньги. Компания считает, что в подобном бизнесе возврат - это нормальное явление.

Сама компания «ПеннинсулаПойнт» не производит одежды, а получает ее из Китая, Тайваня, Сингапура, Гонконга и Южной Кореи. Отгрузка из указанных стран осуществляется контейнерными партиями морским транспортом. По прибытии в США контейнеры развозятся автотранспортом в складской центр компании в Нэшвилле (штат Теннесси). В дальнейшем отправка заказов осуществляется компаний «Юнайтед Парселс» - экспресс почтой. «Пеннинсулапойнт» понимает, что операции по логистике, выражающиеся в срочной и точной доставке заказанного, - это ключ к успеху, и считает себя «логистической компанией». Кроме того, вкусы получателей часто меняются, иногда даже в середине сезона. Поэтому, если задержаться с доставкой, то можно получить заказ обратно. Только мгновенная реакция на заказ может обеспечить стабильные доходы.

## **Вариант 2**

Задание: основываясь на материалах об информационных потоках в логистике, какие рекомендации вы могли бы дать вице- президенту компании по логистике по использованию компьютерных технологий в вопросах установления координации в работе с отделом закупки товаров и финансовым отделом? Какая дополнительная информация по деятельности компании вам могла бы понадобиться для подготовки своих соображений? В течение десяти лет компания «Си-ТэкДистрибьюшн Компани» имеет 11% долю по оптовым поставкам разного рода продуктов в магазины и универмаги района городов Сиэтл и Такома на Северо-западе США. Компания весьма конкурентоспособна и открыта для внедрения самых прогрессивных технологий.

В компании есть должность вице-президента по логистике, который отвечает за все операции, касающиеся получения продуктов от поставщиков, их хранения и развоза по магазинам.

Помимо отдела по логистике в его подчинении находится также компьютерный центр компании. «Си-Тэк» принимает все продукты от поставщиков на двух своих оптовых складах, осуществляет их хранение, а затем отправляет по заказам в розничную сеть магазинов. Компания имеет собственный небольшой парк грузовиков - 12 единиц. В вопросах поставки продуктов в розничную сеть используются как эти 12 грузовиков, так и транспорт специализированных автомобильных предприятий. Как правило, поставки продуктов в магазины осуществляются по телефону, а затем устная договоренность подтверждается письменно.

Закупками продуктов у поставщиков занимается другой вице-президент (вице-президент по закупкам), который в своей работе опирается на команду из 8 опытных закупщиков – сотрудников соответствующего отдела. Закупщики довольно самостоятельны в своей работе. Они решают: у кого и сколько закупать, по какой цене, пользоваться ли скидками или нет, когда продукты должны быть поставлены на два оптовых склада компании, получать ли от поставщиков кредит и если да, то на каких условиях, и т.д.

Номенклатура закупаемых компанией «Си-Тэк» продуктов превышает 3000 наименований. Хотя оба вице-президента специально не координируют свою работу, тем не менее, они чувствуют, что в этом есть насущная потребность, и без подобной координации в дальнейшем не обойтись. Два других вице-президента \_\_\_\_\_ компании занимаются вопросами маркетинга и финансов. Активно взаимодействует с вице-президентом по логистике вице-президент по финансам, который буквально забрасывает его различной информацией по издержкам и расходам, связанным с логистикой. Но эта информация, по мнению вице-президента, не упорядочена, и на ее основе невозможно делать какие-либо глубокие выводы по вопросам сокращения логистических издержек.

### **Контрольные вопросы**

1. Сформулируйте понятие «информация», «информационная система», «информационный поток»;
2. Как организация информационных потоков влияет на эффективность управления материальными потоками;
3. Охарактеризуйте подсистемы, входящие в состав информационных систем;
4. Назовите и охарактеризуйте виды информационных систем и информационных потоков;
5. Перечислите принципы, которые необходимо соблюдать при построении логистических информационных систем;
6. Назовите и охарактеризуйте известные Вам технологии информационной логистики;
7. Назовите преимущества использования штриховых кодов.

