

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Локтионова Оксана Геннадьевна

Должность: проректор по учебной работе

Дата подписания: 22.02.2022 13:42:46

Уникальный идентификатор документа: 0b817ca911e6668abb13a5d426d395f6e11e4b677e9474fd44851fda56d089

Юридический адрес: Юго-Западный государственный университет

«Юго-Западный государственный университет»  
(ЮЗГУ)

УДК 330.3(075.8)

Составители: И.В. Минакова, О.И. Солодухина

Кафедра таможенного дела и мировой экономики

Рецензент

Кандидат экономических наук *Н.Е. Деркач*



## МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Методические указания по подготовке к практическим занятиям для студентов направления подготовки «Государственное и муниципальное управление»

**Международные экономические отношения:** методические указания по подготовке к практическим занятиям для студентов направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» / Юго-Зап. гос. ун-т; сост. И.В. Минакова, О.И. Солодухина. Курск, 2022. - 271 с., Библиогр.: с.264-266.

Методические указания содержат рекомендации по изучению вопросов, составляющих содержание дисциплины «Международные экономические отношения».

Предназначены для студентов направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» всех форм обучения.

Текст печатается в авторской редакции

Курск 2022

Подписано в печать \_\_\_\_\_, Формат 60x84 1/16.

Усл.печл. 15,7. Уч.-издл. 14,2.

Тираж 100 экз. Заказ *184* Бесплатно.

Юго-Западный государственный университет.

305040, г. Курск, ул. 50 лет Октября, 94.

## Содержание

Планируемые результаты освоения дисциплины	4
Мировое хозяйство и мировая экономика в начале XXI века: структура, закономерности, тенденции и проблемы	8
Международная торговля. Теории международной торговли	75
Внешнеторговая политика	88
Международная миграция капитала	111
Международный рынок технологий	138
Международный рынок рабочей силы	166
Международные валютные отношения	134
Международная экономическая интеграция	178
Международные экономические организации	210
Перечень учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины	264
Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины	266

## **ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

### **Цель дисциплины**

Целью обучения является формирование у будущих специалистов теоретических знаний о мировой экономике, формах и эволюции международных экономических отношений и практических навыков анализа новых явлений в мирохозяйственных связях в условиях глобализации мирового хозяйства.

### **Задачи дисциплины**

- формирование комплекса знаний о мировой экономике как о целостной системе, включающей экономики всех стран мирового сообщества, связанные между собой совокупностью международных экономических отношений;
- формирование представления о месте России в мировой экономике и в мирохозяйственных связях;
- формирование умения исследовать основные тенденции развития МЭО, разрабатывать конкурентные стратегии и оперативные планы деятельности на глобальных рынках российских и международных компаний, а также владеть методами анализа влияния глобальных процессов на деятельность международного бизнеса;
- формирование умения обобщения существующих классификаций МЭО, проведения анализа современных глобальных процессов и региональных аспектов МЭО при постоянном обновлении статистического и фактологического материала из разных баз данных;
- формирование навыка выявления факторов, влияющих на успешное осуществление экономической политики или, наоборот, блокирующих ее реализацию и ведущих к кризисам, безработице, ухудшению социально-экономического положения населения;
- формирование навыка выработки системного подхода к анализу направлений развития мирового хозяйства и современных международных экономических отношений;
- формирование навыка использования информации о состоянии мировой экономики и отдельных сфер международных экономических отношений для принятия соответствующих

управленческих решений и оценки их эффективности;

- формирование навыка анализа постоянно обновляющейся информации, отражающей социально-экономические особенности и динамику развития отдельных стран и регионов мира;

- формирование умения выявить и оценить роль и место России в системе МЭО и в деятельности международных экономических организаций с учетом объективной оценки ее ресурсной базы и более полное включение в глобальные процессы с опорой на инновационное развитие.

В результате освоения дисциплины студент должен быть:

- **Способен организовать управленческое руководство выполнением типовых задач тактического планирования, в том числе:**

*изучает передовой отечественный и зарубежный опыт в области тактического планирования в целях разработки предложений по его адаптации и внедрению.*

Знает:

- основные методы государственного и межгосударственного регулирования международных экономических отношений;

- проблемы, связанные с интегрированием российской экономики в мировое хозяйство;

- механизмы международного разделения труда и тенденции его развития в начале XXI века;

- систему современных международных экономических отношений (МЭО) и их основные формы.

Умеет:

- оценивать межстрановые и межрегиональные соотношения экономик и тенденции их изменения;

- анализировать состояние мировой экономики и отдельных ее элементов;

- определять с помощью системы показателей место и динамику развития того или иного субъекта хозяйствования в мировой экономике.

Владеет:

- современными технологиями управления в сфере мировой экономики и международного бизнеса.

– **Способен обеспечивать руководителя информацией, в том числе:**

*осуществляет сбор и переработку информации, необходимой для принятия обоснованных управленческих решений.*

Знает:

– основные теории, понятия и структуру международных экономических отношений, современных глобальных товарных рынков, рынков услуг, объектов интеллектуальной собственности, финансовых рынков и рынков факторов производства;

– механизмы взаимодействия основных субъектов мирохозяйственных связей.

Умеет:

– осуществлять отбор статистических данных о состоянии мировой экономики на основе публикаций национальных и международных экономических организаций;

– оформлять аналитические материалы по результатам выполненной работы;

– использовать современные международные информационные источники и программы для составления заключения о состоянии экономик стран и регионов;

– используя отечественные и зарубежные источники информации,

собирать необходимые данные, анализировать их и составлять информационный обзор и/или аналитический отчет;

– использовать систему знаний о формах и направлениях развития мировой экономики в решении конкретных вопросов обеспечения экономической безопасности России.

Владеет:

– навыками применения (выбора) методов оценки и интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей;

– комплексным анализом всей информации, относящейся к системе «Мировая экономика – МЭО»;

– навыками определения и выявления необходимых аналитических материалов.

– **Способен формировать информационное взаимодействие руководителя с организациями, в том числе:**

*анализирует источники информации в соответствии с заданными критериями.*

Знает:

- основные теории международной экономики;
- закономерности и тенденции развития международных экономических отношений, в том числе место и роль России;
- инструментарий регулирования международных экономических отношений и правила его применения;
- структуру, специфику деятельности и тенденции развития системы международных экономических организаций;
- основные этапы развития интеграционных процессов в различных регионах мира;
- отечественные и зарубежные источники информации для анализа деятельности международных экономических организаций и региональных объединений.

Умеет:

- оценивать положение страны в международных экономических отношениях, выявлять его сильные и слабые составляющие;
- выявлять проблемы экономического характера в деятельности субъектов международных экономических отношений, предлагать способы их решения с учетом критериев социально-экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий.

Владеет:

- навыками качественного и базового количественного анализа современных международных экономических отношений;
- навыками оценки текущей деятельности агентов международных экономических отношений, а также перспектив их развития.

## **Тема 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА (МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО): СУЩНОСТЬ, ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ, СТРУКТУРА**

### **Основные термины и понятия**

*Мировая экономика (мировое хозяйство). Этапы становления и развития мировой экономики. Социально-экономическая структура мировой экономики. Факторы производства. Международное разделение труда (МРТ). Специализация и кооперирование. Субъекты мирохозяйственных связей. Интернационализация производства и хозяйственной жизни. Глобализация мировой экономики. Транснационализация. Научно-технический прогресс. Международная экономическая интеграция. Глобальные проблемы человечества – экономический аспект. Постиндустриализация. Научно-техническая революция (НТР).*

### **План темы**

1. Сущность мировой экономики и этапы ее становления. Особенности современного этапа развития мировой экономики.
2. МРТ как основа развития мирового хозяйства. Содержание МРТ, его факторы и цель. Виды и типы разделения труда.
3. Структура мировой экономики. Основные подсистемы мирового хозяйства, их взаимосвязь и взаимозависимость. Общая характеристика основных групп стран.
4. Определяющие факторы развития современной мировой экономики.
5. Экономическая сущность и содержание понятия «глобальная экономика».
6. Влияние глобализации на национальные экономики: позитивный и негативный аспекты. Проблемы и противоречия глобализации.
7. Интернационализация как фактор формирования мировой экономики и международных экономических отношений.
8. Понятие транснационализации как фактора формирования мирового хозяйства.

9. ТНК и ТНБ: сущность, основные характеристики, причины возникновения.

### **Содержание темы**

Усиление тенденций глобализации в развитии мировой экономики в начале XXI века. Глобализация как процесс и как новое качественное состояние мировой экономики. Соотношение глобализации и глобальных проблем в мировой экономике. Глобальное экономическое сотрудничество на рубеже столетий и роль международных организаций. Транснационализация. Международное производство товаров и услуг. Транснациональные корпорации (ТНК). Транснациональные банки (ТНБ). Финансово-промышленная группа (ФПГ).

Субъекты современного мирового хозяйства. Основные типы государств в мировой экономике. Неравномерность экономического развития и дифференциация стран в мировой экономике. Страны с развитой рыночной экономикой, развивающиеся страны, среднеразвитые страны. Выделение групп новых индустриальных стран, развивающихся стран со средним уровнем развития и наименее развитых стран. Наименее развитые страны и понятие периферии современного мирового хозяйства. Система показателей, характеризующих экономический потенциал стран и используемых для определения их места в мировой экономике. Усиление целостности мирового хозяйства в начале XXI века.

Международное разделение труда как материальная основа развития мирового хозяйства. Формы международного разделения труда и тенденции его развития в XXI века. Специализация производства и закономерности ее развития на современном этапе. Международная кооперация труда и ее роль в развитии мировой экономики.



## **Мировой паразитический центр: исторические воплощения<sup>1</sup>**

Геоэкономическое доминирование Запада в мире над другими цивилизациями не было задано изначально. Оно начинает складываться на определенном историческом этапе. Для понимания природы западного доминирования важно зафиксировать этот этап. Во времена античности и раннего средневековья экономическое положение цивилизаций находилось примерно на одном уровне. Данная констатация подтверждает тезис о том, что единый планетарный центр мира в доглобализационную эпоху отсутствовал. Многополярность была фактически воплощенной моделью мироустройства. В средневековый период Западная Европа по показателям доходов населения и вовсе занимала одно из худших положений среди регионов мира. Она уступала, в частности, и Китаю, и Индии, и Византии, и мусульманским странам Ближнего Востока. К началу XI века Западная Европа шла экономически вровень с Африкой (рис. 1.1). Ни о каком расовом преимуществе европейского человека, его особой предрасположенности к труду в свете этих данных говорить не приходится. К исходу средневековья картина мирового геоэкономического соотношения сил уже меняется. Запад к началу XVI века уже оказывается в положении наиболее преуспевающей в материальном отношении цивилизации.

---

<sup>1</sup> Источник: <http://rusrand.ru/docconf/mirovoj-paraziticheskiy-tsentr-istoricheskie-voploschenija>

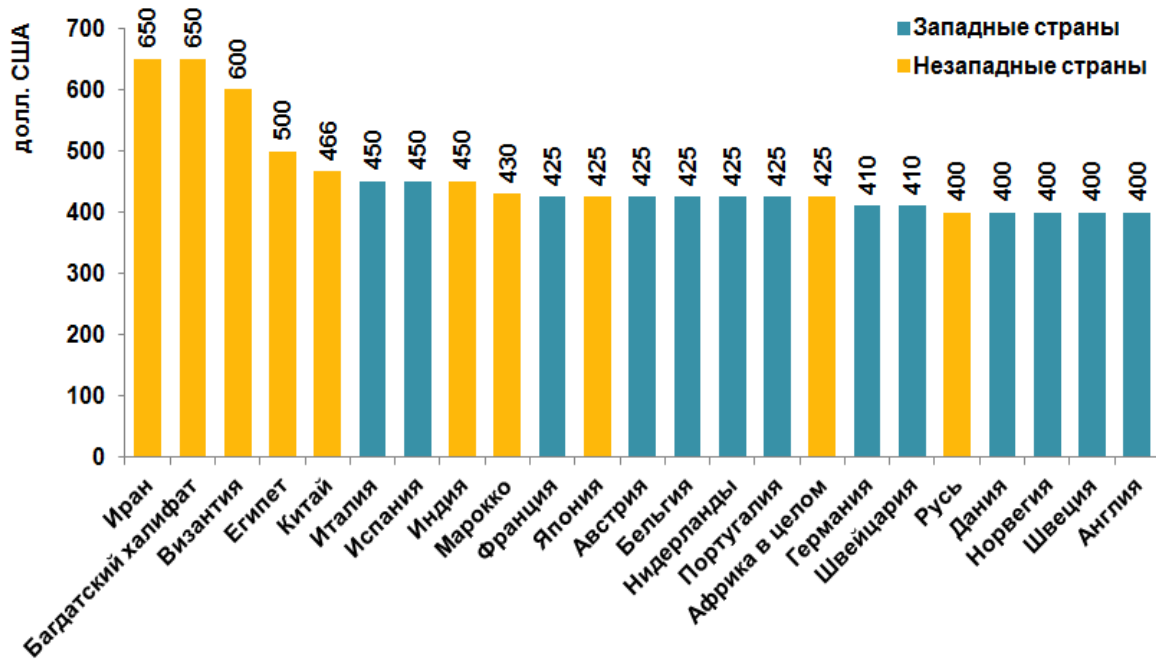


Рисунок 1.1 – ВВП на душу населения в средние века (1000 г.) по ряду стран и регионов мира, в долл. США (в ценах 1990 г.)

Что произошло с западным миром за эти пять столетий? Наиболее значимым, охватившим несколько веков историческим явлением, были крестовые походы. Запад вступил на путь активной внешней геополитической экспансии. Военные походы крестоносцев на Ближний Восток привели к развитию средиземноморской межцивилизационной торговли. На этой торговле формируется посреднический спекулятивный капитал. Особую роль в этом отношении сыграли итальянские города, во главе с Венецией, и иудейские ростовщики (диаспоральное положение иудеев давало им соответствующие преимущества). Крестовые походы с течением времени обретают идеологическое преемство в завоеваниях конкистадоров. Запад становится не только актором мировых завоеваний, но и мировой торговли. С пятнадцатого века он занимает центральное положение в торговых потоках мира. Аккумулированные путем военных грабежей, межцивилизационного торгового обмена и связанной с ним спекулятивно-ростовщической деятельности капиталы становятся фактором западного экономического прорыва.

Далее с каждым столетием отрыв Запада от остального мира устойчиво возрастал. (рис. 3). Отдельные цивилизации могли исторически бросить вызов Западу. Такой вызов был связан, в частности, с выдвижением советского проекта. Несмотря на серьезность предъявленного альтернативного вызова, положение мировой экономической гегемонии западной мир-системы он не изменил. В настоящее время многие эксперты говорят о вызове в отношении к Западу со стороны Китая и Индии. Действительно, за последние годы их положение в мировой экономике заметно усилилось. За счет этого подъема возник визуальный эффект некоторого снижения показателей Запада по отношению к среднему мировому уровню. Но при историческом сравнении современная успешность азиатских государств выглядит не столь впечатляюще. Китай по показателям доходов на душу населения в отношении к уровню Запада только выходит в настоящее время на пропорции середины XIX века. Индия и вовсе еще далека даже от этого соотношения. А девятнадцатый век, как известно, был временем британского завоевания Индии и фактической колонизации Китая. По сей день по распределению занятости населения и Китай, и Индия остаются еще преимущественно сельскохозяйственными странами. В Китае в деревнях проживает 55% населения, в Индии и вовсе – 70%.

Изменить свое положение в мировой центр-периферийной системе из цивилизационнообразующих государств удалось только Японии и Южной Корее. Предпринятые ими экономические рывки – японский в 60-е – 70-е годы XX в. и южнокорейский – в конце XX – начале XXI вв. позволил им войти в обиход стран западной мир-системы. Но это было мягкое вхождение, достигнутое путем расширения круга «золотого миллиарда». Существование мировой системы оно не изменяло. Условием вхождения инициализационных представителей в «золотой миллиард» являлся отказ их от имперских амбиций. Ни Япония, ни Южная Корея ни являются, как известно, членами «ядерного клуба». «Военный зонтик» над ними обеспечивается США. Но обратной

стороной внешнего военного покровительства является ограничение государственного суверенитета.

До двадцатого столетия единая мировая система отсутствовала. Когда она сложилась, то Центром ее становится прежняя мир-система Запада. Следовательно, мировая система должна была выстраиваться по лекалам западной мир-системы. Это актуализирует задачу анализа ее исторического генезиса. В мир-системе Запада имелся свой центр, своя полупериферия и периферия. Центр западной мир-системы с развитием процессов глобализации все более утверждается в качестве планетарного Центра.

Однако географическое нахождение этого Центра не было на протяжении истории неизменным. Его исторические перемещения прослеживаются статистически. Расчет в данном случае основывался на предположении о том, что Центр западной мир-системы материально преуспевал в сравнении с полупериферией и периферией. Не для всех цивилизаций это предположение было бы достоверным. Оно не срабатывало бы, в частности, применительно к российской цивилизации, в которой окраины занимали в потребительском плане преференционное в отношении к Центру положение. Но именно для Запада использование в определении Центра мир-системы критерия материальной успешности не противоречит имеющимся в историографии представлениям о страновой гегемонии в западном мире.

Для расчета были взяты данные длинных клиодинамических рядов школы Ангуса Мэдисона по показателю ВВП на душу населения (рис. 2). В целях достижения сопоставимости показателей на шкале многовековой исторической развертки брались не абсолютные цифры, а относительные – к среднедушевому уровню Западной Европы. Геополитическая траектория смены центра западной мир-системы – Италия – Нидерланды – Великобритания – США прослеживается на основе имеющейся статистики достаточно четко.

В начале новой эры роль европейского гегемона принадлежала Италии. Рим занимал непререкаемое положение Центра за-

падной мир-системы. Потрясения, связанные с переселением народов и крушением Западно-Римской империи привели к разрушению прежней модели центр-периферийных отношений. В средние века в материальном отношении положение различных стран Европы выравнивалось. Италия оказалась вровень с Испанией. В целом прослеживалась тенденция связанности экономического развития с зональным распределением по линии север – юг. Чем южнее была страна, тем, соответственно и богаче. Однако в позднее средневековье ситуация уже принципиально изменилась. К началу шестнадцатого века – время традиционно определяемого как начало формирования единой мировой системы в Европе вновь доминирует Италия. Ее положение в данный период определялось в значительной мере особой ролью в транзитной межцивилизационной торговле ряда итальянских торговых факторий. Это была эпоха венецианского финансового могущества.

Но в связи с «великими географическими открытиями» торговая карта мира подвергается существенным изменениям. Роль средиземноморской посреднической торговли снижается. Все большее значение приобретает межокеанский транзит. Соответственно, изменяется и местонахождение центра мировой торговли и финансов. С XVI века эта роль переходит к Голландии. К началу восемнадцатого столетия был достигнут исторический максимум отрыва в доходах на душу населения центра западной мир-системы от остального западного мира. Но далее, по мере того как формируется единая мировая система, и интегрированный Запад получает положение ее центра, западное сообщество все более гомогенизируется. Вырабатываются критерии единого для Запада качества жизни.

Лидирующее положение Голландии по доходам на душу населения сохраняется до середины девятнадцатого века. К тому времени роль мирового геоэкономического центра перешла Великобритании. Но по доходам на душу населения Англия обходит Голландию только в третьей четверти XIX века. (рис. 1.2). Победа в Крымской войне и британская колониальная экспансия (прежде всего, завоевание Индии) выводят Британию на абсо-

лютное первое место и в среднедушевом выражении материальной успешности.

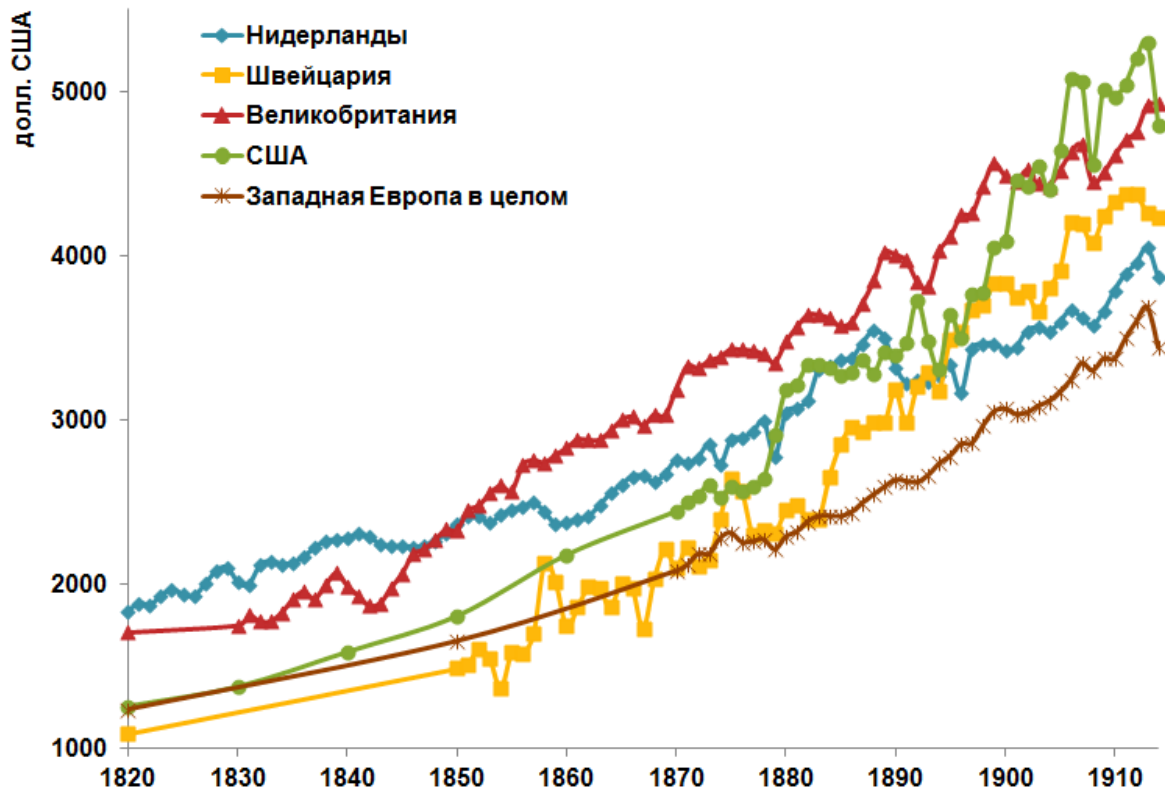


Рисунок 1.2 – ВВП на душу населения стран, претендующих на роль центра западной геоэкономической мир-системы в XIX–начало XX вв.

в долл. США (в ценах 1990 г.)

Первая половина двадцатого столетия проходила в острой конкуренции за первенство в западном мире прежнего центра – Великобритании и претендующих на роль нового центра – Соединенных Штатов Америки. Обе державы имели союзнические отношения, и их соперничество носило латентный характер борьбы финансово-элитарисских группировок. Победителем стали, как известно, США (рис. 1.3). В свете этой борьбы становится понятным факт крушения в двадцатом веке прежних колониальных империй (включая крупнейшую в истории Британскую империю), с метрополиями в Европе. Перенос мирового центра США требовал изменения выработанных в XIX веке геополитических конфигураций. Принципиальное значение для обретения

Соединенными Штатами их положения имела вторая мировая война. Именно в период войны США побеждают в латентной геоэкономической гонке Великобритании.

Для периода второй половины XX – начала XXI вв. о дифференциации западного мира на центр и периферию можно говорить только с определенной долей условности. Запад как единая цивилизационная общность выступает в настоящее время в качестве центра мировой системы. Тем не менее, и в рамках нее Соединенные Штаты по-прежнему (если не брать в расчет карликовые государства, такие как Люксембург) сохраняют за собой положение лидера по показателю доходов на душу населения. После распада СССР это положение США в рамках западного мира даже усилилось.

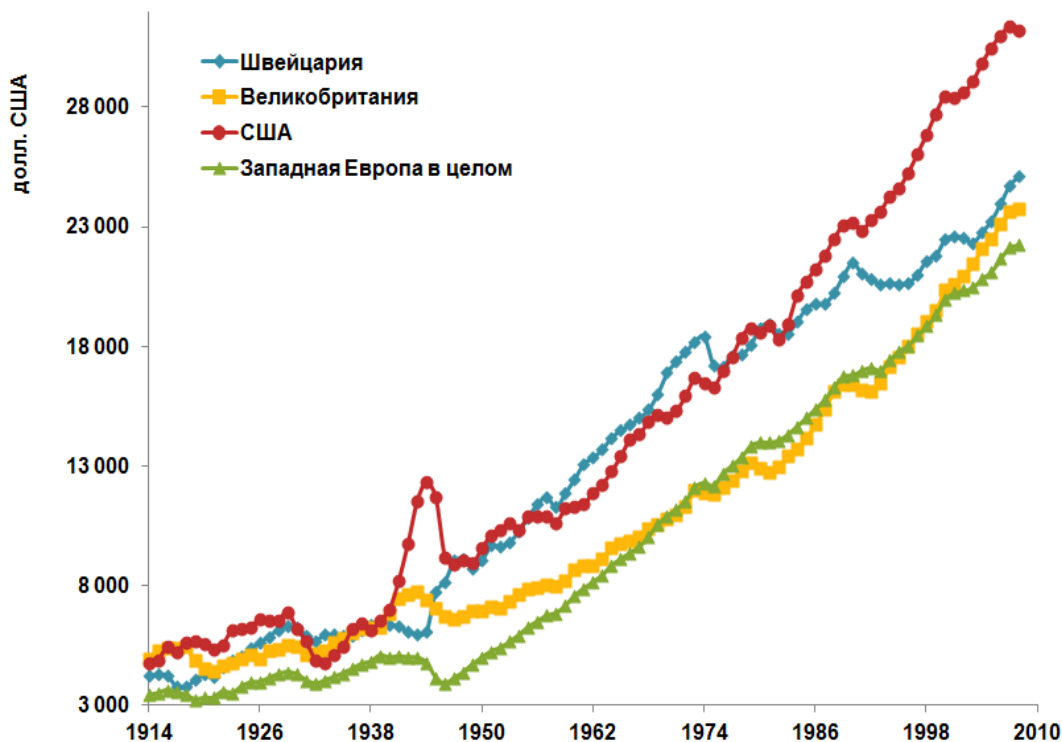


Рисунок 1.3 – ВВП на душу населения стран, претендующих на роль центра западной геоэкономической мир-системы в XX - начале XXI вв. в долл. США (в ценах 1990 г.)

Показательна динамика среднедушевых доходов за последние полторастолетия «страны банкиров» – Швейцарии. На определенных временных интервалах она даже обходила США. Это давало некоторым исследователям основание видеть в Швейца-

рии подлинный центр мирового геоэкономического управления. Конечно же, это преувеличение. Швейцарии, в отличие от Великобритании и США, не приходилось поддерживать имперское бремя западной цивилизации, что и давало значительные преференции в сфере экономики и финансов. Но сам факт особого положения «страны банкиров» в рамках западной мир-системы является важной характеристикой установленной модели мироустройства.

### **История Запада – от полицентризма к моноцентризму**

В существовавших исторически мир-системах имелся, как правило, единый Центр. Он занимал определяющее для мир-системы положение во всех основных измерениях цивилизационного бытия – религиозном, политическом, экономическом, научном и культурном. Важно, что экономика и политика существовали в парадигмальной связке с религией, наукой и культурой. Такое единство обеспечивало гармоническое существование цивилизаций.

Православная цивилизация на протяжении почти тысячи лет выстраивалась, как известно, вокруг греко-византийского ядра. Константинополь был безусловным центром византийской мир-системы во всех основных центрообразующих функциях – религии, политике, экономике, науке, культуре. С крушением Византии новая православная мир-система выстраивается теперь уже вокруг русского цивилизационного ядра. Все перечисленные функции центра были совмещены в рамках этого ядра.

Но история мировых цивилизационных систем имела и прецеденты наличия двух и более центров, различаемых по перечисленным функциям. Так, религиозным центром исламского мира выступала Мекка; научным долгое время являлась Кордова; торгово-экономическим – Багдад. В роли политического центра выступали в разное время Дамаск, Багдад, Каир и Стамбул.

Расщепленным вокруг нескольких центров было и пространство западной мир-системы. Эта расщепленность определила в значительной мере специфику цивилизации Запада. Целесооб-



разность разделения Центра мир-системы получила даже теоретическое обоснование. Дано оно было св. Августином еще на заре формирования западной средневековой общности. Выдвинутая им теория «двух мечей» подводила основу для разделения религиозного и политического центра Европы. Один был представлен в дальнейшем папской, другой – императорской властью. Но неизбежно должен был возникнуть вопрос - какой из центров статусно выше? Попытка его разрешения привела к длительной борьбе светской и духовной власти в Европе, партий гвельфов и гибеллинов. Временное торжество папства проблему единого центра не разрешила. С развитием торговых отношений все более очевидно формируется третий – финансово-экономический центр Европы. В итоге мир-система Запада оказалась структурирована одновременно вокруг пяти, выстраиваемых на различных функциональных парадигмах центрах.

Религиозным центром являлся папский Рим. Исключение в этой его географической локализации представлял XIV век – период «авиньонского пленения пап» (пребывание глав католической церкви на территории Франции).

Роль политического центра Европы играла долгое время Священная Римская империя германской нации. Ее ядро составляли земли Австрии. Формально во главе единой Европы стоял император. Национальные монархи – короли находились статусно в подчиненном положении к императорской власти. После упразднения Священной Римской империи обновленную на секулярной основе европейскую империю попытался создать Наполеон. Политический центр западной мир-системы перемещается во Францию. По численности французская армия долго являлась крупнейшей в Европе. Имперостроительская политика Наполеона I была продолжена его племянником Наполеоном III. Но крах Франции в Франко-прусской войне вновь привел к перемещению политического центра – на этот раз в Берлин. Прусско-германские попытки европейской интеграции военным путем также не имели успеха. Последним проявлением претензий на ге-

гемонию со стороны условного политического центра явилась гитлеровская экспансия.

Торгово-финансовый центр западной мир-системы исторически перемещался в соответствии с изменениями геоэкономических конфигураций мира. Основным трендом в мировой геоэкономике определялся переходом от торговли в масштабах Средиземноморья к океанской торговле в масштабах планеты. Соответственно, и торгово-экономический центр Запада перемещался в соответствии с этой логикой по траектории Венеция – Голландия – Англия – США.

На положение научного центра Запада фактически находилась Германия. Там концентрировались многие знаменитые европейские университеты. Брендом германоцентричности европейской науки стала немецкая классическая философия.

Ренессанс начался, как известно, в Италии. Но со временем культурная столица центра Европы перемещается в Париж. Несколько веков все передовые направления в европейской культуре устойчиво ассоциировались с Францией. Это влияние не исчезало модой. Франция долгое время выполняла роль главного транслятора общественно-политических идей, генератора идеологий. Культурный центр в этом отношении мог бы быть также маркирован в качестве идеологического центра мир-системы.

Множественность центров западной мир-системы определила модель национально-государственных суверенитетов. Она возникла в специфических условиях цивилизации Запада, и дает сбой при попытках экстраполяции ее в иноцивилизационные среды. Отражением ситуации многоцентрия явились традиции разнофункционального использования европейских языков. За английским была фактически закреплена функция языка бизнеса, за французским – дипломатии и культуры, за немецким – науки, за латинским – религии. В период последующей доминации англоязычия эти функции, впрочем, оказались нивелированы.

Не следует, впрочем, думать, что сосредоточившись каждый на своей функциональной нише, все эти центры игнорировали

другие функции. Вопрос заключался в другом – на какой из парадигм выстраивать западную мир-систему. Каждый из центров выдвигал, по сути, свой проект мир-системного строительства Запада. Победил в итоге проект, связываемый с торгово-финансовым центром. Эта победа была достигнута уже в период перемещения торгово-финансового центра США. Принципиально важна в данном случае последовательность: первоначально Соединенные Штаты становятся торгово-финансовым центром Запада и только затем – политическим, научным и культурным. Соответственно, именно торгово-финансовая компонента и явилась парадигмой принятой модели мироустройства (рис. 1.4).



Рисунок 1.4 – Центры западной мир-системы

Проблема множественности центров западной мир-системы была разрешена. США стали многофункциональным центром Запада. Единственная из определяющих функций мир-системного моделирования, сохраненная за старым европейским центром явилась религия. Но это может означать, что вопрос о религиозном центре западной мир-системы и шире – мира в целом еще окажется в актуальной политической повестке.

**Модель современного мироустройства и индикаторы паразитизма**

Что представляет собой современная социальная модель мироустройства? Главная характеристика установившейся мир-системы – принципиальное неравенство стран и цивилизаций. Она наглядно раскрывается в следующем соотношении. С одной стороны, политически и экономически доминирующие в современной мир-системе страны «золотого миллиарда» представляет лишь около 15% численности населения Земли. При этом, с другой на них приходится более 75% мирового потребления. Налицо разительный диспаритет (рис. 1.5). За одну и ту же работу по уровню квалификации и трудовым затратам люди разных регионов мира получают различную в разы заработную плату. Но может ли быть нечто принципиально иное?

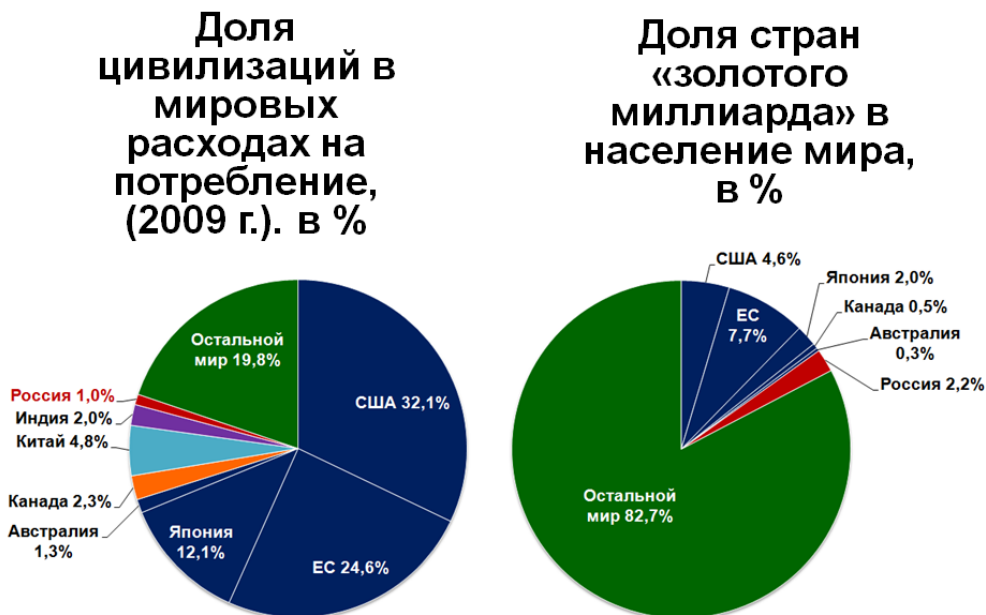


Рисунок 1.5 – Соотношение численности населения и потребления по цивилизациям в современном мире

Может быть достигнутое Западом положение не связано с паразитизмом? Может быть, оно было определено трудом, внедрением передовых технологий или переходом к более прогрессивной общественной системе? В качестве такой системы называется модель постиндустриального или сервисного общества.

Однако рассмотрение самого концепта постиндустриализма позволяет квалифицировать его в качестве идеологического прикрытия западного господства над остальным миром. Постинду-

стриализм на Западе стал возможен в результате вывода индустриального производства в страны «третьего мира» (прежде всего, Азии). Анализ мировых трендов показал, что никакой деиндустриализации в мировом масштабе не происходит. За двадцатый век возросли как доля промышленности в ВВП мира, так доля занятых в промышленном секторе (рис. 1.6, 1.7). За вывеской постиндустриализации происходило иное – реальное производство стало все очевиднее перемещаться из центра в страны полупериферии. Паразитическое положение сервиса усилилось.

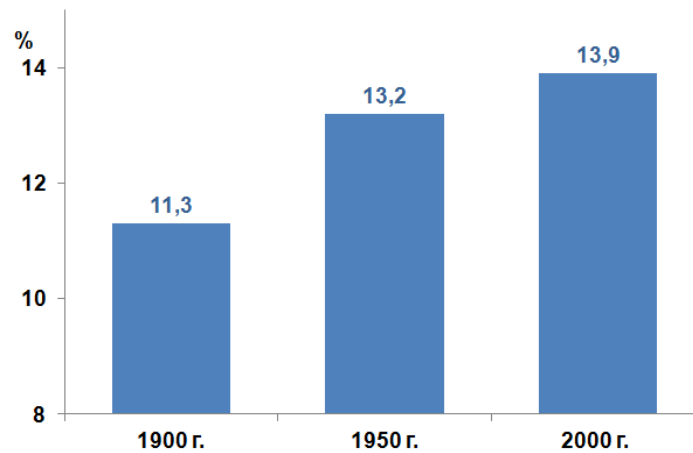


Рисунок 1.6 – Занятость в промышленности (весь мир), в %

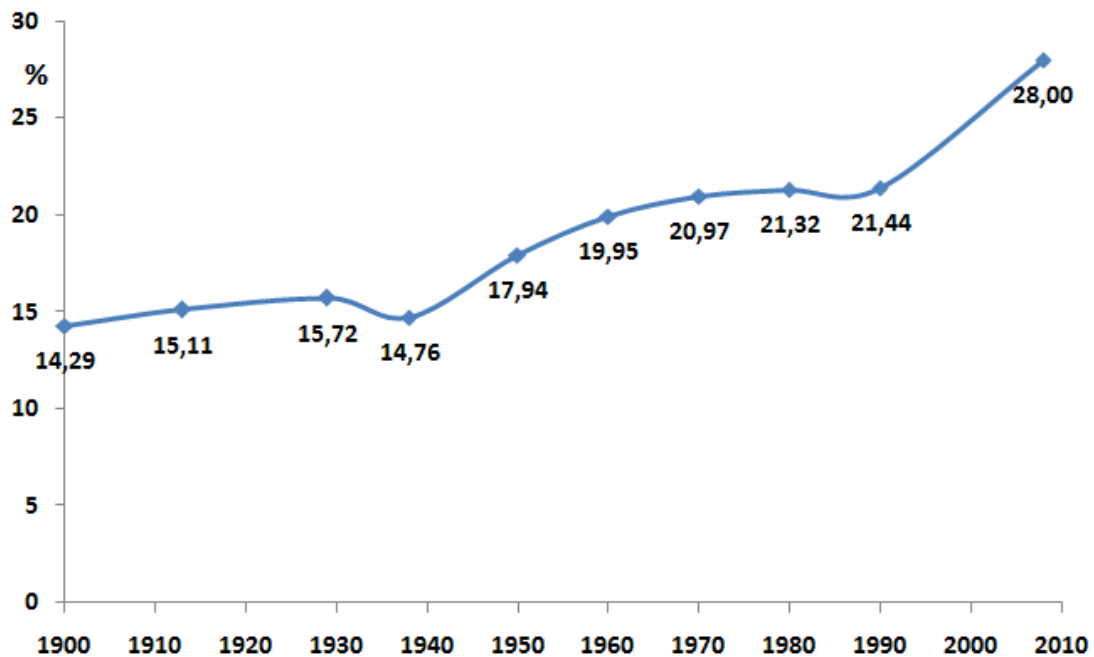


Рисунок 1.7 – Доля промышленности в ВВП в мире (%)

Исследование через призму центр-периферийных отношений сервисного развития приводит к следующим результатам. Сервисное общество не получило универсального распространения в масштабах всей мир-системы. Оно оказалось соединено с мир-системным центром. Но сервисное общество не может быть самодостаточным. Его успешность связана с наличием секторов «физической экономики». Чем выше межстрановое разделение труда, тем большую перспективу получает развитие сервисного общества в мир-системном центре. Соответственно, на периферию должно быть вынесено по этой логике материальное производство.

Такое распределение и обнаруживается в современной модели мироустройства. Существует сервисный центр, обеспечиваемый периферией в сельскохозяйственном («банановые республики»), индустриальном («сборочный цех») и сырьевом («сырьевые республики») отношениях. Выведенная из центр-периферийных отношений «мировая обочина» представляет архаизированное пространство. Проведение мир-системного моделирования применительно к проблематике сервисного развития позволило составить карту современного геоэкономического мироустройства. На ней четко локализируются два сервисных центра – Северная Америка и Западная Европы. Ввиду того, что их ядро определяется финансовым сектором экономики, который выстраивается сегодня на эмиссии необеспеченной реальным производством денежной массы, речь идет о двух «сервисных мыльных пузырях». Через искусственное «надувание» этих пузырей и реализуется механизм неокOLONиальной эксплуатации. Сервисное общество Запада обеспечивается тремя географически локализуемыми зонами сельскохозяйственного производства, тремя – сырьевого и двумя – индустриального.

Риски существующей системы связаны с тем, что «сервисные мыльные пузыри» должны рано или поздно «лопнуть». Мировой кризис показал высокую вероятность такого сценария в обозримой перспективе. При этом пострадают не только страны сервисного центра, но и страны ориентированной на ее обеспечение пе-

риферии. Россия в указанной перспективе кризиса оказывается особо уязвимой. Последний из кризисов среди всех крупных геоэкономических акторов наиболее тяжело прошла, как известно, именно Россия (наибольший спад ВВП).

Получилось следующее. Мир вступил в систему высокой зависимости от Соединенных Штатов Америки со второй половины 1990-х годов. Распад Советского Союза и мировой социалистической системы стал очевидно фактором перехода к этой зависимости. Причем, российская экономика из всех крупных геоэкономик мира оказалась в наибольшей зависимости от американской экономики. Ее связь с США даже выше, чем у стран Западной Европы. Совершенно в ином направлении пытаются выстраивать свою экономическую политику Индия и Китай. В отличие от России, их зависимость от США не только не увеличивается, но определенно снижается.

Основная стратегема США состоит в недопущении самой возможности того, чтобы кто-либо смог бросить геостратегический вызов американской мировой гегемонии. Такой вызов в двадцатом столетии артикулировали Германия и Россия (СССР). Экономически это выражалось в выходе их на вторую позицию в доле мирового ВВП и сокращении отставания от США. После этого по странам-конкурентам наносился геополитический удар. Итогами Первой мировой, Второй мировой и «Холодной» войн являлось низвержение американского противника. Собственно ради этого они, по-видимому, и затевались (рис. 1.8).

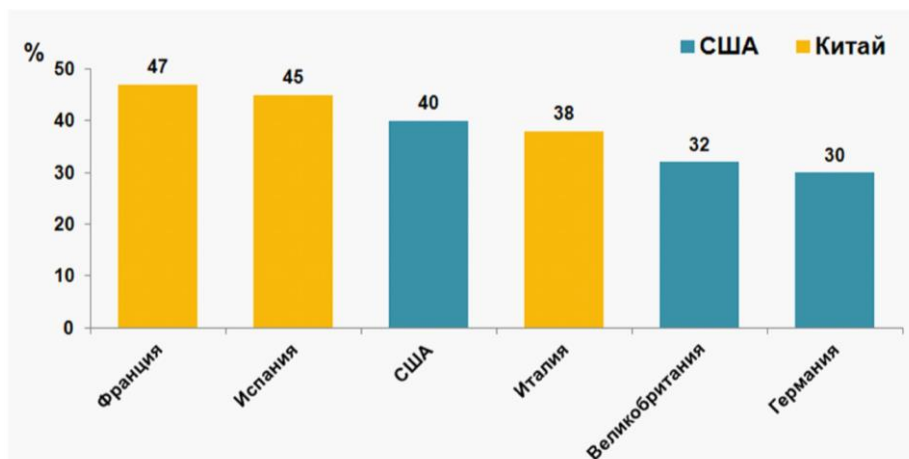


Рисунок 1.8 – Государства мира, бросавшие вызов мировой гегемонии США. Доля ряда стран в мировом ВВП, в %

Сейчас новый вызов американской гегемонии артикулируется Китаем. Рассмотрение Китая в качестве главного соперника США в борьбе за гегемонию в мире является на настоящее общим местом футурологического дискурса. Согласно опросам, в том, что КНР одержит победу в глобальном соперничестве, верит большинство населения ряда западных стран. До трети самих американцев считает, что не США, а именно Китаю будет принадлежать в будущем роль мирового гегемона.

### **Мировой паразитический центр и угроза новой фашизации**

Какова же в свете фиксации факта паразитического господства над миром футурологическая перспектива мироустройства?

Дать ответ на этот вопрос позволяет анализ, что представляет собой сегодня модель, которая утверждается мировым центром. Американская внешняя политика - это глобальный экспансионизм, применение военной силы, реализация стратегии мирового господства. Американская идеология – это американская исключительность и избранность. Американская социальная модель – это право сильного в глобальной конкурентной борьбе всех со всеми. Наконец, американская культура – это утверждаемый образ супергероя, победителя, культ силы. Каким интегративным понятием определить все эти характеристики в совокупности. По сути, репродуцируется достаточно известное в истории явление. Оно известно под названием «фашизм». И не стоит ли говорить сегодня о новой модификации фашизма и, соответственно, о новой фашистской угрозе миру? (рис. 1.9)





Рисунок 1.9 – Американский фашизм

Идеология превосходства Соединенных Штатов Америки возникла не сегодня. Ее генезис прослеживается с самого основания белых колониальных анклавов в Северной Америке.

Непосредственно в истории США вехами в генезисе идеологии выступали концепты: «Нового Израиля», «Града на холме», эсхатологии новосветников, кальвинистской богоизбранности, доктрины Монро – «Америка для американцев», американской исключительности, американского социал-дарвинизма, ку-клукс-клановского расизма, белого национализма, Рах Americana, Нового мирового порядка, цивилизационных войн, объективности странового неравенства и др. Первоначально идеология американской исключительности обосновывалась преимущественно в рамках культурно-религиозных концептов. Расовые теории превосходства, были особо популярны в XIX столетии. Исторические основания американского превосходства раскрывались через утверждение идеи исключительности исторической судьбы США, либо как соответствие мировым трендам истории. Именно с идеей наибольшего соответствия США направленности прогресса, мейнстриму современности выступали США в конце хо-

лодной войны. Но на сегодня речь уже идет о другом: об идее цивилизационного превосходства. Признается существование различных цивилизаций, что не признавалось раньше. Но западная и уже - американская цивилизация позиционируется цивилизационно выше других. Это новая идеология, новый вызов, который логически следует из развития проекта мирового паразитизма и закрепляет положение паразитического центра в мире.

Но существуют ли индикаторы фашизации? Тенденции сползания мира к фашизму налицо. Прежде всего, они выражаются в перспективах новых сверхмасштабных войн.

После окончания «холодной войны» объемы экспорта оружия в мире пошли на спад. Но уже в 2000-е ситуация принципиально меняется. Фиксируется новый тренд возрастания экспорта оружия (рис. 1.10).

Покупка оружия существенно увеличивается почти по всем регионам мира. Наиболее вооружаются те самые регионы, которые и станут, вероятно, основными очагами новых войн. Дело, судя по всему, идет к искусственному столкновению этих регионов между собой и провоцированию новой мировой войны по сценариям, уже описанным прежде (рис. 1.11)

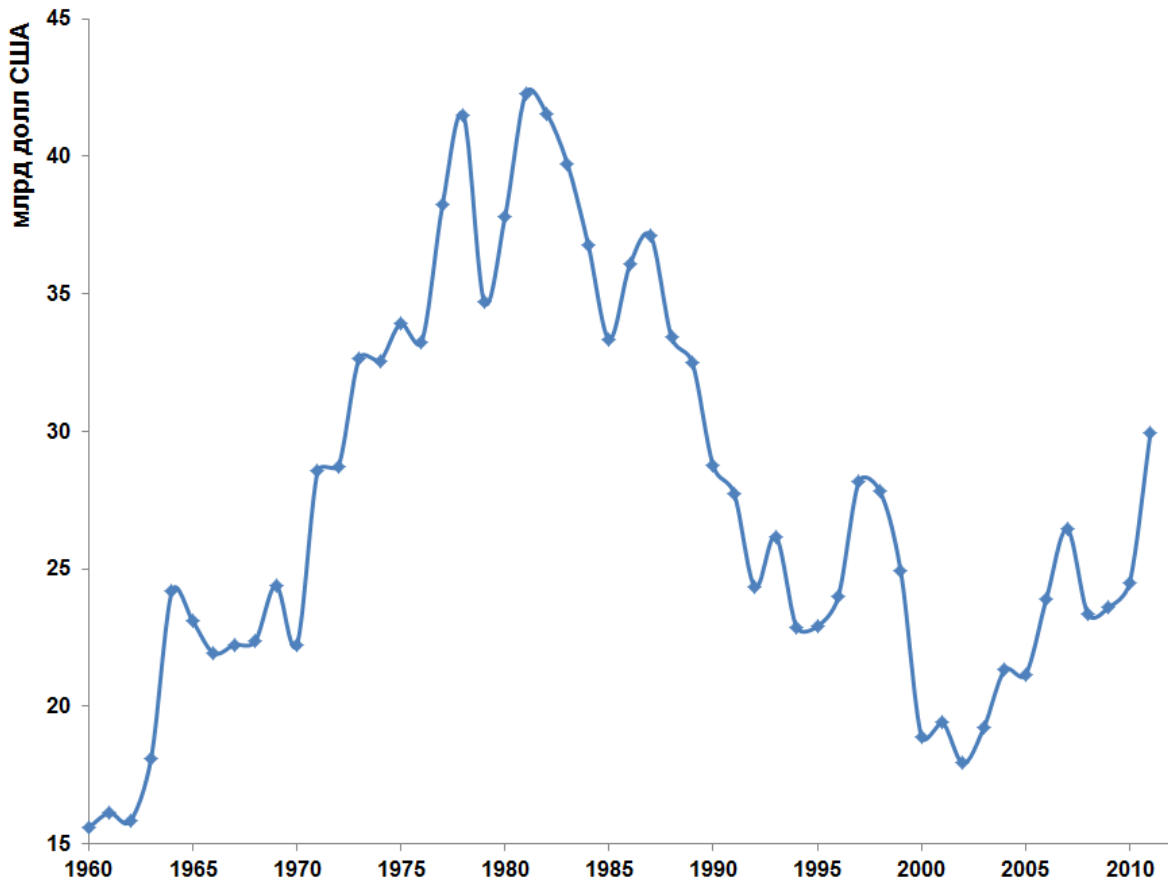


Рисунок 1.10 – Торговля оружием (постоянные долл. США 1990 г.) –  
Мировой экспорт

Существует и главный актор распространения военных конфликтов. На приводимом ниже рисунке прослеживается участие США в военных операциях за всю их историю (рис. 1.12).

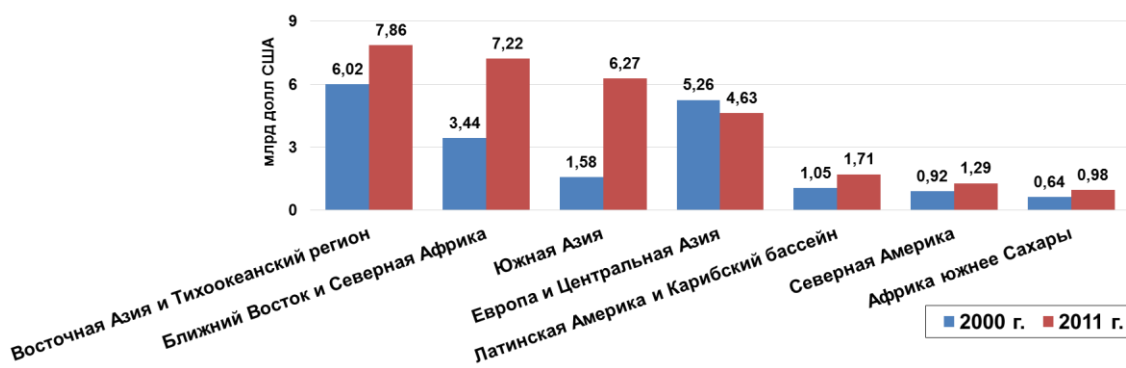


Рисунок 1.11 – Торговля оружием (постоянные долл. США 1990 г.) –

## Импорт по регионам мира

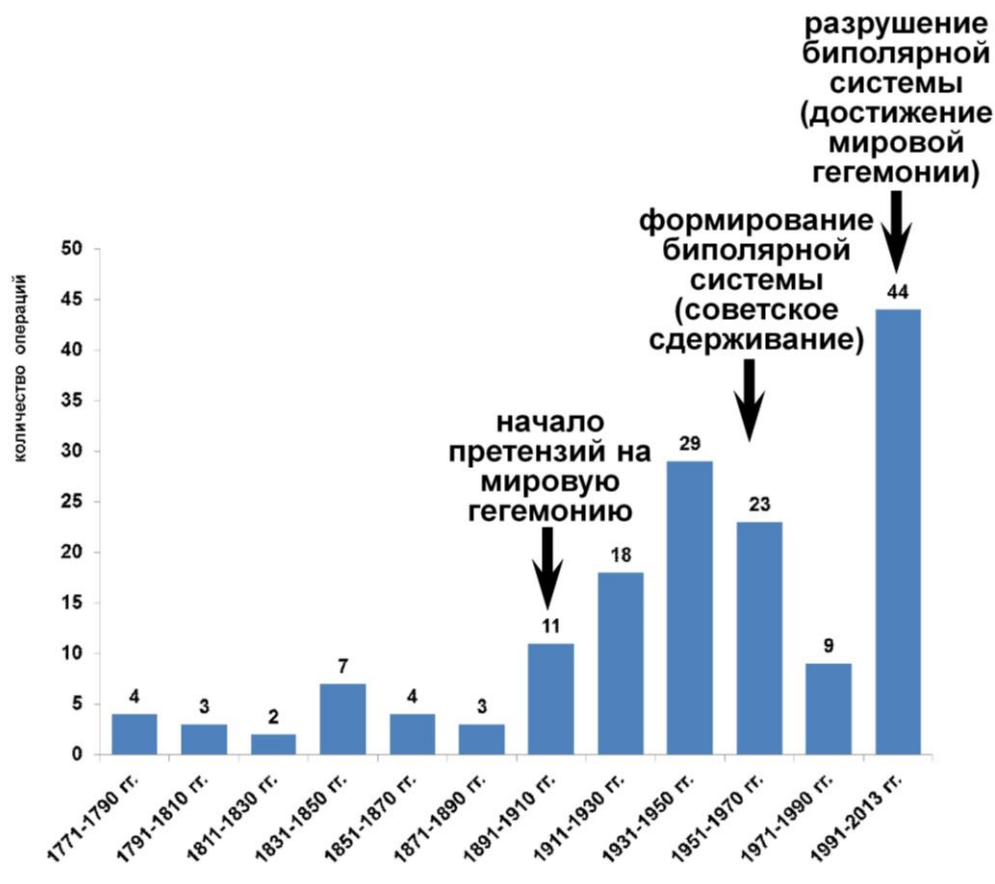


Рисунок 1.12 – Участие США в военных операциях (в т.ч. в рамках международных миротворческих сил)

Как только Соединенные Штаты стали претендовать на мировую гегемонию, участие их в военных операциях резко возросло. Далее появляется противовес в виде мировой социалистической системы, и количество вооруженных конфликтов, в которых участвуют США, заметно снижается. Но как только мир становится однополярным, участие Соединенных Штатов в военных конфликтах принципиально перекрывает показатели любого из предыдущих исторических периодов.

### Что делать? Потребность в альтернативе

Каков же путь разрешения этого диссонанса?

Был проведен расчет отношения в доходах ВВП на душу населения 10 % наиболее богатых стран к 10 % самых бедных стран мира. Эмпирические данные по исторической статистике брались по базе признанного специалиста в сфере ретроспектив-

ной оцифровки Ангуса Мэдисона (рис. 1.13). Что получилось в результате? Начиная с XVI века, разрыв между богатыми и бедными странами устойчиво возрастал. Процесс отрыва Запада от остального мира хронологически точно совпал с зарождением феномена капитализма. Капиталистическая экономика предполагала постоянное расширение масштабов мирового рынка сбыта и увеличения ресурсной базы. Отсюда как следствие – колониализм. Именно в шестнадцатом веке началась эпоха глобальной колониальной экспансии. Экономический отрыв одной части населения мира от другой четко соотносился с процессами колонизации. Страновое неравенство устанавливалось первоначально силовым принуждением, путем завоеваний. Начало мирового дисбаланса стран и цивилизаций исторически фиксируемо. Следовательно, оно не имеет естественной природы исходного цивилизационного превосходства одних над другими.