## **Лабораторная работа № 8 «Конвертация валют. Анализ интернет магазинов»**

**Цель работы:** освоение конвертации валют и накопление навыков лабораторной работы в международной компьютерной сети Internet. Освоение электронной коммерции с использованием Интернет-магазина

### **Краткие теоретические и учебно-методические материалы по теме лабораторной работы**

После окончания института вы поступили на работу в торговую фирму «Самсон». Руководство фирмы поручило вам через Центральный банк России перевести деньги в банки нескольких стран и конвертировать их в иностранную валюту, которую могли бы оперативно использовать представители вашей фирмы. Для каждого из банков выделена сумма в 10 млн. руб. Вы с утра выполнили эти операции, и теперь вам необходимо составить отчет о проведенных операциях, указав в нем итоговые суммы в иностранной валюте для каждой страны. Допущение. Для упрощения расчетов размер комиссионных принимается одинаковым для всех валют и равным 1%. Порядок выполнения работы. Войдите в операционную систему Windows, а затем в сеть Internet. Найдите место, отведенное для адреса, войдите в него, набейте следующий адрес Web-страницы: <http://www.citycat.ru/fmance/> и начните поиск.

После завершения поиска появится Web-страница со сведениями, взятыми из Международной информационной системы TENFORE и подготовленными РИА «РосБизнесКонсалтинг». Войдите в раздел <Курсы валют ЦБ России>. Выясните у преподавателя, какой вариант задания вам достался (табл. 1), и найдите данные о курсах валют на Web-странице.

Выпишите на бумагу названия стран из доставшихся вам вариантов, условные обозначения валют и рассчитайте, какая сумма будет зачислена на счет вашей фирмы в каждой из стран, используя калькулятор, имеющийся в компьютере. Выйдите из сети Internet, войдите в текстовый редактор Word и набейте результаты выполненной работы в виде таблицы. Сдайте выполненную работу, показав преподавателю ее результаты на экране дисплея.

### **Задания для лабораторного занятия:**

#### **Задание 1**

После окончания института вы поступили на работу в торговую фирму «Самсон». Руководство фирмы поручило вам через Центральный банк России перевести деньги в банки нескольких стран и конвертировать их в иностранную валюту, которую могли бы оперативно использовать представители вашей фирмы. Для каждого из банков выделена сумма в 10 млн. руб. Вы с утра выполнили эти операции, и теперь вам необходимо составить отчет о проведенных операциях, указав в нем итоговые суммы в иностранной валюте для каждой страны. Допущение. Для упрощения расчетов размер комиссионных принимается одинаковым для всех валют и



равным 1%. Порядок выполнения работы. Войдите в операционную систему Windows, а затем в сеть Internet.

Найдите место, отведенное для адреса, войдите в него, набейте следующий адрес Web-страницы: <http://www.citycat.ru/fmance/> и начните поиск. После завершения поиска появится Web-страница со сведениями, взятыми из Международной информационной системы TENFORE и подготовленными РИА «РосБизнесКонсалтинг». Войдите в раздел <Курсы валют ЦБ России>. Выясните у преподавателя, какой вариант задания вам достался (табл. 1), и найдите данные о курсах валют на Web-странице. Выпишите на бумагу названия стран из доставшихся вам вариантов, условные обозначения валют и рассчитайте, какая сумма будет зачислена на счет вашей фирмы в каждой из стран, используя калькулятор, имеющийся в компьютере. Выйдите из сети Internet, войдите в текстовый редактор Word и набейте результаты выполненной работы в виде таблицы, образец которой приведен ниже. Сдайте выполненную работу, показав преподавателю ее результаты на экране дисплея.

#### Варианты заданий

Варианты заданий	Ведущие валюты мира	Условные обозначения
Вариант 1	Австралийский доллар	AUD
Вариант 2	Канадский доллар	CAD
Вариант 3	Французский франк	FRF
Вариант 4	Немецкая марка	DEM
Вариант 5	Итальянская лира	ITL
Вариант 6	Японская иена	JPY
Вариант 7	Голландский гульден	NLG
Вариант 8	Швейцарский франк	CHF
Вариант 9	Британский фунт стерлинг	GBP
Вариант 10	Американский доллар	USD

#### Образец таблицы с результатами выполненной работы

Варианты заданий	Название страны	Условные обозначения валют	Сумма в иностранной валюте, зачисленная на счет вашей фирмы

#### Задание 2

**Постановка задачи.** После окончания института вы поступили на работу в торговую фирму «Самсон». Руководство фирмы поручило вам заказать ряд товаров, необходимых для фирмы, в Интернет-магазине «Формоза».

Перечень нужных товаров указан в предложенном вам варианте задания (табл). Порядок выполнения работы. Войдите в операционную систему Windows, а затем в сеть Internet.

Найдите место, отведенное для адреса, войдите в него, набейте следующий адрес Web-страницы: <http://www.shop.formoza.ru/> и начните поиск. На экране появится изображение песочных часов, наличие которого подтверждает, что поиск идет нормально. Время поиска зависит от быстродействия используемого канала связи.

После завершения поиска на экране появится Web-страница магазина «Формоза», на которой изображен силуэт города с надписями. В верхней части экрана — приветствие <Мы рады приветствовать вас в нашем Интернет-магазине>, а в нижней части кнопка <InternetShop>, которая обеспечивает вход на следующую страницу.

На второй Web-странице приведено меню для выбора вида работы. При обычной лабораторной работе выбирается первая строка <Вход в магазин>, если на вашем ВЦ используется система Java, а если нет, то приходится использовать электронную почту и выбирается последняя строка <Вход в магазин HTML>. При необходимости можно посмотреть разделы <Часто задаваемые вопросы и ответы>, в котором приведено 17 вопросов с ответами к ним, или <Техническое описание>, в котором можно более подробно ознакомиться с программным обеспечением, использованным при создании магазина.

На следующей странице приведено меню, содержащее 6 строк (кнопок), каждая из которых открывает одну из страниц, необходимых при оформлении заказа. На странице <Просмотр дерева товаров> выберите нужную группу товаров. Переход со страницы на страницу может быть длительным, поэтому в нижней строке автоматически приводится информация о том, какой процент информации уже введен и каков ее общий объем в килобайтах (например, <41% из 73К>). На странице <Просмотр товаров> ознакомьтесь с предлагаемыми товарами и найдите нужный вам в соответствии с заданием.

На странице <Информация о товаре> ознакомьтесь со всеми характеристиками выбранного товара и примите окончательное решение о покупке. Этот товар появится в корзине покупателя. Используя те же страницы, найдите и выберите второй товар в соответствии с заданием.

На странице <Корзина покупателя> убедитесь, что оба товара выбраны правильно и соответствуют заданию. На странице <Оформление заказа> произведите все необходимые операции для оформления заказа. При этом необходимо набить информацию в следующих строках: <Организация или Ф.И.О.>, <Электронная почта>, <Телефон>, <Факс>, <Доставка> и <Дополнительные условия, когда с вами удобно связаться>.

На экране снизу появляется таблица <Вы заказали следующие товары>; в столбцах таблицы указаны наименование товара, его количество, цена в долларах за штуку и сумма заказа в рублях. Еще ниже — две иконки <Послать заказ> и <Просмотр товаров>. Если нет необходимости в

повторном просмотре заказанных товаров, то следует послать заказ. По договоренности с представителем фирмы студентам разрешено оформлять заказы учебного характера без оплаты. Они не будут исполняться и регулярно удаляются из памяти компьютера.

На странице <Готовый заказ> приведена таблица <Вы купили следующие товары>, которая аналогична предыдущей, но в ней не указана цена в долларах. Вам следует окончательно проверить правильность выполненной работы и скопировать готовый заказ в свою папку.

Разберитесь, как производится оплата заказа по системе CyberPlat. При необходимости более подробную информацию о ней вы можете получить на другой Web-странице: <http://www.cyberplat.ru/>

Запишите условия оплаты в свой файл. Сдайте выполненную работу, показав преподавателю ее результаты на экране дисплея.

#### Варианты заданий

Варианты заданий	Товар 1	Товар 2
Вариант 1	Компьютер минимальной стоимости	Программа 1С Бухгалтерия
Вариант 2	Компьютер максимальной стоимости	Программа «Инфо-бухгалтер»
Вариант 3	Стол под компьютер	Программа «Турбо бухгалтер»
Вариант 4	Кресло офисное	Программа «Каскад»
Вариант 5	Шкаф для хранения документации	Программа 1С Предприятие

### Задание 3

Постановка задачи. После окончания института вы поступили на работу в торговую фирму «Самсон». Руководство фирмы поручило вам найти адреса Интернет-магазинов, действующих в России, и отобрать среди них наиболее интересные для фирмы, используя «Навигатор по электронной коммерции», который был создан фирмой «Аркадия» (Санкт-Петербург). Вам поручено также сделать пробные закупки в этих магазинах в соответствии с заданием.