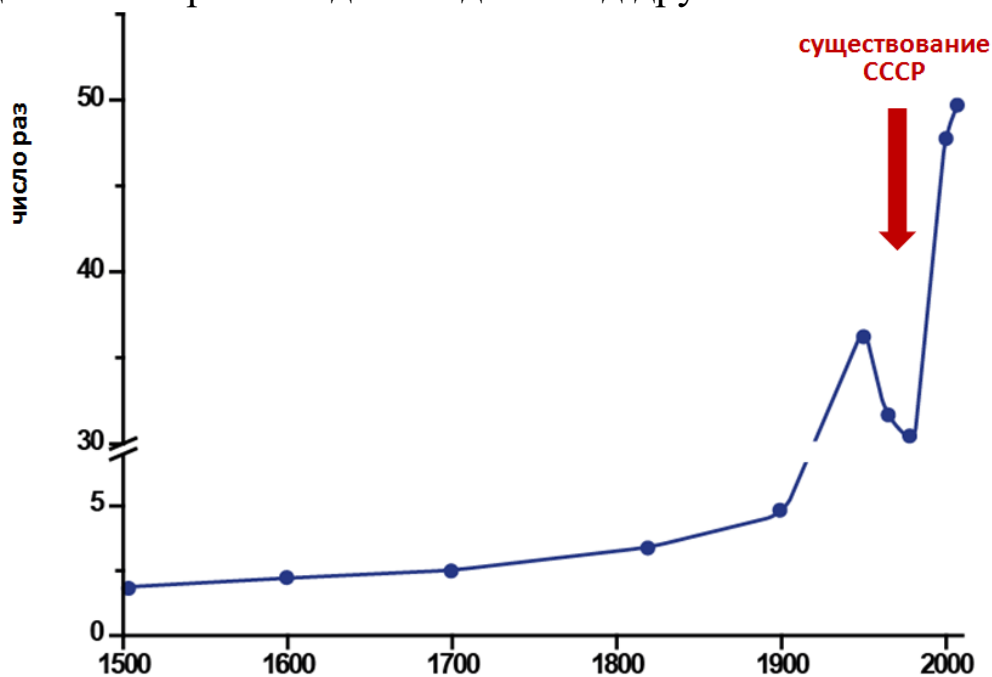


Рисунок 1.13 – Отношение в доходах ВВП на душу населения 10 % наиболее богатых стран к 10 % наиболее бедных стран мира, число раз

Еще в начале XVIII века наиболее богатые страны мира превосходили наиболее бедные в среднедушевом выражении доходов не более чем в два раза. Сегодня этот разрыв измеряется уже

несколькими десятками раз. С вступления Запада в эпоху империализма динамика увеличения диспаритетов резко возрастает. С завершением колониального раздела мира темпы страновой дифференциации на богатых и бедных принципиально увеличиваются, что еще раз доказывает связь феномена странового неравенства с практикой колониализма во всех ее исторических модификациях.

За весь рассматриваемый пятисотлетний исторический интервал фиксируется только один период, когда вопреки установившемуся тренду разрыв между богатыми и бедными странами не только не возрастал, но, напротив, сокращался. Это период существования СССР и мировой социалистической системы. Само выдвижение альтернативной модели развития человечества оставило процесс усугубляющегося глобального социального раскола. В этом, прежде всего, и заключался великий смысл и миссия советского проекта. Рухнул СССР, и тренд возрастания мирового неравенства был восстановлен. Страновой разрыв между богатыми и бедными вновь оказался в динамике стремительного роста.

Итак, диагноз – над миром нависла новая угроза фашизма, и без выдвижения альтернативного проекта, без оппонирования этой мир-системе глобального паразитизма мир не спасти.

**Международное разделение труда** является высшей ступенью развития территориального разделения труда, когда межрегиональное национальное разделение труда выходит за пределы национальных границ. Оно выступает как объективная предпосылка обмена между странами.

**Международная специализация производства (МСП)** развивается в двух направлениях – производственном и территориальном. В территориальном аспекте МСП предполагает специализацию отдельных стран, их групп и регионов на производстве определенных продуктов и их частей для мирового рынка.

Производственное направление подразделяется на межотраслевую (*общий тип разделения труда*), внутриотраслевую (*част-*

*ный тип*) специализацию и специализацию внутри отдельных предприятий (фирм, объединений) (*единичный тип*). Под общим международным разделением труда понимается разделение труда между странами по крупным сферам производства – добывающие отрасли, обрабатывающая промышленность, сельское хозяйство. На этом уровне МРТ одни страны выступают на мировом рынке в качестве экспортеров промышленных товаров и импортеров минерального и сельскохозяйственного сырья, другие – экспортируют сырье и импортируют готовую продукцию. Общее МРТ соответствует первоначальному общественному разделению труда между городом и деревней. Общим было также разделение труда между метрополиями и колониями. И сегодня многие развивающиеся страны поставляют на мировой рынок в основном минеральное и сельскохозяйственное сырье и покупают готовую продукцию.

Частное международное разделение труда – это межотраслевое разделение труда, при котором страны специализируются в производстве и обмене на мировом рынке продукции различных отраслей и подотраслей промышленности или сельского хозяйства (например, легкая и тяжелая промышленность; станкостроение и автомобилестроение; скотоводство и растениеводство).

Единичное международное разделение труда – это внутриотраслевое разделение труда, основанное на потоварной, поддетальной или технологической специализации предприятий обрабатывающих отраслей промышленности. Внутриотраслевое разделение труда предполагает, прежде всего, специализацию стран на производстве одноименных товаров с различными потребительскими свойствами, что значительно расширяет международный обмен. Например, США, производя автомобили марки «Форд», могут их обменять на автомобили марки «Мерседес» или «Фиат». В этом случае страны конкурируют на одном рынке.

Основными признаками **международного кооперирования производства (МКП)** являются: предварительное согласование сторонами в договорном порядке условий совместной деятельности; координация хозяйственной деятельности предприятий-

партнеров из разных стран в определенной, взаимосогласованной сфере этой деятельности в качестве главного метода сотрудничества; наличие в качестве непосредственных субъектов производственного кооперирования промышленных предприятий (фирм) из разных стран; закрепление в договорном порядке в качестве главных объектов кооперирования готовых изделий, компонентов и соответствующей технологии; распределение между партнерами заданий в рамках согласованной программы, закрепление за ними производственной специализации, исходя из основных целей кооперационных соглашений; непосредственная связь осуществляемых партнерами взаимных или односторонних поставок товаров с реализацией производственных программ в рамках кооперирования, а не как следствие выполнения обычных договоров купли-продажи.

Основными методами, которые используются при налаживании кооперационных связей, выступают:

- 1) осуществление совместных программ;
- 2) специализация в договорном порядке;
- 3) создание совместных предприятий (СП).

В рамках первого метода – осуществления совместных программ – МКП проявляется в двух основных формах: подрядном кооперировании и совместном производстве. Подрядное кооперирование – наиболее старый вид производственных связей в промышленности. Сущность подрядной деятельности состоит в том, что одна из сторон соглашения (заказчик) поручает другой (исполнителю) выполнение определенной работы в соответствии с заранее обусловленными требованиями к ее выполнению относительно сроков, объемов, качества исполнения и других условий. Подрядное производственное кооперирование имеет две главные разновидности: «классический» подряд по изготовлению продукции и подряд по проектированию и выпуску нового продукта.

Второй метод производственного кооперирования – договорная специализация, заключающаяся в разграничении производственных программ участников такого рода соглашений. В соот-



ветствии с соглашениями о специализации договаривающиеся стороны стремятся устранить или уменьшить дублирование производства, а следовательно, и прямую конкуренцию между собой на рынке. Важнейшее условие, которое придает такого рода соглашениям о специализации кооперационный характер, – это наличие в нем положений о тесном сотрудничестве участников в форме совместного производства обычно сложной продукции, взаимных или односторонних субподрядных поставок, проведения совместных исследований и разработок и т.д.

Создание производственных совместных предприятий – один из трех основных методов кооперационной деятельности, получающей все более широкое распространение. Это так называемая интегрированная кооперация, когда под единой организационной формой объединяется капитал нескольких участников для достижения отдельных, совместно согласованных целей.

**ОЭСР** – Экономическая организация сотрудничества и развития, представляет собой своеобразный клуб богатых стран. Первоначально в ОЭСР вошли США, Канада, 19 стран Западной Европы, Япония, Австралия и Новая Зеландия; позже – Турция, Мексика, Чехия, Венгрия и Южная Корея. На рубеже XXI века членами ОЭСР являлись 29 государств.

Местонахождение – Париж (Франция). Высшим органом ОЭСР является Совет, состоящий из представителей государств-членов. Он заседает обычно один раз в год на уровне министров под председательством одного из них. Решение Совета (резолуции, рекомендации) принимаются, как правило, консенсусом.

Автономными и полуавтономными органами ОЭСР являются Международное Энергетическое агентство, Агентство по ядерной энергии (АЯЭ), Центр исследований и нововведений в области образования (ЦИНО), Центр развития ОЭСР.

Организация регулярно распространяет аналитические материалы: основные экономические показатели, включая состояние бюджета, внешней торговли, финансов, промышленности и энергетики мира. Выпускаются специальные монографии, журналы,

серийные издания, экономические отчёты и прогнозы, технические и статистические бюллетени и т.д.

Развитыми странами (Developed countries) считаются страны, занимающие лидерские позиции в мировой экономике. По статистике, сегодня на территории этих стран проживает всего 15% жителей планеты, но производится больше половины валовой продукции. Самые развитые страны мира отличаются высоким уровнем жизни и большими запасами капитала. Для них характерны также равномерное распределение доходов и социальное ориентирование экономики.

В частности, это капиталовложения в науку, медицину, охрану окружающей среды. Экономически развитая страна, как правило, является экспортером не только продукции, но и капитала. Преобладающее большинство населения такой страны заняты высокопроизводительным трудом.

В настоящее время группу экономически развитых входят 27 стран: Австрия, Австралия, Бельгия, Великобритания, Германия, Дания, Исландия, Ирландия, Израиль, Испания, Италия, Канада, Кипр, Люксембург, Мальта, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Португалия, США, Сингапур, Финляндия, Франция, Чехия, Швеция, Швейцария, Япония.

В группе стран с высоким развитием выделяется так называемая «большая семерка» – это страны-лидеры мировой экономики США, Канада, Япония, Германия, Великобритания, Франция и Италия. Они добились самой высокой производительности труда и достигли самых высоких показателей в науке и технике. На долю «большой семерки» приходится 50% объема мирового импорта, и если суммировать объем промышленного производства стран, считающихся развитыми, 80% выпускают эти семь стран.

Единственной страной азиатского региона, входящей в группу развитых стран, является **Япония**. Еще в конце XIX века, начиная с реформы Мэйдзи, японское правительство создало условия для свободного предпринимательства и инициировало осуществление модернизации экономики. Особенностью японской модернизации хозяйственной деятельности явилось то, что

иностранный капитал занимал незначительную долю при создании современной экономики, а также и тот факт, что немалую роль в модернизации играло патриотическое движение, инициируемое государством. В итоге, в послевоенный период (на протяжении жизни одного поколения) Япония подняла экономику из руин до положения равенства с богатейшими странами мира. Сделала она это в условиях демократического правления и при распределении экономических выгод среди широких кругов населения.

Немалую роль при этом сыграли бережливость и предприимчивость японцев. С 50-х гг. темпы сбережений в Японии были самыми высокими в мире и часто в два и более раза превосходили сбережения других крупных промышленных стран. Эти исключительно высокие темпы сбережений сохранились в течение многих лет и все это время поддерживали весьма высокие темпы инвестиций.

На протяжении прошедших 40 лет Япония богатела феноменальными темпами. С 1950 г. до 1990 г. реальный доход на душу населения повысился (в ценах 1990 г.) с 1230 долларов до 23970 долларов, т.е. темпы роста составили 7,7% в год. За этот же период Соединенные Штаты смогли добиться роста доходов всего на 1,9% в год.

Современная экономика Японии в удивительной степени зависит от мелких предпринимателей. Так, в промышленности почти половина рабочей силы работает на предприятиях, имеющих менее 50 рабочих. Эта пропорция повторяется в Италии, но в Британии и США данный показатель составляет около 15%.

Правительство поощряет сбережения и рост малых предприятий с помощью налоговых льгот, финансовой и другой помощи. Из мелкого бизнеса формируются огромные сети поставщиков и субподрядчиков крупных монополий «первого», «второго» и «третьего» уровней. Их руками создается, например, половина стоимости автомобилей, которые изготавливает фирма «Тойота».

Как известно, экономические спады 70-80-х годов Япония почти не заметила. В результате сочетания сравнительно консервативной макроэкономической политики и непревзойденной микроэкономической гибкости она избежала многих проблем, с которыми столкнулись другие крупные индустриальные страны. Однако кризис 90-х годов бросил более серьезный вызов японской экономике, который дополнился и другими обстоятельствами: страну постигло одно из страшнейших землетрясений в Кобе, главном порту района, являющемся центром японской промышленности. Имеет прямое отношение к затянувшемуся экономическому спаду и частая смена правительства в последние годы. Все это совпало с тем периодом времени, когда Япония вступила в завершающий этап экономической модели сбалансированного роста, характеризующийся затуханием и переходом к умеренному экономическому росту.

***Развивающиеся страны.*** Несмотря на некоторую условность понятия «развивающиеся страны» (РС), в эту группу ныне входит свыше 120 государств, получивших политическую независимость как в XIX веке, так и в XX веке – в первые десятилетия после окончания второй мировой войны. Это страны Азии (без Японии), Африки и Латинской Америки.

Классификации развивающихся стран посвящены многие исследования. В отечественной и зарубежной экономической литературе используются разнообразные подходы к проблеме группировки развивающихся государств на основе достаточно широкого спектра качественных и количественных показателей. Чаще всего развивающиеся страны подразделяют на следующие подгруппы:

– страны – экспортеры нефти, прежде всего, страны ОПЕК. В таких странах как Кувейт, Катар, ОАЭ, Бахрейн, Саудовская Аравия производство ВВП на душу населения приближается к производству в высокоразвитых странах. Однако высокие относительные показатели развития не отменяют принадлежности этих стран к категории развивающихся, поскольку сохраняются отсталость в развитии других отраслей, а население либо остаёт-

ся бедным (при сверхбогатстве правителей), либо, даже там, где благосостояние распространяется на простой народ (например, Кувейт), не модернизируется в ментальном и образовательно-квалификационном отношении.;

– так называемые новые индустриальные страны (НИС). Первоначально к ним относили Сингапур, Южную Корею, Гонконг (Сянган) и Тайвань. В настоящее время выделяют 4 поколения НИС. К первому поколению относят Республику Корею, Тайвань, Сингапур, Гонконг, Аргентину, Бразилию, Мексику; ко второму: Малайзию, Таиланд, Индию, Чили; к третьему: Кипр, Тунис, Турцию, Индонезию; к четвертому: Филиппины.

Причины выделения НИС из остального развивающегося мира:

1) *внешние причины:*

а) НИС оказались в сфере особых политических и экономических интересов промышленно развитых стран. Так, сфера политических интересов США распространялись на Тайвань и Южную Корею, как на противостоящие «коммунистическому влиянию» страны Восточной Азии. Им была оказана беспрецедентная экономическая помощь и военная поддержка. Например, Тайваню была оказана помощь в 1,5 млрд. долларов;

б) большое влияние на НИС оказали прямые инвестиции. В первую половину 80-х годов прямые инвестиции в экономику НИС достигли 42% прямых капиталовложений в развивающиеся страны. Главным инвестором являются США, на НИС приходится 10% всех зарубежных инвестиций. Второе место по объему инвестиций, вложенных в экономики этих стран у Японии. На базе иностранных инвестиций была создана производственная база, позволившая этим странам стать высококачественными экспортерами готовых изделий. Инвестиции вкладываются в обрабатывающую промышленность этих стран, благодаря этому была создана их базовая экономика.

2) *внутренние причины:*

а) демократические и политические преобразования, направленные в сторону реформ;

- б) предоставлены гарантии инвесторам;
- в) трудолюбие, бережливость, старательность местных жителей.

В определенной степени эти факторы легли в основу двух моделей развития НИС.

*Первая модель* предполагает развитие национальной экономики с преимущественной ориентацией на внешний рынок, на экспорт. *Вторая модель* ориентирована на импортозамещение.

Вторая модель в значительной степени свойственна латиноамериканским НИС. НИС Азии используют в своих экономиках как элементы импортозамещения, так и элементы экспортно-ориентированной политики.

Основные составляющие политики НИС Азии:

1) экспортная политика НИС Азии представляет собой политику всемерного удовлетворения потребностей партнеров на мировом рынке.

2) Постоянно обновляются экспортная номенклатура товаров, идет постоянный поиск собственного места и ниш на мировом рынке.

3) Для привлечения иностранного капитала используются СЭЗ.

4) Приоритет в ориентации на внешние рынки поначалу отдается наиболее развитым странам мира, поскольку их рынки наиболее устойчивые и емкие. В процессе развития происходит постепенная диверсификация рынков, продвижение на рынки других развитых и развивающихся стран;

– небольшую, но очень разнородную группу образуют **страны, продолжающие социалистический эксперимент** (не совсем правильно называемые социалистическими). Их всего пять, из них Китай твёрдо встал на путь рыночных реформ, роднящих его со странами с переходной экономикой, но сочетающихся с жёстким государственным регулированием, однопартийной системой и преобладанием государственной собственности. Этому же пути следуют Вьетнам и Лаос. В противоположность им, Северная Корея сохраняет жёстко централизованную экономику и

абсолютно тоталитарный строй, приводящие к очевидному и усиливающемуся дальнейшему отставанию. В промежуточном положении находится Куба, всё более склоняющаяся к китайскому варианту.

Из остальных развивающихся стран относительно более высокие показатели ВВП на душу населения имеют страны, в которых добываются полезные ископаемые (Ботсвана, Габон, Намибия, Марокко и др.), имеется плантационное сельское хозяйство (Коста-Рика, Колумбия, Сальвадор и др.) или развито туристическое хозяйство (Багамские о-ва, Барбадос, Сейшельские о-ва, Фиджи и т.д.).

Наряду со странами, где хотя и в противоречивых формах, но наблюдается известный экономический прогресс, довольно большую группу составляют наименее развитые страны (страны Тропической Африки, островные государства в Тихом океане, некоторые страны Азии, Карибского бассейна). В соответствии с классификацией ООН к наименее развитым странам относятся: Афганистан, Ангола, Бангладеш, Бенин, Бутан, Буркина-Фасо, Бурунди, Вануату, Гамбия, Гвинея, Гвинея-Бисау, Гаити, Джибути, Демократическая Республика Конго (ДРК – бывший Заир), Замбия, Зап. Самоа, Йемен, Кирибати, Коморские о-ва, Лаос, Лесото, Либерия, Мадагаскар, Малави, Мальдивы, Мали, Мавритания, Мозамбик, Мьянма, Непал, Нигер, Руанда, Сьерра-Леоне, Соломоновы о-ва, Сомали, Судан, Танзания, Того, Тавалу, Уганда, Центрально-Африканская Республика, Чад, Экваториальная Гвинея, Эритрея, Эфиопия.

Эта группа стран не обладает запасами полезных ископаемых, в них нет не только обрабатывающей, но и добывающей промышленности. Сельское хозяйство отсталое и малопродуктивное. Сохраняется сильное неравенство в распределении доходов, бедность и нужда большинства населения. Преобладает натуральный тип хозяйства, хотя в большинстве этих стран идет постепенное развитие его рыночной организации.

Таблица 1.1 – Страны с переходной экономикой

Страна	Страны Центральной и Восточной Европы	Азиатские страны	Страны бывшей «рублевой зоны» (15)
Албания	+		
Армения			+
Азербайджан			+
Беларусь			+
Босния и Герцеговина	+		
Болгария	+		
Венгрия	+		
Грузия			+
Казахстан			+
Киргизия			+
Латвия			+
Литва			+
Македония	+		
Молдавия			+
Монголия		+	
Польша	+		
Россия			+
Румыния	+		
Словакия	+		
Словения	+		
Таджикистан			+
Туркменистан			+
Чехия	+		
Узбекистан			+
Украина			+
Эстония			+
Югославия	+		

*Среднеразвитые страны (страны с переходной экономикой).* В конце 80-х гг. в мире возникла новая группа стран, получившая название страны с переходной экономикой. В эту группу входят бывшие социалистические страны – члены СЭВ и бывшие



республики СССР, включая Россию, вступившие на путь рыночных преобразований.

Бывшие республики СССР, в том числе Россия, в своих внешнеэкономических связях также в большей степени повернулись в сторону стран Запада («Дальнего Зарубежья»), поставляя в эти страны сырье, топливо, полуфабрикаты (нефть, газ, уголь, металлы, химикаты и др.). Однако в области привлечения западного капитала бывшие республики СССР добились меньших успехов, чем страны Восточной Европы.

### **Что принесли России реформы 1990-х годов? – Экономические итоги<sup>2</sup>**

Экономические реформы, и, прежде всего, способ проведения приватизации, оказали огромное влияние на внутреннюю жизнь российского государства, кардинально затронув все её стороны и определив перспективы её развития на долгий период. Нынешняя Россия во многом – результат деятельности реформаторов 1990-х годов, которые государственную идею – идею развития страны подменили на групповую идею – овладения национальной собственностью, которая до сих пор реализуется, обескровливая страну и превращая её в технологическое захолустье.

Глубокие политические кризисы, сопровождающие исторический путь России, неоднократно приводили её к отставанию от передовых стран. Потом следовали попытки ликвидировать этот разрыв. Так было и после нашествия Орды, и после коммунистической диктатуры. Нынешний глубокий социальный кризис диктует необходимость задуматься о произошедшем, сделать анализ случившегося, извлечь уроки. Это надо делать своевременно, потому что процесс общественного развития не прерывается, понесшее системный урон государство, двигается дальше, общество адаптируется к пережитой драме, прошедшее забывается, а осознание очередного отбрасывания назад постепенно теряет остро-

---

<sup>2</sup> Источник: Симонян Р.Х. Что принесли России реформы 1990-х годов? – Экономические итоги [Электронный ресурс]. URL: <http://rusrand.ru/forecast/chto-prinesli-rossii-reformy-1990-h-godov--ekonomicheskie-itogi--I>

ту, уходит на периферию общественного внимания. Население живёт сегодняшними, насущными проблемами и это справедливо. Пройдёт ещё несколько лет, и многие вообще забудут о том, что в 1990-х годах были проведены реформы.

Человеку не свойственно долго рефлексировать о бедствиях, к которым он сумел приспособиться и преодолеть. Социальная рефлексия – задача общественной науки. Выполнение этой задачи повысит шансы общества избежать будущих кризисов и катастроф, или, по меньшей мере, ослабить их разрушительное воздействие. Своё прошлое следует знать и помнить. Анализ событий последних двадцати двух лет не менее важен, чем анализ советского периода в истории России.

И неправда, что История ничему не учит. В этом популярном афоризме отражается лишь естественная человеческая горечь, что эта учёба достаётся слишком дорого, а процесс обучения идёт слишком медленно. История всё-таки учит, и один из наиболее убедительных примеров этому – Нюрнбергский процесс. Можно также предположить, что если бы суровый приговор суда иракским руководителям за истребление курдов с применением отравляющих веществ, предшествовал восстанию тамбовских крестьян, то вряд ли большевистские вожди стали бы травить газом собственный народ. Другое дело, что одни страны быстрее усваивают исторические уроки, другие медленнее. Нельзя допустить, чтобы Россия стала примером страны, не способной к анализу и усвоению исторических уроков, примером страны, которая постоянно наступает на одни и те же грабли. Но, разумеется, знание о нас, в первую очередь, необходимо нам самим. Социологические исследования последних лет фиксируют резкий рост интереса к прошлым событиям, да и книги по истории России – одни из самых читаемых в современном российском обществе.

Но нынешнее внутреннее состояние нашей страны – это не только и не столько российская проблема, оно оказывает огромное воздействие на мировые процессы. Значение и роль России в современном мире также диктуют необходимость проведения подробного анализа последствий событий 1990-х годов.

### **Сырьевой придаток теперь уже не только Запада, но и Востока (экономические итоги)**

«Стержнем экономических реформ, проведённых правительством Гайдара, – пишет академик Т. Заславская, – была приватизация, позволившая новой российской номенклатуре практически бесплатно присвоить основную и наиболее перспективную часть государственной собственности». Далее она пишет, что «кланы, овладевшие государственной собственностью, потеряли интерес к дальнейшим реформам. Начавшаяся либерализация экономики была спущена на тормозах, развитие мелкого и среднего бизнеса замерло на одной отметке, прекратились шаги в сторону демократизации политической сферы».

Приватизация в России оказалась экономически непродуктивной. Как заметил Борис Пинскер «она не решила ни одной из тех проблем, которые должна была решить». Американские экономисты П. Реддужэй и Д. Глински в своей книге «Трагедия российских реформ» приводят данные статистики: «В период Второй мировой войны валовый внутренний продукт в СССР сократился на 24%, в период Великой депрессии в США ВВП сократился на 30,5%, в период с 1992 по 1998 гг. ВВП в России сократился на 47%, а промышленное производство уменьшилось на 56%». Акцент реформаторов на финансовые аферы, где можно было сделать быстрые деньги, привели к разрушению реального сектора экономики.

«Падение выпуска продукции в России уже квалифицируется в учебниках экономики, – констатируют директор института исследований Европы и России Карлтонского университета (Оттава) П. Дуткевич и профессор Российской экономической школы В. Попов, – как самый крупный в истории человечества рукотворный экономический кризис, сфабрикованный творцами экономической политики».

Разрушение производственного потенциала великой страны, происходящее на глазах всего мира вызывало глубокое недоумение у представителей научного сообщества. «Проблема России

состоит в беспрецедентно всеобщей экономической катастрофе в экономике мирного времени, – писал С.Коэн через шесть лет после начала реформ в статье, озаглавленной «И это называется реформой?». – Катастрофа настолько грандиозна, что ныне мы должны говорить о не имеющем прецедента процессе демодернизации живущей в XX веке страны».

Академик Н.Петраков писал, что «в подавляющем большинстве случаев новые хозяева эффективность частной собственности не доказали. Реформы в России не только не приблизили, но и ещё дальше отодвинули её от среднего мирового стандарта – отбросили с 20-х-30-х на 70-80-е места по уровню и качеству жизни. Они просто захватили природные ресурсы и вместо государственной монополии мы получили частную. Производительность труда во всех приватизированных отраслях упала в 2–3 раза.

Таблица 1.2 – Снижение занятости, объёмов продукции и производительности труда в промышленности РФ за 1990–2000 гг.

Объёмы производства до сих пор не превысили показатели советских времён. Ни модернизации, ни внедрения новой техники, ни использования передовых достижений науки – ничего этого, как правило, нет». Неэффективность новых собственников подтвердил начавшийся осенью 2008 года экономический кризис. Новые владельцы вынудили государство оплачивать их огромные долги из госбюджета. По существу, государственная казна в ноябре 2008 года была подвергнута шантажу: если не оплатите наши обязательства иностранным банкам, то сотни тысяч рабочих окажутся на улице.

Резкий спад экономики за 1990-е годы российская официальная статистика отражает со значительными коррективами. На это обращают внимание многие экономисты. В таблице 1.2 даны рассчитанные кафедрой экономики МГУ имени М.Ломоносова основные показатели, характеризующие социально-экономический кризис 1990-х годов.

Таблица 1.3 - Итоги приватизации в России (1992–1999 гг.)

Год	Среднегодовая численность промышленно-	Общий объём продукции, млрд руб. (с 1993 по 1998 г.,	Индекс-дефлятора ВВП (1989=1)	Объём продукции в ценах 1989 г., млрд.	Уменьшение объёма продукции по	Выработка на одного	
						тыс. руб.	Уменьшение в
1990	20998	0,6	1,20	500,0	100	23,81	100
1991	20417	1,3	2,76	481,0	97	23,41	99
1992	20011	18,5	43,88	421,6	84	21,06	88
1993	18864	129	434,5	296,9	59	15,74	67
1994	17440	384	1781,2	215,6	43	12,36	52
1995	16005	1108	4988	229,1	44	13,38	53
1996	14934	1469	6983,3	210,3	42	14,08	59
1997	14009	1626	7681,6	211,7	42	15,11	63
1998	13173	1707	9217,9	185,2	37	14,02	58
1999	13077	3150	14748,6	211,2	42	16,15	68
2000	13294	4763	20648,8	230,6	46	17,35	71

	Приватизировано предприятий (единиц)	Начальная цена (млн. долл.)	Получено от приватизации		Недополучено от приватизации	
			Всего (млн. долл.)	В среднем за одно предприятие	Всего (млн. долл.)	В среднем предприятие (тыс. долл.)
Всего	1331 65	..	925 0,1	69,5	..	..
Промышленность	2240 2	1164, 5	347, 2	15,5	817, 3	36,5
Строительство	8110	444,9	56,8	7	388, 1	47,9

Транспорт и связь	3184	68,4	49,4	15,5	19	6
Торговля, общественное питание и бытовое обслуживание	43530	505,3	453,6	10,4	51,7	1,2
Прочие объекты	55939	...	8343,1	149,1	...	...

Экономические итоги приватизации, проведённой в 1990-е годы, детально проанализированы независимыми российскими экономистами. В таблице 1.3, составленной профессором МГИМО (У) МИД РФ И.Н.Устиновым, представлены основные показатели результатов приватизации за этот период.

До России приватизация прошла в Латинской Америке, где в частные руки было продано всего 279 предприятий за 31 млрд. долларов. В России реформаторы приватизировали почти 127 тысяч (!) предприятий, а доход государства российского составил всего 9,25 млрд. долларов.

Из 9,25 млрд. долл., полученных от приватизации, в федеральный бюджет было перечислено 5,51 млрд. долл. Органам, осуществившим приватизацию, т. е. различным структурам Госкомимущества, было выплачено 577,6 млн. долл., т.е. 10,5% от всей суммы, перечисленной в федеральный бюджет. Эти цифры дают достаточно наглядное представление об экономической целесообразности способа разгосударствления собственности применённого в России.

Таблица 1.4 - Доходы от приватизации государственной собственности (1990–1998 гг.)

Страны	Всего		население 1998 г.	на душу населения	
	млн. долл.	Россия = 1,0		долл. США	Россия = 1,0
Россия	7 998	1,0	146,5	54,6	1,0
Бразилия	66 729	8,3	161,8	412,4	7,6
Великобрита-	64 044	8,0	58,7	1092,0	20,0

Италия	63 474	7,9	57,6	1102,2	20,2
Франция	48 631	6,2	58,9	824,7	15,1
Австралия	47 954	6,0	18,7	2560,3	46,9
Япония	46 720	5,8	126,4	369,6	6,8
Испания	35 434	4,4	39,4	900,0	16,5
Аргентина	28 404	3,6	36,1	786,4	14,4
Португалия	21 023	2,6	10,0	2108,6	38,6
Венгрия	12 676	1,6	10,1	1252,8	23,0
Малайзия	10 028	1,3	22,2	452,1	8,3
Польша	8 859	1,1	38,9	218,3	4,0
Перу	7 967	1,0	24,8	320,8	5,9
Латвия	3 315*	0,4	2,5	1286,0	23,5

*\*Официальные данные Латвийского агентства приватизации*

Привожу таблицу 1.4, которая даёт убедительную картину сравнения доходов, полученных от приватизации в ряде государств. Страны, в которых государственная собственность в экономике исторически никогда не занимала преобладающего положения, получили от её реализации в 1990–1998 гг. несопоставимо больше, чем Россия, где она была доминирующей, а в промышленности – единственной.

Обращает на себя внимание тот факт, что даже Венгрия, где объём государственной собственности был неизмеримо меньший, чем в России, получила доход от её приватизации на 4,7 млрд. долл., или в 1,6 раза больше, чем Россия (!). Ещё более впечатляет сравнение доходов от приватизации в России и в Латвии.

Приватизация – апробированный способ выхода из финансовых трудностей. Продажа в частные руки нескольких или даже одного крупного предприятия позволяет государству решить финансовые проблемы. В России же продажа многих сотен крупных предприятий не на много пополнила казну.

«Распродав за ваучеры большую долю общенародной собственности, – констатирует эстонский академик М.Бронштейн, – российское государство не получило и сотой части её собственности». И этот уникальный для человеческой цивилизации итог продажи государственной собственности подтверждается цифрами. За первое пятилетие реформ с 1992 г. по 1996 г. доход от

приватизации составил всего 0,13% (!) в общем доходе бюджета России.

В докладе Счётной палаты РФ приведены примеры чудовищной распродажи за цену в 10–20 тысяч долларов таких предприятий, как «Авиационный комплекс им. С.Ильюшина»; «Московский вертолётный завод им. М.Миля», хотя на момент приватизации там имелись только что изготовленные самолёты и вертолётные на десятки миллиардов долларов. В докладе указывается, что три четверти предприятий были проданы при полном отсутствии какого-либо внешнего финансового контроля.

Практически бесплатная раздача государственной собственности – катастрофический итог экономических реформ. Этот факт настолько разрушителен и очевиден, что его вынуждены осуждать даже самые последовательные защитники гайдаровских реформ. «По моему глубокому убеждению, денежная фаза приватизации в значительной степени провалилась, – так высказался недавно проф. Е.Ясин. – Мы могли бы получить за государственную собственность гораздо больше денег».

Залоговые аукционы, разрешённые Указом Президента РФ Б.Ельцина от 11 мая 1995 года, имели для России катастрофические последствия. Они априори погубили саму идею свободного конкурентного соревнования будущих владельцев государственной собственности. 9 сентября 1995 года английский инвесторский бюллетень «Независимая стратегия» сообщал «Большая часть основных производственных фондов России продаётся примерно за 5 млрд. долл. Даже если считать, что в России стоимость основных средств производства равняется стоимости её валового внутреннего продукта (в странах Запада она обычно, по крайней мере, в 2,6 раза больше), то даже при таком некорректном допущении она составляет не менее 400 млрд. долл. По этой причине мы рекомендуем британским инвесторам не упустить возможности и принять участие в покупке российских предприятий».

Государство разом лишилось значительной части предприятий, наполняющих бюджет. Это проявится с особой силой уже



через три года, в 1998 году, когда рухнет государственная финансовая система и государство объявит себя банкротом. Обещанной структурной реорганизации промышленности не произошло. Наоборот, технологическое отставание увеличилось. «Можно ли было предполагать тогда, в начале 1990-х годов, – пишет Р.С.Гринберг, – что после 15-летнего реформирования экономика страны не только не выйдет на качественно новый уровень по критерию диверсификации производства и доле товаров с высокой добавленной стоимостью, но, наоборот окажется ещё более примитивной, чем в позднесоветские времена».

Президент Лиги содействия авиационным предприятиям (представлявшей ОКБ Сухого, НПО «Союз», ЦАГИ, НПО «Антей и др.) Алексей Шулунов свидетельствует, что с 1992 года был разрушен порядок финансирования и проведения оборонных НИОКР. Это привело к деградации и распаду по целому ряду показателей лучших в мире научных коллективов, из которых уходили молодые перспективные кадры. Подобные действия реформаторов Шулунов считает как минимум «крупнейшей стратегической ошибкой, если не чем-то другим ещё хуже». Доктор экономических наук Евгений Борисов охарактеризовал влияние реформ на ВПК как разрушительное: «Начало коренных экономических преобразований было ознаменовано целенаправленным «обвальным» разрушением оборонно-промышленного комплекса».

Российские реформы привели к тому, что даже страны третьего мира начали её обходить. Россия превратилась в сырьевой придаток уже не только Запада, но и Востока. Вывоз сырья, а не развитие и модернизация промышленного производства – экономический результат реформ. Усиливается неблагоприятная динамика товарной структуры экспорта, постоянно уменьшается удельный вес продукции с высокой добавленной стоимостью. Доля минерального сырья и энергоресурсов в общем объёме экспорта в 1995 г. составляла 44,1%, в 1999 г. – 44,4%, в 2001 г. – 54,7%, в 2002 – 58,8%, в 2007 – 63,3%, в 2008 г. – 67,8%, в 2013 – 74,7%. Доля машин и оборудования упала за это время с 10,4% в

1995 году до 5,1% в 2008 г. В том же году в Китае, которому Советский Союз в 1950–1960-е годы помогал создавать современную индустрию, доля готовой продукции в экспорте составила 92%. Россия в 2012 году экспортировала высокотехнологичной продукции в 78 раз меньше, чем США, в 21 раза меньше, чем Китай и даже в 2,7 раза меньше, чем Венгрия.

В последнем докризисном 2008 году экспорт из России достиг огромной суммы в 469 млрд. долл., увеличившись почти в 5 раз с 2000 года. Углеводороды, руда, концентраты, лесоматериалы и другая природоёмкая продукция составила более 90% всего экспорта. В то же время на долю высокотехнологичной продукции обрабатывающих отраслей (машины и оборудование) пришлось всего 5%. И даже эта унижительная для России цифра в реальности ещё меньше.

«Весьма вероятно, – пишет проф. С.Бобылёв, – что реальные объёмы сырьевого экспорта гораздо больше, что связано с нелегальным вывозом природных ресурсов. В Сибири и Дальнем Востоке нелегальный экспорт леса, рыбы и других природных ресурсов доходит до 40–50% их использования». Спустя три года об этом напомнила газета «Ведомости»: «Если в 1985 году в экспорте Российской Федерации продукция с высокой добавленной стоимостью составляла 38,8%, то в 2011 – 4,7%». По данным Минэкономразвития в 2013 году объём внешней торговли составил 689 млрд. долларов, из которых экспорт – 429, а импорт – 260 млрд. долларов. Почти 75% экспорта составили энергоносители и минеральное сырьё, а доля товаров с высокой добавленной стоимостью (машины, оборудование, наукоёмкие товары) – всего 3,5%. Т.е. по сравнению с советским периодом снижение в 11 раз (!).

Экспорт интеллектуальной продукции достаточно точно отражается числом патентов за границей, где картина такова: в 2000 году США имели 98862 патента, Тайвань – 2498, а Россия всего 547 патентов. В промышленности на долю инновационных изделий приходится всего 3,1% общего объёма выпускаемой продукции, в 10–12 раз меньше, чем в развитых странах. Объём россий-

ского хайтека уступает американскому в 90–120 раз, а его доля в отечественном ВВП составляет от 0,6 до 1%. Удельный вес России в мировой торговле технологиями и наукоёмкими товарами не превышает 0,2%, а всей продукцией машиностроения – 0,5%. По размерам экспорта высокотехнологических изделий Россия в 2010 г. уступала США в 47 раз, Китаю – в 15 раз, Южной Корее – в 19 раз. В 1980-е годы в России производилось ежегодно по 150–170 гражданских авиалайнеров, то в 2010 г. – 7. Всего за 20 лет реформ Российский авиапром произвёл 52 новых гражданских самолёта, а из общего количества российских гражданских лайнеров в 2011 году третью часть составляли самолёты иностранного производства. Если в 1991 году наши самолёты составляли около 40% мирового самолётного парка, то на начало 2009 года менее 2%. И три четверти этого парка составляют самолёты с повышенным удельным расходом топлива.

Кто мог в 1991 году что-то слышать об авиационной промышленности в Бразилии? А сегодня созданные в Бразилии самолёты составляют более 10% мирового парка гражданской авиации.

20 лет назад наши гражданские самолёты вполне отвечали техническим требованиям того времени, а конструкторские бюро постоянно разрабатывали новые модели. Но авиационная промышленность в результате реформ понесла огромные потери, причём ликвидация предприятий нередко носила варварский характер. Так, когда разрушали Саратовский авиационный завод, выпускающий Як-42 – передовой по многим параметрам авиалайнер для того времени, то станки, приборы и прочее оборудование, которое можно было использовать или хотя бы продать, лихорадочно и безжалостно уничтожалось. Новая власть как будто опасалась, что вдруг люди опомнятся.

Вместо того чтобы сохранять и расширять рынки, совершенствовать выпускаемые авиалайнеры, модернизировать авиапредприятия – для чего и предназначались реформы, авиационная промышленность последовательно целенаправленно разрушалась. Один из создателей ИЛ-76, ИЛ-86, ИЛ-96-300 и ИЛ-114

дважды Герой Социалистического Труда, генеральный конструктор Генрих Новожилов пишет, что в апреле 1992 года на просьбу поддержать авиапром тогдашний премьер-министр Е.Гайдар ответил: «Этому монстру нет места в новой России».

Впрочем, какие там самолёты! Не произошло никакой модернизации даже в сырьевых отраслях. Для тех, кому принадлежит российская экономика, нет необходимости создавать у себя новые технологии и новые производства, проще купить за рубежом. Для того чтобы из нефти получать высокооктановый бензин, который можно продавать за рубеж и иметь гораздо большую прибыль, чем, продавая сырую нефть, необходимы определённые усилия – создавать соответствующие производства, формировать кооперационные связи по поставкам, готовить кадры, организовывать труд, осуществлять контроль, словом, управлять, т.е. иметь, как теперь говорят, «лишнюю головную боль». То же и с необработанной древесиной – продают пиловочник, кругляк, да и просто делянку, т.е. лес на гектары (!).

Таким образом, из производственного процесса исключается даже самая минимальная добавленная стоимость, происходит продажа сырья в самом, что ни на есть чистом, первозданном виде.

По существу, и никакого производства нет. Есть хорошо организованное расхищение национальных богатств. Ведь создавать продукцию с высокой добавленной стоимостью – значит обречь себя на высокую конкуренцию на мировом рынке. А всё это требует многих усилий. Другое дело – нефть. Поставил качалки и продавай на мировом рынке, на нее, как и на другие энергоресурсы и минеральное сырьё всегда есть спрос. Следует при этом подчеркнуть, что российская внешняя торговля во многом осуществляется через оффшоры, где цены экспорта, как правило, занижаются, а импорта завышаются. Для этого был очень удобен указ Президента РФ №213 от 25 ноября 1991 года «О либерализации внешнеэкономической деятельности», который фактически легализовал подобную практику внешней торговли, так как разрешал её осуществлять без специальной, регистрации (!).

Этот указ, открывший дорогу к хаосу и беспределу в нашей внешней торговле, законодательно оформил для всех желающих вывоз из страны награбленных ценностей, не вызвал, за исключением двух-трёх специализированных изданий, никакого отклика в российских СМИ.

Производства нет, потому что проще всего купить всё необходимое, продавая энергоносители и сырьё. Из России вывозится более 90% алюминия, меди, олова, 2/3 цинка. После экономических реформ Россия перестала себя кормить, одевать и обувать. Из-за рубежа поступает половина реализуемого через торговую сеть продовольствия (а в таких городах как Москва и Санкт-Петербург более 75%), 80% промтоваров, 85% медицинских препаратов. Но даже те продовольственные товары, которые формально производятся на территории России, принадлежат международному капиталу и западным ТНК.

Производить продукцию гораздо менее выгодно, чем её привозить. Экспортёр оплачивает криминальные издержки (взятки откаты и т.п.) единожды – при ввозе товаров. Производитель же выплачивает «административную ренту» постоянно.

Ещё один впечатляющий результат. К началу 2010 года, т.е. за 17 лет реформации в России построено 184 км новых автомобильных дорог. В Китае за тот же период их построено свыше 190 000 км, из которых 56 000 современные автобаны («хайвэй»). В отличие от Китая в России пока, к сожалению, таких дорог нет вообще. Даже связывающая обе столицы – Москву и Санкт-Петербург – дорога очень мало напоминает современную транспортную магистраль.

Производства нет потому, что целесообразней вкладывать деньги в финансовые схемы, так как с возникновением опасной ситуации эти деньги легче и быстрее изъять из оборота. Специфика промышленного производства не позволяет быстро изъять деньги, вложенные в создание предприятия. Инвестиции в российскую промышленность – это определённый риск.

Реформы 1990-х определили траекторию нашей страны: Россия движется к неизбежному мировому технологическому захолустью.

Таблица 1.5 - Рейтинг стран по ВВП 2018 г.<sup>3</sup>

Место	Страна	
1	США	20513
2	Китай	13457.27
3	Япония	5070.3
4	Германия	4029.14
5	Великобритания	2808.9
6	Франция	2794.7
7	Индия	2689.99
8	Италия	2086.91
9	Бразилия	1909.39
10	Канада	1733.71
11	Южная Корея	1655.61
12	Россия	1576.49
13	Испания	1437.05
14	Австралия	1427.7
15	Мексика	1199.26
16	Индонезия	1005.27
17	Нидерланды	909.89
18	Саудовская Аравия	769.88
19	Турция	713.51
20	Швейцария	709.12

В 2018 г. 188 стран сообща произвели \$81 трлн. мирового богатства.

Россия снизила свою долю участия в мировом производстве ВВП. За два года она упала на 0,1% и составляет в 2018 г. 1,67%. Первое место у США – 24,85%, второе – у Китая – 16,45%.

<sup>3</sup> Рейтинг стран по ВВП 2018 г. [Электронный ресурс]. URL: <http://investorschool.ru/rejting-stran-po-vvp-2018> (дата обращения: 15.03.2019 г.).

### Вопросы и задания для самопроверки

1. Каковы условия и предпосылки, влияющие на формирование современной мировой экономики?
2. Охарактеризуйте образование, науку и НТП как факторы роста и хронического отставания национальных экономик.
3. В чем заключается асимметричность развития современной мировой экономики?
4. Каково соотношение между развитыми и развивающимися странами в современном мире?
5. Каким образом влияют высокие темпы роста населения на экономическое развитие стран третьего мира?
6. Дайте характеристику основных направлений (моделей) развития развивающихся стран?
7. Каковы основные причины экономического успеха новых индустриальных стран?
8. Как можно охарактеризовать место и роль стран с переходной экономикой в современном мировом хозяйстве?
9. Как влияют специализация и кооперация на усиление взаимозависимости национальных экономик?

### Вопросы для обсуждения

1. Обсудите следующее утверждение: «К числу общечеловеческих побудительных мотивов к участию в МРТ, использованию его возможностей относится необходимость решения глобальных проблем человечества совместными усилиями всех стран мира».
2. Имеет ли экономический смысл кооперация в таком факторе производства, как земля? Приведите аргументы за и против положительного ответа.
3. Назовите важнейшие предпосылки МРТ. Являются ли эти предпосылки необходимыми или достаточными?
4. В чем заключается противоречивость эволюции мировой экономики в современных условиях?
5. Определите основные критерии выделения подсистем в мировой экономике.

6. Какими признаками характеризуется экономика промышленно развитых стран?

7. Каковы особенности международных экономических отношений в группе развитых стран?

8. По каким признакам развивающиеся страны объединяются в особую группу? Какие подгруппы развивающихся стран Вам известны?

9. Какое место занимают развивающиеся страны в мировом экономическом сообществе?

10. Оцените конкурентоспособность России в мировой экономике. Каковы ее сильные и слабые стороны?

11. В чем заключаются особенности внешнеэкономических связей стран с переходной экономикой?

## Задания

### №1

Россия закупила в Швеции косметику, произведенную совместным российско-шведским предприятием. Какие формы мирохозяйственных связей реализуются в этом виде международного бизнеса?

### №2

Канадский турист пьет немецкое пиво в итальянском ресторане в Москве. Как это повлияет на величину ВВП и ВНП:

- 1) Канады;
- 2) Германии;
- 3) Италии;
- 4) России?

### №3

Проанализируйте важнейшие экономические показатели России и развитых стран мира (приложение J). Сделайте выводы о состоянии экономики и динамике развития приведенных стран.

### №4

На основе приложения K определите оптимальный уровень государственных расходов в ВВП, принятый в настоящее время



большинством развитых стран. Какие выводы можно сделать в отношении российской экономики?

#### №5

Проанализируйте результаты Глобального раунда международных сопоставлений, представленные в приложении L. Определите страны, лидирующие в настоящее время по объему ВВП. Какие страны являются наиболее бедными? В каком регионе сосредоточены эти страны; с чем это связано?

Какие графики, иллюстрирующие наиболее ярко современную мировую экономику, можно построить на основе данных, приведенных в приложении L (постройте их).

#### №6

Ознакомьтесь с данными таблицы приложение L. Выберите семь стран, имеющих наибольший ВВП. Сравните полученный список с составом «большой семерки».

### Тестовые задания

1. *В число новых индустриальных стран «первой волны» не входит:*
  - а) Тайвань;
  - б) Сингапур;
  - в) Индонезия;
  - г) Республика Корея.
2. *Совокупность взаимодействующих национальных экономик всех стран мира и международных экономических отношений представляет собой:*
  - а) общий рынок;
  - б) мировой рынок;
  - в) мировое хозяйство;
  - г) мировую экономику.
3. *В соответствии с современной классификацией государств и территорий, принятой в отечественной экономической литературе, выделяются следующие группы стран:*

- а) страны с централизованной экономикой;
  - б) развитые страны с рыночной экономикой;
  - в) развивающиеся страны и территории с рыночной экономикой;
  - г) страны с переходной экономикой (постсоциалистические страны).
4. *В число ведущих торгово-экономических блоков в мире не входит:*
- а) ЕС;
  - б) НАТО;
  - в) АТЭС;
  - г) НАФТА.
5. *К количественным показателям открытости экономики страны относят:*
- а) экспортную квоту;
  - б) импортную квоту;
  - в) квотирование импорта;
  - г) квотирование экспорта.
6. *К основным факторам, влияющим на степень открытости национальной экономики, не относится:*
- а) объем внутреннего рынка;
  - б) уровень экономического развития страны;
  - в) роль страны в международном производстве;
  - г) уровень экспортных и импортных таможенных пошлин.
7. *Основными формами международного разделения труда выступают:*
- а) общее;
  - б) частное;
  - в) международная кооперация;
  - г) международная специализация.
8. *Форма разделения труда между странами, когда отрасли, подотрасли, отдельные технологические процессы предприятий национальных хозяйств ориентируются на выпуск однородной продукции сверх внутренних потребностей называется:*

- а) общим разделением труда;
- б) международной кооперацией;
- в) международным разделением труда;
- г) международной специализацией производства.

9. *Основными направлениями международной специализации являются:*

- а) научное;
- б) технологическое;
- в) территориальное;
- г) производственное.

10. *Увеличение экспортной квоты отражает:*

- а) повышение производительности труда;
- б) повышение уровня заработной платы рабочей силы;
- в) благоприятную конъюнктуру мировых товарных рынков;
- г) процесс интенсификации международных экономических связей.

11. *Форма взаимодействия между странами, при которой разделение труда предстает как форма объединения труда на различных стадиях производства и реализации товаров и услуг, называется:*

- а) импортозамещением;
- б) международной кооперацией;
- в) международной специализацией;
- г) экспортоориентацией производства.

12. *Если экспорт страны сокращается, то при прочих равных условиях ВВП страны:*

- а) уменьшается;
- б) увеличивается;
- в) остается неизменным.

### **ВЕРНО/НЕВЕРНО**

1. В отличие от мирового рынка мировое хозяйство охватывает не только сферу обращения, но и сферу производства.

2. Конкуренция на внутренних рынках жестче, чем на мировом рынке.

3. В современной экономике усиливается тенденция к изолированности.
4. Несмотря на продолжающийся рост мировой торговли, ее значимость по сравнению с другими формами международных экономических отношений уменьшается.
5. Доля экспорта в ВВП – один из основных показателей открытости экономики.
6. Показатели участия страны в мировом хозяйстве не зависят от уровня ее экономического развития.
7. Автаркия способствует достижению технико-экономической независимости страны.

### **Преодоления бедности и отсталости**

Одной из главных в мире является проблема бедности, под которой понимается невозможность обеспечивать простейшие и доступные для большинства людей в данной стране условия жизни. Большие масштабы бедности, особенно в развивающихся странах, представляют серьезную опасность не только для национального, но и для мирового устойчивого развития.

Различают следующие виды уровней бедности: национальный; международный.

Национальный уровень бедности – это доля населения, живущего ниже национальной черты бедности. В большинстве стран мира, и в том числе в России, под национальной чертой бедности понимается доход ниже прожиточного минимума, т.е. не позволяющий покрывать стоимость потребительной корзины – набора самых необходимых по меркам данной страны в данный период времени товаров и услуг. Во многих развитых государствах бедными считаются люди с доходом в размере 40-50% от среднего дохода по стране.

Международный уровень бедности – это доход, обеспечивающий потребление менее чем на 2 долл. в день по ППС. Определяют также международный уровень чрезвычайной бедности (или иначе – сверхбедности) – доход, обеспечивающий потре-

ние менее чем на 1 долл. в день. Это, по сути, предельный уровень бедности с точки зрения выживания человека.

По оценкам Всемирного банка, общее количество бедных, т.е. живущих менее чем на 2 долл. в день, составляет в мире 2,5-3 млрд человек. В том числе общее количество людей, живущих в чрезвычайной бедности (менее чем на 1 долл. в день) – 1-1,2 млрд чел. Иными словами, 40-48% населения мира – бедные, а 16-19% – сверхбедные.

С 80-х гг. XX в. по начало XXI в. численность людей, живущих в чрезвычайной бедности, сократилась примерно на 200 млн. Это произошло главным образом за счет уменьшения количества сверхбедных в Китае. С начала 90-х гг. проявляется тенденция к сокращению количества сверхбедных в другом многонаселенном государстве – Индии. В то же время в странах Африки южнее Сахары на протяжении последних 20 лет, наоборот, наблюдался постоянный рост численности сверхбедных.

Распределение беднейшего населения по регионам мира за период с 1980 г. не претерпело существенных изменений. Две трети бедноты мира по-прежнему проживает в Восточной и Южной Азии и одна четверть – в Африке южнее Сахары. Большая часть бедного населения сосредоточена в сельских районах развивающихся государств.

В отдельных развивающихся странах проблема бедности уже давно достигла критического уровня. Например, в начале XXI в. менее чем на 1 долл. в день вынуждено существовать 76% населения Замбии, 71% – Нигерии, 61% – Мадагаскара, 58% – Танзании, 54% – Гаити.

### **Продовольственная проблема**

Мировая продовольственная проблема в наиболее общем виде заключается в неспособности человечества до настоящего времени полностью обеспечить себя жизненно важными продуктами питания в соответствии с физиологическими нормами, несмотря на то, что природные ресурсы планеты в сочетании с современным экономическим и научно-техническим потенциалом мирового сообщества позволяют это сделать.

Данная проблема выступает на практике как проблема абсолютной нехватки продовольствия (недоедания и голода), а также несбалансированности питания в различных странах мира.

За последние 50 лет в производстве продовольствия достигнут существенный прогресс – численность недоедающих и голодающих сократилась почти вдвое. В то же время немалая часть населения планеты до сих пор ощущает дефицит продуктов питания. Численность нуждающихся в них превышает 850 млн человек, т.е. абсолютную нехватку продовольствия (по калориям) испытывает каждый седьмой. Более 5 млн детей умирают ежегодно от последствий голодания.

Уровень развития и объемы сельскохозяйственного производства в различных группах стран объясняются, прежде всего, организационными формами хозяйствования (т.е. эффективностью использования ресурсов), материально-технической базой, а также природно-климатическими условиями и наличием земельных ресурсов, пригодных для возделывания различных культур и выращивания скота. Наиболее остро проблема дефицита продовольствия стоит перед беднейшими странами, которые к тому же не в состоянии выделять значительные средства на импорт продуктов питания. В то же время проведение аграрных преобразований в развивающихся странах в сочетании с активизацией государственной поддержки и использованием достижений научно-технического прогресса позволяет предполагать дальнейший подъем сельского хозяйства в указанной группе стран.

Данная проблема перестала быть актуальной лишь для десятка индустриальных стран капиталистического мира. И хотя потребление продовольствия в целом в послевоенные десятилетия возрастает во всех регионах, оно неравномерно распределено по континентам и по отдельным государствам:

во-первых, это индустриальные зоны мира, включая Западную и Северную Европу, Северную Америку, Австралию и Японию – регионы, которые сталкиваются не с дефицитом высококачественного продовольствия, а с его избытком;

во-вторых, это районы юга Европы и Средней Азии, а также большинство стран Латинской Америки, страны Магриба и АСЕАН, в которых продовольственное обеспечение находится на уровне, приближающемся к норме с точки зрения требований ВОЗ ООН;

в-третьих, это страны Восточной Европы, СНГ и Прибалтийские страны, а также Индия, Египет, Индонезия, продовольственное обеспечение которых находится на «допустимом» уровне отклонения от нормы по стандартам ВОЗ ООН;

в-четвертых, это развивающиеся страны, подавляющая часть населения которых как раз и испытывает все тяжести продовольственного кризиса (яркий пример – страны южнее Сахары).

Уровень производства продовольствия в странах Восточной Европы, СНГ и Прибалтийских странах не соответствует их реальным возможностям. Одна Россия, обладая обширными территориями по возделыванию различных земледельческих культур и ведению животноводства, имеет огромный потенциал не только для полного обеспечения необходимым продовольствием своего населения, но и для оказания помощи другим странам.

### **Демографическая проблема**

Глобальная демографическая проблема состоит из двух частей:

- быстрый и слабо контролируемый рост населения развивающихся стран
- старение населения развитых стран и многих государств переходной экономикой.

Никогда за всю историю человечества темпы роста населения мира не были столь высокими, как во второй половине XX - начале XXI в. За период с 1960 по 1999 г. население планеты удвоилось (с 3 млрд до 6 млрд чел.), а в 2007 г. составило 6,6 млрд чел. Хотя среднегодовые темпы прироста населения мира снизились с 2,2% в начале 60-х гг. до 1,5% в начале 2000-х гг., абсолютный годовой прирост возрос с 53 млн до 80 млн чел.

### **Экологическая проблема**

Проблема экологии и устойчивого развития – это проблема прекращения вредного воздействия деятельности человека на окружающую среду.

Еще в середине прошлого века экология была внутренним делом каждой страны, потому что загрязнение в результате промышленной деятельности проявлялось лишь в районах с повышенной концентрацией экологически вредных производств. В 1980-е гг. экологическая проблема стала региональной: вредные выбросы достигают близлежащих стран, приходят вместе с ветром и облаками от соседей (кислотные дожди, порожденные выбросами в атмосферу отходов промышленных производств Великобритании и ФРГ, выпадали в Швеции и Норвегии, а в Великих озерах на границе США и Канады живые организмы погибали от ядовитых стоков американских предприятий).

В 1990-х гг. экологическая проблема вышла на глобальный уровень, что проявляется в следующих негативных тенденциях:

- ресурсы, которые принято считать возобновляемыми (тропические леса, рыбные ресурсы и др.) в мире просто не успевают самовосстанавливаться;

- происходит разрушение мировой экосистемы, исчезает все больше представителей флоры и фауны, нарушая экологический баланс в природе;

- все большие территории планеты становятся зоной экологического бедствия. Так, бурное экономическое развитие Китая, сопровождающееся извлечением гигантских объемов природных ресурсов (например, в 2006 г. было добыто 2,4 млрд т угля) и столь же огромным размером экологически грязного производства (выплавка стали достигла 420 млн т), превратило эту страну в сплошную зону экологического бедствия;

- самой сложной и потенциально наиболее опасной проблемой становится возможное изменение климата, которое выражается в росте средней температуры, что, в свою очередь, ведет к росту частоты и интенсивности экстремальных природно-климатических явлений: засух, наводнений, смерчей, резких от-



тепелей и заморозков, которые наносят значительный экономический ущерб природе, человеку и экономике стран.

Климатические изменения принято связывать с усилением «парникового эффекта» – роста концентрации парниковых газов в атмосфере, которые попадают туда от сжигания топлива, попутного газа в местах добычи, с одной стороны, и сведения лесов и деградации земель – с другой. Хотя существует и другая точка зрения: потепление климата связано не с увеличением концентрации CO<sub>2</sub> в атмосфере, а с вековыми ритмами солнечной активности и вытекающими из этого климатическими циклами на Земле.

### **Исчерпаемость ресурсов**

Исследования показывают, что нефти осталось на 50 лет, газа на 60, железной руды на 57, меди на 41. Но еще раньше закончатся запасы других 4 основных цветных металлов, наряду с медью торгующихся на Лондонской Бирже металлов: никеля – через 37 лет, олова – через 21 год, цинка – через 19 лет и свинца – через 18 лет.

### **Терроризма в мире**

Терроризм в современном мире технологичен, жесток и масштабен. За 2016 г. во многих странах было совершено 1787 терактов различной величины. Статистика жертв терроризма в мире зафиксировала 13 759 убитых и 16 683 раненых. Большинство из них погибло в результате взрывов бомб заложенных боевиками в многолюдных местах. Основными регионами подверженными атакам террористов стали: Ближний Восток, США. Россия, Западная Европа.

Таблица 2.1 – Крупные террористические акты в начале XXI века

Страна	Дата	Место	Количество жертв, чел
США	11.09.2001	Нью-Йорк, башни-	2977

		близнецы	
Россия	01.09.2004	Беслан, СШ№1	333
Индия	26– 29.11.2008	Мумбаи	195
Испания	11.03.2004	Мадрид, пригородный по- езд	191
Россия	23.10.2002	Москва, театр на Дубров- ке	130

Можно выделить три круга настроений (от более широких до более узких), которые лежат в основе мотивации современных международных террористов. Речь идет о настроениях антизападных, антиамериканских и антиизраильских.

**Антизападные** настроения – это прямое следствие и сохранение в новой форме того духа **антиколониализма**, которым были охвачены народы Азии и Африки как после Первой, так и, в особенности, после Второй мировой войны. Неправильно было бы думать, что антиколониализм исчез после ухода иностранных войск и достижения национальной независимости. В менталитете, психике, идеологии он сохраняется. С давних времен жители Азии и Африки, общаясь с европейцами и североамериканцами, ощущали себя "туземцами", как бы неполноценными, второсортными, и это ощущение не исчезло. Столетия унижения все еще дают о себе знать, пропасть остается.

И в этом смысле можно сказать, что "гнев мусульман" – всего лишь частный случай. Просто-напросто мусульманскому обществу, в особенности арабскому, в современном мире пришлось хуже, чем другим (не считая, разумеется, жителей Тропической Африки). И хотя нескольким арабским странам благодаря нефтяным богатствам удалось прорваться к процветанию, в целом арабское общество вправе испытывать глубокое разочарование от всего постколониального этапа своего развития. Все светские си-

стемы правления – от западной парламентской демократии до военных диктатур, были испробованы и закончились провалом, если говорить о преодолении нищеты, экономическом подъеме, искоренении или хотя бы уменьшении коррупции, о социальной справедливости и т.д.

Неудивительно, что в течение последних десятилетий все громче стали раздаваться голоса, утверждавшие, что первопричиной всех бед арабов были отход от истинного ислама, от заветов Пророка, стремление рабски копировать системы, созданные немусульманской цивилизацией, что привело лишь к порче нравов, упадку традиционных ценностей.

Виновным в распространении аморальности, порнографии, наркомании, в экономических неурядицах и в падении престижа арабского мира был признан Запад.

Особенно ранимыми в этом отношении оказались мусульмане, которые гордятся древней богатой цивилизацией. Убежденные в превосходстве своей культуры и в том, что их религия является единственно истинной, они в отчаянии от того, что в мире властвуют, задают тон другие.

При этом, понимая, что им невозможно бороться на равных против технологически неизмеримо превосходящего их противника, они приходят к выводу, что у них нет иного оружия, кроме террора.

**Антиамериканизм** – это явление, скорее всего, вечное и неустранимое, по крайней мере, в обозримом будущем. В каком-то смысле это та цена, которую Америке приходится платить за свое богатство, свою удачливость, свою роль единственной сверхдержавы, за свою материальную и духовную экспансию глобального масштаба, а также за свое далеко не безупречное поведение в мире, за то, что в американском политическом лексиконе называется "высокомерие силы" (*the arrogance of power*).

Антиамериканизм распространен на всех континентах, а для мусульманских фундаменталистов, радикалов, экстремистов Америка – это живое воплощение всего того зла, которое они видят в Западе. Америка для них – это зловещая и темная сила, без

конца подвергающая народы незападного мира, а в особенности мусульманское сообщество все новым и новым унижениям. Это в буквальном смысле слова орудие воли дьявола. И поразить именно Америку – значит одержать решающую победу в борьбе за дело Аллаха. В этом – первый и главный смысл террористических акций "черного вторника" 11 сентября – отомстить Америке за все унижения, заставить американцев дрожать от страха за свою жизнь и продемонстрировать им их собственное ничтожество, их подлинную слабость и незащищенность, истинную цену их сверхдержавности.

Что касается **антиизраильских** настроений, то в узком смысле здесь речь идет о трагедии палестинских арабов, которые страдают не только и не столько от своих материальных бед и даже не от отсутствия собственной государственности, а от унижения, каждодневно испытываемого ими в очередях на блокпостах, когда им приходится испрашивать у израильтян разрешения на проезд из одной точки в другую на своей собственной земле, а еще больше – от унижительного сознания своей беспомощности, от презрения, с каким к ним относятся полновластные хозяева страны, которую они единодушно считают своей – ведь их предки жили там в течение тысячи трехсот лет. Им нет дела до того, что евреи жили там задолго до прихода арабов, и они не склонны копаться даже в недавнем прошлом – ведь тогда надо признать, что никаких бедствий они бы не испытывали, если бы правительства арабских стран полвека тому назад признали раздел Палестины на два государства в соответствии с решением ООН. Гордость и достоинство арабов, и далеко не только палестинских, глубоко уязвлены тем, что в арабском мире повсеместно называют Катастрофой (то есть образованием Израиля) и ее последствиями (серия поражений в войнах с Израилем, породивших нестерпимый комплекс неполноценности). Тогда как для арабов нет ничего хуже позора, ущемления их чести и достоинства, сознания того, как плохо они выглядят в глазах других людей.

Есть и еще одна сторона проблемы – пребывание американских войск в Саудовской Аравии. Они пришли туда, чтобы защи-

тить эту страну от Саддама Хусейна в 1990 г., и остаются там по договоренности с саудовским правительством. Для людей типа Бен Ладена тот факт, что американские войска находятся на земле, по которой некогда ступала нога Пророка – это вопиющее и невыносимое оскорбление веры.

Выступая 7 октября 2001 года на телеканале «Аль Джазира», Бен Ладен сказал: «Я клянусь Аллахом, что Америка никогда больше не будет знать покоя, пока ...все безбожные западные армии не покинут святыне земли»<sup>4</sup>.

Какими бы настроениями ни подпитывался современный терроризм: антизападными, антиамериканскими или антиизраильскими, совершенно очевидна необходимость его скорейшего искоренения, иначе эта чума XXI века сделает невозможной нормальную жизнь человечества.

Война с терроризмом неизбежна, и это война особого рода. Здесь не может быть «мирного», политического решения в отличие от войн между государствами или даже этнических конфликтов. Ведь все выдвигаемые террористами требования – это только предлог, а суть дела заключается в самом существовании Запада как альтернативной, чуждой, неисламской модели; это существование невыносимо для фанатиков, прикрывающихся знаменем ислама.

Говоря о терроризме, следует отдельно остановиться на роли спецслужб в его развитии<sup>5</sup>. О том, что такая роль существует, сегодня не вызывает сомнения. Ведь объявленный террористом №1 Усама бен Ладен воспитывался и обучался именно американскими спецслужбами для борьбы против СССР.

По крайней мере, часть террористических структур скрупулезно создавалась спецслужбами во время «холодной войны» для дестабилизации противника без угрозы развязывания ядерной войны. Они представляли собой частично законсервированные стратегические диверсионные отряды, которым для поддержания

---

<sup>4</sup> Le Monde, 09.10.2001.

<sup>5</sup> Делягин М.Г. Мировой кризис: Общая теория глобализации: Курс лекций. – М.: ИНФРА-М, 2003. – С.361-368.

боеспособности, обеспечения финансирования и сохранения иллюзий самостоятельности позволялось периодически проводить те или иные операции.

Прекращение блокового противостояния ускорило естественный выход элементов международного терроризма из-под контроля «материнских служб». В этой связи достаточно вспомнить, что «Талибан» вместе с героиновыми лабораториями, обеспечивающими его финансирование, создавался совместно представителями спецслужб США и Пакистана.

Ситуация усугубляется таким феноменом, как «самофинансирование спецопераций»: чтобы обеспечить себе некоторую оперативную независимость, многие спецслужбы мира, вероятно, занимались бизнесом. При этом основными источниками финансирования для них выступали наркобизнес, нелегальная торговля оружием и людьми. Однако самое опасное в практике «самофинансирования спецопераций» – даже не подпитывание мировой наркоторговли, нелегальной торговли оружием и людьми. «Самофинансирование спецопераций» представляет собой сильнейшую институциональную угрозу современным обществам, прежде всего, ввиду того, что стимулирует частичный выход спецслужб из-под гражданского контроля.

Природа спецслужб и специфика выполняемых ими функций категорически отрицают полноту такого контроля. Неявно общество делегирует спецслужбам право нарушать в случае необходимости существующие законы. Не случайно история эффективных спецслужб даже в демократическом обществе являет множество примеров превышения полномочий, необоснованного нарушения гражданских прав, скандалов и трагедий.

Если становится ясно, что та или иная опасность, угрожающая обществу, может быть устранена только террористическими мерами или с привлечением террористических организаций, сотрудник спецслужб данного общества должен прибегнуть к соответствующим действиям.

Именно поэтому спецслужбы представляют собой угрозу с точки зрения прямого или косвенного стимулирования террориз-

ма. В связи с чем встает необходимость переноса центра тяжести антитеррористического движения со спецслужб на правоохранительные (в первую очередь полицейские) органы<sup>6</sup>. В отличие от спецслужб, полицейские структуры, как правило, не вступали с террористами в институциональное сотрудничество и относятся к ним исключительно как к подлежащему скорейшему уничтожению источнику общественной опасности.

### **Вопросы и задания для самопроверки**

1. Охарактеризуйте понятия «интернационализация производства» и «интернационализация хозяйственной жизни».
2. В каких сферах экономики проявляется интернационализация хозяйственной жизни?
3. Что представляет собой процесс интернационализации капитала? В каких формах он проявляется?
4. Каковы основные направления развития глобализации экономической сферы? Назовите основные противоречия глобализации мировой экономики и международных экономических отношений.
5. Каковы, на ваш взгляд, позитивные и негативные последствия глобализации?
6. Каковы главные особенности современного этапа процесса глобализации?
7. Какие экономические процессы лежат в основе транснационализации, и в чем заключается ее смысл?
8. Какие показатели свидетельствуют о масштабах транснационализации?
9. Какова роль ТНК в усилении взаимозависимости и взаимосвязи национальных экономик?
10. В чем проявляется конфликтный характер протекания процессов транснационализации в мировой экономике?

---

<sup>6</sup> Делягин М.Г. Мировой кризис: Общая теория глобализации: Курс лекций. – М.: ИНФРА-М, 2003. – С.373-374.

11. Каковы предпосылки и особенности транснационализации стран с переходной экономикой?
12. В чем заключаются главные причины проявления проблем, получивших название «глобальные проблемы»?
13. Каковы специфические признаки, позволяющие отнести проблему к категории глобальных?
14. Какие глобальные проблемы мирового развития на рубеже XX-XXI вв. вам известны?
15. Какие новые и нарождающиеся проблемы современного развития стали в конце XX в. относить к категории глобальных?

### **Вопросы для обсуждения на семинарском занятии**

1. В чем суть глобализации мировой экономики и мирохозяйственных связей?
2. Влияние глобализации на национальные экономики: позитивный и негативный аспекты.
3. Предпосылки и особенности транснационализации стран с переходной экономикой.
4. Существует ли объективная необходимость и финансово-экономические условия для транснационализации экономики России?
5. Как взаимосвязаны понятия «глобализация» и «транснационализация»?
6. В чем причина высокой эффективности деятельности ТНК?
7. Верно ли утверждение: «Роль ТНК в современном мировом хозяйстве имеет тенденцию к усилению»?
8. В чем состоит проблема бедности и отсталости? Каковы пути решения этой проблемы?
9. Как изменилось в конце XX в. понимание проблемы мира и демилитаризации? В чем сейчас видится ее основное содержание?



10. В чем состоит сущность мировой продовольственной проблемы?
11. Какие пути решения энерго-сырьевой проблемы предлагаются в настоящее время?
12. Перечислите характерные черты современного мирового экологического кризиса.
13. Каким образом развитые страны могут помочь развивающимся в борьбе с последствиями загрязнения окружающей среды? Пойдут ли они на это?

**Прокомментируйте следующее выражение**

Глобализация – «...это более высокий этап интернационализации всех факторов производства (производительных сил), когда система МЭО буквально пронизывает все национальные экономики, укрепляя экономическую целостность мира».

## **Тема 2. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ. ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ**

### **Основные термины и понятия**

*Теории международной торговли. Абсолютные преимущества. Относительные преимущества. Теорема Хекшера-Олина. Парадокс Леонтьева. Жизненный цикл товаров. Конкурентные преимущества. Услуги.*

### **План темы**

1. Классические теории международной торговли:
  - 1.1. Теория абсолютного преимущества.
  - 1.2. Теория относительного преимущества.
  - 1.3. Теория международной торговли Хекшера-Олина:
    - 1.3.1. Обеспеченность факторами производства как основа возникновения сравнительных преимуществ и развития внешней торговли.
    - 1.3.2. Эмпирическая оценка теории Хекшера-Олина. Парадокс Леонтьева.
2. Современные теории международной торговли:
  - 2.1. Теория жизненного цикла продукта. Этапы жизненного цикла продукта и изменение направлений торговли.
  - 2.2. Теория конкурентных преимуществ М. Портера. Детерминанты и динамика конкурентных преимуществ.
3. Особенности динамики изменений территориально-товарной структуры международной торговли.
4. Международная торговля услугами.

### **Содержание темы**

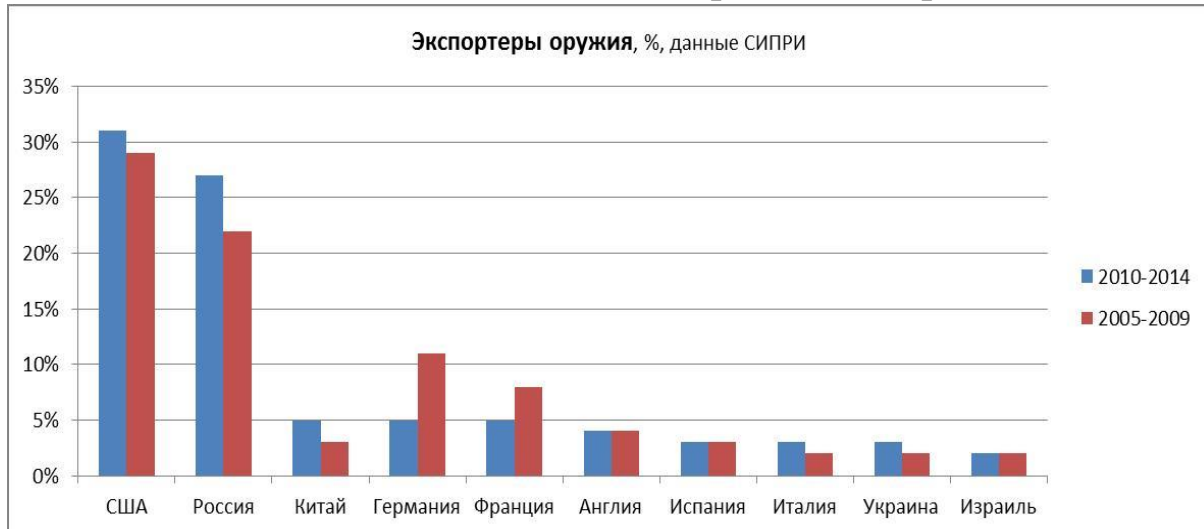
Место международной торговли в системе международных экономических отношений. Теории международной торговли. Модель абсолютных преимуществ. Теория сравнительных преимуществ. Теория соотношения факторов производства и ее тестирование: парадокс Леонтьева. Альтернативные теории международной торговли. Теория жизненного цикла продукта. Теория конкурентных преимуществ. Динамика международной торговли,

ее товарная и географическая структура. Международная торговля услугами.

### **Международная торговля оружием: тренды, продавцы и покупатели<sup>7</sup>**

#### **Крупнейшие экспортеры оружия, 2010-2014 гг.**

По состоянию на 2014 крупнейшими экспортерами вооружений являются США, Россия, Китай, Германия и Франция:



**Рисунок 2.1 – Экспортеры оружия**

В сумме они обеспечивают 74% оружейного экспорта, что на 14% больше, чем доля ТОП-5 в 2005-2009. По сравнению с 2005-2009 Китай обошел Германию, а Великобритания выбыла из числа лидеров по экспорту.

<sup>7</sup> Источник: Волков М. В. Международная торговля оружием: тренды, продавцы и покупатели [Электронный ресурс]. URL: <http://rusrand.ru/news/mezhdunarodnaja-torgovlja-oruzhiem-trendy-prodavtsy-i-rokupateli/>

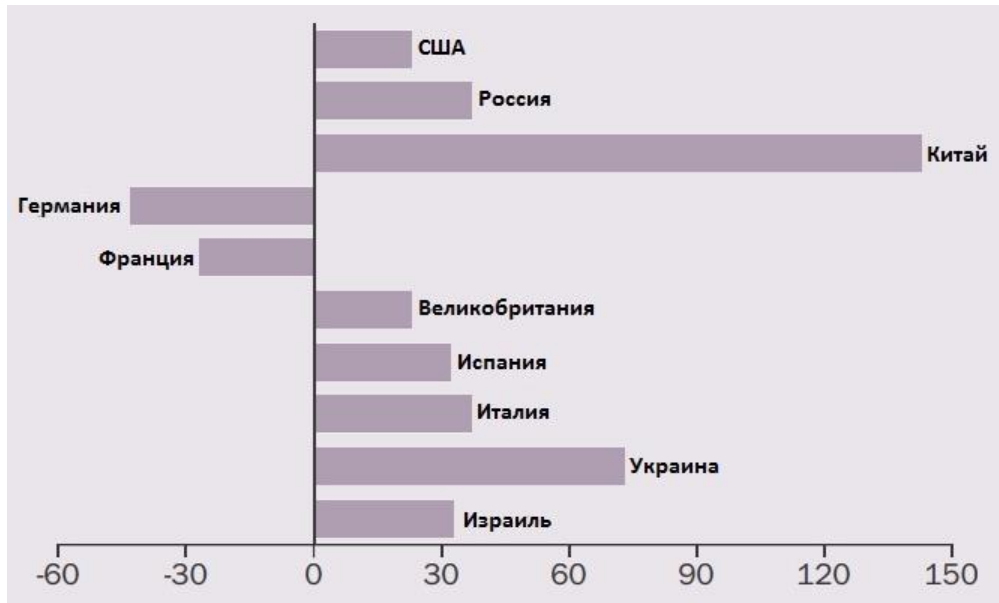


Рисунок 2.2 – Изменения объемов поставок вооружений Топ-10 экспортеров, %, с 2005-2009 по 2010-2014 гг.

**США.** С 2009 по 2014 гг. увеличили экспорт вооружений на 23%. Поставляют оружие в 94 страны (на каждую приходится не более 9%). Основные получатели: Азиатско-Тихоокеанский регион – 48%, Ближний Восток – 32%, Европа – 11%.

**Российская Федерация.** С 2009 по 2014 гг. российский экспорт оружия вырос на 37%. РФ поставляет оружие в 56 государств. Основные получатели: Индия, Китай, Алжир – почти 60% экспорта. По регионам: Азиатско-Тихоокеанский регион – 66%, Африка – 12%, Ближний Восток – 10%.

**Китай.** Китайский экспорт увеличился на 143%, а доля на мировом рынке – с 3% до 5%. Китай поставляет оружие в 35 стран и активно осваивает новые рынки: 18 государств Африки, Венесуэла, Алжир, Индонезия... Но 68% экспорта приходится на Пакистан, Бангладеш, Мьянму.

**Германия.** Экспорт оружия из Германия упал на 43%. Немцы поставляет вооружение в 55 стран: Европа – 30%, Азиатско-Тихоокеанский регион – 26%, Америка – 24%, Ближний Восток – 20%. Наиболее значимые поставки в 2014: 33 патрульных корабля для Саудовской Аравии, 4 фрегата для Израиля, 2 подлодки для Египта и 926 бронетранспортеров для Алжира.

**Франция.** Сократила продажу оружия на 27%. Экспортирует вооружение в 74 страны: Азиатско-Тихоокеанский регион – 29%, Африка – 21%, Ближний восток – 20%, Европа – 16%, Америка – 14%. Среди экспортеров вооружений Франция находится на 5 месте, если бы сделка на поставку вертолетоносцев в РФ состоялась, Франция заняла бы 3 место.

### Крупнейшие импортеры оружия, 2010-2014 гг.

153 страны (3/4 всех стран мира) импортируют основные виды вооружений. ТОП-5 импортеров: Индия, Саудовская Аравия, Китай, ОАЭ и Пакистан – 33% общего импорта.

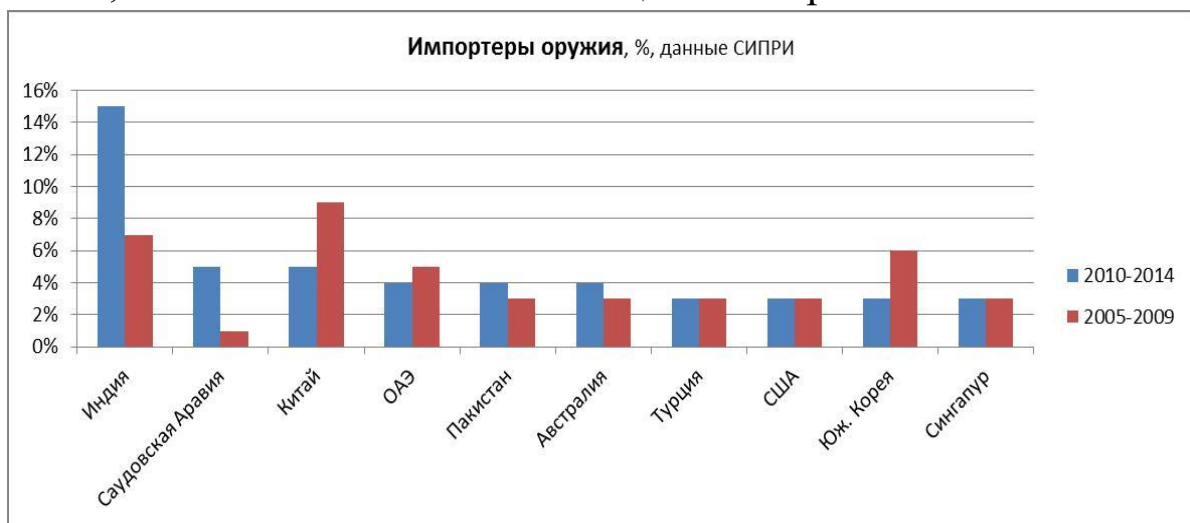


Рисунок 2.3 – Импортеры оружия

**Индия.** Крупнейший импортер оружия – 15%. С 2005-2009 гг. по 2010-2014 гг. увеличила объемы импорта на 140%. Индия закупает оружия в три раза больше, чем любой из ее региональных соперников (Китай и Пакистан). Это во многом объясняется тем, что программы по разработке собственных видов вооружений потерпели крах. Основные поставщики: Россия – 70%, США – 12%, Израиль – 7%.

**Саудовская Аравия.** Увеличила импорт основных видов вооружения в 4 раза. Основные поставщики: Великобритания – 36%, США – 35%, Франция – 6%. Крупнейшие контракты с 2010 по 2014: 45 военных самолетов из Великобритании, 38 боевых вертолетов из США, 4 испанских самолета-заправщика и более 600 БТР из Канады.

**Китай.** В настоящее время активно развивает производство собственных вооружений и снижает импорт – на 42%. Основные поставщики: Россия – 61%, Франция – 16%, Украина – 13%. Структура импорта: вертолеты, военные и транспортные самолеты, военные корабли.

**ОАЭ.** Закупают оружие у США – 58%, Франции – 9%, России – 9%. Доля в мировом импорте снизилась с 5% до 4%.

**Пакистан.** Основные поставщики: Китай – 51%, США – 30%, Швеция – 5%. Доля увеличилась с 3% до 4%.

### Вопросы и задания для самопроверки

1. В чем заключаются основные положения теории абсолютных преимуществ?
2. Раскройте основные положения теории сравнительных преимуществ?
3. Как связаны теории факторов производства и сравнительных преимуществ?
4. Что означает применительно к внешней торговле теория жизненного цикла?
5. Назовите основные положения теории соотношения факторов производства Хекшера-Олина?
6. В чем заключается парадокс Леонтьева? Почему его нельзя считать полным опровержением теории соотношения факторов производства?
7. Выделите сильные и слабые стороны теории соотношения факторов производства? Почему возможно лишь ограниченное ее применение?
8. В чем вы видите причину опережающего развития мировой торговли в последние годы?
9. Каковы основные особенности внешней торговли на современном этапе?
10. Что такое услуги, и в чем заключается их отличие от товаров?

11. Какие виды услуг выделяются в международной статистике?

### **Вопросы для обсуждения на семинарском занятии**

1. В чем состоит различие между внутренней и внешней торговлей?
2. Верно ли следующее утверждение: «В результате внешней торговли страна может потреблять больше, чем в состоянии производить»?
3. Почему страна не может иметь сравнительное преимущество в производстве всех товаров, если у нее богаче природные ресурсы, больший запас капитала, более квалифицированная рабочая сила, чем в других странах?
4. Может ли страна, первоначально располагающая сравнительным преимуществом в производстве какого-либо продукта, впоследствии потерять это преимущество? Если да, то каковы будут последствия для этой страны и ее торговых партнеров?
5. «В небольших бедных странах нет ни одного избыточного фактора производства – не хватает плодородной земли, крайне ограничен запас капитала и даже рабочей силы мало. Таким странам нечего экспортировать». Обсудите это утверждение.
6. Если каждый новый продукт проходит описываемый теорией жизненный цикл, не приведет ли это в итоге к отставанию страны – инициатора нововведений (например, Японии) и образованию у нее хронического дефицита торгового баланса?
7. Всегда ли возможна реализация сравнительных преимуществ в международной торговле?
8. Какие выгоды и какие убытки приносит стране внешняя торговля? Какие из указанных вами последствий от международной торговли характерны для условий современной России?

9. Как влияет на выгоды от торговли тот факт, что множество товаров производится сугубо для внутреннего потребления?
10. Какие факторы производства можно считать избыточными в России: труд, землю или капитал? На чем основываются ваши суждения? Какие товары в этой связи Россия должна производить и продавать – капиталоемкие, требующие хорошей обеспеченности землей, или трудоемкие?
11. Следует ли сохранять исторически сложившиеся сравнительные преимущества российской экономики?
12. Каковы позиции России в международной торговле услугами?
13. По логике экономический рост должен скорее ухудшить условия торговли страны. Почему же тогда большинство экономистов считают разоряющий рост возможным лишь теоретически?

### **Задания**

#### **№1**

В двух странах – Испании и Норвегии – развито фермерство и рыболовство. Но благодаря природно-климатическим условиям и фермерство, и рыболовство в Испании более продуктивны.

1. Предположим, что в Испании тонну рыбы можно получить за 4 ч работы, тонну зерна – за 2 ч; в Норвегии требуется для производства рыбы 5 ч, для тонны зерна – 5ч.

Какая из стран в производстве каких продуктов обладает сравнительным преимуществом?

2. В Норвегии появляются новые высокоурожайные сорта пшеницы и время, необходимое для производства тонны зерна, сокращается с 5 до 2,5 ч.

Что в этом случае произойдет с торговыми отношениями между Норвегией и Испанией?

3. Если время, необходимое для получения тонны зерна в Норвегии, упадет до 2 ч, как изменится сама модель международного торгового обмена между этими странами?



**№2**

Ниже приведены таблицы производственных возможностей стран X и Y. Предположим, структура спроса такова, что при отсутствии внешней торговли в стране X производится и потребляется 8 тыс. станков и 3 тыс. т кукурузы, в стране Y – 8 тыс. станков и 9 тыс. т кукурузы.

<b>Продукт</b>	<b>Производственные возможности страны X</b>					
Станки, тыс. шт.	10	8	6	4	2	0
Кукуруза, тыс. т.	0	3	6	9	12	15

<b>Продукт</b>	<b>Производственные возможности страны Y</b>					
Станки, тыс. шт.	20	16	12	8	4	0
Кукуруза, тыс. т.	0	3	6	9	12	15

1. На производстве каких товаров выгодно специализироваться странам?
2. Каков будет прирост общего производства станков и кукурузы, полученный в результате такой специализации?
3. В каких пределах может установиться мировая цена одного станка?
4. Предположим, что мировая цена устанавливается на уровне 1 станок за 1 т. кукурузы, и что объемы внешней торговли составляют 10 тыс. станков и 10 тыс. т. кукурузы. Каким будет выигрыш от специализации и торговли для каждой страны?

**№3**

Возможности России позволяют производить 28 млн. т картофеля либо 7 млн. т пшеницы, а Украина может вырастить 6 млн. т пшеницы против 12 млн. т картофеля при полном использовании площадей под одну культуру. Посевные площади в России и на Украине условно считаются однородными.

Допустим, что Украина производит 5 млн. т пшеницы плюс 2 млн. т картофеля, а Россия – 2 млн. т пшеницы и 20 млн. т картофеля.

Какую выгоду принесет странам решение продать 2 млн. т украинской пшеницы за 6 млн. т российского картофеля в пересчете на картофель и в пересчете на пшеницу?

#### №4

Найти выгоду, измеряемую часами рабочего времени, каждой страны от обмена 1 т пшеницы на 1,3 т риса между Мексикой и Канадой при использовании ими своих сравнительных преимуществ с учетом следующих затрат на производство риса и пшеницы:

Страны	Затраты в часах на 100 кг	
	Рис	Пшеница
Мексика	20	30
Канада	15	10

#### №5

Затраты труда (в часах) на производство теннисных мячей и теннисных ракеток в России и в Германии следующие:

	Мячи	Ракетки
Россия	6	2
Германия	1	4

а) В производстве какого товара Россия имеет относительное преимущество и почему?

б) Рассчитайте альтернативную цену ракеток, выраженную через цену мячей, для России и для Германии.

в) В каком интервале будет располагаться равновесная цена на ракетки в случае развития торговли между двумя странами?

г) Если относительная равновесная цена на ракетки в результате торговли составит 2, на каком из товаров будет специализироваться каждая из стран и почему?

д) Подсчитайте выигрыш Германии от торговли, если она будет специализироваться на производстве мячей.

### Тестовые задания

1. В отсутствие внешней торговли определяющим для налаживания взаимовыгодных внешнеторговых отношений является следующее соотношение издержек:

а) соотношение издержек на производство товара А в данной стране и за рубежом;

б) соотношение издержек на производство товара А и товара Б в данной стране;

в) соотношение издержек на производство товара А, выраженных в единицах товара Б, в данной стране и за рубежом;

г) правильный ответ отсутствует.

2. В таблице показаны производственные возможности Белоруссии и России до установления внешнеторговых отношений.

<b>Продукт</b>	<b>Производство (единиц в день)</b>	
	<b>Белоруссия</b>	<b>Россия</b>
Автомобили, шт.	8	6
Тракторы, шт.	40	20

Из приведенных данных следует, что:

а) Белоруссии выгодно специализироваться на производстве тракторов;

б) Белоруссия обладает абсолютным преимуществом только в производстве автомобилей;

в) Россия обладает сравнительным преимуществом в производстве тракторов;

г) взаимовыгодная торговля между этими странами по рассматриваемым продуктам невозможна.

3. В таблице приведены затраты труда, необходимые для производства товаров X и Y в странах А и Б.

	Страна А	Страна Б
1 единица товара X	1 час	4 часа
1 единица товара Y	3 часа	8 часов

Если страны А и Б начнут торговать, то:

а) страна А будет импортировать как X, так и Y;

б) страна А будет импортировать X и экспортировать Y;

- в) страна А будет экспортировать Х и импортировать Y;
- г) страна А будет экспортировать как Х, так и Y в страну Б.

4. Если Италия экспортирует в Австралию вино, а Австралия экспортирует в Италию мясо, то повышение мировой цены на вино относительно цены на мясо означает:

- а) увеличение выигрыша от внешней торговли Италии;
- б) изменение угла наклона линии торговых возможностей Италии;
- в) изменение угла наклона линии торговых возможностей Австралии;
- г) все предыдущие ответы верны.

5. Жизненный цикл товара – это:

- а) процесс развития продаж товара и получения прибылей;
- б) совокупность фаз внедрения товара на рынок, роста продаж, зрелости товара и спада продаж;
- в) интервал времени от момента приобретения до момента утилизации, прекращения существования товара;
- г) интервал времени, в котором спрос на сезонный товар проходит все возможные фазы и возвращается к исходной точке.

6. Если Франция имеет сравнительное преимущество в производстве автомобилей перед Италией, то:

- а) Франции будет выгодно снижение спроса на автомобили;
- б) специализация и торговля автомашинами между Францией и Италией не выгодны;
- в) альтернативная стоимость производства автомобилей во Франции выше, чем в Италии;
- г) альтернативная стоимость производства автомобилей во Франции ниже, чем в Италии.

7. В соответствии с принципом сравнительных преимуществ любая торгующая страна может выиграть, продавая товары:

- а) избыточные на рынке данной страны и покупая дефицитные товары;
- б) с низкой альтернативной стоимостью производства и покупая товары с высокой альтернативной стоимостью;

в) альтернативная стоимость производства которых высокая, и покупая товары, альтернативная стоимость которых низкая;

г) от которых население получает меньшее удовольствие, и покупая те, от которых население получает большее удовольствие.

8. Согласно теории жизненного цикла товара на стадии зрелости его производство размещается:

а) в различных странах;

б) в стране нововведения;

в) только в промышленно развитых странах;

г) преимущественно в развивающихся странах.

9. Согласно теории сравнительного преимущества международная специализация страны определяется:

а) правительством;

б) размером страны;

в) транспортными расходами;

г) правильный ответ отсутствует.

10. В условиях свободной торговли:

а) никто не выигрывает;

б) выигрывают покупатели;

в) выигрывают только производители;

г) потребительский выбор ограничивается.

### **ВЕРНО/НЕВЕРНО**

1. Участие в международной торговле не выгодно для страны, обладающей абсолютным преимуществом в производстве всех товаров по сравнению с другими странами.

2. Внешняя торговля выгодна только богатым странам.

3. Индивиды могут получить выгоду от импорта; общество получает выгоду от экспорта.

4. Высокоразвитые страны полностью обеспечивают себя всем необходимым.

5. Торговля приносит выгоду только экспортирующим странам.

6. Сравнительное преимущество означает, что данная страна обладает абсолютным преимуществом во всем, что она производит.

## **Тема 3. ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА**

### **Основные термины и понятия**

*Протекционизм. Фритредерство. Таможенный тариф. Таможенная пошлина Нетарифные меры ограничения торговли. Квотирование. Лицензирование. «Добровольные» ограничения экспорта. Экспортные субсидии. Экспортные кредиты. Демпинг. Правовые режимы. ГАТТ. ВТО.*

### **План темы**

1. Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности.
2. Тарифное регулирование международной торговли.
3. Нетарифные методы регулирования международной торговли:
  - 3.1. Количественные ограничения.
  - 3.2. Скрытые методы торговой политики.
  - 3.3. Финансовые методы торговой политики.
  - 3.4. Неэкономические методы регулирования.
4. Аргументы за и против протекционизма.
5. Международное (многостороннее) регулирование внешней торговли.

### **Содержание темы**

Внешнеторговая политика государства. Свобода торговли и протекционизм. Инструменты торговой политики государства. Таможенные тарифы и пошлины. Виды таможенных пошлин. Тарифная эскалация. Экономическая роль тарифов. Аргументы против и в защиту тарифов. Количественные ограничения. Квотирование/контингентирование. Экспортные и импортные квоты. Глобальные и индивидуальные квоты. Лицензирование. Генеральная, глобальная, автоматическая лицензии. «Добровольные» ограничения экспорта: экономический смысл, аргументы «за» и «против» использования. Скрытые методы торговой политики. Технические барьеры, внутренние налоги и сборы, политика в

рамках государственных закупок, требование о содержании местных компонентов. Финансовые методы торговой политики. Экспортные субсидии. Экспортные кредиты. Демпинг: экономическая природа, разновидности, причины и условия для применения. Неэкономические методы регулирования: торговые договоры, правовые режимы. Международное (многостороннее) регулирование внешней торговли. ГАТТ/ВТО. Россия и ВТО.



## **Развитие международных санкционных режимов: исторический аспект<sup>8</sup>**

Экономические санкции как феномен, возникший в XX в., представляют собой распространённый в истории международных экономических отношений инструмент, который нередко применяется в геополитике отдельными государствами или группами стран с целью оказания воздействия на решения оппонентов, проводящих самостоятельный политический курс. Исходя из принципа взаимоувязанности национальных рынков и международного разделения труда, санкции являются своего рода внешним «шоком» и позволяют в определённых случаях разбалансировать экономическое развитие стран-объектов ограничительных мер, заставляя их правительства идти на политические уступки. Кроме того, санкции представляют собой инструмент демонстрации «мягкой силы» и дают возможность странам-инициаторам добиваться реализации своих целей без дорогостоящего примирения вооружённых сил.

### **Санкционное воздействие на экономику СССР**

Экономические санкции, введённые странами Запада в 2014-2015 гг. против России, не являются для нашей страны чем-то новым и неизведанным. Ранее Европа и Америка неоднократно пытались повлиять на политику СССР через применения различного рода экономических и политических ограничений. Фактически, капиталистические страны вели против Советского Союза перманентную экономическую войну. Впрочем, стоит отметить, что в силу большей устойчивости и самодостаточности экономики СССР в виду её меньшей зависимости от внешней конъюнктуры, риски, связанные с санкциями, для нашей страны были невысоки.

Экономическую агрессию в отношении Советской России страны Запада стали проявлять сразу после событий 1917 г. К

---

<sup>8</sup> Архипова В.В. Комолов О.О. Развитие международных санкционных режимов: исторический аспект [Электронный ресурс]. URL: <http://rusrand.ru/analytics/razvitie-mejdunarodnyh-sankcionnyh-rejimov-istoricheskiy-aspekt>

наиболее масштабным примерам применения санкций против СССР можно отнести следующее.

**1. Сразу после Октябрьской революции** странами Антанты в ответ на отказ советской власти от выплат по долгам Российской Империи и национализаций предприятий, принадлежащих иностранному капиталу, были введены торговая и морская блокада. Блокада была снята в 1920 г. в связи с изменившейся в пользу РСФСР ситуации на фронтах Гражданской войны.

Последствием санкций того периода стало снижение объёма внешней торговли РСФСР, который упал почти до нуля. В 1919 г. оборот составил 14,4 млн руб. Для сравнения, в 1913 г. этот показатель равнялся 12,6 млрд руб. Однако во многом это объясняется общим разрушением всего народнохозяйственного комплекса страны в годы войны.

**2. «Золотая блокада»** относится уже к послевоенному времени. Она была введена Европой и США в ответ на решение РСФСР о монополизации внешней торговли. С 1925 г. эти страны перестали принимать у СССР золото в качестве оплаты импортного оборудования и технологий, требуя у советской власти расплачиваться нефтью, зерном и лесом. В 1930 г. в качестве «валюты» внешнеторговые партнёры стали принимать только зерно. Вплоть до 1934 г. Советский Союз не мог расплачиваться золотом.

Приблизительно в те же годы Запад объявил Советскому Союзу кредитную блокаду. Такая форма воздействия заключалась в отказе от кредитования советской экономики или предоставлении кредита на невыгодных условиях. Кредитная блокада применялась неоднократно, в том числе и после Второй мировой войны. Однако уже в 1960-е годы кредитные связи СССР и стран соцлагеря с капиталистическим миром стали стремительно развиваться.

Санкции против т.н. «советского демпинга» были введены в 1930-е гг. Правительство США обвинило СССР в умышленном занижении цены на некоторые товары, а также в использовании труда заключённых в производстве. Специальные пошлины и

ограничения были введены в отношении таких товаров, ввозимых из СССР, как спички, асбест, марганец, пиломатериалы. К санкциям присоединились Франция и Великобритания.

Наложение таких ограничений не возымело ожидаемого эффекта. В 1930 г. объёмы внешнеторгового оборота достигли максимума в 9,1 млрд руб., после чего начался спад, как по импорту, так и по экспорту. Причиной тому послужила эффективная реализация программы социалистической индустриализации и реального импортозамещения. В предвоенные годы доля импорта в удовлетворении внутренних потребностей СССР как по средствам производства, так и по потребительским товарам, упала до уровня около 2%. Одновременно, снижение объёмов внешней торговли в 1930-е гг. не помешали Советскому Союзу активно использовать импортные технологии и оборудование при создании тысяч новых заводов и фабрик. Для смягчения последствий торговой блокады, на предприятиях СССР ещё в годы первой пятилетки формировались антиимпортные комиссии, чья деятельность была направлена на оптимизацию планов по закупке импортных товаров в сторону уменьшения, а также выработку механизмов замены закупаемого за границей оборудования отечественным.

**3. В послевоенные годы США ограничили экспорт оборудования и вооружений в страны соцлагеря, приняв акт об экспортном контроле. Ограничения были фактически сняты в 1970-е годы. В 1949 году США, Великобритания, Канада, Франция, ФРГ, Австралия, Япония и др., объединились в Координационный комитет по экспортному контролю (КОКОМ), который на протяжении десятилетий составлял перечни «стратегических» товаров и технологий, не подлежащих экспорту в страны соцлагеря. Организация была упразднена лишь в 1994 г. Влияние данных ограничений на экономику СССР также не стало губительным для страны. Советский Союз сумел обойти ряд ограничений и запретов на торговлю со странами Запада. Кроме того, общая зависимость от экспорта и импорта страны в послевоенные годы оставалась низкой, а значительно расширившийся лагерь дружественных стран**

давал возможность компенсировать некоторые важные поставки, недоступные из-за санкций. Торговые санкции против СССР и дружественных ему стран создавали трудности и для западного бизнеса. Необходимость подчинять экономические интересы политическим вынуждала европейские и американские компании отказаться от большого рынка сбыта. Так, если в 1948 г. на долю капиталистических стран приходилось около 40% внешней торговли СССР (или 4,4 млрд руб.), то к 1951 г. этот показатель упал как в относительном, так и в абсолютном выражениях – до 17% (3,2 млрд руб.). В этих условиях руководство СССР предпринимало шаги к нормализации экономических отношений с Западом

Для того в 1952 г. в Москве состоялось Международное экономическое совещание, в котором приняли участие представители бизнеса, профсоюзные деятели, ученые и журналисты из нескольких десятков стран. Главным вопросом мероприятия стала попытка совместного поиска возможностей по развитию мирного сотрудничества различных политических систем через развитие экономических связей.

**4. В 1974 г. в США была принята Поправка Джексона-Вэника.** Эта дискриминационная мера означала отмену режима наибольшего благоприятствования в торговле, ограничение государственных кредитов и кредитных гарантий. Поводом для введения санкций стали законодательные акты, ограничивавшие свободу эмиграции своих граждан СССР.

В первой половине 1980-х годов американские власти издали приказ об использовании экономических мер воздействия на экономику СССР в ответ на введения советских войск в Афганистан. Кроме того, правительство Р.Рейгана попыталось воспрепятствовать строительству газопровода Уренгой-Помары-Ужгород, оказывая давление на участвовавшие в проекте европейские банки и компании.

Последствия такого рода ограничений в отношении СССР также не нанесли значимого урона экономике нашей страны. В первую очередь, это произошло потому, что страны Европы, в частности Франция и ФРГ, сохранили договорённости с Совет-

ским Союзом, и проект был успешно завершён в 1982 г. Отказ от сотрудничества по такому масштабному проекту означал бы для европейских компаний потерю крупного потребителя оборудования и технологий для нефтегазового сектора в лице СССР и значимые финансовые издержки.

В связи с четырёхкратным ростом цен на нефть в середине 1970-х СССР стал наращивать экспорт энергоресурсов. В результате возросла зависимость страны от мировой конъюнктуры сырьевых рынков. В этих условиях внешние санкции стали более чувствительными для советской экономики. В частности, страны Запада ограничили поставки СССР труб большого диаметра, которые не производились в стране, но были необходимы для строительства газо- и нефтепроводов. В дальнейшем резкое снижение мировых цен на нефть привело к сокращению валютной выручки СССР, что стало одной из причин нарастания дисбалансов в госбюджете.

Важно отметить, что антисоветские экономические санкции носили преимущественно торговый характер и почти не затрагивали финансовую сферу. Тенденция к финансиализации мировой экономики во второй половине XX в. постепенно перенесли сферу применения санкций в финансовый сектор, всё более весомый контроль над национальными экономиками и международными финансовыми потоками концентрировались в руках крупнейших мировых финансовых институтов. Это сказалось на расширении санкционного инструментария, что будет показано ниже на примерах других стран.

Уже в постсоветское время страны Запада несколько раз угрожали Российской Федерации применением различных экономических ограничений. В 1998 г. в условиях экономического кризиса в России Запад всерьёз рассматривал возможность ареста счетов ЦБ РФ для обеспечения оплаты внешних долгов страны. Этот факт является тревожным звонком для России, демонстрирующим, насколько далеко могут пойти западные страны в применении санкций. Учитывая широкий спектр внешнеполитических сателлитов США и возможности этой страны диктовать

свою волю многим странами мира, международные резервы России могут быть заморожены, арестованы, конфискованы или национализированы. Кроме того, средства ФНБ и Резервного фонда также хранятся в ряде стран ЕС, а также Канаде и США, вложенные в их ценные бумаги. Сегодня в России всё чаще звучат предложения о выводе резервов страны из стран, присоединившихся к западным санкциям.

В начале 2000-х годов санкциям были подвергнуты компании, сотрудничавшие с Ираном в области атомной энергетики. Летом 2008 г. Брюссель обсуждал возможность наложения торгово-экономических санкций, обвиняя РФ в военной агрессии против Грузии, а в 2013 г. США были готовы к введению санкций против крупнейших российских банков за сотрудничество с правительством Б. Асада в Сирии. Тем не менее, до реальной экономической агрессии дело так и не дошло.

Таблица 3.1 – Сравнительный анализ выборочных международных санкционных режимов

<i>Качественные и</i>	<i>Иран</i>	<i>Китай</i>	<i>Ирак</i>	<i>Белоруссия</i>	<i>Ливия</i>
Период введения	2010-2012	1990	1990-1995	2006	2011
Страны-исполнители	США, ЕС, ООН	США, ЕС, АФ	ООН	ЕС	ООН, ЕС
Причины санкций	Ослабление мировой	Внутренняя агрессия	внешняя агрессия	диктаторский режим власти	
Тип санкционного	Комбинирован-	комбинированный	Преимущественно	комбиниро-	комбиниро-
Подсанкционные сферы	нефте-промышленность, ВПК, торговля, транс-	инвестиционно-финансовая сфера, торговля	торговля, транспорт, целевые инвестиции	торговля, транспорт, финансы, прочее	

Сопутствующие негативные факторы	действуют в большей степени,	отсутствуют	действуют в большей степени, без иска-	действуют в меньшей степени	
Последствия девальвации	умерен-	минималь-	макси-	минимальны	
отраслевые издержки	2011-2013 гг. – 73%	не зафиксирована	1991-1995 гг. - 99,7%	не зафиксирована	
торговые изменения	существенны / смена	несущественны	существенны	персонифицированы	
чистый приток ПНИ, в% к ВВП	существенны / смена	не зафиксированы	кардинальны / смена	несущественны	
прирост ВВП, %	без изменений	1990-1991 гг.: рост с 0,9 до 1,2%	н.а.	2006-2007 гг.:	без изменений
демографический кризис	2010-2011 гг.: с 6 до 3%	1990-1991 гг.: с 3,8 до 3,8%	1990-1991 гг.: с 54 до 54%	2006-2007 гг.: с	2011-2012 гг.:
резкое изменение	отсутствует	отсутствует	присутствует	отсутствует	отсутствует
	ухудшение	н.а.	ухудшение	улучшение	н.а.

Источник: World Development Indicators. World Bank. Available at: <http://data.worldbank.org/products/wdi> (assessed 25.09.2013)

### **Сравнительный анализ международных санкционных режимов 1990-х - 2000-х годов**

История современных международных санкционных режимов второй половины XX - нач. XXI вв. включает ряд репрезентативных примеров, анализ которых помогает выявить особенности воздействия санкций на национальную экономику и факторы, усугубляющие или нивелирующие его. В качестве объектов исследования были выбраны санкционные режимы в отношении 5 стран (Ирана, Китая, Ирака, Белоруссии и Ливии), краткие результаты аналитической работы представлены в таблице ниже.

Сравнительный анализ мы будем проводить по двум блокам:

1) характеристикам самих санкций и институциональной среды, в которую они имплементируются (выделены в таблице пунктиром);

2) санкционным последствиям (см. таблицу 1, второй блок).

Прежде всего, определим общие черты, присущие рассматриваемым международным санкционным режимам. На наш взгляд, к ним можно отнести следующее (см. таблицу 4.1):

– категории стран-участников – так, развитые страны, как правило, выступают субъектами, но не объектами санкций;

– период введения санкций относится к современному этапу развития финансовой глобализации;

– в той или иной мере в каждом из исследуемых случаев санкционный режим является комбинированным, т. е. сочетает торгово-производственные ограничительные меры с валютно-финансовыми (см. таблицу, подсанкционные сферы).

На основе анализа удалось установить, что одним из первых экспериментальных проектов по реализации подобных комплексных мер в 1990 г. стал санкционный режим против Китая.

Тогда торгово-экономические санкции были дополнены финансовыми ограничениями в чистом виде, направленными на пролонгацию срока, в течение которого действовало приостановление финансирования китайской экономики со стороны Корпорации частных зарубежных инвестиций и Агентства по торговле и развитию (США).

В ситуации с Ираком торгово-экономические санкции 1990 г., такие как запрет на торговлю всеми видами товаров, кроме медикаментов и продуктов питания, эмбарго на корабли и ограничение воздушного сообщения, только в 1995 г. были дополнены финансовыми мерами. Так, Ираку разрешалось экспортировать нефть и нефтепродукты на условиях исключительно целевого расходования полученных средств: доходы подлежали строгому распределению на закупку гуманитарных товаров (65%), пополнение компенсационного фонда Кувейта (30%) и финансирование административных издержек ООН (5%).



Санкционные режимы в отношении Белоруссии и Ливии также можно назвать комбинированными: ограничения на поездки, эмбарго на оружие и отдельные виды материалов, которые могут использоваться в целях проведения репрессий внутри страны, сочетаются с «заморозкой» активов ряда физических и юридических лиц.

В 2010 г. экономика Ирана оказалась под бременем комплексного санкционного режима, работавшего на ослабление трех ключевых направлений: торгово-инвестиционного и технико-технологического развития нефтепромышленности (США), финансового сотрудничества (страны ЕС) и программы ВПК (ООН). В 2011–2012 годах США и ЕС не только усиливали санкционного давление по ранее избранным направлениям, но и существенно развивали валютно-финансовые ограничения в отношении Ирана. Например, в 2012 г. американские власти ввели ограничения в отношении компаний США, иностранные дочерние организации которых осуществляли покупку или способствовали выпуску государственных долговых обязательств Ирана. ЕС расширил список иранских организаций с «замороженными» активами, наложил запрет на осуществление операций с иранскими реалами и сделки между иранскими и европейскими банками, ограничил краткосрочное кредитование и страхование. В 2013 г. со стороны США был осуществлен вывод с финансовых рынков банковских и небанковских посредников, совершающих сделки и держащие активы в реалах, торгующих золотом с Ираном. США также выступили с требованием к Китаю, Индии, Малайзии, Южной Корее, Сингапуру, ЮАР, Шри-Ланке, Турции и Тайваню в течение 180 дней снизить покупку сырой нефти у Ирана.

Таким образом, даже немногочисленные схожие признаки анализируемых санкционных режимов позволяют сделать важные выводы: а) санкции, в особенности финансовые, – это дискриминирующий инструмент воздействия на национальную экономику, главным образом, со средним или низким уровнем развития финансового сектора; б) санкции отражают наличие стра-

тегии политической конкуренции и игровой тактики выстраивания международных отношений; в) в истории международных экономических отношений происходит непрерывная апробация и эволюция санкционных механизмов, ключевой тенденцией которой в период начавшейся в кон. XX века финансовой глобализации является системность применения и постепенное с 1990-х годов сосредоточение санкций на сфере финансов с целью массивного прямого и косвенного воздействия на национальный финансовый сектор стран-объектов ограничительных мер и усиление контроля за глобальными и региональными финансовыми потоками

Перейдем к анализу отличительных черт исследуемых исторических примеров международных санкционных режимов.

*Во-первых*, страны-объекты санкций представляется целесообразным разделить на две группы:

- 1) развивающиеся нефтедобывающие государства (Иран, Ирак, Ливия);
- 2) ранее страны с переходной экономикой и ныне государства с формирующимся рынком (Китай и Белоруссия).