Порядок выполнения работы. Войдите в операционную систему Windows, а затем в сеть Internet. Найдите место отведенное для адреса, войдите в него, набейте следующий адрес Web-страницы: <http://www.magazin.ru/> и начните поиск. После завершения поиска появится Web-страница, на которой имеется большое количество рекламы и <Навигатор по электронной коммерции>.

В меню <Интернет-магазины России> выберите категорию магазинов, соответствующую вашему заданию из пяти возможных: <Компьютеры>, <Универмаги>, Информационные услуги, <Книги, кассеты, СД>, <Разное>.

Войдите в нее. На экране появится список Интернет-магазинов, продающих товары выбранной категории, с перечнем реализуемых ими

товаров. Просмотрите список магазинов и отберите те из них, которые представляют для вас интерес. Обратите внимание на категорию Информационные услуги.

Выпишите названия отобранных магазинов и поочередно войдите в них. Каждый из них имеет свой адрес Web-страницы, который автоматически появится в окне. Выпишите его. Ознакомьтесь с продаваемыми товарами и оформите заказ в соответствии с заданием. Вид Web-страницы и набор кнопок в каждом магазине свой, но назначение кнопок примерно одинаковое. Например, в магазине «СТЕЛТЕК» используются следующие кнопки: <Выбор по группе>, <Выбор по фирме>, <Поиск>, <Помощь>, <Посмотреть заказ>, <Изменить количество>, <Удалить из заказа>, <Оформить заказ>, <Начать сначала>. Назначение этих кнопок очевидно. Каждая из них вызывает свою страницу. При оформлении заказа приходится отвечать еще на ряд вопросов. Некоторые из магазинов предлагают вопросы, ответы на которые используются в качестве статистических данных для анализа эффективности их деятельности. Например, для сравнения эффективности различных видов рекламы предлагается вопрос <Откуда вы о нас узнали?> с вариантами ответов <Пресса>, <Телевидение>, <Имиджевая реклама>, <Интернет>, <Прочие источники>..

Оформленный заказ скопируйте для хранения в памяти

Варианты заданий	Товар 1	Товар 2
Вариант 1	Стекланный шкаф с замком узкий, 2 шт.	Все книги из серии «Информационные технологии»
Вариант 2	Тележка с двумя полками, 3 шт.	Все книги по <i>Excel 97</i>
Вариант 3	Компьютер для домашней работы с тактовой частотой 450 MHz	Все книги по <i>VisualBasic 5</i>
Вариант 4	Компьютер для домашней работы с тактовой частотой 233 MHz	Все книги по <i>Windows 97</i>
Вариант 5	Мониторинг средств массовой информации. Отберите более нужные, по вашему мнению	Все книги по <i>Windows 98</i>

компьютера. Имя файла обычное. Сохраните полученный файл в папке, имеющей имя вашей группы. Если она пока отсутствует, то создайте ее на выделенном диске. Оформите его в виде, пригодном для печати и последующего показа руководству фирмы. Сдайте выполненную работу, показав ее результаты преподавателю на экране дисплея.

#### **Задание 4**

Постановка задачи. После окончания института вы поступили на работу в торговую фирму «Самсон». Руководство фирмы поручило вам подготовить справку о деловой активности в мире на основании данных о ведущих мировых индексах, а также информацию об обменных курсах ряда валют. Допущение. Для упрощения расчетов размер комиссионных принимается одинаковым для всех валют и равным 1%.

Порядок выполнения работы. Войдите, как обычно, в операционную систему Windows, а затем в сеть Internet. Найдите место, отведенное для адреса, войдите в него, набейте следующий адрес Web-страницы: <http://www.citycat.ru/finance/> и начните поиск.