Подобное условное разделение позволяет предполагать, что страны с отчетливо выраженным экономическим моноцентризмом (т. е. при доминировании в национальной экономике одной сферы) в большей степени подвержены негативному эффекту финансово-экономических санкций. На анализируемый период энергетический сектор Ирана приносил до 70–80% экспортных доходов и 50% общих доходов экономики страны. Витальной и для Ирака являлась зависимость от доходов нефтяной отрасли: в 1990 г. экспорт нефти составлял 75% национального ВВП.

*Во-вторых*, на фоне исследуемых стран по длительности ограничительных мер резко выделяется Иран, экономика которого, начиная с 1979 г., неоднократно испытывала дополнительную санкционную нагрузку и находилась под бременем прогрессирующего режима санкций (поэтому в таблице Иран стоит на первом месте). Таким образом, на примере Ирана можно проследить то, как экономические санкции проходят длительную апробацию, а

их воздействие прослеживается с лагированным умеренным эффектом.

*В-третьих*, различаются причины введения санкционных режимов (см. таблицу 1). Ограничения против Китая инициировались в связи с драматическими событиями на площади Тяньаньмэнь в 1989 г. по подавлению демонстрации силами военных подразделений (внутренняя угроза). Санкции в отношении Ирака устанавливались со стороны ООН в ответ на военное вторжение в Кувейт (внешняя угроза).

Внешним мотивом для введения антииранских санкций, как правило, называют ослабление мировой безопасности, в частности исследовательские разработки в области развития ядерной программы и обогащения урана (глобальная угроза). Комплексные санкции в отношении Белоруссии и Ливии характеризуются нами в большей степени как личностные или персонифицированные. Объектами антибелорусских санкций стали действующий глава государства А.Лукашенко, его непосредственные сторонники и сподвижники (как физические, так и юридические лица), антиливийские санкции распространялись на лидера ливийской революции М.Каддафи и его ближайшее окружение. Персонифицированные финансовые санкции уже встречались в истории: в 2000-е годы в Иране «заморозке» подверглись активы лиц, поддерживавших или непосредственно участвовавших в производстве оружия массового поражения, и применялась их финансовая изоляция (объектами санкций стали 8 иранских и иностранных организаций).

*В-четвертых*, отличаются внешние и внутренние условия, в которых оказались страны-объекты ограничительных мер в период установления и развития санкционных режимов. В нашем толковании речь идет о наличии факторов, усиливающих негативное влияние санкций на национальную экономику в каждом конкретном случае. Их наличие отмечается для Ирака (преимущественно внешние) и Ирана (внутренние и внешние). Эффективность антииракского санкционного режима, в том числе, обусловлена сложившейся в 1990-е годы напряженной геополитической ситуаци-

ей (с пятью из 6 ближайших стран-соседей Ирак находился в «натянутых» дипломатических отношениях или в состоянии войны).

Общие последствия санкционного режима на финансирование иранской экономики, по нашему мнению, можно охарактеризовать с помощью следующей количественной экспертной оценки распределения многофакторных нагрузок на Иран: 20% финансово-экономических проблем вызваны воздействием санкций, 80% из них – негативными структурными особенностями и неэффективным управлением. Так, санкции выступили для Ирана своеобразным «подарком свыше», который должен был заставить страну встать на путь преодоления внутренних противоречий, накопившихся в национальной экономике.

В качестве конкретного примера, доказывающего объективность приведенной количественной оценки, можно привести процесс обесценения реала (см. таблицу 4.1). Выделяют четыре причины девальвации:

- 1) длительное поддержание завышенного курса реала;
- 2) ошибочную ставку на переоценку курса национальной валюты при борьбе с инфляцией и безработицей;
- 3) финансово-экономические санкции;
- 4) утрату доверия населения к правительству страны. Таким образом, девальвация реала стала внутренним «продуктом» иранской экономики, в то время как санкции выступили своеобразной лакмусовой бумажкой имеющейся проблемы.

Кроме того, Иран, Белоруссия и Ливия были объектами санкций в тяжелый период возникновения и развития острой фазы (2007–2009 годы) глобального финансово-экономического кризиса и после ее прохождения.

*В-пятых*, существенно разнятся последствия санкционных режимов для национальной экономики. Можно условно выделить три следующих типа влияния санкций на анализируемые государства (см. таблице 4.1):

– минимальный внешний эффект без изменения общего тренда развития внутренней экономики. Им отметились

таньяньмэнские санкции, которые не оказали существенного воздействия на основные экономические показатели Китая. Например, за 1990-1994 гг. импорт и экспорт товаров из развитых стран повысились на 5%, чистый приток в страну прямых иностранных инвестиций в % к ВВП увеличился.

На основе анализа данных Мирового банка нами сделан вывод, что санкции в отношении Белоруссии и Ливии оказали минимальное негативное воздействие на национальные экономики этих стран, причем в ряде случаев отмечается наличие ряда положительных результатов.

Несмотря на то что в Белоруссии под санкционный режим попадали такие компании, как Белнефтегаз, Неонафта и Трайпл-Энерго (позже стала носить название Энерго-Ойл), активный торговый баланс этой страны с государствами ЕС в 2012 г. составил 8,3 млрд долл., т.е. по сравнению с аналогичным показателем 2011 г. увеличился почти на 19%. В рейтинге «Doing Business» 2014 г. Белоруссия поднялась с 64 на 63 место, тем самым не только повысив привлекательность внутреннего бизнес-климата, но и создав конкуренцию для России (92 место) и Украине (112 место). Отметим также, что Белоруссия является членом Евразийского экономического союза и Союзного государства с РФ, что обеспечивает этой стране дополнительное преимущество в поддержании торговых потоков особенно во время испытания национальной экономики санкционными мерами. Подчеркнем, что эффект «замещения» торговых партнеров в наиболее «острый» период санкционного режима для обеих стран присутствовал, но был сравнительно небольшим

Умеренный эффект, отражающий многофакторное совокупное воздействие внешних и внутренних «шоков» на национальную экономику. В нашем исследовании такая характеристика дается антииранскому санкционному режиму (см. таблицу 1). К прямым негативным последствиям санкций в отношении Ирана относятся следующие:

– существенное сокращение доходов страны от продажи нефти: по оценкам Bloomberg, с середины 2012 г. Иран столкнул-

ся с ежегодными потерями доходов в 48 млрд долл. США (или примерно 10% иранской экономики). В 2012 г. совокупные нефтяные доходы Ирана составили 69 млрд долл. (т.е. на 27% ниже аналогичного показателя за 2011 г.). С учетом снижения объемов нефтедобычи и инвестиций в энергетический сектор издержки Ирана оцениваются примерно в 100 млн долл./день или 5 млрд долл./мес.

– возникновение дополнительных издержек: сухопутные нефтехранилища Ирана объемом 25 млн баррелей оказались занятыми нераспроданной нефтью, поэтому в 2012 г. стране пришлось закупить у Китая 12 супертанкеров.

– уменьшение объемов экспорта товаров из развитых стран в % от общего экспорта товаров в 2013 г. примерно на 22% от уровня 2010 г. Это привело к эквивалентному увеличению показателей по развивающимся странам ряда регионов (см. рисунок 4.1). Аналогичная картина наблюдается по иранскому импорту товаров. Процессом, оказавшим существенное противодействие негативным последствиям от санкций, во многом стало сохранение и поддержание российско-азиатского вектора торгово-инвестиционных отношений.



Рисунок 3.1 – Иранский экспорт товаров по группам торговых партнеров,

% от общего экспорта товаров

Источник: World Development Indicators. World Bank. Available at: <http://data.worldbank.org/products/wdi> (assessed 25.09.2013)

– ухудшение имиджа Ирана, переход на 3 место в рейтинге крупнейших экспортеров ОПЕК.

– чистая санкционная нагрузка на финансовый сектор экономики Ирана определяется экспертами через объем резервов в иностранной валюте за 2012 г. – примерно 100–150 млрд долл. США, поскольку это называемый «путешествующий капитал», работающий на экономику других стран.

– максимальный внешний эффект со сменой общего тренда внутриэкономического развития. Антииракские санкции оказались разрушительным внешним макроэкономическим стрессом для национальной экономики страны и являются, по нашему мнению, беспрецедентными в истории международных отношений (см. таблицу 3.1). Их последствия отмечаются с чистым негативным эффектом, особо можно выделить следующие из них:

– за год действия санкционного режима: катастрофическое сокращение реальных доходов населения на 90% (за 1991–1996 годы – на 40%), «истощение» ВВП;

– резкий спад нефтепроизводства на 85%, результатом которого, согласно региональной статистике Ирака, стало падение промышленного производства на 80% по оценке 1997 г.;

– обвал показателей импорта Ирака за 1988-1991 гг. в 26 раз 22 (эффект «замещения» торговых партнеров прослеживается на примере динамики экспортных данных, рисунок 3.2);

– критическое обесценение национальной валюты;

– демографический кризис: увеличение смертности населения с 50 чел./100 тыс. чел. в 1989 г. до 117 чел./100 тыс. чел. в 1997 г.

Изучаемые исторические примеры вводимых международных санкционных режимов мы также упорядочили по уровню их

влияния на национальные экономики стран-объекты санкций. Была выстроена следующая цепочка по нарастающей степени анализируемых показателей:

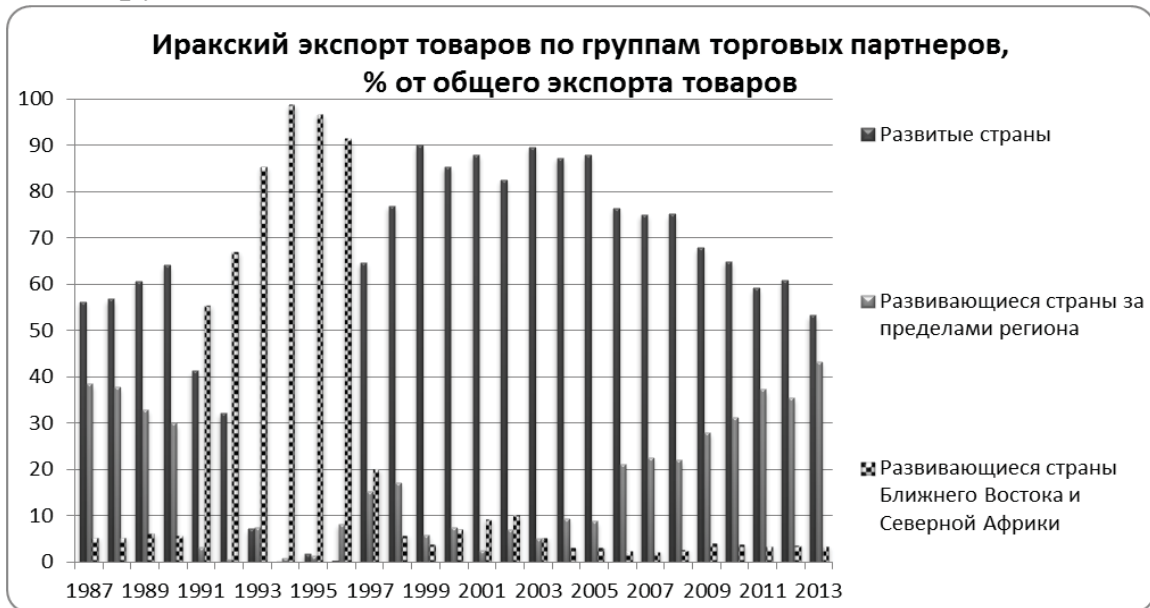


Рисунок 3.2. Иракский экспорт товаров по группам торговых партнеров, % от общего экспорта товаров

Источник: Источник данных: World Development Indicators. World Bank. Available at: <http://data.worldbank.org/products/wdi> (assessed 25.09.2013)

На основе анализа развития санкций сделаны следующие выводы:

– несмотря на существенные различия санкционных режимов, практически все они представляют собой попытку достижения политических целей посредством ослабления национальной экономики и снижения уровня общественного благосостояния в странах-объектах санкций;

– развитие санкционного инструментария происходило экспериментальным путем: поначалу чисто финансовые санкции, главным образом, не достигали желаемого эффекта, поэтому страны-субъекты ограничительных мер в ряде случаев переходили от так называемого «мягкого» воздействия и применению «жесткой» военной силы;



– в настоящее время механизмы санкций в глобальной экономике прошли период апробации и образовали распространенный и мощный, до сих пор совершенствующийся инструментарий воздействия на финансовый сектор национальной экономики стран с развивающимися и формирующимися рынками.

### **Выводы и рекомендации**

Данная работа особенно актуальна для России, оказавшейся с 2014 г. объектом комплексного и преимущественно финансового санкционного режима.

На основе нашего исследования предлагаются следующие рекомендации для нивелирования негативного эффекта, производимого со стороны санкционного внешнего стресса:

а) крайне необходима диверсификация национальной экономики, поскольку в число наиболее пострадавших от санкций стран входят именно государства с моноотраслевым трендом экономического развития;

б) важна разработка стратегии формирования международной инвестиционной позиции, объемов накопления и валютного содержания международных валютных резервов, снижение уровня долларизации экономики;

в) активное участие в подготовке и реализации проектов финансовых реформ на глобальном, региональном и национальном уровнях.

### **Вопросы и задания для самопроверки**

1. В чем состоит различие политики свободной торговли и протекционизма?

2. Что такое таможенный тариф?

3. Как классифицируются таможенные пошлины?

4. Назовите основные методы и формы нетарифного регулирования внешней торговли.

5. Каков экономический смысл квотирования?

6. Почему «добровольное» ограничение экспорта не может считаться действительно добровольным?

7. Какие скрытые методы торговой политики вам известны, и в чем состоит их экономический смысл?

8. Что такое демпинг? Какие его разновидности вам известны?

9. В чем заключается различие между режимом наибольшего благоприятствования и национальным режимом?

10. Что такое ВТО? Назовите отличия ВТО и ГАТТ?

11.

### Задания

#### №1

Куба импортирует пшеницу. Мировая цена пшеницы 10 ден. ед. Кривая внутреннего предложения пшеницы определяется уравнением  $S = 50 + 5P$ , уравнение кривой спроса имеет вид  $D = 400 - 10P$ . Предположим, что Куба ввела специфический таможенный тариф в размере 5 ден. ед. за каждую тонну импортируемой пшеницы, рассчитайте влияние таможенного тарифа на:

- 1) благосостояние потребителей;
- 2) доходы производителей пшеницы в данной стране;
- 3) доходную часть государственного бюджета.

#### №2

Гана вводит тариф на экспорт какао в размере 20 долл. за тонну.

Показатели	Без тарифа	С тарифом
Мировая цена какао, долл. за 1 т.	300	300
Объем внутреннего потребления, млн. т.	6	8
Объем внутреннего производства, млн. т.	22	20

На основании данных, приведенных в таблице, рассчитайте:

- 1) выигрыш потребителей Ганы от введения тарифа;
- 2) потери национальных производителей от введения тарифа;
- 3) размер поступлений в государственный бюджет страны от тарифных сборов;

4) чистый эффект от введения экспортной пошлины на какао для национального благосостояния Ганы.

### №3

Венгрия импортирует сахар по цене 10 долл. за мешок. Пусть на ее внутреннем рынке сахара кривые спроса и предложения описываются уравнениями:  $D = 400 - 10P$ ;  $S = 50 + 5P$ . Правительство вводит импортную квоту и ограничивает импорт сахара до 50 мешков.

#### Рассчитайте:

- 1) сокращение объема импорта;
- 2) изменение внутренней цены;
- 3) размер проигрыша потребителей;
- 4) размер выигрыша производителя;
- 5) пополнение бюджета страны в предположении, что лицензии на импорт продаются на открытых конкурентных аукционах.

### №4

Спрос и предложение товара на внутреннем рынке описываются уравнениями:  $Q_d = 150 - 3P$  и  $Q_s = 50 + 2P$ . Цена мирового рынка установилась на уровне 10 ден. ед.

Определите, как изменится величина импорта, если правительство введет субсидию в размере 10 ден. ед. за 1 шт. товара; какую субсидию должно ввести государство для того, чтобы полностью исключить импорт и добиться экспорта в размере 15 шт. товара.

### №5

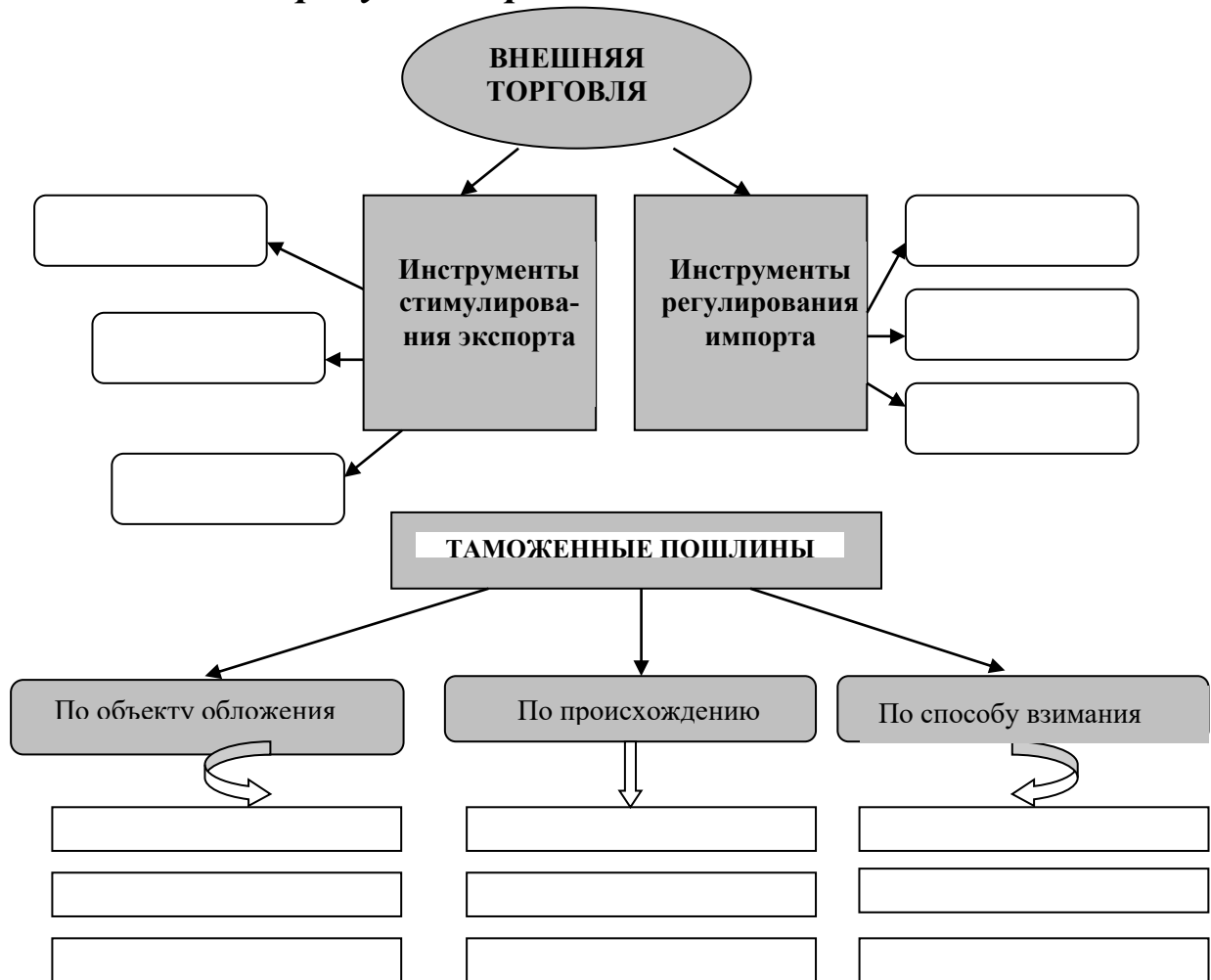
Какая из фирм – экспортеров прохладительных напитков в данную страну может быть обвинена в демпинге на ее внутренний рынок?

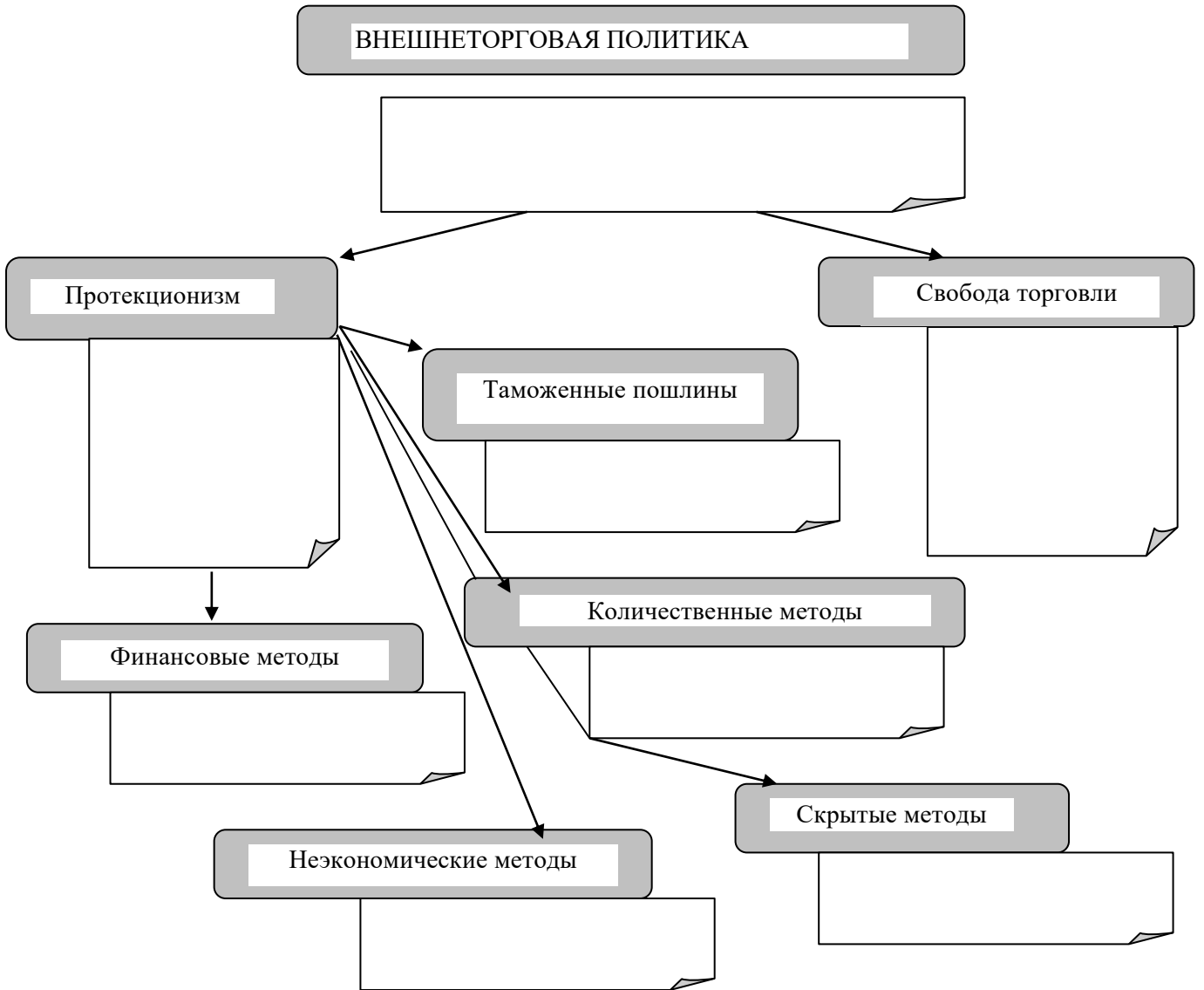
Показатели	Фирма А	Фирма В	Фирма С
Средние издержки производства в расчете на единицу продукции, долл.	10	10	10
Цена напитков на внутренних рынках фирм-импортеров, долл.	10	13	9
Экспортная цена напитков, долл.	11	10	9

Цена напитков, произведенных импортными фирмами в данной стране, долл.	12	13	11
--	----	----	----

**№6**

*Заполните пропуски в предложенных схемах.*





## **Тема 4. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ КАПИТАЛА**

### **Основные термины и понятия**

*Международное движение капитала. Ссудный капитал. Предпринимательский капитал. Прямые зарубежные инвестиции. Портфельные зарубежные инвестиции. Ассоциированная компания. Дочерняя компания. Филиал. Международная корпорация. Многонациональная корпорация. Транснациональная корпорация. Свободная экономическая зона. Офшорная зона.*

### **План темы**

1. Причины международного движения капитала и его основные формы.
2. Экономические последствия международного движения капитала.
3. Прямые зарубежные инвестиции.
4. Портфельные зарубежные инвестиции.
5. Виды международных корпораций и их отличительные черты.
6. Сущность свободных экономических зон и причины их создания. Свободные экономические зоны в России.
7. Международные кредитные отношения.

### **Содержание темы**

Международное движение капитала как форма международных экономических отношений. Глобализация и международное движение капитала. Причины и сущность вывоза и ввоза капитала. Прямые и портфельные инвестиции. Механизм прямых инвестиций. Мотивы предпринимательства за рубежом. Свободные экономические зоны в мировой экономике, их функции и классификация. Офшорные центры. Опыт функционирования свободных экономических зон в отдельных странах. Роль свободных экономических зон в привлечении иностранных инвестиций в Российскую Федерацию, их функции, правовое и экономическое регулирование, проблемы развития.

## **Свободные экономические зоны**

Свободные экономические зоны представляют собой часть национального экономического пространства, где используется особая система льгот и стимулов, не применяемая в остальных частях страны.

Выделяют четыре основные группы льгот:

**1. Внешнеторговые льготы.** Они предусматривают введение особого таможенно-тарифного режима (снижение или отмену экспортно-импортных пошлин) и упрощенного порядка осуществления внешнеторговых операций. Например: беспошлинный ввоз для нужд зоны сырья, материалов, оборудования, товаров народного потребления).

**2. Налоговые льготы** содержат нормы, связанные с налоговым стимулированием конкретных видов деятельности или поведения предпринимателей. Существует 2 вида налоговых льгот: 1) освобождение от уплаты налогов на определенный срок – «налоговые каникулы»; 2) снижение ставки налога.

**3. Финансовые льготы** включают различные формы субсидий. Они предоставляются в виде более низких цен на коммунальные услуги, снижения арендной платы за пользование земельными участками и производственными помещениями, льготных кредитов и др.

**3. Административные льготы** предоставляются администрацией зоны с целью упрощения процедур регистрации предприятий; право аренды, (в том числе, долгосрочной) земли, сооружений, зданий; упрощенный режим въезда-выезда иностранных рабочих и специалистов, а также оказания различных услуг.

В России создание СЭЗ началось в 1990 г. В декабре 1989 г. было принято постановление, где говорилось о создании двух СЭЗ – в Находке и Выборге.

Примеры действующих в РФ свободных экономических зон  
**Алабуга**

Промышленно-производственная особая экономическая зона «Алабуга» находится в республике Татарстан, близ федеральной автомагистрали и железнодорожной ветки. Занимает площадь в

20 кв. км, задействует около 5000 сотрудников. Более 40 предприятий резидентов занимаются производством: автобусов, бытовой техники, лекарств, мебели, сложных химических веществ, авиатехники.

Обязательным условием для резидентов является внесение инвестиций в размере от 1000000 евро в первый год работы и 10000000 евро за период, на который заключен договор.

Преимущества организации бизнеса в «Алабуге» заключаются:

- в возможности размещать и использовать оборудование иностранного производства, не уплачивая НДС и таможенные сборы;

- в освобождении от экспортной пошлины на вывоз изготовленной продукции;

- в отсутствии обязательств внесения в региональный бюджет налогов на транспорт и землю;

- в льготах на налог на прибыль до 2055 года (2% – первая пятилетка, 7% – вторая, 15,5% – последующий период)

- в предоставлении по сниженным ценам земельных участков с подготовленной инфраструктурой.

### **Дубна**

Территория технико-внедренческой ОЭЗ в 200 гектаров разделена на три фрагмента, каждый из которых выделен для программистов, нанотехнологов или физиков-ядерщиков. В основные направления деятельности входят: нанотехнологии, информационные разработки, развитие ядерной физики, биотехнологии, инновации в области медицины.

Резиденты особой экономической зоны «Дубна» получают следующие преференции:

1. Налоговые льготы (первые 5 лет уплате подлежит только налог на прибыль, перечисляемый в региональный бюджет).

2. Упрощенные процедуры оформления документов на землю.



3. Субсидированные подключение к коммуникациям и аренда.

4. Отсутствие таможенных ограничений.

### **Алтайская долина**

В уникальном по своей природе месте в Республике Алтай в 2007 г. была создана туристско-рекреационная ОЭЗ. В проекте было облагородить территорию и сделать её доступной и привлекательной для туристического отдыха. Задумывались обустройство необходимой инфраструктуры (что было в ответственности государства) и строительство туристических объектов (за счет вложений частных инвесторов).

Привилегии для бизнесменов:

- отсутствие вмешательства и текущего контроля в реализацию инвестиционных проектов;
- сниженные ставки по налогам;
- уменьшена плата за аренду земли до 2%.

Главным привлекающим объектом должно было стать искусственное озеро. До настоящего дня оно так и не запущено в эксплуатацию. В ходе оптимизации расходов при планировании бюджета на 2018-2019 годы особая экономическая зона «Алтайская долина» могла быть упразднена, то есть государство больше не рассчитывает финансировать этот проект. Но площадка продолжает развиваться под управлением региональных властей с сохранением многих льгот.

### **Бирюзовая Катунь**

Туристско-рекреационная ОЭЗ «Бирюзовая Катунь» самая большая по площади занимаемой территории – 3326 гектаров. Это единственный проект, реально принимающий туристов сегодня. Возведено 24 объекта, построена большая часть запланированных коммуникационных систем. По условиям подписанного соглашения предоставление налоговых и административных льгот предусмотрено до 2055 г.

Но из-за выявленного нарушения баланса капиталовложений со стороны государства и частных инвесторов, проект может быть передан в региональное ведомство или потерять статус осо-

бой зоны. Несмотря на это приток туристов растет с каждым годом, и интерес предпринимателей к региону тоже повышается. В любом случае по состоянию территории на 2018 г. «Бирюзовая Катунь» привлекательна для бизнеса с точки зрения подготовленной платформы и комфортных условий аренды земельных участков.

### **Титановая долина**

Один из ярких примеров промышленно-производственных особых экономических зон является «Титановая долина», размещенная в Свердловской области. Привилегии получают предприятия, занимающиеся переработкой титана и изготовление оборудования для тяжелой промышленности, производства строительных материалов.

В список предоставляемых преференций входят:

- уменьшение налоговой нагрузки (налог на прибыль от 2%);
- таможенные льготы;
- готовые площадки для производственной деятельности;
- ресурсное обеспечение;
- упрощенная система администрирования;
- подбор и обучение персонала под конкретного инвестора.

### **Ульяновск**

Портовая ОЭЗ «Ульяновск» представляет собой часть авиационного кластера региона. Планируется срок действия особой зоны 49 лет. Помимо оптовой торговли важнейшими направлениями развития обозначены: авиастроение, техническое обслуживание самолетов, производство электрооборудования и приборов, изготовление композитов. Главная цель образования ОЭЗ – улучшение экономической ситуации в Ульяновской области.

Для функционирования предприятий созданы дорожная, инженерная и таможенная инфраструктуры. Инвесторы, вкладывающие в бизнес на данной территории, могут сэкономить до 30% своих расходов.

1. Освобождение от всех налогов, кроме налога на прибыль, который первые десять лет составляет 2%.

2. Предоставление готовых к использованию производственных и офисных помещений, включая авиационные ангары

3. Отсутствие таможенных пошлин и акцизов при перемещении товаров, необходимых для организации или текущей работы предприятия.

4. Минимальные издержки в процессе решения административных вопросов.

Компании, не входящие в список резидентов особых экономических зон, но и расположенные на их территории, также могут претендовать на часть льгот по согласованию с управляющей компанией.

Иная ситуация с регионами, которые целиком считаются ОЭЗ, например, республика Крым или Калининградская область. В данных субъектах РФ достаточно местной регистрации организации для получения льгот, так как все предприниматели в равной степени имеют права на соответствующие привилегии.

На 2018 год в Российской Федерации действуют 25 ОЭЗ. За время пребывания в особых экономических условиях компании должны выйти на стабильную эффективную работу и перестать нуждаться в льготах и дотациях, так как изначально ОЭЗ – это инструмент запуска новых предприятий, а не возможность уйти от уплаты обязательных платежей.

### **Международные кредитные отношения**

**Международный кредит** зародился еще в недрах разлагающегося феодального общества. Он возник в XIV-XV вв. в международной торговле после освоения морских путей из Европы на Ближний и Средний Восток, а позднее – в Америку и Индию.

Международный кредит как экономическая категория выражает отношения, которые складываются между кредиторами и заемщиками разных стран по поводу предоставления, пополнения и погашения ссуды вместе с процентами. Субъектами этих отношений являются государства, банки и другие учреждения, нефинансовые компании, а также прочие юридические и физические лица.

**Кризис внешней задолженности** начался с августа 1982 года, когда Мексика оказалась не в состоянии выплачивать свою задолженность иностранным коммерческим банкам. Тогда же ряд латиноамериканских стран объявил о прекращении части своих платежей по долгам. Кризис внешней задолженности быстро распространился на большое число государств и превратился из регионального в мировое явление.

Поскольку эффективность конфронтационных мер при решении проблемы внешней задолженности весьма ограничена, чаще всего используется подход, основанный на идее долговой кривой Лаффера.

*Долговая кривая Лаффера* – кривая, показывающая оптимальный уровень внешней задолженности, позволяющий государству-должнику поддерживать приемлемые для кредиторов платежи по внешнему долгу.

Эта кривая является одной из групп кривых, созданных на базе относящейся к государственному бюджету идеи американского экономиста Артура Лаффера о том, что существует некоторый оптимальный уровень налогов, который позволяет максимизировать налоговые поступления в казну. Если налоги становятся выше оптимального уровня, люди просто перестают их платить и доходы казны падают. Применительно к внешнему долгу это означает, что существует некоторый оптимальный уровень внешней задолженности страны, который позволяет ей продолжать обслуживать внешний долг. Если его размер становится слишком большим, то страна, как это уже случалось, просто перестает платить по своим долговым обязательствам, объявит себя банкротом, от чего пострадает и кредитор. Поэтому с точки зрения кредиторов наиболее разумная политика управления внешним долгом стран заключается в том, чтобы путем реструктуризации долга поддерживать платежеспособность стран-должников на оптимальном для кредитора уровне.

*Реструктуризация долга* – принимаемые по согласию должников и кредиторов меры, направленные на поддержание плате-

жеспособности должников в средне- и долгосрочной перспективе.

Реструктуризация внешнего долга может осуществляться на базе одной или комбинации следующих мер:

– *Перенос платежей* – перенос сроков платежей основной части долга, процентов по долгу или всех платежей по обслуживанию долга на более поздний срок по сравнению с изначально согласованным.

– *Сокращение суммы долга* – снижение суммы невыплаченной задолженности путем либо прямого прощения (списания) части долга, либо продажи со скидкой на вторичном рынке, либо конверсии в какие-либо национальные активы страны-должника,

– *Рекапитализация* – обмен долгов на облигации должников или предоставление новых кредитов с целевым назначением оплаты прошлых долгов. Наиболее известным в этой группе мер сокращения задолженности является обнародованный в 1989 г. план тогдашнего министра финансов США Николаса Брейди, в соответствии с которым некоторые развивающиеся страны, согласовавшие с МВФ программы экономических реформ, могли обменять их долги иностранным банкам на облигации, которые могли бы продаваться по рыночной цене на мировом финансовом рынке (так называемый Brady bonds).

Пересмотр государственных долгов обычно обсуждается в Париже неформальной группой кредиторов (Парижский клуб).

### **Механизмы вывода капитала из России<sup>9</sup>**

Для целей настоящего исследования необходимо уточнить несколько отличный от традиционного подход к определению понятий «капитал», «вывод капитала».

Под капиталом следует понимать любое имущество, задействованное в процессе создания валового внутреннего продукта Российской Федерации и добавленной стоимости на территории

---

<sup>9</sup> Источник: <http://rusrand.ru/analytics/mehanizmy-vyvoda-kapitala-iz-rossii>

Российской Федерации, которое может быть объектом налогообложения по российскому законодательству.

Вывод капитала – любые действия, результатом которых является исключение капитала из процесса создания ВВП и добавленной стоимости в Российской Федерации, а также выведение его из-под российского налогообложения. При таком подходе в предмет анализа включаются, кроме оборотных средств, еще и основные средства, принадлежащие гражданам и юридическим лицам.

Так как основные средства составляют существенную часть активов любого участника экономического оборота, их принадлежность конкретному субъекту и вид права, на основании которого они принадлежат данному субъекту, имеет существенное значение для формирования ВВП и, соответственно, для экономики государства, в целом.

Рассмотрим состав понятия «капитал»

### **1. Деньги**

#### **1.1. Валюта РФ:**

- а) денежные знаки (наличные деньги);
- б) средства на банковских счетах и в банковских вкладах.

#### **1.2. Иностранная валюта:**

- а) денежные знаки (наличные деньги);
- б) средства на банковских счетах и в банковских вкладах.

### **2. Ценные бумаги**

#### **2.1. Внутренние ценные бумаги.**

#### **2.2. Внешние ценные бумаги.**

### **3. Иные имущественные права**

#### **3.1. Доли в уставном капитале хозяйственных обществ.**

3.2. Права требования, возникшие из заемных, кредитных, лизинговых обязательств, обязательств, возникших в связи с выдачей векселей, в связи с продажей права на товар, который будет произведен в будущем, уступками прав по сделкам, срок исполнения которых наступит в будущем (как обремененных вещными ограничениями, так и при их отсутствии (лизинг, доверительное управление имуществом)).

#### **4. Движимые вещи, имущество**

(драгоценные металлы и камни).

#### **5. Недвижимое имущество**

(Предметом вывода может быть лишь опосредованно, в случае наложения имущественных обременений, передачи вещного права в отношении имущества нерезиденту как прямо, так и через холдинговые структуры с конечным бенефициаром, подчиняющимся иностранной юрисдикции).

Все эти виды капитала, уходя из-под юрисдикции Российской Федерации, перестают производить добавленную стоимость внутри страны и пополнять доходы государственного бюджета, т. е. выходят также из-под налоговой юрисдикции России. Оба эти следствия могут оказать негативное воздействие на экономику России.

#### **Способы и механизмы вывода капитала из России**

Существует несколько классификаций способов вывода капитала. Для целей настоящего исследования применяется следующий подход. Способы вывода капитала в зависимости от наличия или отсутствия фактического перемещения имущества через границу РФ подразделяются на два вида. К первому виду относятся способы, при использовании которых отток капитала происходит через финансовый сектор, без пересечения имуществом границы РФ:

- 1) фиктивные сделки;
- 2) манипуляции с ценами и номенклатурой товаров при внешнеторговых операциях;
- 3) невозврат валютных средств;
- 4) перевод права собственности (владения) на предприятия за рубеж и покупка зарубежных активов.

Каждому из указанных способов вывода капитала соответствуют несколько механизмов вывода.

#### **Фиктивные сделки**

1. Вывод капитала в офшоры через цепочку «фирм - однодневок» путем проведения фиктивных операций купли-продажи.

2. Создание искусственной задолженности перед аффилированными структурами за рубежом и завышение процента по зарубежной задолженности перед аффилированными структурами.

3. Выплата фиктивных штрафов и иных фиктивных санкций зарубежным структурам.

4. Выплата фиктивных страховых возмещений.

5. Фиктивные импортные контракты с безвозвратными авансами («фирмам-однодневкам») – фиктивная предоплата.

6. Фиктивная покупка зарубежной недвижимости через серых риэлторов.

7. Фиктивный консалтинг (выплата вознаграждения управляющим компаниям и оплата прочих видов услуг, которые могли бы оказываться на территории России без финансового ущерба для заказчика).

8. Фиктивные лизинговые сделки.

9. Скрытая покупка зарубежных банков и открытие корреспондентских счетов в них.

### **Манипуляции с ценами и номенклатурой товаров при внешнеторговых операциях**

1. Трансфертное ценообразование – вывод прибавочной стоимости за рубеж в рамках системы аффилированных компаний с использованием офшоров.

2. Занижение стоимости экспорта товаров и услуг (на границе России указывается одна цена, в стране-потребителе, при реализации товаров и услуг через трейдинговые компании, офшоры и «фирмы-однодневки», – другая).

3. Махинации с номенклатурой импорта (с качеством и составом импорта) для получения необходимых отчетных документов.

### **Невозврат валютных средств**

1. Выдача «фирмами-однодневками» иностранным компаниям кредитов, возврат которых не предусматривается.

2. Невозврат экспортной валютной выручки.

3. Неосуществление поставок в счет проведенных платежей по экспортным контрактам.



4. Покупка нерезидентами российской недвижимости и ценных бумаг без перевода денег в Россию.

**Перевод права собственности (владения) на предприятия за рубеж и покупка зарубежных активов**

1. Перевод права собственности на предприятия в офшоры.
2. Регистрация предприятий в странах, с которыми имеются двусторонние договоры об избежании двойного налогообложения.
3. Взносы в уставные капиталы иностранных компаний и покупка иностранных ценных бумаг.
4. Передача в собственность зарегистрированным в офшорах компаниям активов в России, в том числе передача активов в управление зарубежным трастовым фондам (поскольку Российская Федерация не признает траст).
5. Покупка недвижимости за рубежом.

**Способы второго вида подразумевают физический вывоз, т. е. перемещение имущества через границу:**

1. Контрабанда денежных средств и товаров.
2. Вывоз наличных денежных средств туристами, эмигрантами и экономическими иммигрантами, снятие наличных денежных средств с банковских карт за рубежом.
3. Экспорт сырья и готовой продукции.

Для осуществления вывода средств за рубеж используется развитая нормативно-правовая и организационная инфраструктура.

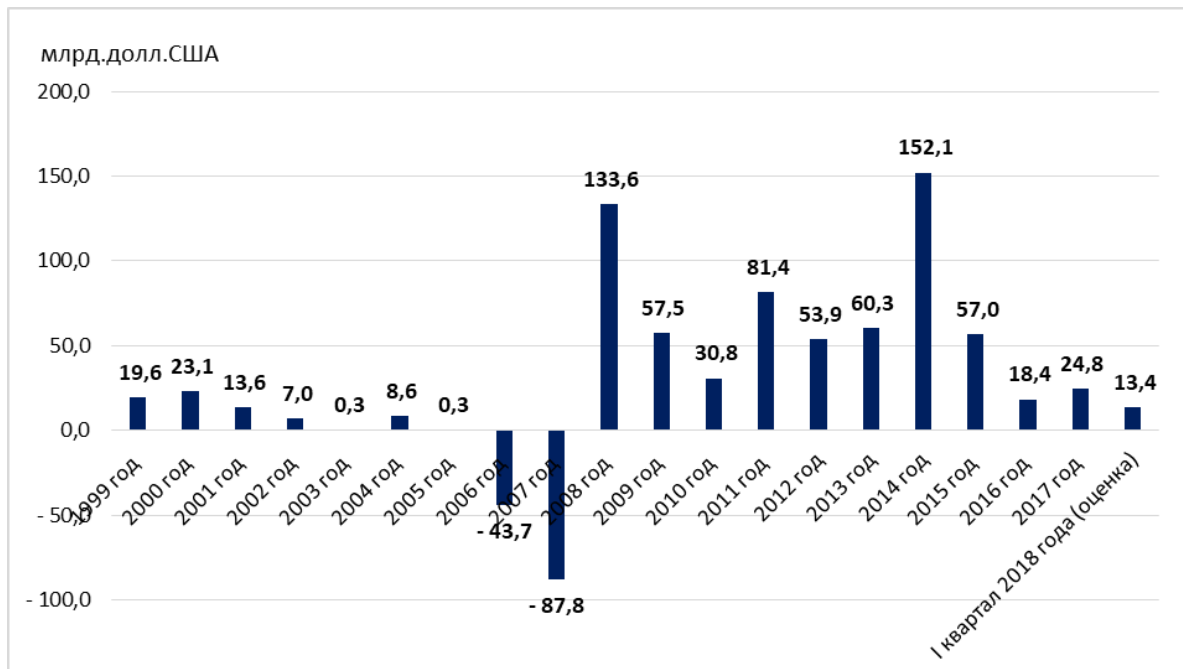
Основная доля фиктивных сделок и невозврата средств осуществляется благодаря наличию сети «отмывочных» банков, офшорных компаний и «фирм-однодневок», которые организуют сложные схемы «серого» вывода капитала.

**Итак, можно констатировать:**

1. Способы вывода капитала разнообразны.
2. Спрос на операции по выводу капитала обеспечен развитой инфраструктурой (банки, консалтинговые компании).

3. Легальные и противоправные механизмы тесно переплетены и во многих случаях сложно различимы между собой, что затрудняет пресечение противоправных практик.

С 2000 года из экономики было вывезено 604 млрд. руб., и это только по официальным данным. В 2014 году отток достигал 10% ВВП.



Вывоз (+) и ввоз (-) капитала (по данным ЦБ)<sup>10</sup>

Рисунок 4.1 – Миграция капитала

**В мировой практике используются следующие меры контроля за движением капитала<sup>11</sup>:**

Отдельно следует проанализировать опыт Китая и Индии как пример постоянно действующей системы контроля за движением капитала. Наряду с провозглашением курса на постепенную либерализацию финансовой политики Индия и Китай по-прежнему сохраняют в действии многие ограничения на свободу передвижения капитала. Правительства чередуют меры по контролю притока капитала и меры по контролю оттока капитала в зависимости от положения дел в мировой экономике.

<sup>10</sup> Источник: <http://rusrand.ru/docconf/putinizm-v-cifrah-itogi-pravleniya>.

<sup>11</sup> Источник: <http://rusrand.ru/analytics/opyt-i-mery-protivodejstviya-vyvodu-kapitala>.

**Китай.** Государственное управление валютного контроля является одним из наиболее значимых агентств по контролю оттока капитала. В Китае имеет место административно-бюрократический механизм, затрудняющий вывод средств за рубеж для юридических лиц. Каждое получение средств из-за рубежа или перечисление валюты за пределы Китая должно иметь законное обоснование (контракт или счет). Для проведения капитальных транзакций требуется получить предварительное разрешение, причем бюрократический процесс может занять длительное время. Существует специальный механизм контроля за возвратом кредитов, взятых за рубежом: возврат денежных средств осуществляется со специального (отдельного) счета, чтобы предотвратить вывод средств под видом возврата зарубежных кредитов. Чтобы получить в банке разрешение получение заработной платы в валюте или конвертировать часть полученной в юанях средств в валюту для перевода за рубеж, физическому лицу необходимо представить достаточно большое количество документов (разрешение на работу, рабочую визу, трудовой договор на английском языке и др.). Кроме того, существует система контроля финансовых потоков. Она включает следующие меры:

- использование иностранной валюты как при импорте, так и при экспорте сопровождается документальным подтверждением ее целевого использования (таможенная декларация);

- Экспортно-импортный банк Китая, напрямую подчиненный Госсовету КНР, контролирует кредитные операции китайских фирм, осуществляющих деятельность за рубежом;

- лица, занимающиеся внешнеторговой деятельностью, регистрируются в Управлении торгово-промышленной администрации и в Управлении по валютному контролю;

- 100% экспортной валютной выручки подлежит продаже государству;

- сумма валютных операций, произведенных физическими лицами за год, не должна превышать 50 тыс. долл. США. В случае превышения лимита необходимо представить пакет обосновывающих документов в Управление по валютному контролю;

- сумма единовременного безналичного перевода валюты физическими лицами не должна превышать 50 тыс. долл. США (перевод осуществляется при предъявлении удостоверения личности и обосновывающих документов);

- сумма единовременного валютного перевода наличных денег физическими лицами также ограничивается (до 10 тыс. долл. США). Штраф за нарушение мер валютного контроля в Китае составляет для физического лица 1 тыс. юаней, для банка – 30 тыс. юаней. Минимальное наказание за неуплату налогов (при неуплате налогов от 50 до 150 тыс. юаней) – лишение свободы на срок до 3 лет. Максимальное наказание (при неуплате свыше 500 тыс. юаней) – лишение свободы на срок от 10 лет, штраф от 2- до 6-кратного размера неуплаченных налогов или конфискация имущества. За нарушение законодательства о хранении валюты за рубежом или о переводе валюты за рубеж предусмотрена уголовная ответственность для руководства юридических лиц – до 5 лет лишения свободы. Кроме того, Китай применяет неформальные меры воздействия. Так, через 5 лет после вступления в ВТО Китай был обязан открыть внутренний рынок для деятельности иностранных банков, которые он де-факто заставил принять существующую в его банках практику по контролю и ограничениям движения капитала.

**Индия.** Основная проблема в Индии – контроль притока спекулятивного капитала. В Индии применяются следующие меры по контролю притока спекулятивного капитала:

- повышение требований к размеру банковских резервов;
- пересмотрены в сторону повышения нормы оценки риска для предоставления кредитов в некоторых наиболее быстро растущих отраслях экономики (строительство);
- запрет на получение кредитов в долларах за рубежом на срок менее чем 3 года;
- ограничение процента, выплачиваемого заемщиком по иностранному кредиту (в 2004 г. – 200 базовых пунктов для кредитов на срок 3-5 лет, свыше 5 лет – 350 пунктов);
- постепенное повышение ставки процента;

- повышенное налогообложение и система административных препон для открытия и использования счетов в индийских банках иностранцами;

- ограничение участия иностранцев в акционерном капитале индийских предприятий (пакетной покупки акций) на уровне 10%;

- регистрация иностранных корпораций, фондов или индивидуальных экономических субъектов как «иностранных институциональных инвесторов» или специальных счетов для иностранных инвесторов в Агентстве по ценным бумагам и биржам Индии;

- запрет на участие иностранных инвесторов в межбанковских операциях;

- ограничение доступа иностранных инвесторов к финансовым инструментам в рупиях.

Индия периодически применяет меры по укреплению собственной финансовой системы:

- интервенции на внешнем валютном рынке с целью поддержания стабильного курса рупии. Резервный банк Индии предпринимал меры по стерилизации этих интервенций;

- введение различной ставки процента по депозитам в рупиях и в иностранной валюте с целью стимулирования использования национальной валюты;

- повышение требований к размеру банковских резервов.

В таблице приведены меры по управлению оттоком капитала в Китае и Индии (по типам операций).

Таблица 4.1 – Меры по управлению оттоком капитала в Китае и Индии

Тип операции	Китай	Индия
--------------	-------	-------

Прямые иностранные инвестиции	Компании, покупающие или переводящие за рубеж иностранную валюту в целях инвестирования, подлежат регистрации или они могут использовать	Индийские зарегистрированные компании могут инвестировать суммы в размере до 400% своего чистого капитала, если они используют специальный счет для
Портфельная покупка акций	Только специальные фирмы, так называемые квалифицированные национальные институциональные инвесторы, могут покупать ак	Разрешается покупка акций зарубежных фирм, зарегистрированных на бирже, на сумму не более 200 тыс. долл. в год. При этом индийские фир
Портфельная покупка долговых: обя	Покупку могут осуществлять только квалифицированные национальные ин	Покупку могут осуществлять только резиденты – физические лица на сумму не бо
Инвестиции на валютном рынке	Только квалифицированные национальные институциональные инвесторы могут совершать инвестиционные опера	Резиденты имеют право совершать инвестиционные операции на валютном рынке без предварительного олобления
Деривативы	Все типы операций с деривативами подлежат предваритель	Коммерческие банки могут покупать деривативы для включе
Займы	Кредитование зарубежных агентов подлежит предварительному одобрению	Предоставление займов зарубежным агентам подлежит предварительному одобрению за ис
Счет в национальной валюте для нерезиден	Помимо финансовых институтов Гонконга, небанковские организации — нерезиденты могут разме	Только граждане Индии, проживающие за рубежом или лица индийского происхождения имеют пра

Репатриация или возврат валютной выручки	Полученная выручка должна быть репатрирована в течение 180 дней и может быть размещена в иностранной валюте	Выручка должна быть репатрирована в течение 12 месяцев и размещена в индийском банке на счете, с которого не выплачи-
Переводы денежных средств за рубеж физическими лицами (в том числе нерезидентами)	Все операции подлежат проверке Управлением валютного контроля. Суммы единовременного валютного перевода ограничены: безналичный — 50 тыс. долл. США, наличный — 10 тыс. долл. США. Общая сумма	Покупка или денежные переводы в иностранной валюте ограничены суммой в 200 тыс. долл. за один финансовый год

**Индия.** Налоговая амнистия (Voluntary Disclosure of Income Scheme) была проведена в 1997 г. Срок проведения – 6 месяцев. В амнистии приняли участие 466 тыс. налогоплательщиков. Было собрано около 2,5 млрд долл. (в пересчете). Эта сумма оказалась значительно больше планируемой величины (1 млрд долл.) и втрое превысила сборы от пяти предыдущих амнистий (а если считать в рупиях, то в 14 раз – из-за инфляции). Было декларировано активов (приобретенных на ранее скрытые от налогов доходы) на 8,2 млрд долл. Ключевым фактором успеха была пониженная ставка налога – 30%, в то время как прежде она достигала 97,5%. Кроме того, при декларации имущества, приобретенного много лет назад, требовалось уплатить налог только с его первоначальной стоимости, которая за истекшее время могла значительно возрасти из-за инфляции.

**Аргентина.** Аргентина регулярно использует налоговую амнистию в качестве меры по возвращению капитала. В декабре 2008 г. конгресс Аргентины одобрил законопроект, согласно которому налогоплательщики, не выполнившие вовремя свои нало-

говые обязательства, попадают под действие налоговой амнистии. Она распространялась на платежи, которые должны были поступить в бюджет до 31 декабря 2007 г. Повышенная ставка составила 30, 40 или 50%, в зависимости от того, насколько налогоплательщик просрочил выплату. Чем меньше период просрочки, тем меньше ставка налогового платежа. Штрафные санкции, которые обычно составляли от 50 до 100%, были полностью отменены. Среди мер, нацеленных на поощрение возвращения капитала, было снижение 35-процентного репатриационного сбора и гибкая ставка для компаний и физических лиц, которые инвестируют возвращаемый капитал в национальные предприятия. Для инвестиций в строительный сектор она составила 1%, в среднем для инвестиций – 3%, для капитала, размещенного на счетах в национальных банках, – 6%. Если физическое лицо сохраняло вложения за рубежом, но декларировало их, то ставка составляла 8%. Несмотря на то, что существовали некоторые формальные ограничения, налогоплательщикам не предъявлялись требования о раскрытии источников капитала. Кроме того, они были избавлены от уголовного преследования со стороны государства в тех случаях, когда происхождение капитала не было связано с торговлей наркотиками или оружием, либо с другой незаконной деятельностью. Компании, выполняющие социальные обязательства по созданию новых рабочих мест, попадали под действие налоговых каникул. В течение года после расширения кадрового состава работодатель выплачивал лишь половину социальных налогов. В течение второго года он должен был выплатить 70%. Однако компании не могли сокращать штаты в течение двух лет после начала налоговых каникул. В 2009 г. действие налоговой амнистии закончилось, за период ее действия в бюджет поступило 8,3 млрд долл. В программе амнистирования приняли участие более 200 тыс. налогоплательщиков. Было трудоустроено в соответствии с трудовым законодательством 330 тыс. чел., ранее получавших «серую» зарплату. Но, по оценкам экспертов, в ходе налоговой амнистии в Аргентину вернулась



лишь небольшая доля из 140 млрд долл., выведенных в офшоры. Отток капитала в 2009 г. продолжился, достигнув 11,2 млрд долл.

**Италия.** В 2001 г. в Италии с введением евро и началом структурных экономических реформ был установлен режим налоговой амнистии (*scudo fiscale*), нацеленный на репатриацию капитала, выведенного в офшоры. Основными задачами режима были расширение налогооблагаемой базы, увеличение внутренних инвестиций за счет капитала, который ранее был размещен за рубежом, стимулирование экономического роста. Ранее инфляция, политическая нестабильность и слабая валюта заставили многих итальянцев вывести капитал в офшоры, и налоговая амнистия должна была позволить им урегулировать свое налоговое положение в переходный период. Программа охватила широкий круг налогоплательщиков – под ее действие попадали все налогоплательщики – физические лица. Налоговая амнистия распространялась на тех, кто однократно заплатил «штрафной» налог по ставке 2,5% от объема капитала, находящегося за рубежом. При этом они освобождались от всех сопряженных обязательств и не подлежали ни уголовному, ни административному преследованию. Программа была полностью анонимной, от участников не требовалось разглашение персональной информации. Репатриация капитала осуществлялась через национальные финансовые структуры, которые выступали в роли посредников, передавая средства, полученные в результате «штрафных» выплат, органам налогового контроля, при этом не сообщая сведений о налогоплательщике, размере капитала или его источниках. У налогоплательщиков, кроме того, был выбор. Либо полностью репатриировать капитал, либо декларировать его, не возвращая в страну. Те, кто предпочел первый вариант, были освобождены от подоходного налога и сохранили анонимность. Одновременно были повышены санкции за уклонение от налогов путем инвестирования через офшорные компании. Вместо фиксированной штрафной ставки в 520 евро была введена плавающая ставка – от 5% до 25% от объема капитала. Перечисленные меры не способствовали достижению поставленных задач. Несмотря на то, что наблюдался

кратковременный рост налогооблагаемой базы, общее увеличение доходной части бюджета составило лишь 0,1% ВВП против запланированных 0,9%. Влияние налоговой амнистии на репатриацию капитала также было ограниченным. Хотя ожидалось, что будет возвращено 60 млрд евро, в 2002 г. объем размещенного резидентами за рубежом капитала сократился лишь на 11 млрд евро (в 2001 г. было выведено 22 млрд евро). В ходе проведения налоговой амнистии был допущен следующий просчет. Даже если активы подверглись полной репатриации, не существовало требований, согласно которым налогоплательщики не могли снова вывести капитал за рубеж, чем большинство и воспользовались. Даже если сами налогоплательщики не реэкспортировали капитал, финансовые структуры-посредники могли вывести его за границу в виде собственных портфельных инвестиций.

Таким образом, обзор зарубежного опыта контроля притока/оттока капитала показывает:

– во-первых, государственное регулирование трансграничных финансовых потоков является обычной практикой. К нему прибегают, прежде всего, развивающиеся страны с целью защитить национальную экономику от рисков нестабильности мировой финансовой системы. Но в период кризисов движение капитала контролируют и экономически развитые страны;

– во-вторых, развивающиеся страны, практикующие регулирование движения капитала, более успешны в экономическом развитии, легче перенесли мировой финансово-экономический кризис 2008 г., так как были защищены от негативного влияния колебаний мировой финансовой системы;

– в-третьих, опыт контроля оттока капитала той или иной страны уникален, зависит от конкретных экономических и политических условий. Универсального опыта не существует, а слепое копирование может привести к обратным результатам.

### **Вопросы и задания для самопроверки**

1. Что такое международная миграция капитала как форма МЭО?
2. Каковы различия между портфельными и прямыми инвестициями?
3. В чем состоит особая роль прямых иностранных инвестиций?
4. Перечислите причины экспорта и импорта прямых инвестиций?
5. В чем заключается сущность свободной экономической зоны?
6. Назовите виды свободных экономических зон.
7. В чем состоят особенности офшорных зон?
8. В чем заключается сущность современного подхода к разрешению кризиса международной задолженности?

### **Вопросы для обсуждения на семинарском занятии**

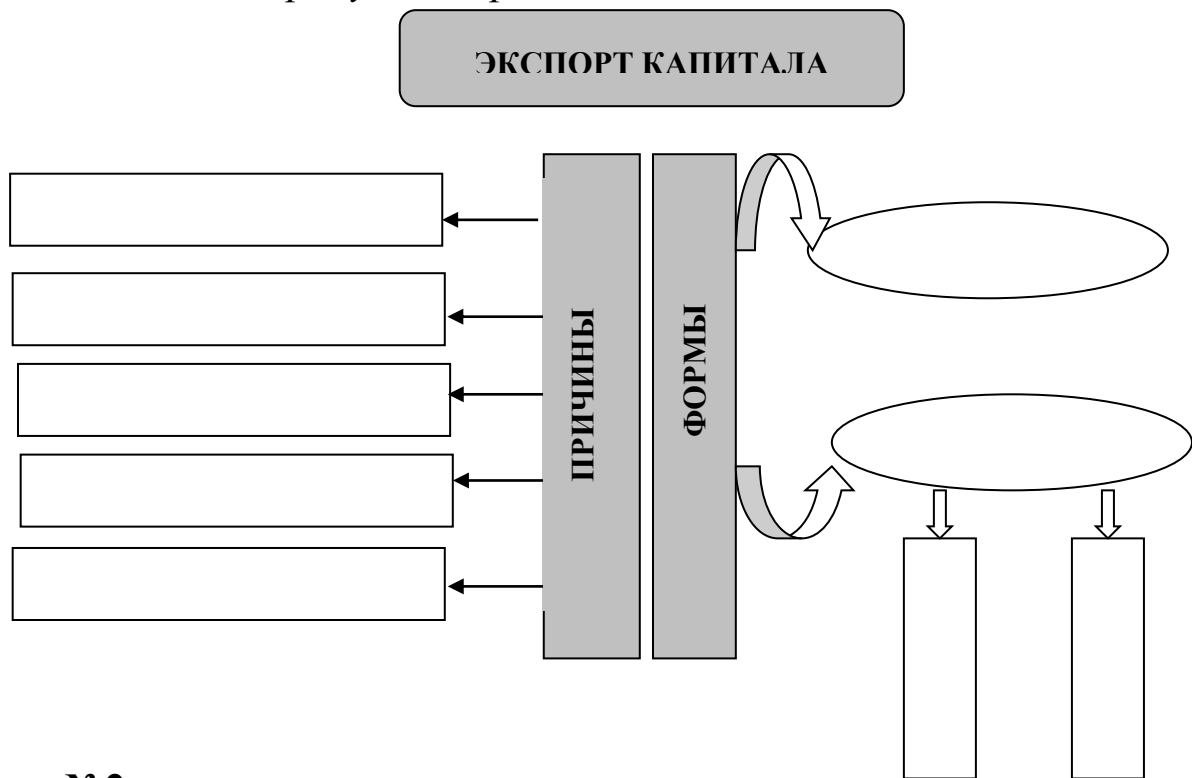
1. Назовите основные формы капитала по формам происхождения, по характеру использования.
2. Могут ли международная торговля и международное движение факторов производства замещать друг друга? Объясните.
3. Дайте определения основных понятий в области прямых инвестиций (прямая иностранная инвестиция, предприятие с иностранными инвестициями, прямой инвестор).
4. «Снятие ограничений на пути международного передвижения капитала ведет к увеличению темпов экономического роста всех участвующих стран». Справедливо ли это утверждение? Почему?
5. Что такое портфельные инвестиции, и каковы основные виды ценных бумаг, в которые осуществляются портфельные инвестиции?

6. Охарактеризуйте инвестиционный климат России на современном этапе.
7. Определите объективные предпосылки для инвестиционного подъема в России и факторы, сдерживающие приток иностранных инвестиций в страну.
8. Назовите проблемы и определите перспективы создания свободных экономических зон в России.

### Задания

#### №1

Заполните пропуски в предложенной схеме.



#### №2

Разгадайте кроссворд.

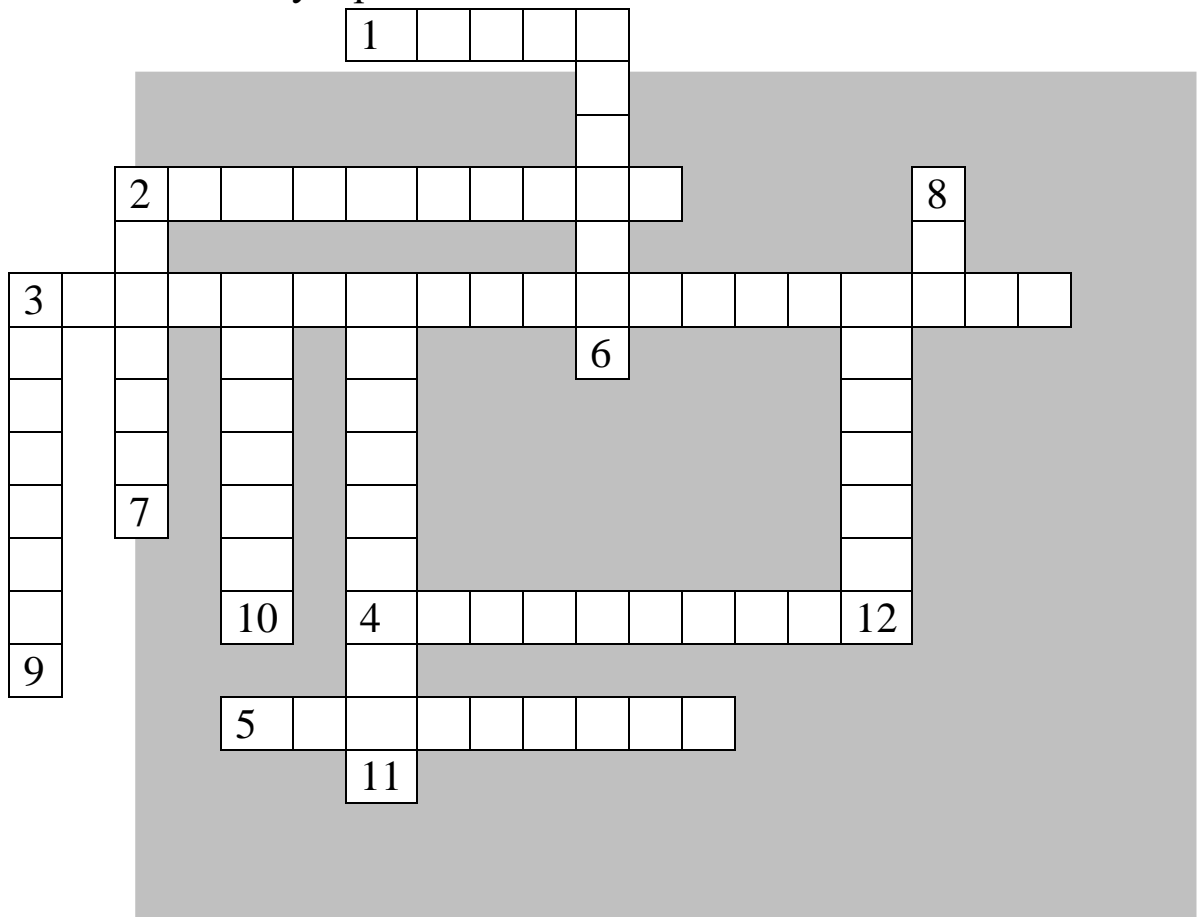
По горизонтали:

1. Система экономических отношений между покупателями и продавцами, опосредуемых через спрос и предложение.
2. Рынок рабочей силы, основанный на движении кадров между предприятиями, отраслями, регионами внутри отдельного государства.
3. Форма вывоза капитала, предполагающая вложения его в промышленные, сельскохозяйственные, финансовые и торговые предприятия.
4. Процесс въезда иностранных рабочих на работу в

данную страну. 5. Процесс выезда работников данной страны на работу в другие страны.

*По вертикали:*

Вложенный в дело, работающий источник дохода. 7. Рынок рабочей силы, основанный на движении рабочей силы между фирмами на общемировом уровне. 8 Компании, однонациональные по составу ядра акционерного капитала и контролю, но международные по сфере своей деятельности. 9. Один из факторов, определяющих вывоз капитала. 10. Один из главных факторов вывоза капитала. 11. Имущественные и интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской и других видов деятельности, в результате которой образуется прибыль или доход. 12. Одна из форм вывоза капитала, осуществляемая путем предоставления государственных и частных внешних займов.



### Тестовые задания

1. Субъектами международного движения капитала являются:

- а) корпорации;
- б) коммерческие банки;
- в) правительственные организации;
- г) все перечисленное верно.

2. *Экспорт рабочих мест и уклонение с помощью зарубежных филиалов от уплаты налогов – это претензии к ТНК со стороны:*

- а) стран базирования;
- б) стран третьего мира;
- в) принимающих стран;
- г) новых индустриальных стран.

3. *По источникам происхождения капитал делится на:*

- а) частный и государственный
- б) долгосрочный и краткосрочный;
- в) коммерческий и некоммерческий;
- г) государственный и предпринимательский.

4. *Ссудный капитал выступает в виде:*

- а) займов;
- б) ценных бумаг;
- в) акций и облигаций;
- г) прямых инвестиций.

5. *Портфельные инвестиции – это:*

- а) создание собственного производства за границей;
- б) инвестиции, когда доля иностранного капитала составляет более 35%;
- в) инвестиции, когда доля иностранного капитала составляет не менее 50%;
- г) покупка акций местной компании, не дающих права контроля за ее деятельностью.

6. *Двумя основными видами международной корпорации выступают:*

- а) ассоциированная компания;
- б) транснациональная корпорация;
- в) многонациональная корпорация;
- г) финансово-промышленные группы.

7. *Предприятия с иностранными инвестициями могут иметь форму:*

- а) филиала;
- б) материнской компании;
- г) ассоциированной компании;
- д) консолидированной компании.

8. *Важнейшими причинами вывоза капитала являются:*

- а) улучшение платежного баланса страны;
- б) погоня за более высокой нормой прибыли;
- в) распространение передового производственного опыта в другие страны;
- г) освоение новых и удержание своих «ниш» на диверсифицированных международных рынках.

9. *Из следующих видов международного движения капитала прямыми зарубежными инвестициями являются:*

а) французский банк приобрел акции шведской автомобильной компании на сумму 10 млн. долл. Общая стоимость выпуска акций этой компанией составляет 250 млн. долл.;

б) канадский инвестиционный фонд приобретает векселя Министерства финансов США на сумму 50 млн. долл.;

в) японская и китайская компании создают в Шанхае совместную консалтинговую фирму с равными долями в уставном капитале;

г) американский банк купил акции российской компании на 20 млн. долл. Общая стоимость выпуска акций составляет 600 млн. долл.

10. *Многонациональные предприятия возникают на основе:*

- а) гуманитарной помощи;
- б) прямых иностранных инвестиций;
- в) международного долгосрочного кредита;
- г) международного краткосрочного кредита.

### **ВЕРНО/НЕВЕРНО**

1. Вывоз капитала за рубеж может уменьшить внутренние капиталовложения и замедлять экономическое развитие стран, вывозящих капитал.

2. Импорт капитала может сопровождаться загрязнением окружающей среды.

3. Активная деятельность транснациональных корпораций на мировом рынке тормозит рост международной торговли.

4. Прямые иностранные инвестиции позволяют инвестору эффективно контролировать их использование и участвовать в управлении.

5. Деятельность ТНК способствует росту экспорта страны базирования.

6. Массовый приток иностранного капитала может привести к крупному дефициту текущего счета платежного баланса.



## **Тема 5. МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК ТЕХНОЛОГИЙ**

### **Основные термины и понятия**

*Патент. Лицензия. Копирайт. Товарная марка. Патентные соглашения. Лицензионные соглашения. «Ноу-хау». Инжиниринг. Торговля лицензиями. Лицензионные платежи. Паушальный платеж. Роялти. Участие в собственности.*

### **План темы**

1. Сущность и механизмы международной передачи технологии.
2. Государственное регулирование передачи технологии.

### **Содержание темы**

Технология. Правовые формы защиты технологии. Патент. Лицензия. Копирайт. Товарная марка. Формы передачи технологии. Патентные соглашения. Лицензионные соглашения. «Ноу-хау». Инжиниринг. Торговля лицензиями. Лицензионные платежи. Государственное регулирование передачи технологий. Причины ограничения передачи технологии. Механизмы регулирования передачи технологий.

### **Вопросы и задания для самопроверки**

1. Что такое международная передача технологий, и в каких формах она осуществляется?
2. Каковы механизмы правовой защиты технологии и формы ее международной передачи?
3. В чем заключается государственное регулирование передачи технологии?
4. Почему основные потоки передачи технологии существуют между индустриальными государствами, ведь они – конкуренты?

## Тема 6. МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК РАБОЧЕЙ СИЛЫ

### Основные термины и понятия

*Миграция рабочей силы. Иммиграция. Эмиграция. Миграционное сальдо. Реемиграция. «Утечка мозгов».*

### План темы

1. Виды трудовой миграции, ее причины.
2. Экономические эффекты миграции.
3. Количественные показатели и направления миграции рабочей силы.
4. Государственное регулирование миграции.

### Содержание темы

Виды международной миграции рабочей силы, ее причины. Волны международной миграции рабочей силы и их основные особенности. Влияние миграции на рынок труда. Миграция рабочей силы и государственные финансы. Внеэкономические последствия миграции рабочей силы. Направления миграции. Государственное регулирование миграции рабочей силы. Масштабы и интенсивность миграционных потоков в связи с распадом СССР. «Утечка мозгов», бизнес-миграция. Миграционные процессы в современной России и их экономические последствия.

Для оценки масштабов трудовой миграции используются различные показатели:

– *масштабы выбытий* – число эмигрантов, выбывших из страны за рубеж за определенный период с целью устройства на работу;

– *масштабы прибытий* – число иммигрантов, прибывших за определенный период в страну в поисках работы;

– *сальдо миграции* или чистая миграция – разница между числом прибытий и числом выбытий в стране за определенный

период. Сальдо может быть либо положительным, либо отрицательным;

– *валовая миграция*, или общая, миграция – сумма числа прибытий и убытий в стране, регионе за рассматриваемый промежуток времени.

В платежном балансе страны показатели, связанные с трудовой миграцией, отражаются как реальные и денежные потоки и классифицируются по статьям:

– *трудовой доход* иммигрантов в форме заработной платы, а также вознаграждение за труд в натуральной форме. Сюда включаются и выплаты резидентов в пенсионные, страховые и другие фонды, связанные с наймом на работу иммигрантов (нерезидентов);

– *перемещения мигрантов* – отражаются в платежном балансе в размере денежной оценки имущества мигрантов, привезенного в страну. Вывоз имущества эмигрантов показывается как денежная оценка экспорта товаров;

– *денежные переводы* работников-мигрантов в страну, из которой они выбыли. При пересылке товаров учитывается их оценочный денежный эквивалент.

*Направления международной миграции* меняются с изменением экономических условий в отдельных странах, регионах, в мировом хозяйстве в целом.

В настоящее время сложились и функционируют 7 мировых центров притяжения рабочей силы:

1) страны Западной Европы. Странами, принимающими основную часть иммигрантов, являются Германия, Франция, Великобритания, Швейцария, Бельгия, Швеция, Нидерланды. В этих странах целые отрасли экономики зависят от импорта рабочей силы. Во Франции эмигранты составляют четверть занятых в строительстве, треть – в автомобилестроении, в Бельгии – половину горнорабочих;

2) нефтедобывающие страны Ближнего Востока, сформировавшиеся как рынок рабочей силы в 70-е гг. В начале 80-х гг. эти страны приняли более 4,5 млн. иностранных рабочих. Значителен

удельный вес иностранной рабочей силы в общей численности рабочих региона. Например, в ОАЭ они составляют 97%, в Катаре – 95,6%, в Кувейте – 86,5%. Главным экспортером рабочей силы на Ближнем Востоке является Египет;

3) США;

4) Австралия;

5) страны Азиатско-Тихоокеанского региона, где основными импортерами рабочей силы являются новые индустриальные страны, Япония, Бруней;

6) страны Латинской Америки, где общее число мигрантов составляет 3 млн. человек. Наиболее распространенной формой является сельскохозяйственная миграция.

7) страны Африки. Для этого региона характерна внутриконтинентальная миграция. Основные принимающие страны этого региона – страны Северной Африки и ЮАР.

*Государственная миграционная политика* – это политика государства, направленная на регулирование экспорта/импорта рабочей силы из данной страны и в нее.

Иммиграционная политика включает в себя следующие инструменты:

1. Качественные требования к иностранной рабочей силе: наличие сертификата об образовании, стаж работы по специальности. Например, в Австралии принимают специалистов с профессиональным стажем не менее 3 лет, в США – 5 лет.

2. Введение возрастного ценза для въезжающих. В Алжире возраст рабочих разных специальностей не должен превышать 40 лет, в Швеции и Норвегии возраст буровиков-нефтяников ограничен 20-40 годами.

3. Проверка состояния здоровья потенциальных иммигрантов. Например, фирмы Швеции и Норвегии проводят предварительное медицинское и психологическое тестирование иностранных кандидатов.

4. Ограничения политического характера. Так, в Ирландию запрещен въезд иностранцам, ранее осужденным на срок более 1 года.

5. Прямое квотирование импорта рабочей силы, выражающееся в законодательно устанавливаемом соотношении численности иностранных и национальных кадров на предприятии.

6. Ограничение времени работы в стране: в Норвегии разрешение на временную работу выдается на срок не более 1 года, в Зимбабве – на срок не более 5 лет.

7. Запреты на профессии в явной или косвенной форме, выражающиеся в принятии законов, содержащих подробный перечень профессий, заниматься которыми иностранцам запрещено.

8. Национально-географические приоритеты, отражающие предпочтительные регионы миграции.

9. Система санкций, действующих в отношении незаконных трудящихся-иммигрантов, а также лиц, занятых незаконным импортом рабочей силы, и работодателей, незаконно использующих труд мигрантов.

Общим для всех стран иммиграции является положение о том, что, несмотря на имеющееся законодательство, его применение зависит от колебаний конъюнктуры рынка труда, специальности и квалификации мигранта, от страны его происхождения.

Эмиграционная политика включает в себя следующие инструменты:

- лимитирование выдачи заграничных паспортов;
- введение эмиграционных квот;
- установление сроков обязательной работы в стране после завершения образования за государственный счет;
- выдача кредитов и предоставление льгот реэмигрантам на постройку и приобретение жилья;
- выдача кредитов для открытия собственного бизнеса и т.д.

Ведущая роль в регулировании процессов международной миграции принадлежит МОТ, имеющей статус специализированного учреждения ООН. Она была создана в 1919 г., согласно Версальскому мирному договору в рамках Лиги Наций как международная комиссия для выработки конвенций и рекомендаций по

вопросам трудового законодательства и улучшения условий труда.

Помимо МОТ, на международном уровне также действует Международная организация по миграции (МОМ), функциями которой являются: упорядочение и планирование миграции граждан; содействие перемещению квалифицированной рабочей силы и членов их семей, которые могут содействовать развитию принимающей страны; организация перемещения беженцев и др.

## Миграционный кризис в Европе<sup>12</sup>

### Миграционный кризис в цифрах

В 2015 году согласно данным Евростата в Европу прибыло 1,25 млн. беженцев, что более чем в два раза превысило уровень 2014 года (562,68 тыс). И это данные официальной статистики – то есть цифры по тем, кто получил статус беженцев.

Около 35% потока устремлено в Германию (рис. 6.1).

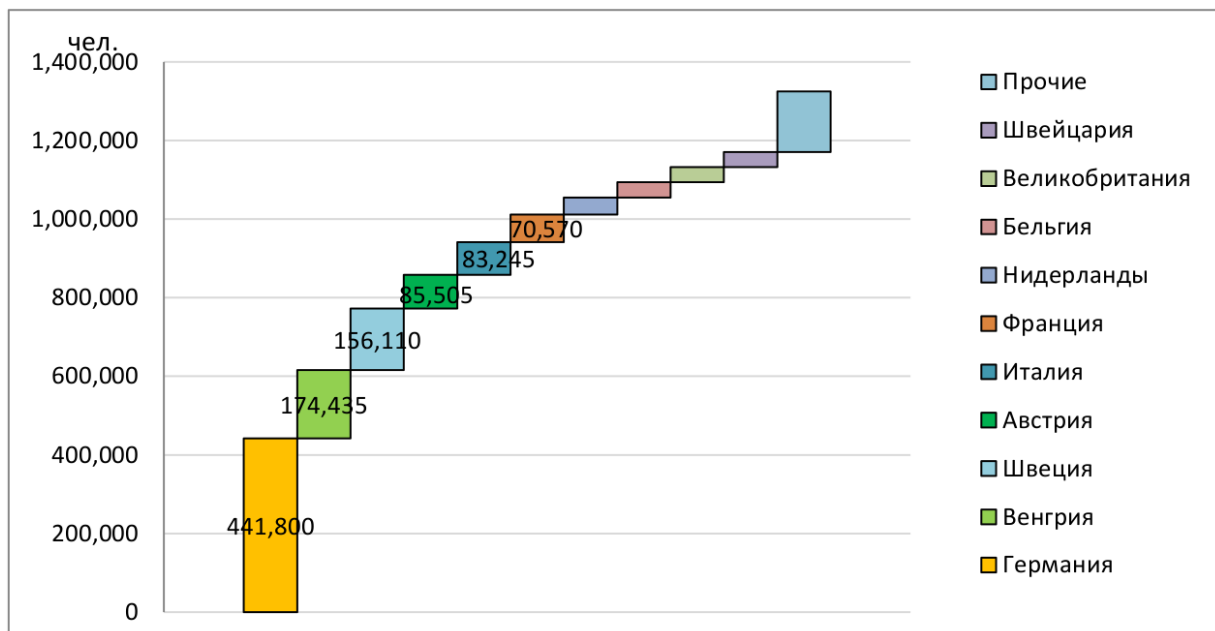


Рисунок 6.1 – Количество беженцев по странам размещения (по данным Евростата)

Основной состав беженцев – это сирийцы (29%), причем половина из них попросила впервые убежище именно в Германии,

<sup>12</sup> Источник: Кравченко Л.И. Миграционный кризис в Европе [Электронный ресурс]. URL: <http://rusrand.ru/analytics/migracionnyy-krizis-v-evrope/>

14% всех беженцев в Европе – это жители Афганистана, 10% – иракцы (рис. 6.2).

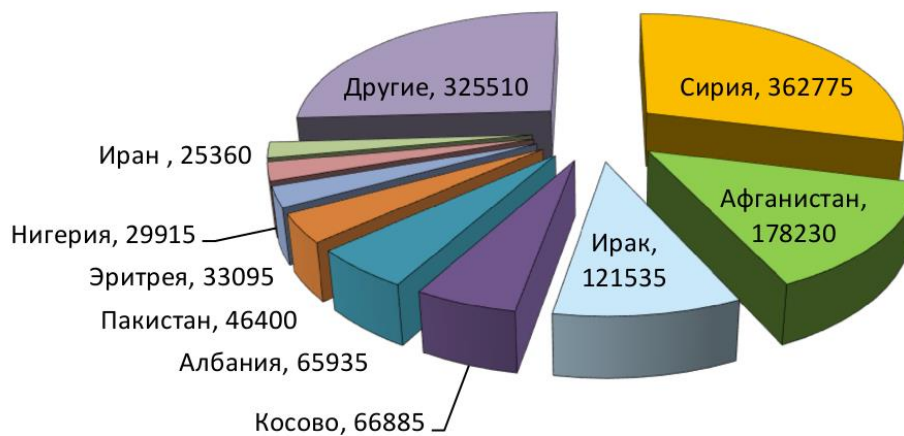


Рисунок 6.2 – Количество беженцев по странам гражданства (по данным Евростата)

Самый высокий процент одобрения заявок на получение статуса беженца из обратившихся продемонстрировали Болгария (91% по данным 4-ого квартала 2015 года), Мальта (91%), Нидерланды (86%), Дания (77%), Кипр (76%) и Германия (72%). Во Франции и Великобритании эти показатели значительно ниже и составляют соответственно 28% и 37%. 98% заявок от сирийцев получают положительный ответ, в то время как уровень одобрения выходцев из Балкан составляет менее 3%. Европа, несмотря на рост напряженности внутри Союза, продолжает мягкую политику в отношении беженцев. Естественно, что это негативно сказывается на рейтинге политических лидеров – они теряют доверие на фоне массовых беспорядков и увеличения экономической нагрузки.

Резкий приток мигрантов начался в июне 2015 года. Стоит отметить, что к моменту начала российской военной операции в Сирии миграционный поток составлял 165,3 тыс (сентябрь 2015 г.) и это был пик беженцев из Сирии. В первый месяц российской военной операции поток беженцев из Сирии стал падать, к концу года немного превышал уровень августа 2015 года. Рост миграционного потока в Европу в октябре был обусловлен афганскими беженцами, а это уже не имело никакого отношения к российской

военной операции. Однако следует отметить, что пик притока беженцев из Сирии приходится на август-сентябрь, как раз тогда, когда в сообщениях СМИ появилась информация, что Россия активизировала поставки воздушными и морскими путями военной помощи в Сирию для поддержки режима Башара Асада.

Из направлений миграционного потока лидируют следующие маршруты. Из Турции преимущественно сирийские и афганские мигранты направляются в Грецию, откуда затем в Венгрию. На этот маршрут в 2015 году пришлось 57% беженцев.

Таблица 6.1 – Социальные пособия беженцам в странах Европы

Страна	Денежное пособие и др. социальные привилегии	Разрешение на работу
Австрия	50 евро в месяц для проживающих в государственном жилье, плюс 5 евро в день на питание. В частном секторе: до 120 евро на человека или 240 евро на семью	Выдается после одобрения статуса беженца
Бельгия	Проживающие в центрах приема беженцев получают еженедельное пособие 7,4 евро на взрослого. Некоторые из них могут также выполнять оплачиваемую работу	Выдается после одобрения статуса беженца, после этого члены семьи могут приехать
Болгария		После одобрения заявления, беженцы получают разрешение на работу и те же права что
Великобритания	Размещение оплачивается за счет государства. Еженедельное пособие в размере 36,95 фунтов (50,35 евро) на человека для удовлетворения основных потребностей, включая продукты пита-	Как правило, не разрешается работать



Венгрия	Со второго месяца 7125 форинтов (22.76 евро) в месяц наличными, около одной десятой среднего пособия по безработи-	
Германия	Бесплатное питание в центрах приема + 143 евро в месяц наличными для «основных потребностей», после трех месяцев пособие до 216 евро. Правительство согласилось продлить период с 3 до 6 месяцев для снижения выплат. Берлин также планирует перейти от де-	
Греция	Лица, ищущие убежища, могут свободно передвигаться по территории страны. При наличии	Возможность работать на условиях, уста-
Дания	После получения статуса беженца получают около половины датского ежемесячного пособия по безработице. Могут получить	Лица, ищущие убежища, могут подать заявку на работу
Ирландия	Проживание в центрах с полным пансионом и номинальным еженедельным пособием, 20 часов в неделю изучения языка	Обычно не имели права на труд, но согласно плану ЕС по-
Испания	Денежные средства для удовлетворения основных потребностей: 51.60 евро максимум в ме-	Разрешено работать через шесть месяцев
Италия	Государство платит 35 евро в день на размещение каждого человека, однако большинство идут в центры, где им предоставляется питание и кров. Лица,	До предоставления убежища не имеет права на работу или в течение 6 месяцев

Кипр		Право на труд в определенных секторах. Получившие статус беженца получают право на получение проездных доку-
Латвия	Ежедневная плата за 2,15 евро в день при проживании в центре приема. После получения убе-	
Литва	Ежемесячное пособие в размере 10 евро при проживании в приемном центре. Беженцы могут пребывать в центре до 18 месяцев, получая одежду, профессиональную подготовку и язык,	Пока не предоставлено убежище, запрещено работать
Люксембург	Ежемесячный грант в размере до 225 евро на взрослого, если заявитель не размещен с полным пансионатом. При предоставле-	11с может работать в течение девяти месяцев после подачи
Мальта	Мужчины размещаются в центрах содержания под стражей на срок до 18 месяцев, женщины и дети в открытых центрах под патронатом государства и Католи-	
Нидерланды	Лица, ищущие убежища, получают убежище в финансируемых государством центрах приема. Каждый взрослый получает еженедельное пособие от 20 до 45 евро на продукты питания и 13	Работающие в центре приема беженцы зарабатывают до 14 евро в неделю. Беженцы имеют
Норвегия	Получают наличные деньги на покупку одежды и туалетных принадлежностей. При получении убежища получают проездные документы, проживание	Могут подать заявление на временное разрешение на работу

Польша	В приемных центрах 20 злотых (4,75 евро) в месяц на туалетные принадлежности и деньги на карманные расходы 50 злотых (11,89 евро) в месяц. Одноразовое денежное пособие 140 злотых (33,28 евро) на одежду и обувь. Проживающие за пределами центров (около двух третей) обеспечиваются деньгами и: физическое лицо получает 25 злотых (5,94 евро) / день в те	
Португалия	Выплаты в основном на уровне прожиточного минимума	Разрешено работать только
Румыния	Государственная помощь в 540 леев (\$ 136) на человека в месяц	Право работать через год после
Словакия	В центрах приема деньги на карманные расходы 40 центов евро в день. Одноразовое денеж-	При получении статуса предоставляется пра-
Словения	В центрах приема получают финансовую помощь от 18 евро в	Имеют право работать
Финляндия	Денежные средства в размере 316 евро в месяц для одного взрослого и 267 евро для партнеров и взрослых детей. Если предоставляется питание, денежное пособие составляет 93 или 76 евро в месяц. Может получить	Не имеет права работать первые 3-6 месяцев
Франция	В процессе получения статуса предоставляется 11.45 евро в день или 343.50 евро в месяц. В	Не имеет права работать первые 12 месяцев
Хорватия	Оплата двухгодичного проживания, если беженцы не в состоя-	
Чехия	360 крон (13,29 евро) в месяц для размещенных на государственных объектах. После получения	Не имеют право на работу в первый год после

Швейцария	Социальная помощь в среднем 1200 швейцарских франков (1094 евро) на человека в месяц, что на	Признанные беженцами могут работать с
Швеция	Лица, ищущие убежища, проживающие в государственном жилье или приемных центрах полу-	При получении статуса государство помогает с
Эстония	Грант в размере 90 евро в месяц, но должны платить за питание, предоставляется одежда. При получении статуса: те же преиму-	

Именно поэтому Европа стремится прийти к решению проблемы с помощью Турции. Этот маршрут чаще всего используют мигранты с детьми. Второе направление – через Италию (39,5%) в Европу прибывают беженцы из Эритреи, Нигерии и других африканских республик. Еще небольшой поток беженцев достигает испанских берегов – это сирийцы и жители африканских республик. Это направление теряет популярность из-за ужесточения контроля со стороны марокканских властей. Италия, Греция и Венгрия становятся перевалочными базами, в то время как основной поток устремлен в центр Европы. За статусом беженца к Венгрии обращаются те, кто получил отказ в других европейских странах.

Европейские страны предоставляют довольно широкие социальные преференции (табл. 6.1), превращающие далекую Европу более желанным местом убежища, чем Турция, Иран, Иордания и другие страны, принимающие беженцев.

По оценке МВФ, расходы на мигрантов в Европе в 2016 году будут варьировать от примерно 1% национального дохода до совершенно незначительной доли в Великобритании, Испании и на Кипре. Хотя МВФ дает положительный прогноз роста экономики ЕС в результате интеграции мигрантов, то есть за счет дешевой рабочей силы, на практике это маловероятно с учетом квалификационных навыков мигрантов, их знания европейских языков и других факторов, включая то, что получать пособия, не прилагая труда, многих устраивает больше. Миграционный кризис Европе

пока выражен убытками, покрыть которые страны пытаются разными способами. Например, одно из предложений со стороны министра финансов Германии – ввести общеевропейский дополнительный налог на бензин. А это уже удар по кошельку каждого европейского жителя, где же тут найти прагматичному европейцу место в своем сердце для толерантности и уважения к мигранту?

### **Причины кризиса**

Европа стала центром притяжения беженцев, поскольку внутри ЕС не существовало пограничного контроля на внутренних границах согласно Шенгенскому соглашению. Иными словами, достаточно было попасть в любую страну ЕС, чтобы затем перемещаться свободно по Евросоюзу. Стимулирующим фактором стала и политика предоставления социальных пособий, возможности устроиться на работу. Ситуацию осложнило и то, что согласно Дублинскому соглашению наибольшая ответственность за беженцев возлагается на страны, в которые въехал мигрант, то есть пограничные государства Европы – Италию, Грецию и Венгрию.

Все эти предпосылки привели к ряду факторов, которые и спровоцировали кризис. Во-первых, между членами ЕС не было солидарности в принятии совместных правил решения проблемы расселения беженцев, это привело к чрезмерной нагрузке на миграционные службы отдельных стран.

Во-вторых, Европа экономически не была готова к наплыву: совокупная первоначальная квота на беженцев составляла около 66 тысяч человек, но никак не 1,2 млн! В отличие от Ближнего Востока, где за жильё идут палатки в лагерях в силу мягкого климата, Европе приходится представлять отапливаемое жильё.

В-третьих, миграционные процессы уже вышли из-под контроля, приобретя характер стихийности. Если ранее ливийский лидер М. Каддафи сдерживал поток, который оседал в благоприятной для жизни Ливии, то теперь проблемой беженцев и регулированием уже никто не занимается.

### **Влияние кризиса на Европу**

Миграционный кризис привел к ряду негативных эффектов. Первым из которых можно считать риски раскола Европы с перспективой выхода из состава Союза Великобритании.

В Великобритании 43% жителей готовы проголосовать за выход страны из ЕС, решение продиктовано наплывом беженцев. Учитывая, что 17% воздержалось от голосования, стоит ожидать, что если референдум до конца 2017 года все же состоится, то победу на нем одержат сторонники выхода из Европейского союза.

Европа отчетливо размежевалась на страны, выступающие за прием мигрантов, и государства с антимиграционными настроениями. Восточноевропейские страны попытались возложить вину за происходящее на западные, поскольку последние участвуют в военной операции в Сирии. Традиционными становятся высказывания, аналогичные фразе премьер-министра Венгрии – «это – не проблема Европы. Это проблема Германии», заявлению вице-премьера и министра финансов Чехии Андрея Бабиша – «так пусть этим (немецкие политики) и занимаются, а не навязывают нам свое решение позвать кого-то». Беженцы, по его убеждению, «несут в себе опасность, их стремлением является не ассимиляция, а разврат европейской культуры».

В Восточной Европе растет недовольство относительно принятого в сентябре 2015 года плана ЕС по распределению 120 тыс. беженцев и мигрантов. Словакия и Венгрия пытаются оспорить решение о распределении мигрантов в Европейском суде юстиции в Люксембурге. Премьер-министр Венгрии заявил, что «обязательные квоты на мигрантов без учета мнения населения – это превышение власти». Премьер Словакии назвал это решение «ритуальным суицидом».

Страны ЕС уже буквально соревнуются между собой за самые жесткие условия для беженцев с целью снижения привлекательности страны. Австрия пошла на нарушение законов ЕС и объявила, что будет принимать в сутки не более 80 заявлений на предоставление убежища. В Дании с февраля вступил в силу закон, предоставляющий полиции право обыскивать и изымать у

иммигрантов деньги и ценные вещи на сумму более 10 тыс. датских крон (примерно \$1,5 тысячи). Такие меры уже были введены Швейцарией и некоторыми землями Германии. Формально отобранные средства пойдут на покрытие расходов на прием и содержание беженцев. В Дании также действует запрет для некоторых беженцев на перевозку своих семей в страну в течение трех лет после получения убежища. Германия ввела положение о высылке на родину беженцев из тех стран, которые признаны безопасными – Албании, Косово, Черногории, Марокко, Алжира и Туниса. В стране стали действовать ограничения на расселение беженцев, требуется прохождение курсов профессиональной подготовки для молодых иммигрантов, часть расходов на которые должны взять на себя сами беженцы. Швеция ввела временную проверку документов на границе с Данией, то есть все прибывающие на автобусах, поездах и судах с юга не смогут попасть без соответствующих разрешений.

Эти действия указывают, что европейские страны проводят политику исходя из своих национальных интересов, невзирая на основы европейской интеграции. Государства Европы не готовы решать коллективно проблемы в том виде, в каком предлагает Германия. Но и собственного проекта преодоления кризиса они не выдвигают, предпочитая отгораживаться от мигрантов и от самой проблемы ограничительными мерами.

Второй негативный эффект – это рост террористической угрозы.

В Европе распространено убеждение, что вместе с мигрантами проникают террористы и вербовщики. Учитывая, что более 50% – это молодые мужчины из зон конфликтов, эти опасения не лишены оснований. В 2014 году власти Нидерландов выявили среди просителей убежища 50 подозреваемых в военных преступлениях. В 2015 году они идентифицировали 30 человек, подозреваемых в военных преступлениях. По данным Европола, в Европе сейчас могут находиться порядка 5 тыс джихадистов, прошедших обучение в тренировочных лагерях террористов. Некоторые участники парижских терактов вернулись в Европу под

видом беженцев. Эти сообщения формируют в европейском обществе атмосферу страха и неприятия к беженцам, на чем активно играют оппозиционные политики.

Третий – дестабилизация общественной безопасности.

Беспорядки в канун нового года в немецких городах Кёльн, Гамбург, Штутгарт, Берлин, Франкфурте-на-Майне, Нюрнбург. В странах – Швеции, Финляндии, Австрии, Швейцарии и др. Беженцы виновны в преступлениях против женщин, воровстве, нанесении телесных повреждений. В сети появляются многочисленные ролики нападения беженцев на пожилых людей, женщин.

Четвертый эффект – усиление оппозиционных общественных сил, выступающих за интересы европейцев, ущемляемые миграционной политикой.

Эти силы зачастую радикальны и маргинальны, но приобретают популярность на фоне картины незащитности европейцев перед агрессивными мигрантами. Например, в Эстонии зарегистрировали некоммерческую организацию «Солдаты Одина», сферой деятельности которой названа защита и сохранность прав граждан и определенных групп населения. Движение намерено патрулировать населенные пункты для противодействия преступлениям со стороны мигрантов. Членами организации могут быть лица не моложе 21 года. В уставе ничего не говорится о запрете на членство лиц с уголовным прошлым. Движение зародилось в Финляндии после сообщений о массовых случаях насилия беженцев в Европе по отношению к женщинам, распространилось на Эстонию и Норвегию.

Активнее призывы левых и ультраправых. Лидер французской партии «Национальный фронт» Марин Ле Пен высказываясь о проблеме миграции, объявила, что Германия своей миграционной политикой решает задачу снижения оплаты труда за счет найма «рабов». Кризис мигрантов бьет в первую очередь против инициаторов: партия канцлера ФРГ Ангелы Меркель Христианско-демократический союз проиграла в двух федеральных землях из трех в мартовских региональных выборах. В парламенты всех трех земель прошла правопопулистская партия «Альтернатива



для Германии», в состав которой входят выступающие за ужесточение миграционной политики евроскептики. Растут антимигрантские настроения у жителей государств, принимающих мигрантов. Например, в Германии после того, как в СМИ появилась информация, что страна до 2020 года готова принять 3,6 млн беженцев, было совершено очередное нападение на здание, в котором планируется оборудовать центр для приема беженцев (населенный пункт Гrefенайнхен). В Финляндии совершались неоднократные попытки поджечь несколько центров приема беженцев. В Эстонии состоялась акция против массовой миграции и исламизации Европы под руководством Консервативной народной партии. На этом фоне политики во власти, ответственные за принятие решений, продолжают терять свою популярность, что в перспективе может привести к смене политического пейзажа Европы.

Пятый эффект – изменение европейской идентичности, размытие христианства мусульманством.

Учитывая тот факт, что в Европе беженцы – это те, кто только временно прибыл в страну и покинет ее, как только будет такая возможность, европейские программы не предусматривают никакой адаптации или интеграции беженцев.

Президент Чехии Милош Земан, по факту выражая мнение большинства политиков ЕС, заявил, что «опыт стран Западной Европы, в которых существуют районы компактного проживания, указывает на то, что интегрировать мусульман практически невозможно. В их странах у них своя культура, не стоит ее принимать в Европе, иначе все закончится как в Кельне». По его убеждению интеграция возможна лишь в случае схожести культур (пример – украинская диаспора), а беженцы из Ирака и Сирии «должны взять в руки оружие и противостоять боевикам Исламского государства вместо того, чтобы бежать в Европу». Европа убеждена, что христианский и мусульманский миры не способны ужиться, но в то же время требует мира в ближневосточных странах, где обостряются конфликты именно на религиозной почве – между суннитами и шиитами, между христианами и му-

сультанами. Выходит, что европейские политики требуют того, во что сами не способны поверить?

### **Европейские подходы к разрешению кризиса**

Европа, которая так рьяно отстаивает права человека, а Европейский суд присуждает порой компенсации по чрезвычайно надуманным по меркам российской жизни поводам, в отношении беженцев применила беспрецедентные меры.

1. Это заградительная стена, местами с колючей проволокой и полицией для предотвращения попыток нелегального пересечения границы.

Временный контроль на своих границах ввели Бельгия, Дания, Германия, Венгрия, Австрия, Словения, Швеция и Норвегия. Франция ввела пограничный контроль в связи с проведением климатического саммита, а также после терактов 13 ноября в Париже. Свои границы для потока беженцев закрыли Македония, Словения. Хорватия ввела запрет на транзит беженцев через территорию страны. Сербия, которая не входит в состав ЕС, опасаясь концентрации мигрантов на своей территории в результате закрытия европейских границ, преградила границу с Македонией. Беженцы, в том числе нелегальные мигранты, скапливаются на территории Греции из-за ужесточения пограничного контроля Македонией. В связи с тем, что балканские страны ввели ограничения на проход до 580 человек в день, Болгария в условиях ожидаемого наплыва беженцев весной приняла решение на границе с Турцией в случае необходимости привлечь армию. Европа также планирует создать общую пограничную службу ЕС в составе полторы тысячи человек.

2. Уничтожение лагерей беженцев в местах скопления.

Например, власти Франции приступили к демонтажу строений на территории лагеря беженцев в городе Кале, где скопилось до 4 тыс. человек, надеющихся добраться до Великобритании. Всех мигрантов переселяют в ближайший лагерь. Греческие власти планируют расселить стихийный лагерь беженцев, сформировавшийся в населенном пункте Идомени на греческо-македонской границе.

3. Привлечение к решению кризиса сил НАТО, которые будут предоставлять информацию, чтобы помочь греческой и турецкой береговой охране более эффективно выполнять свою работу.

То есть непосредственно силы НАТО разворачивать корабли не будут. Остается в таком случае закономерный вопрос – что европейцы будут делать с нелегальными мигрантами? Отправлять их обратно, но тогда велики риски гибели. Миграция в Европу стала прибыльным делом для контрабандистов. Спрос на перевозки настолько высок, что превышает доступные судовые средства. В результате на судах перегруз, они часто не соответствуют требованиям безопасности, что и приводит к многочисленным затоплениям.

4. Договоренность с Турцией, через которую в Европу идет самый многочисленный маршрут.

Европейский подход сводится к сдерживанию потока беженцев в Турции. Для этого планируется выделить Анкаре порядка 3 млрд евро на год для обеспечения достойных условий пребывания беженцев на территории Турции, а также для проведения контроля над потоками мигрантов в Европу. Турция также должна предоставить разрешение на работу сирийским беженцам. Первыми такими проектами на сумму 95 млн евро, объявленными Европейской комиссией, станут инициативы в области образования и гуманитарной помощи. По заявлению президента Турции Р.Эрдогана его страна уже приняла 3 млн сирийцев и иракцев, затратив с 2011 года \$10 млрд на помощь мигрантам, в то время как ООН выделила им лишь \$455 млн.

Турецкая позиция в решении миграционного кризиса была ультимативной: или 3 млрд на год, а не на два, или Турция перестанет сдерживать миграционный поток в Европу, открыв границу с Грецией и Болгарией. 18 марта было достигнуто соглашение между ЕС и Турцией по регулированию миграционной ситуации, беспрецедентное по числу уступок турецкой стороне. Согласно соглашению Турция должна обменять из ЕС нелегальных мигрантов, прибывших в Грецию после 20 марта этого года, на ле-

гальных сирийских беженцев, при этом отправка нелегалов будет осуществляться за счет Европейского Союза. ЕС может выделить для этого 72 тысячи мест, из них 18 тысяч мест одобрены в рамках программы переселения в ЕС беженцев из третьих стран, 54 тысячи мест предстоит согласовать. Турция обязуется принять меры для предотвращения открытия новых морских или сухопутных путей нелегальной миграции в ЕС. Взамен Турция получит такие преференции, как ускорение переговоров о визовой либерализации (ЕС не позднее конца июня должен отменить визы для турецких граждан), открытие новых глав переговорного досье о присоединении к ЕС и предусмотренные для нее ранее 3 миллиардов евро и дополнительное финансирование (предположительно до 6 млрд евро). К совместным обязательствам отнесено улучшение гуманитарной ситуации в самой Сирии.

Соглашение вызвало очередные споры в Союзе. Ряд европейских политиков осуждает это соглашение, ссылаясь на то, что Турция поддерживает Исламское государство, она несет ответственность за изгнание более двух тысяч курдов со своей территории. В Италии лидеры партий называют соглашение «самоубийственным», «с угрозой заполнить нас мигрантами, турки возвращаются домой с 3 миллиардами евро и обещанием войти в Европу» (лидер итальянской партии «Лига Севера» Маттео Сальвини). Д. Кэмерон хотя и оценил соглашение позитивно, при этом подтвердил, что Великобритания не предоставит гражданам Турции безвизовый режим и не примет большего числа беженцев, то есть не поддержит обязательств Европы.

Реакция многих политиков в Европе, так же как и самих европейцев, негативная. Чешский вице-премьер Бабиш возмущен ситуацией, что мигранты имеют такие широкие права в Европе и получают социальные льготы, «невозможно, чтобы европейцы имели меньшие права, нежели иммигранты, чтобы местное население приспособивалось к беженцам». Его призыв – «с нынешней бессмысленной политической корректностью должно быть покончено, мы не можем из-за нее игнорировать действительные проблемы. Беженцы должны вести себя как гости, то есть, при-

лично, и не должны выбирать, например, что им есть». Эти настроения отражаются в конкретных действиях – в рамках этих подходов страны выстраивали ограждения, держали беженцев за колючей проволокой. Где здесь политкорректность? Или стоит вспомнить, что в Уэльсе прибывающим мигрантам выдают специальные яркие браслеты, которые они обязаны носить постоянно, иначе лишатся права на бесплатную еду. В Мидлсбро, частная компания, занимающаяся приемом мигрантов, выкрасила их двери в красный цвет, сделав их легкой мишенью для оскорблений и нападений. Все это отчасти напоминает практику фашистов в отношении евреев на подконтрольной властям Германии территории, которые должны были носить желтую звезду в знак отличия.

5. Еврокомиссия в марте этого года представила план действий по спасению Шенгенской зоны.

В нем предусмотрены такие меры, как устранение Грецией недостатков контроля на внешних границах Шенгена. Прекращение странами-членами процесса пропуска потока беженцев через свою территорию в другие страны-члены. В плане сказано, что восстановление пограничного контроля отдельными странами в одностороннем порядке должно уступить место более скоординированному европейскому подходу, призванному избавиться от проверок внутри шенгенских границ к декабрю 2016 года.

Решения, которые принимает Евросоюз, доказывают, что Европа не способна выступить единым фронтом, европейская демократия по факту сводится к диктату главного спонсора Союза – Германии.

### **Российский аспект проблемы**

Россия не является притягательной для беженцев страной. В отличие от Европы с ее ежемесячными пособиями от 100 евро в России беженцам полагается единовременная выплата в размере...100 рублей! То есть, сумма, которая и государственную пошлину на подачу документов о статусе беженца не покрывает. Поэтому весь миграционный поток, который проникает в Россию из ближневосточного региона, нацелен на одно – прямым из России попасть в страну – член ЕС, а там уже открыты возмож-

ности передвижения. Пока восточная граница по линии Сербии ужесточается, беженцы начинают прокладывать альтернативный маршрут – из России в Финляндию, Норвегию.

По сообщениям главы ФМС с осени 2015 года увеличилось число иностранцев, которые пытаются использовать Россию для транзитного проезда в Финляндию. В основном это граждане Сирии, а также других стран Ближнего Востока, Азии и Африки. Впоследствии эту границу закрыли, на данный момент главный канал миграции – это норвежско-российская граница, которую беженцы преодолевают на велосипедах, поскольку пересекать ее с нашей стороны можно только на транспортном средстве. В 2015 году через г.Никель (так называемый арктический маршрут), чтобы попасть в Норвегию, прошли 5,5 тысяч мигрантов из Сирии, Афганистана и Ирака.

Цифры, превышающие показатели по России: в 2015 году к России за статусом беженца обратились 337 сирийцев, ни один из них не получил этого статуса. Из 360 обратившихся афганца статус беженца получили 15 человек. Временное убежище получили только около половины обратившихся (695 из 1124 сирийцев и 220 из 553 афганцев). Украинских беженцев ждали те же сюрпризы российского законодательства – бюрократическая волокита, препоны. Ухудшение собственной экономической ситуации, нищета российского народа превращают Россию скорее в потенциального поставщика мигрантов в Европу, чем в страну – принимающую беженцев из ближневосточных республик. Наиболее остро для России стал вопрос о международном имидже страны. Западные политики и Турция стали обвинять Россию в том, что именно военная операция в Сирии привела к потоку беженцев.

Премьер-министр Турции А.Давутоглу связал действия российских военных в Сирии с усугублением миграционного кризиса. Главком НАТО в Европе обвинил Россию в том, что ее бомбардировки, которые не отличаются высокой точностью, создали панику среди местного населения и привели к увеличению потока мигрантов, превращая миграцию в оружие против Европы. Председатель Европейского совета Дональд Туск считает, что

действия России в Сирии «делают и без того очень плохую ситуацию еще хуже». Канцлер ФРГ А. Меркель высказывалась, что Запад «в ужасе от страданий десятков тысяч людей в результате бомбардировок, особенно бомбардировок с российской стороны». Министр иностранных дел Великобритании Ф. Хаммонд заявил, что удары российской авиации в Сирии являются причинами, как продолжения сирийского конфликта, так и обострения кризиса с мигрантами. Позиция западных лидеров весьма едина. Не исключено, что после окончательного вывода войск России из Сирии, западные СМИ будут и дальше обнаруживать факты нарушения прав человека Россией в Сирии.

### **Геополитический аспект**

Миграционный кризис в Европе стал примером сбоя системы, созданной мировым бенефициариатом. В рамках мирового проекта золотого миллиарда предполагалось сдерживать потоки беженцев у границ зон конфликта. Специальный орган ООН УВКБ по правам беженцев должен был спонсировать и поддерживать лагеря в развивающихся странах. Государства мира жертвовали взносы на содержание лагерей, которые по факту выступали заградотрядами для массового наплыва беженцев в страны, притягательные своим уровнем экономического развития. Однако система дала сбой – условия в лагерях стали недопустимыми, контрабандисты наладили маршруты отправки мигрантов, а сама Европа в первые месяцы проявила мягкость, спровоцировав ситуацию массового наплыва беженцев.

Европейцы руководствовались буквой закона, полагая, что Шенгенская зона способна всех принять, решили увеличить квоты на прием беженцев и как высказался Пан Ги Мун – проявить «голос морали и голос сострадания». В итоге Европа столкнулась с тем, что на ее территории пересеклись два антагонистичных мира – с одной стороны, население процветающей Европы с ее ценностями, высокими стандартами жизни, а с другой – мир бедности, природной стихийности, с задачей выжить любой ценой. Оба мира стали порождением системы бенефициариата – мировое расслоение разделило мир как когда-то на капиталистов и

пролетариев, теперь на мир людей с привилегиями и мир отрезанных от благ цивилизации. Естественно, что в границах Европы эти миры друг друга ненавидят, не может идти и речи о толерантном отношении, о соблюдении правил, норм, привитии ценностей.

Миграционный кризис в Европе несет риски геополитического ослабления ЕС вследствие внутренних противоречий, выявленных кризисом, и ухудшения общественной безопасности и экономической ситуации. И это станет важным уроком для мировой истории – в основе политики любого государства в первую очередь лежат национальные интересы, и только затем уже многочисленные обязательства в рамках международных договоров.

Кремлю также стоит исходить из национальных интересов страны, а не олигархической верхушки, и проводить политику без оглядки на требования и мнения западных «друзей и союзников». Пока миграционный кризис Россию затрагивает весьма опосредованно, однако в будущем не исключено, что Россию попросят принять на себя беженцев, тем более, что Евросоюз одним из пяти руководящих принципов отношений с Россией назвал избирательное взаимодействие с Россией по миграции и противодействию терроризму.

### **Вопросы и задания для самопроверки**

1. Дайте определения понятий миграции рабочей силы, эмиграции, иммиграции, реэмиграции, миграционного сальдо, «утечки мозгов»?
2. В чем заключаются экономические последствия миграции для международной экономики в целом?
3. Определите воздействие эмиграции на экономику страны-экспортера рабочей силы?
4. В чем состоит воздействие иммиграции на экономику страны, принимающей рабочую силу?