После завершения поиска появится Web-страница со сведениями, взятыми из Международной информационной системы TENFORE и подготовленными РИА «РосБизнесКонсалтинг». Войдите в раздел <Ведущие мировые индексы> и выпишите название. Вернитесь в предыдущее меню и войдите в другой раздел, используя подменю Информация от агентства <Финмаркет>,

<Аналитика>, <Графики>, <Валютный рынок>. Среди имеющихся графиков изменения курсов валют найдите график курсов обмена наличной валюты. Используя этот график, подсчитайте, какой бы вы получили доход, если бы ровно месяц тому назад купили за наличные 100 тыс. долл., а продали их сегодня по текущему курсу.

Выпишите полученный результат.

#### **Контрольные вопросы**

1. Роль финансового потока в оптимизации логистического процесса;
2. Что такое конвертация валюты?;
- 68
3. Цена конвертации;
4. Что такое инфляция?

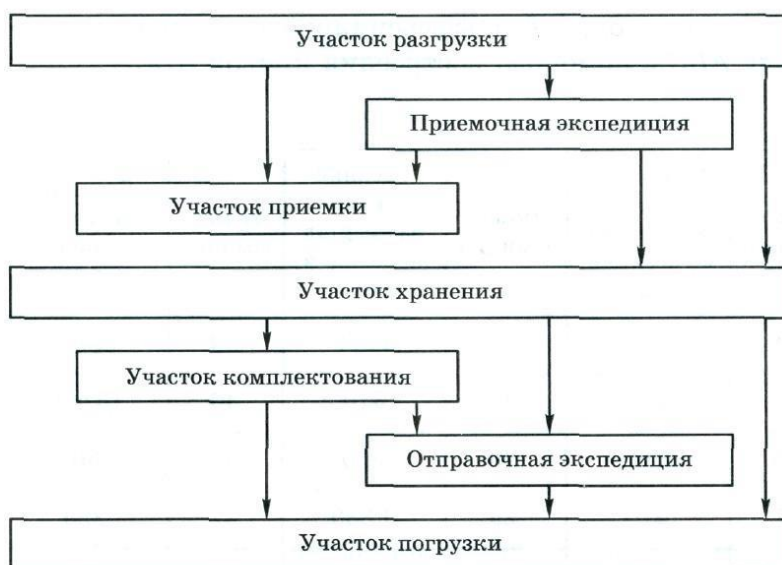
#### **Лабораторная работа № 9 «Методика определения структуры материального потока, проходящего через склад торгового предприятия»**

**Цель работы:** умение управлять материальными потоками на основе пооперационного учета логистических издержек.

**Краткие теоретические и учебно-методические материалы по теме лабораторной работы**

Понятие «материальный поток» является важнейшим в экономической логистике. Материальные потоки образуются в результате транспортировки, складирования и выполнения других материальных операций с сырьем, полуфабрикатами и готовыми изделиями: начиная от первичного источника

сырья вплоть до конечного потребителя. Принципиальная схема материальных потоков на складе изображена на рис.



**Рис. 3.2.** Принципиальная схема материальных потоков на складе

### Задания для лабораторного занятия:

#### Вариант 1

Грузооборот склада равен 56 000 т в месяц. Доля товаров, проходящих через участок приемки, — 27%. Общая стоимость переработки грузов на складе — 860 000 руб. в месяц. На сколько процентов возрастет общая стоимость переработки груза на складе, если удельная стоимость работ на участке приемки увеличится на 14 руб. за тонну?

#### Вариант 2

Грузооборот склада равен 460 000 т в месяц. На участке разгрузки 44 % работ выполняется вручную. Удельная стоимость ручной разгрузки — 70 руб. за тонну. Удельная стоимость механизированной разгрузки — 35 руб. за тонну. На какую сумму снизится совокупная стоимость переработки груза на складе, если весь груз будет разгружаться механизированно?

#### Вариант 3

Грузооборот склада равен 160 000 т в месяц. Через участок комплектования проходит 30 % грузов. Через отправочную экспедицию за месяц проходит 46000 т грузов. Сколько тонн грузов в месяц проходит напрямую из участка хранения на участок погрузки? Примите во внимание, что из участка комплектования в отправочную экспедицию в месяц проходит 16 000 т.