5. Назовите страны и регионы, являющиеся основными точками притяжения для мигрантов из-за рубежа. Объясните причины такой направленности миграционных потоков.
6. Какие категории иммигрантов являются желательными для большинства принимающих стран?
7. Объясните, каким образом импорт прямых иностранных инвестиций в страну может препятствовать экспорту рабочей силы из этой страны?
8. Охарактеризуйте негативные и позитивные последствия либерализации международных экономических отношений для российского рынка труда.

### Задания

#### №1

Рассмотрим две страны: Аргентину и Бразилию. Рынок труда в этих странах характеризуется следующими данными. Функция спроса на труд в Аргентине имеет вид  $D_L = 100 - 5W$ , а функция предложения труда:  $S_L = 60 + 3W$ , где  $W$  – реальная заработная плата в долл. за час. В Бразилии соответствующие функции имеют вид:  $D_L' = 120 - 3W$  и  $S_L' = 40 + 5W$ .

А) Каков объем занятости (млн. чел) и равновесный уровень заработной платы (долл. в час) в обеих странах?

Б) Каково потенциальное направление миграции рабочей силы?

В) Предположим, что в обеих странах сняты все ограничения на эмиграцию и иммиграцию, и в результате передвижения рабочей силы в стране эмиграции равновесная часовая ставка заработной платы выросла на 1 долл. Каков объем эмиграции из этой страны?

Г) Каков новый уровень равновесной заработной платы в принимающей стране?

#### №2

Узбекистан производит хлопок, используя два фактора производства: землю и труд. Предельный продукт труда каждого

работника, выраженный в долл., сокращается по мере роста их числа следующим образом:

<b>Количество рабочих</b>	1	2	3	4	5	6
<b>Предельный продукт</b>	12	10	8	6	4	2

- а) От чего зависит реальная заработная плата работников?  
 б) Если владелец земли нанимает трех узбекских работников, какова будет их совокупная заработная плата?  
 в) Если владелец земли, кроме того, наймет еще трех иммигрантов из Вьетнама, как изменятся его доходы?

### №3

Допустим, что на бразильском рынке неквалифицированной рабочей силы кривая спроса на труд выражается зависимостью:  $L_d = 1000 - 3W$ , а кривая предложения труда описывается уравнением  $L_s = -200 - 2W$ , где  $W$  – месячная оплата труда,  $L_d$  и  $L_s$  – величины спроса и предложения в тысячах человек в год. В результате иммиграции предложение рабочей силы на этом рынке выросло на 20 тыс. человек, согласных работать практически на любых условиях. Как изменится ситуация на этом локальном рынке труда?

### №4

На основе данных, представленных в приложении R, охарактеризуйте миграционную ситуацию в России. С какими странами у России сложилось положительное миграционное сальдо, а с какими – отрицательное? Чем, на Ваш взгляд, это обусловлено? Определите, в какие страны преимущественно направляются мигранты из Российской Федерации (представьте графически). Какие страны являются основными источниками иммиграции в Россию (представьте графически)?

## Тестовые задания

1. *Эмиграция – это:*

- а) разность иммиграции из страны и эмиграции в страну;
- б) перемещение населения в рамках государственных границ;
- в) выезд трудоспособного населения из данной страны за ее пределы;
- г) въезд трудоспособного населения в данную страну из-за ее пределов.

2. *Большому росту международной миграции будут способствовать следующие меры, предпринимаемые правительством Франции:*

- а) либерализация правил въезда в страну из-за рубежа;
- б) либерализация правил выезда граждан своей страны за рубеж;
- в) принятие программы экономической помощи развивающимся странам;
- г) принятие программы диверсификации географической структуры иммиграции.

3. *Перемещение людей через границы определенных территорий со сменой постоянного места жительства или возвращением к нему – это:*

- а) урбанизация;
- б) трудовая миграция;
- в) международная миграция;
- г) международный рынок рабочей силы.

4. *Объективными ограничителями миграции рабочей силы являются:*

- а) языковые барьеры;
- б) ограниченность емкости рынков труда в отдельных странах;
- в) отсутствие соглашений о признании дипломов об образовании;
- г) все перечисленное верно.

5. *Отметить основные направления международной миграции:*

- а) между развивающимися странами;
- б) в рамках промышленно развитых стран;
- в) из промышленно развитых стран в слаборазвитые;
- г) из развивающихся стран в промышленно развитые.

*б. Отметить два традиционных центра притяжения рабочей силы:*

- а) США;
- б) Австралия;
- в) Западная Европа;
- г) нефтедобывающие страны Ближнего Востока.

## **Тема 7. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ**

### **Основные термины и понятия**

*Валюта. Валютный курс. Обесценение валюты. Удорожание валюты. Девальвации валют. Ревальвации валют. Валютная политика.*

### **План темы**

1. Понятие валютного курса, его разновидности.
2. Спрос и предложение на иностранную валюту. Равновесный валютный курс.
4. Эластичность спроса и предложения иностранной валюты.
5. Теория паритета покупательной способности.
6. Факторы, определяющие валютный курс.
7. Валютная политика.

### **Содержание темы**

Понятие валюты. Котировка валютного курса. Прямая котировка. Косвенная котировка. Кросс-котировка. Спот-курс. Форвардный курс. Расчетные виды валютного курса. Номинальный валютный курс. Реальный валютный курс. Виды валютных курсов по степени гибкости. Фиксированный валютный курс. Ограниченно гибкий валютный курс. Плавающий валютный курс. Гибридные виды валютного курса. Спрос и предложение валюты. Анализ взаимодействия с помощью кривых спроса и предложения. Понятия обесценения или удорожания, девальвации или ревальвации валют. Влияние девальвации на состояние валютного рынка. Условие Маршалла-Лернера. «J-кривая». Паритет покупательной способности. Факторы, определяющие валютный курс: роль денежной массы, реального национального дохода, процентных ставок, инфляционных ожиданий, торгового баланса. Валютная политика. Эволюция валютной системы. Золотой стандарт. Золотодевизный стандарт. Современная валютная система.

## ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ВАЛЮТНОЙ СИСТЕМЫ

В своем развитии международная валютная система прошла четыре этапа, которые представляют четыре международных валютные системы.

**Первая система**, так называемого золотого стандарта, стихийно сложилась к концу 19 века. Золотой стандарт просуществовал с 1879 по 1914 г. – меньше сорока лет. Система золотого стандарта имеет три вида.

Первый называется *золотомонетным стандартом*. Он существовал с конца XIX в. и получил название Парижской системы. В этот период в обращении находились золотые монеты и банкноты, свободно разменивавшиеся на золото.

Второй вид золотого стандарта назывался *золотодевизный*, или золотовалютный, стандарт стал результатом решений Генуэзской конференции (1922 г.). Позднее он был признан большинством капиталистических стран. При золотодевизном стандарте банкноты размениваются не на золото, а на девизы (банкноты, векселя, чеки) других стран, которые затем могли быть обменены на золото. В качестве девизной валюты были избраны американский доллар и английский фунт стерлингов.

Третий вид золотого стандарта назывался *золотослитковым* стандартом. После окончания первой мировой войны он использовался в отдельных странах, например, в США, Англии и Франции. В Англии он был введен в 1925 г., а во Франции – в 1928 г. Золотослитковый стандарт предполагал обмен банкнот не на золотые монеты, а на золото в слитках, к тому же с определенными ограничениями. Так, при этом виде золотого стандарта банкноты разменивались на золото лишь при условии предъявления их на крупную сумму: в Англии на сумму, эквивалентную 400 тройским унциям золота, что составляло 1700 фунтов стерлингов; во Франции – на сумму не менее 215 тыс. франков.

**Система регулируемых связанных валютных курсов (система золотовалютного стандарта)**. Свое юридическое оформление эта система получила на международной конференции в

Бреттон-Вудсе (США) в 1944 г., поэтому ее называют еще Бреттон-Вудской системой. Бреттон-Вудская система действовала в неизменном виде с 1945 по 1970 г., а некоторые ее элементы сохранились до середины 70-х гг. Основные черты Бреттон-Вудской валютной системы включают в себя следующие:

- за золотом сохранялась функция окончательных денежных расчетов между странами;

- резервной валютой стал американский доллар, который наравне с золотом был признан в качестве меры ценности- валюты разных стран, а также международного кредитного средства платежа;

- доллар обменивался на золото центральными банками и правительственными учреждениями других стран в казначействе США по курсу (1944 г.) 35 долл. за 1 тройскую унцию (31,1 г). Кроме того, правительственные органы и частные лица могли приобретать золото на частном рынке. Валютная цена золота складывалась на базе официальной и до 1968 г. значительно не колебалась;

- приравнивание валют друг к другу и их взаимный обмен осуществлялся на основе официальных валютных паритетов, выраженных в золоте и долларах;

- каждая страна должна была сохранять стабильный курс своей валюты относительно любой другой валюты. Рыночные курсы валют не должны были отклоняться от фиксированных золотых или долларовых паритетов более чем на 1% в ту или другую сторону. Изменение паритетов могло производиться в случае устойчивого нарушения платежного баланса. Доллар занял центральное лидирующее место, масштабы использования золота резко упали;

- межгосударственное регулирование валютных отношений осуществлялось главным образом через Международный валютный фонд, созданный на Бреттон-Вудской конференции. Он призван обеспечивать соблюдение странами-членами официальных валютных паритетов, курсов и свободной обратимости валют.

Закрепив систему золото-долларового стандарта, Бреттон-Вудская система сыграла важную роль в расширении международного торгового оборота, роста промышленного производства в промышленно развитых странах.

К концу 60-х годов Бреттон-Вудская система приходит в противоречие с усиливающейся интернационализацией мирового хозяйства, активной спекулятивной деятельностью транснациональных корпораций в валютной сфере. Режим золото-долларового стандарта на практике постепенно стал превращаться в систему долларового стандарта. Между тем позиции доллара в мире к концу 60-х годов заметно пошатнулись в результате собственных экономических неурядиц, войны во Вьетнаме, но, главным образом, в результате возрастания экономической мощи и влияния стран Западной Европы и Японии. Долларовые запасы за пределами США составляли огромную сумму, образуя огромный рынок евродолларов. Дефицит платежного баланса США превысил допустимые размеры. Требование Бреттон-Вудской системы об обмене доллара на золото оказалось обременительным для США, поскольку диктовалась необходимость поддерживать низкие цены на золото за счет собственных резервов. Золотая ликвидность фактически не обеспечивалась. В начале 70-х годов Бреттон-Вудская система фактически развалилась. США отказались от обмена доллара на золото по официальной цене. Цена на золото на мировых рынках резко подскочила. Сохранять систему твердых валютных курсов практически стало невозможным.

Энергетический кризис 1973-1974 гг. окончательно разрушил Бреттон-Вудскую валютную систему.

На смену Бреттон-Вудской системе фиксированных валютных курсов пришла **система управляемых плавающих валютных курсов**. Договоренность об основных ее положениях была достигнута в январе 1976 г. на Ямайке и потому ее иногда называют **Ямайской системой**. С апреля 1978 г. она вступила в силу и функционирует до сих пор. Ямайская система предполагает и плавание валютных курсов, и управление ими.



Основные составляющие современного международного валютного механизма сводятся к следующему:

1. Функция золота в качестве меры стоимости и точки отчета валютных курсов упраздняялась. Золото утрачивает денежные функции и становится обычным товаром со свободной ценой на него.

2. Странам предоставлялось право выбора любого режима валютного курса. Валютные отношения между странами стали основываться на «плавающих» курсах их национальных денежных единиц. Колебания курсов обусловлены двумя основными факторами:

а) реальными стоимостными соотношениями, покупательной способностью валют на внутренних рынках стран; б) соотношением спроса и предложения национальных валют на международных рынках.

### **Вопросы для обсуждения на семинарском занятии**

1. Верны ли следующие утверждения?

а) В Великобритании, открывшей новое месторождение нефти, экономический рост выше, чем у ее ведущих торговых партнеров. Вследствие этого произойдет номинальное обесценение фунта стерлингов.

б) В Германии процентные ставки растут быстрее, чем во Франции, поэтому можно рассчитывать на то, что стоимость немецкой марки относительно французского франка повысится.

в) Валюта страны, которая вводит внешнеторговые ограничения, подорожает на валютных рынках.

г) В Канаде правительство увеличивает государственные расходы, стимулируя экономический рост и занятость. Следствием подобной политики будет номинальное обесценение канадского доллара.

2. Уровень процентной ставки в США составляет 10%, а в Германии – 5%.

а) Захочет ли какой-либо американский инвестор вкладывать капитал в немецкие активы?

б) Что в этом случае должен сделать Бундесбанк, чтобы удержать неизменным курс немецкой марки?

3. Как вы думаете, что произойдет с реальным валютным курсом французского франка в каждом из следующих случаев:

а) Общий уровень расходов во Франции остается неизменным, но резиденты решают большую часть своих доходов тратить на товары, не пригодные для международного обмена (неторгуемые).

б) Иностранцы переориентируют свой спрос с потребления товаров внутреннего производства на товары, импортируемые из Франции.

в) Франция вводит импортный тариф на ввоз автомобилей.

г) Французское правительство проводит расширительную бюджетно-налоговую политику, увеличивая уровень государственных расходов.

4. Как девальвация национальной валюты может повлиять на объемы прямых иностранных инвестиций в страну? Зависит ли это от размеров девальвации?

5. Верно ли следующее утверждение: «Когда Центральный банк проводит политику стерилизации, он продает активы на открытом рынке в количестве, достаточном для компенсации прироста резервов»?

6. Государство часто использует обесценение национальной валюты (девальвацию) для улучшения счета текущих операций платежного баланса. Однако баланс по текущим операциям может быть представлен как разность между национальными сбережениями и внутренними инвестициями. С этой точки зрения, каково влияние обесценения валюты на национальные сбережения и внутренние инвестиции?

7. Раскройте взаимосвязь и взаимовлияние платежного баланса и валютного курса.

8. Каким образом снижение и повышение стоимости валюты может сказаться на следующих субъектах: а) потребители; б) от-

расли, работающие на импортном сырье и оборудовании; в) отрасли, экспортирующие свою продукцию; г) отрасли, конкурирующие на внутреннем рынке с импортными производителями?

9. Каковы причины снижения валютного курса российского рубля по отношению к валютам западных стран? Оказывает ли этот процесс влияние на международную торговлю России? Может ли Центральный банк России приостановить этот процесс? Если нет, то почему? Если да, то каким образом?

10. В условиях зафиксированного валютного коридора Центральный банк России проводит интервенции на внутреннем валютном рынке. В каких случаях ЦБ продает доллары и покупает рубли, а в каких – покупает доллары и продает рубли? Чего добивается банк, проводя подобные операции?

### Задания

#### №1

В Мюнхене братвурст стоит 2 марки, а хот-дог в Нью-Йорке стоит 1 долл. (братвурст и хот-дог – хлеб с сосиской).

а) При валютном курсе 0,5 долл. за марку, какова цена братвурста, выраженная в хот-догах?

б) При прочих равных, как изменится относительная цена, если доллар подорожает до 0,4 долл. за марку?

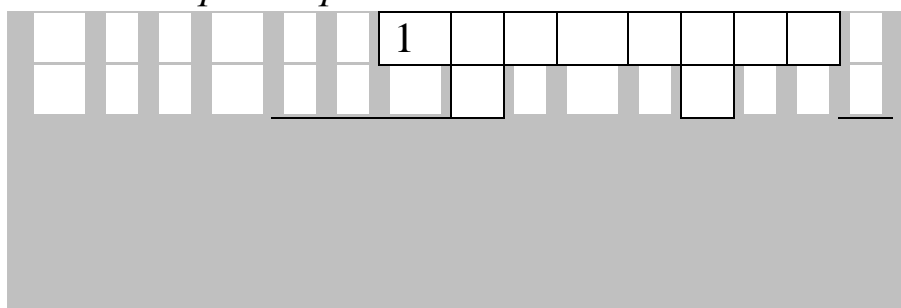
в) По сравнению с исходной ситуацией, стал хот-дог дешевле или дороже относительно братвурста?

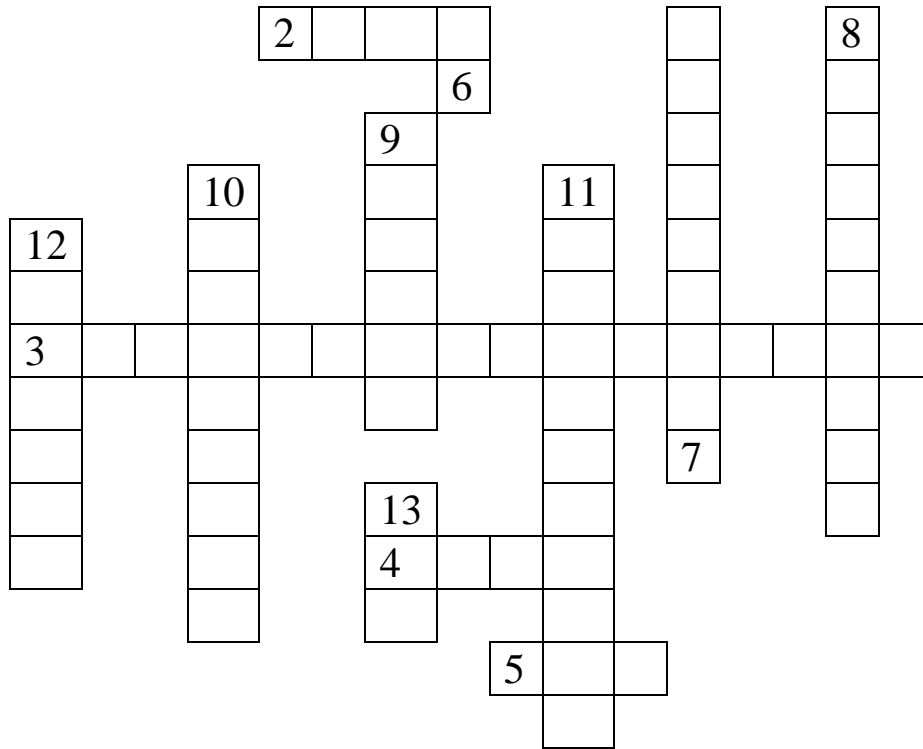
#### №2.

Валютный курс мексиканского песо к доллару в 1970 году составлял 10 песо за доллар. Индекс цен в 1986 году в США составил 282, а в Мексике – 9138 (1970 = 100%). Каков был валютный курс песо к доллару в 1986 году, рассчитанный на основе ППС?

#### №3

*Разгадайте кроссворд.*





*По горизонтали:*

1. Политика регулирования валютного курса путем покупки и продажи иностранной валюты. 2. Межгосударственный инвестиционный институт, официальной целью которого является содействие странам-участницам в развитии их экономики посредством предоставления долгосрочных займов и кредитов, гарантирования частных инвестиций. 3. Способность национальной валюты свободно без ограничений обмениваться на иностранные валюты и обратно без прямого вмешательства государства в процесс обмена. 4. Стоимостное соотношение двух валют при их обмене. 5. Международная валютно-финансовая организация в виде специализированного органа ООН.

*По вертикали:*

6. Международная (региональная) денежная расчетная единица и платежное средство. 7. Валюты тех стран, в которых действуют различные ограничения и запреты как для резидентов, так и для нерезидентов, касающиеся ввоза и вывоза национальной и иностранной валюты, валютного обмена, продажи и покупки валюты и др. 8. Валютная политика, основанная на маневрировании учетной ставкой Центрального

банка. 9. Денежная единица, используемая для измерения величины стоимости товара. 10. Валютный курс, определяемый рыночным соотношением спроса и предложения. 11. Один из участников валютных отношений. 12. Валютная политика, представляющая собой повседневное, оперативное регулирование текущей валютной конъюнктуры, деятельности валютного рынка. 13. Международная денежная расчетная единица и платежное средство.

### Тестовые задания

*1. Если США решают ввести внешнеторговые ограничения на импорт, то результатом такой политики будет:*

- а) реальное обесценение доллара;
- б) снижение американского импорта;
- в) снижение уровня инфляции в США;
- г) улучшение баланса текущих операций США.

*2. Фиксированный валютный курс:*

- а) делает невозможным проведение независимой кредитно-денежной политики;
- б) предпочтителен для небольших открытых экономик, сильно зависящих от внешней торговли;
- в) выступает «автоматическим стабилизатором», приводящим в равновесие платежный баланс;
- г) оптимален в случае, когда страна сталкивается с непредсказуемыми изменениями в спросе на деньги.

*3. При снижении курса национальной валюты сокращение объема импорта при прочих равных условиях будет тем больше, чем:*

- а) ниже эластичность спроса на данный продукт;
- б) выше эластичность предложения импортной продукции;
- в) больше зависимость экономики от импорта данного продукта;
- г) больше возможностей у национальных производителей заменить подорожавший импорт своей аналогичной продукцией.

4. При прочих равных условиях девальвация национальной валюты приводит к тому, что величина чистого экспорта ( $NX$ ):

- а) уменьшается;
- б) увеличивается;
- в) сначала уменьшается, потом увеличивается;
- г) сначала увеличивается, а потом уменьшается.

5. Повышение нормы обязательных резервов по депозитам в иностранной валюте приведет к:

- а) увеличению спроса на иностранную валюту со стороны коммерческих банков и обесценению национальной валюты;
- б) сокращению спроса на иностранную валюту со стороны коммерческих банков и обесценению национальной валюты;
- в) сокращению спроса на иностранную валюту со стороны коммерческих банков и удорожанию национальной валюты;
- г) увеличению спроса на иностранную валюту со стороны коммерческих банков и удорожанию национальной валюты.

6. Если в условиях фиксированного валютного курса Центральный банк проводит интервенции на валютном рынке и расходует свои валютные резервы, то для того, чтобы не допустить изменения предложения денег, он должен:

- а) повысить учетную ставку;
- б) повысить норму обязательных резервов;
- в) увеличить размеры внутренних активов;
- г) уменьшить размеры внутренних активов.

7. Спрос на иностранную валюту:

- а) определяется соглашениями Центрального банка;
- б) определяется Международным валютным фондом;
- в) определяется желанием экспортировать товары и услуги;
- г) определяется желанием населения импортировать товары и услуги.

8. Если действует паритет покупательной способности, то диск, который стоит в Германии 5 евро:

- а) будет стоить меньше в других странах;
- б) будет стоить больше в других странах;
- в) будет стоить столько же в других странах;

г) будет стоить больше в одних и меньше в других странах.

*9. Гибкие валютные курсы определяются:*

- а) местными властями;
- б) центральными банками;
- в) законами спроса и предложения;
- г) двусторонними соглашениями между странами.

*10. Денежно-кредитная политика, приводящая к значительному росту предложения денег, способствует:*

- а) удешевлению иностранной валюты;
- б) удорожанию национальной валюты;
- в) удешевлению национальной валюты;
- г) не влияет на валютный курс.

*11. Увеличение числа поездок российских граждан за границу при прочих равных условиях способствует:*

- а) повышению валютного курса рубля;
- б) понижению валютного курса рубля;
- в) снижению курса иностранной валюты;
- г) не влияет на валютный курс рубля.

*12. Система фиксированных валютных курсов требует:*

- а) 100%-го обеспечения золотом денежной массы в стране;
- б) определения обменного курса через взаимодействие спроса и предложения валют на валютном рынке;
- в) невмешательства государства в деятельность валютного рынка с целью изменения обменного курса;
- г) поддержания центральными банками обменного курса национальной валюты, официально зафиксированного на определенный период времени.

*13. Следствием продолжающегося удешевления российского рубля является:*

- а) удешевление импортируемых в Россию товаров;
- б) удорожание экспортируемых российских товаров;
- в) удешевление экспорта из России для иностранцев;
- г) изменения валютного курса не оказывают влияния на стоимость импорта и экспорта.

**ВЕРНО / НЕВЕРНО**

1. Удешевление рубля означает, что выраженная в рублях цена иностранной валюты уменьшается.
2. Девальвация рубля означает, что выраженная в рублях цена иностранной валюты снижается.
3. Фиксированный валютный курс определяется на основе взаимодействия спроса и предложения на иностранную валюту.
4. Падение курса российского рубля невыгодно иностранным импортерам российских товаров.
5. Фиксированный курс валюты всегда соответствует равновесному курсу.
6. Если темп инфляции в стране А превышает темп инфляции в стране В, то при прочих равных условиях валюта страны А будет обесцениваться по отношению к валюте страны В.
7. Основным негативным последствием колебаний валютного курса для международной торговли является риск понесения убытков для экспортеров и импортеров.
8. При системе фиксированных курсов валют центральный банк страны осуществляет валютные интервенции для поддержания валютных курсов на официально установленном уровне.
9. Девальвация национальной валюты может улучшить состояние платежного баланса страны.
10. При неизменных ценах на импортные и отечественные товары размеры экспорта определяет спрос на иностранную валюту, а размеры импорта – предложение иностранной валюты.
10. Купля или продажа центральным банком страны национальной валюты на валютном рынке для изменения ее валютного курса называется интервенцией.



## **Тема 8. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ**

### **Основные термины и понятия**

*Международная экономическая интеграция. Преференциальное торговое соглашение. Зона свободной торговли. Таможенный союз. Общий рынок. Экономический союз. Политический союз. Эффекты интеграции.*

### **План темы**

1. Предпосылки и цели интеграции.
2. Типы интеграционных объединений.
3. Статические и динамические эффекты интеграции.
4. Практика функционирования интеграционных группировок.

### **Содержание темы**

Предпосылки интеграции. Цели интеграции. Последствия интеграции. Статические и динамические эффекты интеграции. Этапы интеграции. Опыт интеграционного развития в отдельных регионах мира. Западноевропейская интеграция. Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА). Перспективы и пути дальнейшего интеграционного развития в СНГ.

### **Европейский Союз**

Первый шаг в сторону создания современного Евросоюза был сделан в 1951 г.: ФРГ, Бельгия, Нидерланды, Люксембург, Франция, Италия создали Европейское объединение угля и стали (ЕОУС, *ECSC – European Coal and Steel Community*), целью которого стало объединение европейских ресурсов по производству стали и угля.

Страны-учредители (1958 г.)	Первое расширение (1973 г.)	Второе расширение (1981 г.)	Третье расширение (1986 г.)	Четвертое расширение (1995 г.)	Пятое расширение (2004 г.)	Шестое расширение (2007 г.)	Седьмое расширение (2013 г.)
Бельгия Франция Германия Италия Люксембург Нидерланды	Великобритания Дания Ирландия	Греция	Испания Португалия	Австрия Финляндия Швеция	Венгрия Кипр Мальта Латвия Литва Польша Словакия Словения Чехия Эстония	Румыния Болгария	Хорватия

Рисунок 9.1 – Расширение ЕС

С целью углубления экономической интеграции те же шесть государств в 1957 г. учредили Европейское экономическое сообщество (ЕЭС, Общий рынок) (*ЕЕС – European Economic Community*) и Европейское сообщество по атомной энергии (Евратом, *Euratom – European Atomic Energy Community*). Самым важным и широким по сфере компетенции из этих трёх европей-

ских сообществ являлось ЕЭС, так что позднее (в 1990-е гг.) оно стало именоваться просто Европейским сообществом (*ЕС – European Community*).

Процесс развития и превращения этих европейских сообществ в современный Европейский союз происходил путём, во-первых, передачи всё большего числа функций управления на наднациональный уровень и, во-вторых, увеличения числа участников интеграции.

В Европейский союз входят 28 государств: Австрия, Бельгия, Болгария, Великобритания, Венгрия, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Кипр, Латвия, Литва, Люксембург, Мальта, Нидерланды, Польша, Португалия, Румыния, Словакия, Словения, Финляндия, Франция, Хорватия, Чехия, Швеция и Эстония.

Количество стран, участвующих в союзе, выросло с начальных шести – Бельгии, Западной Германии, Италии, Люксембурга, Нидерландов и Франции – до сегодняшних 28 путём последовательных расширений: присоединяясь к договорам, страны ограничивали свой суверенитет в обмен на представительство в институтах союза, действующих в общих интересах.

Для вступления в Европейский союз страна-кандидат должна соответствовать Копенгагенским критериям, принятым в июне 1993 года на заседании Европейского совета в Копенгагене и утверждённым в декабре 1995 года на заседании Европейского совета в Мадриде. Критерии требуют, чтобы в государстве соблюдались демократические принципы, принципы свободы и уважения прав человека, а также принцип правового государства. Также в стране должна присутствовать конкурентоспособная рыночная экономика, и должны признаваться общие правила и стандарты ЕС, включая приверженность целям политического, экономического и валютного союза.

Ни одно государство пока не покидало союза, однако Гренландия, автономная территория Дании, вышла из состава Сообществ в 1985 году. Лиссабонский договор предусматривает условия и процедуру выхода какого-либо государства из союза.

В настоящий момент 5 стран имеют статус кандидата: Албания, Северная Македония, Сербия, Турция и Черногория, при этом Албания и Северная Македония ещё не начали переговоров по присоединению. Кроме них, Босния и Герцеговина входит в официальную программу расширения. Косово также входит в эту программу, но Европейская комиссия не относит его к независимым государствам, так как независимость страны от Сербии признана не всеми членами союза.

Три государства Западной Европы, которые предпочли не присоединяться к союзу, частично участвуют в союзной экономике и следуют некоторым директивам: Лихтенштейн и Норвегия входят в общий рынок через Европейскую экономическую зону, Швейцария имеет сходные отношения, заключив двусторонние договоры. Карликовые государства Европы, Андорра, Ватикан, Монако и Сан-Марино, используют евро и поддерживают отношения с союзом через различные договоры о кооперации.

### **Органы управления ЕС**

**Европейский совет (European Council).** Европейским Советом называется саммит глав государств и правительств стран-членов ЕС, их заместителей – министров иностранных дел. Членом Европейского Совета является также председатель Еврокомиссии. Совет определяет основные стратегические направления развития ЕС. Выработка генеральной линии политической интеграции - основная миссия Европейского совета. Наряду с Советом Министров Европейский Совет наделён политической функцией, заключающейся в изменении основополагающих договоров европейской интеграции. Его заседания проходят не менее чем дважды в год либо в Брюсселе, либо в председательствующем государстве под председательством представителя государства-члена, возглавляющего в данное время Совет Европейского Союза.

**Европейская комиссия.** Еврокомиссия состоит из 27 членов, по одному от каждого государства-члена. При исполнении своих полномочий они независимы, действуют только в интересах ЕС,

не вправе заниматься какой-либо другой деятельностью. Государства-члены не вправе влиять на членов Еврокомиссии.

Еврокомиссия формируется каждые 5 лет следующим образом. Совет ЕС на уровне глав государств и/или правительств, предлагает кандидатуру председателя Еврокомиссии, которая утверждается Европарламентом. Далее, Совет ЕС совместно с кандидатом в председатели Комиссии формируют предполагаемый состав Еврокомиссии с учетом пожеланий государств-членов. Состав «кабинета» должен быть одобрен Европарламентом и окончательно утвержден Советом ЕС. Каждый член Комиссии отвечает за определенную сферу политики ЕС и возглавляет соответствующее подразделение (так называемый Генеральный Директорат).

Комиссия играет главную роль в обеспечении повседневной деятельности ЕС, направленной на выполнение основополагающих Договоров. Она выступает с законодательными инициативами, а после утверждения контролирует их претворение в жизнь. В случае нарушения законодательства ЕС Комиссия имеет право прибегнуть к санкциям, в том числе обратиться в Европейский суд. Комиссия обладает значительными автономными правами в различных областях политики, в том числе аграрной, торговой, конкурентной, транспортной, региональной и т. д. Комиссия имеет исполнительный аппарат, а также управляет бюджетом и различными фондами и программами Европейского союза (такими, как программа Тасис). Штаб-квартира Европейской Комиссии находится в Брюсселе.

**Совет ЕС.** Совет ЕС, или Совет Министров ЕС, – данный орган наделен рядом функций как исполнительной, так и законодательной власти, а потому нередко рассматривается как ключевой институт в процессе принятия решений на уровне Европейского Союза. Совет был создан в 1952 г. Совет компетентен в тех вопросах, которые могут быть отнесены ко второй и третьей опорам европейской интеграции (совместная внешняя политика и политика в области безопасности и сотрудничество по внутренним вопросам). В то же время Совет ЕС входит в корпус инсти-

тутов законодательной власти Европейского Союза. Некоторые исследователи (С. Хикс) рассматривают Совет Министров как верхнюю палату в политической системе Европейского Союза. Фактически любой правовой акт Евросоюза должен получить одобрение Совета. При этом ряд правовых актов, а также бюджет Европейского Союза подлежат совместному решению Совета и Европейского Парламента.

В Совет входят министры иностранных дел государств-членов Европейского Союза. Вместе с тем получила развитие практика созыва Совета в составе иных, отраслевых министров: экономики и финансов, юстиции и внутренних дел, сельского хозяйства и т.д. Решения Совета имеют одинаковую силу вне зависимости от конкретного состава, принявшего решение. Президентство в Совете министров осуществляется государствами-членами ЕС в алфавитном порядке. Ротация происходит раз в шесть месяцев.

В первые периоды существования Европейского сообщества большинство решений Совета требовали единогласного решения. Постепенно все большее применение приобретает способ принятия решений квалифицированным большинством голосов. При этом каждому государству принадлежит определенное число голосов в зависимости от его населения и экономического потенциала.

**Европейский парламент.** Европейский Парламент является собранием депутатов, напрямую избираемых гражданами стран-членов ЕС сроком на пять лет. Председатель Европарламента избирается на два с половиной года. Члены Европейского парламента объединяются не по национальному признаку, а в соответствии с политической ориентацией.

Основная роль Европарламента – утверждение бюджета ЕС. Кроме того, практически любое решение Совета ЕС требует либо одобрения Парламента, либо, по крайней мере, запроса его мнения. Парламент контролирует работу Комиссии и обладает правом ее роспуска. Одобрение Парламента требуется при принятии в Союз новых членов, а также при заключении соглашений об ас-

социированном членстве и торговых договоренностей с третьими странами.

Последние выборы в Европарламент проводились в 2004 г. Европарламент проводит пленарные заседания в Страсбурге и Брюсселе.

**Европейский суд.** Европейский суд (официальное название – Суд Европейских сообществ) проводит свои заседания в Люксембурге и является судебным органом ЕС высшей инстанции.

Суд регулирует разногласия между государствами-членами; между государствами-членами и самим Европейским союзом; между институтами ЕС; между ЕС и физическими либо юридическими лицами, включая сотрудников его органов (для этой функции недавно был создан Трибунал гражданской службы). Суд дает заключения по международным соглашениям; он также выносит предварительные (преюдициальные) постановления по запросам национальных судов о толковании учредительных договоров и нормативно-правовых актов ЕС. Решения Суда ЕС обязательны для исполнения на территории ЕС. По общему правилу юрисдикция Суда ЕС распространяется на сферы компетенции ЕС.

В соответствии с Маастрихтским договором Суду предоставлено право налагать штрафы на государства-члены, не выполняющие его постановления. Суд состоит из 27 судей (по одному от каждого из государств-членов) и восьми генеральных адвокатов. Они назначаются на шестилетний срок, который может быть продлен. Каждые три года обновляется половина состава судей.

Суд ЕС следует отличать от Европейского суда по правам человека.

**Европейский центральный банк** – центральный банк Евросоюза и зоны евро. Образован 1 июня 1998 г. Штаб-квартира расположена в немецком городе Франкфурте-на-Майне. В его штат входят представители всех государств-членов ЕС. Банк полностью независим от остальных органов ЕС.

Главные функции банка: выработка и осуществление валютной политики зоны евро; содержание и управление официальными

ми обменными резервами стран зоны евро; эмиссия банкнот евро; установление основных процентных ставок.

**Еврозона** – регион, включающий в себя страны Европы, официальной валютой которых является евро.

Валюта евро в 1999 году была введена в безналичное обращение как параллельная валюта в странах экономического и валютного союза ЕС. В 1999 году 11 из 15 стран Европейского союза удовлетворили маастрихтским критериям и образовали еврозону с официальным запуском евро в безналичное обращение 1 января 1999 года. Греция стала соответствовать этим критериям в 2000 году и была принята 1 января 2001 года. Реальные монеты и банкноты были введены в обращение 1 января 2002 года. Словения стала соответствовать критериям в 2006 году и вошла в еврозону 1 января 2007 года. Кипр и Мальта прошли процедуру согласования в 2007 году и вступили в еврозону 1 января 2008 года. Словакия вступила в еврозону 1 января 2009 года, Эстония – 1 января 2011 года, Латвия – 1 января 2014 года, Литва – 1 января 2015 года. На данный момент в её состав входят 19 стран-членов с более чем 340 млн жителей.

Таблица 9.2 – Страны еврозоны

Страна	Приняла	Население	За исключением
 Австрия	1 января 1999	8 662 588	
 Бельгия	1 января 1999	11 242 781	
 Германия	1 января 1999	82 175 684	
 Греция	1 января 2001	10 995 000	
 Ирландия	1 января 1999	4 593 100	
 Испания	1 января 1999	47 370 542	
 Италия	1 января 1999	60 793 422	 Кампионе-д'Италия



 Кипр	1 января 2008	1 142 575	 Турецкая Республика Северного Кипра <sup>[2]</sup>
 Латвия	1 января 2014	1 958 800	
 Литва	1 января 2015	2 854 649	
 Люксембург	1 января 1999	576 249	
 Мальта	1 января 2008	429 344	
 Нидерланды	1 января 1999	16 703 990	 Аруба <sup>[3]</sup>  Кюрасао <sup>[4]</sup>  Синт-Мартен <sup>[4]</sup>  Карибские Нидерланды <sup>[5]</sup>
 Португалия	1 января 1999	10 799 270	
 Словакия	1 января 2009	5 400 536	
 Словения	1 января 2007	2 058 821	
 Финляндия	1 января 1999	5 560 000	
 Франция	1 января 1999	66 209 953	 Новая Каледония  Французская Полинезия  Уоллис и Футуна
 Эстония	1 января 2011	1 315 994	
 Еврозона		340 843 298	

**Маастрихтские критерии (критерии конвергенции)** – финансово-экономические показатели страны, необходимые для вступления в еврозону. По этим критериям оценивается жизнеспособность финансовой системы, уровень цен и стабильность валютного курса. Цель критериев – обеспечить сбалансированное функционирование экономического и

валютного союза. Данные критерии были введены Договором о Европейском Союзе (Маастрихтским договором) 1992 г., провозгласившим программу строительства Экономического и валютного союза и перехода к единой европейской валюте.

#### Государственные финансы

Государственный бюджет должен сводиться с положительным или нулевым сальдо. В исключительных случаях допускается дефицит государственного бюджета, который не должен превышать 3 % от ВВП к концу финансового года. Государственный долг не должен превышать 60 % от ВВП на конец финансового года или уверенно приближаться к этому уровню.

#### Обменный курс

Государство должно не менее двух лет участвовать в Механизме обменных курсов – 2 (англ. *en:ERM\_II*) и обеспечивать стабильность обменного курса своей валюты по отношению к евро.

#### Стабильность цен

Размер инфляции в стране не должен превышать более чем на 1,5 процентных пункта средний уровень в трех государствах-членах ЕС, достигших наилучших результатов в сфере стабильности цен (то есть, имеющих минимальные показатели инфляции). Примечательно, что при расчете названного эталонного уровня учитываются показатели инфляции всех стран ЕС, а не только стран еврозоны.

#### Процентные ставки по государственным облигациям

Долгосрочная процентная ставка по государственным облигациям страны сроком на 10 лет не должна превышать более, чем на 2 процентных пункта средний уровень данной ставки в трех государствах-членах ЕС, достигших наилучших результатов в сфере стабильности цен.

#### Правовой подход

Стране, вступающей в еврозону, надлежит обеспечить независимость национального центрального банка и привести его статус в соответствие с Уставом Европейской системы центральных банков (ЕСЦБ).

**СЕВЕРОАМЕРИКАНСКАЯ ЗОНА СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ** (НАФТА, NAFTA, NORTH AMERICAN FREE TRADE AGREEMENT) – соглашение о свободной торговле между Канадой, США и Мексикой, основывающаяся на модели Европейского Сообщества (Европейского Союза). Соглашение НАФТА вступило в силу 1 января 1994 г.

Соглашение о создании НАФТА – итог более чем полувекового движения этих стран, и особенно США и Канады, к торгово-экономическому и политическому объединению (табл. 9.2). На протяжении XX в. постепенно размывались экономические границы между **США и Канадой** путем относительной либерализации движения товаров, капиталов и рабочей силы. Качественное изменение экономических отношений между США и Канадой произошло в 1988 г., когда на межгосударственном уровне заключено американо-канадское соглашение о свободной торговле (ФТА), призванное обеспечить канадским товарам гарантированный и привилегированный доступ на внутренний рынок США.

**Таблица 9.2 - Этапы развития торгово-экономических отношений в Северной Америке**

Период	Соглашение	Основная идея
1947 г.	Принятие «Плана Эббота»	Стимулирование инвестиций США в ведущие отрасли канадской экономики
1959 г.	Соглашение о совместном военном производстве	Внедрение американских стандартов в канадское производство военной техники
1965 г.	Соглашение о либерализации торговли продукцией автомобилестроения (Автопакт)	Стимулирование интеграции многих других отраслей. Стремление к либерализации рынка товаров и капитала
Конец 1970-х	Линия на организацию торгово-политического	Первоначально – энергетический союз трех стран. С 1979

гг.	объединения США. Канады и Мексики	г. изучаются перспективы создания Североамериканской зоны свободной торговли
1988 г.	Американо-канадское соглашение о свободной торговле (ФТА)	Формирование зоны свободной торговли между двумя странами в течение 10 лет
1992 г. (1994 г.)	Подписано (вступило в силу) Соглашение о создании Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА)	Формирование зоны свободной торговли товарами между тремя странами, рассмотрение вопросов торговли услугами, движения инвестиций, права интеллектуальной собственности

Таблица 9.3 – Ключевые положения соглашения о НАФТА

Аспекты предпринимательской деятельности, регулируемые соглашением о НАФТА	Ключевые моменты Соглашения
Доступ к рынкам	Отмена всех таможенных пошлин на товары, которыми торгуют между собой США, Канада и Мексика, к 2010 г. Поэтапное упразднение значительного числа нетарифных барьеров в торговле товарами и услугами. Защита североамериканского рынка от экспансии азиатских и европейских компаний, пытающихся избежать американских пошлин путем реэкспорта своих товаров в США через Мексику
Инвестиции	Смягчение режима для североамериканских капиталовложений в Мексике.

	<p>Либерализация деятельности американских и канадских банков на финансовом рынке в Мексике.</p> <p>Пять основных принципов защиты иностранных инвесторов и их инвестиций в зоне свободной торговли: недискриминационный режим; снятие особых требований к инвестициям или инвесторам; свободное перемещение финансовых средств, имеющих отношение к инвестициям; экспроприация только в соответствии с международным правом: право обращаться в Международный суд в случае нарушения Соглашения</p>
Государственные закупки	Установление справедливых правил для осуществления государственных закупок
Права интеллектуальной собственности	<p>Усиление защиты прав на интеллектуальную собственность.</p> <p>Определен универсальный подход к предотвращению неконкурентных и монопольных действий.</p> <p>Учреждены самые высокие в мире нормы защиты прав на интеллектуальную собственность, включая авторские права, патенты и товарные знаки</p>
Разрешение споров	Создание американо-канадской арбитражной комиссии и механизма для урегулирования споров
Услуги	Улучшение и развитие торговли услугами. НАФТА охватывает все виды услуг, включая финансовые
Временный въезд для бизнесменов	Перемещение представителей деловых кругов

## **Особенности и основные направления деятельности НАФТА**

Ключевые положения соглашения о НАФТА (табл. 9.3):

- Поэтапная отмена всех таможенных пошлин на товары, которыми торгуют между собой США, Канада и Мексика, к 2010 г.
- Поэтапное упразднение значительного числа нетарифных барьеров в торговле товарами и услугами.
- Смягчение режима для североамериканских капиталовложений в Мексике.
- Либерализация деятельности американских и канадских банков на финансовом рынке в Мексике.
- Защита североамериканского рынка от экспансии азиатских и европейских компаний, пытающихся избежать американских пошлин путем реэкспорта своих товаров в США через Мексику.
- Создание американо-канадской арбитражной комиссии.

Соглашение о создании НАФТА предполагает, что страны-участницы сохраняют национальные таможенные тарифы в торговле с третьими странами. Но во взаимной торговле после переходного периода в 10 (в некоторых случаях – 15) лет в этой экономической зоне должно осуществляться свободное обращение товаров, которые квалифицируются как произведенные в США, Канаде и Мексике. Реализация соглашения приведет к устранению всех тарифных и нетарифных барьеров в торговле. Предполагается улучшение торговли услугами, установление справедливых правил для взаимных инвестиций и осуществления государственных закупок, усиление защиты прав на интеллектуальную собственность, создание механизма урегулирования споров.

Одновременно НАФТА устанавливает протекционистские правила против внеконтинентальных производителей в текстильной промышленности и автомобилестроении.

Устраняя тарифы и другие протекционистские барьеры, НАФТА имеет ряд ограничений (исключений):

– Устанавливает **ограничительные правила торговли** рядом товаров и инвестиций в некоторых секторах экономики, особенно «чувствительных» к иностранной конкуренции, и различие графиков снижения пошлин. Это относится к сельскому хозяйству, энергетике, продукции автомобильной промышленности, текстильным изделиям. В Соглашении все товары разбиты на три большие группы – промышленные (без текстильных товаров), сельскохозяйственные и текстильные изделия, включая одежду. Для каждой группы разработаны графики снижения пошлин, а на ряд промышленных товаров предусмотрено и осуществлено немедленное снятие пошлин.

– Содержит оговорки, позволяющие временно восстановить защиту для отраслей промышленности, которым нанесен ущерб импортом соответствующей продукции.

– Содержит исключения из режима свободной торговли. Так, сохраняются: право Мексики на запрет иностранной деятельности в нефтяном секторе; право Канады на защиту некоторых секторов, важных в культурном отношении (радиовещание, выпуск кинофильмов, пластинок, книг и т.д.); право США на поддержку внутренних цен и сохранение системы закупок сельскохозяйственных товаров.

Дифференцированные условия либерализации торговли предусмотрены и для отдельных стран-участниц интеграционного блока. Например, мексиканские тарифы на импорт американских промышленных товаров были устранены в течение 10 лет. Примерно половина мексиканских пошлин устранялась при вступлении Соглашения в силу. В дальнейшем (в течение пяти лет) до 70% всех товаров из США ввозились в Мексику беспошлинно. Со своей стороны Мексика получила облегченный доступ к большей части североамериканского рынка; снятие пошлин в течение пяти лет распространялось почти на 90% промышленных изделий.

В то же время тарифы на незначительное число изделий, «чувствительных» для американской промышленности, не ликвидированы практически до конца 15-летнего периода. Тарифы в торговле между Мексикой и Канадой также постепенно устранялись в течение 10 лет. Во взаимной торговле США и Канады была договоренность не изменять графики снижения тарифов, ранее разработанных в рамках двустороннего соглашения между ними в 1989 г.

В качестве одного из первоочередных направлений развития интеграционных процессов с участием НАФТА США рассматривают страны Латинской Америки. НАФТА в перспективе может стать основой будущей Межамериканской зоны свободной торговли (ФТАА), создание которой пока откладывается. Карибский и Центральноамериканский регионы в настоящее время более интегрированы в НАФТА, чем со своими партнерами по группировкам, не только по линии торговли и финансов, но и на более глубоком уровне производственной интеграции.

**АССОЦИАЦИЯ ГОСУДАРСТВ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ** – политическая, экономическая и культурная региональная межправительственная организация стран, расположенных в Юго-Восточной Азии. АСЕАН была образована 9 августа 1967 г. в Бангкоке вместе с подписанием «Декларации АСЕАН», более известной как «Бангкокская декларация».

В состав АСЕАН входят: Индонезия, Малайзия, Сингапур, Филиппины (1967 г.), Бруней (1984 г.), Вьетнам (1995 г.), Лаос (1997 г.), Камбоджия (1998 г.). Статус наблюдателя имеет Папуа-Новая Гвинея.

Страны АСЕАН занимают стратегическое положение на пути из Индийского океана в Тихий, находясь на перекрестке, соединяющем Тихоокеанский бассейн с Ближним Востоком, Африкой и Европой. Группировка обладает крупными запасами природных ресурсов. АСЕАН-10, включающая все 10 стран Юго-Восточной Азии, фактически стала крупной региональной группировкой общей площадью 4,487 млн км<sup>2</sup>.



В соответствии с Бангкокской декларацией **целями** организации являются: «(i) ускорение экономического роста, социального прогресса и культурного развития в регионе посредством совместного устремления... в укреплении фундамента для процветающего и мирного сообщества стран Юго-Восточной Азии, а также (ii) установление мира и стабильности в регионе... через... приверженность принципам Устава ООН».

В принятой Декларации АСЕАН ставились следующие **цели**:

- ускорение экономического развития, социального и культурного прогресса стран Юго-Восточной Азии;
- укрепление мира и региональной стабильности;
- расширение активного сотрудничества и взаимопомощи стран- участниц в области экономики, культуры, науки, техники и подготовки кадров;
- развитие более эффективного сотрудничества в сфере промышленности и сельского хозяйства;
- расширение взаимной торговли и повышение жизненного уровня граждан стран-участниц;
- установление прочного и взаимовыгодного сотрудничества с другими международными и региональными организациями.

АСЕАН открыта для всех стран Юго-Восточной Азии, признающих ее принципы, цели и задачи. Этим документом зафиксирован статус ежегодной конференции министров иностранных дел как главного рабочего органа АСЕАН, правомочного принимать решения по реализации положений Декларации, обсуждать коренные проблемы деятельности Ассоциации, решать вопросы приема новых членов.

### **Организационная структура АСЕАН**

Высшим органом АСЕАН являются встречи глав государств и правительств. Руководящим и координирующим органом служат ежегодные совещания министров иностранных дел (СМ ИД). Проводятся встречи министров, отвечающих за другие отрасли: сельское хозяйство, рыболовство, энергетику, окружающую среду, финансы, информатизацию, инвестиции, труд, юстицию, ис-

коренение бедности, науку, технологии, социальное обеспечение, транспорт, туризм и др. Достигнута договоренность об учреждении межпарламентской ассоциации АСЕАН (**Asian Interparliamentary Organisation - AIPO**).

Текущее руководство деятельностью АСЕАН осуществляет Постоянный комитет под председательством министра иностранных дел страны-учредительницы очередного совещания министров иностранных дел. В Джакарте функционирует постоянный Секретариат во главе с Генеральным секретарем АСЕАН. Генеральный секретарь назначается по принципу ротации. Первым Генеральным секретарем был индонезийский дипломат Хартоно Ректохарсоно. Сотрудники Секретариата АСЕАН выбираются путем открытого конкурса по всему региону.

Председательство в организации осуществляется в порядке установленной очередности со сроком в один год в соответствии с алфавитным расположением стран на английском языке.

### **История становления и политическое развитие**

Первые шаги к межгосударственному сотрудничеству в Юго-Восточной Азии можно найти еще в годы «холодной войны». Однако тогда оно носило ярко выраженный военно-политический характер и сводилось к участию в глобальном противостоянии двух систем, например в составе такого одиозного блока, как СЕАТО (Организация договора стран Юго-Восточной Азии). Попытки межгосударственных объединений на экономической основе носили подчиненный характер и не могли претендовать на самостоятельную роль в международных отношениях (например, Ассоциация Юго-Восточной Азии). В этом плане больше повезло возникшей в преддверии периода разрядки АСЕАН. Она сумела развиваться в невоенное региональное объединение стран с высоким международным авторитетом.

Важный шаг в политическом становлении АСЕАН – принятие в ноябре 1971 г. **Куала-Лумпурской декларации** о зоне мира, свободы и нейтралитета в Юго-Восточной Азии. В ней заявлялось, что нейтрализация региона представляет собой «желан-

ную цель», что все страны-участницы примут необходимые усилия по обеспечению признания и уважения ЮВА в качестве зоны, отвергающей вмешательство извне. План нейтрализации предполагал урегулирование противоречий на двух уровнях: среди самих членов АСЕАН и между АСЕАН и внерегиональными державами, готовыми принять обязательство признать нейтральный статус асеановского субрегиона и гарантировать невмешательство в его внутренние дела.

Завершение II индокитайской войны весной 1975 г. придало мощный импульс развитию договорно-правовой и организационной базы АСЕАН. На первом саммите АСЕАН на острове Бали (Индонезия) одобрены **Договор о дружбе и сотрудничестве в Юго-Восточной Азии** и **Декларация о согласии**. Первый документ закрепил принципы, которыми пять государств-основателей Ассоциации обязались руководствоваться в развитии взаимных отношений, а также в урегулировании возникающих споров и конфликтов. Договор предусматривал, что партнеры по АСЕАН будут предпринимать усилия для мирного решения возникающих взаимных противоречий в интересах укрепления мира в регионе, отказываться от угрозы применения силы и все спорные вопросы будут решать посредством дружественных переговоров. В тексте Договора нашла свое отражение идея превращения Юго-Восточной Азии в зону мира, свободы и нейтралитета. В Декларации АСЕАН о согласии провозглашается, что «пятерка» основавших ее стран совместно и индивидуально будет стремиться к созданию благоприятных условий для установления и развития сотрудничества между государствами ЮВА.

В организационном плане на Балийском саммите принято решение о создании постоянного Секретариата АСЕАН, и проблемы нейтрализации и обеспечения безопасности асеановские руководители рассматривали в тесной увязке с приданием региону безъядерного статуса. В силу особой сложности проблемы лишь в 1995 г. государства-участники сумели подойти к подписанию **Договора о создании в Юго-Восточной Азии зоны, свободной от ядерного оружия** (South-East Asia Nuclear Free Zone).

Однако для его практического вступления в силу необходимо подписание отдельного протокола к Договору всеми ядерными державами. Его подписание тормозят разногласия по вопросу, считать ли Индию и Пакистан ядерными державами. От признания или непризнания ядерного статуса этих стран со стороны АСЕАН и других ядерных держав зависит судьба Договора.

В 1994 г. в рамках превентивной дипломатии по инициативе АСЕАН запущен механизм Асеановского регионального форума (АРФ). Задача АРФ – обеспечение путем диалога и консультаций бесконфликтного развития обстановки в Юго-Восточной Азии и в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В ежегодных заседаниях АРФ участвуют страны АСЕАН и их внерегиональные партнеры по диалогу, в том числе Россия, США, Китай, Япония и др. Участники АРФ ставят задачу продвигаться от осуществления мер доверия через превентивную дипломатию к созданию надежной системы безопасности в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В рамках АРФ имеются два направления сотрудничества: диалог на официальном межправительственном уровне; взаимодействие между неправительственными организациями и академическими кругами.

Учитывая особую сложность и потенциальную взрывоопасность обстановки в регионе Южно-Китайского моря, где сталкиваются и взаимно накладываются территориальные притязания шести прибрежных государств и территорий (Брунея, Вьетнама, КНР, Малайзии, Тайваня, Филиппин), страны АСЕАН в 1992 г. выступили с **Манильской декларацией**. Она призывала все вовлеченные стороны ограничиться мирными средствами в урегулировании спорных вопросов, а также избегать действий по милитаризации расположенных в акватории Южно-Китайского моря островов и приступить к совместному освоению их ресурсов. В июле 1996 г. в Джакарте на конференции министров иностранных дел АСЕАН выдвинута идея принятия «регионального кодекса поведения» в регионе Южно-Китайского моря, который явился бы фундаментом укрепления взаимопонимания в этом регионе. Однако по состоянию на конец 2002 г. условия и сроки

принятия такого кодекса – предмет затянувшихся дебатов между АСЕАН и Китаем.

### **Развитие торгово-экономического сотрудничества в рамках АСЕАН**

АСЕАН имеет как политические, так и социально-экономические аспекты развития, и значение последних постоянно расширяется (табл. 9.4).

Экономическое сотрудничество в АСЕАН концентрируется главным образом в сфере торговли. В 1977 г. подписано Соглашение о торговых преференциях, АСЕАН ПТА (**ASEAN Preferential Trading Arrangements, ASEAN PTA**), предусматривавшее:

- торговые преференции на основе заключения долгосрочных контрактов;
- взаимное предоставление купеческих кредитов по льготным ставкам;
- либерализацию нетарифных барьеров во взаимной торговле;
- расширение масштаба тарифных преференций и др.

Преференции предоставлялись в результате переговоров и на основе добровольных предложений и действовали по отношению ко всем странам группировки. Установлено, что каждое государство будет рекомендовать для либерализации минимум 50 товарных позиций в квартал.

Таблица 9.4– Основные документы АСЕАН

Год	Документ	Цель (направление)
1967	Декларация о создании АСЕАН (Association of South East Asian Nations – ASEAN) (Бангкокская декларация)	Содействие развитию социально-экономического и культурного сотрудничества между странами-членами, упрочение мира и стабильности в ЮВА
1971	Декларация АСЕАН о создании в ЮВА зоны мира, свободы и	Поддержание мира внутри региона и построение сообщества, свободного от влияния внешних сил

	нейтралитета (ЗОПФАН)	
1975	Договор о дружбе и сотрудничестве в ЮВА (Балийский договор)	Кодекс международных отношений в регионе в соответствии с Уставом ООН
	Декларация о согласии	Содержит принципы сотрудничества внутри АСЕАН в политической, экономической и функциональной областях
1977	Соглашение по льготной торговле (Preferential Trade Agreement – РТА)	Либерализация торговли, увеличение внутрирегионального торгового сотрудничества, включая обеспечение таможенных тарифных преференций
1992	Соглашение о создании зоны свободной торговли АСЕАН (АФТА) (Сингапур)	Интеграция и либерализация в регионе Юго-Восточной Азии: снижение таможенных пошлин и нетарифных барьеров. Предполагает следующие меры: согласование тарифной номенклатуры, таможенной оценки; установление системы зеленого прохода, т.е. системы упрощенных таможенных процедур; согласование товарных стандартов; стандартизация продукции с целью снижения издержек производства и выравнивания стандартов стран-членов с международными стандартами; взаимное признание требований, предъявляемых к проверке продукции и выдаче соответствующих сертификатов
1992	Соглашение о единых действующих льгот-	Главный инструмент реализации договоренностей по АФТА – пре-

	ных тарифах стран АСЕАН (СЕПТ – The Common Effective Preferential Tariff)	ференциальный тариф, имеющий всеобщее действие (СЕПТ). Устанавливает необходимость постепенного снижения таможенных пошлин, применимых к промышленным и сельскохозяйственным товарам, до уровня 0-5% в течение 10 лет с момента вступления
1994	Асеановский форум по вопросам безопасности (АРФ) (многостороннее консультативное собрание)	Сотрудничество в области безопасности: обеспечение доверия, развитие превентивной дипломатии и выработка подходов для решения конфликтов. Задача – обеспечение путем диалога и консультаций бесконфликтного развития обстановки как в ЮВА, так и в АТР. Входят члены АСЕАН, наблюдатель – Папуа Новая Гвинея; КНР и РФ – консультативные партнеры
1995	Договор о создании в ЮВАзоны. свободной от ядерного оружия (South-East Asia Nuclear Free Zone) (вступил в силу в марте 1997 г.)	Концепция превращения Юго-Восточной Азии в зону мира, свободы и нейтралитета
1976	Программа промышленного сотрудничества АСЕАН ШСО – ASEAN Industry Cooperation Scheme)	Интеграция и либерализация в регионе ЮВА; создание нового механизма промышленного сотрудничества, который бы поощрял предпринимателей из стран АСЕАН объединить свои ресурсы для производства промышленной продукции с высоким качеством и низкими затратами, обладающей

		конкурентоспособностью на мировом рынке
1998	Рамочное соглашение о создании зоны инвестиций в АСЕАН (ASEAN Investment Area) (АИА)	Интеграция и либерализация в регионе ЮВА; создание единого рынка капитала в АСЕАН, привлечение прямых иностранных инвестиций

Первоначально для либерализации предлагались товары, практически не выступавшие в торговле в данном регионе (например, снегоочистительные машины). Тем не менее, уже к 1981 г. подобными преференциями охвачено более 6,5 тыс. товарных позиций. Одновременно принято решение о 20%-ной либерализации всех позиций, стоимость импорта которых в базовом году (1978) не превышала 50 тыс. долл. (около 6 тыс. позиций), в 1982 г. граница поднята до 1 млн долл.

Решение о создании зоны свободной торговли странами АСЕАН (АФТА), принятое на 4-м саммите АСЕАН в Сингапуре (1992), вступило в силу с января 1993 г.

Цели АФТА:

- активизировать внутриасеановскую торговлю товарами и услугами;
- расширить и диверсифицировать субрегиональный товарооборот;
- повысить конкурентоспособность экономик своих стран.

АФТА рассматривается как важный шаг в деле углубления регионального сотрудничества, начальный этап на пути экономической интеграции. Сформирован Совет АФТА, поочередно возглавляемый одним из министров экономики стран АСЕАН, который занимается текущей работой по согласованию товарных списков по СЕПТ.

АФТА предполагала создание к 2003 г. единого рынка товаров таким образом, чтобы тарифы на изделия промышленного производства не превышали 5%. 1 января 2002 г. АФТА официально открылась.



## **Взаимодействие стран АСЕАН в области промышленности, инвестиций и в валютно-финансовой сфере**

В АСЕАН в 1998 г. подписано Рамочное соглашение о создании инвестиционной зоны АСЕАН (АИА). АИА – один из основных инструментов привлечения внутренних и внешних инвестиций предоставлением инвесторам национального режима, налоговых льгот, отменой ограничений на долю иностранного капитала и т.д. Соглашение об АИА предполагает:

- поэтапное предоставление национального режима инвестиций в основные сектора промышленности до 2020 г. инвесторам из стран АСЕАН и до 2020 г. – внешним инвесторам;

- формирование списка временных исключений в страновом и временном аспектах;

- стимулирование межстрановых потоков инвестиций, квалифицированных кадров и технологий в рамках АСЕАН;

- координация программ инвестиционного сотрудничества в целях увеличения капиталовложений как в рамках АСЕАН, так и из третьих стран;

- предоставление большей свободы предпринимательскому сектору.

Рамочное соглашение о сотрудничестве в сфере услуг (**AFAS – ASEAN Framework Agreement on Services**) и Программа промышленного сотрудничества АСЕАН (**AICO - ASEAN Industry Cooperation Scheme**) приняты в 1995 и 1996 гг. соответственно.

Главная цель **AICO** – создание нового механизма промышленного сотрудничества, поощряющего предпринимателей из стран АСЕАН объединить свои ресурсы для производства промышленной продукции с высоким качеством и низкими затратами, обладающей конкурентоспособностью на мировом рынке. Программа должна облегчить обмен и передачу сырья и материалов, опыта управления, технологии, последовательно приводящие к разделению труда между странами-членами.

В области развития инфраструктуры страны главные цели АСЕАН: 1) улучшение дорожно-транспортных сетей в странах АСЕАН; 2) создание общей транспортной сети, охватывающей

все страны Ассоциации; 3) формирование общей информационной и энергетической системы.

**СОДРУЖЕСТВО НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ (СНГ)** создано в декабре 1991 г. В принятой декларации участники Содружества заявили о своем взаимодействии на началах суверенного равенства.

Взаимодействие стран в рамках Содружества

**Таблица 9.5 – Действительные члены**

Государство	Дата ратификации Соглашения о создании СНГ (от 8 декабря 1991) и Протокола к Соглашению о создании СНГ (от 21 декабря 1991)	Дата ратификации Устава СНГ	Примечания
Азербайджан	24 сентября 1993	24 сентября 1993	
Армения	26 декабря 1991	9 ноября 1993	Государство-основатель.
Белоруссия	10 декабря 1991	18 января 1994	Государство-основатель.
Казахстан	23 декабря 1991	31 марта 1993	Государство-основатель.
Киргизия	6 марта 1992	18 декабря 1993	Государство-основатель, Верховный Совет Республики Кыргызстан ратифициро-

			вал только лишь Алма-Атинский протокол к Бело- вежскому соглаше- нию о создании СНГ.
Молдавия	8 апреля 1994	26 апреля 1994	
Россия	12 декабря 1991	15 апреля 1993	Государство- основатель; Не ра- тифицировала Про- токол к Соглаше- нию о создании СНГ от 21 декабря 1991 года.
Таджикистан	25 декабря 1991 (Согла- шение о со- здании СНГ) 26 июня 1993 (Протокол к Соглашению о создании СНГ)	26 июня 1993	
Узбекистан	4 января 1992	6 мая 1993	Государство- основатель.

**Таблица 10.9 – Ассоциированные члены**

Государство	Дата рати- фикации Соглашения о создании СНГ (от 8 декабря 1991) и Протокола к	Дата ратифи- кации Устава СНГ	Примечания

	Соглашению о создании СНГ (от 21 декабря 1991)		
Туркмения	26 декабря 1991	не ратифици- рован	Государство- основатель. Ассо- циированный член с 2005 года.

Страны со спорным статусом в СНГ: Украина не ратифицировала Устав СНГ, поэтому она не являлась государством – членом СНГ, относясь к государствам – учредителям Содружества.

Члены, покинувшие СНГ: 3 декабря 1993 года Грузия по решению совета глав государств была принята в содружество, а 9 декабря 1993 года присоединилась к уставу СНГ. 12 августа 2008 года президент Грузии Михаил Саакашвили заявил о желании выхода государства из состава СНГ, 14 августа 2008 года грузинским парламентом было принято единогласное (117 голосами) решение о выходе Грузии из организации. Согласно Уставу СНГ (статья 9 раздела I), государство-член вправе выйти из Содружества. О таком намерении оно извещает письменно депозитария настоящего Устава за 12 месяцев до выхода. При этом обязательства, возникшие в период участия в настоящем Уставе, связывают соответствующие государства до их полного выполнения. 9 октября 2008 года министр иностранных дел России РФ Сергей Лавров сообщил, что Совет глав МИД стран СНГ принял формальное решение о прекращении членства Грузии в Содружестве с августа 2009 года. 18 августа 2009 года Грузия официально покинула СНГ.

### **АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ФОРМЫ**

СНГ как надгосударственное образование имеет слишком небольшое количество «точек соприкосновения» между его членами. Это заставляет лидеров стран Содружества искать альтернативные интеграционные варианты. На пространстве СНГ

сформировалось несколько организаций с более конкретными общими целями и проблемами:

**Организация Договора о коллективной безопасности (ОДКБ)**, в которую входят Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан. Государства-наблюдатели: Сербия (с 11 апреля 2013 г.), Афганистан (с 11 апреля 2013 г.). Благодаря этой организации, созданной 7 октября 2002 г., Россия сохраняет своё военное присутствие в Центральной Азии. Задача **ОДКБ** – координация и объединение усилий в борьбе с международным терроризмом и экстремизмом, незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ.

**Шанхайская организация сотрудничества (ШОС)** – Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан, Узбекистан, КНР, Индия, Пакистан. Встреча глав государств в июне 2002 г. в Санкт-Петербурге продолжила институциональное оформление ШОС. Декларация о создании организации получила практическое воплощение в подписании двух актов – Декларации глав государств – членов ШОС, названной министром иностранных дел России итоговым политическим документом, и Хартии ШОС – базового уставного документа. Согласно ст. 1 основополагающего документа ШОС – Хартии от 7 июня 2002 г. – основными целями и задачами ШОС являются:

- укрепление между государствами-членами взаимного доверия, дружбы и добрососедства;

- развитие многопрофильного сотрудничества в целях поддержания и укрепления мира, безопасности и стабильности в регионе, содействия построению нового демократического, справедливого и рационального политического и экономического международного порядка;

- совместное противодействие терроризму, сепаратизму и экстремизму во всех их проявлениях, борьба с незаконным оборотом наркотиков и оружия, другими видами транснациональной преступной деятельности, а также незаконной миграцией;

- поощрение эффективного регионального сотрудничества в политической, торгово-экономической, оборонной, правоохрани-

тельной, природоохранной, культурной, научно-технической, образовательной, энергетической, транспортной, кредитно-финансовой и других областях, представляющих общий интерес;

- содействие всестороннему и сбалансированному экономическому росту, социальному и культурному развитию в регионе посредством совместных действий на основе равноправного партнерства в целях неуклонного повышения уровня и улучшения условий жизни народов государств-членов;

- координация подходов при интеграции в мировую экономику;

- содействие обеспечению прав и основных свобод человека в соответствии с международными обязательствами государств-членов и их национальным законодательством;

- поддержание и развитие отношений с другими государствами и международными организациями;

- взаимодействие в предотвращении международных конфликтов и их мирном урегулировании;

- совместный поиск решений проблем, которые возникнут в XXI веке.

**Евразийский экономический союз (ЕАЭС)** представляет собой международную организацию региональной экономической интеграции, обладающую международной правосубъектностью, учрежденную Договором о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года.

Целью создания ЕАЭС было обеспечение свободы движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, а также проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики.

**Государства-члены: Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Российская Федерация**

История создания Евразийского экономического союза:

С 1 июля 2010 года в составе Белоруссии, Казахстана и России начал работу Таможенный союз.

18 ноября 2011 года президентами Казахстана, России и Белоруссии была принята Декларация о евразийской экономической интеграции, в которой было заявлено о переходе к следующему этапу интеграционного строительства – Единому экономическому пространству (ЕЭП). 1 января 2012 года вступило в силу 17 межгосударственных соглашений, создающих правовую основу для формирования ЕЭП. Была сформирована Евразийская экономическая комиссия, заменившая упразднённую Комиссию Таможенного союза.

19 марта 2012 года на заседании Межгосударственного совета ЕврАзЭС / Высшего Евразийского экономического совета было принято решение о подписании к 1 января 2015 года всеобъемлющего договора о формировании Евразийского экономического союза.

29 мая 2014 года в Астане Президентами Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации подписан Договор о Евразийском экономическом союзе, который вступил в силу 1 января 2015 года.

### **Вопросы и задания для самопроверки**

1. Что такое международная экономическая интеграция, каковы ее предпосылки, цели?
2. Каковы основные этапы интеграционного процесса, что в них общего и различного?
3. Каковы экономические эффекты международной интеграции?
4. В силу каких закономерностей интеграция в большинстве случаев ведет к общему росту благосостояния участвующих в ней стран?
5. С 1994 г. вступило в силу соглашение о свободе торговли между США и Канадой. К каким последствиям приведет оно для:
  - а) США;
  - б) Канады;
  - в) стран Европы?

6. Назовите основные этапы развития ЕС. Каковы главные механизмы управления ЕС?
7. Какие стороны развития интеграционного процесса в Европе являются благоприятными и какие неблагоприятными для России?
8. В чем заключаются цели создания НАФТА?
9. Раскройте ход и достигнутые результаты интеграционных процессов на территории бывших республик СССР.
10. Какие факторы препятствуют интеграционному сближению стран СНГ?



## **Тема 9. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ**

### **Основные термины и понятия**

*Межгосударственное регулирование. Международные экономические организации. ООН. ЮНКТАД. ЮНИДО. ЭКОСОС. ПРООН. ЮНЕП. ЮНЕСКО. ВОЗ. ФАО. МОТ. Всемирный Банк. МБРР. МАР. МФК. МАГИ. МЦУИС. Парижский клуб. Лондонский клуб.*

### **План темы**

1. Система органов экономического сотрудничества в рамках ООН.
2. Международные валютно-финансовые и кредитные организации.
3. Регулирование международных финансовых рынков: Парижский и Лондонский клубы.

### **Содержание темы**

Общая характеристика и классификация международных экономических организаций. Экономические организации, входящие в систему ООН. Международные финансовые организации. «Парижский клуб», «Лондонский клуб». Участие России в международных экономических организациях.

Система Организации Объединенных Наций включает саму ООН с её главными и вспомогательными органами, 18 специализированных учреждений, Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ) и ряд программ, советов и комиссий. Эта система может быть представлена следующим образом:

#### **1. Генеральная Ассамблея (ГА):**

1.1. Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), г. Женева, Швейцария.

1.2. Программа развития ООН (ПРООН), г. Нью-Йорк, США.

1.3. Программы ООН по окружающей среде (ЮНЕП), г. Найроби, Кения.

1.4. Всемирный продовольственный совет (ВПС), г. Рим, Италия.

## **2. Экономический и Социальный Совет (ЭКОСОС):**

2.1.Мировая продовольственная программа (МПП), г. Рим, Италия.

2.2.Международный торговый центр (МТЦ), г. Женева, Швейцария.

2.3.Специализированные учреждения:

2.3.1.Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций (ФАО), г. Рим, Италия.

2.3.2.Международный Банк реконструкции и развития (МБРР), г. Вашингтон, США.

2.3.3. Международная организация гражданской авиации (ИКАО), г. Монреаль, Канада.

2.3.4.Международная ассоциация развития (МАР), г. Вашингтон, США.

2.3.5.Международный фонд сельскохозяйственного развития (МФСР), г. Рим, Италия.

2.3.6. Международная финансовая корпорация (МФК), г. Вашингтон, США.

2.3.7.Международная организация труда (МОТ), г. Женева, Швейцария.

2.3.8.Международный валютный фонд (МВФ), г. Вашингтон, США.

2.3.9.Международная морская организация (ММО), г. Лондон, Великобритания.

2.3.10. Международный союз электросвязи (МЭС), г. Женева, Швейцария.

2.3.11. Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ), г. Вашингтон (США).

2.3.12. Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС), г. Женева, Швейцария.

## **3. Автономные организации:**

3.1. Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ), г. Вена, Австрия.

3.2. Всемирная торговая организация (ВТО), г. Мадрид, Испания.

О некоторых из перечисленных организаций ниже будет сказано подробнее.

**КОНФЕРЕНЦИЯ ООН ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ (ЮНКТАД).** Этот международный орган, созданный в 1969 г., призван регулировать всемирные торговые отношения, оказывать содействие международной торговле, ведению переговоров и разработке международных договоров и рекомендаций в этой области. Одним из важнейших направлений его деятельности является оказание содействия развивающимся странам. В его составе в настоящее время находится около 170 государств. Главный орган ЮНКТАД – конференция, которая созывается на сессии дважды в год. Текущая деятельность осуществляется рабочим комитетом и Секретариатом. Штаб-квартира организации располагается в Женеве.

**ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ ПО ПРОМЫШЛЕННОМУ РАЗВИТИЮ (ЮНИДО)** – специализированное учреждение ООН для содействия индустриализации развивающихся стран, их промышленного развития путем мобилизации национальных и международных ресурсов. ЮНИДО была создана в 1966 г. Штаб-квартира ЮНИДО находится в Вене. Участниками являются 150 государств.

ЮНИДО осуществляет:

- разработку рекомендаций и оказание конкретной помощи странам в подготовке программ индустриализации с учетом политической, экономической, финансовой обстановки, технических факторов;
- создание и укрепление в развивающихся странах учреждений и органов по вопросам управления производством;
- организацию и проведение научно-исследовательской работы по обоснованию промышленных объектов;
- предоставление технической помощи в осуществлении конкретных проектов, рекомендаций по использованию сырьевых ресурсов и др.

**ЭКОНОМИЧЕСКИЙ И СОЦИАЛЬНЫЙ СОВЕТ ООН (ЭКОСОС).** В его обязанности входит организация исследований и подготовка различного рода докладов и рекомендаций по широкому перечню международных экономических, социальных, культурных и прочих вопросов. Его членами являются 54 страны, избираемые на трехлетний срок, – они ежегодно обновляются на треть своего состава. По регионам они распределены следующим образом: 14 мест – квота Африки, 10 – для Латинской Америки, 11 – для Азии, 13 – для Западной Европы и других стран и 6 – для стран Восточной Европы.

Главные вопросы ЭКОСОС:

- состояние мирового экономического и социального положения и подготовка фундаментальных обзоров и иных аналитических публикаций;

- состояние международной торговли;
- проблемы охраны окружающей среды;
- экономическая и научно-техническая помощь развивающимся странам;
- проблемы социально-экономической статистики;
- проблемы народонаселения;
- проблемы природных ресурсов и т.д.

В системе органов ЭКОСОС действует 5 региональных комиссий, призванных способствовать экономическому развитию и региональному сотрудничеству стран того или иного региона.

**Европейская экономическая комиссия (ЕЭК).** Основана в 1947 году. Ее деятельностью руководит секретариат, который размещается в г. Женеве. В комиссии представлено более 30 стран Европы, а также США, Канада.

**Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО).**

Эта комиссия создана решением ЭКОСОС в 1947 г. Секретариат ЭСКАТО находится в Бангкоке (Таиланд).

**Экономическая комиссия для Африки (ЭКА)** - Эта комиссия создана в 1958 г. со штаб-квартирой в Аддис-Абебе (Эфиопия). В настоящее время в ее составе 50 африканских стран.

**Экономическая комиссия для Латинской Америки (ЭКЛА).** Она создана в 1948 г. и включает 40 стран. Штаб-квартира комиссии в Сантьяго (Чили).

**Экономическая комиссия для Западной Азии (ЭКЗА).** Эта комиссия учреждена в 1973 г. со штаб-квартирой в Багдаде. Членами этой комиссии являются 13 арабских стран, включая Палестину (с 1988 г).

### **СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ В СТРУКТУРЕ ООН (ПРООН, ЮНЕП)**

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ООН (ПРООН).** ПРООН является вспомогательным органом ГА ООН, международной программой по предоставлению многосторонней технической и предынвестиционной помощи развивающимся странам в важнейших секторах экономики. Помощь предоставляется по пятилетним ориентировочным заданиям по конкретным проектам в основном в трех формах: направление специалистов, поставка оборудования и подготовка национальных кадров. В 1965 г. создан руководящий орган ПРООН – Совет управляющих, состоящий из 48 представителей правительств, избираемый на 3-летний период. Ежегодно проводятся две сессии Совета, в промежутках между ними организацией руководит Секретариат, расположенный в Нью-Йорке. Ее деятельность финансируется из добровольных взносов государств, поэтому сохраняется их контроль над финансированием операций. Главными критериями оказания помощи по этой программе выступают такие ключевые показатели, как численность населения и объем ВВП в расчете на душу населения страны–получателя помощи. Помощь предоставляется по пятилетним ориентировочным заданиям по конкретным проектам в основном в трех формах: направление специалистов, поставка оборудования и подготовка национальных кадров.

**ПРОГРАММА ПО ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЕ (ЮНЕП).** Штаб-квартира находится в Найроби (Кения), программой управляет Совет управляющих ЮНЕП в составе около 60 человек, избираемых сроком на три года. Для финансирования этой программы создан добровольный фонд ЮНЕП. В его функции вхо-

дит исследование широкого круга проблем: охрана почв и вод, растительного и животного мира, социально-экономические аспекты энергетики, градостроительные проблемы, сотрудничество в области образования и обмена информацией по охране окружающей среды, организация международных совещаний, симпозиумов и семинаров по рассматриваемой проблеме, разработка и реализация проектов, обеспечивающих Практическое претворение в жизнь задач экологической безопасности.

### **СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ ООН (ЮНЕСКО, ВОЗ, МОТ, ФАО)**

#### **ОРГАНИЗАЦИЯ ООН ПО ВОПРОСАМ ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И КУЛЬТУРЫ (ЮНЕСКО).**

ЮНЕСКО действует с 1946 г., имеет штаб-квартиру в Париже, членами состоят более 160 государств. Ее основные задачи исходят из самого названия организации – развитие международного сотрудничества в области образования, науки и культуры. Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО) была создана 16 ноября 1945 г. и ее Штаб-квартира располагается в Париже, Франция. Организация располагает 67 бюро и подразделениями, расположенными в различных частях мира.

Устав ЮНЕСКО был принят на Лондонской конференции в ноябре 1945 г. и он вступил в силу 4 ноября 1946 г. после сдачи на хранение актов о его принятии 20 подписавшими его государствами. В настоящее время членами Организации являются свыше 190 государств.

Основная цель ЮНЕСКО заключается в том, чтобы содействовать укреплению мира и безопасности путем расширения сотрудничества народов в области образования, науки и культуры в интересах обеспечения всеобщего уважения справедливости, законности и прав человека, а также основных свобод, провозглашенных в Уставе Организации Объединенных Наций, для всех народов без различия расы, пола, языка или религии.

С целью осуществления своего мандата ЮНЕСКО выполняет пять основных функций: перспективные исследования: какие

формы образования, науки, культуры и коммуникации необходимы в завтрашнем мире; продвижение, передача и обмен знаниями: опираясь главным образом на научные исследования, подготовку и преподавание; нормативная деятельность: подготовка и принятие международных актов и обязательных к исполнению рекомендаций; предоставление услуг экспертов: государствам-членам для определения их политики в области развития и разработки проектов в форме технического сотрудничества; обмен специализированной информацией.

**ВСЕМИРНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ (ВОЗ)** создана в 1948 г. Программы ВОЗ и ее органов включают все наиболее важные области здравоохранения, в том числе подготовку медицинских кадров, координацию медицинских и биологических исследований, обмен медицинскими знаниями, сотрудничество в области фармакологии и т.д.

Информацию о деятельности ВОЗ можно найти на сайте ВОЗ: <http://www.who.int>

**ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ООН (ФАО)** – специализированное учреждение ООН, задачей которого является координация работы межправительственных организаций по вопросам сельского хозяйства, а также индивидуальных и коллективных действий в целях улучшения обеспечения населения сельхозтоварами. ФАО была создана в 1945 г., штаб-квартира – в Риме. Одна из основных задач ФАО – оказание помощи развивающимся странам в области сельского, лесного и рыбного хозяйства. Помощь в рамках ФАО носит как материальный, так и нематериальный характер. В развивающиеся страны поставляется продовольствие, осуществляется техническая помощь в развитии сельхозпроизводства, подготовка кадров, разработка рекомендаций и т.д.

**ИФАД** – с деятельностью ФАО напрямую связано функционирование еще одного межправительственного специализированного учреждения ООН – Международного фонда сельскохозяйственного развития – ИФАД, учрежденного в 1977 году с це-

лью финансирования проектов и программ, предназначенных главным образом для развивающихся государств и нацеленных на увеличение производства продовольствия.

**ВСЕМИРНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ (ВОИС)** была учреждена на основе Конвенции, подписанной в Стокгольме (Швеция) и вступившей в силу в 1970 г. С 1974 г. ВОИС является специализированным учреждением системы ООН. Местопробывание - Женева (Швейцария). Её членами являются 159 государств, включая Россию.

Напомним, что в мировой экономике понятие интеллектуальной собственности охватывает промышленную собственность, и её охрана касается, главным образом, защиты прав на изобретения, товарные знаки, промышленные образцы, модели.

Главная цель ВОИС – содействие охране интеллектуальной собственности во всем мире посредством сотрудничества между государствами и, когда это целесообразно, взаимодействие с любыми другими международными организациями.

Членом ВОИС может стать любое государство, являющееся членом либо ООН, либо одного из специализированных учреждений системы ООН, либо МАГАТЭ.

Организация имеет три руководящих органа: Ассамблею, Конференцию и Комитет по координации (58 членов).

Устав **МЕЖДУНАРОДНОГО АГЕНТСТВА ПО АТОМНОЙ ЭНЕРГИИ (МАГАТЭ)** был утвержден в 1956 г. на Международной конференции, состоявшейся в ООН. Он вступил в силу в 1957 г. МАГАТЭ является самостоятельной межправительственной организацией, входящей в систему ООН. Местопробывание - Вена (Австрия). Её членами являются 123 государства, включая Россию.

Агентство устанавливает и обеспечивает гарантии недопущения использования атомной энергии в военных целях. Для этого оно поощряет и содействует развитию атомной энергии и её применению в мирных целях, а также проведению исследований. МАГАТЭ представляет Генеральной Ассамблее ООН, а также



Совету Безопасности, Экономическому и Социальному Совету и другим органам ООН доклады по вопросам, входящим в их компетенцию.

Приём в члены МАГАТЭ подлежит одобрению Генеральной Конференции по рекомендации Совета управляющих. Оба этих органа определяют готовность государства выполнять обязанности членом агентства.

Генеральная конференция, состоящая из государств-членов, собирается на ежегодные сессии, которые проводятся обычно в сентябре. Могут созываться и чрезвычайные сессии. Совет управляющих состоит из 35 членов (22 избираются Генеральной Конференцией, 13 назначаются Советом из числа представителей стран, наиболее развитых в области технологий производства атомной энергии с учётом, в определённой мере, принципа географического распределения. Совет собирается обычно 5 раз в год.

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ТРУДА (МОТ)** была создана в 1919 г. согласно Версальскому договору (Ч XII11). Она объединяет на равных правах правительства, предпринимателей и трудящихся. Местопробывание – Женева (Швейцария). Членами Организации являются более 170 государств, включая Россию. В качестве специализированного учреждения она входит в систему ООН.

Цели МОТ:

- обеспечение полной занятости и рост уровня жизни;
- поощрение экономических и социальных программ;
- соблюдение основных прав человека;
- охрана жизни и здоровья трудящихся;
- поощрение сотрудничества между предпринимателями и трудящимися.

Международная Конференция труда, собирающаяся, как правило, каждый год в июле, состоит из делегаций государств-членов. Каждый член МОТ представлен двумя делегатами от правительства и по одному делегату от предпринимателей и трудящихся, в помощь которым приданы технические советники.

Административный Совет, избираемый сроком на три года, является исполнительным органом МОТ. Он заседает три раза в год, готовит повестку для Международной Конференции труда и других конференций, принимает к сведению их решения и разрабатывает меры по их претворению в жизнь. Он контролирует деятельность Международного Бюро труда. Из 56 членов Совета 23 представляют правительство и по 14 – предпринимателей и трудящихся. В правительственной группе Совета 10 мест отданы представителям 10 наиболее крупных по ВВП стран (Бразилии, Великобритании, Германии, Индии, Италии, Китая, России, США, Франции, Японии), остальные члены Совета избираются международной Конференцией труда. Представители правительств высказываются от имени своих стран, представители предпринимателей и трудящихся – от своего имени.

Международное бюро труда (МБТ) является постоянным секретариатом МОТ. Оно управляется генеральным директором и является одновременно административным органом, центром исследований и документации и координационным центром. МБТ имеет сеть региональных и отраслевых представительств в 40 странах.

#### РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ

*Парижский клуб* – созданная в 1956 г. неформальная организация правительств стран-кредиторов, занимающаяся наблюдением за государственной задолженностью и проведением со странами-должниками многосторонних переговоров по проблемам реструктуризации государственных долгов. Клуб объединяет около 20 стран. Целью клуба является пересмотр условий внешних займов развивающихся стран. Клуб практикует продление сроков погашения долга или его части, списание части задолженности наименее развитых государств

*Лондонский клуб* – консультационный комитет крупнейших частных банков-кредиторов, заседающий в связи с их переговорами с правительствами стран-должников по вопросам реструктуризации их частной задолженности, которые обычно ведутся одним из банков от лица и по поручению других банков, участвующих в консультативном совете. Клуб включает около 600 крупнейших банков. Целью клуба является разрешение проблем, возникающих в связи с неспособностью развивающихся государств регулярно погашать платежи по внешней задолженности

**Рисунок 10.1 – Парижский и Лондонский клубы в регулировании международных расчетов**

## **МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ И КРЕДИТНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ ВСЕМИРНЫЙ БАНК**

Группа учреждений Всемирного банка, основанная в 1944 году, является одной из крупнейших в мире организаций, предоставляющих помощь на цели развития. Совладельцами Всемирного банка являются более 184 стран-членов, интересы которых представляют Совет управляющих и Совет директоров, находящийся в Вашингтоне. По традиции Президентом Всемирного Банка является гражданин крупнейшего акционера – Соединенных Штатов Америки. Президент, избираемый на пятилетний срок с возможностью переизбрания, председательствует на совещаниях Совета исполнительных директоров и отвечает за общее руководство Всемирным Банком.

Всемирный Банк осуществляет мобилизацию средств для финансирования своих программ развития путем продажи ценных бумаг на рынках капитала, а в случае МАР – за счет взносов правительств более богатых стран-членов.

Страны-клиенты являются акционерами Всемирного банка, обладающими правом принимать окончательное решение. Банк использует свои финансовые ресурсы, высококвалифицированный персонал и обширную базу знаний для оказания помощи каждой из развивающихся стран на их пути к достижению стабильного, устойчивого развития, основанного на принципах социальной справедливости. Основное внимание уделяется оказанию помощи беднейшим слоям населения и беднейшим странам. При этом для всех своих клиентов Банк подчеркивает необходимость осуществления следующих мер:

- осуществление инвестиций в развитие людских ресурсов, в частности путем совершенствования систем здравоохранения и образования;

- концентрация усилий на социальном развитии, привлечении широких слоев населения к решению проблем развития, со-

вершенствовании методов управления и наращивании институционального потенциала как основных факторах снижения уровня бедности;

- укрепление способности правительств предоставлять качественные услуги, обеспечение эффективности и прозрачности их деятельности;

- защита окружающей среды;

- поддержка и стимулирование развития частного предпринимательства;

- поддержка реформ, направленных на создание устойчивой макроэкономической среды, обеспечивающей условия для инвестиций и долгосрочного планирования.

Банк также оказывает помощь странам в укреплении и поддержке основных условий, которые необходимы для привлечения и удержания частных инвестиций. Опираясь на содействие Банка в виде кредитования и консультаций, правительства проводят всестороннее реформирование экономики своих стран и укрепляют банковскую систему. Они осуществляют инвестиции в развитие людских ресурсов, в инфраструктуру и охрану окружающей среды, что усиливает привлекательность страны для частных инвесторов и повышает эффективность капиталовложений.

### **Группа организаций Всемирного Банка**

Группа организаций Всемирного Банка состоит из пяти тесно связанных между собой учреждений, владельцами которых являются страны-члены, обладающие правом принятия окончательных решений:

- Международный Банк Реконструкции и Развития (МБРР);

- Международная ассоциация развития (МАР);

- Международная финансовая корпорация (МФК);

- Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ);

- Международный центр по разрешению инвестиционных споров (МЦУИС).

### **МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ РАЗВИТИЯ – МАР**

**Год создания:** 1960 г.

**Количество членов:** 164.

**Местопребывание:** Вашингтон (США).

**Совокупный объем кредитования:** 135 млрд. долларов США.

Взносы в бюджет МАР позволяют Всемирному банку выделять 6-7 млрд. долл. США в год на предоставление беспроцентных кредитов 80 беднейшим странам мира, общее население которых составляет 2,5 миллиарда человек. МАР помогает обеспечить доступ к более качественным базовым услугам (таким как образование, здравоохранение, водоснабжение и канализация), способствует проведению реформ и привлечению инвестиций, направленных на повышение производительности труда, создание новых рабочих мест, защиту окружающей среды, улучшение условий для частного бизнеса, развитие инфраструктур, либерализацию экономики.

МАР формально считается независимой от МБРР, так как имеет самостоятельный Устав и финансовую базу, однако фактически она является филиалом МБРР и представляет собой фонд ресурсов, которым управляет МБРР. Президент МБРР одновременно выполняет функции президента МАР.

Отличие МБРР от МАР состоит в источниках приобретения финансовых средств для кредитования и в условиях, на которых они предоставляют займы развивающимся странам. МАР предоставляет беспроцентные кредиты за счет взносов стран-доноров. Почти 40 стран делают взносы в бюджет МАР, который пополняется один раз в три года. Странами-донорами являются не только промышленно развитые страны-члены, такие как Великобритания, Германия, США, Франция и Япония, но и развивающиеся страны (например, Аргентина, Ботсвана, Бразилия, Венгрия, Корея, Российская Федерация и Турция).

МАР обычно предоставляет беспроцентные кредиты на срок 35-40 лет со льготным периодом 10 лет, взимая комиссионные на покрытие административных расходов. Право на кредит и участие в МАР имеет только страна - член МБРР.

**Цели МАР:**

- предоставление долгосрочных (50 лет) кредитов наиболее бедным развивающимся странам;
- содействие экономическому развитию путем предоставления необходимых средств на финансирование конкретных проектов, целесообразность которых подтверждается экспертами МБРР.

### **МЕЖДУНАРОДНАЯ ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ – МФК**

**Год создания:** 1956 г.

**Количество членов:** 175.

**Местопребывание:** Вашингтон (США). Кроме того, функционируют бюро: во Франкфурте-на-Майне (Германия), Лондоне (Великобритания), Париже (Франция), Токио (Япония).

Россия вступила в эту организацию 12 апреля 1993 г.

**Задача** МФК состоит в том, чтобы, расширяя деятельность частного сектора, способствовать экономическому развитию страны. Работая совместно с деловыми партнерами, она осуществляет капиталовложения в жизнеспособные частные предприятия развивающихся стран и предоставляет своим клиентам долгосрочные кредиты, гарантии, консультационные услуги, а также услуги по управлению рисками. МФК вкладывает капитал в проекты, осуществляемые в тех регионах и секторах, где ощущается недостаток частных инвестиций.

В отличие от МБРР, МФК «работает» на микроуровне, финансируя не правительства, а непосредственно предприятия. МФК - крупнейший в мире источник прямого финансирования проектов частных капиталовложений в развивающихся странах.

Международная финансовая корпорация предоставляет кредиты сроком от 5 до 15 лет высокорентабельным частным предприятиям, но в отличие от МБРР - без гарантии правительства.

Высшим органом МФК является Совет управляющих. Должности в Совете управляющих, президента и исполнительных директоров МФК совмещаются с соответствующими должностями МБРР. Политика и направления деятельности МФК вырабатываются на регулярных встречах управленческого состава МФК с

представителями Банковского консультативного совета. Деловой консультативный совет, включающий известных промышленников, банкиров и государственных деятелей стран–членов, оказывает содействие и консультационную помощь в вопросах бизнеса и финансов. Консультативная служба по иностранным инвестициям оказывает правительствам консультационную помощь по вопросам повышения экономической эффективности иностранных инвестиций, выработки стратегий, разработки правил и процедур в отношении инвестирования, по вопросам законодательства с целью создания благоприятного климата для иностранных инвестиций.

Инвестиционные операции МФК осуществляются через региональные и отраслевые департаменты. Региональные департаменты подразделяются на азиатский и тихоокеанский; европейский; латиноамериканский и Карибского бассейна; ближневосточный и североафриканский; департамент Африки южнее Сахары. Отраслевые – включают департаменты агробизнеса; финансовых рынков; здравоохранения и образования; информационно–коммуникационных технологий; инфраструктур; горнодобывающей промышленности; нефти, газа и химических удобрений; энергетики; частных капиталов и инвестиционных фондов; малых и средних предприятий.

### **МНОГОСТОРОННЕЕ АГЕНТСТВО ПО ГАРАНТИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ (МАГИ)**

**1. Создание.** МАГИ (Multilateral Investment Guarantee Agency - MIGA) было создано в апреле 1988 г. и фактически начало функционировать с 1990 г. финансового года. МАГИ - самостоятельный член группы Всемирного банка. Россия вступила в МАГИ в июне 1992 г. Штаб-квартира МАГИ – г. Вашингтон. МАГИ имеет статус специализированного учреждения ООН.

**2. Цели.** Основная цель деятельности Агентства – «стимулировать поток инвестиций в целях развития между странами-членами и особенно в развивающиеся страны, дополняя тем самым деятельность Международного банка реконструкции и развития, Международной финансовой корпорации и других между-

народных финансовых организаций» (ст.2 Соглашения об учреждении МАГИ).

**3. Участники.** Членами МАГИ по состоянию на ноябрь 2003 г. являются 162 страны мира, включая все бывшие республики СССР. Страны, подающие заявку на вступление в члены МАГИ, должны сначала быть приняты в Международный банк реконструкции и развития (МБРР).

**4. Уставной капитал Агентства** составляет 181 755 акции (1,962 млрд.долл.США), из которых 163 745 акции были распределены по подписке стран-членов. Каждая акция равна 10 тыс. СПЗ (при фиксированном курсе 1 СПЗ = 1,082 долл.США). Подписной капитал составляет 1,771 млрд.долл.США, из них оплачено 338,9 млн.долл.США.

Подписка России в капитале МАГИ по состоянию на 30 июня 2003 г. – 5528 акций (59,813 млн.долл.США - оплачено акций на сумму 11,355 млн.долл.США). Россия имеет 5705 голосов или 2,96% от общего количества голосов (192 419) при принятии решений.

**5. Организационная структура.** Высший орган МАГИ – Совет управляющих. Каждая из стран - членов МАГИ представлена одним членом в Совете управляющих, обычно на уровне министра. Исполнительный орган – Совет Директоров. Этот орган принимает решения о политике Агентства, на основе которой строится его работа, утверждает предоставление всех займов. Совет Директоров состоит из 24 членов, 6 из которых назначаются от стран, обладающих наибольшим числом акций, остальные избираются по особой процедуре. Президент МБРР и МАГИ является также председателем Совета Директоров МАГИ.

**6. Деятельность.** Для достижения своих целей МАГИ предоставляет иностранным инвесторам из стран-членов долгосрочные гарантии (сроком до 20 лет) от политических рисков. В соответствии с Конвенцией об учреждении МАГИ ее гарантии могут покрывать следующие риски:

– перевод валюты (любые ограничения, принимаемые по инициативе правительства страны-члена, препятствующие пере-



воду ее валюты в свободно конвертируемую валюту и/или переводу выручки за границу);

– экспроприация (действия принимающего правительства, которые в какой-либо форме ограничивают или прекращают право собственности, контроль или иные права в отношении гарантированных инвестиций);

– нарушение договора (в случаях, когда инвестор не имеет возможности обратиться за судебным или арбитражным разбирательством, когда решение по иску не выносится в течение разумного срока, или когда вынесенное решение не может быть исполнено);

– война и гражданские беспорядки (включая акты саботажа или терроризма), повлекшие повреждение, уничтожение или пропажу материального имущества или иное серьезное вмешательство в реализацию инвестиционного проекта.

МАГИ может предоставлять гарантии в отношении самых различных видов инвестиций. Это могут быть, например, инвестиции в акционерный капитал в той или иной форме (денежной, натуральной, интеллектуальной собственности), кредиты или средства обеспечения кредитов, различного вида инвестиционные соглашения (о разделе продукции, о разделе прибыли, управленческие, лицензионные, франчайзинговые и др.).

### **МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ СПОРОВ (МЦУИС)**

**Год создания:** 1966 г.

**Количество членов:** 136.

Общее число зарегистрированных арбитражных разбирательств на конец 2001 г.: 87.

МЦУИС является механизмом урегулирования (с помощью процедуры примирения или арбитражного разбирательства) инвестиционных разногласий между иностранными инвесторами и принимающими их странами. Тем самым МЦУИС способствует созданию атмосферы взаимного доверия между государствами и иностранными инвесторами. Центр занимается также исследовательской работой и изданием публикаций в области арбитражно-

го права и законодательства, регулирующего иностранные инвестиции.

## **МЕЖДУНАРОДНЫЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ (МБРР)**

**1. Создание.** МБРР создан в июле 1944 г. на международной валютно-финансовой конференции в г.Бреттон-Вудс (США), начал свою деятельность в 1945 г. Имеет статус специализированного учреждения ООН. Штаб-квартира - г. Вашингтон (США).

**2. Цели:** оказание помощи в реконструкции и развитии экономик стран-членов путем поощрения капиталовложений на производственные цели; поощрение иностранных инвестиций посредством предоставления гарантий или участия в займах и инвестициях частных кредиторов; содействие перспективному сбалансированному росту международной торговли.

**3. Участники МБРР** - 184 государства. Страны, подающие заявку на вступление в МБРР, должны быть членами Международного валютного фонда.

**4. Уставный капитал Банка** - около 191 млрд.долл.США. Подписной капитал составил 189,505 млрд.долл.США. Квота в МБРР примерно соответствует имеющейся квоте в МВФ (США – 16,40% голосов, Япония – 7,87%, ФРГ – 4,49%, Великобритания и Франция - по 4,31%, Россия – 2,79%).

**5. Организационная структура.** Совет управляющих – высший орган МБРР, в котором каждая страна представлена национальным управляющим (министром финансов или председателем центробанка), срок полномочий которых определен в 5 лет. Совет Директоров – исполнительный орган, принимает решения о политике Банка, утверждает предоставление займов. Составляет из 24 членов. Президент МБРР является также председателем Совета Директоров.

**6. Деятельность.** На получение займов МБРР имеют право страны-члены с уровнем ВНП на душу населения в размере от 875 долл.США в год.

Основным направлением его деятельности является средне- и долгосрочное кредитование под гарантии правительства государства-члена на цели структурной перестройки экономики и на конкретные проекты. Среди займов МБРР различают стабилизационные (обычно бюджетозамещающие) и инвестиционные.

Своими кредитами Банк обычно покрывает 30% от стоимости проектов, исходя из того, что его участие в них является своего рода “барометром” для привлечения частных инвесторов.

С начала своей деятельности МБРР выдал займов на сумму более 383 млрд.долл. США 128 странам. Наиболее крупными заемщиками МБРР в конце 90-х являлись Аргентина, Индия, Индонезия, Китай, Мексика, Южная Корея и Россия.

### **РОССИЯ И ВСЕМИРНЫЙ БАНК**

Связи Всемирного Банка с Россией начались еще в период создания Банка и МВФ в г. Бреттон-Вудс в июле 1944 года. Однако Советское правительство не подписало соглашение и не стало членом этих международных финансовых институтов. И лишь после проведения коренных изменений в политическом курсе в конце 80-х годов, Советское руководство стало проявлять интерес к установлению связей с Банком и МВФ.

Результатом встречи «Большой Семерки» в Лондоне в 1991 году стало вступление СССР в международные организации в качестве ассоциированного члена. В июле 1991 года Советский Союз подал заявку на вступление в члены МВФ и четырех организаций Группы Всемирного банка: Международного банка реконструкции и развития (МБРР), Международной Финансовой Корпорации (МФК), Международной ассоциации развития (МАР) и Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (МАГИ).

27 августа 1991 года Исполнительные директора Всемирного банка одобрили создание специального трастового фонда технического сотрудничества в размере 50 млн. долл. США для оказания технического содействия экономическим реформам в СССР.

В ноябре 1991 года Президент Всемирного банка Льюис Т. Престон нанес официальный визит в СССР. В результате этого

визита было подписано соглашение о техническом сотрудничестве между Банком и Советским правительством. Россия оказалась одной из четырех стран бывшего СССР, согласившихся участвовать в работе Банка.

Осенью 1991 года Всемирный банк открыл свое временное представительство в Москве.

7 января 1992 года правительство Российской Федерации подало заявку на вступление в члены МВФ и Группы Всемирного банка. Россия стала членом этих организаций в июне 1992 года.

### **МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД (МВФ)**

Международный валютный фонд, МВФ (International Monetary Fund, IMF) - наиболее влиятельная международная организация, регулирующая международную макроэкономику.

**Устав МВФ** был подписан представителями 44 стран в 1944 году в Бреттон-Вудсе. В настоящее время членами МВФ являются 182 страны, включая Россию.

МВФ создан с целью содействия международному сотрудничеству в валютной сфере, урегулирования валютно-расчетных отношений между странами, поддержания равновесия платежных балансов стран, входящих в МВФ, обеспечения роста занятости населения, поддержания устойчивости паритетов валют стран-членов МВФ. Таким образом, основная цель МВФ – достижение стабильности в международной экономике.

На сессии МВФ, состоявшейся 27 апреля 1992 г., было принято решение о приеме в МВФ России и других стран СНГ. Размеры квот определены следующим образом: России выделена доля, соответствующая 3% капитала МВФ; Украине – 0,69; Беларуси – 0,2; Казахстану – 0,17; Узбекистану – 0,14; Грузии – 0,08; Литве – 0,07; Молдове и Латвии – по 0,06; Армении – 0,05; Кыргызстану и Таджикистану – по 0,04; Туркменистану и Эстонии – по 0,03%.

#### **Цели:**

– содействие международном валютному сотрудничеству путем консультаций и взаимодействия по валютным проблемам;

- создание благоприятных условий для расширения и сбалансированного роста международной торговли;
- содействие стабильности валютных курсов, поддержание упорядоченных валютных взаимоотношений, избежание девальвации валют, вызываемой конкуренцией;
- оказание помощи в создании многосторонней системы платежей и в устранении ограничений на обмен валюты, которые препятствуют развитию мировой торговли;
- предоставление на временной основе финансовых средств странам-членам для корректировки их платежных балансов без применения мер, деструктивных для процветания на национальном и международном уровнях;
- сокращение продолжительности и масштабов дефицита международных платежных балансов государств-членов.

Членство открыто для других стран в сроки и на условиях, определяемых Фондом. Каждое государство, вступая в члены МВФ, вносит определенную сумму денег – подписную квот, которая оценивается и пересматривается каждые пять лет.

**Источники финансирования.** Членские взносы составляют основной источник финансирования Фонда. В дополнении к этому МВФ получает займы у правительств государств-членов для осуществления конкретных программ, направленных на удовлетворение потребностей его членов. Согласно решению государств-членов Фонд может получать займы, в целом не превышающие 60% от общей суммы квот.

**Направления деятельности:**

- Поддержание общей системы расчетов и системы расчетов по специальным правам заимствования.
- Наблюдение за состоянием международной валютной системы.
- Предоставление краткосрочных и среднесрочных кредитов.
- Пополнение валютных резервов стран-членов путем распределения специальных прав заимствований.

– Предоставление консультаций и участие в сотрудничестве.

Механизмы и стратегии, посредством которых МВФ обеспечивает финансовую поддержку своим государствам-членам, варьируются в зависимости от характера макроэкономических и структурных проблем, которые они стремятся решить, и того, какие условия необходимы для этого.

Кредитные механизмы можно разделить на следующие четыре категории:

- 1) обычный механизм;
- 2) специальные компенсационные механизмы;
- 3) чрезвычайная помощь;
- 4) механизмы помощи странам с низким уровнем доходов.

Обычные механизмы включают:

*Политика траншей.* Кредиты Фонда предоставляются по обычным каналам государствам-членам в виде траншей, или долей, составляющих 25% квоты соответствующего государства-члена. Для приобретения первого кредитного транша государства-члены должны продемонстрировать серьезные усилия по преодолению испытываемых ими трудностей с платежным балансом.

*Механизм расширенного финансирования.* Фонд поддерживает среднесрочные программы через договоренности о расширенном финансировании, действующие в течение трех лет, в целях преодоления трудностей с платежным балансом, вызванных макроэкономическими и структурными проблемами.

Специальные механизмы:

Фонд компенсационного финансирования и финансирования в случае непредвиденных обстоятельств предоставляет ресурсы государствам-членам для компенсации нехватки поступлений от экспорта, покрытия расходов за услуги и возмещения убытков, если они носят временный характер и не зависят от этих стран.

Чрезвычайная помощь:

Фонд предоставляет чрезвычайную помощь в форме закупок товаров, с тем, чтобы помочь государствам-членам решить

проблемы платежного баланса, вызванные внезапными стихийными бедствиями.

Механизмы помощи странам с низким уровнем доходов:

Предоставление ресурсов на льготных условиях развивающимся странам – членам МВФ с низким уровнем доходов в целях поддержки среднесрочной макроэкономической перестройки и структурных реформ.

**Роль МВФ в финансовой системе мира<sup>13</sup>**

**Организация МВФ**

Международный валютный фонд, МВФ (International Monetary Fund, IMF), как и Международный банк реконструкции и развития, МБРР (позже – Всемирный банк), является бреттонвудской международной организацией. МВФ и МБРР формально относятся к специализированным учреждениям ООН, но с самого начала своей деятельности они отклонили координирующую и руководящую роль ООН, ссылаясь на полную независимость своих финансовых источников.

Задача создания подобных структур назревала по мере приближения окончания Второй мировой войны и распада колониальной системы. Актуальным становился вопрос о формировании послевоенной международной валютной и финансовой системы и о создании соответствующих международных институтов, в особенности межгосударственной организации, которая была бы предназначена для регулирования валютно-расчетных связей между странами. Особенно настойчиво выступали за это банкиры США.

Планы создания специального органа для «упорядочения» валютно-расчетных связей были разработаны США и Великобританией. В американском плане предлагалось учредить «Стабилизационный фонд Объединенных Наций», государства-участники которого должны были бы принять на себя обязательства не изменять без согласия Фонда курсы и паритеты своих валют, выраженные в золоте и особой счетной денежной единице, не уста-

---

<sup>13</sup> Источник: <http://rusrand.ru/analytics/rol-mvf-v-finansovoj-sisteme-mira>

навливать валютные ограничения по текущим операциям и не заключать никакие двусторонние («дискриминационные») клиринговые и платежные соглашения. В свою очередь, Фонд предоставлял бы им краткосрочные кредиты в иностранной валюте для покрытия текущих дефицитов платежных балансов. Этот план был выгоден США – экономически мощной державе, с более высокой по сравнению с другими странами конкурентоспособностью товаров и устойчиво активным в то время платежным балансом

Альтернативный английский план, разработанный известным экономистом Дж. М. Кейнсом, предполагал создание «международного клирингового союза» – кредитно-расчетного центра, призванного осуществлять с помощью специальной наднациональной валюты («банкора») международные расчеты и обеспечивать равновесие в платежах, особенно между США и всеми другими государствами. В рамках этого союза предполагалось сохранить замкнутые валютные группировки, в частности стерлинговую зону. Целью плана, рассчитанного на сохранение позиций Великобритании в странах Британской империи, было укрепление ее валютно-финансовых позиций в значительной мере за счет американских финансовых ресурсов и при минимальных уступках правящим кругам США в вопросах валютной политики.

Оба плана были рассмотрены на валютно-финансовой конференции Организации Объединенных Наций, проходившей в Бреттон-Вудсе (США) с 1 по 22 июля 1944 г. В конференции приняли участие представители 44 государств. Развернувшаяся на конференции борьба завершилась поражением Великобритании.

Заключительный акт конференции включал Статьи соглашения (устав) о Международном валютном фонде и о Международном банке реконструкции и развития. 27 декабря 1945 г. Статьи соглашения о Международном валютном фонде официально вступили в силу. Практически МВФ приступил к операциям с 1 марта 1947 г. Деньги на создание этой надправительственной ор-



ганизации поступили от Дж. П. Моргана, Дж. Д. Рокфеллера, П. Варбург, Я. Шиффа и других «международных банкиров».

СССР принял участие в Бреттон-Вудской конференции, однако не ратифицировал Статьи соглашения о МВФ.

### **Деятельность МВФ**

МВФ предназначен для регулирования валютно-кредитных отношений государств-членов и предоставления кратко- и среднесрочных кредитов в иностранной валюте. Бóльшую часть своих займов Международный валютный фонд предоставляет в долларах США. За время своего существования МВФ превратился в главный наднациональный орган регулирования международных валютно-финансовых отношений. Местопребывание руководящих органов МВФ – Вашингтон (США). Это довольно символично – в дальнейшем будет видно, что МВФ практически полностью контролируется США и странами западного альянса и, соответственно, в управленческо-операциональном плане – ФРС. Не случайно поэтому, что реальный бенефит от деятельности МВФ также получают эти акторы и, в первую очередь, означенный выше «клуб бенефициаров».

Официальные цели МВФ заключаются в следующем:

- «способствовать международному сотрудничеству в валютно-финансовой сфере»;

- «содействовать расширению и сбалансированному росту между народной торговли» в интересах развития производственных ресурсов, достижения высокого уровня занятости и реальных доходов государств-членов;

- «обеспечивать стабильность валют, поддерживать упорядоченные отношения в валютной области среди государств-членов и не допускать обесценения валют с целью получения конкурентных преимуществ»;

- оказывать помощь в создании многосторонней системы расчетов между государствами-членами, а также в устранении валютных ограничений;

- предоставлять временно государствам-членам средства в иностранной валюте, которые давали бы им возможность «ис-

правлять нарушения равновесия в их платежных балансах». Однако по фактам, характеризующим результаты деятельности МВФ на протяжении его истории, реконструируется иная, реальная картина его целей. Они вновь позволяют говорить о системе мирового стяжательства в пользу меньшинства, контролирующего и Мировой валютный фонд

Каждая страна имеет квоту, выраженную в СДР. Квота определяет сумму подписки на капитал, возможности использования ресурсов фонда и сумму СДР, получаемых государством-членом при их очередном распределении.

Наибольшие квоты в МВФ имеют США (42122,4 млн СДР), Япония (15628,5 млн СДР) и Германия (14565,5 млн СДР), наименьшую – Тувалу (1,8 млн СДР). В МВФ действует принцип «взвешенного» количества голосов, когда решения принимаются не большинством равных голосов, а крупнейшими «донорами» (рис. 10.2).