#### Вариант 4

Компания имеет складское помещение площадью 2 700 м<sup>2</sup>, в котором хранятся 18 наименований ассортимента. Годовой грузооборот составляет 14 000 т. Товары, доля которых в структуре годового грузооборота наиболее значительна: товар А — 17%, В — 13%, С — 8%. Рассчитайте количество товаров (в тоннах с указанием групп ассортимента), проходящее напрямую из участка разгрузки в зону хранения и отборки, если известно: - что из участка разгрузки в приемочную экспедицию поступает 4 % товара А, 6 % — В и 35 % — С;

- через участок приемки проходит 1 200 т/год товара А, 400 т/год — В, 200 т/год — С;
- напрямую из приемочной экспедиции на участок приемки поступает 17 т/год товара А, 45 т/год — Б, 170 т/год — С.

#### **Вариант 5**

Компания имеет складское помещение, площадью 3 500 м<sup>2</sup>, в котором хранится 25 наименований ассортимента. Годовой грузооборот составляет 16 000 т. Товары, доля которых в структуре годового грузооборота наиболее значительна: товар А — 20%, Б — 18%, С — 10%.

Рассчитайте количество товаров (в тоннах с указанием групп ассортимента), проходящее напрямую из участка разгрузки в зону хранения и отборки, если известно:

- что из участка разгрузки в приемочную экспедицию поступает 5 % товара А, 8 % — Б и 55 % — С;
- через участок приемки проходит 1 700 т/год товара А, 600 т/год — Б, 320 т/год — С;
- напрямую из приемочной экспедиции на участок приемки поступает 20 т/год товара А, 51 т/год — Б, 183 т/год — С.

#### **Вариант 6**

Компания имеет складское помещение площадью 3 500 м<sup>2</sup>, в котором хранится 10 наименований ассортимента. Годовой грузооборот составляет 12 000 т. Товары, доля которых в структуре годового грузооборота наиболее значительна: товар А — 30 %, Б — 28 %, С — 10 %.

Рассчитайте количество товаров (в тоннах с указанием групп ассортимента), проходящее напрямую из участка разгрузки в зону хранения и отборки, если известно:

- что из участка разгрузки в приемочную экспедицию поступает 15 % товара А, 10 % — В и 55 % — С;
- через участок приемки проходит 800 т/год товара А, 400 т/год — Б, 320 т/год — С;
- напрямую из приемочной экспедиции на участок приемки поступает 50 т/год товара, 60 т/год — В, 230 т/год — С.

#### **Контрольные вопросы:**

- 1 Понятие материального потока.
- 2 Основные задачи складов. Роль складов в оптимизации логистических процессов.
- 3 Дать характеристику основных участков прохождения материального потока на складе.

#### **Критерии оценки лабораторной работы**

Лабораторная работа удостоивается оценок «отлично», «хорошо», «удовлетворительно» и «неудовлетворительно». При этом учитываются такие критерии как самостоятельность работы, ее практическая ценность,

содержание и правильность оформления, использование программ ПК, качество иллюстраций, доклад студента и его ответы на вопросы. При оценке лабораторной работы принимается во внимание качество ее выполнения: содержание работы, ее соответствие заданию, глубина проработки рассматриваемых вопросов, качество анализа, аргументированность выводов, логическая последовательность и оригинальность подачи материала, стиль изложения, обоснованность предложений.

Лабораторная работа оценивается на «отлично», если ее содержание глубоко раскрывает исследуемую тему: дается история рассматриваемых вопросов, их современное состояние, обобщается зарубежный опыт, при рассмотрении теоретических вопросов – дается анализ различных точек зрения, при разработке практической части – привлекается значительный объем фактического материала и дается его всесторонний анализ, выводы аргументированы, материал изложен логически последовательно, работа оформлена в соответствии с требованиями, студент свободно владеет материалом и отвечает на все вопросы при защите работы.

Лабораторная работа может быть также оценена на «отлично», если имеются небольшие погрешности, допущенные при рассмотрении отдельных вопросов (или оформлении работы), но материал подается оригинально, или использованы новые методики анализа, планирования и прогнозирования, даны четкие ответы на все вопросы, заданные студенту при защите работы.

Оценка «хорошо» дается лабораторной работе, если ее содержание достаточно глубоко раскрывает тему, но автором допущены некоторые погрешности, не носящие принципиального характера, ответы при защите работы даны в основном на все вопросы.