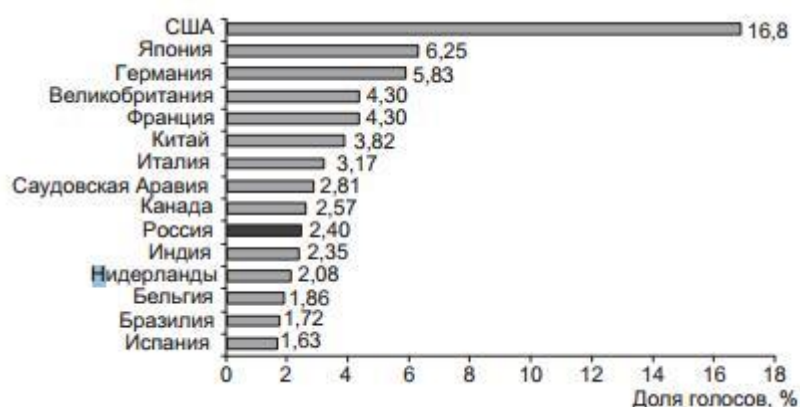


Рисунок 10.2 – Страны, имеющие наибольшие доли в МВФ

В сумме США и страны западного альянса имеют более 50% голосов против нескольких процентов Китая, Индии, России, латиноамериканских или исламских стран. Из чего очевидно, что первые обладают монополией на принятие решений, т. е. МВФ, как и ФРС, контролируется этими странами. Когда затрагиваются важнейшие стратегические вопросы, в том числе и вопросы реформы самого МВФ, только США имеют право вето.

США вместе с другими развитыми странами обладают простым большинством голосов в МВФ. Последние 65 лет страны Европы и другие экономически благополучные страны всегда го-

лосовали солидарно с США. Таким образом, становится понятно, в чьих интересах функционирует МВФ и кем поставленные геополитические цели он реализует.

### **Требования Статей соглашения (устава) МВФ/Члены МВФ**

Вступление в МВФ в обязательном порядке требует от страны соблюдения правил, регулирующих ее внешнеэкономические связи. В Статьях соглашения зафиксированы универсальные обязательства государств-членов. Уставные требования МВФ направлены, прежде всего, на либерализацию внешнеэкономической деятельности, в частности валютно-финансовой сферы. Очевидно, что либерализация внешней экономики развивающихся стран предоставляет огромные преимущества экономически развитым странам, открывая рынки сбыта их более конкурентоспособной продукции. При этом экономика развивающихся стран, нуждающаяся, как правило, в протекционистских мерах, терпит большие убытки, целые отрасли (не связанные с продажей сырья) становятся неэффективными и умирают.

### **Роль МВФ**

МВФ предоставляет кредиты в иностранной валюте государствам-членам для двух целей: во-первых, для покрытия дефицита платежного баланса, т. е. фактически для пополнения официальных валютных резервов; во-вторых, для поддержки макроэкономической стабилизации и структурной перестройки экономики, а значит – для кредитования бюджетных расходов правительств. Страна, нуждающаяся в иностранной валюте, осуществляет покупку или заимствование иностранной валюты либо СДР в обмен на эквивалентную сумму в национальной валюте, которая зачисляется на счет МВФ в ее центральном банке как депозитории. При этом МВФ, как было отмечено, предоставляет кредиты в основном в долларах США. На протяжении первых двух десятилетий своей деятельности (1947–1966 гг.) МВФ кредитовал в большей мере развитые страны, на которые приходилось 56,4% суммы кредитов, (в том числе 41,5% средств получила Великобрита-

ния). С 1970-х гг. МВФ переориентировал свою деятельность на предоставление кредитов развивающимся странам.

Основными механизмами кредитования за счет ресурсов МВФ являются следующие.

Резервная доля. Первая «порция» иностранной валюты, которую государство-член может приобрести в МВФ в пределах 25% квоты, называлась до Ямайского соглашения «золотой», а с 1978 г. – резервной долей (reserve tranche). Кредитные доли. Средства в иностранной валюте, которые могут быть приобретены государством-членом сверх резервной доли, делятся на четыре кредитные доли или транша (credit tranches), составляющие по 25% квоты. Доступ государств-членов к кредитным ресурсам МВФ в рамках кредитных долей ограничен: сумма валюты страны в активах МВФ не может превышать 200% ее квоты (включая 75% квоты, внесенных по подписке). Предельная сумма кредита, которую страна может получить у МВФ в результате использования резервной и кредитных долей, составляет 125% ее квоты. Резервные кредиты стенд-бай (stand-by arrangements). Этот механизм применяется с 1952 г. Подобная практика предоставления кредитов представляет собой открытие кредитной линии. С 1950-х гг. и до середины 1970-х гг. соглашения о кредитах стендбай имели срок до года, с 1977 г. – до 18 месяцев, позднее – до 3 лет, в связи с увеличением дефицитов платежных балансов.

Механизм расширенного кредитования (extended fund facility) применяется с 1974 г. В рамках этого механизма предоставляются кредиты на еще более длительные сроки (на 3–4 года) в больших размерах. Использование кредитов стенд-бай и расширенных кредитов – самых распространенных до мирового финансово-экономического кризиса кредитных механизмов – сопряжено с выполнением государством-заемщиком некоторых условий, предусматривающих проведение им определенных финансово-экономических (а зачастую и политических) мероприятий. При этом степень жесткости условий нарастает по мере перехода от одной кредитной доли к другой. Некоторые условия должны быть выполнены еще до получения кредита. Если МВФ сочтет,

что страна использует кредит «в противоречии с целями фонда», не выполняет выдвинутых требований, он может ограничить ее дальнейшее кредитование, отказать в предоставлении очередного кредитного транша. Этот механизм позволяет МВФ фактически управлять страной-заемщицей.

По истечении установленного срока государство-заемщик обязано погасить задолженность («выкупить» национальную валюту у Фонда), вернув ему средства в СДР или иностранных валютах. Возврат кредитов *стенд-бай* производится в течение 3 лет и 3 месяцев – 5 лет со дня получения каждого транша, при расширенном кредитовании – 4,5–10 лет. В целях ускорения оборота своего капитала МВФ «поощряет» более быстрый возврат должниками полученных кредитов.

Помимо этих, стандартных механизмов, в МВФ существуют специальные кредитные механизмы. Они различаются по целям, условиям и стоимости кредитов. Специальные кредитные механизмы включают следующие. Механизм компенсационного кредитования, МКК (*com pen sato ry i nancing facility, CFF*), предназначен для кредитования стран, у которых дефицит платежного баланса вызван временными и внешними, не зависящими от них причинами. Механизм кредитования дополнительных резервов, МКДР (*supplemental reserve facility, SRF*), введен в декабре 1997 г. для предоставления средств государствам-членам, которые испытывают «исключительные трудности» с платежным балансом и остро нуждаются в расширенном краткосрочном кредитовании вследствие внезапной потери доверия к валюте, что вызывает бегство капитала из страны и резкое сокращение ее золотовалютных резервов. Предполагается, что этот кредит должен предоставляться в тех случаях, когда бегство капитала может создать потенциальную угрозу для всей мировой валютной системы.

Экстренная помощь (*emergency assistance*) призвана содействовать преодолению дефицита платежного баланса, вызываемого непредсказуемыми стихийными бедствиями (с 1962 г.) и кризисными ситуациями в результате гражданских беспорядков или военно-политических конфликтов (с 1995 г.). Механизм экс-

тренного финансирования, МЭФ (emergency financing mechanism, EFM) (с 1995 г.) – комплекс процедур, обеспечивающих ускоренное предоставление фондом кредитов государствам-членам при возникновении у них чрезвычайной кризисной ситуации в области международных расчетов, которая требует незамедлительной помощи со стороны МВФ.

Механизм поддержки торговой интеграции, МПТИ (trade integration mechanism, TIM), создан в апреле 2004 г. в связи с возможными временными негативными последствиями для ряда развивающихся стран результатов переговоров о дальнейшем расширении либерализации международной торговли в рамках «Доха-раунда» Всемирной торговой организации. Этот механизм предназначен для оказания финансовой поддержки странам, у которых происходит ухудшение платежного баланса вследствие мер, осуществляемых в направлении либерализации торговой политики другими странами. Однако МПТИ представляет собой не самостоятельный кредитный механизм в прямом смысле слова, а определенную политическую установку.

### **Условия предоставления кредитов**

Предоставление фондом кредитов государствам-членам связано с выполнением ими определенных политико-экономических условий. Подобный порядок получил наименование «обусловленности» кредитов. Официально МВФ обосновывает эту практику необходимостью иметь уверенность в том, что государства-заемщики будут в состоянии погашать свои долги, обеспечивая бесперебойный кругооборот ресурсов Фонда. Фактически построен механизм внешнего управления государствами-заемщиками.

Поскольку в МВФ доминируют монетаристские, шире – неолиберальные теоретические воззрения, его «практические» стабилизационные программы обычно включают сокращение государственных расходов, в том числе на социальные цели, отмену или уменьшение государственных субсидий на продовольствие, товары широкого потребления и услуги (что ведет к повышению

цен на эти товары), увеличение налогов на доходы физических лиц (при одновременном снижении налогов на бизнес), сдерживание роста или «замораживание» заработной платы, повышение учетных ставок, ограничение объемов инвестиционного кредитования, либерализацию внешнеэкономических связей, девальвацию национальной валюты, за которой следует удорожание импортируемых товаров, и т. п. Концепция экономической политики, составляющая ныне содержание условий для получения кредитов МВФ, сформировалась в 1980-е гг. в кругах ведущих экономистов и деловых кругах США, а также других стран Запада и известна как «Вашингтонский консенсус».

Она предполагает такие структурные изменения в экономических системах, как приватизация предприятий, введение рыночного ценообразования, либерализация внешнеэкономической деятельности. Основную (если не единственную) причину разбалансированности экономики, неуравновешенности международных расчетов стран-заемщиц МВФ видит в избыточном совокупном платежеспособном спросе в стране, вызываемым, в первую очередь, дефицитом государственного бюджета и чрезмерным расширением денежной массы.

Выполнение программ МВФ чаще всего ведет к свертыванию инвестиций, торможению темпов экономического роста, обострению социальных проблем. Это связано со снижением реальной заработной платы и жизненного уровня, ростом безработицы, перераспределением доходов в пользу богатых слоев за счет менее обеспеченных групп населения, ростом имущественной дифференциации.

Что касается бывших социалистических государств, препятствием для решения их макроэкономических проблем, с точки зрения МВФ, являются пороки институционального и структурного характера, поэтому фонд при предоставлении кредита ориентирует свои требования на осуществление долговременных структурных изменений в их экономических и политических системах.

С расширением кредитных операций в 1980-х гг. МВФ взял курс на ужесточение их обусловленности. Именно тогда получило распространение использование структурных условий в программах МВФ, в 1990-е гг. оно значительно усилилось.

Не вызывает удивления, что рекомендации МВФ странам – получателям помощи в большинстве случаев прямо противоположны антикризисной политике развитых государств (табл. 10.1), которые практикуют контрциклические меры – падение спроса со стороны домохозяйств и бизнеса в них компенсируется возросшими государственными тратами (пособиями, субсидиями и т. п.) за счет расширения дефицита бюджета и увеличения госдолга. В разгар мирового финансово-экономического кризиса 2008 г. МВФ поддержал такую политику в США, ЕС и Китае, но для своих «пациентов» прописал иное «лекарство». «31 из 41 соглашения о помощи МВФ предусматривает проциклическую, т. е. более жесткую монетарную либо фискальную политику», - отмечается в докладе вашингтонского Центра экономических и политических исследований (Center for Economic and Policy Research).

Таблица 10.1 – Сопоставление требований «Вашингтонского консенсуса» и антикризисной политики развитых стран

Условия «Вашингтонского	Антикризисная политика эконо-	К чему на практике приводят требования «Ва-
Минимальный дефицит бюджета (сокращение дефицита бюджета)	противоположна (сокращение бюджета не является целью, в случае	Сокращение государственных расходов. Помимо этого, одним из основных источников покрытия де-
Сокращение государственных расходов	противоположна (падение спроса со стороны домохо-	Сокращение до минимума или ликвидация всех социальных программ, сниже-
Свободный обменный курс национальной валюты	Противоположна (объемы монетизации экономики в кризис, как прави-	Установления зависимости национальной валюты от доллара США, что приводит к ограничению реаль-
Налоговые ре-	—	Увеличение давления на



Либерализация финансовых рынков	—	Высокие процентные ставки, препятствующие развитию промышленности
Условия «Вашингтонского консенсуса»	Антикризисная политика экономически развитых стран	К чему на практике приводят требования «Вашингтонского консенсуса» в
Либерализация внешней торговли (в основном за	противоположна	Отказ от поддержки собственных производителей, утрата целых отраслей
Снижение ограничений для прямых иностранных	—	Снятие барьеров для проникновения в страну иностранного спекулятивного
Приватизация	—	Тотальная приватизация — даже естественных монополий экономика перехо-
Дерегулирование экономики	противоположна	Снятие препятствий для возникновения новых кризисов дестабилизация эконо-
Защита прав собственности	—	Создание условий для необратимости приватизации
Создание ЗВР (требование не для получения	—	В случае кризиса (неизбежного при жесткой монетарной политике и при-

**БАНК МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ (БМР)** – первый межгосударственный банк, организованный в Базеле (Швейцария) в 1930 г. как международный банк, координирующий действия национальных банков. Его учредителями были банки Великобритании, Франции, Италии, Германии, Бельгии, Японии и группа американских банков во главе банкирским домом Моргана.

Главной задачей БМР было облегчение расчётов по репарационным платежам Германии и военным долгам. В его функции входило также содействие сотрудничеству центральных банков и расчётам между ними.

**ЕВРОПЕЙСКИЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ (ЕБРР)** – влиятельная кредитная организация. Он был создан в 1991 г. (приступил к операциям в апреле 1991 г.)

специально для оказания помощи странам Центральной и Восточной Европы и бывшего СССР на этапе рыночных преобразований. Местопребывание - Лондон (Великобритания).

В ЕБРР входит 59 стран. Акционерный капитал составляет 10 млрд. евро, или 13 млрд. долл. (евро является официальной валютой банка, все его активы, обязательства и финансовые отчёты выражаются в евро) и разделен на 1 млн. акций номинальной стоимостью в 10 тыс. евро. Общая номинальная сумма оплачиваемых акций равна 4,3 млрд. долл., т.е. 30% первоначально разрешённого к выпуску акционерного капитала. Квота России в капитале ЕБРР – 40 тыс. акций, что позволяет ей иметь собственного директора в Совете директоров. ЕБРР - универсальное учреждение и объединяет различные направления: предоставляет кредиты правительствам 25 стран и одновременно уделяет внимание поддержке частного сектора в этих странах.

## **МНОГОСТОРОННИЕ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ**

### **ЮНКТАД**

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ТАМОЖЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (МТО)** учреждена в 1952 г. как Совет таможенного сотрудничества (СТС). В настоящее время она объединяет 139 государств, в том числе почти все бывшие республики СССР.

Главная задача организации – разработка и распространение единых таможенных «правил игры» с целью ускорения мирового товарооборота, унификация и облегчение перемещения товаров и физических лиц через таможенные границы при обеспечении контрольных и фискальных функций таможни. В этих целях большое значение придаётся содействию в гармонизации таможенных систем и таможенного законодательства, модернизации таможенной службы.

Представительными органами МТО являются Совет, состоящий из председателя, шести вице-председателей, которые одновременно являются представителями регионов, Политической комиссии, Финансового Комитета и технических комитетов.

Высший орган Совета - это ежегодная встреча глав таможенных служб стран-членов, на которой рассматриваются материалы, подготовленные Политической Комиссией и Финансовым Комитетом, и принимаются решения и рекомендации по стратегическим направлениям деятельности МТО. Постоянно действующим исполнительным органом организации является Секретариат, который располагается в Брюсселе (Бельгия).

Одним из основных направлений деятельности МТО является совершенствование таможенного дела, т.е. выработка рекомендаций по толкованию и применению соглашений и конвенций, по пересмотру и обновлению документов и их адаптации к изменениям в мирохозяйственных связях.

В 1991 г. было оформлено членство России в этой международной экономической организации. В настоящее время она избрана членом Политической Комиссии и Финансового комитета, Представитель России является заместителем Генерального Секретаря МТО.

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА (МТП)** была основана как неправительственная организация в 1919 г. Это наиболее авторитетная в мире организация частного предпринимательства, объединяющая свыше 6 тыс. компаний, 1,5 тыс. национальных союзов предпринимателей, 110 развивающихся и развитых стран, имеющая зарубежные представительства более чем в 50 странах. Местопробывание – Париж (Франция).

В своей деятельности МТП преследует следующие основные цели:

- содействие развитию предпринимательства в мире путем поощрения торговли, инвестиций и открытых рынков, свободного движения капиталов;

- принятие эффективных и последовательных мер в экономической и правовой сферах в целях содействия гармоничному развитию и свободе международной торговли;

- защита системы частного предпринимательства.

Членство в МПТ может быть приобретено двумя путями: принадлежность к национальной организации МПТ и прямое членство в странах, не имеющих национальной организации.

Торгово-промышленная палата Российской Федерации была принята в МПТ в 1993 г.

Высшим руководящим органом МПТ является Совет, который собирается, как правило, дважды в год. Члены Совета назначаются национальными комитетами и группами. Исполнительный Совет, в состав которого входят от 15 до 21 члена, избирается Советом МПТ, он несёт ответственность за проведение в жизнь политики МПТ.

Международная торговая палата наделена консультативным статусом в ООН, с тем чтобы иметь возможность представлять взгляды деловых кругов развитых и развивающихся стран. Она поддерживает отношения с основными межправительственными и неправительственными экономическими организациями.

**ОРГАНИЗАЦИЯ СТРАН-ЭКСПОРТЁРОВ НЕФТИ (ОПЕК)** создана главными нефтедобывающими странами Азии, Африки и Латинской Америки (сейчас 13 стран) в 1960 г. для усиления коллективной защиты интересов этих стран, поддержания единых цен на нефть, повышения прибыли от её реализации на мировом рынке, поощрения нефтеразведки и нефтедобычи и т.д. На долю стран-членов ОПЕК приходится около 75 % мировых достоверных запасов нефти и более 1/3 мировой добычи.

### **ВТО/ГАТТ**

**ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ ПО ТАРИФАМ И ТОРГОВЛЕ (ГАТТ)** (The General Agreement on Tariffs and Trade – ГАТТ) – международная экономическая организация, регулировавшая в 1948–1994 правила международной торговли согласно принципам либерализма, предшественница ВТО<sup>14</sup>.

**История создания ГАТТ.** После окончания Второй мировой войны по Бреттон-Вудскому соглашению 1944 г. намечалось создать три международные экономические организации, которые

---

<sup>14</sup> Интернет-ресурс: <http://www.wto.org/>

занимались бы разными аспектами внешнеэкономического сотрудничества. Первые две действительно появились: Всемирный банк и Международный валютный фонд. В дополнение к ним планировалось создать также Организацию по международной торговле (ОМТ) в виде специализированного агентства при ООН. Проект устава ОМТ предполагал, что помимо вопросов, непосредственно связанных с международной торговлей, новая организация займется регулированием нормативов трудовых отношений, правил заключения соглашений на поставки товаров и иных мер, ограничивающих свободную коммерческую деятельность, международные инвестиции и услуги.

В 1946 г., еще до окончательного утверждения устава ОМТ, 23 страны из числа ведущих участников мирового хозяйства решили провести переговоры о взаимном снижении таможенных тарифов и принятии на себя соответствующих обязательств. Вторая мировая война только закончилась, страны стремились дать толчок скорейшей либерализации торговли и начать демонтаж протекционистских мер, доставшихся им в наследство от 1930-х гг. Первый же раунд переговоров увенчался крупным успехом – были снижены 45 тысяч тарифов, затрагивавших торговый оборот на общую сумму 10 млрд. долл. (это составляло тогда одну пятую общемирового торгового объема). 23 страны также договорились о принятии ряда правил торговли, включенных в проект устава ОМТ. Единый пакет документов, включавший и правила торговли, и скидки по тарифам, получил название Генерального соглашения по тарифам и торговле. Оно вступило в силу в январе 1948 г., когда по уставу ОМТ все еще шли переговоры. 23 государства, подписавшие эти документы, стали членами-основателями ГАТТ (официально их называли Договаривающимися Сторонами).

Устав ОМТ был в конце концов утвержден на Конференции ООН по торговле и занятости, проходившей в Гаване в марте 1948 г., но ратифицировать этот документ в ряде стран оказалось невозможным из-за несовместимости с их национальными законами. Наиболее ожесточенное сопротивление устав встретил в

Конгрессе США, хотя американское правительство было в числе инициаторов создания ОМТ. В 1950 г. правительство США объявило, что не будет ратифицировать устав, принятый в Гаване. После этого проект ОМТ окончательно потерпел крах.

Таким образом, ГАТТ было задумано как чисто временная договоренность до создания ОМТ, но поскольку ОМТ так и не удалось создать, то ГАТТ оставалось единственным инструментом регулирования международной торговли до того момента, когда была создана специализированная Всемирная торговая организация (ВТО) в 1995 г.

С 1948 г. по 1994 г. именно ГАТТ выступало главным регулятором правил международной торговли для большинства стран мира, хотя в течение этих 47 лет оно имело статус лишь временно действующего соглашения и организации.

**Организационная структура ГАТТ.** Высшим органом ГАТТ была определена Сессия Договаривающихся Сторон. Сессии собирались, как правило, ежегодно, каждая страна-участница имела на них один голос, однако решения обычно принимались на основе консенсуса, а не путем голосования большинства.

Сессия Договаривающихся Сторон осуществляла нормотворческие функции. Только этот высший орган ГАТТ обладал исключительной компетенцией давать авторитетные толкования положений Соглашения. В компетенцию этого органа входило также предоставление странам-участницам права «временно и в исключительных случаях» приостанавливать то или иное обязательство по Генеральному Соглашению. Сессия Договаривающихся Сторон обладала исключительными полномочиями выносить решения о проблемах, возникающих между странами-участницами, о соответствии их торговой политики нормам ГАТТ. В сферу компетенции высшего органа ГАТТ вошло также утверждение бюджета ГАТТ.

Первая Сессия была созвана в марте 1948 г. Генеральным Секретарем ООН. В дальнейшем, с 1949 г., право созывать Сессии и руководить их работой получил Ответственный Секретарь (Председатель) Сессии Договаривающихся Сторон, избираемый

странами-участницами. В 1965 г. вместо существовавшей до этого должности Ответственного Секретаря была учреждена новая должность Генерального Директора ГАТТ.

Генеральный директор стоял во главе Секретариата и руководил работой этого органа. Он являлся главным должностным лицом, назначавшимся Договаривающимися Сторонами, выступал своеобразным арбитром между сторонами в случае неуспешных переговоров по мирному урегулированию возникших споров. Роль Ответственного Секретаря, а затем Генерального Директора ГАТТ выполнял в 1948-1968 гг. сэр Эрик Уиндам-Уайт (Великобритания), затем этот пост занимали Оливье Лонг (Швейцария, 1968-1980 гг.), Артур Данкель (Швейцария, 1980-1993 гг.) и Петер Судерланд (Ирландия, 1993-1994 гг.).

В 1954 г. была окончательно оформлена и преобразована в Секретариат Временная Комиссия ОМТ, действовавшая с марта 1948 г. и осуществлявшая организационно-техническое обслуживание деятельности ГАТТ. Состоящий в первые годы из трех-четырёх специалистов, Секретариат со временем превратился в крупный орган с структурными подразделениями (юридический, экономический отделы, аналитические подразделения и др.). На Секретариат была возложена подготовка работы Сессий, распространение среди стран-участниц ГАТТ всей необходимой информации, изучение и прогнозирование экономического развития и торговой политики стран-участниц.

С самого начала деятельности ГАТТ получила распространение практика формирования временных рабочих групп в составе нескольких человек для изучения конкретных проблем и подготовки соответствующих докладов. Кроме того, для углубленного рассмотрения важных вопросов создавались специальные комитеты. Следует упомянуть некоторые из них, действовавшие на постоянной основе: Комитет по торговым ограничениям, Комитет по торговым уступкам, Бюджетный комитет. Наконец, для наблюдения за ходом многосторонних торговых переговоров временно создавались Комитеты по торговым переговорам.

**Основные принципы функционирования ГАТТ.** Исходной посылкой, на которой строилась договорная система ГАТТ, являлось стремление стран-членов развивать международную торговлю и обеспечивать экономическое развитие путем взаимной либерализации доступа на рынки, предсказуемости условий деятельности предпринимателей на иностранных рынках и минимизации регламентирующих действий правительств по регулированию внешнеэкономической сферы. Для достижения этих целей необходимым считается соблюдение ряда принципов и норм, лежащих в основе Генерального соглашения:

1) равноправие в торговле, которая обеспечивается взаимным предоставлением, с одной стороны, режима наибольшего благоприятствования в отношении экспортных, импортных и транзитных операций и связанных с ними таможенных пошлин и сборов, а с другой – национального режима, т.е. равного подхода к импортным и отечественным товарам с точки зрения внутренних налогов и сборов, а также правил, регулирующих внутреннюю торговлю;

2) использование преимущественно тарифных средств защиты национального рынка, а не количественных ограничений или аналогичных административных мер;

3) постепенное снижение таможенных тарифов в ходе периодически проводимых раундов многосторонних торговых переговоров и их юридически оформляемое закрепление на согласованном уровне;

4) взаимность в предоставлении торгово-политических уступок;

5) разрешение торговых споров путем проведения консультаций и переговоров, а в случае невозможности достижения согласия – путем рассмотрения споров в специально создаваемых третейских группах, решения которых обязательны для договаривающихся сторон ГАТТ.

Правило режима наибольшего благоприятствования было сформулировано в Статье I ГАТТ и носило безусловный характер. Это значило, что страны, вступившие в ГАТТ, обязаны при-



менять эту статью в полном объеме: «В отношении таможенных пошлин и сборов всякого рода, налагаемых на ввоз или вывоз, или в связи с ними, или на перевод за границу платежей за импорт или экспорт, а также в отношении метода взимания таких пошлин и сборов, и в отношении всех правил регулирования и формальностей в связи с ввозом или вывозом, любое преимущество, льгота, привилегия или изъятие из-под действия законов, предоставляемые любой договаривающейся стороной любому товару, происходящему из любой другой страны и предназначенному для любой другой страны, должны немедленно и, безусловно, предоставляться аналогичному товару, происходящему из всех других стран-участниц, или предназначенному для всех других стран-участниц».

Принцип национального режима фиксировался в Статье III ГАТТ. Согласно этому принципу, устанавливались равные условия конкуренции импортных и отечественных товаров. Это значит, что от стран-участниц требовалось предоставление товарам иностранного происхождения точно того же режима, что и их национальным товарам в области внутренних налогов и сборов, а также в отношении национальных законов, распоряжений и правил, регулирующих внутреннюю торговлю.

Правила проведения переговоров о снижении таможенных пошлин, а также процедура подготовки и изменения списков тарифных уступок определялись статьями XXVII и XXVIII. Когда какое-либо государство присоединялось к ГАТТ, то на него распространялись все существующие тарифные льготы. Но и вступающее в ГАТТ государство должно было предварительно провести с другими странами переговоры, выдвинув встречные предложения о снижении ставок собственного таможенного тарифа.

Статья V провозглашала свободу транзита через территорию каждой из участвующих стран и освобождала транзитные товары от таможенных пошлин и транзитных сборов.

**Развитие ГАТТ.** Каждому очередному шагу по либерализации международной торговли предшествовали многосторонние

переговоры, известные под названием раундов, в ходе которых происходило согласование позиций стран-участниц ГАТТ. Поскольку все наиболее серьезные прорывы в либерализации международной торговли были достигнуты в ходе именно таких раундов под эгидой ГАТТ, то их рассматривают как основные этапы развития самого ГАТТ, да и международной торговли в целом (таблица 10.2).

Таблица 10.2 – Раунды торговых переговоров в рамках ГАТТ

<b>Время проведения</b>	<b>Место проведения</b>	<b>Основные обсуждаемые вопросы</b>	<b>Число стран-участниц</b>
1947	Женева	Тарифы, принятие ГАТТ.	23
1949	Аннеси	Тарифы	31
1951	Торки	Тарифы	38
1956	Женева	Тарифы	26
1960-1961	Женева («раунд Диллона»)	Тарифы	26
1964-1967	Женева («раунд Кеннеди»)	Тарифы и антидемпинговые меры	62
1973-1979	Токио, Женева («токийский раунд»)	Тарифы, нетарифные барьеры, рамочные соглашения, Кодекс по таможенной оценке, Кодекс о субсидиях и Антидемпинговый Кодекс	102
1986–1994	Монтевидео, Женева («уругвайский раунд»)	Тарифы, нетарифные барьеры, правила, услуги, интеллектуальная собственность, урегулирова-	123

		ние споров, текстильные изделия, сельскохозяйственная продукция, создание ВТО, и т.д.	
--	--	---	--

Первоначально, в конце 1940 - начале 1960-х гг., торговые переговоры под эгидой ГАТТ касались почти исключительно вопросов дальнейшего снижения таможенных тарифов. Затем в ходе так называемого «раунда Кеннеди» в середине 1960-х гг. начали обсуждать применяемые фирмами методы конкурентной борьбы, в результате чего было подписано Антидемпинговое соглашение ГАТТ. В ходе «токийского раунда» переговоров, проходившего в 1970-х гг., руководители ГАТТ впервые предприняли серьезную попытку снизить торговые барьеры, не связанные с тарифами. В 1970–1980-е гг. в развитии международной торговли наметился кризис – обострившееся соперничество между тремя центрами экономического соперничества (Северная Америка, Западная Европа, Дальний Восток) привело к усилению протекционизма и временному снижению эффективности переговоров в рамках ГАТТ. Но этот кризис удалось преодолеть, на смену «торговым войнам» вновь пришло сотрудничество. Восьмой раунд, который проходил в Уругвае с 1986 г. по 1994 г., оказался последним и самым продолжительным. В результате «уругвайского раунда» было принято решение о создании вместо «временного» ГАТТ постоянно функционирующей ВТО. Был заключен ряд новых соглашений, расширяющих коллективно регулируемые условия международной торговли.

Таким образом, в развитии ГАТТ заметен прогресс по нескольким направлениям. Во-первых, удалось достичь внушительных успехов по снижению таможенных тарифов: если в 1950-е гг. их средний уровень составлял 25–30%, то уже к началу 1980-х гг. – только 5%. Во-вторых, произошло расширение круга обсуждаемых условий международной торговли. В-третьих, резко выросло число стран, участвующих в этом процессе. Повыше-

ние авторитета ГАТТ стало одновременно и условием, и следствием стремительно развивающейся во второй половине 20 века глобализации хозяйственной жизни.

**Россия и ГАТТ.** Необходимость активно интегрироваться в мировую торговлю назрела для нашей страны довольно давно. Уже в годы существования СССР предпринимались попытки установить контакты с ГАТТ. В середине 1960-х гг. СССР получил приглашение присоединиться к ГАТТ, а в 1973 г. – принять участие в «токийском раунде». Однако советское правительство не откликнулось на эти призывы. Лишь в 1979 г. Политбюро ЦК КПСС приняло официальное решение о сближении с этой организацией. В 1986 г. СССР обратился в ГАТТ с официальным заявлением о намерении участвовать в качестве наблюдателя в «уругвайском раунде» торговых переговоров, но теперь уже ГАТТ оставил эту просьбу без ответа. В конце 1980-х гг. в эту организацию входили не только почти все развитые и большинство развивающихся стран, но и некоторые социалистические государства (Венгрия, Куба, Польша, Румыния, Чехословакия, Югославия). Только в мае 1990 г. СССР получил статус наблюдателя ГАТТ.

Ситуация принципиально изменилась с образованием Российской Федерации. Новое государство стремилось как можно скорее выйти из изоляции и установить контакты со всеми международными организациями, включая ГАТТ. Одновременно исчезли идеологические барьеры, тормозившие принятие в ГАТТ стран социалистического лагеря. В 1993 г. Россия подала заявку о вступлении в ГАТТ, получила подтверждение статуса наблюдателя и согласие на переговоры о ее присоединении к этой организации. На рубеже 1990-2000-х гг. были проведены консультации по вступлению России в ВТО – правопреемницу ГАТТ.

### **ВСЕМИРНАЯ ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (ВТО)<sup>15</sup>**

<sup>15</sup>[http://www.economy.gov.ru/wps/portal/!ut/p/\\_s.7\\_0\\_A/7\\_0\\_9RU/.cmd/ad/.ar/sa.detailURI.ps/X/.c/6\\_0\\_4CN/.ce/7\\_0\\_9S6/.p/5\\_0\\_86J/.d/1?PC\\_7\\_0\\_9S6\\_documentType=material&PC\\_7\\_0\\_9S6\\_documentId=1186126917609&PC\\_7\\_0\\_9S6\\_listMode=Archive&PC\\_7\\_0\\_9S6\\_pageNum=0#7\\_0\\_9S6](http://www.economy.gov.ru/wps/portal/!ut/p/_s.7_0_A/7_0_9RU/.cmd/ad/.ar/sa.detailURI.ps/X/.c/6_0_4CN/.ce/7_0_9S6/.p/5_0_86J/.d/1?PC_7_0_9S6_documentType=material&PC_7_0_9S6_documentId=1186126917609&PC_7_0_9S6_listMode=Archive&PC_7_0_9S6_pageNum=0#7_0_9S6)

**Цели и принципы.** Всемирная торговая организация (ВТО), являющаяся преемницей действовавшего с 1947 г. Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), начала свою деятельность с 1 января 1995 г. ВТО призвана регулировать торгово-политические отношения участников Организации на основе пакета Соглашений Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986-1994 гг.). Эти документы являются правовым базисом современной международной торговли.

Соглашение об учреждении ВТО предусматривает создание постоянно действующего форума стран-членов для урегулирования проблем, оказывающих влияние на их многосторонние торговые отношения, и контроля за реализацией соглашений и договоренностей Уругвайского раунда. ВТО функционирует во многом так же, как и ГАТТ, но при этом осуществляет контроль за более широким спектром торговых соглашений (включая торговлю услугами и вопросы торговых аспектов прав интеллектуальной собственности) и имеет гораздо большие полномочия в связи с совершенствованием процедур принятия решений и их выполнения членами организации.

**Основополагающими принципами ГАТТ/ВТО** являются: торговля без дискриминации, т.е. взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования (РНБ) в торговле и национального режима товарам и услугам иностранного происхождения; регулирование торговли преимущественно тарифными методами; отказ от использования количественных и иных ограничений; транспарентность торговой политики; разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров и т.д.

**Важнейшими функциями ВТО** являются: контроль за выполнением соглашений и договоренностей пакета документов Уругвайского раунда; проведение многосторонних торговых переговоров и консультаций между заинтересованными странами-членами; разрешение торговых споров; мониторинг национальной торговой политики стран-членов; техническое содействие развивающимся государствам по вопросам компетенции ВТО;

сотрудничество с международными специализированными организациями.

Общими преимуществами от членства в ВТО выступают:

- создание более благоприятных условий доступа на мировые рынки товаров и услуг на основе предсказуемости и стабильности развития торговых отношений со странами-членами ВТО, включая транспарентность их внешнеэкономической политики;

- доступ к механизму ВТО по разрешению споров, обеспечивающему защиту национальных интересов, если они ущемляются партнерами, и таким образом устранение дискриминации;

- реализация своих текущих и стратегических торгово-экономических интересов путем эффективного участия в МТП при выработке новых правил международной торговли.

Все страны-члены ВТО принимают обязательство по выполнению основных соглашений и юридических документов, объединенных термином «Многосторонние торговые соглашения» (МТС). Таким образом, с правовой точки зрения система ВТО представляет собой своеобразный многосторонний контракт (пакет соглашений), нормами и правилами которого регулируется примерно 96% всей мировой торговли товарами и услугами.

**Организационная структура ВТО.** Органы управления ВТО имеют три иерархических уровня (рисунок 10.3).



Рисунок 10.3 – Организационная структура ВТО

Высшим органом ВТО является **Министерская конференция**, объединяющая представителей всех участников организации. Сессии конференции проходят не реже одного раза в два года, на которых обсуждаются и принимаются решения по принципиальным вопросам, связанным с пакетом соглашений Уругвайского раунда.

**Сингапур, 9-13 декабря, 1996 г.** Первая конференция министров стран-членов ВТО. Она подвела итоги двух лет работы ВТО и приняла Декларацию, содержащую программу будущей деятельности ВТО. В частности, в этой Декларации были названы так называемые Сингапурские вопросы (взаимосвязь между торговлей и капиталовложениями, взаимосвязь между торговлей и конкурентной политикой, гласность в сфере государственных закупок и меры содействия торговле). По этим вопросам в рамках ВТО была начата исследовательская работа с целью подготовить базу для будущих многосторонних переговоров по этим проблемам.

**Женева, 18-20 мая, 1998 год.** Проведение Второй конференции министров совпало с 50-летием с момента появления ГАТТ, поэтому принятая на конференции Декларация отмечала это событие, охарактеризовав его как 50-летие существования многосторонней торговой системы. В отдельной Декларации конференция обязала Генеральный совет ВТО создать широкую рабочую программу для изучения торговых аспектов глобальной электронной коммерции.

**Сиэтл, 30 ноября-3 декабря, 1999 г.** Предполагалось, что эта, Третья конференция министров откроет широкие многосторонние торговые переговоры в рамках ВТО. Однако конференция не смогла этого сделать вследствие острых разногласий между развитыми и развивающимися странами по вопросу о задачах, содержании и формате таких переговоров. Тем не менее, конференция открыла серию консультаций, проходивших в рамках Генерального совета ВТО, которые позволили подготовить следующую конференцию министров.

**Доха (Катар), 9-13 ноября, 2001 г.** Четвертая конференция министров открыла новый раунд многосторонних торговых переговоров, согласившись рассматривать нужды и потребности развивающихся стран в качестве центральной проблемы нового раунда переговоров.

**Пятая Министерская конференция** состоялась **10-14 сентября 2003 г.** в г. **Канкун (Мексика)**, где предполагалось подвести промежуточные итоги МТП и определить формат их дальнейшего продолжения. Из-за наличия принципиальных противоречий между различными группами государств, прежде всего по вопросам сельского хозяйства и «сингапурской повестки» консенсуса достигнуть не удалось, и конференция закончилась практически безрезультатно.

**Шестая Министерская конференция ВТО в Гонконге, 12-18 декабря 2005 г.** Шестая конференция министров ВТО проходила в очень сложной обстановке. К разногласиям между развивающимися и развитыми странами по вопросам формата и программы переговоров добавились не менее сложные разногласия между США и Евросоюзом по вопросам сельскохозяйственной политики.

Конференция находилась на грани провала и только в последний день было достигнуто решение о продолжении переговоров, ограничивая их рамки четко обозначенными проблемами сельскохозяйственной торговли (отмена экспортных субсидий, жесткое ограничение внутренней поддержки сельского хозяйства и ее существенное сокращение, снижение таможенных барьеров в торговле промышленными и сельскохозяйственными товарами и переговоры о существенном уменьшении препятствий, создаваемых для международной торговли таможенными и другими формальностями). Конференция открыла возможность для продолжения многосторонних торговых переговоров и рекомендовала завершить их в течение 2006 г.

**7-я конференция – Женева (ноябрь 2009 г.).** На данной конференции министры ретроспективно рассмотрели проделан-



ную ВТО работу. Согласно распорядку, на конференции не проводились переговоры по Дохийскому раунду переговоров.

**8-я конференция – Женева (декабрь 2011 г.).** Параллельно пленарной сессии были проведены три рабочих заседания «Важность многосторонней торговой системы и ВТО», «Торговля и развитие» и «Дохинская повестка дня в области развития». Конференция одобрила присоединение России, Самоа и Черногории.

**9-я конференция – Бали, Индонезия (декабрь 2013 г.).** Одобрено присоединение Йемена.

**10-я конференция – Найроби, Кения (декабрь 2015 г.).** В повестку дня было включено завершение присоединения Афганистана и Либерии к ВТО. Это привело к принятию «пакета Найроби», серии из шести министерских решений по сельскому хозяйству, хлопку и вопросам наименее развитых стран. Конференцию возглавляла министр иностранных дел и международной торговле Кении Амина Мохамед.

**11-я конференция – Буэнос-Айрес, Аргентина (декабрь 2017 г.).** Её возглавляла министр иностранных дел Аргентины Сусана Малькорра. Конференция завершилась принятием ряда министерских решений, в том числе в отношении субсидий на рыболовство и обязательств в области электронной торговли, а также обязательства продолжать переговоры во всех областях

**Структура и функции.** Между сессиями Министерских конференций по мере необходимости (8-10 раз в год) для решения текущих и процедурных вопросов созывается **Генеральный Совет**, состоящий из представителей всех участников организации. Кроме того, Генсовет администрирует деятельность Органа по разрешению споров и Органа по обзору торговой политики.

Министерская конференция ВТО учреждает Комитет по торговле и развитию, Комитет по ограничениям в целях обеспечения равновесия платежного баланса, Комитет по бюджету, финансам и администрации, а также Комитет по торговле и окружающей среде, Комитет по региональным торговым соглашениям и ряд других органов.

Министерская конференция (или Генсовет) назначает **Генерального директора ВТО**.

Генеральный совет ВТО действует как орган разрешения споров для урегулирования конфликтов, возникающих в связи с выполнением базовых соглашений. Он обладает исключительными полномочиями создавать третейские группы для рассмотрения конкретных споров, утверждать доклады, которые представляются такими группами, а также апелляционным органом, следить за выполнением решений и рекомендаций и санкционировать применение ответных мер в случае невыполнения рекомендаций.

Генеральный совет частично делегирует свои функции трём советам, находящимся на следующем уровне иерархии ВТО, – Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

Совет по торговле товарами, в свою очередь, руководит деятельностью специализированных комитетов, осуществляющих контроль за соблюдением принципов ВТО и выполнением соглашений ГАТТ-1994 в сфере торговли товарами.

Совет по торговле услугами осуществляет контроль за выполнением соглашения ГАТС (Генеральное соглашение по торговле услугами). В его составе находятся Комитет по торговле финансовыми услугами и Рабочая группа по профессиональным услугам.

Совет по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, помимо осуществления контроля за выполнением соглашения ТРИПС (Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности), также занимается проблемами, связанных с международной торговлей поддельными товарами.

Исполнительным органом организации является **Секретариат ВТО** в Женеве (Швейцария), в структурных подразделениях которого занято около 600 человек. Рабочие языки ВТО – английский, французский и испанский.

**Принятие решений.** С конца 1995 г. в ВТО практикуется принятие решений на основе консенсуса, хотя де-юре предусмотрено голосование. Толкование положений соглашений по товарам, услугам, ТРИПС, освобождение от принятых обязательств (вейвер) принимаются 3/4 голосов. Поправки, не затрагивающие прав и обязательств участников, а также принятие новых членов требуют 2/3 голосов.

**Членство.** В соответствии с Соглашением об учреждении ВТО странами-учредителями организации стали все Договаривающиеся Стороны - участники ГАТТ (128 государств), которые представили списки обязательств по товарам и услугам и ратифицировали пакет соглашений Уругвайского раунда.

**В настоящее время полноправными участниками ВТО являются 159 государств.**

**Противоречия между странами-членами ВТО.** Хотя устав ВТО декларирует равноправие всех стран-участниц, внутри этой организации существуют сильные объективные противоречия между развитыми и развивающимися странами.

Развивающиеся страны обладают дешевой, но не слишком квалифицированной рабочей силой. Поэтому государства «третьего мира» могут импортировать в основном традиционные товары – прежде всего, ткани и одежду, сельскохозяйственную продукцию. Развитые страны, защищая свою текстильную промышленность и агробизнес, ограничивают импорт из развивающихся стран, налагая на импортные товары высокие таможенные пошлины. Свои протекционистские меры они обычно обосновывают тем, будто развивающиеся страны применяют политику демпинга. В свою очередь, развитые страны лидируют на рынках высокотехнологичных товаров, и теперь уже развивающиеся страны используют против них меры протекционистской защиты.

Таким образом, к протекционистской защите прибегают в той или иной степени практически все страны, поэтому взаимное снижение протекционистских барьеров становится довольно трудным процессом.

Либерализация мировой торговли затрудняется также тем, что развитые и развивающиеся страны сильно различаются по экономической силе. Страны «бедного Юга» постоянно (и не без оснований) подозревают страны «богатого Севера» в том, что те хотят навязать им такую систему мирохозяйственных отношений, которая более выгодна развитым, чем развивающимся странам. В свою очередь, развитые страны справедливо отмечают, что многие государства откровенно спекулируют на своей слабости, стремясь вместо осуществления экономической модернизации выпрашивать уступки и льготы в международных торговых отношениях.

Асимметричность взаимоотношений развитых и развивающихся стран наиболее четко прослеживается в вопросе о защите интеллектуальных прав собственности. Речь идет, прежде всего, о борьбе с подделкой – главным образом, в странах «третьего мира» – торговых марок известных фирм развитых стран. Естественно, что в этой борьбе страны «богатого Севера» заинтересованы гораздо сильнее, чем государства «бедного Юга».

**Процедура присоединения к Всемирной торговой организации**, выработанная за полвека существования ГАТТ/ВТО, многопланова и состоит из нескольких этапов. Как показывает опыт стран-соискателей, этот процесс занимает в среднем 5-7 лет. Все указанные ниже процедуры присоединения полностью распространяются и на Россию.

На первом этапе в рамках специальных **Рабочих группах** происходит детальное рассмотрение на многостороннем уровне экономического механизма и торгово-политического режима присоединяющейся страны на предмет их соответствия нормам и правилам ВТО. После этого начинаются консультации и переговоры об условиях членства страны-соискателя в данной организации, которые, как правило, проводятся на двустороннем уровне со всеми заинтересованными странами-членами РГ.

Прежде всего, переговоры касаются «коммерчески значимых» уступок, которые страна-соискатель будет готова предоставить членам ВТО по доступу на ее рынки (фиксируются в дву-

сторонних Протоколах по доступу на рынки товаров и услуг), а также по формату и срокам принятия на себя обязательств по Соглашениям, вытекающих из членства в ВТО (оформляется в Докладе РГ).

В свою очередь, присоединяющаяся страна, как правило, получает права, которыми обладают и все другие члены ВТО, что практически будет означать прекращение ее дискриминации на внешних рынках. (Хотя, например, Китай не смог добиться получения всех этих прав в полном объеме). В случае противоправных действий со стороны какого-либо члена организации, любая страна сможет обращаться с соответствующей жалобой в Орган по разрешению споров (ОРС), решения которого обязательны для безусловного исполнения на национальном уровне каждым участником ВТО.

В соответствии с установленной процедурой результаты всех проведенных переговоров по либерализации доступа на рынки и условия присоединения оформляются следующими официальными документами:

- докладом Рабочей группы, где изложен весь пакет прав и обязательств, которые страна-соискатель примет на себя по итогам переговоров;
- списком обязательств по тарифным уступкам в области товаров и по уровню поддержки сельского хозяйства;
- перечнем специфических обязательств по услугам и Списком изъятий из РНБ;
- протоколом о присоединении, юридически оформляющим достигнутые договоренности на дву- и многостороннем уровнях.

Одним из главных условий присоединения новых стран к ВТО является приведение их национального законодательства и практики регулирования внешнеэкономической деятельности в соответствие с положениями пакета соглашений Уругвайского раунда.

**На заключительном этапе присоединения** происходит ратификация национальным законодательным органом страны-соискателя всего пакета документов, согласованного в рамках

Рабочей Группы и утвержденного Генеральным советом. После этого указанные обязательства становятся частью документов ВТО и национального законодательства, а сама страна-кандидат получает статус члена ВТО.

### **Вопросы и задания для самопроверки**

1. Какие группы организаций входят в систему ООН?
2. Каковы функции МОТ и ее влияние на международный рынок труда?
3. В чем состоит современная роль ЮНКТАД, и каковы его прошлые достижения?
4. Какие организации вовлечены в регулирование международного инвестирования? Каковы пределы такого регулирования?
5. В чем заключается функция надзора за макроэкономической политикой со стороны МВФ, и в каких формах он осуществляется?
6. Чем различаются функции Парижского и Лондонского клубов?
7. Одно из условий получения кредитов МВФ, впервые внедренное в случае России, заключается в ежемесячном мониторинге исполнения согласованной с МВФ программы реформ со стороны экспертов МВФ. Часть депутатов Госдумы рассматривала это как потерю суверенитета над национальной экономической политикой, которой реально руководит не российское правительство, а МВФ из Вашингтона. Что вы думаете по этому вопросу?

## ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / под ред. И. П. Николаевой, Л. С. Шаховской. – Москва : Дашков и К°, 2020. – 242 с. : ил. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573170> (дата обращения: 30.09.2021). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-394-03592-0. – Текст : электронный.

2. Международные экономические отношения=International Economic Relations : учебник / под ред. В. Е. Рыбалкина, В. Б. Мантусова. – 10-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юнити, 2015. – 703 с. : табл., граф., схем. – (Золотой фонд российских учебников). – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114798> (дата обращения: 30.09.2021). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-238-02619-0. – Текст : электронный.

3. Чеботарев, Н. Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / Н. Ф. Чеботарев. – 3-е изд., стер. – Москва : Дашков и К°, 2020. – 350 с. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573163> (дата обращения: 30.09.2021). – ISBN 978-5-394-03694-1. – Текст : электронный.

4. Международные экономические отношения [Электронный ресурс]: учебное пособие / И. В. Минакова, О. И. Солодухина, Т. Н. Букреева, З. А. Васильева, Дж. Каванаг, Л. Ф. Б. Мьера - Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2019. - 317 с.

5. Международные экономические отношения: учебное пособие для подготовки к практическим занятиям / Минакова И.В., Солодухина О.И., Букреева Т.Н., Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2019.– 218 с.

6. Международные экономические отношения. Международная экономическая интеграция: учебное пособие/ Минакова И.В., Марковчин В.В., Солодухина О.И., Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2020.– 110 с.

7. Международные конфликты конца XX в.-начала XXI в.: учебное пособие/ Минакова И.В., Марковчин В.В., Букреева Т.Н. – Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2020.– 96 с.

8. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст]: учебно-методический комплекс / И.В. Минакова, О.Н. Марганова, С. В. Прасолов - Курск; Орел: АПЛИТ, 2010. - 400 с.

9. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / Н. В. Банникова, Н. В. Воробьева, Д. О. Грачева и др. ; Ставропольский государственный аграрный университет. – Ставрополь : Ставропольский государственный аграрный университет (СтГАУ), 2017. – 112 с. : ил. – Режим доступа: по подписке. –

URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484914> (дата обращения: 30.09.2021). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-9596-1388-4. – Текст : электронный.

10. Тахумова, О. В. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / О. В. Тахумова ; Северо-Кавказский федеральный университет. – Ставрополь : Северо-Кавказский Федеральный университет (СКФУ), 2016. – 256 с. : ил. – Режим доступа: по подписке. –

URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=459275> (дата обращения: 30.09.2021). – Библиогр. в кн. – Текст : электронный.



## ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

### 1. Электронно-библиотечные системы:

1. Научная электронная библиотека eLibrary [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://elibrary.ru>;
2. ЭБС «Университетская библиотека онлайн» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.biblioclub.ru>;
3. Президентская библиотека им. Б.Н. Ельцина [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.prilib.ru/>;
4. Информационная система «Национальная электронная библиотека» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://нэб.рф/>;
5. Электронная библиотека ЮЗГУ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://library.kstu.kursk.ru:8087/jirbis2/>.
6. УИС «РОССИЯ» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://uisrussia.msu.ru>.

### 2. Современные профессиональные базы данных:

1. БД «Электронная библиотека диссертаций Российской государственной библиотеки» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://diss.rsl.ru>;
2. Профессиональная база данных Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Курской области [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://kurskstat.gks.ru/>;
3. БД «Polpred.com Обзор СМИ» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://polpred.com>;
4. БД периодики «EastView» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://dlib.eastview.com/>;
5. База данных «Web of Science» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://apps.webofknowledge.com/>;
6. База данных «Scopus» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.scopus.com/>.

### 3. Информационные ресурсы со свободным доступом:

1. Министерство иностранных дел Российской Федерации

[Электронный ресурс]. - Режим доступа:

<http://www.mid.ru/ru/home>.

2. Организация экономического сотрудничества и развития [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://oecd.org>.

3. МВФ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.imf.org>.

4. Группа Всемирного банка [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.worldbank.org>.

5. Россия и ВТО [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.wto.ru>.

6. ООН [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [www.un.org/russian](http://www.un.org/russian).

7. Комиссия ООН по праву международной торговли ЮНСИТРАЛ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [www.uncitral.org](http://www.uncitral.org).

8. Конференция ООН по торговле и развитию - ЮНКТАД [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [www.unctad.org](http://www.unctad.org).

9. ВТО [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [www.wto.org](http://www.wto.org).

## ОТВЕТЫ К ЗАДАНИЯМ

### Тема №1.

*Ответы к тестам «Множественный выбор»:*

1) в; 2) в; 3) б, в, г; 4) б; 5) а, б; 6) г, 7) в, г; 8) г; 9) в, г; 10) г;  
11) б; 12) а.

*Ответы к заданиям «Верно-Неверно»:*

1) В; 2) Н; 3) Н; 4) В; 5) В; 6) Н; 7) Н.

### Тема №2.

*Ответы к задачам:*

№1. 1) Испания имеет сравнительное преимущество по производству зерна; Норвегия – по производству рыбы; 2) торговля не имеет смысла; 3) Испания будет экспортировать рыбу, Норвегия – зерно.

№2. 1) Стране X выгодно специализироваться на производстве кукурузы, стране Y – на производстве станков; 2) 4 тыс. станков и 3 тыс. т. кукурузы; 3) 0,75 т. кукурузы < 1 станок > 1,5 т. кукурузы; 4) стране X увеличивает потребление на 2 тыс. станков и 2 тыс. т. кукурузы; страна Y увеличивает потребление на 2 тыс. станков и 1 тыс. т. кукурузы.

№3. Выигрыш России составит 2 млн. т. картофеля или 0,5 млн. т. пшеницы; выигрыш Украины составит 2 млн. т. картофеля или 1 млн. т. пшеницы.

№4. выгода Мексики – 40 часов; выгода Канады – 95 часов.

№5. а) Россия имеет сравнительное преимущество по производству ракеток; б) альтернативная цена ракеток в России – 1/3; в Германии – 4; в) 1/3 мяча < 1 ракетка > 4 мяча; г) Германия, покупает в России на 1 мяч 1/2 ракетки, что в 2 раза больше, чем, если бы она производила ракетки сама.

*Ответы к тестам «Множественный выбор»:*

1) в; 2) а; 3) в; 4) г; 5) б; 6) г; 7) б; 8) а; 9) г; 10) б.

*Ответы к заданиям «Верно-Неверно»:*

1) Н; 2) Н; 3) В; 4) Н; 5) Н; 6) Н.

### Тема №3.

*Ответы к задачам:*

№1. 1)-1375; 2) 562,5; 3) 625.

№2. 1) 140 млн. долл.; 2) 420 млн. долл.; 3) 240 млн. долл.; 4) – 40 млн. долл.

№3. 1) на 150 мешков; 2) на 10 долл.; 3) 2500 долл.; 4) 1250 долл.; 5) 500 долл.

№4. Импорт сократится с 50 до 30 штук. Субсидия должна составить 32,5 ден. ед.

№5. Фирма В.

#### Тема №4.

*Ответы к тестам «Множественный выбор»:*

1) г; 2) а; 3) а; 4) а; 5) г; 6) б, в; 7) а, г; 8) б, г; 9) в; 10) б.

*Ответы к заданиям «Верно-Неверно»:*

1) В; 2) В; 3) Н; 4) В; 5) В; 6) В.

#### Тема №6.

*Ответы к задачам:*

№1. а) Аргентина: 75 млн. чел. и 5долл. В час; Бразилия: 90 млн. чел. и 10 долл. в час; б) из Аргентины в Бразилию; в) 8 млн. чел.; г) 9 долл. в час.

№2. а) от предельного продукта труда в денежном выражении; б) 24; в) вырастет на 12.

№3. Заработная плата упадет с 240 до 236; количество занятых вырастет с 280 до 292; вытесняется 8 тыс.местных рабочих.

*Ответы к тестам «Множественный выбор»:*

1) в; 2) а; 3) в; 4) г; 5) а, б, г; 6) а, в.

#### Тема №7.

*Ответы к задачам:*

№1. а) 1 хот-дог за 1 братвурст; б) 0,8 хот-дога за 1 братвурст; в) дороже.

№2. 324 песо за доллар.

*Ответы к тестам «Множественный выбор»:*

1) б; 2) г; 3) г; 4) в; 5) а; 6) в; 7) г; 8) в; 9) в; 10) в; 11) б; 12) г; 13) в.

*Ответы к заданиям «Верно-Неверно»:*

1) Н; 2) Н; 3) Н; 4) Н; 5) Н; 6) В; 7) В; 8) В; 9) В; 10) Н; 11) В.