Оценка «хорошо» может быть дана лабораторной работе, если ее качество оценено на «отлично», но при защите работы студент не раскрывает сущности работы и (или) студент ответил не на все поставленные вопросы.

лабораторная работа оценивается на «удовлетворительно», если какой-то раздел выполнен поверхностно: не исследована история рассматриваемых вопросов или недостаточно полно проанализировано их современное состояние, в практической части - не выполнены все необходимые разделы, работа оформлена небрежно.

Лабораторная работа может быть также оценена на «удовлетворительно», если она выполнена на хорошем уровне, но при защите работы студент не смог отразить ее основного содержания, ответил не на все вопросы.

Оценка «неудовлетворительно» может быть дана лабораторной работе, если ее разделы выполнены поверхностно, не получены ответы на все вопросы, заданные при защите работы. Лабораторная работа может быть также оценена на «неудовлетворительно», если ее содержание оценивается на «удовлетворительно», но студент не владеет материалом, затрудняется в ответах на вопросы при защите работы.



**Перечень основной и дополнительной учебной литературы,  
необходимой для освоения дисциплины**

Основная учебная литература

1. Таможенное право [Текст]: учебник. 8-е изд., доп. / С.В. Халипов. – М.: ИД «Юриспруденция», 2019. – 264 с.
2. Таможенное право [Текст]: учебник. 5-е изд., доп. / Д.В. Чермянинов. – М.: ИД «Юстиция», 2019. – 314 с.
3. Таможенное право [Текст]: учебник. 8-е изд., доп. / О.Ю. Бакаева, Ю.М. Литвинова, Н.Н. Лайченкова – М.: ИД ИНФРА-М, 2019. – 314 с.
4. Сидоров, В. Н. Таможенное право [Текст] : учебник для вузов / В. Н. Сидоров ; Финансовый ун-т при Правительстве РФ. - 5-е изд., перераб. и доп. - Москва : Юрайт, 2015. - 506 с.
5. Логистика [Текст] : учебное пособие для бакалавров / под ред. д-ра экон. наук, проф. Б. А. Аникина, д-ра экон. наук, проф. Т. А. Родкиной. - Москва : Проспект, 2015. - 405 с.
6. Шумаев, В. А. Основы логистики [Текст] : учеб. пособие / В. А. Шумаев. — М. : Юридический институт МИИТ, 2016. - 314 с
7. Черникова, С.А. Основы логистики [Текст]: учебное пособие / С.А. Черникова; М-во с.-х. РФ, федеральное гос. бюджетное образов. учреждение высшего образов. «Пермский гос. аграрно-технолог. ун-т им. акад. Д.Н. Прянишникова». – Пермь : ИПЦ «Прокрость», 2018. – 240 с.

Дополнительная учебная литература

8. Малышенко Ю.В. Таможенное декларирование и предварительное информирование в электронной форме [Комплект]: учебное пособие / Юрий Вениаминович Малышенко. - СПб.: Интермедия, 2013. -232с.
9. Старикова О.Г. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] : учебное пособие / О. Г. Старикова. - СПб.: Интермедия, 2011. - 169 с.: ил. - 1 электрон. опт. диск (CD-ROM). - Систем. требования: РС не ниже класса Pentium I или Mac Intel/PC 32 Mb RAM ; свободное место на HDD 1 Mb ; Windows 95-7, Mac OS, Linux/Unix ; CD-ROM дисковод ; мышь ; Adobe Acrobat Reader 9-X. - Загл. с контейнера

Другие учебно-методические материалы

1. Отраслевые научно-технические журналы в библиотеке университета:
2. Таможенное дело

3.Юрист

4.Вестник Российской таможенной академии

5.Финансы и кредит

Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети  
«Интернет», необходимых для освоения дисциплины

<http://www.economy.gov.ru/mines/main> МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ.

<http://www.economy.gov.by/> - Министерство экономики Республики Беларусь.

<http://www.minplan.kz/> -Министерство экономического развития и торговли Республики Казахстан.

<http://www.tamognia.ru/> - Таможня.ру. Аналитический сайт

<http://www.customsunion.ru/> официальный сайт Федеральная таможенная служба

<http://eec.eaeunion.org/> официальный сайт Евразийская экономический комиссия

<https://www.alt.ru/> официальный сайт Таможенный портал для участников ВЭД